

MOTIVAR

SE ACELERAN LOS CAMBIOS EN EL SENASA

A la sangría de autoridades se suma la marcha atrás del organismo en decisiones tomadas meses atrás. Pág. 10 y 11.

¿HACIA DÓNDE VA LA REPRODUCCIÓN BOVINA?

Durante el Simposio del IRAC realizado en Córdoba, los líderes avanzaron en materia de protocolos y nuevos enfoques para hacer crecer las técnicas. Pág. 18 a 20.

NEUMONÍAS Y TUBERCULOSIS, EL FOCO DE LOS VETERINARIOS

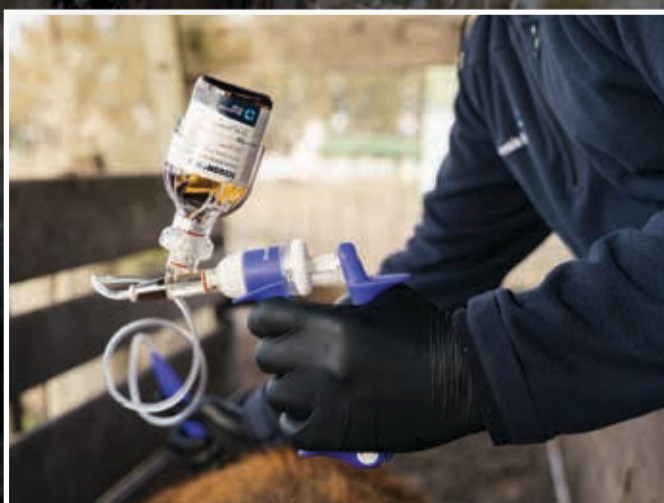
Estos fueron los temas más destacados durante las Jornadas de Actualización realizada en Tandil. ¿Qué dijeron los expertos? Pág. 32 a 34.

HOLLIDAY SCOTT CUMPLE 60 AÑOS EN EL MERCADO

El laboratorio referente en animales de compañía invierte en su planta de Zárate y anticipa nueva filial propia en Brasil. Pág. 40 y 41.

UN BAÑO DE REALIDAD

Ya no hay dudas. La sarna llegó a los feedlots y con ella la inversión en bañaderos para abordar la problemática desde el ingreso de los bovinos. ¿Qué perfil de establecimiento está avanzando en este sentido? ¿Cuál es la inversión necesaria? Te contamos todo, esta vez, desde la óptica del productor. Pág. 12 a 14



Consulta con tu médico veterinario



NUEVO
ECEGON® RTU
Listo para usar
5.000 UI y 20.000 UI



Escaneá para más info.



Isomet OVER®

Primer tratamiento específico para la Tripanosomiasis bovina

over +40
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981

Escaneá el QR para más info

www.over.com.ar



Dispocel



CONOCÉ NUESTROS PACKS REPRODUCTIVOS



PACK DISPOCEL MONOUSO
Disponible por 50 y 100 tratamientos

PACK DISPOCEL MONOUSO VAQUILLAS
100 tratamientos

PACK DISPOCEL MAX
100 tratamientos
PACK LECHERO
100 tratamientos

PACK DISPOCEL MONOUSO J-SYNCH
CON BUSERELIN VF O DALMARELIN
Disponible por 50 y 100 tratamientos

PACK DISPOCEL MONOUSO S-SYNCH
SIN ESTRADIOLES
Disponible por 50 y 100 tratamientos

* Adquirí los packs reproductivos con Corión eCG a un precio promocional y reducí los costos de la IATF.

LA LÍNEA REPRODUCTIVA MÁS COMPLETA



¡Escaneá el código QR para acceder al video de DispoceL!

Instagram, Facebook, LinkedIn, YouTube icons
@FATROVONFRANKEN



COMPROMETIDOS CON LA SANIDAD ANIMAL



SABEMOS DE REPRODUCCIÓN

▶ DispoceL

UN CULTO A LA PACIENCIA

Después de darle vueltas y vueltas, lo entendimos: lo que venía cambiando en el último tiempo era la demanda, no el mercado.

¿Y que nos hizo dar cuenta? Ni más, ni menos que -ahora sí- comenzar a visualizar cambios concretos no solo en las estrategias de negocios de los laboratorios, sino también de los propios veterinarios y, obviamente del conjunto del canal comercial y distributivo que opera en el país.

Para ser más gráficos: hay acuerdo en cuanto a que el perfil de los consumidores de productos para mascotas, tanto como el de los productores agropecuarios cambió en los últimos años.

¿Pero se adecuaron 100% a eso quienes los abastecen de soluciones para la salud de sus animales?

A la luz de los resultados, la respuesta quizás no fue inmediata, pero el giro de 180 grados que dio la economía nacional en los últimos meses, sin dudas es un catalizador que exige al máximo la capacidad para tomar decisiones de los empresa-

rios, los profesionales y todo el universo de productos y servicios que esta industria moviliza.

"Hay que agregar valor; competir desde la eficiencia y poniendo en juego toda la capacidad de management con la que contemos", le decía a MOTIVAR un referente de la industria local hace algunas semanas. Y a eso sumaba la invaluable habilidad de estar escuchar, estar presentes y atentos a las necesidades reales de los emprendimientos veterinarios".

Claro que esto podría sonar sencillo de realizar. Pero en tiempos donde las ventas promedio no alcanzan los volúmenes de 2023 y la vorágine en la que están inmersas las empresas se incrementa día a día, todo es más complicado.

¿Se puede parar la pelota, mirar la realidad del mercado y replantear las estrategias, al mismo tiempo que los costos operativos superan lo que supieron ser? ¿Quién tiene semejante paciencia?

TENDENCIAS EN CIVA 2024

En este contexto, se llevará adelante a fines de noviembre una nueva edición de la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina, la cual mostrará la innovación a la que año tras año nos tiene acostumbrados, con expositores de primer nivel y la presencia asegurada de los principales líderes del sector.

La propuesta estará orientada al Networking entre laboratorios, distribuidores, proveedores, profesionales, cá-

LO QUE VENÍA CAMBIANDO EN LOS ÚLTIMOS AÑOS ERA LA DEMANDA, NO EL MERCADO

maras y autoridades oficiales.

Hablar, vincularse y generar proyectos. Esa es la idea... y el desafío.

Claro que nos guardamos para las próximas semanas el anuncio de los disertantes principales, pero algo podemos adelantar. Así como se estimulará el debate en cuanto al futuro de este "nuevo mercado", también se concretarán paneles donde emprendedores veterinarios tanto de grandes, como de pequeños animales, expondrán, de manera ágil y dinámica, formatos de negocios con una propuesta de valor diferente a las de tiempo atrás.

Con sus ventajas y desventajas, graficarán cómo son esos nuevos clientes que sostienen su actividad y qué modelos son aquellos que, en base a un diferencial concreto, logran marcar la diferencia.

EL ÚLTIMO TRIMESTRE

"Este cierre de año no será sencillo". Esta sin dudas es una de las tantas frases en las que coinciden laboratorios y distribuidores, sabiendo que en este último trimestre del año se juega buena parte de la chance de recuperar esas unidades que, durante lo que va de 2024, no se vendieron.

¿Serán la paciencia y el análisis lo que prime a la hora de tomar decisiones? ¿Cambia el mercado?

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar

🐦 @aba_luciano



MOTIVAR

DIRECTOR

Luciano Esteban Aba
luciano@motivar.com.ar

DISEÑO Y FOTOGRAFÍA

Nicolás de la Fuente
nicolas@motivar.com.ar

DIRECCIÓN DE MARKETING

Margarita Briceño
margarita@motivar.com.ar

PUBLICIDAD

Florencia Martiren
publicidad@motivar.com.ar
(11) 4717-2153 | (5411) 2657-3000

REDACTORES

Lizi Domínguez
lizi@motivar.com.ar

Daniela Mattiussi
daniela@motivar.com.ar

Impresión LatinGráfica

Fecha de cierre de esta edición: 11/9/2024

Facebook Twitter YouTube pmotivar Instagram motivarok

LinkedIn Periódico MOTIVAR

Asociación de ideas SRL

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de ideas S.R.L., Cangallo 830 dpto A, Martínez (B1640EY), Buenos Aires, Argentina. Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-9566. RPI N°: 732146



LABORATORIOS PLASTICOS

Tecnología y calidad para envasar los mejores productos.

40 años

abasteciendo a la industria veterinaria y farmacéutica



Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA

+54 9 0221 4 528242

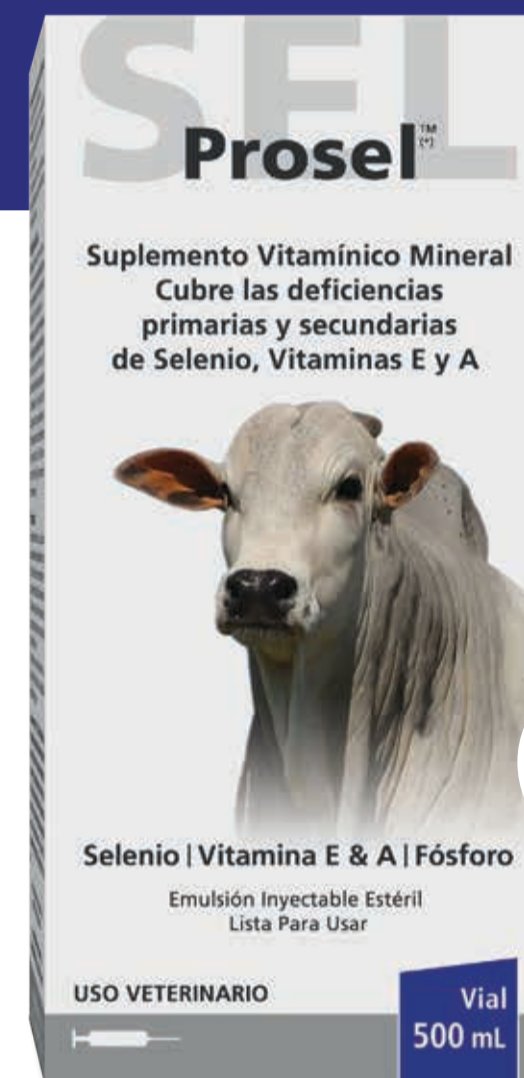
labplasticos.com.ar

Re Producir AcuprinTM & ProselTM

La suplementación nutricional inteligente que convierte carencias en ganancias.



DOSIS
1 mL cada 100 kg



APROBADO EN MÁS DE 15 PAÍSES

DOSIS
1 mL cada 50 kg



La sinergia de mayor impacto productivo
Cobre | Zinc | Vitamina A & E | Selenio | Fósforo

Resultados comprobados en: PRESERVICIO | RECRÍA | INVERNADA | FEED-LOT | DESTETE

Celos más fuertes.

Mayor porcentaje de preñez al primer servicio.

Mayor cantidad y calidad del semen.

Optimización del intervalo parto-parto.

Aumento de la producción láctea.

Previene la retención placentaria, los abortos y las metritis post parto.

Desarrolla la inmunidad aumentando las defensas y la protección vacunal.

Aumenta la ganancia de peso diaria.

Estimula el desarrollo de huesos y articulaciones.

Previene la presentación de pietin y queratoconjuntivitis rebeldes.

Richmond Vet Pharma

richmondvet.com.ar

GMP CERTIFICATE SENASA BPPFV Richmond Vet Pharma



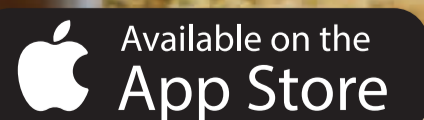
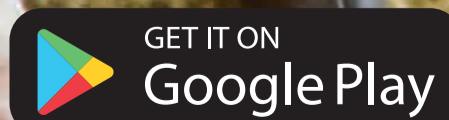
¡Ya llegó a cada veterinaria!

Y junto a **BROUWER** podés **ganar** un **day tour** en

Colonia, Uruguay

para dos personas.

No importa dónde estés, nosotros llegamos a donde vos estás.



¡Compras exclusivas por la app!

Participan sólo compras de productos Brouwer realizadas por la app MikVet.



telemarketing2@kronenvet.com.ar

+54 9 221 6374218

Imagen a modo ilustrativo. Ver Bases y Condiciones.



ARGENTFLEX
CARAVANAS

CARAVANAS ELECTRÓNICAS



SERVICIO NACIONAL DE SANIDAD
Y CALIDAD AGROALIMENTARIA



Electrónica reutilizable



Botón Oficial



Binomio Oficial



**CARRETELES
RAFAELA**



7 SUCURSALES EN EL PAIS

📍 CASA CENTRAL RAFAELA

📍 SUC. BUENOS AIRES

📍 SUC. CARLOS CASARES

📍 SUC. BAHÍA BLANCA

📍 SUC. RÍO CUARTO

📍 SUC. CORRIENTES

📍 SUC. SANTA ROSA

www.carretelesrafaela.com.ar | Carreteles Rafaela



**SOMOS REPRESENTANTES OFICIALES
EN ARGENTINA**

*Electrificadores inteligentes, balanzas
electrónicas, lectores para caravanas*



**Consultar por la línea completa*

IDAS, VENIDAS Y MÁS CAMBIOS EN EL SENASA

Simplificación y renunciadas serían dos buenas palabras para definir la actualidad del organismo sanitario nacional. ¿Qué normativas cambiaron? ¿Por qué "se van" los funcionarios?

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar
 @aba_luciano



Si bien se esperaban cambios en el Senasa desde que asumió el nuevo Gobierno en diciembre de 2023, pocos hubieran aventurado tanto movimiento en los primeros meses de gestión.

En tiempo récord, el organismo modificó normativas de alto impacto en materia de salud animal, al tiempo que fue viéndose una verdadera sangría en sus filas directivas. Pero vayamos por partes.

Entre otros tantos movimientos que se llevaron adelante bajo la gestión de Pablo Cortese, se desplazó a la directora nacional de Sanidad Animal, Ximena Melon, y a la de Productos Veterinarios, Gisela Papaleo. Esto, por citar solo casos vinculados a los temas que desarrolla MOTIVAR, pero son más...

El rumbo parecía orientado a renovar los cargos directivos de gestiones anteriores, hasta que días antes de realizarse

el Congreso de Entes y Fundaciones en Santa Fe, fuera el propio vicepresidente del Senasa, el MV Sergio Roberts, quien sorprendentemente (por el rol que había jugado en el actual organigrama y en la discusión de temas estratégicos) dejara también su cargo vía carta al ministro de Economía, Luis Caputo. ¿Y entonces?

Ya en ese mismo Congreso de Entes y Fundaciones se presentó como nuevo vicepresidente el MV Néstor Osacar, quien pocos meses atrás se había hecho cargo de la dirección de Sanidad Animal, motorizando cambios sustanciales en distintas normativas de impacto nacional. "Va a ser difícil, pero no imposible", dijo ante los productores en Santa Fe al presentar los desafíos que le tocan por delante. Y agregó: "Es clave seguir trabajando con los entes y las fundaciones".

Todo esto, en el marco de una serie de reuniones y negociaciones que el Senasa lleva adelante con distintos sectores: un nuevo marco regulatorio para los productos veterinarios; cambios en lo que hace a la prevención y control de la fiebre aftosa y una identificación individual para la hacienda bovina (trazabilidad) que también despierta la atención en cuanto a su desenlace.

Al mismo tiempo que esta novela transcurre, el Senasa ha cumplido con su meta de trabajar en un plan de Simplificación junto a la Jefatura de Gabinete de Ministros. En ese marco, logró -conidas y venidas- modificar normativas y tomar decisiones concretas, como lo hizo cerrando 20 oficinas locales, distribuidas



Néstor Osacar es el nuevo vicepresidente del Senasa.

en Buenos Aires, Córdoba, Santa Fe, San Luis, Salta, Corrientes y Misiones.

MARCHA ATRÁS EN AFTOSA

Como se dijo, Néstor Osacar estuvo presente en el Congreso de Entes y Fundaciones, acompañado por el referente del Programa de Aftosa del Senasa, Horacio Angélico. Entre ambos, compartieron la noticia de que no se llegará para este año a quitar de la segunda vacunación antiaftosa a la categoría novillos, como se había planteado hace un tiempo.

"Estamos cerca de la campaña de octubre y no hemos terminado de consensuar los lineamientos, con lo cual queda para el año que viene. Falta consenso, necesitamos más apoyo", sostu-

vo el médico veterinario, Osacar.

A la vez, Angélico repasó cómo será el cronograma que se seguirá en materia de la vacuna antiaftosa: "Los laboratorios podrán hasta el 28 de febrero de 2025 elaborar tetravalente, pero a partir del 1 de marzo de 2025 deberán quitar el serotipo C, y elaborar trivalentes o bivalente (siempre el serotipo O y alguno de los dos A). Es como hacer una vacuna nueva; hay que registrarla, hacer las

“**ENTRE TANTO, SE DISCUTE UN NUEVO MARCO REGULATORIO PARA LOS PRODUCTOS VETERINARIOS.**”



supere los 6 meses.

