

MOTIVAR

PERDIÓ LA SANIDAD; GANÓ EL CARBUNCLO

Compartimos un informe especial con todo lo ocurrido en el último brote de La Pampa. Ya se habla de negligencia. Pág. 12 y 13.

¿CÓMO LOGRAR UN DESTETE EXITOSO? ¿DE QUIÉN DEPENDE?

En un momento clave para la ganadería, el MV Ricardo Chayer destaca el paso a paso para alcanzar los mejores resultados. Pág. 24 y 25.

TODO EN UNO: UN PLAN SANITARIO PARA LOS PORCINOS

Junto al MV Ramiro Llamas detallamos las enfermedades y vacunas a considerar en cada etapa de la producción. Pág. 34 a 36.

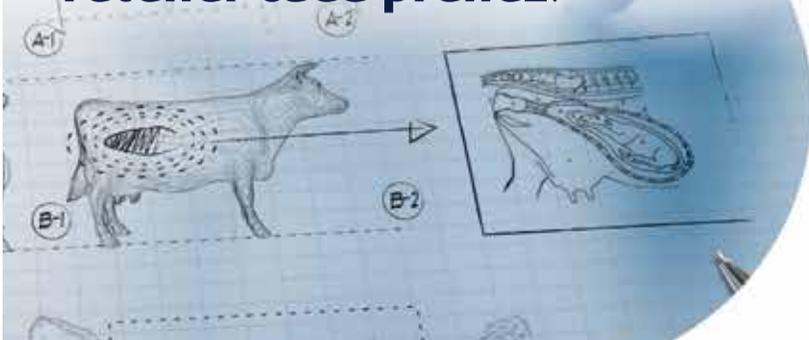
¿QUÉ CAMBIARÁ EN EL MARCO REGULATORIO DEL SENASA?

Desde Clamevet, Jorge Casim analiza los impactos en la normativa que regula el accionar de los laboratorios veterinarios. Pág. 44 a 46.

LLUVIA DE ENFERMEDADES

A la espera del retorno de La Niña en septiembre, la ganadería enfrentará meses lluviosos, con temperaturas templadas y humedad; combo perfecto para el desarrollo de parasitosis internas, garrapata y zoonosis como leptospirosis, brucelosis y carbunco. ¿Habrá más neumonías en los feedlots? ¿Y las mastitis en el tambo? Pág. 18 a 22.

El plan es retener cada preñez.



Consulta con tu médico veterinario



Aplicá **BIOABORTOGEN® H** al **tacto** para proteger la preñez lograda.



Conocé el plan completo.

ESCANEA
EL QR PARA
ACCEDER
A MÁS INFO



Overxxel DUO L.A.

Combinación antibiótica
antiinflamatoria de acción
rápida y prolongada



over +40
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981



Más terneros con los mismos vientres

Vacuna con 12 antígenos virales y bacterianos para prevenir
las principales enfermedades reproductivas en bovinos



TECNOVA <<<<
ciencia que protege

Este equipo agradece a todas las empresas que **hicieron posible este resurgimiento.**

krönen Vet



AFFORD - AGROPECUARIA ALMAFUERTE - ALIMASC - BIOGENESIS BAGO - BROUWER -
CAMINOS DISTRIBUCIONES - CEVA ZOOVET - CHINFIELD - CTO - D.F.V.- DROVET - EL FEDERAL - EL INDIO
- ENRIQUE ARIOTTI - FEDES AGENCY - FUGA DISTRIBUCIONES - GENERAR - IDV - IMVI - INDUSTRIAS
BAIRES - INTERBIOL - J'ANVIER - JHON MARTIN - KÖNING - KUALCOS - LACOSTE Y ASOCIADOS -
LAMAR - MUÑOZ DISTRIBUCIONES - NICOLAS DEL ROSSO - NORT - OSSPRET - PAUL - PÉREZ HNOS. -
PROAGRO - REPREVET - RICHMON - RÍO DE JANEIRO - RUMINAL - TARAZZI DISTRIBUCIONES -
TECNOVAX - VETERINARIAS INTEGRADAS - VETUE.

¡Gracias!

La **fuerza** de un **equipo apasionado**
es **inquebrantable**, aún frente a
las **catástrofes más devastadoras.**

Escaneá el código
y leé nuestra **nota.**



+54 9 221 6374218



CARRETELES RAFAELA



Oficial Bovino



Oficial Ovino



Tarjeta CUE (Circ. Unión Europea)



Botón + tarjeta (Vac. Aftosa)



Botón + tarjeta (Sin Vac. Aftosa)

ELECTRÓNICAS OFICIALES



Botón Oficial



Binomio Oficial

DE MANEJO



Electrónica reutilizable



Caravanas 13 colores:

FEEDLOT

Caravanas 6 colores:



Macho color negro



ARGENTFLEX
CARAVANAS

TRAZA

CARAVANAS ELECTRÓNICAS

BOTÓN ELECTRÓNICO



BINOMIO

(BOTÓN ELECTRÓNICO + TARJETA)



ARDES

NUEVA INCORPORACIÓN

EXPERTO EN IDENTIFICACIÓN ELECTRÓNICA DE GANADO



MADE IN FRANCE



7 SUCURSALES EN EL PAIS
CASA CENTRAL RAFAELA
SUC. BUENOS AIRES

SUC. CARLOS CASARES
SUC. BAHÍA BLANCA
SUC. RÍO CUARTO

SUC. CORRIENTES
SUC. SANTA ROSA

www.carretelesrafaela.com.ar | Carreteles Rafaela

INFLUENZA AVIAR: "ESTÁ LATENTE EL RIESGO DE QUE VUELVA LA ENFERMEDAD"

Así lo afirmó el presidente de CEPA, Roberto Domenech, quien llamó a los productores a no bajar la guardia en materia de bioseguridad. ¿Cuánto perdió el sector en 2023? ¿Ya lo recuperó?

Lizi Domínguez

lizid@motivar.com.ar



Avícolas (CEPA), en un mano a mano exclusivo con **MOTIVAR**.

Es que "la fauna nativa se contaminó" y puertas adentro de los galpones "hay que seguir cambiando hábitos fundamentales para evitar fallas. No podemos caer en eso de que el que no está en problemas, empieza a aflojar", dijo el dirigente en cuanto a mantener activas las buenas prácticas en los establecimientos.

En ese sentido, apuntó a algo tan simple y básico como cambiar el agua de los animales todos los días.

"No hacerlo, aumenta el riesgo de la reaparición del virus", aseguró.

Lo mismo pasa con el ingreso a los galpones y la importancia de mantener medidas en cuanto al cambio de calzado y el buen manejo de la cáscara de arroz que se suele poner debajo de las jaulas.

"Tenemos que insistir en la toma de conciencia y el cambio de rutinas y de hábitos en la producción", reforzó Roberto Domenech en diálogo con **MOTIVAR**.

EL BROTE

Fue el 10 de febrero de 2023 cuando se detectó el virus de la influenza aviar en un ave migratoria en Jujuy.

Y ya el 14 de ese mes, el Senasa informó oficialmente la llegada de la



"Muchos de los productores afectados por la enfermedad abandonaron la actividad", Roberto Domenech (CEPA).

enfermedad a la Argentina.

Para marzo y tras la detección de un caso en un establecimiento en Cipolletti (Río Negro), se cerraba directamente la exportación de carne y de huevos, con grandes pérdidas para el sector avícola argentino.

"Seguimos teniendo la misma ocupación no sólo en Argentina, sino en Europa, en Estados Unidos, en México, en todos lados: la influenza aviar es más difícil de controlar y de

manejar en las ponedoras de huevos comerciales, que, en el parrillero..., en el pollo", nos decía el referente.

Y agregaba: "La decisión de sacrificio, evidentemente, es más fácil tomarla aún al costo que sea en el pollo, porque es mucho menor".

LAS PÉRDIDAS

Según el último censo del Cen-

U\$S 220.000

Es lo que se necesita invertir hoy para montar un establecimiento avícola de última generación.

tro de Empresas Procesadoras Avícolas, en la Argentina hay 3.600 granjas avícolas y un total de 13,5 millones de metros cuadrados de superficie total de ocupación (galpones) en todo el país.

En ese marco y para dimensionar la pérdida económica que implicó el brote de influenza aviar, el presidente de CEPA recordó que sólo aquel primer caso en Cipolletti costó 250.000 pollos ni bien se detectó, y 20 días después murieron otros 400.000 en una granja lindera.

"Fue así, fulminante", sentenció.

El dirigente recordó que el Estado asignó un fondo compensatorio de \$7.500 millones, de los cuales sólo se utilizaron \$4.500 millones.

"Muchos productores salvaron el capital perdido gracias a esta asistencia, pero lo que no se salvó fue el lucro cesante", analizó.

Por aquellos meses, desde el Gobierno solicitaron a CEPA un cálculo de cuánto valía una ponedora en recría según la edad, y lo mismo con los pollos.

"Entonces se determinó un diferencial entre un pollo de 1 a 10 días, de 11 a 30 y de 30 a 45. Hubo muy buena disposición desde la Secretaría de Agricultura y Ganadería de la Nación", destacó Domenech.

Pese a que se "salvó" cierto capital, la peor parte se la llevaron los dueños de establecimientos de ponedoras comerciales, que tuvieron que esperar cinco meses para tener de nuevo los animales en condiciones de postura.

"Mucha de esa gente, pese a que cobró, abandonó la actividad", comentó nuestro entrevistado.

Luego, hubo un impacto directo en la producción y en el abastecimiento.

"La realidad es que se dio un precio en el huevo que ayudó a que

CERCA DE LOS 1.000 MILLONES DE POLLOS AL AÑO

"En recría contamos con 3,5 millones de animales permanentes y otros 5,7 millones en producción. Eso nos da un total anual de 1.000 millones de pollos. Pero hay 162 millones aproximadamente de pollos en crianza. Por eso, habría que calcular los 21 días de huevos en incubación entre el que está naciendo y el que recién se puso. Todo esto, este conjunto en plena producción, el año pasado

produjo 2,5 millones de toneladas de pollo", resumió Roberto Domenech al analizar la actualidad de la avicultura nacional. Y avanzó: "De ese volumen, 183 millones de Tn se destinaron a la exportación, por lo que 2,3 millones se quedaron en el mercado interno. Esta cifra, dividida por 46,5 millones de argentinos, da como resultado un consumo de 49,8 kilos por habitante, por año".

CAYÓ LA FACTURACIÓN 50% Y HUBO UN 35% MENOS DE TONELADAS

Los coletazos de la influenza aviar aún persisten y son particularmente graves en materia de exportaciones: pese a la declaración de la OMSA de que Argentina está libre de la enfermedad, hay mercados que todavía no nos habilitaron para venderles, como China y Chile. "Esto implica una pérdida del 45% del volumen de exportación: un 30% corresponde al primero -nuestro principal comprador-, y el 15% restante al segundo", señaló Domenech.

"Para 2023 teníamos proyectado quebrar los U\$S 500 millones de facturación a nivel mundial (frente a los U\$S 420 millones del año anterior), pero se derrumbó todo por la influenza aviar. Tuvimos un 50% menos de facturación y un 35% menos de toneladas", graficó el referente.

La buena noticia es que días atrás se rehabilitaron las exportaciones a Reino Unido, se abrió un nuevo mercado en Macedonia del Norte, y se estima que a mediados de año se restablecería el intercambio con China y Chile.



A un año de la llegada de la influenza aviar.

aquellos que alcanzaron a reponer animales, limpiaran en tiempo y forma y más o menos acondicionaran las cosas para recuperaran otra buena parte de lo perdido", repasó.

NO HAY PLATA

Domenech comentó que después del brote de influenza aviar en Argentina se hicieron muy pocas inversiones en infraestructura en las granjas.

En ese sentido, "tenemos un atraso, sobre todo en inversiones a campo (galpones) que data de los últimos seis años".

Y lo atribuyó a la falta de financiación. "Hace años que no existe el

crédito y tomar préstamos al 120% de interés es muy difícil de pagar".

En ese marco, nuestro entrevistado explicó que montar hoy por hoy un establecimiento avícola de última generación demandaría una inversión de entre U\$S 215.000 y U\$S 220.000.

"Esto es algo imposible de emprender sin financiación. Y mucho menos con una tasa de interés del 120%", acotó Domenech y se mostró esperanzado en cuanto a que en algún momento se aplique una política de Estado en materia de de carnes.

"Desde CEPA, tenemos proyectos y Argentina tiene una capacidad increíble de producción de proteína animal", resaltó el referente. **AR**

CÁMARA ARGENTINA DE DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS VETERINARIOS

Uniendo fuerzas por una distribución eficiente.



¿Querés asociar a tu empresa?
www.cadisvet.com.ar



CONFIRMADO: LA BATALLA LA GANÓ EL CARBUNCLO

Es una enfermedad zoonótica, que puede producir la muerte de bovinos y cuenta con una de las vacunas más baratas y efectivas del mercado. ¿Por qué el carbunco sigue presente? ¿Hay negligencia de los productores?

Daniela Mattiusi

daniela@motivar.com.ar



Ramón Nosedá, ex Laboratorio Azul y referente de la OMSA en esta zoonosis, resalta casi de forma diaria la importancia de vacunar no solamente en los lugares donde hay antecedentes de carbunco sino en todo el territorio.

Casi en un pedido desesperado, el profesional insiste en que, por lo menos cuando aparece una muerte súbita y se descubre sangre por las aberturas naturales de los animales, se debe cortar un hueso largo y mandarlo al laboratorio para hacer el diagnóstico.

"No importa si parece otra enfermedad, si los días previos hizo mucho calor, casi que no importa nada, sino que la única respuesta es el diagnóstico certero de que no se está frente a una enfermedad zoonótica, que se puede prevenir, a bajo costo y con alta eficacia", nos decía el veterinario.

Y agregaba: "Una vez que sabemos que estamos en presencia del Bacillus, hay que vacunar. Una vez por año, en caso de no tener antecedentes, y en caso de que el campo tuviera casos recientes, habría que hacerlo por lo menos de 2 a 3 veces por año durante los primeros 3 años".

Respecto a la categoría de bovinos, es casi para todos, a partir de que el animal comienza a comer pasto.

¿Por qué? Porque esta enfermedad deja esporas que se alojan en el ambiente y justamente eso es lo que ingiere el animal.

Por eso se dice que el ternero que aún no está destetado es el único que no debería ser vacunado.

"NEGLIGENCIA HUMANA"

Sin embargo y ante la insistencia de los veterinarios, es casi un he-



Todo mal. Desde la falta de vacunación, hasta las malas prácticas posteriores a las mortandades (como en esta foto), la actualidad muestra que es prioritario un cambio de actitud sobre el carbunco.

cho que la mayoría de los productores no vacunan.

El MV Luis Roberto Pérez, director técnico del Laboratorio Santa Rosa, y la MV María Belén Aab, de la misma empresa, fueron quienes recibieron las muestras del caso de Unanue.

Y con ellos hablamos. "En este caso puntual, junto con la veterinaria que asistió al campo en cuestión, fue una de las enfermedades que primero quisimos descartar", nos contó Pérez.

Y agregó: "Sin embargo, se suele pensar siempre primero en otras enfermedades; pareciera que la gente nunca va a tener el problema del carbunco, has-

ta que lo tiene. Eso sí, desde ese momento, vacunan cada 6 meses; pero hasta que no se le muere un animal, ni se percatan".

Y un claro ejemplo que manifestaron desde el Laboratorio Santa Rosa, es la cantidad de casos positivos que tienen de carbunco en los últimos 4 años (Ver recuadro de Laboratorio Santa Rosa).

