

MOTIVAR

OTRO APOORTE CONCRETO DE LA CIENCIA AL CAMPO

Fruto del desarrollo de investigadores del INTA, los avances en materia de ovinos genéticamente resistentes a los parásitos son una realidad. Pág. 12 a 14.

RECONOCIMIENTO A LA PROFESIÓN VETERINARIA

¿Qué implicancias tiene la resolución firmada por la ministra de Salud de la Nación, en la cual se reconoce a la actividad como "de interés sanitario"? Pág. 26 a 28.

BURN OUT, CRECE LA DIFUSIÓN DEL TEMA

Un estudio realizado por una Universidad de Canadá detalla el impacto del estrés en el rendimiento profesional y personal. Pág. 50 a 51.

INFLUENZA AVIAR POR PRIMERA VEZ EN ARGENTINA

En exclusiva, dialogamos con el vicepresidente del Senasa, MV Rodolfo Acerbi, sobre los pasos a seguir. Pág. 52 a 54.

HONORARIOS VETERINARIOS ¿AL OFICIAL?

Sin dudas, la imagen que mejor representaría a los veterinarios de campo en el potencial nuevo billete de \$10.000 sería la de una vaca, un novillo o un ternero. Fijando históricamente el valor de sus servicios al equivalente en kilos de carne, en 2022 los ingresos profesionales perdieron con la inflación. ¿Qué pasará este año? Pág. 18, 19 y 20.

El plan es prevenir pérdidas.

Consulta con tu médico veterinario



Protegé la vida de tus terneros **durante el destete.**



Conocé el plan completo.



NUEVO

DETOMIDINA

EQUIMIDINA



over +40
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981

Sedante · Analgésico · Tranquilizante
SEGURIDAD PARA VOS Y PARA ELLOS

Providean[®]
BIOLÓGICOS



Rodeo sano, kilos garantizados.

Providean Clostridial 10P y Providean Respi 8 Querato,
la mejor combinación para obtener los mejores resultados.



CALIDAD TECNOVAX
PARA EL MUNDO



TECNOVAX
Sanidad Animal

APROVECHAMOS EL IMPULSO Y ACELERAMOS

Ya habiendo dejado atrás todos los festejos por los 20 años de vida de **MOTIVAR**, nos preparamos para acelerar la transformación del medio líder en comunicación dentro del ámbito del sector veterinario nacional.

Es así como ya desde esta edición, podrán ver un renovado diseño para cada una de nuestras páginas y propuestas en un material impreso que deja fija para todo el año sus 56 páginas a todo color, que son recibidas por más de 3.500 contactos específicamente segmentados dentro del rubro.

Con nuevas secciones y otras que se irán sumando con el transcurrir de los meses, podrán ver infografías, análisis, entrevistas internacionales y mucho más, siempre en la búsqueda de generar contenidos que agreguen valor a cada uno de los actores del mercado.

¿Y QUÉ MÁS? ¿QUÉ MÁS?

A partir de mayo, todos ustedes podrán ya disfrutar de la nueva página web de **MOTIVAR**, más ágil, versátil y sólida en su posicionamiento orgánico dentro de los buscadores.

Esta herramienta cobrará un rol trascendental en nuestra estrategia de comunicación 2023.

También allí apostaremos por nuevas secciones y tres propuestas bien concretas en formato de Podcast (las cuales se darán a conocer el mes que viene).

La apuesta no tiene desperdicio.

Sobre todo porque se dará en el marco del crecimiento de Asociación de Ideas, empresa que además de **MOTIVAR**, dispone de otros medios y plataformas como lo son

Mi Negocio Veterinario (ex Revista 2+2) y el **Vademecum SANI**.

Sobre la base de los aprendidos, buscaremos una vez más invertir e innovar en el sector, impulsando la llegada de contenidos estratégicos a los públicos objetivo ya definidos.

El formato impreso y la Web serán 100% complementarios.