Importante es saber que se determinaron como categorías susceptibles a la vacunación estratégica antibrucélica las hembras bovinas adultas, con una edad mayor o igual a 24 meses, que se encuentren comprendidas en un período de pre-servicio y/o post-parto y que hayan sido vacunadas previamente con cepa 19, entre los 3 y 8 meses de edad. ¿Algo más?

Si, el esquema de vacunación establecido por el Senasa contará con una sola dosis de aplicación, la cual podrá ser repetida como refuerzo, según la situación epidemiológica del lugar.

pruebas y aprobarla... Lleva tiempo", aseguró el referente.

"Son 4 las empresas que presentaron sus nuevos registros: Biogénesis Bagó, CDV, Ceva y Tecnovax. De esos, solo dos tienen expediente completo. Hay que entender que los tiempos son largos, debemos ir probando cepa por cepa", reforzó Osacar respondiendo a las consultas de los productores en Santa Fe.

CAMBIOS EN EL CONTROL DE LA GARRAPATA BOVINA

En este mismo sentido, la publicación de la Resolución N° 917/2024 instaura cambios en relación con el movimiento de bovinos, bubalinos y equinos parasitados hacia frigoríficos (que cuenten con lavadero habilitado por el Senasa), para faena inmediata. En tal sentido, ahora se permitirá el traslado de este ganado sin necesidad de inspección previa, desde establecimientos agropecuarios situados en las zonas de control y/o de erradicación hacia zona indemne, así como desde eventos concentradores y/o remates feria habilitados que se encuentren en zonas de control.

¿Requisitos? Si claro: los frigoríficos

ANEMIA INFECCIOSA EQUINA

También el Senasa simplificó el proceso de certificación de anemia infecciosa equina y estableció nuevo formato de hoja simple, el cual tiene una vigencia de 60 días. La resolución modifica la normativa que establecía la realización del certificado de AIE por triplicado, cuyo elemento indispensable era el papel químico, cuya faltante generaba demoras en la emisión del documento. En ese marco, el Senasa está desarrollando un formulario digital que permita agilizar la documentación requerida por los usuarios.

VIGILANCIA EPIDEMIOLÓGICA

Otro de los temas sobre los cuales el Senasa ha puesto el foco con mayor énfasis en el último tiempo tiene que ver con la vigilancia epidemiológica y la denuncia obligatoria de enfermedades compatibles con la fiebre aftosa.

Vale decir que dentro del grupo se encuentran las enfermedades exóticas, transfronterizas, con estatus oficial de la OMSA o aquellas prevalentes que requieren intervención inmediata del Senasa: aftosa, encefalomielitis equina, influenza aviaria, peste porcina africana, pequeño escarabajo de las colmenas; rabia pareasiente, triquinosis. Son denominadas como notificables, ya que se

debe dar aviso dentro de las 24 horas de ocurrida la sospecha. A ellas se suman otras "reportables", muchas de las cuales se encuentran bajo programas nacionales, como por ejemplo tuberculosis, brucelosis y Aujeszky.

En este punto, fue importante también la asistencia de Horacio Angélico por parte del Senasa al evento de actualización realizado por el Colegio de Veterinarios de Santa Fe. "Además de informar a los veterinarios sobre cuáles son las enfermedades de denuncia, lo cual nos parece muy importante en el caso de aftosa ya que, desde el último brote hasta ahora, gran parte de la profesión veterinaria nunca participó de la atención de un foco y nunca vio la enfermedad", expresaba su atenta mirada Andrés Maurino, presidente de la entidad en diálogo con MOTIVAR. Y reforzaba: "Muchos veterinarios que nos recibimos luego de los últimos brotes no conocemos la enfermedad, no lo suficiente como para denunciarla".

CAMBIOS EN EL CONTROL DE LA TRIQUINOSIS

Se estableció un nuevo Plan Nacional de Prevención y Control de la Infección por Trichinella spp., con cambios en el proceso de envío faena de los animales ante la detección de un brote. Además de la técnica de Digestión Artificial (DA) como método oficial para el diagnóstico para carnes de consumo, se suma ahora la técnica de ensayo por inmunoadsorción ligado a enzimas (Elisa), que detecta anticuerpos específicos contra las larvas de Trichinella spp. **AR**

CÁMARA ARGENTINA DE DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS VETERINARIOS

Uniendo fuerzas por una distribución eficiente.



¿Querés asociar a tu empresa?
www.cadisvet.com.ar



SARNA EN FEEDLOTS: “LOS BAÑADEROS SE VAN A SEGUIR CONSTRUYENDO”

Así lo aseguró Juan Carlos Eiras, director de la Cámara del sector. Consideró que la parasitosis “no se va a solucionar en poco tiempo”.

Lizi Domínguez

lizid@motivar.com.ar



Ya no hay dudas que, desde aquel memorable brote de los '80 a esta parte, la sarna bovina no se erradicó en ningún momento, sino que el ácaro sobrevivió unos cuantos años escondido en pliegues, axilas, ingles, y también, gracias a la confusión, en muchos casos, con otros ectoparásitos como piojos.

En 2015, ya se evidenciaba el retorno de esta parasitosis bíblica y en 2017 el problema ya se había instalado no sólo en rodeos a campo, sino en algunos feedlots, fenómeno por entonces “atribuible a que era propia de cada establecimiento y de que reaparecía por haber quedado allí un reservorio del ácaro”, recordó Juan Carlos Eiras, director y tesoro de la Cámara Argentina de Feedlot.

“Esa idea duró poco, porque en 2020 empezamos a detectar que venían animales infectados desde los campos de

cría o de recría. O sea, desde el paso anterior al engorde a corral, por lo que la situación era más compleja”, dijo el productor en diálogo con **MOTIVAR**.

Es que los feedloteros pasaron de aislar y tratar con curativos en forma puntual a algunos animales, a tener que buscar la forma de prevenir la parasitosis al momento del ingreso de los animales a los establecimientos.

Eso, según la recomendación de los veterinarios, se basó en un principio en distintas regiones en el uso de lactonas macrocíclicas como ivermectina y doramectina al 1%.

ADVERTENCIA

Por entonces, César Fiel y Pedro Steffan, docentes de la FCV-Tandil y titulares de F&S Consultores Asociados confirmaban a **MOTIVAR** la progresión y el recrudescimiento de la sarna psoróptica en esos últimos 4 a 5 años.

Particularmente para los feedlots, ya recomendaban “pensar seriamente en instalar baños antisármicos por inmersión y pasar todos los animales al ingreso respetando las indicaciones del acaricida con que se carga el baño”.

Lo cierto es que la enfermedad se presentaba (y se presenta) de distintas maneras en los feedlots, por lo que su manejo también era diferencial.

ASPERSIÓN

Hacia 2022, especialmente en la región de la Pampa húmeda, se detectaron resistencias de distinto grado a las lactonas. Y la recomendación del momento para tratar la sarna fueron los métodos de aspersión. “Unos la adoptaron, otros no. Otros hicimos algún ensayo. Y bueno, quedó demostrado con el correr de estos dos últimos años que no fue suficiente”, consideró Eiras, aunque rescató: “Todo ayudó y todo ayuda, pero se fue volviendo insuficiente y no en todos los establecimientos”.

INCIDENCIA

Lo cierto es que “no tenemos una comprobación científica, pero como productores, vemos que hay una mayor incidencia de la sarna en los establecimientos más grandes en cantidad de hacienda encerrada, y también hallamos alguna correlación con el tamaño de los animales, en los más criados, de 400 a 500 kilos”, observó.



El baño de inmersión asegura la cobertura en los pliegues del animal.

UN BAÑO DE REALIDAD

Habiéndose resignado a las resistencias, con un uso de lactonas al 3.15% y sabiendo que las aspersiones, especialmente en los gordos, puede que no lleguen a cubrir pliegues, “algunos empezaron a analizar la posibilidad de ir a los baños por inmersión, para lo cual no había en la región ninguna instalación preparada, salvo algunos campos de cría que conservaban alguna integrada a la manga, o que tenían bañaderos de ovejas, donde sólo podían pasar terneros de no más de 180 a 200 kilos”, señaló Eiras. Así, “los establecimientos más

Continúa >>>



ANALISIS EN MEDICAMENTOS VETERINARIOS

- Ensayos de depleción de residuos** para registro de productos veterinarios.
- Ensayos de Bioequivalencia.**
- Ensayos de Esterilidad.**



LABORATORIO LITORAL

LABORATORIOLITORAL.COM

📍 RN9 KM 280 (2130) MicroPI, Alvear. Santa Fe

☎ +54 0341 527 8944 📞 +54 9 341 601 6807

✉ litoral@laboratoriolitoral.com

📱 /Laboratorio Litoral SA



Mejorá el índice de preñez



Vacuná a tus vacas 60 y 30 días antes de la época de servicio.

Evitá enfermedades reproductivas y venéreas, y **mejorá** tu producción de terneros.

Prevenir con CDV es una **decisión inteligente**

CONSULTE CON SU VETERINARIO



grandes han decidido ya, desde hace más de un año, invertir en bañaderos proporcionados e instalados dentro de la línea de manga", agregó el ingeniero en producción agropecuaria, especializado en nutrición.

INSTALACIONES Y MANEJO

El profesional explicó que las instalaciones requieren, además del pozo de inmersión, dos escurrideros de cemento ranurado con un importante declive que aseguran el recupero del líquido que se reutiliza, el cual luego va a parar a un volcadero, donde se degrada.

"Se supone que los efluentes van a una pileta impermeabilizada en el destino final del escurrimiento. Se van desactivando con el correr de los días", afirmó.

Y agregó: "La inmersión lleva una carga de producto inicial (la mayoría en base a piretroides) y luego una reposición de



Tras zambullirse, pasan por escurrideros.



La construcción de un bañadero sobre una manga preexistente cuesta alrededor de U\$S 10.000.

agua y de producto en función de las cabezas y del nivel de agua".

En los feedlots no hay terneros de nurseña o de guachera chica, por lo que al ingreso, en el rango de los 130 kilos ya están en condiciones de pasar por el baño. Algunos son buenos nadadores, por lo que se requiere de dos operarios para garantizar, mediante el uso de una horquilla, que el animal se sumerja completamente, hasta las orejas. En total, el paso de la hacienda por el bañadero requiere no menos de 4 personas.

"Hoy los establecimientos de punta y que realmente han podido controlar la situación, hacen el baño como parte de la prevención inicial. O sea: todo animal que llega al feedlot, recibe su paquete de tratamiento inicial (vacunas, vitamínicos), lectura, puesta de caravana nueva y termina el proceso con el baño", detalló.

En caso de detectarse alguno con el ácaro instalado, recibe un nuevo baño tras 2 o 3 semanas de recibido el primero.

PÉRDIDAS EN KILOS

La pérdida en términos de produc-

ción de kilos de carne a causa de la sarna bovina es grave. "Estamos hablando de distintos grados y superficie corporal afectada, o sea distintas variables, pero podemos decir que un animal afectado puede perder de ganar un mínimo de 10 kilos, y llegar a casos extremos a hasta 50 kilos, según la bibliografía", señaló el presidente de la cámara de feedlot.

"Uno en la práctica parecería no ver cifras tan altas, pero si los 10 o 20 kilos de pérdida los comprobamos en forma diaria cuando el animal tiene lesiones con algún grado de importancia. Si bien está molesto, come igual, pero lo que no se genera es la conversión en kilos", explicó.

Por otra parte, y dando por sentada la implementación de buenas prácticas en el paso por la manga, se estima que el baño en sí genera un trauma en el animal que se traduce en una pérdida de 4 kilos entre el mismo día de la inmersión y el siguiente, porque recién al tercer día logra recuperarse. Y a estos kilos de no ganancia podrían sumarse otros cuatro, en caso de tener que repetir el procedimiento.

"Está más que claro que el costo-beneficio es absolutamente favorable", remarcó Eiras.

INVERSIÓN

Acerca del costo para la construcción de un bañadero, contó que "uno bien hecho, sobre una manga preexistente, podría costar unos U\$S 10.000".

También comentó que los grandes establecimientos feedloteros ya están implementando la construcción de un segundo bañadero, teniendo en cuenta que "no es lo mismo un feedlot que tiene un ingreso en su rotación de entre 600 y 1.000 cabezas, que uno que tiene 2.000 mensuales y ni hablar de los que tienen 5.000, y de orígenes diferentes".

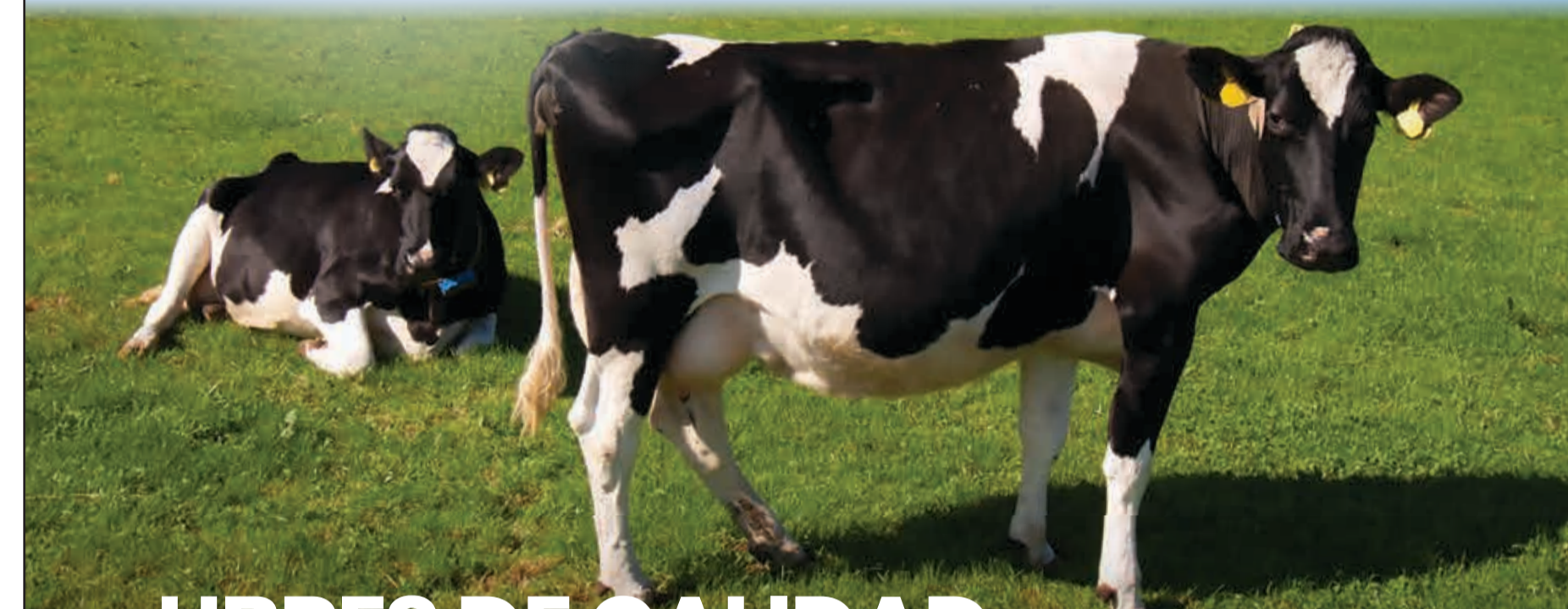
Al respecto, Eiras observó que ese segundo bañadero responde a evitar el estrés de la espera de la hacienda recién transportada para pasar por la manga.

Y añadió que la mayor concentración de feedlots está en la franja pampeana de este a oeste (Santa Fe, Córdoba, Mendoza), y de allí hacia el sur, hasta la altura de Bahía Blanca. De éstos, Eiras estimó que un 60% tienen bañaderos.

El baño de inmersión "es el método más efectivo para los grandes establecimientos, para una escala de productores que lo justifica. En los pequeños y medianos es posible hacer un trabajo más fino y laborioso y tienen buenos resultados con los demás productos". En ese punto, mencionó que a la lista de herramientas disponible debe sumarse Dardox, el pour on lanzado recientemente por König.

Por lo pronto, "tenemos la palabra de los productores que encuentran en los bañaderos una solución o un paliativo muy importante para una problemática que se les escapaba de las manos por volumen. Lo cierto es que los bañaderos se siguen y se van a seguir construyendo. La sarna no se va a solucionar en poco tiempo". AR

UDDER
CHOICE
CREAM



UBRES DE CALIDAD PRODUCEN LECHE DE CALIDAD



Udder Choice Cream es un producto a base de aceites esenciales de origen vegetal diseñado para mejorar la salud de la ubre.

- Reduce el edema pre y post parto.
- Disminuye la incidencia de mastitis clínica.
- Coadyuvante en el tratamiento de mastitis.
- Reduce el conteo de células somáticas (ccs)
- De gran ayuda en procesos inflamatorios.



Maximiza la producción.



Fácil y rápida aplicación.