Este primer dato, indica que no son tantos en relación a las muestras totales recolectadas. Pero sin embargo, la consecuencia de su presencia es letal y no da segundas oportunidades.

¿Y entonces es necesario esperar a la muerte de los animales para vacunar?

Se sabe que es una de las vacunas más efectivas en cuanto a la respuesta inmunológica: es buena, rápida y barata.

"Realmente es un hecho que intentamos evaluar muchas veces, hasta a través de la psicología y la sociología. Cuesta creerlo, pero todavía no encontramos una respuesta concreta. Entendemos que es la negligencia humana la que influye mucho sobre la persistencia de esta

150

Es el valor que debería invertir un productor por una dosis de vacuna por animal.

Hace unas semanas, el Colegio de Veterinarios de La Pampa encendió la alarma sobre la mortalidad de animales en un campo de Unanue: 30 animales muertos por carbunco.

Los veterinarios se miraron y casi que se los pudo escuchar: ¿la historia se repite?

¿Otra vez la vacunación contra la enfermedad había sido desestimada?

La vacuna contra el carbunco es una de las más baratas dentro del sistema de producción de Argentina y tiene alta efectividad.

Data del año 1886 y Pasteur donó su primera vacuna de carbunco, fabricada en Francia, a la Argentina para que se aplique.

Si, fuimos el primer país fuera de Francia en tenerla y, actualmente tiene un costo de entre \$140 y \$150 por animal.

¿Y entonces?

MOTIVAR entrevistó a los referentes de la temática para intentar dar respuestas a estas preguntas que siguen apareciendo una y otra vez cada vez que sale a la luz un nuevo caso.

"ERAN VACAS QUE ESTABAN EN MUY BUENA CONDICIÓN CORPORAL"

El Laboratorio de diagnóstico Santa Rosa forma parte de las instituciones que trabajan en la red del Senasa y fue quien tomó las últimas muestras del caso de La Pampa. En ese campo en particular, había un rodeo aproximado de 200 animales y murieron 28 animales: 22 vacas, 5 terneros y 1 toro.

La MV María Belén Aab fue quien tomó contacto con la veterinaria en el campo. "La colega estaba muy preocupada por la cantidad de mortandad que iba teniendo en goteo; sobre todo porque eran vacas que estaban en muy buena condición corporal, con la cría al pie y crías que estaban con síntomas de disnea", detalló.

Y agregó que normalmente, en los animales con carbunco, es una muerte sobreaguda súbita y, en este caso, había animales que estaban con síntomas y eso era lo que le llamaba la atención. La veterinaria en primera instancia no descartó carbunco por lo que mandó a vacunar preventivamente. Sin embargo, la desconcertaba que te-

nia terneros con síntomas, con disnea y decaimiento.

"Así fue que acudí a nosotros viendo qué perfiles podíamos analizar y le ofrecimos un asesoramiento vía telefónica sobre las posibles enfermedades o diagnósticos diferenciales. En ese abanico, el carbunco lo teníamos también como altamente probable", indicó Aab a MOTIVAR.

De esta forma, resolvieron que enviara una muestra de sangre.

"Lo que más nos llamó la atención es que recibimos sangre que estaba anticoagulada y la veterinaria obviamente nos decía que ese tubo no tenía anticoagulante. Por lo tanto, ahí estuvo mi sospecha del carbunco y esa tarde, en conjunto



MV. Belén Aab y Luis Pérez, de Laboratorio Santa Rosa.

con la veterinaria del campo, fue la primera enfermedad que decidimos descartar". Para el otro día ya contaban con las colonias compatibles con carbunco y, una vez confirmado desde el laboratorio, se comunicaron con la red del Senasa para activar los protocolos correspondientes.



El brote se confirmó en Laboratorio Santa Rosa, de La Pampa.



Ramón Nosedá, referente en carbunco bacteriano.

Casos de carbunco positivo en La Pampa

2021: 41 muestras recibidas y 1 positivo por carbunco

2022: 30 muestras recibidas y 3 positivos.

2023: 35 muestras recibidas y 2 positivos.

2024: Entre 10/15 muestras recibidas y 3 positivos.

Datos del Laboratorio Santa Rosa.

De 19 a 0

Es la baja que mostraron los casos anuales de carbunco en Buenos Aires desde que se aplicó la vacunación obligatoria.

enfermedad", sentenció Nosedá.

AÑOS DE HISTORIA

Pero la historia del carbunco no es nueva. Se comenzó a contar

UNA SALUD

Por último, el MV Ramón Nosedá

resaltó que el carbunco bacteriano es una enfermedad tipo y un modelo ideal para el modelo de Una Salud.

"Estas enfermedades zoonóticas tienen que consensuar y se debe actuar en forma global, tanto en los aspectos médicos, los veterinarios como también los aspectos medioambientales".

Por su parte desde el Laboratorio Santa Rosa, destacaron que cuando las pérdidas aparecen no son solo del animal, sino que también son productivas.

"Con una mortandad de 30 o 40 animales, realmente es insignificante el costo de la vacuna contra lo que después les trae las consecuencias de una mortandad que ocasiona pérdidas mayores".

Y agregaron: "Siempre la idea

es transmitir un mensaje que sea no solo para los colegas sino para toda la población porque estas enfermedades tienen que ver con la zoonosis. Por lo tanto, pueden afectar a la población y creo que nuestro rol, desde el día que juramos y recibimos el título, es también entender que cumplimos un rol muy importante en la cadena de la salud pública".

En este contexto, respuestas exactas aún no hay.

¿Qué pesa más en esta problemática? ¿La cantidad de animales que tenga cada productor o el porcentaje de los que pueden perder?

¿El costo de las vacunas o el de la prevención?

¿Se piensa en este concepto de Una Salud o solo importa que no le toque a su campo? **AR**

ENFERMEDADES VENÉREAS EN TOROS: qPCR UDU

UNA SOLA MUESTRA
DOS RESULTADOS
UN SOLO COSTO

Ahora puedes congelar las muestras para remitirlas



Escanear el código para leer el artículo técnico

ESTIMACIÓN DE LA ESPERANZA DE VIDA EN FELINOS

Según un estudio publicado en el Anuario de AAMEFE 2023, con foco en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, la esperanza de vida general al nacer fue de 11 años para los felinos.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

Los felinos son los animales de compañía más populares en la Ciudad de Buenos Aires, con una población cercana a los 295.000 animales.

La estimación de su esperanza de vida es útil para una mejor comprensión de la longevidad según la diversidad de estatus racial, sexual y de esterilización.

En Argentina, y particularmente en CABA, no se han realizado hasta la fecha estudios que hayan estimado la esperanza de vida de los felinos.

Una tabla de vida es una expresión tabulada de la esperanza de vida y la información ligada a la mortalidad a edades determinadas en una población.

OBJETIVOS

Este estudio tiene el fin de desarrollar las primeras tablas de vida para la población felina de CABA mediante la construcción de una tabla de vida general y tablas para diferentes características (sexo, estado de esterilización y raza).

Además, de calcular la mortalidad proporcional por meses y temporadas; y categorizar las causas de muerte según su fisiopatología, cuando fuera posible.

Los interesados en saber más sobre los materiales y métodos empleados para llevar adelante el trabajo pueden descargar el Anuario completo de AAMEFE 2023 donde se encuentra publicado.

RESULTADOS

La esperanza de vida general al nacer fue de 11.01 años y la mediana resultó de 12. La probabilidad de muerte fue de 0.0816 en el primer año de vida, y disminuyó a su mínimo valor en el sexto año.

Al analizar los datos respecto del sexo se observó que la esperanza de vida al nacer de los gatos machos y hembras fue de 10.92 y 12.26 años.

Asimismo, los valores hallados en cuanto al estado de esterilización muestran diferencias significativas siendo la esperanza de vida al nacer mayor en felinos castrados (13.19 años) que en felinos enteros (5.55 años).

Al añadir el estado de esterilización, se observó una probabilidad de muerte sustancialmente mayor en las hembras y machos enteros que en sus homólogos castrados. En los machos se encontró que la diferencia entre la esperanza de vida al nacer en enteros (4.86 años) y castrados (12.13 años) resultó significativa y se mantuvo hasta el intervalo 5-6 años.

En las hembras, la esperanza de vida al nacer fue de 5.64 años para las enteras y 13.29 años para las castradas.

Esta diferencia se mantuvo significativa hasta el intervalo 6-7 años.

En la Tabla N° 1 se presenta la comparación entre la esperanza de vida al nacer de la raza indefinida versus la totalidad de las razas puras. Se observa que la raza indefinida presentó una esperanza de vida de 10.97 años, mientras que para las razas puras fue de 14.81 años.

En la Tabla N° 2, se muestran los valores de esperanza de vida al nacer, edad mediana y edad máxima alcanzada, para los individuos de la raza Siamés.

Siendo la única raza que superó la cantidad de 100 individuos en la muestra analizada, se observó que su esperanza de vida supera ampliamente la esperanza de vida general y se mantiene dentro de los valores esperados para las razas puras.

En cuanto a la muerte proporcional por mes, en enero se registró el valor más alto (9.35%) y en junio el más bajo (6.58%).

La proporción de gatos que murieron en la temporada cálida (octubre a marzo) fue mayor de la que murieron en la temporada fría (abril a septiembre).

Se contabilizaron 444 registros de causas de muerte, representando el 5.92% de los felinos analizados. Las categorías de muerte agrupadas de acuerdo a su fisiopatología y grupo etario (Tabla N° 3)

Se observó que para el grupo etario más joven (0 a 4 años) los motivos más prevalentes fueron los infecciosos y traumáticos, mientras que, para el resto de los grupos, resultaron los relacionados a fallas del sistema urinario y neoplasias.

DISCUSIÓN

En cuanto a la población general de gatos de la ciudad, el 82% está castrado.

Tabla N° 1. Tabla de esperanza de vida para gatos de todas las razas y sexos.

Raza	Número	Esperanza de vida al nacer	Intervalo de confianza (95%)	p-valor
Total	7945	11.01	(10.55 - 11.46)	
Raza pura	1171	14.81	(14.51 - 15.10)	<0,00001
Raza indefinida	6774	10.97	(10.81 - 11.13)	

Tabla N° 2. Estadísticas extraídas de la tabla de vida correspondiente a felinos de raza Siamés.

Raza	Expectativa de vida a la edad X (años)	Intervalo de confianza de éx (años)	Mediada (años)	Edad máxima alcanzada (años)	Cantidad de felinos en la tabla de vida
Siamés	14.45	14 - 14.9	15	25	1014

Tabla N° 3. Causas registradas de mortalidad según grupo etario.

Grupo etareo	Cantidad (%)			
	0 a 4	5 a 9	10 a 14	15 o más
Motivo				
Falla del sistema urinario	16 (18)	33 (34)	47 (30)	43 (43)
Neoplasia	13 (15)	23 (24)	50 (32)	37 (37)
Infeccioso	23 (26)	15 (15)	13 (8)	2 (2)
Trauma	19 (21)	5 (5)	3 (2)	1 (1)
Falla sistema cardiovascular	4 (4)	6 (6)	9 (6)	2 (2)
Falla sistema respiratorio	5 (6)	3 (3)	15 (10)	5 (5)
Falla Hepática	2 (2)	5 (5)	7 (4)	2 (2)
Gastroenteropatía	1 (1)	3 (3)	4 (3)	0 (0)
Falla multiorgánica	0 (0)	3 (3)	2 (1)	6 (6)
Endocrinopatía	0 (0)	0 (0)	5 (3)	2 (2)
Neuropatía	2 (2)	1 (1)	1 (1)	1 (1)
Muerte súbita	3 (3)	0 (0)	1 (1)	0 (0)
Cuerpo extraño	1 (1)	0 (0)	0 (0)	0 (0)
Total	89 (100)	97 (100)	157 (100)	101 (100)

En el presente estudio, el porcentaje de gatos castrados fue del 84%, lo que indica que estos pueden estar sobrerrepresentados en nuestro estudio y, en consecuencia, la esperanza de vida general puede haber sido sobreestimada.

En este trabajo estimamos una esperanza de vida global de 11,01 años, significativamente superior a la publicada para gatos de Japón, 4,2 años.

En cuanto al sexo y estado de castración, observamos resultados dispares a los publicados por otros países.

Los animales de ambos sexos mostraron esperanzas de vida al nacer significativamente diferentes, en línea con lo publicado en Inglaterra, pero en contraste con lo publicado para gatos de Suecia.

Esos estudios utilizaron metodologías de análisis diferentes a la utilizada en este estudio. A su vez, la esterilización se asoció con una esperanza de vida al nacer elevada para ambos sexos. Algunos autores sugieren que los felinos enteros son más propensos a sufrir muertes traumáticas a edades tempranas, lo que disminuiría la esperanza de vida al nacer.

En cuanto a la esperanza de vida al nacer con respecto a las razas, se encontraron diferencias significativas entre el total de razas puras y los mestizos, siendo la esperanza de vida mayor en las razas puras, contrario a lo publicado en Inglaterra.

Los perfiles de esperanza de vida y mortalidad de raza pueden diferir entre

poblaciones por una amplia variedad de razones genéticas y de salud. Para la raza siamés se observó una mediana de longevidad similar, 15 años, a la presentada para los británicos siameses, 14,2 años.

La mortalidad proporcional por meses de los gatos domésticos obtenida en nuestro estudio mostró que la probabilidad de morir durante la estación cálida no difirió de la estación fría.

Con respecto a las causas de muerte registradas, a pesar de tener menos datos, encontramos concordancia con lo reportado para felinos de Inglaterra y Suecia.

Los gatos menores de 5 años registraron causas relacionadas con procesos infecciosos o traumatismos, y los mayores de 5 años, trastornos urinarios y neoplasias. **AR**

Este estudio fue realizado por los siguientes autores: María Florencia De Gennaro; María Laura Isturiz; Claudia Pucheta; Carolina Ríos Hudson; María Eugenia Quiraga; Santiago Ezequiel Ramírez; Silvia Noemí Akiyama; Rocío Soledad Villarreal Rivas; Federico Krapp y Marina Paola De Seta.

Escanea el Código QR y descárgate el Anuario 2023 de AAMEFE



¡NUEVO!

Eficaz y sabroso bocadito masticable para perros, contra pulgas y garrapatas

¡CON PROTECCIÓN DE LARGA DURACIÓN!



12 semanas de protección

Eficacia comprobada 99% 99%



Ahora, el bocadito es Masticable para perros **Power Gold** FLURALANER



Para más información consultá a tu promotor de confianza. Seguinos en redes

BROUWER www.brouwer.com.ar

UN ANUARIO PENSADO PARA LA MEDICINA FELINA

El trabajo que promueve la Estimación de la esperanza de vida en felinos de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires fue publicado en el Anuario 2023 de la Asociación Argentina de Medicina Felina (AAMEFE). Además de este artículo, los profesionales interesados



pueden ya acceder al material para repasar una serie de investigaciones de relevancia en las cuales profesionales de distintos puntos de Argentina abordan diversas temáticas de interés para la especialidad. Para más información, pueden ingresar en www.aamefe.org.

NUEVA TÉCNICA DE LABORATORIO 9 DE JULIO

Laboratorio 9 de Julio desarrolló una técnica de avanzada para la producción de leche con β -caseína del tipo A2.

Dr. Julio César Caione
Dra. Daniela Andreoli
Lic. Pablo Addamo

info@lab9dejulio.com.ar

La industria láctea mundial muestra gran interés por la producción de leche que presenta únicamente la variante A2 de la proteína β -caseína.