Entre ambas herramientas se cubrirá la actualidad del sector (y los rubros con los que se vincula), así como también información destacada para veterinarios de grandes y

LA TRANSFORMACIÓN DE NUESTRO MEDIO NO ES UNA ILUSIÓN A FUTURO: YA EMPEZÓ

pequeños animales, informes para los laboratorios y todo un cúmulo de entrevistas y análisis pensados específicamente para el canal comercial profesional.

Con un equipo de profesionales ya consolidado en el rubro, **MOTIVAR** impulsará este año un abanico de novedades y transformaciones que tendrán siempre como eje central al sector de la sanidad animal y a los veterinarios, como actores multiplicadores de los mensajes.

Sobre la base de nuevas mediciones y métricas, se ha decidido invertir en lo que viene. En lo que ya llegó y en lo que estábamos esperando.

La transformación de nuestro medio y su mayor alcance no es una ilusión a futuro: ya empezó.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar

🐦 @aba_luciano



MOTIVAR

DIRECTOR
Luciano Esteban Aba
luciano@motivar.com.ar

DISEÑO Y FOTOGRAFÍA
Nicolás de la Fuente
nicolas@motivar.com.ar

DIRECCIÓN DE MARKETING
Margarita Briceno
margarita@motivar.com.ar

PUBLICIDAD
Florencia Martiren
publicidad@motivar.com.ar
(11) 4717-2153 | (5411) 2657-3000

REDACTORES
Facundo Sonatti
redaccion@motivar.com.ar

Guadalupe Varelli
guadalupe@motivar.com.ar

Daniela Mattiussi
daniela@motivar.com.ar

Impresión Mariano Mas SA

Fecha de cierre de esta edición: 28/2/2023

Facebook, YouTube, Instagram, LinkedIn icons

Periódico MOTIVAR

Asociación de Ideas SRL

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de Ideas S.R.L., Cangallo 830 dpto A, Martínez (B1640BTL), Buenos Aires, Argentina.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-9566. RPI N°: 732146

NUT+BOV

Invertir en el destete, además de sumar, multiplica



Un tratamiento específicamente desarrollado y dirigido a cubrir las deficiencias nutricionales y sanitarias del ternero al momento del destete.



Nutrimin

Calcio | Vitamina A & E
Cobre | Zinc | Selenio
DL Metionina | Potasio | Fósforo

Bovicine I

Ivermectina 1%
Antiparasitario interno y externo de acción prolongada

Richmond Vet Pharma

0810-333(RICHVET)7424 • richmondvet.com.ar

GMP CERTIFICATE SENASA BPPFV Richmond Vet Pharma

LABORATORIOS PLASTICOS

Tecnología y calidad para envasar los mejores productos.



40 años

abasteciendo a la industria veterinaria y farmacéutica

Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA

+54 9 0221 4 528242

labplasticos.com.ar

Hacelo tuyo! con **PUNTOS** rkrönen *Vet*

Un programa de recompensas para vos y tu negocio

Intercambiá tus puntos
por increíbles beneficios



¡Escaneá!



¿Ya estás sumando puntos?

BROUWER

TECNOVAX
Sanidad Animal

PAUL FAWNA

zooVet



ventas@kronenvet.com.ar

+54 9 221 6374218

Sujeto a productos seleccionados de los laboratorios participantes. Imágenes a modo ilustrativo. Hasta agotar stock. Ver Bases y Condiciones.

ARGENTINA 2023: EL TABLERO DE LA PROTEÍNA ANIMAL

LOS NÚMEROS DE LAS PRINCIPALES INDUSTRIAS EN LA ÚLTIMA CAMPAÑA Y LAS PROYECCIONES PARA ESTE AÑO EN UN RESUMEN INFOGRÁFICO DE COLECCIÓN.

Para entender qué papel juega cada una de las producciones animales en Argentina, MOTIVAR despliega este tablero con las cifras del año pasado y las proyecciones para 2023.

Si los cinco segmentos más destacados (ganadería de carne, ganadería de leche, carne avícola, carne porcina y ovoproductos) representaron un volumen de negocio superior a los US\$ 28.000 millones, la carne vacuna explicó más de cuatro de cada diez dólares generados, con un salto en los envíos al exterior del 24% (US\$ 3.454 millones).