Sin período de retiro en leche.



sivet

Distribución veterinaria
a tu alcance.
Visitá la nueva web



“LAS PÉRDIDAS POR SARNA ASCIENDEN A 9.870 KILOS DE TERNERO EN UNA RECRÍA DE 7 MESES”

El impacto de la enfermedad sobre la ganadería es real y en un rodeo de 100 animales tiene un perjuicio directo cercano a los U\$S 25.000.

Fernando Mogaburu

fernandomogaburuvet@gmail.com



EN EL CAMPO

En un campo del centro de Buenos Aires, en un rodeo de terneras en recría a pasto con suplementación, se constató un aumento en la ganancia de peso de 470 gramos/día, luego del control eficaz de la sarna (Mogaburu, F. 2024 no publicado). Tal mejora es el equivalente a 14.1 kilos en 30 días.

Si tomamos como ejemplo un rodeo de 100 animales, las pérdidas por sarna ascienden a 9.870 kilos de ternero en una recría de 7 meses (marzo-octubre). Lo que se traduce en USD 24.868 oficiales. (dólar oficial \$950 - Precio ternero \$2.500/Kilo). (Mogaburu, F. 2024 no publicado).

Además de las pérdidas en kilos de carne y gastos en tratamientos, se suman los gastos en mantenimiento de instalaciones, como arreglos de alambrados deteriorados, entre otros.

¿CUÁLES SON LAS FALLAS?

Existen ya casos demostrados de cepas bovinas del género *Psoroptes* spp resistentes a Lactonas macrocíclicas (Li-

fschitz et al., 2018). Tal fenómeno sumado a la escasez de nuevas alternativas de medicamentos, han incrementado las dificultades en el control.

Mi experiencia indica que, no siempre la falla terapéutica se debe a la presencia de una cepa resistente. Gran parte de los problemas de eficacia en los tratamientos está relacionada con fallas en su implementación. Siendo las principales causas las mencionadas a continuación: Adaptado de Abad, M. & Saber, C.

» **Fallas antes del tratamiento:** No se realiza diagnóstico diferencial. ¿Sarna o piojo?

» **Fallas durante el tratamiento:** Subdosificación, uso de jeringas en mal estado y agujas inapropiadas, sitio incorrecto de aplicación, tratamiento solo de animales clínicamente afectados, intervalos entre tratamientos incorrectos, errores por usar productos no aprobados o tratamientos equivocados.

» **Fallas pos tratamiento:** Mezclar animales tratados con no tratados sin esperar el tiempo de eficacia del fármaco (14 y 28 días en productos de baja y alta concentración, respectivamente), no se monitorea la eficacia de la droga 3 semanas pos tratamiento.

Solamente es posible confirmar la resistencia cuando se tiene certeza de que lo mencionado se realizó de manera correcta y, aun así, se observe la presencia



Es clave implementar un control integrado.

de ácaros de la sarna en el monitoreo 3 semanas postratamiento”.

Estoy convencido de que implementar sistemas de control integrado bajo estricto asesoramiento profesional y el trabajo en equipo es la única manera de controlar eficientemente las parasitosis. Si se hacen las cosas a conciencia, es posible aumentar la rentabilidad de los sistemas productivos sin seguir contribuyendo con el fenómeno ya existente de resistencia a los antiparasitarios. **AR**

Escaneá el Código QR y lee la nota completa



ENFERMEDADES VENÉREAS EN TOROS:

qPCR-UDU

UNA SOLA MUESTRA
DOS RESULTADOS
UN SOLO COSTO



❄️ Ahora puedes congelar las muestras para remitirlas



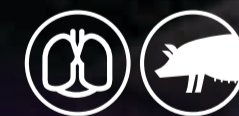
Escaneá el código para leer el artículo técnico

Laboratorio
9 DE JULIO
Diagnóstico Veterinario

Facebook Instagram Laboratorio9dejulio www.lab9dejulio.com.ar



ESCANEÁ
EL QR PARA
ACCEDER
A MÁS INFO



Overxxel DUO L.A.

Combinación antibiótica
antiinflamatoria de acción
rápida y prolongada



over[®] +40
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981

¿PUEDEN LAS BIOTECNOLOGÍAS AYUDAR A REDUCIR LAS EMISIONES DE LA GANADERÍA?

Durante el Simposio del IRAC, Pietro Baruselli dejó en claro cómo la mayor eficiencia productiva, contribuye a mitigar los impactos ambientales de una actividad que tiene todo para crecer.

Lizi Domínguez

lizid@motivar.com.ar



El Simposio de Reproducción Animal que organiza el IRAC no solo es un punto de encuentro para los veterinarios que se dedican a la reproducción bovina en nuestro país, sino que -a través de las temáticas que allí se desarrollan- marca la tendencia y los desafíos que se avecinan para la actividad.

Y fue en esta 15° edición realizada una vez más en la provincia de Córdoba, donde los expositores volvieron a aportar desde su conocimiento, marcar el rumbo y configurar las bases de un nuevo mensaje para estimular el buen uso de

“TENEMOS SÓLO UN 20% DE VACAS QUE SE INSEMINAN; NOS FALTA EL OTRO 80%.”
GABRIEL BÓ.

las biotecnologías reproductivas. Con la presencia de MOTIVAR en el lugar, también se destacó una exposición comercial de la cual participaron marcas como: Ceva Salud Animal, Biogénesis Bagó, Fatro Von Franken, Vetanco, Calier, Zoetis, Over, IPG y Allignani Hnos.

REDUCIR LAS EMISIONES

Durante la primera Sesión del Simposio, el brasileño Pietro Baruselli, profesor de la Cátedra de Reproducción Animal de la FCV de San Pablo, Brasil; Magister y Doctor en Reproducción Animal, puso el foco sobre la aplicación de las tecnologías de reproducción asistida para reducir las emisiones de CO₂ en sistemas productivos de carne y leche. Y lo hizo sobre la base de un trabajo de investigación que se lleva adelante hace 4 años en la Universidad de San Pablo.

“La tecnología de reproducción asistida desempeña un papel importante en lograr el objetivo de multiplicar y distribuir una ganadería que tenga buena eficiencia, fertilidad y bajas emisiones de metano entérico (CH₄)”, aseguró el disertante ante los más de 600 asistentes al evento organizado por el IRAC.

En este sentido, el referente explicó que las emisiones de metano en los rodeos de carne y leche combinados contribuyen entre el 4,5% y el 5,0% del metano global antropogénico total. Y que además del metano entérico producido por el rumen, la producción ganadera también aporta dióxido de carbono (CO₂), óxido nítrico (N₂O) (producción de alimento, materia fecal) y otros CH₄ (materia fecal) al balance total de gases de efecto invernadero (GEI) de los sistemas de producción de carne y leche.

“En este sentido es clave dejar en claro que los rodeos con baja eficiencia productiva pueden tener un aporte de CH₄ entérico hasta del 90%”, aseguró para luego repasar otros datos que hacen al fondo de su planteo.

» Los rodeos de baja fertilidad también tienen un mayor aporte de CH₄ entérico.

» Los animales con buena eficiencia de conversión alimenticia tienen una menor intensidad de emisión de CH₄ /kg de carne o leche.

» La fertilidad es un factor determinante de rentabilidad tanto en el ganado de carne como en el de leche, y es muy importante aplicar la selección de rasgos múltiples al conducir a los rodeos hacia una mayor eficiencia y una reducción del CH₄.

» Se han identificado polimorfismos de un solo nucleótido (SNP) para determinar la eficiencia alimenticia en el ganado y se utilizan en la selección genómica.

Esta temática cobra vital importancia en los tiempos que corren, puesto que la huella ambiental de la producción ganadera ha recibido una mayor atención a nivel mundial, a pesar de que la emisión de metano por la ganadería se ha reconocido desde hace unos 30 años.

“Las tecnologías de reproducción asistida pueden tener un impacto importante en la mejora de la productividad del ganado vacuno de carne y leche. La inseminación artificial (IA) y la ovulación múltiple y la transferencia de embriones (MOET) aumentan la tasa de diseminación de animales con rasgos que tienen un alto mérito genético y una alta capacidad productiva”, sostuvo también el disertante internacional.



Gabriel Bó, referente y presidente del IRAC.

EFICIENCIA, INSEMINACIÓN ARTIFICIAL Y METANO

Según explicara Baruselli, en la producción bovina el sistema de cría utiliza aproximadamente el 70% de los recursos disponibles, razón por la cual la selección para la eficiencia reproductiva tiene una influencia importante tanto en la eficiencia como en la rentabilidad.

“Con una alta eficiencia reproductiva, se necesitan menos vacas para producir la próxima generación de terneros, y esto reduce la necesidad

“LOS RODEOS CON BAJA EFICIENCIA PRODUCTIVA PUEDEN TENER UN APOORTE DE CH₄ ENTÉRICO HASTA DEL 90%.”
PIETRO BARUSELLI.

de recursos, la producción de metano del rodeo y los costos. Además, las vacas reproductivamente ineficientes son eliminadas de los rodeos”, explicó y avanzó dejando un ejemplo.

En un sistema de producción de carne vacuna de los Estados Unidos, una mejora en la eficiencia reproductiva (0,5 a 1 ternera/año) resultó en una reducción del 34% en el uso de agua, del 44% en el uso de la tierra y del 39% en el equivalente de CO₂ (CO₂ -eq) huella.

“Las tecnologías de reproducción asistida se pueden incorporar a los programas de cría de rodeos de carne para mejorar aún más la eficiencia y reducir la intensidad de las emisiones de CO₂ -eq”, añadió, para también graficar con un caso en Brasil.

El uso de la IATF en un rodeo de cría redujo la edad al primer parto de 48 a 24 meses y aumentó la tasa de destete del 60% al 80% en comparación con el servicio natural. Hubo una reducción del 37,7% en el pasto requerido y una reducción del 85,4% en CO₂ -eq para producir 400 terneros.

“El sistema de baja eficiencia reproductiva (servicio natural) emitió 3.714,5 toneladas de CO₂ -eq al año mientras que el sistema de alta eficiencia reproductiva (IATF) emitió 2.311,3 toneladas de CO₂ -eq anualmente. El sistema IATF generó US\$ 84.196 en créditos para reducir las emisiones de CO₂ -eq (cotizadas a 60 Dólares por 1 tonelada de CO₂ -eq). La IATF se ha aplicado en vaquillonas de carne para reducir la edad de la primera preñez y del parto (Baruselli et al., 2017), lo que afecta la eficiencia reproductiva durante toda la vida y las emisiones de CO₂ equivalente. La IATF también se puede utilizar para gestionar los intervalos entre partos para que las vacas produzcan un ternero anualmente (Sá Filho et al., 2013; Baruselli et al., 2018a).

Del mismo modo, Baruselli explicó que estos principios básicos se aplican en el ganado lechero. “Por ejemplo, reducir la edad al primer parto y la tasa de descarte disminuyó la cantidad de vaquillonas de reposición necesarias y la emisión de metano entérico por unidad de kg de leche con energía corregida”, aseguró.

Y compartió más información: “Mejorar la fertilidad de los rodeos lecheros puede reducir potencialmente las emisiones de metano hasta en un 25%. Recientemente estudiamos la influencia del intervalo entre partos (IP, es decir, eficiencia reproductiva) en la huella de CO₂ -eq de vacas lecheras en lactancia utilizando una metodología de evaluación del ciclo de vida. Las emisiones totales de ga-



Pietro Baruselli (BRA).

ses de efecto invernadero por 1 kg de leche (CO₂ -eq/leche) fueron de 0,657 cuando el índice IP

fue de 13 meses y de 0,703 (aumento del 7%) cuando el índice IP fue de 15 meses”.

El tema quedó planteado y los veterinarios adoptaron el mensaje. Más aún luego de las palabras de cierre de Pietro Baruselli: “Abordar la producción de CH₄ entérico en la ganadería es un tema complejo que requiere la colaboración entre los investigadores y la industria. El desafío sigue siendo comunicar la importancia del ganado bovino para la seguridad alimentaria y el medio ambiente”.

PROTOCOLOS SEGÚN EL USO DE DISPOSITIVOS

“Sin duda el avance en el conocimiento de la fisiología reproductiva

de la vaca nos permitirá afrontar los próximos desafíos en la implementación de las tecnologías reproductivas en ganado de carne y leche. Nuestra obligación siempre será la de maximizar la productividad para poder producir alimentos a bajo costo, para una población en crecimiento”, aseguró también el MV Gabriel Bó, creador y presidente del IRAC, también durante la primera Sesión del Simposio.

No obstante, el docente e investigador consideró que los productores deben “aplicar prácticas que sean aceptadas por los consumidores del siglo 21 y, sobre todo, mostrar y demostrar que podemos alimentar al mundo con metodologías seguras, con bienestar animal y cuidando el medio ambiente”.

En el marco de su disertación sobre “Conceptos básicos y aplicación de los protocolos de IATF y TETF utilizando dispositivos con Progesterona

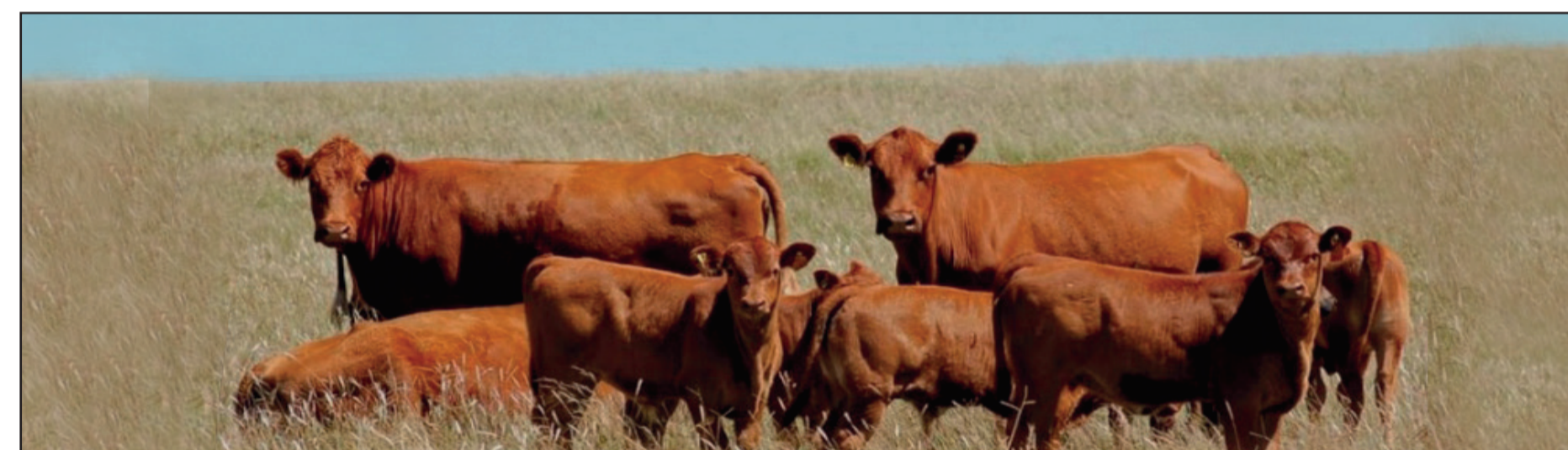
na y estradiol vs. Protocolos con dispositivos con progesterona y GNRH”, Bó señaló que “el desarrollo de protocolos de Inseminación Artificial a Tiempo Fijo (IATF) a partir de fines del siglo XX permitió el aumento exponencial de la cantidad de animales que se inseminan en el mundo y sobre todo en Sudamérica”.

En ese sentido, indicó que una de las principales razones del crecimiento de la IATF “ha sido la posibilidad de inseminar vacas en anestro posparto y vaquillonas prepúberes al inicio de la temporada de servicio”.

RESTRICCIONES

El profesional destacó que la mayoría de los tratamientos de IATF en América del Sur se basan en el uso de dispositivos intravaginales im-

Continúa >>>



KITS REPRODUCTIVOS SYNKRO XY

EFICIENCIA EN MANEJO REPRODUCTIVO CON IATF | 100 TRATAMIENTOS

Contenido

Procreatear 0,5 / 1 g. 10 bolsas x 10 disp. c/u. D+cloprostenol Sódico 100 ml x 2
Benzoato de Estradiol 50 ml x 4. Cipionato de Estradiol 50 ml x 2. Aplicador vaca x 1

PROAGRO
Laboratorio Veterinario

www.proagrolab.com.ar @ f

Más info. escaneando el QR



pregnadas con P4 y estradiol para sincronizar el desarrollo folicular y la ovulación. "Sin embargo, estos protocolos hoy están en riesgo por restricciones al uso del estradiol por la Unión Europea. La alternativa más aparente es la aplicación de protocolos basados en GnRH, que tienen un fundamento fisiológico un poco diferente a la aplicación de estradiol, pero que se vienen aplicando en otros países ya por un tiempo", comentó.