Desde la biología molecular veterinaria argentina se ofrecen ahora soluciones de avanzada que permiten obtenerla.

VARIANTE A1 Y SALUD HUMANA

La caseína es la proteína más abundante en la leche bovina y se divide en α , β y κ caseína. Antiguamente la mayoría de la leche bovina contenía la proteína β -caseína del tipo A2, pero procesos evolutivos relacionados con la industrialización han dado lugar a que la variante A1 sea mayoritaria en razas de producción láctea.

En la variante A1, la presencia de la histidina en la posición 67 produce la liberación del péptido β -casomorfina-7

(BCM-7) cuando se digiere en el intestino delgado humano. Un posible efecto negativo de este péptido en la salud es la razón por la que la industria láctea tiene interés por la producción de leche que presente sólo la variante A2 de la β -caseína.

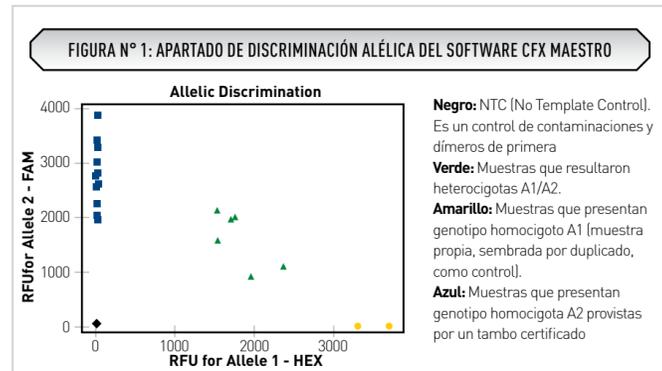
BIOLOGÍA MOLECULAR

La β -caseína está codificada en el gen CSN2, que presenta variantes. Una de ellas presenta particular atractivo: se trata de un polimorfismo de nucleótido único que causa un cambio del aminoácido prolina (variante A2) por histidina (variante A1) en la posición 67 de la cadena de aminoácidos de la proteína.

Desde el área de biología molecular de Laboratorio 9 de Julio -provincia de Buenos Aires- se ha desarrollado la técnica que hace posible identificar la variante del gen presente en el individuo.

Se logra mediante la reacción en cadena de la polimerasa en tiempo real (qPCR) y a partir de una pequeña muestra de cartilago de oreja del animal. La muestra se toma con una pinza especial que evita la contaminación cruzada y permite conservar óptimamente el ADN.

El ensayo permite diferenciar entre vacas puras u homocigotas productoras de la variante A2, homocigotas productoras de la variante A1 e híbridas o heterocigotas. Los ejemplares heterocigotos tienen las 2 alternativas de la secuencia. Una heredada por vía materna y otra por vía paterna, produciendo de este modo



leche con ambos tipos de proteína.

Para identificar el tipo de variante, Laboratorio 9 de Julio se basa en una secuencia del gen, que es diferente en los individuos productores de la variante A2 respecto a los de la variante A1. A través de la qPCR, puede distinguir las variantes dentro de la secuencia, marcarlas con fluorescentes diferentes y así diferenciar los tres tipos de animales.

La Figura N°1 muestra los resultados obtenidos para bovinos productores de leche por discriminación alélica, diferenciando los tres tipos de animales según el gen de la β -caseína.

El proceso de selección consiste en el análisis genómico para detectar los ejemplares homocigotas A2 y utilizarlos para la producción y la reproducción del rodeo. Además, para mantener la trazabilidad a lo largo de la reposición.

LECHE A2: INTERÉS MUNDIAL

La leche A2 es tendencia en el mundo como una fuente de proteína láctea diferente. En Argentina, desde 2018 Nestlé hace esfuerzos e inversiones para la certificación de tambos A2 en Buenos Aires, Córdoba y Santa Fe, incluyendo el lanzamiento de productos producidos con leche A2 bajo las marcas Nido y Svelty.

En consonancia con las pautas de innovación de la industria láctea, Laboratorio 9 de Julio pone a disposición de los productores primarios por primera vez en Argentina la técnica de genotipado de bovinos A2. El propósito es múltiple: contribuir a la mejora continua, a la rentabilidad del tambo y al desarrollo de productos de alto valor agregado en la cadena de valor de la industria. **AR**

Draxxin® KP
(Tulatromicina + Ketoprofeno)

- Una aplicación
- Dos ingredientes activos
- Rápida recuperación



Draxxin® KP puede tratar la ERB y controlar la fiebre rápidamente

zoetis

WEIZUR

LÍNEA REPRODUCCIÓN

KIT REPRODUCCIÓN

50

TRATAMIENTOS

- + 5 DISPROZUR x 10u
- + 1 BENZATRIOL x 100ml
- + 1 CIPIONAL x 50ml
- + 5 CELOPROST x 20ml

DISPROZUR

DISPOSITIVO INTRAVAGINAL
PROGESTERONA 1G

CELOCHECK

PINTURA MARCADORA
DE GANADO



CUANDO EL CLIMA POTENCIA LA DEMANDA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

Lluvias, calor y humedad, un combo propicio para que "afloren" distintas enfermedades en los rodeos bovinos. Con las parasitosis a la cabeza, el clima impulsa la venta de productos veterinarios.

medades que afectan a los rodeos en este 2024, y su correspondiente impacto no solo en la industria de productos veterinarios, sino también en la dinámica diaria de los profesionales de la actividad privada.

LA VALIDACIÓN DE LOS EXPERTOS

"Tenemos un Niño instalado hasta septiembre, momento en que llegará La Niña, que se extenderá hasta después de marzo de 2025". Así de contundentes fueron las palabras de José Luis Aiello, doctor en Ciencias Meteorológicas y asesor de la Guía Estratégica para el Agro, de la Bolsa de Comercio de Rosario, al ser consultado por MOTIVAR respecto de lo que el clima le deparará a la producción ganadera.

Pero eso no fue todo, sino que avanzó: "En marzo, abril y mayo habrá un episodio húmedo, con niveles de lluvias por encima de lo normal, golpeando con más fuerza en el noreste, luego a Entre Ríos y, en menor medida a Buenos Aires, donde incluso habrá zonas con sequía". Y completó: "Santa Fe y Córdoba tendrán humedad dentro de los parámetros normales. A partir de septiembre, habrá zonas con poca humedad".

Con este diagnóstico, tomamos la posta y salimos a entrevistar a referentes en la sanidad de los bovinos. Y sus respuestas no nos sorprendieron.

"En lo referido a parásitos internos, las lluvias favorecen su traslación desde la bosta al pasto, propiciando la presentación de la enfermedad", nos decía el MV César Fiel, referente que se desempeña junto al MV Pedro Steffan en Fiel&Steffan Consultores. Y agregaba: "En el caso de la sarna, los inviernos "duros" en cuanto a frío, humedad y carencias nutricionales, favorecen la presentación de cuadros clínicos severos".

Por su parte y desde el INTA Colonia Benítez, la MV Victoria Rossner aportaba: "La presencia de garrapatas enfer-



El clima impacta en la presencia de enfermedades sobre los rodeos bovinos.

quiere de inviernos benignos (mayoría de los meses con temperaturas superiores a 14,5 °C y déficit hídrico inferior a 200 mm; es decir que aquellos años más lluviosos y húmedos favorecerán el desarrollo de los ciclos parasitarios acompañados por temperaturas superiores a 15 °C en invierno".

Y alertaba sobre el contexto actual: "De acuerdo con el clima, esta parasitosis puede cumplir 3, 4 o incluso 5 generaciones en un establecimiento, lo que genera un crecimiento exponencial mayor de parásitos a lo largo del año".

También consultamos al MV y referente del laboratorio de diagnóstico veterinario de CDV, Fernando Luna, quien validó nuestro enfoque.

"La vinculación entre el clima y la presencia de enfermedades es total. Considerando meses húmedos y con lluvias, sin dudas proliferarán zoonosis como la leptospirosis, la brucelosis y el carbunco, ya que son bacterias que se mantienen y sobreviven en suelos húmedos o encharcados", nos decía el médico veterinario.

Y a esto se suma la presencia de mastitis en los tambos y la validación de la MV Mariana Lucas, vicepresidenta de APROCAL, en cuanto a que frente a meses lluviosos se incrementará la presencia de esta enfermedad en los rodeos lecheros de todo el país (Ver recuadro).

Por su parte, y si bien la literatura científica no encuentra una asociación directa con la incidencia de las enfermedades respiratorias, el MV Carlos Margineda, del INTA Marcos Juárez, en Córdoba, asegura que -en la prác-

tica- los engordes que no tienen un correcto manejo y limpieza de los corrales, seguramente padezcan un otoño que será normal a lluvioso, con el aumento de la incidencia de enfermedad respiratoria, favorecido por el exceso de barro. ¿Se puede prevenir?

A PEDIR DE LAS PARASITOSIS

Al analizar el contexto, el MV César Fiel explicó que, para el caso de los parásitos internos, las escasas precipitaciones de los últimos dos años en amplias regiones ganaderas condicionaron la traslación de larvas a las pasturas y, en definitiva, limitaron fuertemente las cargas parasitarias en pasturas y animales.

"Como consecuencia, la necesidad de tratamientos antiparasitarios en ese período disminuyó, a tal punto que varios lotes sobre pasturas bajo monitoreo

30-40

Son los kilos que pierde un bovino por un cuadro clínico de parasitosis interna. Para la presentación subclínica, la pérdida ronda los 20 a 30 kilos.

parasitario pasaron el otoño-inverno sin necesidad de tratamientos porque los conteos de huevos (HPG) no se elevaron. No obstante, el bajo desafío parasitario, podría haber condicionado un apropiado desarrollo inmunitario durante la recría", aseguró el representante de Fiel&Steffan Consultores Asociados.

Por el contrario, las abundantes lluvias producidas durante la última primavera y verano (diciembre-enero), habrían favorecido la traslación de parásitos acu-

mulados en la bosta durante la sequía, condicionando un mayor ofrecimiento de larvas con el pasto.

Esta situación aparece como un episodio epidemiológico importante, dado que durante este verano se registró la situación poco común de conteos altos de huevos (HPG) individuales en categorías de sobreño, que, en condiciones normales, bloquean los conteos en base a su inmunidad adquirida. "Tal situación, obligó a la inusual aplicación de tratamientos antiparasitarios en machos y hembras de sobreño, para minimizar los eventuales daños en producción", reforzó.

Y profundizó: "Es de esperar que los destetes se vean expuestos más tempranamente a altas cargas parasitarias y tengamos un año donde habrá que estar muy atentos y ser rigurosos en el seguimiento de tropas para detectar tempranamente la necesidad de desparasitar con drogas que conserven su eficacia (sin resistencial)". Finalmente, y al hablar de sarna, Fiel

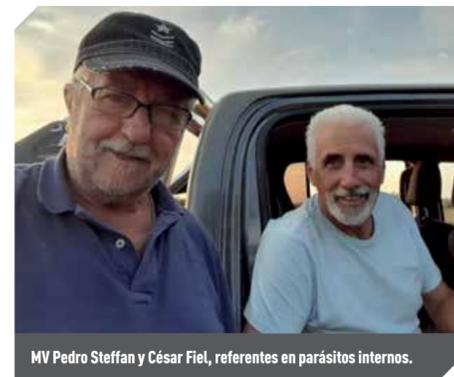
explicó que "al igual que en los 2-3 últimos años, los primeros casos se reportaron a partir de enero (picaduras en base de la cola en unos pocos animales), señalando la presentación más temprana del problema que se extenderá hasta bien entrada la primavera si no somos efectivos en su control".

¿Y LA GARRAPATA?

Consultada por MOTIVAR, Victoria Rossner, Doctora en Ciencias Veterinarias que trabaja en INTA Colonia Benítez, avanzó en describir que, en Argentina, la garrapata común del bovino (R. microplus) se distribuye al norte de los paralelos 31-32° S con excepción de la región andina, en Salta, Tucumán, Jujuy,

Santiago del Estero, Santa Fe, Córdoba, Catamarca, Formosa, Misiones, Entre Ríos, Corrientes y Chaco.

"Dentro del área ecológicamente favorable para esta garrapata, las zonas más propicias para su desarrollo



MV Pedro Steffan y César Fiel, referentes en parásitos internos.

15

Son los kilos que se pueden perder en sistemas pastoriles por un caso de sarna.

EL TUMBA GARRAPATAS

Eficacia superior al 99% en garrapatas.

Escaneá el código QR y obtené más información www.proagrolab.com.ar

Luciano Aba
 ✉ luciano@motiviar.com.ar
 🐦 @aba_luciano

Lizi Domínguez
 ✉ lizi@motiviar.com.ar

Daniela Mattiusi
 ✉ daniela@motiviar.com.ar

No fueron los buenos precios del ternero, ni las mejores expectativas por la exportación de carnes.

Lo que impulsó la venta de productos veterinarios en los últimos meses fue el clima. El combo de lluvias, con humedad y temperaturas templadas hizo de las suyas y las enfermedades volvieron a los rodeos.

¿Seguirá esta situación climática los próximos meses?

¿Qué deberá cambiar en el manejo sanitario y productivo de los bovinos en un año "más normal", luego de tiempos de sequía?

Para develar todos estos interrogantes, MOTIVAR tomó contacto con referentes de distintos puntos del país y profundizó en el impacto que tendrán o no las principales enfer-



Se espera que se intensifiquen los tratamientos antiparasitarios.



La garrapata sigue siendo un problema en distintas provincias.



MV Carlos Margineda, referente del INTA Marcos Juárez.

550-800

Son los litros de leche perdidos en el transcurso de un caso clínico de mastitis, su tratamiento y espera.

son aquellas con déficit hídrico anual menor a 200 mm y temperaturas superiores a 15 °C durante la mayor parte del año”, explicó la referente, agregando que “la abundancia de este parásito sobre los bovinos sigue un claro patrón estacional, caracterizado por un incremento en la carga de garrapatas desde mediados de la primavera al otoño,

donde alcanza el pico máximo, para luego decrecer hacia el invierno”.

ENFERMEDADES RESPIRATORIAS

Desde el INTA Marcos Juárez, el especialista en enfermedades respiratorias, MV Carlos Margineda, aportó a este informe de MOTIVAR dejando en claro que, si bien la bibliografía científica no marca una estrecha relación entre el clima y la mayor o menor incidencia de estas, en la práctica la situación cambia.

“No lo hemos demostrado científicamente, pero sí lo hemos visto en la práctica: en el caso de los engordes que no tienen un correcto manejo y limpieza de los corrales, seguramente un otoño que será normal a lluvioso aumentará la incidencia de enfermedad respiratoria, favorecida por el exceso de barro”, aseguró el referente. Y profundizó: “Nosotros particularmente el otoño pasado tuvimos una incidencia

más baja de enfermedades respiratorias, lo cual probablemente se deba a que fue un otoño particularmente seco y, por lo tanto, con poco barro en los corrales”.

Finalmente, el experto dejó en claro que estamos en un momento ideal para prevenir, estableciendo ya en marzo una estrategia de prevención.

“Generalmente y en base a los registros que hemos visto en feedlots, los brotes de enfermedad respiratoria comienzan a mediados de marzo y se extienden hasta la primera semana de julio. Entonces los meses donde mayor impacto tenemos son abril y mayo, pero eso puede variar de acuerdo con el sistema y cuando se dan mayormente los ingresos”, concluyó.

EL QUE NO VACUNA...