Conocer de dónde parte este 2023 también es relevante: la lechería es el segundo actor más importante. Asimismo, la industria avícola -afectada por la pérdida temporal de su estatus de libre de Influenza Aviar- gozó de un elevado consumo interno y verá sin dudas retraídas sus exportaciones.

¿Y la industria porcina? Si bien el consumo doméstico superó los 20 kilos por persona, las exportaciones se desplomaron un 91%. Finalmente, el valor agregado por el sector de ovoproductos quedó reflejado tanto en el consumo local, como en las exportaciones (+52% sobre 2021).

Fuentes y metodología: CICCRA, USDA, ABC, Senasa, OCLA, CEPA, CAPIA y JLU Consultora. Información propia y estimaciones de mercado.

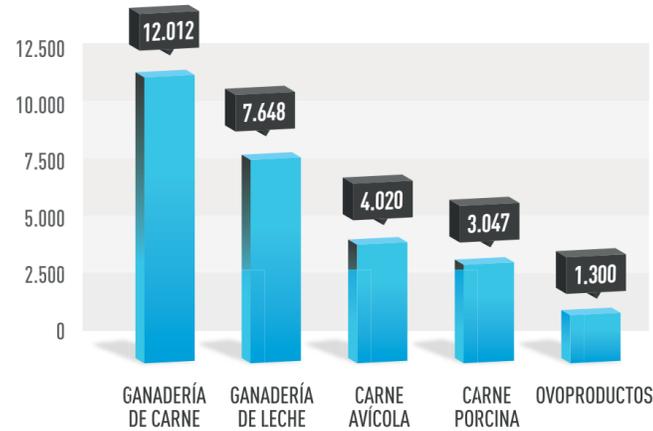
Facundo Sonatti

redaccion@motiviar.com.ar
@facusonatti



INGRESOS GENERALES

(En millones de dólares)



GANADERÍA DE CARNE

EXPECTATIVA

5.1% ES EL PORCENTAJE QUE CRECIÓ EL VOLUMEN DE TONELADAS PRODUCIDAS

3.13 millones TONELADAS DE CARNE

13.498.733 cabezas + 4.2% FAENA ANUAL DE BOVINOS

Más allá de las cifras aquí expresadas y alcanzadas el año pasado, el pronóstico actualizado del USDA para la producción de carne bovina en este 2023 para la Argentina se ubicó en 3 millones de toneladas. Asimismo, esta entidad internacional elevó recientemente de 750.000 a 760.000 toneladas la proyección para las exportaciones.

GANADERÍA DE LECHE

EXPECTATIVA

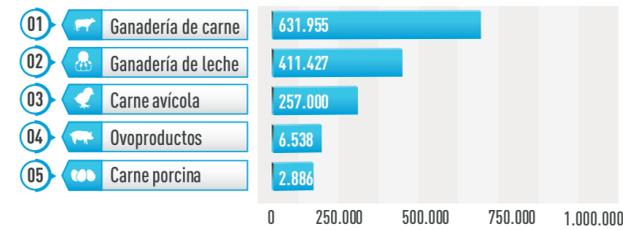
26% ES EL PORCENTAJE QUE TUVO LA EXPORTACIÓN SOBRE LA PRODUCCIÓN ARGENTINA

10.076 tambos UNIDADES PRODUCTIVAS

1.527.056 cabezas VACAS EN PRODUCCIÓN

En medio de un proceso de concentración que avanza lenta pero firmemente en nuestro país, las estimaciones para la producción primaria de leche se estima para este 2023 en 11.472,7 millones de litros de leche. Esto sería una disminución cercana al -0,73% respecto del rendimiento logrado en 2022.