Sin embargo, "es necesario adaptar estos protocolos a las condiciones fisiológicas de nuestras vacas y vaquillonas, tanto a las Bos taurus, adaptadas a las zonas templadas, como a las cruizas con Bos indicus o a las Bos taurus adaptadas a ambientes subtropicales. Por lo tanto, el desafío ya está planteado y debemos aprender a usar los protocolos

alternativos para tratar de seguir aumentando el uso de esta tecnología en nuestros rodeos de carne y leche", aseguró.

COSTOS DE REPRODUCCIÓN

En otro orden, el mundialmente reconocido especialista en reproducción animal puso en dimensión lo que representa la inversión en reproducción versus el costo del resto de los insumos para la producción bovina.

"Cuando uno tiene en cuenta todos los insumos relacionados a la producción agropecuaria, la reproducción representa nada más que el 3% de lo que el productor invierte y reporta el 100% del retorno, porque si no hay vacas preñadas, nunca se van a producir terneros", analizó.

"Muchas veces se discute la implementación de una tecnología para la reproducción. Pero si uno ve la relación insumo-producción, hoy es muy alta, es muy favorable para todo el mundo que aplique esa tecnología", consideró.



Asistieron más de 600 veterinarios.

POTENCIAL DE PRODUCCIÓN

Bo destacó que, de todos los países del Mercosur, Argentina y Brasil son los que más aplican la inseminación a tiempo fijo en el rodeo de carne e incluso mucho más que en Estados Unidos. Aún así, "tenemos sólo un 20% de vacas que se inseminan, o sea que nos falta el otro 80%".

Sobre por qué no todos implementan la tecnología disponible para

EN ESTA EDICIÓN DEL SIMPOSIO TAMBIÉN SE CELEBRARON LOS 30 AÑOS QUE CUMPLIÓ EL IRAC EN 2023.

estimar la reproducción ganadera, el profesional dijo que "lógicamente es fácil no hacer nada y esperar que la naturaleza determine cuántos terneros vamos a tener, y también hay veces hay desconocimiento".

De allí que "necesitamos divulgar todo lo que hacemos de la manera más científica posible, con un mensaje claro de que esto se puede hacer, lógicamente con el asesoramiento y asistencia de un profesional veterinario".

30 AÑOS DEL IRAC

En esta edición se celebran los 30 años que cumplió el IRAC en 2023 pero que, al no tener simposio, no lo festejaron. En ese marco, Gabriel Bó recordó en diálogo con MOTIVAR: "Al inicio no sabíamos a dónde iba a llegar, éramos nada más que un sello de goma. Yo estaba haciendo mi tesis en Canadá y tampoco sabía si iba a volver a la Argentina. Este proyecto fue la excusa para volver a esta apuesta en mi país".

Por otro lado, el presidente de IRAC manifestó que la idea inicial



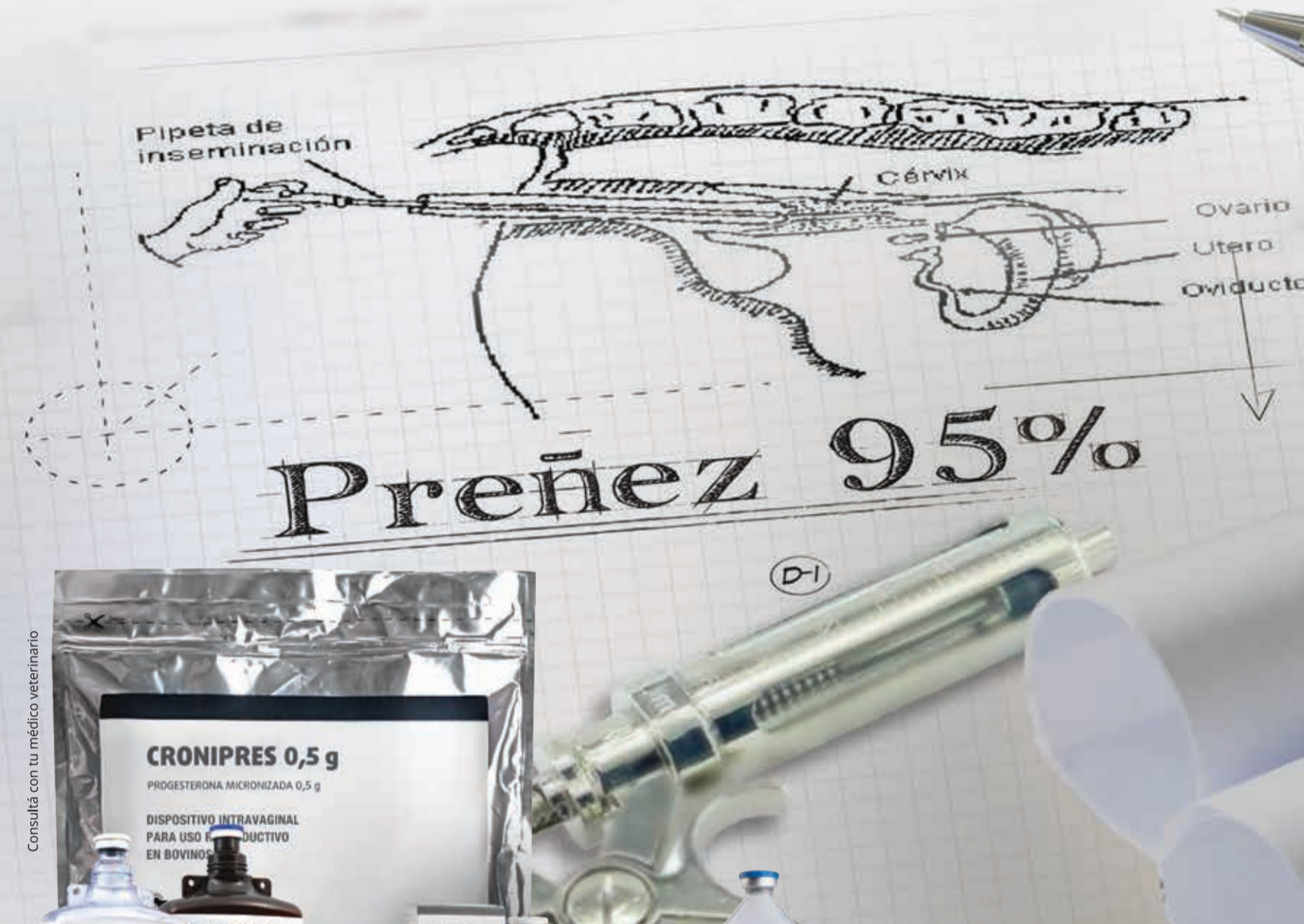
El evento se llevó adelante en Córdoba.

era trabajar con investigación aplicada principalmente a la transferencia de embriones. "Luego vimos que había otras tecnologías que se venían como fue el caso de la ultrasonografía, la IATF, etc., pero lo logramos en ese momento con el apoyo de mucha gente".

Más allá de esto y volviendo al foco de esta 15ª edición que se realizó en agosto, el referente destacó el enfoque orientado al medio ambiente, el bienestar animal y el mejoramiento genético. "Hoy lo que tenemos que hacer es acelerar genéticamente para reproducir a los animales casi desde el nacimiento. Y eso hay que asociarlo con técnicas efectivas de diseminar esa genética, la IATF y la transferencia de embriones", aportó nuestro entrevistado. **AR**



Misión posible preservicio:
lograr la preñez.



Consulta con tu médico veterinario



Pack Reproductivo sincroniza el ciclo reproductivo de tu rodeo.
BIOABORTOGEN® H protege la preñez lograda.
ADAPTADOR® MIN & VIT mejora la potencia de los resultados al usar IATF.



Conocé el plan completo



Con **MICROTRACER^{MT}**: Identificación y trazabilidad.

AMBIFLUD BENZURÓN FG 80 UN ANTES Y UN DESPUÉS EN TU CAMPO

Expertos en el control de moscas con más de 10 años en el mercado internacional.



LA RABIA INCONTENIDA

El caso de una veterinaria mordida por un gato rabioso en Uruguay interpela las políticas y los criterios de prevención en el vecino país.

Lizi Domínguez

lizid@motiviar.com.ar



El reciente caso de una médica veterinaria de Uruguay que fue mordida por un gato con rabia parásita, y todo el derrotero que tuvo de transitar para acceder al debido tratamiento, dejó (y acaso, aún deja) una serie de interrogantes para los profesionales de ese país en cuanto a qué grado de vulnerabilidad están expuestos respecto de esta enfermedad, y qué criterios se aplican a la hora de medir ese grado de exposición.

El caso también dejó al descubierto que mucho se sabe de la rabia parásita en murciélagos como vectores y cómo abordar un salto de especie (como en este caso, un felino), pero poco se conoce acerca de las herramientas disponibles para los humanos en materia de prevención, tratamiento y el rol del estado en su provisión y contención en caso de una infección. Y otro tema no menor, es la vacunación de las mascotas, que en Uruguay no está normada como obli-

gatoria, por lo que queda a criterio de cada tutor protegerlos o no, y en este contexto, lo único que pueden hacer los médicos y clínicas veterinarias es recomendar la protección.

MOTIVAR siguió de cerca el caso de la Dra. Zully Panissa, la veterinaria de Salto, Uruguay, que atendió un gato rabioso, que murió a los 15 minutos después de haberla mordido. Con cierta impotencia, la profesional contó que tuvo que "pelear" con el sistema de salud pública, primero para hacer entender que su vida corría riesgo porque no había dudas de que estaba infectada, y segundo, para acceder al tratamiento post exposición al virus.

Pasaron más de 24 horas hasta que Zully dio con los contactos que le allanaron el camino para arrancar con la primera dosis del tratamiento, y que idealmente debería haber recibido inmediatamente después de la mordedura. Afortunadamente, la profesional pudo completar el tratamiento, está fuera de peligro y sin secuelas.

ATAQUE DE PÁNICO

El 6 de julio y tras hacer análisis de laboratorio, las autoridades uruguayas confirmaron que el gato que mordió a Zully tenía rabia. Recién el 13 comenzó la vacunación masiva en el barrio Andresito



Dra. Zully Panissa, la profesional mordida por un gato rabioso.

sición al virus que tenga.

En ese punto, del intercambio entre profesionales y autoridades gubernamentales no quedó del todo claro, quiénes estarían dentro del rango de mayor riesgo. Tras ese encuentro y en base a su propia experiencia, Zully Panissa dijo a este periódico que "en Uruguay, los veterinarios estamos desprotegidos de las zoonosis".

¿Y EN ARGENTINA?

En Argentina el acceso al tratamiento post exposición al virus de la rabia en humanos está disponible sin restricciones en los efectores de salud.

Si bien no es obligatoria por ley, la vacunación antirrábica preventiva para humanos se realiza generalmente a través de campañas promovidas por organismos como colegios de veterinarios, que solicitan al Estado la provisión de las dosis, que se aplican en forma gratuita tanto a profesionales como a todo operario, personal o individuo que esté en riesgo.

Asimismo, y tal como ocurre en Brasil, los estudiantes de veterinaria cuyas facultades se encuentran en zonas endémicas de rabia, como la FCV de Corrientes, reciben la vacunación preventiva en forma obligatoria y gratuita.

Al igual que en perros y gatos, la vacunación preventiva en humanos es de aplicación anual. **AR**

#MascotaSana FamiliaFeliz

Simparica
(sarolaner) Tabletas Masticables

Rápida acción para eliminar Pulgas, Garrapatas y Sarnas,
con efecto prolongado y eficaz hasta 35 días.



Así de rápido actúa frente
a las pulgas **Simparica**®



Tiene una eficacia del **99,9% a 100%**
contra **C. felis** desde el día 1 al día
35 después de la administración.



Elimina el **100%** de pulgas dentro
de las **ocho primeras horas**.



Para conocer más, consulte
a un representante Zoetis.

POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR USTED.

zoetis

LABORATORIOS
Agro
Insumos S.A.

LA LÍNEA MAGNESIADA MÁS
COMPLETA DEL MERCADO



Laboratorios Agroinsumos S.A. | Caldas 175 (C1427AGA) CABA, Argentina | Tel./Fax: (+5411) 4855-9410 | www.laboratoriosagroinsumos.com



“VAMOS A SEGUIR POTENCIANDO NUESTRO CRECIMIENTO EN LA REPRODUCCIÓN ANIMAL”

Además de confirmar que ya se presentó el dossier para iniciar el proceso de registro de una vacuna antiaftosa, Patricio Roan destacó el portfolio reproductivo de Ceva Salud Animal, con Foli-Rec a la cabeza.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar
 @Gaba_Luciano



Con la adquisición estratégica de Zoovet y Biotecnofe por parte de Ceva logramos impulsar el desarrollo de soluciones innovadoras para la salud animal, un área en la que ambas empresas ya habían ganado reconocimiento por sus investigaciones y desarrollos biotecnológicos avanzados”.

Así comenzó el análisis de Patricio Roan, responsable por las operaciones de la multinacional francesa en el país, en la visita de MOTIVAR a la planta instalada en el Parque Tecnológico Litoral Centro de Santa Fe. Allí pudimos recorrer las instalaciones de Biotecnofe, pieza clave en lo que fue la operación de compra que en diciembre próximo cumplirá dos años.

“Ceva es la quinta compañía en el ranking global de facturación en el área de salud animal y la segunda dentro del espectro de las multinacionales a nivel local”, avanzó Roan, quien se sumó a las filas de la compañía allá por el año 2010. Y completó: “En Argentina hemos consolidado una fuerte participación no solo en avicultura, sino también en rumiantes, animales de compañía y cerdos, con productos de calidad internacional”.

De nuestra visita también participaron los referentes de Biotecnofe, Diego Fontana y Claudio Prieto, siendo este último quien profundizara en las distintas posibilidades que existen para el desarrollo específico de la biotecnología vinculada a la reproducción animal.

“Seguimos trabajando en la producción de Foli-Rec y en el desarrollo de un proceso productivo para producir la FSH recombinante bovina, tecnología que recientemente se nos transfirió”, le aseguró Prieto a MOTIVAR. Y completó: También

“**YA PRESENTAMOS EL DOSSIER PARA TRAER UNA VACUNA BIVALENTE DESDE BRASIL. PATRICIO ROAN.**”

trabajamos en el desarrollo de otras moléculas para regular con la ovulación de distintos tipos de ganado. Con lo cual esperamos en los próximos años tener más productos específicos para bovinos, porcinos, caprinos, ovinos”.

Interesante fue también conocer los planes de Ceva para que la planta de Santa Fe logre avanzar en el potencial arribo de productos a Europa, con las adecuaciones, inversiones y adaptaciones normativas que ello conlleva.

MOTIVAR: ¿EN QUÉ ESTADÍO DE LA INTEGRACIÓN SE ENCUENTRAN?

Patricio Roan: En primer lugar, somos la única empresa multinacional del sector que cuenta con planta en el país. En ese marco, vemos una gran convicción en todo el equipo por avanzar bajo una misma impronta, ofreciendo productos y soluciones de calidad. Y estamos orgullosos de eso. Hoy en Argentina la empresa se enca-

mina a generar 50 millones de Euros en facturación, con el negocio de rumiantes a la cabeza. Somos el segundo negocio más importante para Ceva Salud Animal en América Latina, luego de Brasil. Dentro de eso, se encuentra también



Claudio Prieto, Patricio Roan y Diego Fontana, en la planta de Ceva.

el negocio de la exportación por medio del cual atendemos filiales propias de la compañía, y también distribuidores que ya trabajaban con Zoovet y se encontraban realizando un muy buen trabajo.

¿CUÁL SERÁ EN ADELANTE EL FACTOR QUE MOTORICE EL CRECIMIENTO?

PR: Sin dudas vendrá de la mano de la reproducción animal, donde el rol de Biotecnofe toma cada vez más relevancia.

Se trata de un segmento que crece en rumiantes, cerdos y otras especies a nivel global, donde Ceva Salud Animal es también un jugador importante.

Detrás de lo que fue la adquisición, lo que viene es potenciarnos para seguir creciendo con herramientas diferentes. Tenemos claras las oportunidades que nos generan los nuevos desarrollos vin-

culados con la biotecnología, particularmente recombinante, siempre bajo la bandera de Foli-Rec. Este producto ya empezó a comercializarse en Brasil, siendo producido en Santa Fe.

¿VAN A TRAER LA VACUNA ANTIAFTOSA DESDE BRASIL?

PR: Así es: ya presentamos el dossier para traer una vacuna bivalente desde nuestra planta en Brasil. Los tiempos de registro no los manejamos nosotros, pero el Senasa tiene la documentación para ya luego iniciar todo el proceso.

Tenemos muchas ganas de participar de este negocio que ya conocemos por estar presentes en otros países de la región. No tenemos en mente una participación determinada, pero sí tenemos la pretensión de ser un jugador de peso.

¿DE QUÉ SE TRATA EL PROGRAMA REPRODUCTION?

En la pasada edición del Simposio del IRAC, en Córdoba, Ceva relanzó su línea de soluciones pensadas para optimizar la reproducción bovina bajo un posicionamiento estratégico.