Más allá de resaltar la estrecha vinculación entre el clima lluvioso y húmedo con la mayor incidencia de en-

fermedades como la leptospirosis, la brucelosis o el carbunco, el MV Fernando Luna, referente del laboratorio de diagnóstico veterinario de CDV reforzó la importancia de prevenir mortandades por hipomagnesemia, que también en

Continúa >>>



Victoria Rossner, referente del INTA Colonia Benítez.

18 a 42

Es la diferencia negativa en kilos de carne al año que logra un bovino en crecimiento afectado por garrapata, versus uno sano.

ESTÁN EN JUEGO LOS TERNEROS DEL PRÓXIMO AÑO

TRATAMIENTO PRE-SERVICIO

Aumente la cabeza de parición.
Aumente los kg x hectárea.
Evite el estrés oxidativo



Cerca tuyo, llevándote soluciones.



NUEVA BIOPOLIGEN® Q

Cada dosis, protege a tu rodeo del síndrome respiratorio bovino y de la queratoconjuntivitis.

CONSULTA CON TU MÉDICO VETERINARIO.



Escaneá para más info.



un clima adverso, los pastos no tienen el magnesio suficiente y es una de las enfermedades más importantes.

"La biodiversidad de las lagunas que tienen su microambiente natural, hay algas tóxicas que pueden contaminar las lagunas, donde si no hay escasez de agua, los animales pueden levantar ese hongo, esa alga hepatotóxica", aseguró Luna. Y reforzó: "Ni hablar del cambio climático y la presencia de mosquitos, tábanos, todo tipo de hematófagos que pueden transmitir la tristeza bovina, por ejemplo".

Finalmente, Luna reforzó: "Cumplir con un plan sanitario será clave para prevenir y controlar estas enfermedades. De igual manera, habrá que reforzar las recorridas diarias, mirar los alambrados, los eléctricos, prever lugares de comida para los animales en invierno, hacer reservas forrajeras e invertir en sombras".

Además, el profesional revalorizó el rol del diagnóstico para minimizar



MV Fernando Luna, del laboratorio de diagnóstico de CDV.

siempre los factores de riesgo.

"A través del diagnóstico, uno baja ese riesgo que puede existir, cuando el medio ambiente, ya sea por lluvia o calor en exceso, haga daño a la producción pecuaria", concluyó.

EN RESUMEN

Parasitosis internas, tristeza bovina, garrapata, mastitis, leptospirosis, brucelosis, carbunco y otras tantas enfermedades que afectan a los bovinos refuerzan su presencia ante situaciones climáticas húmedas y con lluvias por sobre la media como las que se anuncian para buena parte de nuestro país de aquí a septiembre, cuando volvería La Niña a hacer de las suyas en la producción.

Mientras tanto, productores y veterinarios no deben perder el tiempo, enfocándose en definir y aplicar planes sanitarios que les permitan a los bovinos llegar a ese nuevo desafío en las mejores condiciones posibles. **AR**

MASTITIS: "CON LA LLEGADA DE LAS LLUVIAS EL DESAFÍO SERÁ MAYOR"

La MV Mariana Lucas es vicepresidente de Aprocal y responsable del área de Calidad de Leche y Salud de Ubre en El Trébol Consultora. Consultada por **MOTIVAR** sobre el vínculo directo entre el clima y las mastitis, no lo dudó y aseguró: "La llegada de las lluvias representa un alivio para todos los que trabajamos en el campo, pero en lo que respecta específicamente a la salud de ubre, las lluvias traen aparejado el desafío de mantener un ambiente libre de contaminación. Es esperable que el incremento de las lluvias aumente el riesgo de ocurrencia de mastitis".

Y agregó: "Se sabe que existe una estrecha relación entre el nivel o score de higiene de las ubres y el riesgo de mastitis especialmente ambiental, debido a que estas últimas son causadas por microorganismos que habitan en

el barro, la materia fecal, el agua y los restos vegetales".

Asimismo, la profesora adjunta en la Cátedra de Farmacología y Toxicología Veterinaria, FCAYV-USAL, explicó: Si analizamos el reporte de la Secretaría de Ganadería Agricultura y Pesca de la Nación vemos que en los últimos 2 años hay una tendencia a la baja en lo que se refiere al RCS a nivel nacional. Esto es lo esperable porque, por las características propias de la enfermedad, las vacas presentan menos mastitis en un año seco".

Y cerró su aporte a **MOTIVAR**: "Es muy importante que los productores tomen conciencia de que el riesgo de contraer infecciones intramamarias está fuertemente asociado al ambiente donde habitan las vacas. Con la llegada de las lluvias el desafío es mayor, siendo la mastitis ambiental la principal amenaza".



"El riesgo de contraer infecciones intramamarias está asociado al ambiente", Mariana Lucas.

10-20

Son los kilos que pierde de manera directa un bovino enfermo, versus otro sano al finalizar el ciclo.

drovet

Líderes en distribución veterinaria

Soluciones integrales para el sector



Excelencia Operativa



Alto nivel de servicio



Agilidad en sus procesos

Llegamos donde tenemos que llegar.

drovet.insumos drovet.grandes.animales www.drovet.com



La lucha contra la Tuberculosis comienza con el Diagnóstico



TUBERCULINA PPD BOVINA

Reactivo líder para la prueba intradérmica de Tuberculosis

Derivado proteico purificado (DPP) para el diagnóstico de la Tuberculosis por prueba intradérmica en Bovinos, Porcinos y Caprinos.

Composición: Derivado Proteico Purificado de cultivos de *Mycobacterium bovis* AN5. Concentración 1 mg/mL - 32.500 U.I.

Dosis y Administración: 0,1 mL/animal, vía intradérmica. En bovinos y caprinos, en el pliegue anocaudal o tabla del cuello. En cerdos, en el borde medial de la oreja. Utilizar calibre para la lectura e interpretación de los resultados según normas SENASA.

Juntos, más allá de la salud animal



¿CÓMO LOGRAR UN DESTETE BOVINO EXITOSO?

Marzo y abril son meses de destete en la Cuenca del Salado. El MV Ricardo Chayer brindó detalles sobre la importancia de este período y la necesidad de poner el foco en acciones básicas pero estratégicas.

Daniela Mattiusi

daniela@motivar.com.ar



grupo CONPAS (Consultores Pampeanos Asociados), dialogó con MOTIVAR en el marco de Expoagro y brindó detalles de las cosas a tener en cuenta para lo que se viene.

En primer lugar, describió que los últimos 3 años fueron complicados en materia de sequía por lo que algunos productores debieron optar por destetes anticipados, en donde en vez de estar destetando en el mes de marzo o abril, lo hicieron en enero o en febrero.

Incluso, algunos debieron hacerlo cerca de noviembre.

"Esto es en la Cuenca del Salado, pero si te vas un poco más para el norte, ahí se hace bastante más destete precoz para poder preñar a las vacas. Y si te vas para el sur, se desteta por fines de abril o mayo; porque el servicio está corrido. Esto se debe a que las vacas no pueden parir tan en el invierno con la nieve; entonces el servicio se da más tarde y el destete también", especificó Chayer.

BUENA INMUNIZACIÓN

Consultado por MOTIVAR, Chayer enumeró algunas cuestiones a tener en cuenta para que el destete sea "exitoso".

En primer lugar, definir la fecha de destete según lo que necesita cada ro-



"Si queremos hacer ahora lo que no hicimos antes, el resultado va a ser malo", Ricardo Chayer.

pie de la madre, cuando el ternero ya pasó los 2 o 3 meses de vida, que bajaron los anticuerpos colostrales, que le transfirió la madre a través del calostro. Ahí debemos aplicar las vacunas que empiezan a proteger a los terneros para todo el período que esté al pie de la madre y para adelante".

Además, el MV explicó que son vacunas inactivadas que no protegen por mucho tiempo; por lo tanto, se necesita sí o sí, primero dar dos dosis a ese ternero al pie, darle una primera dosis a los 3 meses de vida, repetir esa dosis a los 21 o 30 días, de las mismas vacunas que son mancha y gangrena, queratoconjuntivitis y neumonía.

"No hay recetas para esto, hay establecimientos donde es necesario destetar ahora y hay campos donde tuvimos que destetar hace 15 días. Eso es así y no es caprichoso, sino que depende, en gran medida, de la condición corporal, del estado nutricional de las vacas, de cómo estén los terneros y qué tenga para darle de comer", detalló.

Otra cosa importantísima que indicó Chayer es la sanidad de esos terneros, que no empieza ahora. "Si nosotros queremos ahora hacer lo que no hicimos antes, el resultado va a ser malo. ¿Cuándo empieza? Generalmente al

momento del destete es tarde. En ese sentido, agregó que, si no se hizo esa base inmunitaria al pie de la madre allá por noviembre o diciembre, querer solucionarlo ahora en el momento del destete es tarde.

¿Qué puede suceder? En el camino se pueden haber muerto terneros, sumado a que es tarde porque se tendría que arrancar de cero justo en el momento de más estrés del ternero, que es el momento del destete.

"Le estás sacando la madre, le cambias la alimentación, es 100% pastoril, o sea sale de estar tomando leche para comer pasto exclusivamente, o entra a un corral de encierre, pero no es leche. Todos esos cambios, sumado a que le sacaste la madre, hacen que sea sumamente estresante para el ternero. Si ahí quiero generar inmunidad, es difícil", manifestó Chayer.

Y agregó "Lo ideal sería poder darle la vacuna entre 10 y 15 días antes del destete, ya que cuando yo aplico una vacuna, demora ese período en hacer el máximo efecto. Entonces, sería muy importante que llegue con el máximo, con la mejor respuesta inmunológica y la mayor cantidad de defensas del animal al momento de hacer el destete".

MANEJO, SANIDAD Y VACUNAS VETERINARIAS

Según Ricardo Chayer, existen algunas cuestiones básicas que siempre deben considerarse en la búsqueda de un destete bovino exitoso.

1. Definir la fecha de destete según lo que necesita cada rodeo o establecimiento: "No hay recetas para esto; depende, en gran medida, de la condición corporal, del estado nutricional de las vacas, de cómo estén los terneros y qué tenga para darle de comer", detalló nuestro entrevistado.

2. Entender que la sanidad no empieza ahora: "Si nosotros queremos ahora hacer lo que no hicimos antes, el resultado va a ser malo. Debemos comenzar al pie de la madre, cuando el ternero ya pasó los 2 o 3 meses de vida, que bajaron los

anticuerpos colostrales, que le transfirió la madre a través del calostro. Ahí debemos aplicar las vacunas que empiezan a proteger a los terneros para todo el período que esté al pie de la madre y para adelante", reforzó Chayer.

3. Siempre dos dosis: "Al tratarse de vacunas inactivadas, se necesita sí o sí, primero dar dos dosis a ese ternero al pie, darle una primera dosis a los 3 meses de vida, repetir esa dosis a los 21 o 30 días, de las mismas vacunas que son mancha y gangrena, queratoconjuntivitis y neumonía. La primera dosis en noviembre, la segunda en diciembre, y al destete aplicamos la tercera dosis", detalló el representante de CONPAS.

"NO ES UNA NEGOCIACIÓN"

Por otro lado, en lo que respecta al veterinario, Chayer destacó que como profesionales participan

fundamentalmente en la sanidad y eso "es incumbencia nuestra. Yo siempre digo que la sanidad, el veterinario no la tiene que negociar. Nosotros no tenemos que participar

de una negociación con el productor de la sanidad. Si le doy tal cosa o no le doy tal cosa, o sea que la sanidad no la tenemos que negociar con el productor y creo que se negocia continuamente".

Por último, indicó que es necesario distribuir las vacunas estratégicamente a lo largo del calendario sanitario y participar en el manejo, en todo lo que es bienestar animal.

"Como veterinarios podemos aportar un montón en todo lo que es el tratamiento de los animales: desde un buen trato del ternero, de la madre, de hacer un destete como corresponde, sin perros, sin palos, sin gritos, a la hora que corresponde, no encerrando el día que el índice de estrés térmico me está indicando que no los tengo que encerrar porque se me van a morir, que tengan agua de calidad, etc. En todas esas cosas tiene que participar el veterinario", concluyó Ricardo Chayer. **AR**

EL VETERINARIO NO TIENE QUE NEGOCIAR LA SANIDAD DEL RODEO



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.

DISTRIBUYENDO CONFIANZA

VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunicate con nosotros:

Tel: (03388) 15-466993 / 15-418191 / 15-418213
 15-418195 / 15-418206 +549 3388 466993
 ventas@veterinariasintegradas.com
 www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES  

Veterinarias Integradas de Argentina S.A.
 © 2016 - Todos los derechos reservados

vigormeq

Shock de energía con más fuerza. Engorde y producción.

Fórmula híbrida superior

Inmunomiq: Inmunoestimulante de origen biológico

Fósforo en alta concentración

Oligoelementos

Aminoácidos

Vitaminas

Tónico reconstituyente mineralizante con aminoácidos y vitaminas. Inmunoestimulante inespecífico.



BIOCHEMIQ



biochemiq.com
 Tel.: 0810 333 1692
 Whatsapp: 11 5048 9969

“LA ENFERMEDAD QUE MENOS DAÑO HACE ES AQUELLA QUE NO SE SUFRIÓ”

Es el lema del MV Miguel Mejía, quien abordó los fundamentos económicos sanitarios de la cría en el marco de las disertaciones ganaderas de Expoagro

san”, advirtió el profesional. Y remarcó: “Lo que pierde un animal con una enfermedad no va a mejorar después en el tiempo con un engorde mayor. No hay un efecto compensatorio. con lo cual no hay dudas: es negocio tener sanas las crías”, sentenció.

Lizi Domínguez

lizid@motivar.com.ar



REMONTAR LA CAÍDA

Mejía trazó el derrotero de un ternero en cría enfermo, que “lo primero que va a hacer es no comer”, dijo y agregó el estrés que eso implica al animal. Y no sólo eso, sino el trastorno padece en adelante el productor, al luchar por aumentar el consumo de mantenimiento en la vida del bovino y que inevitablemente conlleva a una ineficiencia económica.

La prevención es la base de la sanidad. No quiero ver animales enfermos, no quiero curar bovinos”. Con esta frase, el MV Miguel Mejía resumió los fundamentos que responden al ¿por qué debemos tener una cría sana?, pregunta disparadora de su disertación en el auditorio ganadero patrocinado por Biogénesis Bagó, en la última edición de Expoagro.

A ese costo, se agrega el impacto en el engorde futuro, porque “ese animal cuando se cura de una neumonía o de una parasitosis, va a engordar menos y eso está demostrado”, acotó el veterinario. Y recordó que también hay algunas enfermedades que sufren las crías y que luego afectan el rinde en la media res. De allí que “yo tengo que construir la mejor inmunidad posible en ese animal. Tengo que controlar los parásitos, hacer una adecuada nutrición y un buen manejo de los minerales, que es algo no menor”, reforzó el disertante.

Bajo el lema: “La enfermedad que menos daño hace es aquella que no se sufrió”, Mejía expuso conceptos que postulan que la prevención es la base de la sanidad.

“Como médico veterinario, quiero que mi trabajo sea evitar que los animales se enfermen, porque las pérdidas por enfermedad no se compen-



Juan Cruz Muriel (Biogénesis Bagó), junto al MV Miguel Mejía en Expoagro.

“LA SANIDAD NO ES UN GASTO”

“Desde que vacuno, dejé de usar los cuchillos (para las necropsias)”.

Contundente, Mejía no dejó lugar a dudas en la importancia de prevenir mediante la vacunación enfermedades infecciosas que se dan en las crías, como la neumonía, “una de las principales que se da cuando las recibimos”, dijo.

En términos económicos, “una vacuna no cuesta nada comparado con lo que me cuesta un ternero o con los kilos que me puede dar”, graficó Mejía y remarcó que la mejor inmunidad posible en una cría se construye aplicando vacunas de

la mejor calidad.

Porque “la sanidad es una inversión, no un gasto. Yo no puedo estar mirando si ahorro o no. Tengo que usar aquello que me vaya a dar siempre el mejor resultado posible” y “la vacuna tiene que estar siempre elegida por el veterinario”, indicó.

Además, no hay que perder de vista que cepas circulan y cuáles están presentes en la vacuna, qué cantidad de antígeno tiene, y “charlar con el veterinario no sólo estas cuestiones sino cuántas dosis son necesarias para lograr la protección”, añadió Mejía.

Continúa >>>

Biológicos

Presentaciones
● 5 ml ● 10 ml

PPD
Reactivo Biológico
100 dosis
10 ml Cont. Neto
PAUL



@LaboratorioPaul • Laboratorio Paul
laboratoriopaul.com.ar • ventas@laboratoriopaul.com.ar • 11 6304 8849

PAUL
Laboratorio Veterinario



Dispocel

CONOCÉ NUESTROS PACKS REPRODUCTIVOS



- PACK DISPOCEL MONOUSO**
Disponible por 50 y 100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MONOUSO VAQUILLAS**
100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MAX**
100 tratamientos
PACK LECHERO
100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MONOUSO J-SYNCH**
CON BUSERELIN VF O DALMARELIN
Disponible por 50 y 100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MONOUSO S-SYNCH**
SIN ESTRADIOLES
Disponible por 50 y 100 tratamientos

* Adquirí los packs reproductivos con Corión eCG a un precio promocional y reducí los costos de la IATF.

LA LÍNEA REPRODUCTIVA MÁS COMPLETA



¡Escaneá el código QR para acceder al video de Dispocecel!



COMPROMETIDOS CON LA SANIDAD ANIMAL



SABEMOS DE REPRODUCCIÓN



PICO DE INMUNIDAD

El profesional también puso énfasis en inmunizar a los terneros en recría, cuando están al pie de la madre, antes del momento del destete que debería ocurrir 20 días después de la segunda dosis de vacuna para llegar a ese momento con un pico de inmunidad, y ahí mismo en el momento de la separación, lo ideal es dar la tercera dosis.

En términos de compra, al no saber en qué condición están los animales, lo más conveniente es construir la inmunidad lo antes posible. Al menos, en las palabras de Miguel Mejía.

“Yo lo recibo y doy la primera dosis, que es la de reconocimiento. Y si tengo un animal que no está en buenas condiciones es vital dar una tercera dosis. Inclusive ahí yo a veces se pueden acortar un poquito los tiempos”, aconsejó.

Para Mejía el tema es bastante polémico cuando se aborda la cuestión del estrés y la asimilación de las vacunas.

“Hay quienes reciben los terneros y los dejan descansar una semana para vacunarlos, mientras se acomodan. Yo, si recibo animales que viajaron 30 horas sin tomar agua, destruidos, les hago todo dentro de las primeras 24 a 48 horas de haber llegado. Y les doy agua esa misma noche”.

PÉRDIDAS POR PARÁSITOS

Durante su exposición, el MV dedicó todo un espacio a la imperiosa necesidad de controlar los parásitos en los animales porque lisa y llanamente significan pérdi-

das en todo sentido.

“Los intestinales son la principal limitante de la producción que está involucrada en una recría”, reforzó.

Y graficó que su presencia cuesta 40 kilos en el primer invierno y otros 40 kilos de forma subclínica (que no se detecta). “Si yo me doy cuenta, la pérdida es mayor”, agregó.

Los parásitos afectan el crecimiento y el engorde para siempre y un 1% libre de la media res: afecta la relación hueso, grasa, músculo del animal terminado.

“Vamos a tener un producto de peor calidad cuando lo matemos”, afirmó.

En las hembras, la pérdida por parasitosis afecta el rendimiento en un 13% porque atrasa en un mes la aparición de la pubertad y conlleva problemas de parto.

“En Argentina tenemos un nivel de resistencia tan alto a las drogas antiparasitarias que nos obliga a hacer un control eficiente”, sentenció el MV.

“Tenemos que laburar. Hay que hacer, test reducción de huevos, saber en cada campo qué nivel de resistencia tengo. Hablen con sus veterinarios, hagan un control integrado cada 30 días. Hay que manejar el pasto para bajar el nivel de contaminación de larvas”, indicó el profesional, y recomendó hacer “siempre” una rotación de drogas en terneros de recría, bajo la evaluación e indicación de un veterinario, para combatir la resistencia.

NUTRICIÓN

Mejía se focalizó en la nutrición como parte de la formación de inmunidad, que “es un proceso activo con gasto de

BIOGÉNESIS BAGÓ LANZÓ BIOPOLIGEN Q

Biogénesis Bagó lanzó Biopoligen Q, vacuna que previene el síndrome respiratorio bovino y la queratoconjuntivitis infecciosa, dos de las enfermedades más frecuentes en los rodeos. Es una vacuna combinada de cepas inactivadas, desarrollada bajo los altos estándares característicos de la compañía en materia de calidad y producción de vacunas veterinarias.

“Este lanzamiento que llevamos adelante en Expoagro 2024 llega en un momento clave como lo es la época del destete, con el objetivo de proteger la salud de los terneros y garantizar la productividad”, sostuvo Victoria Martínez, gerente de Marketing de Biogénesis Bagó Latam Sur, en diálogo con MOTIVAR.

Y agregó: “Con Biopoligen Q incorporamos al mercado un doble beneficio para veterinarios y productores. Cada dosis protege a los rodeos de dos enfermedades frecuentes que son de alto impacto, y generan grandes pérdidas de peso, menor eficiencia de producción y altos costos de tratamiento”.

Asimismo, la profesional explicó que la nueva vacuna está destinada al segmento de respiratorias combinadas del cual Biogénesis Bagó no participaba, y que se suma a Biopoligen Hs y Biopoligen



Victoria Martínez, gerente de Marketing de Biogénesis Bagó Latam Sur.

Air, completando la familia de vacunas veterinarias para el segmento de enfermedades respiratorias. “Biopoligen Q ya se está en las veterinarias”, completó nuestra entrevistada.

Escaneá el Código QR y encontrá acá la nota completa



energía. Y los anticuerpos son proteínas. Entonces, si mis animales no están comiendo adecuadamente, no tienen energía y no tienen proteínas, no van a poder formar una buena inmunidad”, explicó.

En cuanto a la incorporación de minerales, el profesional aseguró que los niveles que deberían recomendarse deberían cubrir al menos las carencias que producen enfermedades para luego maximizar la expresión productiva.

Esta deficiencia afecta al engorde. “En ensayos nuestros comprobamos que en el oeste de la provincia de Bue-

nos Aires hemos tenido 300 gramos por día de diferencia de engorde con cobre sin cobre. Es un delirio”, consideró.

También observó que “hay ciertas zonas donde la carencia de cobre en terneros provoca una enfermedad, una inflamación de corona y una renquera que es algo muy particular”.

El especialista dijo haber detectado asimismo deficiencia de selenio, por lo que también está prescribiendo este mineral al igual que magnesio. Y “también encontramos hipocalcemia subclínica”, remarcó. **AR**



Línea Antiparasitarios



ESCANÉA EL QR PARA INGRESAR A NUESTRO VADEMECUM



Enterate más seguinos en las redes calier.com.ar



Participá de nuestros webinars abiertos en calierformacion.com

sivet

Distribución veterinaria a tu alcance. **Visitá la nueva web**



2302- 306359 / 306357 / 0800-222-6401 | pedidos@distribuidorasivet.com.ar | distribuidorasivet.com.ar





LLEVÁ AL MÁXIMO LA GESTIÓN DE TU RODEO

Elegí identificación electrónica Allflex, una solución eficiente que te proporciona mayor trazabilidad, individualiza la información, facilita la toma de decisiones y la optimización de recursos.

Caravanas electrónicas

Oficiales SENASA
FDX / HDX



De manejo
FDX / HDX
Abiertas / Cerradas



Lector Allflex RS420 NFC



+ Retención + Eficiencia + Gestión

ID ternero: 678954321
ID padre: 1236229
ID madre: 2003122

Fecha de nacimiento: 17/10/2022
Peso al nacimiento: 29 Kg
Sexo: Hembra

Vacunación brucelosis: 10/3/2023
Vacunación aftosa: 10/3/2023
Lote: 37

Fecha último parto: 17/10/2022
Cantidad de partos: 3
Vacunación: Si

Conseguilas ingresando a

VILLANUEVA.COM.AR

Consultá con tu

[ASESOR](#)



EXCLUSIVO VILLANUEVA

¡NO SALGAS AL CAMPO SIN ESTA DUPLA IDEAL!

▶ Al momento de vacunar, confiá en agujas y jeringas Líder.



Dial PRO



Cuerpo plástico



Dial cuerpo plástico



Cuerpo metálico



Agujas hipodérmicas

Conocé más de Líder en



+ Precisión + Durabilidad + Resistencia

/villanueva.org



"PUDIMOS UNIR LA NUTRICIÓN ANIMAL CON LA LOGÍSTICA"

Veterinaria Villegas, de Trenque Lauquen, cumplió 50 años y sigue evolucionando en el mercado. ¿Cómo? Nos lo cuentan los MV Osvaldo y Juan Pablo Ciminari.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar
 🐦 @aba_luciano



Fundada el 7 de febrero de 1974, Veterinaria Villegas cumplió 50 años en la ciudad bonaerense de Trenque Lauquen, brindando productos y servicios a productores de distintas partes del país.

"Hoy en el negocio global, la parte de fármacos y vacunas debe ser el 10% de la facturación, contra el 80% de núcleos y otro 10% de logística de camiones", le explicó a MOTIVAR el MV Osvaldo "Tito" Ciminari, fundador de la empresa, quien hoy comparte la sociedad junto con sus hijos Matías y Juan Pablo. "Desde que Juampi se hizo cargo del negocio, la facturación debe haber crecido un 100%", agregó nuestro entrevistado. En la misma conversación y con-

sultado respecto del cambio en el modelo de negocio de la empresa allá por 2008, Juan Pablo Ciminari nos dijo: "Nos fuimos adaptando a los cambios y a las necesidades de los clientes. Cuanto antes nos podamos anticipar, mejor. Más allá de los productos que comercializamos, hace 50 años que vendemos un servicio de primer nivel a los productores".

Y agregó: "Pudimos unir la logística con la nutrición, contando con 9 camiones Scania que distribuyen productos de Biofarma desde Córdoba y Río Cuarto a todo el país y acá para la veterinaria en casi todo el país".

Interesante fue escuchar la reflexión de Osvaldo sobre cómo fue ese traspaso en la toma de decisiones de la empresa: "No hubo ningún roce, ni inconveniente, me hice a un

“**HOY VENDEMOS SERVICIO Y ASESORAMIENTO**
JUAN PABLO CIMINARI.”



Juan Pablo y Osvaldo Ciminari, hijo y padre, unidos por la profesión.

la nutrición animal la equitación y el gin, actividad que realiza junto con un grupo de amigos con el que tienen la marca "Gin Minari".

DONDE HAY YEGUAS, POTROS NACEN

Osvaldo Ciminari, es oriundo de Pehuajó, ciudad en la cual comenzó su trabajo como veterinario. Ya a los 22 años y junto con un amigo de la época decidió

avanzar y abrir una veterinaria propia.

"Salimos a recorrer lugares y después de analizar Carlos Tejedor y Henderson, decidimos mudarnos a Trenque Lauquen, a pesar de que de las tres era la que más veterinarias tenía", recordó Ciminari, atribuyendo la decisión a su padre -con mucha experiencia en almacenes de ramos generales- quien con una sola frase los convenció del paso a dar: "Donde hay yeguas, potros nacen... si acá hay muchas veterinarias es porque hay trabajo". Y había, sin dudas.

Veterinaria Villegas abrió sus puertas el 7 de febrero de 1974 y estuvo ubicada en el mismo lugar durante 40 años, hasta que en 2014 se traslada-

lado y dejé que todo siga. Siempre le tuve mucha confianza", nos decía quien entre 2023 y 2027 fue concejal por el radicalismo y hoy dedica su tiempo a la actuación, estando próximo a estrenar una obra de teatro.

"Desde que me recibí en 2023 y arranqué a trabajar en la veterinaria, mi viejo insistía en que tenía que buscar alguna actividad paralela para no estar tan dependiente de la manga. Y así fue cómo él trabajó 35 años de veterinario y yo hasta los 35", bromeaba Juan Pablo Ciminari, en diálogo con MOTIVAR. Asimismo, el profesional que se encuentra cursando una Diplomatura en Dirección Empresarial, destacó su pasión por los camiones,

ClameVet

Cámara de Laboratorios Argentinos Medicinales Veterinarios

Trabajamos para promover, prestigiar y defender la industria medicinal veterinaria argentina.



ClameVet. Av. Maipú 1536, 1° Florida Vicente López Teléfono: (54 11) 4796 4397 info@clamevet.com.ar www.clamevet.com.ar

Miembro fundador de FLAIVET **FLAIVET** Federación Latinoamericana de la Industria Veterinaria

“**SIEMPRE TUVE MUCHA CONFIANZA EN QUE JUAN PABLO IBA A MEJORAR EL RENDIMIENTO DE LA EMPRESA**
OSVALDO CIMINARI”



La veterinaria ofrece asesoramiento a los productores.



Cuentan con una flota propia de camiones.

ron al Acceso de Trenque Lauquen.

"Me dediqué básicamente a la profesión y a vincularme con muchos referentes con conocimiento sobre distintos temas, como los técnicos del INTA por ejemplo. Trabajé en grandes estancias y durante 30 años viajé a Zapala para llevar adelante la sanidad de un establecimiento. Luego de años de trabajo también en tambos, me terminé dedicando a la cría e invernada", nos

decía Osvaldo Ciminari, quien recordó que fue en su veterinaria donde se fundó (en 1987) la Cooperativa Veterinarias Pampa Húmeda.

La historia siguió y Juan Pablo se sumó a la veterinaria "sin dudas con los genes comerciales de su abuelo", tal como sostiene Osvaldo.

En 2008 Veterinaria Villegas se introdujo de lleno en el negocio de la

nutrición animal, convirtiéndose en aliado estratégico de Biofarma para su línea de núcleos, principalmente.

"Comenzamos con el suplemento para terneras en guachera y fuimos desarrollando todo el negocio, hasta convertirnos en uno de los principales distribuidores de la parte de bovinos de esta empresa", nos decían los referentes de Veterinaria Villegas, de

Trenque Lauquen.

"Hoy vendemos un servicio a los productores, contando con el soporte técnico de un grupo de siete asesores veterinarios", nos explicó Juan Pablo.

Y reforzó: "Tenemos que esforzarnos por conseguir un diferencial; como decía mi abuelo: billetes de 100 a 90 los vende cualquiera, el tema es venderlos a 110". **AR**

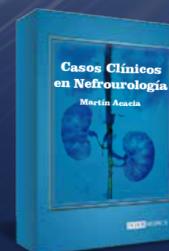


JORNADAS VETERINARIAS®

#32•2024

5 y 6 de Mayo de 2024

Goldcenter. Av. Cantilo y Av. Güiraldes s/n. CABA. Argentina
www.jornadasveterinarias.com



Libro de **REGALO:**

Casos Clínicos en Nefrourología
 Martín Acacia

- ▶ Talleres
- ▶ 5 Salas simultáneas
- ▶ 20 Disertantes internacionales
- ▶ Posters



¡Show exclusivo!
Rodrigo Tapari

intermedicagroup

+54-911-4445-6489

eventos@intermedica.com.ar

SPONSOR



ORGANIZA



APOYAN



¿CÓMO DEFINIR EL CALENDARIO SANITARIO DE LA PRODUCCIÓN PORCINA?