“El Programa reproAction es una plataforma integral para optimizar el manejo reproductivo del ganado bovino que ya está ampliamente difundida en Europa y llega a la Argentina”, sostuvo la MV Victoria Reynals, gerente de Marketing para la unidad Rumiantes en diálogo con MOTIVAR. Y agregó: “A nivel global, somos uno de los tres principales jugadores del segmento de la reproducción bovina”.

Además, la empresa realizó actividades tecnológicas orientadas a poner en valor sus desarrollos en Argentina. “Los veterinarios pudieron trasla-

darse a un laboratorio, a través de, comprender el proceso de producción de Foli-Rec y conocer a Cevastian, el primer asistente virtual del mercado veterinario con un motor de inteligencia artificial desarrollado en WhatsApp, que puede resolver consultas en temáticas relacionadas con los productos y servicios de Ceva”, explicó Victoria Reynals.

“El manejo reproductivo eficaz es el primer paso hacia una cadena alimentaria sostenible”, reforzaron los referentes de Ceva Salud Animal, a la vez que destacaron toda su línea para la reproducción bovina: dispositivos intravaginales de liberación de progesterona; análogos sintéticos de la prostaglandina; sales de estradiol; análogos sintéticos de la GnRH y la Gonadotropina Coriónica Equina Recombinante (Foli-Rec).



A BASE DE FLURALANER, PETS PROTECTOR 90 LLEGA AL MERCADO

Ante más de 100 personas en representación de las principales distribuidoras de la CAB y GBA, Ceva Salud Animal concretó la primera etapa del lanzamiento de Pets Protector 90, un antiparasitario externo para perros (Fluralaner 40%) de administración oral y acción prolongada a 90 días, que cuenta con todo el soporte y la garantía de la compañía multinacional.

Se trata del primer lanzamiento de un producto elaborado 100% en Argentina que realiza la empresa y de allí la relevancia de convocar a la comunidad de distribuidoras y a sus equipos de trabajo para presentar la propuesta. “Nos buscamos posicionar bajo el concepto de 4 dosis al año: una protección que se renueva con cada estación”, le aseguró la MV Tamara Cursach, Gerente de Marketing



Referentes de Ceva Salud Animal en el lanzamiento.

para Animales de Compañía de Ceva, a MOTIVAR. Además, el Gerente de la unidad de negocios, MV José Luis Fernández, detalló la primera meta de la compañía: “En el conjunto Pets Protector 90 y Spinomax, buscamos un share del 10% para 2025 en la categoría de comprimidos”.

Nuestro foco está puesto en cumplir con las exigencias del Senasa, registrar el producto y ofrecerles a los productores una vacuna de calidad.

¿CÓMO EVALÚAN LO QUE FUE EL RELANZAMIENTO DE FOLI-REC EN EL IRAC?

PR: Muy bien. Fue una forma de volver a presentar ante los referentes del sector a nuestro Foli-Rec, con una imagen renovada y una visión más estratégica vinculada con la productividad. La IATF no se discute en nuestro país, pero vemos cómo Brasil utiliza (porcentualmente) mayor cantidad de protocolos que nosotros.

Hay mucho por crecer. Seguimos con porcentajes bajos de destetes cuando existen las herramientas para revertir la situación. Sin embargo, no se utilizan todo lo que deberían, más allá de que sobran

fundamentos para hacerlo. Vamos a trabajar en extensión y seguir compartiendo información con los productores para que vean el valor agregado.

Foli-Rec es un producto premium, que quienes lo usan vuelven a hacerlo. Está acompañado por un set de soluciones que configuran un completo portfolio para mejorar la reproducción bovina.

¿TIENEN EN MENTE SEGUIR INVIRTIENDO EN ADQUISICIONES EN EL PAÍS?

PR: El estándar de la compañía es que el 60% de su crecimiento tenga que ver con el desarrollo propio y otro 40% en base a adquisiciones. En ese marco, las posibilidades en Argentina siempre están latentes. Quizás no en el formato de empresas, o plantas, pero sí de proyectos con alto impacto. **AR**

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
 Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
 T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
 consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar



drovet

Líderes en distribución veterinaria

MÁS DE 45 AÑOS
 acompañando al sector
 veterinario en la salud animal

www.drovet.com

CONTACTO COMERCIAL
 +54 9 341 3228815 | info@drovet.com.ar



Excelencia Operativa



Construyendo relaciones duraderas



Soluciones innovadoras para un futuro sostenible



drovet.arg | drovet.grandes.animales

¿CUÁL ES HOY EL ROL DEL VETERINARIO EN LA FAUNA SILVESTRE?

El MV Matías Castillo, de la Reserva Guaycolec, en Formosa, atendió el último caso de rabia en un tapir y nos cuenta cómo es trabajar con animales salvajes.

Lizi Domínguez

lizi@motivar.com.ar



Nunca me gustó la clínica de grandes animales. Me gustaba la de perros y gatos, pero quería algo más. Siempre tuve reptiles en casa, hamsters, cobayos, me gustaba esa especie de vida, de la que hay un hueco muy grande en la medicina: somos muy pocos los veterinarios de fauna silvestre y animales no tradicionales".

Con estas palabras graficó Matías Castillo el inicio de su recorrido profesional en un mano a mano con **MOTIVAR** para luego profundizar en el llamado recibido semanas atrás desde Las Lomitas, una localidad ubicada en el centro de Formosa, donde encuentran un tatú carreta que, lastimosamente, había muerto.

"Son animales en peligro crítico de extinción. Como yo soy el que hace la

necropsia, fui a ver la causa de muerte y demás. Aparentemente tenía una infección pulmonar y estamos haciendo un estudio para corroborar si era tuberculosis", explicó.

"Ese es un dato bastante importante para veterinarios, porque no se sabe mucho de la especie en sí. Es muy raro observarlo en campo. Hay muy poca literatura sobre el tatú carreta", advirtió el MV egresado en 2006 en la UNNE, en Corrientes, y más adelante se diplomó en el manejo de ejemplares de fauna silvestre.

La vida lo llevó por Mar del Plata, y de allí volvió a su Formosa natal, donde armó su familia y abrió su veterinaria. Además del ejercicio privado, es veterinario en la Reserva Natural Guaycolec, ubicada a 26 km de Formosa capital, la cual fue noticia hace unos meses cuando se detectó un caso de rabia pareasiente en un tapir macho.

EL DÍA A DÍA

En la clínica diaria, Matías atiende animales de compañía, fauna silvestre y también algunos exóticos que llegan a su consultorio. Es uno de los cuatro veterinarios de la Reserva Guaycolec, que está dentro de la órbita del Ministerio de la Producción de Formosa. "La labor diaria incluye revisar a los animales que

están en cuarentena por alguna lesión. Por ejemplo, ingresó un zorro natural de Formosa, chocado en la ruta, y tenía un traumatismo craneal. Estuvo con antiinflamatorios y vitaminas para recuperarse. Cuando estuvo bien fue liberado", comentó.

Y señaló: "Ahí hubo doble negligencia: la persona que lo chocó, lo abandonó. Y quien lo encontró, lo recogió, y eso es muy peligroso porque el zorro es portador de rabia".

Asimismo, los veterinarios se encargan, entre otras tareas, de desparasitar a los animales de la reserva al inicio del invierno y del verano, y "ahora tuvimos que implementar el plan de vacunación antirrábica en tapires, cérvidos y jabalíes, cuyo manejo se desconoce para fauna silvestre".

Es que "no es como con el perro o el gato, que sabemos que la vacunación es anual. Las respuestas pueden ser diferentes a las esperadas. Inclusive pueden surgir reacciones o sintomatologías. Nos guiamos por la experiencia de otras reservas, como

algunas de Misiones, donde tuvieron casos de rabia".

REUBICACIÓN Y REPOBLACIÓN

La reserva formoseña está en un predio de 150 hectáreas cedidas en comodato al Estado en los '80. Según el último censo, la reserva cuenta con alrededor de 105 animales de la fauna silvestre y también algunos exóticos, que, lastimosamente, no se pueden liberar. "También tenemos reproducción de tapires. El macho que justamente murió de rabia era el reproductor de la reserva. Tuvo dos crías: una se mandó a Tucumán, donde están extintos a raíz de la caza ilegal y estamos ayudando para su repoblación", añadió. **AR**



MV Matías Castillo junto al tapir que murió de rabia pareasiente en Formosa.

2024

Civi

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

2024

CIVIL

CONGRESO INTERNACIONAL Veterinario del IGUAZÚ

SHOW EN VIVO, SORPRESAS Y SORTEOS

2 DÍAS DE CONFERENCIAS

Disfrutá de un fin de semana de actualización en una de las Maravillas del Mundo

Adquirí tu entrada en nuestro sitio web o escribiéndonos a WhatsApp

+54 9 3765 221949

CONGRESO INTERNACIONAL Veterinario del IGUAZÚ

4y5

OCTUBRE

PUERTO IGUAZÚ MISIONES

Este año se suma a CIVI

Congreso Mundial 2024

Medicina Veterinaria aplicada a Braquicéfalos

www.congresodeliguazu.com

civi.congresoveterinario
 civicongresoveterinariodeliguazu



NUEVO LANZAMIENTO

Comprimidos masticables

Defender90[®]

TOP 90

Fluralaner

Garrapaticida - Pulguicida

senasa
 23-054

Consulte con su distribuidor o a los canales de contacto de LEÓN PHARMA

/LeonPharma •
 /leonpharmalaboratorio •
 +54 9 342 6107278 •
 info@leonpharma.com

ALLFLEX, LÍDER EN IDENTIFICACIÓN ANIMAL

La solución más simple y eficaz para identificar al rodeo.



Sumá Allflex a tu veterinaria.



Comercializa



villanueva.org

EXCLUSIVO VILLANUEVA



¡EQUIPÁ TU COMERCIO CON ESTA *DUPLA IDEAL!*

► Al momento de vacunar, **confiá en agujas y jeringas Líder.**



Dial PRO



Cuerpo plástico



Dial cuerpo plástico



Cuerpo metálico



Agujas hipodérmicas

¿Por qué **vacunar con Líder?**

+ PRECISAS Y CONFIABLES

+ VERSÁTILES

+ RESISTENTES Y LIVIANAS



Consegúlas ingresando a VILLANUEVA.COM.AR

villanueva.org

¿QUÉ HERRAMIENTAS TIENEN LOS VETERINARIOS PARA ATACAR LAS ENFERMEDADES A TIEMPO?

Este fue el foco de las I Jornadas en Sanidad Bovina organizadas por el Programa de Educación Continua de la FCV de Tandil.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

El diagnóstico y tratamiento de patologías como neumonías, tuberculosis, sarna, leptospirosis y pérdidas reproductivas fueron eje de las I Jornadas de Sanidad Bovina de Tandil, organizadas por el Programa de Educación Continua de la FCV de la UNICEN, a la cual asistieron más de 450 veterinarios.

Este encuentro que fuera declarado de Interés por la Municipalidad local tuvo de todo: actualización técnica, contacto directo con los referentes y diversos espacios de intercambio para que los profesionales analizaran su día a día en el campo, acompañados con la cobertura especial de MOTIVAR (Ver Recuadro).

La base de cada uno de los disertantes estuvo planteada en el rol que ocupa el veterinario ante las distintas enfermedades en los bovinos y las herramientas y/o formas de anticiparse para lograr controlarla a tiempo.

Asimismo, y en base al éxito alcanzado a comienzos de este mes de agosto, los organizadores ya anunciaron la segunda edición en el mismo mes de 2025, momento a partir del cual las Jornadas pasarán a realizarse cada dos años.

ACTUALIZACIÓN

Un rasgo distintivo tuvo que ver con dar visibilidad a Servicios de Diagnóstico Veterinario de distintas partes del país, situación que se repetirá año tras año.



Las Jornadas de Sanidad Bovina de Tandil convocaron a más de 450 veterinarios.



Participaron referentes que expusieron conocimiento y recomendaciones.

“NECESITAMOS LLEGAR ANTES CON LOS DIAGNÓSTICOS Y HACER UN ANÁLISIS MÁS AMPLIO DEL QUE HACEMOS.”

MV GERMÁN CANTÓN

En esta oportunidad fue el turno de los representantes de la FCV de Tandil y la FCV de la Universidad Nacional de La Plata, ambas de Buenos Aires.

Asimismo, y en las páginas 32 y 34 podrán conocer todo lo compartido por la MV Guadalupe De Yaniz y el MV Sergio Garbaccio, sobre

“NUNCA SE PUEDE ERRADICAR, PERO SI CONTROLAR UNA ENFERMEDAD COMO LA LEPTOSPIROSIS.”

MV BIBIANA BRIHUEGA

los dos temas más destacados del evento: neumonías en feedlots y tuberculosis bovina.

¿Se habló de otros temas? Claro que sí, el estrés térmico y los distintos desafíos que plantean los sensores en la producción láctea también fueron de la partida.

Si bien los interesados en profundizar las temáticas podrán hacerlo encontrando todo el material en www.motivar.com.ar o en el Instagram @motivarok, a continuación les compartimos mucho más de lo ocurrido durante el encuentro.

ATENTOS CON LA SARNA

Dándole continuidad a las informaciones que desde MOTIVAR venimos siguiendo, el referente de la FCV de Tandil y el CIVETAN, MV Adrián Lifschitz afirmó que la sar-

na bovina nunca estuvo erradicada. “El problema es grave, multicausal, y el manejo presenta grandes dificultades”, aseguró.

“Podríamos decir que hoy, en el área central del país, la sarna bovina es endémica. Diferente es lo que sucede con la sarna ovina en el sur donde tenemos dos provincias libres como son Chubut y Santa Cruz; mientras que, en Río Negro y Neuquén, sí continúan teniendo problemas de sarna. Pero nosotros podemos decir sin equivocarnos que tenemos la enfermedad y hoy es endémica en el centro del país entre la principal zona ganadera”, manifestó el profesional.

OPTIMIZACIÓN TERAPÉUTICA

Del evento también fue parte el Dr. Carlos Lanusse (CIVETAN), quien disertó sobre la optimización terapéutica frente a nematodos resistentes y los aportes científicos multidisciplinarios desde la investigación en medicina veterinaria.

“Creo que el mensaje más contundente es sobre la importancia que tiene el profesional veterinario involucrado en las decisiones, acompañado de sustento técnico, de la industria farmacéutica, nosotros desde la academia y junto con los entes regulatorios”, detalló.

Y agregó: “Entre todos tenemos que desarrollar las estrategias adecuadas para retrasar el proceso de resistencia, de manera tal que el impacto sobre el sistema productivo y sanitario sea lo más gradual posible y que no nos encontremos con situaciones de fallas completas en el tratamiento”.

LEPTOSPIROSIS ENDÉMICA

La MV Bibiana Brihuega indicó que la leptospirosis bovina produce pérdidas reproductivas y económicas. “Nunca se puede erradicar sino controlar por medio de vacunas, el diagnóstico y la prevención que tiene que ver con la higiene; el mantenimiento y protección del personal”.

Otro de los puntos importantes que manifestó la MV Bibiana Brihuega son los posibles síntomas que tienen los bovinos y por los cuales se puede pensar que el diagnóstico es leptospirosis: el aborto terminal y autolítico, retención placentaria, muerte embrionaria, fetos autolíticos, mortalidad perinatal, ictericia, mastitis.

Por otro lado, en el caso de los tambos, indicó que se observará una caída muy grande en la pro-

“EL PROBLEMA DE LA SARNA ES GRAVE, MULTICAUSAL Y SU MANEJO PRESENTA DIFICULTADES SERIAS.”

MV ADRIÁN LIFSCHITZ

ducción de la leche, sumado a que esta tiene grumos, un aspecto caolstral y coágulos sanguíneos.

PÉRDIDAS REPRODUCTIVAS

El MV Germán Cantón señala cómo encarar las pérdidas por reproducción bovina y destaca el rol del veterinario en el diagnóstico y las medidas a tomar.

“Necesitamos hacer un análisis un

MOTIVAR REFORZÓ SU VÍNCULO CON LOS PROFESIONALES

Con una participación destacada, MOTIVAR fue Sponsor Oro de las 1^{er} Jornadas de Actualización en Sanidad Bovina.



Javier Rojas Pano en el stand de MOTIVAR.

Esto significó que a nuestra tradicional cobertura y difusión periodística se sumaran acciones puntuales en la zona de stands, entregando ediciones impresas a los asistentes y compartiendo con ellos una serie de stickers inéditos para acompañarlos en su día a día. “No podemos estar más orgullosos de haber sido parte del rotundo éxito. Es una muestra más del compromiso que tenemos con la formación continua”, decía el editor de MOTIVAR, Luciano Aba, quien llevó adelante la conducción general del evento.

Y agregó: “En nuestro propio stand pudimos jugar con los veterinarios a un Ping Pong de preguntas y respuestas por distintos premios, entre los cuales se destacó una Smart TV de 50 pulgadas que entregamos

gracias al apoyo del Laboratorio CDV”. Además, se realizaron otros sorteos en alianza con empresas como Biogénesis Bagó, Brouwer, OVER, Zoovac y Vetanco.