Junto a Ramiro Llamas destacamos qué enfermedades no se pueden perder de vista y cuáles son las vacunas a considerar.

Lizi Domínguez

lizid@motivar.com.ar



Si bien cada granja tiene sus particularidades, es posible definir un calendario sanitario básico para la producción porcina. Siempre teniendo en cuenta precisamente factores y características como la bioseguridad, calidad del agua, manejo antiparasitario y de distintos tipos de enfermedades, y de acuerdo a las etapas de los animales.

En diálogo con MOTIVAR, Juan Ramiro Llamas, titular de Llamas Laboratorios y Servicios, de Pergamino, Buenos Aires, traza un esquema sanitario general a seguir, y en ese sentido comenta cuáles son los principales problemas a los que hoy se enfrentan los productores porcinos.

MOTIVAR: ¿ES FACTIBLE DETERMINAR UN PLAN SANITARIO BÁSICO PARA LAS GRANJAS PORCINAS?

Juan Ramiro Llamas: Si, es posible determinar un plan básico, pero cada granja tiene sus propias características: origen de los animales, estatus sanitario y factores de manejo hacen que determinada enfermedad pueda manifestarse puntualmente en una granja, por más que tenga el mismo origen genético. Esto hace que, partiendo de un plan básico, debamos definir específicamente el plan sanitario orientado a cubrir las necesidades de cada establecimiento.

Debemos comenzar teniendo en cuenta las enfermedades endémicas y de presentación habitual, para luego centrarnos en los factores predisponentes en cada granja y la casuística específica.

¿CÓMO SE DISEÑA UN PLAN SANITARIO?

JRL: Si bien hay enfermedades "de base" que son comunes a la mayoría de las explotaciones, la producción porcina es sumamente dinámica ya que interactúan muchos factores que alteran la triada ecológica (relación huésped - agente - ambiente).

El manejo preventivo es la base de la sanidad y debe estar basado en evidencia objetiva: debemos poder responder las siguientes preguntas: ¿Quién es? ¿Cuándo actúa? ¿Cómo lo combato?

Debemos conocer los patógenos presentes en la granja y su momento

de presentación: por casuística y por estudios de laboratorio (cultivos, PCR, perfiles serológicos), así como las medidas más eficaces para combatirlos (antibiogramas para elección del antibiótico adecuado y seroperfiles para determinar el mejor momento de vacunación).

Luego de implementar un plan de manejo sanitario debemos dejar transcurrir uno o dos ciclos productivos para evaluar eficacia tomar decisiones respecto de mantenimiento o correcciones.

¿QUÉ ENFERMEDADES A PREVENIR TENDRÍAN TODOS EN COMÚN?

JRL: Comenzando de lo general a lo particular, podríamos establecer los siguientes puntos para tener en cuenta:

» **Bioseguridad:** debemos prevenir el ingreso de enfermedades al establecimiento. De nada sirve establecer un plan sanitario si los animales recibirán desafíos de enfermedades provenientes del exterior. El objetivo es establecer inmunidad poblacional y que los animales tengan defensas adecuadas ante los patógenos que circulan dentro de la granja.



El MV Ramiro Llamas aplicando sanidad en las granjas.

- » **Calidad de agua:** tanto en parámetros microbiológicos como físico-químicos (esto debería tenerse en cuenta antes de iniciar una obra o nuevo proyecto y debe controlarse al menos una o dos veces por año).
 - » **Manejo antiparasitario:** parásitos internos y externos.
 - » **Enfermedades respiratorias y sistémicas:** Mycoplasma (Neumonía Enzootica), App. (Pleuroneumonía), Circovirus, Influenza, Glaesserella parasuis, Aujeszky, entre otras.
 - » **Enfermedades entéricas:** Colibacilosis, Lawsonia, Brachyspira, Salmonella.
 - » **Enfermedades reproductivas:** Brucelosis, Aujeszky, Leptospirosis, Parvovirus.
- Estas son las enfermedades más comunes y que no debemos dejar de prestar atención y monitorear; hay granjas

Continúa >>>

www.over.com.ar



Acción persistente en 1 sola dosis

Tulatromax



ALTA CONCENTRACIÓN EN PULMÓN



RÁPIDA Y LARGA ACCIÓN



PARA BOVINOS Y PORCINOS



over
MEDICINA VETERINARIA

ANTIBIÓTICO INYECTABLE

Tulatromicina

Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar



El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✔ 38 Laboratorios en un contacto
- ✔ Precios y ofertas imperdibles
- ✔ Todo en un solo envío
- ✔ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó MSD CDV KÖNIG TECNOVAX Sanidad Animal
Holliday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspret
Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek
Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford
Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

Boehringer Ingelheim zoetis zoovet BROWER

que son libres de alguna de estas patologías, de modo que luego de un paneo general para detectar presencia y movimiento de los patógenos, debemos diseñar el plan que se adapte a las necesidades del establecimiento.

¿CUÁLES SON HOY LOS PRINCIPALES PROBLEMAS SANITARIOS?

JRL: Siempre hablando en general, ya que hay granjas libres de estos patógenos, nunca debemos perder de foco a *Mycoplasma hyopneumoniae*, *Circovirus* y *Actinobacillus pleuropneumoniae*.

En etapas de recría y engorde es muy frecuente la presentación de enfermedades sistémicas, como por ejemplo *Streptococcus suis* y *Glaesserella parasuis*.

En maternidad, las diarreas neonatales suelen ser problemas para abordar, especialmente cuando hay deficiencias de manejo (inadecuada higiene y/o condición ambiental de las salas).

El año pasado algunas granjas han sufrido el ingreso de Aujeszky, de modo que, en etapas de reagudización o reemergencia del patógeno, debemos extremar las medidas de bioseguridad tendientes a evitar el ingreso.

EL CLIMA, ¿MODIFICA LA ESTRATEGIA SANITARIA?

JRL: Sí, lo modifica en más o en menos dependiendo de la zona geográfica de ubicación del establecimiento y de las instalaciones.

Un cambio climático (ola de calor) siempre va a afectar menos a una granja ubicada en una zona seca y con climatización automática que a una granja ubicada en una región húmeda y con ventilación manual.

“CONSIDEREMOS SIEMPRE: BIOSEGURIDAD, AGUA, ANTI-PARASITARIOS, RESPIRATORIAS Y SISTÉMICAS, ENTÉRICAS Y REPRODUCTIVAS”

La amplitud térmica elevada (diferencias diarias de temperatura mayores a 21°C) constituye un factor muy estresante para los cerdos y repercute negativamente en su sistema inmune. Una depresión del sistema de defensa del animal puede llevar a la manifestación clínica de enfermedades.

¿QUÉ CHECKLIST DE TEMAS RELEVANTES DEBEN SEGUIR LOS VETERINARIOS A NIVEL GENERAL Y EN CADA ETAPA EN PARTICULAR?

JRL: Nuevamente, como dije al principio, hay que considerar la bioseguridad, calidad del agua, manejo antiparasitario, enfermedades respiratorias y sistémicas, entéricas y reproductivas.

No suele figurar en los Checklist, pero la concientización “tranqueras afuera” respecto de la importancia de implementar medidas de bioseguridad tendientes al resguardo de la sanidad nacional, es un tema de capital importancia.

Argentina ostenta uno de los mejores status sanitarios del mundo. Somos libres de PRRS (Síndrome Respiratorio y Reproductivo Porcino), Peste Porcina Clásica (PPC) y Peste Porcina Africana (PPA).

Algunos de estos virus se transmiten

ETAPA POR ETAPA: ¿QUÉ VACUNAS SE DEBEN APLICAR?

Los planes sanitarios se pueden diseñar por etapas productivas, pero no debemos olvidar que todas se relacionan entre sí: el lechón que está naciendo en maternidad pasará por todas las etapas productivas y debemos generar consistencia en el manejo integral. Si separamos por etapas y objetivos:

1. Gestación: Preparar a la hembra para que tenga una sólida inmunidad que le permita defenderse de las diferentes toxas y a su vez tenga capacidad de transferir esa inmunidad a su prole. Aquí se deben aplicar vacunas contra *Circovirus*, *Mycoplasma*, *Rinitis Atrófica*, *Glaesserella*, *Influenza*.

2. Maternidad: Preparar a la cerda para su próxima gestación y al lechón para el momento del destete. ¿Qué vacunas aplicar? Reproductivas (*Parvovirus*, *Leptospirosis*, *Erysipela*) a las madres. *Mycoplasma*, *Circovirus*, *Glaesserella*, *Lawsonia*, y antiparasitarios a los lechones.

3. Recría: Reforzar la inmunidad adquirida en maternidad y lograr el desarrollo de inmunidad activa (en esta etapa se produce la desaparición de la inmunidad pasiva transferida vía calostro y el desarrollo de la inmunidad activa, generada tanto por vacunas como por el contacto con la cepa “de campo”). En esta etapa se debe aplicar un refuerzo de *Mycoplasma*, *Circovirus* y *Glaesserella*; App (*Pleuroneumonía*).



Manejo y vacunas, claves para el éxito de la producción.

4. Engorde: El animal ya debe contar con inmunidad adecuada como para responder por sí solo al ataque de patógenos. Las vacunas que se aplican en esta etapa constituyen refuerzos de las aplicadas anteriormente y el manejo (al igual que en todas las etapas productivas) está enfocado a proporcionar una correcta alimentación y a la intervención estratégica por medio de medicación para evitar la propagación de patógenos y la presentación de enfermedades. En cuanto al plan sanitario, se debe aplicar refuerzo de App, inmunocastración, y antiparasitarios.

5. Manejo de cachorras: Etapa fundamental que prepara a la futura madre para hacer frente a los desafíos sanitarios, una vez ingresada al plantel reproductor. En este caso, las vacunas a aplicar son las mismas que en la etapa de gestación: *Circovirus*, *Mycoplasma*, *Rinitis Atrófica*, *Glaesserella*, *Influenza*.

vía fómitem (ropa, vehículos, instrumental, material contaminado) y también a través de alimentos. Debemos recordar esto y alertar a la población en general para evitar el ingreso de alguna de estas enfermedades al país.

La tradición de traer de vuelta a casa algún chacinado, producto o subproducto de origen porcino desde otro país que visitamos debe ser desterrada ya que con ese simple hecho se puede poner en riesgo la sanidad porcina nacional. **AR**

Vetanco te está buscando

Vetanco es un laboratorio veterinario internacional que desde hace más de 35 años desarrolla, elabora y comercializa productos innovadores para la salud y la producción animal.

Presente en más de 40 países, la empresa ofrece productos internacionalmente probados, controlados y seguros para la mejora de la productividad y la seguridad agroalimentaria, bajo las normas de calidad necesarias para llegar a los mercados más exigentes.

Como referente internacional en aditivos y especialidades para la agroindustria su portafolio de productos es amplio y diversificado. **Vetanco** cuenta con proyectos de investigación de la más avanzada tecnología, tanto en sus laboratorios de I+D como en colaboración con centros de excelencia en todo el mundo. En este sentido, se destacan su laboratorio de Biotecnología, su alianza estratégica para la innovación con la empresa **Dr. Bata** (Hungría), y la participación societaria en la empresa público-privada **Bioinnovo**, creada dentro del marco de la nueva **Ley de Biotecnología**, en conjunto con el **INTA**.

RESPONSABLE TÉCNICO COMERCIAL NEA

La búsqueda está orientada a profesionales veterinarios para el desarrollo técnico y comercial de los productos y los clientes de la empresa.

- Disponibilidad para viajar abarcando la provincia de Corrientes, Chaco y Formosa
- Residencia preferentemente en la Provincia de Corrientes o Chaco.
- Markada vocación para el servicio al cliente, orientación a resultados, y relaciones interpersonales.

RESPONSABLE TÉCNICO COMERCIAL PARA LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES Y LA PAMPA

La búsqueda está orientada a profesionales veterinarios para el desarrollo técnico y comercial de los productos y los clientes de la empresa.

- Disponibilidad para viajar abarcando el centro sur de la provincia de Buenos Aires y La pampa
- Residencia preferentemente en el interior de la provincia de buenos aires, zona centro-sur, o la Pampa.
- Markada vocación para el servicio al cliente, orientación a resultados, y relaciones interpersonales.

La empresa provee movilidad, capacitación y excelentes condiciones de contratación.

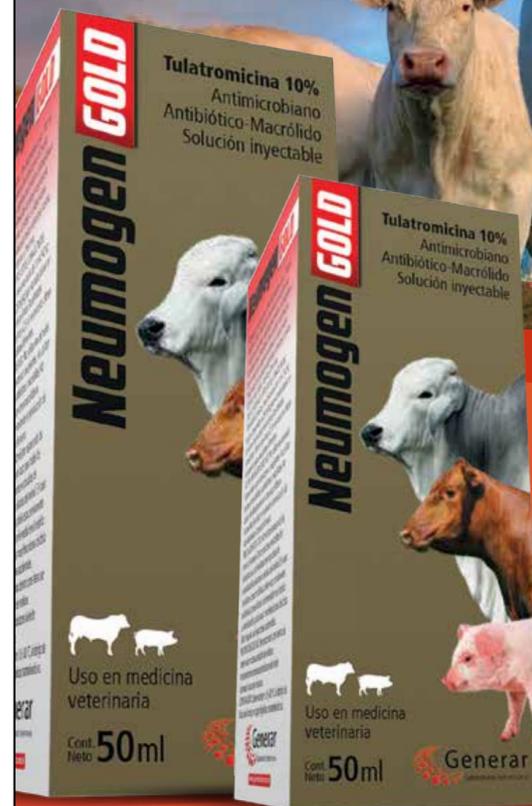
Los interesados deberán remitir su C.V. con remuneración pretendida a búsquedas@vetanco.com

f @ in v @VETANCOARGENTINA



Neumogen GOLD

Tulatromicina 10%



Para enfermedades del complejo respiratorio, **NO HAY NADA SUPERIOR**

Dosis única de larga duración

La opción más esperada



cada día somos más

Seguinos en las redes @laboratoriogenerar - generarlab.com.ar

Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina (54-341) 5580303 - INDUSTRIA ARGENTINA



MANEJO EN GANADERÍA

Por Fernando Grippaldi - @patacongrrippaldi - patacon1966@gmail.com

DERRIBANDO MITOS SOBRE EL DESTETE PRECOZ EN BOVINOS

Ensilamos el mate y arrancamos con la tercera ronda de 2024, para hablar hoy de una herramienta, bastante tratada y charlada hace ya unos 54 años, de las manos del Ing. Agr. Ariel Monje, que de cura no tenía nada, y del Ing. Agr. Ignacio Galli del INTA Concepción de Uruguay, con datos como para

hacer un poco de historia.

La tecnología a implementar las llamamos "herramientas", digamos que en una caja de herramientas. Esta caja viene de la mano de nuestro asesor, hijo, sobrino y por qué no un yerno recién recibido o estudiando y nos la abre para que mejoremos y eficientemos nues-

tro sistema productivo, alejándonos de aquella vieja frase que decía: "¿Querés fundirte? Contratá un veterinario o un ingeniero agrónomo"

Una vez que vimos las herramientas, las ordenamos según prioridad de uso y adecuamos los momentos a las circunstancias. La premisa fundamental para que un rodeo de cría sea eficiente, es que la vaca debe parir y destetar un ternero al año. Para ello, debemos cuidar la nutrición y estado corporal de la vaca madre, considerando que el resto: sanidad, genética, selección, ya están cuidados.

Al destete precoz lo considero como una herramienta más y no como "la herramienta". Trae beneficios importantes tanto para la vaca como para su cría.

Y por qué digo una herramienta más y no "la herramienta": porque debería ser usada en forma estratégica y no sistemática. En realidad dependerá de

mucho, pero principalmente de saber si cuento con el personal e infraestructura ideal para tal fin.

Aquel que lo haga en forma sistemática no se lo voy a discutir; seguro tendrá evaluados sus números productivos y económicos para tomar esa decisión.

¿QUÉ ES EL DESTETE PRECOZ?

Es destetar al ternero a los 3 meses de edad, o con 70-80 kilos.

Todos ya sabemos, y a modo de repaso, les cuento que a partir de los 3 meses de edad, es poco lo que aporta la leche al desarrollo y crecimiento del ternero.

Lo que les voy a comentar, está ya visto y recontrá estudiado, pero está bueno refrescar qué pasa adentro de la vaca, a pesar de que desde afuera podemos apreciarlo: cambio de pelo, de estado

corporal, actividad sexual. Veamos:

1. Al sacarle el extractor el ternero de lo que la vaca consume, ésta comienza inmediatamente a transformar todo lo que consume de pasto, para mejorar su estado corporal, acorta el puerperio y comienza a ciclar.
2. Siempre y cuando cuidemos la calidad de la alimentación de ese ternero en su proceso de destete, el ternero comenzará a tomar su estado corporal y a crecer.
3. En campos con poca oferta forrajera o ante eventualidades climáticas, mucha o poca lluvia, granizo, o accidentes como los incendios, esta herramienta debería ser tenida en cuenta como una alternativa de manejo, priorizando la vaca.
4. Buen protocolo de sanidad.
5. Instalaciones acordes y personal capacitado.

¿DÓNDE VEREMOS LOS RESULTADOS?

En los índices reproductivos preñez, principalmente "cabeza", por ende mejor estado corporal de la vaca al ingreso al invierno, donde la calidad del recurso forrajero decae en su cantidad y calidad.

El interesante nivel de adopción de estas técnicas está asociado al conocimiento de los altos requerimientos nutricionales de las vacas en ese estado fisiológico y al mayor o menor impacto producido por los manejos implementados.

Es suficientemente conocido que la interrupción de la lactancia provoca un doble efecto positivo sobre el comportamiento reproductivo posterior de los vientres.

También debemos saber que al interrumpir la lactancia sea definitiva o temporaria, por un lapso de entre 7-10

días ("enlatado") se anulan todos aquellos procesos que inhiben para que la vaca reanude su actividad sexual más tempranamente.

El "enlatado", es el destetador o llamado más técnica y finalmente hablando de la "tablilla nasal". Si mantenemos al ternero al pie de la vaca hasta el destete tradicional 6 a 7 meses obligamos a que la vaca tenga la misión de gestar y amamantar, y es lo que marcará la ineficiencia del sistema.

No solamente nos permite "alivianar" la vaca para mejorar los índices de procreo, también los ingenieros Monje y Galli han analizado que es posible incrementar la carga ganadera, es decir, tener más vacas en la misma superficie.

¿Por qué? Porque la vaca, al tener menos requerimientos, consume menos y ese sobrante se aprovecha para otro animal.

La cría termina en el momento en que la tecnología permite al ternero tener una vida independiente de la leche materna y las vacas se transforman en máquinas de producir terneros, independizando su rendimiento de los riesgos climáticos.

El principal costo del destete precoz es el de reemplazar la leche materna con una alimentación en calidad, horarios e higiene óptimas. De esta manera evitamos trastornos digestivos, por ende pérdidas por mortandad, fallas en el crecimiento, es decir menor ganancia de peso, que en realidad es en formación de masa muscular que repercutirá en su performance futura como madre, padre o productor de carne. **AR**

Lo abordado por el MV Fernando Grippaldi, está a disposición en charlas destinadas a productores, técnicos y operarios. Más información: patacon1966@gmail.com.



Es clave seguir desterrando mitos en prácticas de vital trascendencia para el negocio ganadero.

MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOTS?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado

NUEVOS!



PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL

DEVEFOS Es un potente mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de excesiva concentración (Rendimiento: 100 ml. en 20 litros de agua)

CYLNARVIN SOLUBLE Es un potente larvicida que se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (Rendimiento: 100 gramos en 20 litros de agua)

MOSCAPLUS ZURON Potente larvicida para vacas de tambos y feed lots. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario

MOSCAPLUS Y MOSCAPLUS AZ Son dos potentes mosquicidas granulados que se diluyen en agua para luego colocar los cebos húmedos en las zonas de concentración de moscas. Para aves y porcinos

Santos Dumont 4345 CABA CI 427EIS
Argentina Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282
aviar1@laboratoriosaviar.com.ar



www.laboratoriosaviar.com

+ inmunidad
+ salud
+ kilos

Durante la época de destete es fundamental proteger a los terneros contra enfermedades respiratorias, clostridiales y queratoconjuntivitis. Zoovac ofrece diferentes combinaciones para garantizar su sanidad.

zoovac+
+ cerca del campo.

zoovac.ar

www.institutozoovac.com

info@institutozoovac.com



“AMÉRICA LATINA SERÁ UN PROVEEDOR CONFIABLE DE VACUNAS VETERINARIAS”

Joseph Harvey, de S&P Global, analiza el mercado de la sanidad animal y los avances de referentes como el Laboratorio CDV, recientemente reconocido por esta publicación como mejor empresa de sanidad animal de Latinoamérica.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motiviar.com.ar

En el trasfondo de la reciente recesión macroeconómica mundial que deja su huella en diversas industrias, el sector de la salud animal no ha sido ajeno a los desafíos. El año 2023 ha presenciado un impacto significativo en el crecimiento de ventas de las empresas líderes, marcando un contraste con años anteriores de expansión robusta.

En este contexto, el sector de las mascotas emerge como un motor de crecimiento sólido, impulsado por la introducción continua de pro-

ductos innovadores. En paralelo, el segmento ganadero se enfrenta a una serie de desafíos, desde el abordaje de enfermedades específicas hasta la consecución de objetivos en sostenibilidad.

En esta entrevista exclusiva con Joseph Harvey, jefe de sanidad animal para S&P Global, exploraremos a fondo el estado de la industria de salud animal en el contexto de la economía global, abordando tanto los desafíos como las oportunidades que se vislumbran en el horizonte.

MOTIVAR: ¿CUÁLES SON LAS TENDENCIAS EN EL CAMPO DE LA SALUD ANIMAL EN AMÉRICA LATINA?

Joseph Harvey: He notado bastantes empresas emergentes que han recibido financiamiento para tecnología ganadera recientemente y creo que hay mucha innovación en esta área, incluida la tecnología digital y la prevención de enfermedades para los animales destinados al consumo.

Esto también se refleja en las principales empresas argentinas y brasileñas, especialmente las que están involucradas en vacunas veterinarias.

El Laboratorio CDV es un buen ejemplo de una tendencia en el mercado latinoamericano en general, donde muchas empresas están pa-

sando de centrarse en su sector local y los países circundantes a establecer una presencia más internacional.

Veo a América Latina convirtiéndose en un proveedor cada vez más confiable de tecnologías y vacunas para la salud animal.

Ya es un importante proveedor de carne y creo que este estatus de liderazgo es algo que también está surgiendo entre sus empresas de salud animal.

Asimismo, me parecen realmente interesantes las tendencias relacionadas con el mercado de animales de compañía en América Latina.

Existe un mercado de mascotas en auge en las ciudades tanto de Brasil, como de Argentina.

Sin embargo, muchas de las empresas de salud animal se centran principalmente en la ganadería.

¿CÓMO VE LAS PERSPECTIVAS PARA LAS EMPRESAS DEL SECTOR?

JH: A largo plazo, la industria de la salud animal tiene vientos de cola realmente positivos. Hay muchos motores de crecimiento (prevención de enfermedades, vacunas mejoradas, diagnósticos, reducción de antibióticos, sostenibilidad, innovación en animales de compañía) que permanecerán durante muchos años.

La actual tasa de inflación podría hacer que los productores y los



Joseph Harvey, de S&P Global.

¿CÓMO VE LAS PERSPECTIVAS PARA LAS EMPRESAS DEL SECTOR?

JH: A largo plazo, la industria de la salud animal tiene vientos de cola realmente positivos.

Hay muchos motores de crecimiento (prevención de enfermedades, vacunas mejoradas, diagnósticos, reducción de antibióticos, sostenibilidad, innovación en animales de compañía) que permanecerán durante muchos años.

La actual tasa de inflación podría hacer que los productores y los

Continúa >>>

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado


CHEMO
ROMIKIN



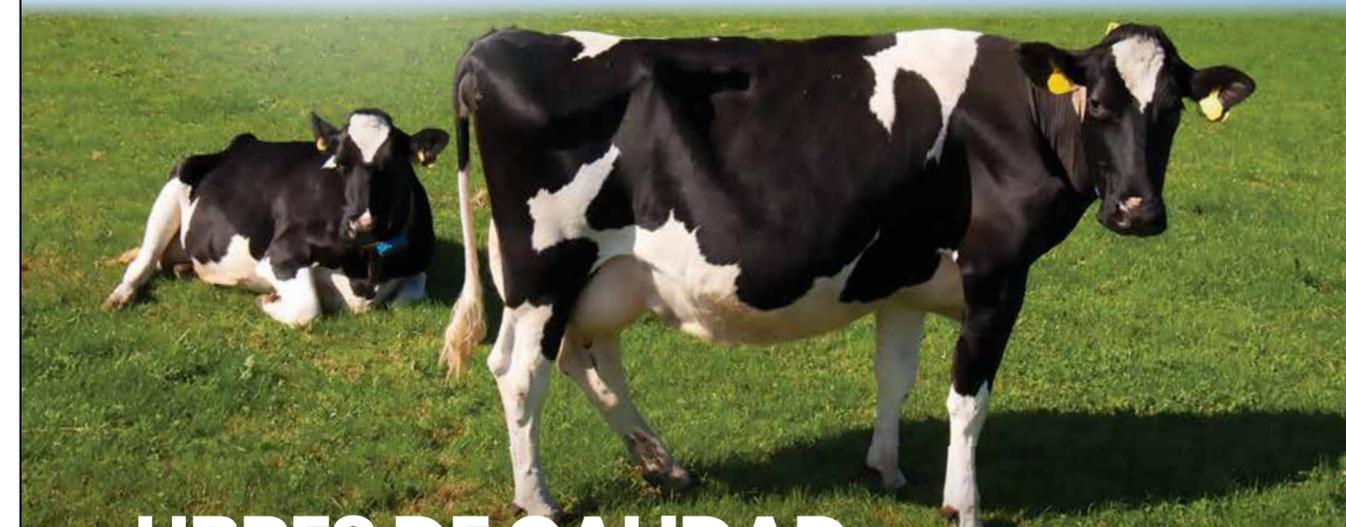
Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar

UDDER
CHOICE
CREAM


CHINFIELD



UBRES DE CALIDAD PRODUCEN LECHE DE CALIDAD

Udder Choice Cream es un producto a base de aceites esenciales de origen vegetal diseñado para mejorar la salud de la ubre.

- Reduce el edema pre y post parto.
- Disminuye la incidencia de mastitis clínica.
- Coadyuvante en el tratamiento de mastitis.
- Reduce el conteo de células somáticas (ccs)
- De gran ayuda en procesos inflamatorios.



Maximiza la producción.



Fácil y rápida aplicación.



Sin período de retiro en leche.



TEL/FAX: 00 54 11 4762-5163

info@chinfield.com

Av. Ader 3205, (1605) Munro, Buenos Aires, Argentina

dueños de mascotas elijan productos más baratos en el corto plazo, pero creo que será una tendencia pasajera, ya que las perspectivas siguen siendo muy saludables para la salud animal.

¿PUEDE COMPARTIR ALGUNAS DE INNOVACIONES?

JH: El área de mayor crecimiento en los últimos años ha sido la salud de las mascotas, donde están llegando al mercado muchos medicamentos que son primeros en su clase y potencialmente exitosos (ventas anuales superiores a los US\$ 100 millones).

Estos se han dirigido a áreas como la dermatología, el dolor y el cáncer.

En el sector de la alimentación animal también se han comercializado muchas soluciones de seguimiento interesantes.

Estos han empleado tecnologías como la inteligencia artificial y el aprendizaje automático.

Si bien se trata de innovaciones dignas de mención, muchas aún no se han adoptado a nivel mundial.

Otras innovaciones interesantes para animales destinados al consumo incluyen la primera vacuna aprobada

por el USDA para abejas y aditivos alimentarios reductores de metano.

Este último podría convertirse en un importante segmento de productos industriales si los agricultores ven un beneficio en el retorno de la inversión.

¿CÓMO VISUALIZA EL FUTURO DE LA SALUD ANIMAL EN AMÉRICA LATINA?

JH: Si se excluyen de la ecuación las presiones macroeconómicas y la imprevisibilidad, el futuro siempre es brillante para la salud animal. América Latina debería beneficiarse del mayor uso de la tecnología de vacunas nacional y de la exportación de esta experiencia a los mercados internacionales.

No creo que pase mucho tiempo hasta que las empresas latinoamericanas se vuelvan aún más prominentes en la industria mundial de la salud animal y no sólo líderes en sus mercados locales. Hay una gran pista para el crecimiento orgánico.

El sector de las vacunas necesita más plataformas de vacunas combinadas de próxima generación. Hay muchas vacunas disponibles en todo el mundo que se pueden mejorar. También creo que el sector necesita diagnósticos en el lugar de atención más rápidos, una variedad más amplia de terapias asequibles para mascotas, alternativas a los antibióticos, nutrición animal basada en la ciencia y tecnología digital en las granjas para predecir con precisión las enfermedades de los animales.

Me interesa ver el desarrollo de un mercado para productos basados en el bienestar animal (alivios

“ SERÁ UN DESAFÍO PARA LAS EMPRESAS EQUILIBRAR EL SUMINISTRO INTERNO A MEDIDA QUE AMPLÍAN SUS HORIZONTES ”

del dolor) y los que apuntan a la reducción de las emisiones de metano: podrían ayudar a crear un nuevo horizonte de innovación.

¿QUÉ NOS PODÉS DECIR DEL RECONOCIMIENTO ENTREGADO AL LABORATORIO CDV?

JH: El Laboratorio CDV fue reconocido recientemente como la mejor empresa en Salud Animal de América Latina para 2023 por S&P Global Animal Health, la firma ya había ganado este reconocimiento en el año 2019.

El tema destacado del Laboratorio CDV es la internacionalización de un negocio especializado que está ayudando a promover la protección de enfermedades en todo el mundo. Creo que la empresa tiene una historia sólida porque es un actor relativamente pequeño en la industria mundial de la salud animal que se está haciendo un gran nombre.

Está claro que CDV tiene éxito en crecimiento e innovación. La empresa ya dispone de una plataforma para el crecimiento futuro, especialmente con la construcción de su próxima planta de vacunas. **AR**

PRIMER BROTE EN CHUBUT

El Senasa informó el diagnóstico del INTA Castelar, tras analizar muestras provenientes de equinos de la ciudad de Rawson.