Presentes en Tandil.

poco más amplio y no centrarnos sólo en las pérdidas infecciosas de la reproducción o en aquellas enfermedades producidas por virus o bacterias

que provocan abortos”. Por otro lado, hizo hincapié en el diagnóstico veterinario lo más temprano posible y no esperar a que, por ejemplo, termine la

parición y ver qué vacas no presentan un ternero que perdieron la gestación para hacer el muestreo “porque ahí estamos llegando muy tarde”. AR

Use TRICOVAC y acierte en el blanco



Si tuvo un diagnóstico correcto de *Trichomoniasis*, TRICOVAC monovalente es la vacuna más potente del mercado y una herramienta imprescindible para mejorar la fertilidad del rodeo.

BIOTANDIL®
CIENCIA Y EXPERIENCIA AL SERVICIO DE UNA SALUD

Montiel 834 - CP 7000 - TANDIL

info@biotandil.com.ar

www.biotandil.com.ar

+54 9 2494 488878

NEUMONÍAS Y TUBERCULOSIS BOVINA, EL FOCO DE ATENCIÓN PARA LOS VETERINARIOS

Sergio Garbaccio y Guadalupe De Yanis compartieron estadísticas y repasaron errores comunes en el diagnóstico de dos enfermedades de alto impacto para la producción ganadera.

Daniela Mattiusi

daniela@motivar.com.ar



Guadalupe de Yanis, de la FCV de Tandil, abordó las neumonías en feedlots.



Sergio Garbaccio, del INTA, habló sobre la tuberculosis bovina.

Las neumonías en los feedlots y el repaso exhaustivo por el control y manejo de la tuberculosis bovina fueron dos de los temas centrales en las Jornadas de Actualización en Sanidad Bovina de Tandil, Buenos Aires.

Allí, cientos de veterinarios escucharon a Sergio Garbaccio y Guadalupe De Yanis exponer sobre dos problemáticas sanitarias con las cuales lidian día a día veterinarios y productores en nuestro país.

En primer lugar, el referente de la Asociación Argentina de Laboratorios de Diagnóstico Veterinario, Sergio Garbaccio destacó que las consultas e inquietudes que surgen principalmente del sector lechero respecto de la tuberculosis demuestran que el problema estaría distribuido en todo el país y que es necesario avanzar en su control real.

Por su lado, la referente de la FCV de Tandil, Guadalupe De Yanis compartió estadísticas centrales sobre las neumonías en feedlots y dejó en claro que por mucho que se le eche la culpa a los antibióticos, a veces su mal uso y, principalmente, el tratamiento tardío de la enfermedad, son las principales razones del impacto económico de la enfermedad en los corrales.

TUBERCULOSIS ENDÉMICA

"La tuberculosis bovina sigue siendo un problema; es endémica en Argentina", comenzó explicando Garbaccio. Y recordó que existe un programa nacional que

debe ser tomado en consideración a la hora de avanzar en su control.

"No existe una receta mágica. Cada establecimiento es un mundo que merece su enfoque y un plan integral adaptado", indicó el referente del INTA.

Y agregó: "Por más que haga el mejor plan del mundo, si no lo ejecuto de manera sostenida en el tiempo, tengo posibilidad de ciertas recaídas para lo cual no solo es importante un diseño de un plan ajustado al sistema sino contar con la capacitación acorde para el personal".

Asimismo, el profesional indicó que obliga a los veterinarios a pensar un abordaje holístico teniendo en cuenta múltiples factores, como el manejo, el ambiente, los recursos humanos y el diagnóstico.

EL DIAGNÓSTICO

En este punto se puso el ojo sobre la prueba intradérmica, como la principal herramienta en esta área. Sin embargo, a la hora de pensar en un plan, se presentarán cuestiones que se deberán decidir en función de cada establecimiento.

Garbaccio indicó que una de ellas es la elección de variantes de aplicación y la periodicidad de uso si se aplicará cada 90 o 60 días o una vez al año, dependiendo de la situación epidemiológica y de los resultados al momento de aplicación.

"Si un establecimiento está libre, tal vez actúo como dice la normativa a partir

Continúa >>>

Las mejores herramientas para el **MANEJO DEL STRESS**

Agresil y Pleurovac terneros

DESTETE | TRANSPORTE | SEQUIA | NUTRICION | STRESS

PAUL Laboratorio Veterinario

GA GRANDES ANIMALES

120 años CUMPLIDOS!

@LaboratorioPaul • Laboratorio Paul • 11 6304 8849
laboratoriopaul.com.ar • ventas@laboratoriopaul.com.ar



VETEGON eCG 5000 UI



La herramienta para óptimos resultados



ESCANEA EL QR PARA INGRESAR A NUESTRO VADEMÉCUM



Enterate más seguinos en las redes calier.com.ar



Participá de nuestros webinars abiertos en calierformacion.com

de los 3 meses en bovinos lecheros y de los 6 meses en cría; pero si voy a un tambo endémico, uno de los momentos más indicados sería el egreso de la estaca. Es un animal que está inmunocompetente para montar una respuesta a la prueba tuberculina, puede dar un resultado confiable y es un animal que en términos generales pasa de un de una crianza individual a una colectiva", especificó el profesional.

Por otro lado y en relación a la hora de la lectura, indicó que es necesario estar seguro cuál sería un animal sospechoso: la normativa dice que, si el campo endémico es de 3 mm en adelante, es positivo. "Yo no dejo animales sospechosos. Nuestra lectura es dicotómica positiva o negativa y soy estricto en ello", concluyó Sergio Garbaccio.

NEUMONÍAS Y ANTIBIÓTICOS

La problemática de la neumonía en los feedlots es la segunda en importancia luego de la sarna. El 50% de los animales que se mueren en este sistema productivo, lo hacen a causa de neumonías.

Sin embargo, parecería que está costando encontrarle una solución. ¿Qué sucede con el diagnóstico? ¿Se hace a tiempo? ¿Y con la resistencia?

En el marco de las Jornadas, la MV Guadalupe De Yaniz brindó detalles sobre el contexto de la enfermedad e indicó que el bovino es altamente susceptible a esta

patología sumado a que las condiciones de los animales, muchas veces del filo del hacinamiento; los traslados; las ferias; las condiciones climáticas del destete en otoño, entre otras, favorecen las neumonías.

¿NO RESPONDEN AL TRATAMIENTO?

Respecto a Argentina, no hay reportes oficiales de Senasa en cuanto a cepas de neumonía bacteriana, con lo cual -desde el grupo en el que De Yaniz trabaja- comenzaron a realizar distintos ensayos que forman parte de una tesis doctoral.

Así fue que trabajaron con 9 establecimientos, que suman cerca de 48.000 animales, donde el reporte de ingresos arrojó un 7,8% de morbilidad, un 1,3% de mortalidad y donde el 50% de los animales que se morían eran a causa de una enfermedad respiratoria.

"La mayoría de los animales eran de feria o compra directa, por lo tanto, los planes sanitarios eran altamente variables y no había uno que coincidiera con el otro", destacó la profesional. Y agregó: "Lo interesante es que desde el establecimiento reportaban que, del porcentaje de animales con problemas respiratorios, tenían signos respiratorios previos a la muerte. Esto nos llamó la atención ya que cuando vemos la distribución de muerte, la mayor cantidad se produjo antes de los 60 días de ingresado los animales de engorde a corral y cuando lo vemos por pe-

ríodos, vemos que lo que es la respiratoria siempre tiene la mayor proporción".

FALLAS EN EL DIAGNÓSTICO

Con los datos de los estudios desarrollados, De Yaniz afirma que existe una alta susceptibilidad en las cepas analizadas y las posibles causas. "Debemos replantearnos qué es lo que estamos haciendo porque indudablemente le estamos echando la culpa a los antibióticos y no es tan así", manifestó.

En definitiva, destacó que las concentraciones que hallaron en pulmones fueron 400 veces menores que aquellas esperadas para obtener una cura bacteriológica a las cepas actuales. "El antibiótico no llega o no está. Lo que estamos haciendo es tratar la enfermedad de manera tardía", aseguró. En ese sentido especificó que "tenemos una posibilidad y estamos haciendo las cosas bien, sigamos por este camino de mejora en el diagnóstico. Acá lo que creo que está pasando, es que hay una falla en el diagnóstico de nosotros los veterinarios de actividad privada".

"El antibiótico no es mala palabra es una herramienta que nosotros tenemos, pero lo que sí tenemos que hacer es saberlo utilizar y con criterio profesional", indicó De Yaniz. Y agregó: "los antibióticos no deben ser parte del plan sanitario ni estos últimos deben ser iguales para to-

dos los establecimientos. La resistencia antimicrobiana que hay en feedlots que no usan profilaxis antibiótica de rutina, es relativamente baja y es controlable. Lo que tenemos que hacer los veterinarios es mejorar el diagnóstico y poder tratar esos animales con neumonías antes, empezar a trabajar con animales que recién empiezan con la patología para que esa lesión que haya a nivel pulmonar no se incremente y ya el antibiótico no llegue".

BIENESTAR ANIMAL

Para dejar algunas recomendaciones respecto a esta gran problemática, De Yaniz detalló en primer lugar la posibilidad de ingresar a los feedlots terneros que estén pre acondicionados con un plan sanitario acorde y que lleguen con una buena base inmunitaria al encierro a corral. Además, afirmó la importancia de contar con un corral de

descanso ya que los animales llegan muy estresados y es contraproducente.

"Necesitan descansar, hidratarse, no vacunemos a culata de camión, espere-mos a que le baje el estrés. Lo ideal sería poder esperar 2 o 3 días antes de vacunar y se van a notar la respuesta de las vacunas. Insisto, nosotros podemos vacunar, hacer diagnóstico temprano, pero si no manejamos cosas básicas de Bienestar Animal, no le podemos pedir milagros a la vacuna", sentenció la MV. **AR**

LA TUBERCULOSIS BOVINA SIGUE SIENDO ENDÉMICA EN ARGENTINA.

SERGIO GARBACCIO.

“LOS ANTIBIÓTICOS NO DEBEN SER PARTE DEL PLAN SANITARIO.”

GUADALUPE DE YANIZ.



RIO DE JANEIRO

ÉTICA, CALIDAD Y PRESTIGIO EN MEDICINA VETERINARIA



@alignanihnos



+54 342 5290305



www.allignanihnos.com.ar

ALLIGNANI

¡NUEVO!



OCLADERM[®]
Oclacitinib

Controla y elimina el prurito



Para el **tratamiento del prurito** asociado a la dermatitis alérgica y control de las manifestaciones clínicas de la dermatitis atópica en perros.



Estuches con 20 comprimidos.



Escaneá este código para descargar el prospecto de Ocladerm

Para más información consultá a tu promotor de confianza
Seguinos en redes



BROUWER
www.brouwer.com.ar



reprodAction™
Manejo reproductivo en acción



**Bienvenido
a la ciencia de
la reproducción**



Benzoato de Estradiol (BE)
Cipionato de Estradiol (CE)
Buserelina Zoovet
Ciclar



Diprogest 600
Diprogest 1200
Prociclar 750



FOLI-REC®

**Una nueva generación
de hormona eCG llegó
para revolucionar la
producción ganadera.**



reprodAction, una plataforma integral de soluciones para el éxito reproductivo.



Conocé a Cevastian en WhatsApp!
El primer asistente virtual con IA del mercado veterinario.

0800-8889668
info.argentina@ceva.com
cevarumiantesconosur

Ceva Salud Animal SRL
Camila O'Gorman 412, Piso 12º
Puerto Madero - Buenos Aires

Parque Tecnológico del Litoral Centro
Ruta Nacional 168 - Paraje El Pozo
Lote B1 - Ciudad de Santa Fe





MANAGEMENT PARA VETERINARIOS

Por Antonio Castelletti MV y Pablo Veiga - tonicastelletti@gmail.com

¿CUÁNTO VALE LA INSEMINACIÓN Y QUÉ RESULTADOS ESPERAR?

Los años pasan y las tecnologías en ganadería se van adoptando en algunos casos de a poco y en otras no tanto. Una de las herramientas que cuenta el productor ganadero para mejorar sus índices reproductivos y productivos es la inseminación a tiempo fijo (IATF), la herramienta que le permitió al profesional brindar un servicio más a la carter que le ofrece al productor.

Según datos consultados, en el año 2001, se inseminaban en Argentina a tiempo fijo 800.000 vientres; mientras que para el año 2021 se inseminaron 3.800.000 vientres. Esto marca un crecimiento del 475% y nos da una tasa promedio de crecimiento del 24% anual.

PROMEDIO 22 AÑOS SOBRE 56.423 IATF		
ANIMALES IATF	PREÑADAS	% PREÑEZ
2.453	1.329	54%

Para evaluar la técnica a lo largo de los años tomamos la base de datos del Establecimiento "Santa Dominga" de la localidad de Olavarría, donde entre los años 2001-2023 se inseminaron un total de 56.423 animales.

El promedio de estos 22 años dio los resultados que se ven en la Tabla N° 1. Al evaluar el resultado de preñez de la técnica los resultados máximos, mínimo y promedio fueron los siguientes (Gráfico N° 1).

Esta consistencia en el resultado se da por la conformación de equipos de trabajo dentro del campo el cual permite un seguimiento, control y aplicación de la técnica acompañando al veterinario en la ejecución de esta herramienta con impacto económico y productivo.

Este trabajo en equipo no es sólo en los días de la IATF, sino que comienza en la elección de los animales que van a entrar en los protocolos, en el seguimiento de la condición corporal de esos anima-

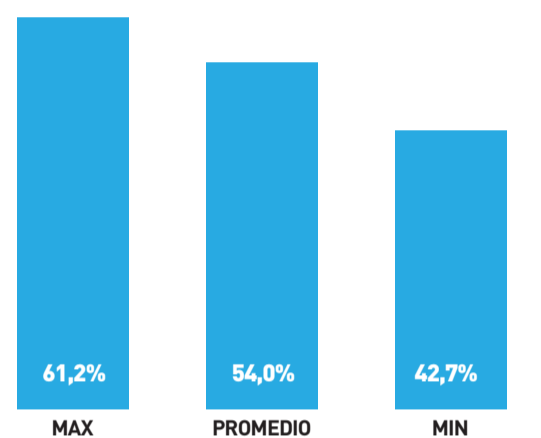
les, en la asignación de los recursos forrajeros, etc.

Una consulta que surge todos los años entre los productores y los veterinarios es el costo de la inseminación y qué impacto puede tener la técnica desde el lado económico.

El incremento o el uso de la técnica según estudios (Veneranda y col) fue de entre 15 y 20 kg de diferencia, a su vez el incremento por mérito genético según ese mismo estudio fue de 10 y 15 kg. Para tal motivo se relevan algunos datos tentativos del costo de inseminar un vientre: el costo actual es de aproximadamente 12 kg de novillo, (precios tentativos de mercado).

Existen análisis donde muestran el costo beneficio de la técnica, con una

GRÁFICO N° 1 -
RESULTADOS DEL % PREÑEZ IATF 22 AÑOS



mejora del margen bruto, pero podemos también hacer los siguientes números:

- Con que nazca un ternero más nos paga el costo de inseminar 18 vientres.
- Si se adelanta un ciclo (21 días) en 68 vacas nos pagamos el tratamiento de 100 vientres.



El trabajo en equipo, clave para lograr eficiencia.

¿Y SI JUGAMOS CON NÚMEROS?

Muchas veces mostrar de otra manera los impactos económicos de las técnicas nos ayudan a convencer al productor de la viabilidad económica de la misma.

El ciclo estral del bovino dura en pro-

medio 21 días, podemos estimar en algunas zonas de cría bovina que la ganancia de peso vivo de un ternero es de aproximadamente de 0,700 gr, y el costo de un tratamiento para iatf en kg de ternero es de 10 kg. Por lo cual podríamos inferir cuántos tratamientos se podrían pagar por adelantamiento de ciclo estral (Tabla N° 2).

Como se detalla en el cuadro, podemos decir que con que se adelanten un ciclo estral 100 vientres pagamos el tratamiento de 147 vientres.

Para concluir sobre los beneficios de la IATF podemos decir que:

» Permite disminuir los partos asistidos en vaquillonas al usar toros de faci-

CANTIDAD DE VIENTRES	gdvp	ciclo	Total KG terneros	Cantidad de tratamientos
1	0,7	21	15	1
10	0,7	21	147	15
100	0,7	21	1470	147
1000	0,7	21	14700	1470

dad de parto comprobada.

» Permite lograr más peso al destete por el uso de la técnica y por el mérito genético.

» Permite preñar mayor porcentaje de vacas respecto a los lotes que no reciben IATF.

» Permite iniciar ciclicidad en muchas vacas en anestro aunque no queden preñadas por IATF.

» Permite eficientizar la atención de partos al tener la parición concentrada.