Siguen los casos.

El Senasa informó el primer brote de encefalomiелitis equina del oeste (EEO) en la provincia de Chubut, tras confirmarse la presencia de esa enfermedad en las muestras tomadas a equinos en Rawson y que fueron procesadas por el INTA de Castelar.

Desde el inicio de la emergencia se confirmaron un total de 1.470 brotes, 47 por diagnóstico de laboratorio y 1.423 por diagnóstico clínico (por sintomatología y nexos epidemiológico). Asimismo, el Senasa informó que se encuentran 453 brotes activos, ya que se cerraron 1.017 eventos, los cuales representan el 69% de la totalidad registrada. **AR**

“ HAY MUCHAS VACUNAS DISPONIBLES EN TODO EL MUNDO QUE SE PUEDEN MEJORAR ”



ONCOVET L (lomustina)

El quimioterápico más efectivo ha llegado !!!

Alta eficacia y seguridad en caninos y felinos con cáncer. Se puede administrar en diferentes esquemas de tratamiento, tales como terapia de inducción, adyuvancia, neoadyuvancia, mantenimiento y quimioterapia metronómica. **CHEMOVET** comprometido con el crecimiento y desarrollo de la industria veterinaria oncológica de mascotas en el mundo.

Indicado para pacientes felinos con:

- Mastocitomas
- Linfoma
- Tumores de vainas nerviosas periféricas
- Fibrosarcomas
- Mieloma múltiple.

Indicado para pacientes caninos con:

- Mastocitomas
- Linfoma de células B y células T
- Linfoma epiteliotrópico cutáneo
- Histiocitosis sistémica
- Neoplasias malignas cerebrales

CHEMOVET

COMERCIALIZADO Y DISTRIBUIDO
LABORATORIO FARMACÉUTICO
VETERINARIO CHEMOVET

- 9 de Julio 3875, Lanús, Buenos Aires, Argentina
- N° de inscripción (SENASA): 12.197
- 011-4220-3594 | +17409151964
- www.chemovet.org / chemovet@gmail.com



NI MU ¡Nada para decir, todo para ganar!

Vacuná a tus
terneros antes
del destete



Protegelos contra:

- Neumonía
- Queratoconjuntivitis
- Enfermedades clostridiales

Prevenir con CDV es
una **decisión inteligente**

www.cdv.com.ar | 011 3312 - 2CDV (238) | @labcdv

“LA ACTUALIZACIÓN DEL MARCO REGULATORIO ES UNA OPORTUNIDAD PARA AGILIZAR PROCESOS”

Desde Clamevet, Jorge Casim analiza la actualidad de sus socios y detalla qué cambios se vendrían en la Resolución 1642 que regula a los laboratorios veterinarios.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar
 @aba_luciano



La industria veterinaria se encuentra trabajando junto con el Senasa en la actualización de la Resolución 1642 que regula el accionar de los laboratorios especializados en productos para la sanidad animal. Esto no es menor: se busca generar consenso en temas que afectan el día a día de las empresas.

“**SOMOS MODERADAMENTE OPTIMISTAS Y MANTENEMOS LAS ESPERANZAS A MEDIANO PLAZO**”

Para saber más sobre este tema, **MOTIVAR** entrevistó al presidente de la Cámara de Laboratorios Argentinos Medicinales Veterinarios, Clamevet.

MOTIVAR: ¿QUÉ SENASA ESTÁN VIENDO LUEGO DEL CAMBIO DE GOBIERNO?

Jorge Casim: Entendemos que se mantendrá la misma filosofía que con el resto de los organismos nacionales, buscando su desburocratización. Tenemos expectativas de poder avanzar sobre temas concretos. El Senasa ya venía trabajando con la digitalización; esperamos que pueda seguir profundizándola.

¿CUÁLES SON LOS TEMAS NORMATIVOS MÁS RELEVANTES PARA ESTE AÑO?

JC: El más importante es, sin dudas, la actualización del marco regulatorio (Resolución 1642), por medio del cual se nos regula a los laboratorios veterinarios. Ya hemos comenzado a trabajar en este sentido, junto a Caprove y a los representantes del Senasa. Vemos esto como una oportunidad para generar cambios y simplificar ciertos procesos y



Jorge Casim, presidente de Clamevet.

premisas de elaborar productos de calidad que satisfagan las necesidades de cada una de las especies.

¿QUÉ TEMAS BUSCA INTRODUCIR CLAMEVET EN ESTA ACTUALIZACIÓN?

JC: Uno de ellos tiene que ver con la renovación de los certificados de los productos, los cuales hoy tienen una validez de 10 años.

Entendemos que, al igual que como ocurriría en el ANMAT con los medicamentos para humanos, en el caso de aquellos productos que no hayan cambiado su condición de aprobación y se sigan comercializando de manera regular, debería alcanzar con una declaración jurada del Director Técnico del laboratorio veterinario para renovarse automáticamente.

Son productos que están convalidados por la demanda y en los cuales entendemos no agregan valor nuevas solicitudes o trámites.

Además de esto y si bien recién estamos analizando dos de los diez capítulos de la Resolución, debemos tener cuidado

acciones que, desde nuestro punto de vista, agilizarían el día a día de las empresas.

Sabemos que la industria farmacéutica, tanto de humana, como veterinaria, se encuentra entre las 10 más reguladas del mundo. Pero vemos que hay temas o procedimientos que no agregan valor, que se pueden simplificar, siempre teniendo la

Continúa >>>

Servicios a terceros

- ▶ Elaboración y fraccionamiento de diversas formas farmacéuticas.
- ▶ Acondicionamiento.
- ▶ Control de calidad.

Más de 35 años de trayectoria en la elaboración de productos farmacéuticos veterinarios.

Planta certificada



Contamos con la más alta tecnología que garantiza la confiabilidad de su producto y su negocio.

labyes.com | (011) 7090-2740 | servicios@labyes.com



Tecnología y calidad para envasar los mejores productos.



40 años

abasteciendo a la industria veterinaria y farmacéutica



www.labplasticos.com.ar | Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA | +54 9 0221 4 528242

con el concepto de recetas magistrales y la posible autorización a farmacias de humana para que las lleven adelante para la salud animal. Debemos ser cautelosos.

La receta magistral tiene que ser una alternativa extraordinaria, de excepción, solo para el caso de la inexistencia de un producto aprobado con esa droga para esa especie en veterinaria. Quizás podrían explorarse otras alternativas.

Por ejemplo, extender autorizaciones provisorias a los laboratorios que estén en proceso de registro en productos para hacer frente a alguna patología que no tiene una solución en el mercado.

Somos los laboratorios veterinarios los que cumplimos y certificamos normativas vinculadas a las buenas prácticas de fabricación en productos para los animales.

¿OTRA DEL MARCO REGULATORIO?

JC: La emisión del certificado de libre de venta para trámites de exportación, actualmente lo confeccionan las empresas, lo mandan, el Senasa revisa el contenido y la forma (tipografías, lema, etc) y lo aprueba o rechaza. Todo lleva tiempo.

Entendemos que con la plataforma donde ya está el vademecum, esto podría ser un trámite como sacar un libre de deuda de un auto o un inmueble, obviamente pagando el arancel, pero emitirlo rápidamente.

Si estás al día y el producto tiene vigencia en el país, debería ser automático.

¿SE ESTÁN DANDO DE BAJA REGISTROS DE PRODUCTOS POR LA NO RENOVACIÓN DE DISTINTAS PRUEBAS?

JC: El Senasa ha detectado que productos con muchos años de aprobados, no se han actualizado, ni las empresas dueñas de esos expedientes han solici-

26%

Cayeron las exportaciones de productos veterinarios en 2023, respecto de los U\$S 225 millones de 2022.

tado un pedido de renovación, cuando se propiciarán distintas vías para hacerlo.

Si bien son casos muy puntuales, es cierto que está ocurriendo.

¿SERÁ OBLIGATORIO EL QR DEL SENASA EN LOS PRODUCTOS VETERINARIOS?

JC: No, va a ser optativo. Está la posibilidad de que las empresas lo incorporen, sin costo, es lo más razonable.

¿CÓMO DEFINIRÍAS LA ACTUALIDAD DE LOS SOCIOS DE CLAMEVET?

JC: Somos moderadamente optimistas y mantenemos las esperanzas en cuanto a que la situación sectorial y nacional mejore en el mediano plazo.

Sabíamos que el ajuste iba a venir y que no se podía sostener una situación como la que veníamos viendo.

Dicho esto, no podemos pasar por alto que el año pasado fue malo, básicamente por la imposibilidad de importar materias primas e insumos estratégicos para laboratorios que a nivel general producen a nivel local casi el 100% de los productos veterinarios que comercializan.

A los problemas para importar tanto de manera directa, como a través de droguerías, sobre fines de 2023 también se sumaron contratiempos por la falta de referencia del dólar, las formas de pago, etc.

¿QUÉ PREOCUPA A LOS DUEÑOS DE LOS LABORATORIOS?

JC: En todos los casos, pero especialmente en el de los laboratorios que tienen planta propia, los aumentos salariales representan un punto relevante, con una paritaria de Sanidad que entre enero y febrero se incrementó un 46%. Esto, obviamente, tiene un impacto relevante para las empresas; al igual que otros costos en servicios e infraestructura.

Esto se ha venido trabajando en materia de ajustes comerciales y trabajando fuertemente en acortar los plazos de pago. Y, por último, como dijimos, otra preocupación pasa por la disponibilidad de insumos y materias primas para seguir produciendo y abasteciendo mercados.

¿Y VENDER? ¿ES UNA PREOCUPACIÓN?

JC: A pesar del contexto recesivo, y al menos en los primeros meses del año, no vemos una restricción fuerte en las ventas; al menos en los socios de Clamevet.

¿YA PERCIBEN MEJORAS EN MATERIA DE IMPORTACIONES Y PAGOS?

JC: Parte de esos problemas persisten. Las condiciones de pago de importaciones son escaladas, mientras que muchos proveedores externos se manejan con pagos anticipados.

A esto debemos sumar, que subió el Impuesto país. Al laboratorio veterinario nacional aún le cuesta recomponer esta situación. Esperamos que surjan alter-

nativas como puede ser girar con dólares propios o algo por el estilo.

¿Y EN EXPORTACIONES?

JC: Bajó el volumen para poder abastecer al mercado local.

Las restricciones en contar con materia prima e insumos no son gratuitas y modificaron los planes de producción, generando una restricción en los envíos al exterior que se venían realizando.

Así fue como se llegó a una disminución del 26% con relación a los U\$S 25 millones exportados en 2022.

Este no es un dato menor, ya que representa un negocio estratégico para la industria veterinaria.

Es alto el valor agregado de la exportación de productos veterinarios, lo cual permite una balanza comercial totalmente favorable. En 2023 las importaciones de materias primas exclusivamente veterinarias fueron de U\$S 61 millones, contemplando que incluso buena parte de ellos se emplea para la comercialización interna. Esta brecha entre exportaciones e importaciones sigue siendo positiva, aún considerando las materias primas que ingresan al país por el lado de la industria farmacéutica humana y luego avanzan a veterinaria.

¿NOTAN UN CAMBIO EN LA COMPOSICIÓN DE LAS EXPORTACIONES?

JC: Efectivamente. Al ritmo de las tendencias del mercado, el sector que más ha crecido en participación ha sido el de los productos veterinarios destinados a animales de compañía, mientras que el caso de bovinos y equinos se viene manteniendo estable. **AR**



Líneas de llenado y tapado Automáticas y Semi-automáticas

para la industria farmacéutica, veterinaria, cosmética, química y alimenticia.

LLENADORA LINEAL

LTC-1000
Llenadora lineal
Tapado y roscado
para bidones
.de 1 a 5 lts.



MONOBLOCK LINEAL

LBTR-2000
Con peine servo
asistido, llenado,
colocado de insertos,
tapa y roscado.



ACUMULADOR

Rotativo de envases
(inicial, intermedio
y final).



Más de 50 años fabricando tecnología de punta

✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC

✓ Datalogger

✓ Regitradores gráficos



INDUSTRIA ARGENTINA
ORGULLO NACIONAL

Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

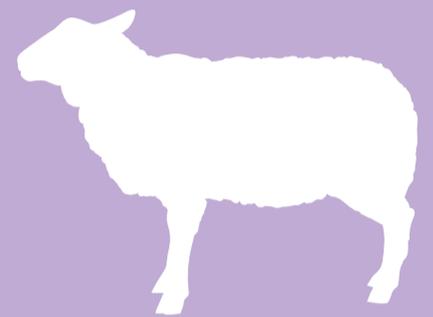
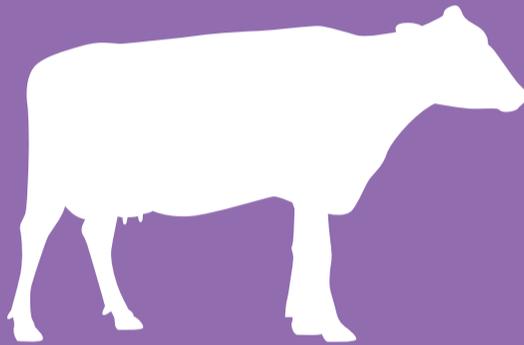
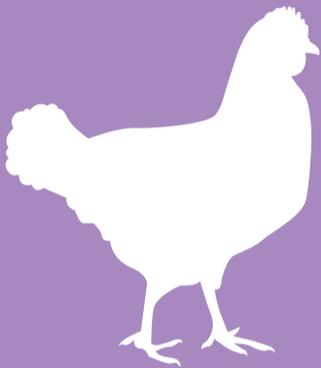
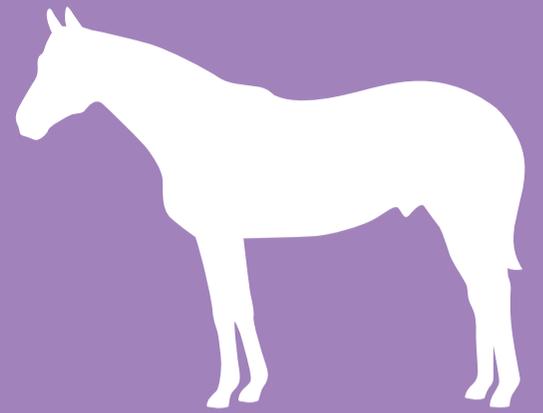
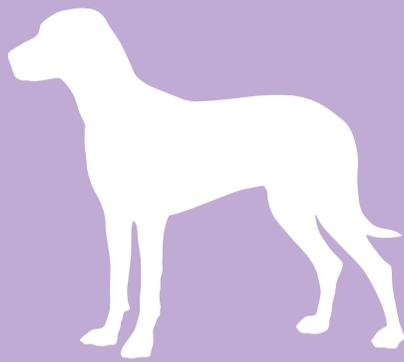
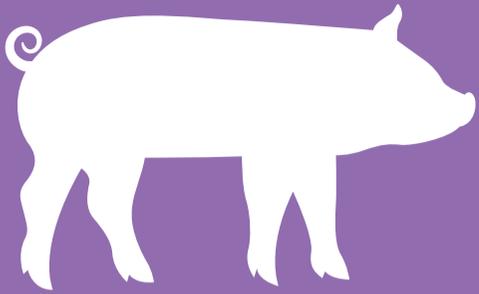
www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184

copreva

Misiones 1154 · Bernal · CP. 1179 · Buenos Aires · Argentina
+549 11-2387-5072 · ventas@palmac.com.ar

www.palmac.com.ar





CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE
CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