» Permite planificar la IATF del próximo servicio sin tener que hacer cortes de parición en las hembras que quedaron preñadas por IATF.

» Permite mejorar genéticamente los rodeos al incorporar toros de caracteres deseables para la reposición de hembras.

» En rodeos con incidencia de enfermedades venéreas permite lograr buenos porcentajes de preñez al evitar el contagio a través del servicio natural. **AR**

recupere la **PRODUCTIVIDAD** del rodeo

COBRE

Mejora los índices de ganancia de peso, la respuesta a los antígenos vacunales y los índices reproductivos.

Disminuye la presentación de enfermedades infecto - contagiosas como Queratoconjuntivitis.

ZINC

Mejora la maduración sexual y la función inmune.

Disminuye la presencia de enfermedades como la Pododermatitis Proliferativa Plantar.

MANGANESO

Mejora el desarrollo óseo, el crecimiento corporal y la función reproductiva de machos y hembras.

549115887-0245
tecnofarmsl
contacto@tecnofarm.com.ar
TECNOFARM

LÍNEA REPRODUCCIÓN

KIT REPRODUCCIÓN

50

TRATAMIENTOS

- + 5 DISPROZUR x 10u
- + 1 BENZATRIOL x 100ml
- + 1 CIPIONAL x 50ml
- + 5 CELOPROST x 20ml

DISPROZUR

DISPOSITIVO INTRAVAGINAL
PROGESTERONA 1G

CELOCHECK

PINTURA MARCADORA
DE GANADO

“ESTAMOS ORGULLOSOS DE NUESTRO PASADO Y ENTUSIASMADOS CON EL FUTURO”

Holliday Scott cumple 60 años y los celebra con novedades en su línea, inversiones en la nueva planta de Zárate y lo que será la próxima apertura de su filial propia en Brasil.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar



“Hemos tenido la habilidad de desarrollar vínculos duraderos en el tiempo”, Carlos Imparato.

Sentimos satisfacción y orgullo por el camino transitado y por todo lo que hemos aportado en este tiempo”. Esas fueron las primeras palabras de Carlos Imparato al comenzar su entrevista con MOTIVAR con motivo de los 60 años que el laboratorio veterinario Holliday Scott cumple en el mercado.

“Hemos tenido la habilidad, expresada a través de productos innovadores, un claro enfoque en un segmento que hace algunos años era casi despreciado y coherencia comercial, de desarrollar vínculos duraderos no sólo con el canal profesional veterinario, sino también nuestros aliados comerciales, tanto en Argentina, como en el resto del mundo”, agregaba quien desde hace 25 años lleva adelante la

gerencia comercial y forma parte de la Mesa Directiva de la empresa junto con Natalio Goldring y Marcelo Sosa.

“Somos un grupo que además de trabajar en nuestras áreas específicas decidimos estratégicamente cuáles son los pasos que Holliday va a transitar. Imaginamos, diseñamos y tratamos de concretar nuestro propio futuro”, completó Carlos Imparato, para luego destacar otro de los valores que en estos 60 años caracterizó a la compañía: “Siempre honramos nuestra palabra e intentamos generar políticas que beneficien a los clientes y a la empresa”.

60 AÑOS Y MUCHO MÁS

Orientada siempre a la innovación, tanto en productos, como en líneas terapéuticas, Holliday Scott proyecta nuevos desafíos sobre la sólida base del territorio ganado en estos tiempos.

“Estamos orgullosos del pasado y esperanzados en un futuro que, sabemos, depende de nosotros. No depende de nadie que nos obligue a transitar un camino que no queremos transitar”, nos decía Carlos Imparato para luego destacar otro de los grandes desafíos con los que puertas adentro se

compromete la empresa: “El talento humano de nuestra empresa es una prioridad y es por eso que seguiremos generando acciones para estimular los valores que nos permitieron crecer a nivel local e internacional”.

MOTIVAR: ¿EXISTE ALGÚN MOMENTO EN TODOS ESTOS AÑOS DONDE EL CRECIMIENTO SE HAYA ACELERADO PARA LA EMPRESA?

Carlos Imparato: Al tiempo que nuestra estructura se fue haciendo cada vez más ágil, logramos generar más potencia en los negocios.

Algo que nos enseñó Nelson Mora, fundador de la empresa, es que nuestro mercado es el mundo. No sólo vendemos en Argentina; nos sentimos una empresa multinacional, presente en las tres Américas, en algunos países de Europa, también en Oriente Medio.

Entendemos que ese es el lugar donde nuestros productos deben estar. Y permanentemente buscamos abrir fronteras para que eso suceda.

Desde ya que cuidamos mucho a nuestro mercado local. Es el corazón de la operación. Todo lo que ocurre en Argentina es presentado a los demás países. Y es esa dinámica la que nos lleva a trabajar siempre en el desafío de ir por más.

Hoy contamos con un plantel de colaboradores que supera las 150 perso-

nas y operaciones comerciales en cerca de 30 países.

Hace 7 años que funciona nuestra filial en México y seguramente en 2025 estaremos desembarcando de igual manera en el mercado de Brasil.

Cuando hacemos un repaso por estos primeros 60 años de vida, vemos lo que se ha hecho en el área de antiparasitarios internos con la línea Total Full; lo que fue el desarrollo no sólo de Cardial, sino de la cardiología veterinaria a nivel general, nos sentimos muy orgullosos. Por los productos y por haber podido trasladar la innovación a todos los países con los cuales nos vinculamos.

Nunca descuidamos el compromiso que tenemos con la transmisión del saber.

Hemos generado más de 300 actividades internacionales de capacitación y actualización continua para los veterinarios.

Invertimos en eso, es una forma de que se acerquen a las soluciones que aportan los productos.

Los profesionales de la región saben que la propuesta de Holliday Scott está vinculada siempre con la calidad. Los abastecemos de productos útiles que pueden rápidamente utilizar en su clínica con total confianza.

¿ESTE CRECIMIENTO HA REQUERIDO DE INVERSIONES EN INFRAESTRUCTURA?

CI: Así es. Somos una empresa caracterizada por la reinversión permanente, tal como lo hemos hecho con la construcción de una nueva planta en el Polo Industrial de Zárate (Buenos Aires).

Allí contamos con más de 5.000 metros en 4 áreas que ya están construidas y habilitadas.

Son plantas modernas, tecnológicamente de primer nivel, acordes a lo que la empresa necesita para los desafíos que se vienen. Allí ya se elabora toda la línea de antiparasitarios externos (líquidos emulsionables, collares, pipetas); los sólidos (con varias blisters activas), y suspensiones.

Es una etapa de transición, donde todavía en nuestra planta de Beccar se encuentra el área de elaboración de inyectables.

Sabemos que el crecimiento nos demandará cada vez más espacio e inversión.

“SOMOS SINÓNIMO DE MEDICAMENTOS CONFIABLES. CARLOS IMPARATO.”

¿YA FUTURO? ¿CUÁLES SON LOS PLANES?

CI: Con el tiempo nos vamos a ir alejando de la síntesis química. En los últimos años nuestra línea de nutracéuticos se ha desarrollado mucho; estamos contentos porque hay un segmento que busca un perfil natural. Esto también se percibe con las modificaciones realizadas en ese sentido en nuestra línea de nutrición medicada MV.

Más allá de esto, en el corto plazo estaremos celebrando este nuevo aniversario junto a la comunidad veterinaria y también a nuestros aliados comerciales, tanto de Argentina, como del resto de los países. El objetivo es claro: celebrar la historia que nos tra-

jo hasta acá y tomar energía para ir a buscar los éxitos que tendremos en el futuro. Recién se ha cortado una breve parte de la historia de Holliday Scott.

En el mediano plazo, el desafío es seguir aprovechando las oportunidades que aún existen en los distintos mercados, incrementando nuestra participación en los países de América, principalmente en México y en Brasil, así como también en Medio Oriente y también en el Sudeste Asiático.

¿QUÉ MERCADO DE ANIMALES DE COMPAÑÍA ESTÁS VISUALIZANDO?

CI: El vínculo entre las personas y sus mascotas va a ser cada vez más intenso; nunca será más lejano, el vínculo se construye cada vez con más intensidad.

En este sentido, tenemos que entender a las personas y adecuar nuestro lenguaje. Hay un desafío docente de informar, de motivar... Si está motivado e informado, el tutor de las mascotas actúa. Y a eso debemos apuntar para que nuestro mercado crezca y aumente el bienestar de perros y gatos.

Desde Holliday Scott hace ya 60 años que creamos futuro, con lo cual estamos preparados y entusiasmados con lo que se viene para el sector.

¿CON QUÉ PALABRA DEFINIRÍAS A HOLLIDAY SCOTT?

CI: Sin dudas, con la palabra confianza. Tal como lo mostramos en los packagings de nuestros productos: somos sinónimo de medicamentos confiables. Esa confianza que hemos construido es invaluable; respetado el canal, con la innovación como un valor permanente, llevada adelante por un equipo de buena gente. **AR**

OTRA CERTIFICACIÓN

Laboratorio 9 de Julio cuenta con un Sistema de Gestión de Calidad certificado bajo la norma ISO 9001:2015.



Desde 2012, Laboratorio 9 de Julio cuenta con la Certificación Internacional basada en la Norma IRAM-ISO 9001:2015. En abril de 2024 ha superado satisfactoriamente la auditoría de recertificación realizada por el IRAM, la cual fue llevada a cabo por el auditor Dante Tollio, obteniendo la cuarta certificación consecutiva.

La certificación de esta norma es el reconocimiento de la existencia de un Sistema de Gestión de la Calidad por parte de un ente calificado e independiente.

“Este es un eje clave para la mejora del desempeño. Así logramos una fidelización de clientes, gracias a la calidad”, aseguró Julio Caione, referente de la empresa. **AR**

SUIZO ARGENTINA

Juntos, mejorando la salud y el bienestar animal.

Elanco
Rumensin
Bolos ABC

+ CARNE + GANANCIAS

SUIZO ARGENTINA ES UNA MARCA REGISTRADA DE SUIZO ARGENTINA S.A. – CUIT: 30-51696843-1. RUMENSIN™, ELANCO™ Y EL LOGO DE LA BARRA DIAGONAL SON MARCAS REGISTRADAS DE ELANCO™ O SUS AFILIADAS. ©2024 ELANCO™. PM-AR-24-0020. LOS PRODUCTOS RUMENSIN™ SON DESARROLLADOS Y PRODUCIDOS POR ELANCO™. MÁS INFORMACIÓN EN [HTTPS://WWW.ELANCO.COM.AR/PRODUCTOS-Y-SERVICIOS](https://www.elanco.com.ar/productos-y-servicios). SUIZO ARGENTINA DISTRIBUYE Y COMERCIALIZA PRODUCTOS DE ELANCO™.

Más de 50 años fabricando tecnología de punta

✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC

✓ Datalogger

✓ Regitradores gráficos

INDUSTRIA ARGENTINA
ORGULLO NACIONAL

Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184



MANEJO EN GANADERÍA

Por Fernando Grippaldi - @patacongrippaldi - patacon1966@gmail.com

NO VOY EN TREN, VOY EN CAMIÓN

No hace mucho recordaba cuando desde Bariloche, donde hice el Servicio Militar, o desde Tandil, donde estudié, viajaba a la casa de mis padres que quedaba bastante distante de ambos lugares. A veces lo hacía en colectivo, otras en tren y algunas a dedo. Y esos recuerdos me fueron llevando a lo que vamos a charlar, en esta nueva ronda de mates: el transporte de nuestra hacienda.

Don Alberto y Juan Manuel, ambos ya entrados en años, me contaban que cuando los novillos Shorthorn estaban terminados, gordos, allá por los pagos de Los Toldos, Partido de General Viamonte, los cargaban en el ferrocarril, directo a Liniers. Y me aseguraban que para el traslado de sus gordos, no había transporte como el tren.

Esas palabras las fui corroborando a medida que seguía escuchando de la gente grande, esta coincidencia de que no había mejor transporte que el "pata de fierro" para la hacienda.

Los años fueron cambiando, pero no la idea, sino la forma de transportarlos porque el ferrocarril dejó de ser lo que era antes y no sólo para la hacienda, también para el traslado de pasajeros. Por ello es que quedaron tantos pueblos sin vida: porque el tren no pasó más.

Bueno, dejemos la nostalgia de lado y sigamos ahora, con lo que quiero que conversemos en esta mateada.

Y para empezar el porqué de esta juntada, quiero que entre todos le pongamos precio a lo que sale hoy un traslado en camión jaula:

Si llevase 42 novillos gordos de 420 kilos: \$37.044.000.

Si fueran 72 terneros de destete de 160 kilos: \$25.344.000

Pesos más, pesos menos, en definitiva, es muy valiosa la carga, es nada menos que el producto de mucho esfuerzo, mucho sufrir, mucho invertir tiempo y dinero al que le debemos el mejor de los transportes.

TRASLADO, CLIMA Y ESTRÉS

Tanto en el traslado de animales a faena como los de invernada, las condiciones de viaje deben ser óptimas para minimizar el efecto del estrés. En los primeros, para no alterar la futura calidad de la carne y en los segundos, para evitar que el estrés que si bien existe, se minimice, para lograr la menor mortandad posible en los primeros 30-40 días de arribados al sistema de invernada, sea feedlot o pastoril.



Como al clima no podemos manejarlo y el movimiento de la hacienda debemos hacerlo sí o sí, es probable que los animales deban viajar con calor, con frío y a veces con lluvia. Veamos entonces a qué hora viajarán.

ESTACIÓN Y HORARIO

Hablando siempre de lo factible y de ver el capital que estamos moviendo, cuando hablo de horario, también hay que tener en cuenta la estación del año. ¡Sí! ¡Ya se! Hay fletes largos, imposibles de lograr que no viajen en horario de temperaturas altas, pero en aquellos fletes que no superen las 7-8 horas, es un tema que podemos acomodar.

Lo mismo para el invierno. Lea el otro día que: "Con respecto al efecto del frío, debe tenerse en cuenta que los

vacunos pueden soportar temperaturas muy bajas. Sin embargo, la situación cambia cuando hay lluvia o alta humedad ambiental, ya que esto humedece el pelo y anula su capacidad de aislamiento térmico". Además, "el efecto del viento y la humedad pueden generar situaciones extremadamente frías: cuando un camión viaja a 80 km/h y la temperatura es de -5° C, la sensación térmica por efecto del viento en de la jaula es -30° C".

Con el tema de las temperaturas altas, también tener cuidado y en ambos casos, considerar la densidad de carga para evitar que viajen muy apretados.

RESPONSABILIDAD

Más allá de las condiciones técnicas y físicas que exijan las entidades para los transportes de hacienda, nuestra obli-

“ LAS CONDICIONES DE VIAJE DEBEN SER ÓPTIMAS PARA MINIMIZAR EL EFECTO DEL ESTRÉS. ”

gación como emisores de esa tropa para que llegue a destino, es ver que la jaula tenga el piso antideslizante en condiciones. En las que aún son de tablas de madera, ver que estén sanas y que ninguna pueda lesionar a los "pasajeros".

Creo que nadie, hoy y nunca, le daría un cheque al portador de \$37.044.000 o de \$25.344.000 a cualquiera... Se lo daría obviamente al más confiable.

Si bien al bajar la guillotina, la hacienda "ya no es más mía", seamos así responsables para que pueda llegar a destino en buenas condiciones. Primero por su bienestar y segundo, para dejar conforme al comprador.

De esa manera nos volverá a comprar. Asimismo, tener en cuenta la previa a que el animal sea cargado: que las instalaciones (en este caso corrales) y cargador estén en condiciones para también evitar golpes, estrés, fracturas, etc., para que lo que carguemos llegue a destino de la misma manera como lo cargamos.

Por ejemplo, Grandin Temple, nos aconseja que la pendiente de los embarcaderos no supere los 20°. Debe ser suave, de piso firme y mejor si es ciega hacia los laterales. Así, la única luz que verá el animal (vía de escape) será la entrada a la jaula, agilizando la carga, sin estancamientos, asegurando así la fluidez.

COMODIDAD

No pretendo, en esta ronda de mates, intentar decir que los animales viajen en primera clase o Pullman, pero sí cómodos.

Si las condiciones de carga y del transporte son las óptimas, podemos seguir con la letra de la canción -cantada por la hacienda en este caso- que puse como título: "No necesito a nadie, a nadie alrededor"; sino lo mínimo e indispensable para subir o bajar del transporte.

Ahora que ya sabemos en qué y cómo cargar, le cambiamos la yerba al mate y los espero para la próxima. **AR**

Lo abordado por el MV Fernando Grippaldi, está a disposición en charlas destinadas a productores, técnicos y operarios. Más información: patacon1966@gmail.com.



MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOT?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado



NUEVO! **mosca PLUSAG** Tiametoxan 10%



PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL

- **MOSCAPLUS AG Tiametoxan 10%:** Potente mosquicida que elimina la superpoblación de moscas en criaderos de pollos, cerdos, tambos y feed lots.
- **MOSCAPLUS ZURON:** Larvicida para vacas de tambos y feed lots. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario.
- **MOSCAPLUS y MOSCAPLUS AZ:** Mosquicidas para criaderos de aves y porcinos. Se diluye en agua y se colocan los cebos líquidos en las zonas de concentración de moscas.
- **DEVEFOS:** Mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de concentración (100 ml. en 20 litros de agua).
- **CYNLARVIN SOLUBLE:** Larvicida. Se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (100 gramos en 20 litros de agua).



Santos Dumont 4345 CABA C1427EIS Argentina Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282 www.laboratoriosaviar.com

Lo cuidaste hasta su nacimiento, seguí cuidándolo al pie de la madre.

Durante esta época del año es fundamental proteger a los terneros contra enfermedades respiratorias, clostridiales y queratoconjuntivitis.

zoovac+
+ cerca del campo.

zoovac.ar
www.institutozoovac.com
info@institutozoovac.com



“LA TECNOLOGÍA ES CLAVE EN LA ESTRATEGIA DE MSD PARA ARGENTINA”

Analizamos junto con Fabiano Hideto Ikejiri la actualidad de la firma multinacional.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motiviar.com.ar

Fabiano Hideto Ikejiri llegó a la Argentina en 2023 para hacerse cargo de la división local de Salud Animal de MSD y vivió en primera persona buena parte del proceso electoral que decantó en la actualidad nacional.

“Han sido meses de mucha volatilidad y aprendizajes. A pesar que la inflación sigue alta para los estándares globales, está a la baja y comenzamos a ver las cartas que están sobre la mesa. Para una multinacional como la nuestra tener cierta previsibilidad es importante”, decía el referente en diálogo con MOTIVAR.

Más allá de esto, Hideto Ikejiri analizó los desafíos de la empresa en el país.

“Hay segmentos en que tenemos más oportunidades: somos el único laboratorio que tiene en Argentina un portfolio global capaz de competir por el liderazgo en todas las especies. Y me refiero tanto a vacunas y fármacos, como también en el negocio de tecnología, con soluciones

de identificación, trazabilidad y monitoreo”, aseguró. Y completó: “Un 55% de los terneros nacidos en Argentina son identificados con nuestros productos de MSD Salud Animal. La tecnología es parte clave de nuestra estrategia del negocio de salud animal a nivel local”.

En este sentido y asumiendo el impacto de la economía sobre el segmento de productos para mascotas, nuestro entrevistado dejó en claro: “El negocio de mascotas es relevante y lo seguirá siendo, pero no es el único. Hay una recuperación de la agroindustria y es una buena noticia para la diversificación estratégica de nuestro portfolio”.

CON FOCO EN LA GANADERÍA

“Si queremos que desde Argentina se alimente al mundo, hay que aumentar la productividad y estar listos para exportar más cantidad y con más eficiencia. No hay otra salida que la buena salud y bienestar de los animales”, aseguró el profesional.

Y completó: “Como líderes globales tenemos la misión de ser protagonistas. La productividad involucra manejo, tecnología, nutrición y genética. Tenemos impac-



Fabiano Hideto Ikejiri, responsable de la división Salud Animal de MSD.

to directo e indirecto en todos ellos”.

Según nuestro entrevistado, el crecimiento en esta área en particular vendrá de la mano de la agenda de un mejor manejo, más productividad y exportación.

“Cada vez más los países compradores exigen una mejor identificación, una mejor trazabilidad, hay muchos que ya piden que la carne sea de establecimiento libre de deforestación. La tecnología viene a ayudar”, dijo. Y profundizó: “Poder identificar individualmente a cada animal es clave para identificar brotes en caso que ocurran. La identificación permite conocer el historial de cada animal y todo

eso es prerequisites para seguir exportando cada vez más”.

Finalmente, y dejando en claro que “por el momento no está en las prioridades de la suma a la carrera por aprobar e introducir una vacuna contra la aftosa en Argentina”, el referente de MSD insistió en la importancia de fomentar la colaboración entre los diversos participantes del mercado.

En ese sentido, hizo foco en las soluciones que la empresa ofrece en el segmento de la producción animal.

“Por cada bovino afectado por garrapata se pierden 30 a 40 kilos; es el equivalente a que un argentino deje de comer carne al año. Por eso Exzolt es el más importante lanzamiento en el combate a la garrapata bovina”, sostuvo en diálogo con MOTIVAR, para luego explicar que también las enfermedades respiratorias y reproductivas impactan en la productividad. “Tenemos un portfolio para atender esta demanda pero que aún no está aquí. Lo queremos traer a la Argentina”, explicó. AR

Escaneá el Código QR y encontrá la entrevista completa



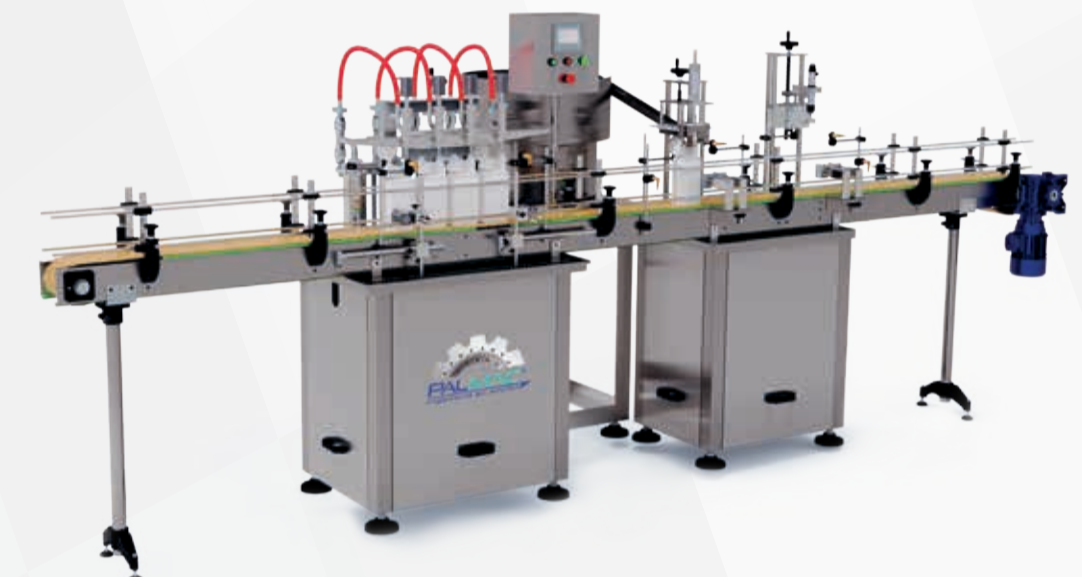
Líneas de llenado y tapado Automáticas y Semi-automáticas

para la industria farmacéutica, veterinaria, cosmética, química y alimenticia.



LLENADORA LINEAL

LTC-1000
Llenadora lineal Tapado y roscado para bidones de 1 a 5 lts.



MONOBLOCK LINEAL

LBTR-2000
Con peine servo asistido, llenado, colocado de insertos, tapa y roscado.



ACUMULADOR

Rotativo de envases (inicial, intermedio y final).



Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar



El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✓ 38 Laboratorios en un contacto
- ✓ Precios y ofertas imperdibles
- ✓ Todo en un solo envío
- ✓ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó MSD CDV KÖNIG TECNOVAX
Boehringer Ingelheim zoetis zoovet BROUWER

Holiday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspreit Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

Misiones 1154 - Bernal - CP. 1179 - Buenos Aires - Argentina
+549 11-2387-5072 - ventas@palmac.com.ar

www.palmac.com.ar



“MUCHAS VECES NO SE LLEGA A LOS DIAGNÓSTICOS PRESUNTIVOS ADECUADOS”

Huberto von Guradze, presidente de SADeVe, destacó que más de la mitad de los casos de consulta clínica son dermatológicos. Agregó que, en ocasiones, la dificultad aparece al momento de arribar al diagnóstico.

Daniela Mattiussi

daniela@motivar.com.ar



En la 11ª Asamblea Anual de la Sociedad Argentina de Dermatología Veterinaria (SADeVe), Huberto von Guradze fue electo presidente para el período 2024-2028. En diálogo con MOTIVAR, resaltó el peso que tiene la dermatología en la consulta veterinaria y brindó detalles sobre las problemáticas más frecuentes.

En primer lugar, trajo a lugar algunos datos que dicen que, dentro de la casuística de todas las consultas clínicas, 6 de cada 10 casos están relacionados o son netamente dermatológicos. “Es por eso que sería muy interesante que la dermatología no sea un ámbito dentro de una materia o una cátedra de grado, sino que tenga

mayor peso. Para eso todavía falta, pero quizás sea un objetivo en el cual se pueda trabajar con las universidades”, comenzó analizando el presidente de SADeVe.

En lo que respecta a las afecciones que se ven en consulta, el presidente de SADeVe indicó que varían mucho de acuerdo a la región geográfica.

Por un lado, resaltó las enfermedades parasitarias de la piel las cuales se ven en relación a si la zona es de mucho desarrollo social o de alto poder adquisitivo. “Enfermedades como la demodexia se ven cada vez menos en los grandes centros urbanos. En contraposición, cuanto más alejado de esos centros urbanos están los animales, más se ven más este tipo de enfermedades”, indicó el MV.

ARRIBAR AL DIAGNÓSTICO

Respecto al reconocimiento de las enfermedades dermatológicas, el presidente de SADeVe explicó que son muy fáciles ya que es evidente en la piel.

“La piel es el libro más grande que tiene el organismo, simplemente que está escrito de una forma que hay que saber leerlo. Y allí, en la lectura, es donde a ve-



Seis de cada 10 consultas están ligadas o son por temas dermatológicos.

diagnóstico acertado”.

NUEVAS TENDENCIAS

Por último, el MV adelantó que el advenimiento de las nuevas tecnologías y los nuevos estudios científicos hacen que haya cada vez más herramientas que les permiten tanto llegar a mejores diagnósticos como mejores tratamientos.

Y agregó que en la dermatología humana el concepto de una sola salud está arraigándose cada vez con más fuerza, por lo que es uno de los tópicos a trabajar en ambas medicinas.

“¿Cuál es la tendencia? Los métodos diagnósticos que se fueron mejorando enormemente, la utilización de la inmunohistoquímica, el desarrollo de imágenes, la aparición de las enfermedades emergentes, las patologías que aparecieron con el cambio climático, etc. Todo es un desafío, hay que estar pendientes, recibirlas y comprenderlas antes de que sean un gran problema”, destacó von Guradze.

“La realidad es que nos vamos adaptando a los cambios, tanto de las enfermedades como de las problemáticas, y tratando de aprovechar las nuevas tecnologías que cada vez están más a disposición de la medicina veterinaria”, concluyó Huberto von Guradze. **AR**

Respecto a esto von Guradze indicó que los tratamientos están en los libros pero que “la cuestión es lograr llegar al

trabajar en ambas medicinas. “¿Cuál es la tendencia? Los métodos diagnósticos que se fueron mejorando enormemente, la utilización de la inmunohistoquímica, el desarrollo de imágenes, la aparición de las enfermedades emergentes, las patologías que aparecieron con el cambio climático, etc. Todo es un desafío, hay que estar pendientes, recibirlas y comprenderlas antes de que sean un gran problema”, destacó von Guradze.

Respecto a esto von Guradze indicó que los tratamientos están en los libros pero que “la cuestión es lograr llegar al



ONCOVET L

(Lomustina)



El quimioterápico más efectivo ha llegado !!!

Alta eficacia y seguridad en caninos y felinos con cáncer. Se puede administrar en diferentes esquemas de tratamiento, tales como terapia de inducción, adyuvancia, neoadyuvancia, mantenimiento y quimioterapia metronómica. **CHEMOVET** comprometido con el crecimiento y desarrollo de la industria veterinaria oncológica de mascotas en el mundo.

Indicado para pacientes felinos con:

- Mastocitomas
- Linfoma
- Tumores de vainas nerviosas periféricas
- Fibrosarcomas
- Mieloma múltiple.

Indicado para pacientes caninos con:

- Mastocitomas
- Linfoma de células B y células T
- Linfoma epiteliotrópico cutáneo
- Histiocitosis sistémica
- Neoplasias malignas cerebrales

CHEMOVET

COMERCIALIZADO Y DISTRIBUIDO
LABORATORIO FARMACÉUTICO
VETERINARIO CHEMOVET

- 9 de Julio 3875, Lanús, Buenos Aires, Argentina
- N° de inscripción (SENASA): 12.197
- 011-4220-3594 • +17409151964
- www.chemovet.org / chemovet@gmail.com

SPORT HORSE
farmacología equina con experiencia

LIDOCAINA
anestésico
Cl. Lidocaína 2 %

HEPATO-RENAL
protector hepato renal
Ac. Tiocico 0,5g. - Urotropina 40g.

FENITIDINA
analgésico con protector gástrico
Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.

PRIVE L
antiparasitario equino palatable
Ivermectina 12mg. - Praziquantel 90mg.

SPORT HORSE
farmacología equina con experiencia

NUEVOS PRODUCTOS
INNOVACIÓN, CIENCIA Y TECNOLOGÍA

Sanity
LÍNEA EQUINA

NANOTECNOLOGÍA DE COBRE
APLICADA AL BIENESTAR EQUINO

VENDAS DESCANSO

SUDADERAS

NANO-APÓSITOS

Lana 99% pureza, impregnados con nano-partículas de cobre. Ayudan a la cicatrización por su efecto antimicrobiano y antifúngico. Brinda una protección única que impide la infección de heridas abiertas. Acelera la cicatrización.

011 4293-6916

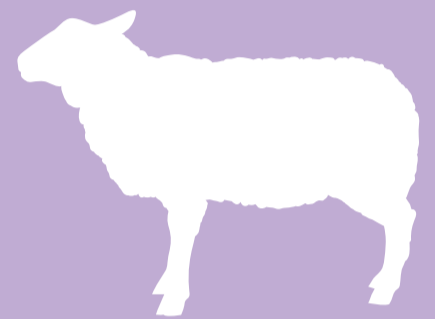
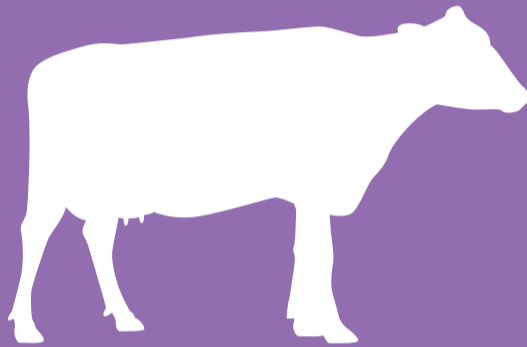
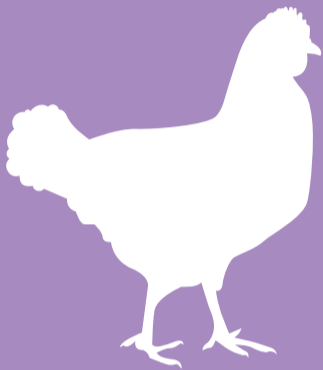
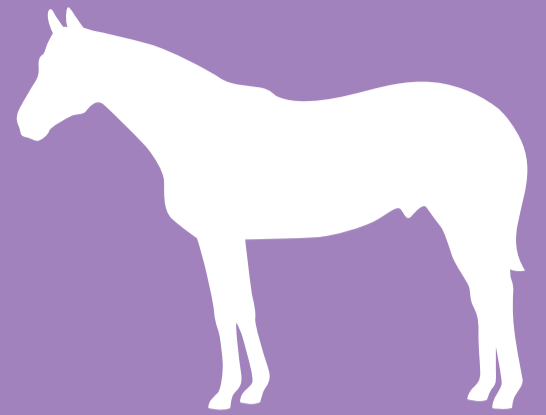
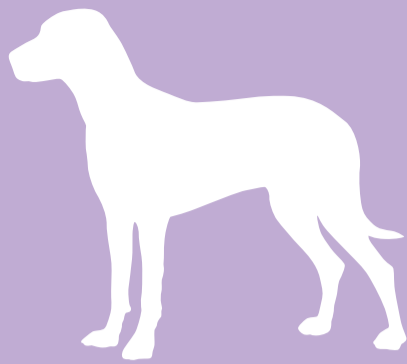
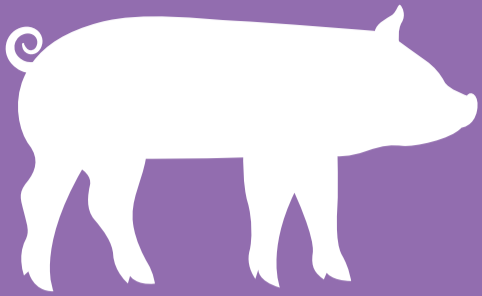
+54 9 221 621-0113

sport horse argentina

www.sport-horse.com.ar

Sport Horse - Argentina

sport.horse.argentina@gmail.com



CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE
CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