RANKING DE EXPORTACIÓN EN TONELADAS



RANKING DE EXPORTACIÓN EN DÓLARES (millones)



CARNE AVÍCOLA

EXPECTATIVA

33% ES EL PORCENTAJE QUE SALTARON LAS EXPORTACIONES EL ÚLTIMO AÑO

752 millones + 1,48% FAENA ANUAL DE AVES

2.460.000 TONELADAS DE CARNE AVÍCOLA + 7,2%

Antes de conocerse el ingreso de la Influenza Aviar al país, para 2023 CEPA estimaba un crecimiento del 1,5%, canalizado fundamentalmente en la exportación. Esto seguramente no se cumplirá este año. Continúa el atraso en inversiones que atentan contra la mejor productividad, pero la falta de créditos demoran proyectos por más de \$16.000. Expectativa por lo que ocurra en el mercado interno.

CARNE PORCINA

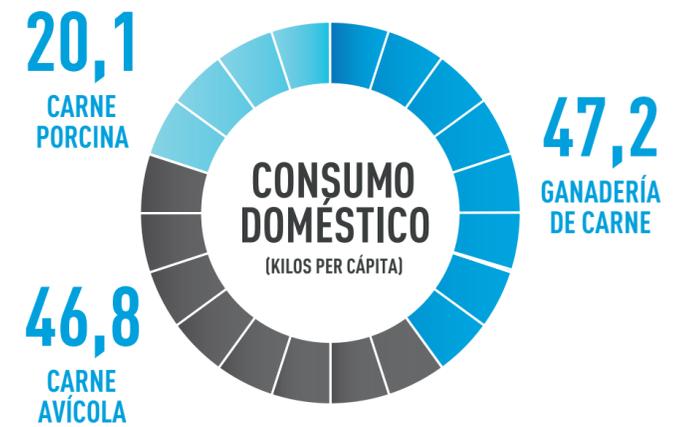
EXPECTATIVA

700 SON LOS GRAMOS QUE AUMENTÓ EL PROMEDIO POR CABEZA DE CERDOS FAENADOS

9.452.000 + 4,1% FAENA ANUAL DE CERDOS

891.000 TONELADAS DE CARNE PORCINA + 4,9%

Para JLU Consultora las proyecciones del año anterior tuvieron una diferencia menor del 1,1% ya que se había estimado en un 6% de crecimiento. Para este 2023, la misma empresa sostiene esa expansión conservadora, por lo cual la Argentina alcanzaría las 944.000 toneladas producidas este año.



187 Litros per cápita GANADERÍA DE LECHE

314 Unidades per cápita OVOPRODUCTOS

OVOPRODUCTOS

EXPECTATIVA

52% ES EL PORCENTAJE QUE CRECIÓ EL VOLUMEN DE TONELADAS PRODUCIDAS

15.291.599.080 + 8,68% HUEVOS PRODUCIDOS

51.620.000 + 8,46% AVES EN POSTURAS

Más allá de las proyecciones que tenían en mente los industriales del sector, la reciente suspensión de las exportaciones de productos avícolas por la aparición de Influenza Aviar en el país pone aún más incertidumbre a cómo se desenvolverá este 2023. Seguramente en los próximos meses este panorama se irá aclarando.

UNIENDO FUERZAS POR UNA DISTRIBUCIÓN EFICIENTE

Ya **somos 37** las empresas que trabajamos para asegurar una distribución eficiente de los productos veterinarios.



¿Querés asociar a tu empresa?
www.cadisvet.com.ar



CARAVANAS OFICIALES



Oficial Bovino



Oficial Ovino



Tarjeta CUE (Circ. Unión Europea)



Botón + tarjeta (Vac. Aftosa)



Botón + tarjeta (Sin Vac. Aftosa)

ELECTRÓNICAS OFICIALES



Botón Oficial



Binomio Oficial



Oficial Equinos

DE MANEJO



Electrónica reutilizable



Caravanas 13 colores:

FEEDLOT



Macho color negro



Caravanas 6 colores:

COMPOSTABLES



Caravanas 13 colores:



SOMOS FABRICANTES Y DISTRIBUIDORES DE CARAVANAS

ÚNICA
con 7 puntos de impresión láser

ENTREGA INMEDIATA
en 48 horas

BENEFICIOS
por compra en grandes volúmenes

CARAVANA PREMIUM OFICIAL

LÍDERES EN SERVICIOS DE IDENTIFICACIÓN ANIMAL



CALIDAD



DURABILIDAD



FLEXIBILIDAD



7 SUCURSALES EN EL PAIS
CASA CENTRAL RAFAELA
SUC. BUENOS AIRES

SUC. CARLOS CASARES
SUC. BAHÍA BLANCA
SUC. RÍO CUARTO

SUC. CORRIENTES
SUC. SANTA ROSA

www.carretelesrafaela.com.ar | Carreteles Rafaela

TRES VETERINARIOS EN OTRO AVANCE GENÉTICO QUE LLEGA AL CAMPO

Bibiana Cetrá, Mario Poli y Luis Rivero son los referentes del INTA que lideraron el trabajo para lograr ovinos resistentes a parásitos gastrointestinales. La novedad ya impacta en los remates de las razas.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar
 🐦 @aba_luciano



La noticia es relevante. Sobre fines de 2022, gracias las investigaciones realizadas durante 12 años en distintas estaciones del INTA y al protocolo desarrollado, se concretó la primera venta de reproductores ovinos de raza Ideal con evaluaciones genéticas para resistencia a las parasitosis gastrointestinales.

Esto ocurrió en el 11° Remate anual de la raza Ideal, realizado en la Sociedad Rural de Mercedes, Corrientes, donde la cabaña Aguay de las Antillas S.A. presentó por primera vez en Argentina una evaluación genética para resistencia a las parasitosis de los carneros padres y de productos que salieron a la venta.

Si bien desde el Código QR que cierra este artículo los interesados podrán descargar el catálogo comercial en cuestión y analizar los DEP establecidos para el tema de referencia, vale también destacar el trabajo realizado por el equipo del cual forman parte los MV Bibiana Cetrá (EEA INTA Mercedes), Mario Poli (INTA Castelar) y Luis Rivero (INTA Curuzú Cuatiá); acompañados también por Daniel Maizon (EEA Anguil- La Pampa) y Facundo Ramírez (actividad privada).

“Esta fue sin dudas la frutilla del postre para un trabajo de tantos años”, aseguraba en diálogo con **MOTIVAR**, desde Mercedes, Corrientes, la MV Bibiana Cetrá al referirse a la noticia. Y agregaba: “Ha sido mucho esfuerzo dedicado a construir este protocolo que fue siempre pensado para tener un impacto práctico en el

negocio de los productores de ovinos. La del año pasado fue la primera experiencia y durante el transcurso de 2023 se irán sumando otras”. Concretamente, los investigadores del INTA desarrollaron protocolos de trabajo para la evaluación de ovinos / majadas genéticamente más resistentes a las parasitosis gastrointestinales.

En este tiempo, han medido varios rasgos indicadores de mayor resistencia y productividad, demostrando que el conteo de huevos por gramo de materia fecal (HPG) tiene una heredabilidad mayor al 30% y que, hasta el presente, resulta ser el indicador más objetivo y práctico. Esto implica que es posible seleccionar animales más resistentes y con mayor peso y en la medida que se registren otros rasgos, tales como, calidad y cantidad de lana se puedan construir índices de selección que compatibilicen esas características productivas con la resistencia a las parasitosis.

“Vemos que las cabañas están cada vez más interesadas en sumar este protocolo, así como también

muchos productores. Esto es positivo para que los veterinarios de la actividad privada se sumen a la iniciativa, tomen contacto con nosotros, y puedan acompañar su implementación en los establecimientos”, nos explicaba la referente del INTA.

Y completó: “Sin dudas que los profesionales jóvenes pueden tener aquí una nueva salida laboral, fomentando lograr majadas genéticamente



Luis Rivero (Curuzú Cuatiá), Bibiana Cetrá (Mercedes) y Mario Poli (INTA Castelar).

Continúa >>>



Nos **transformamos** para estar cada vez más **cerca tuyo** distribuyendo salud animal.

esperanzadistri.com.ar

LÍNEA FATRO PARA EL TAMBO

CEFAXIMIN-L FATROXIMIN FATROXIMIN MICOSPECTONE HEPAGEN Alivio's Metabolase Vetil CEFAXIMIN-L SPRAY



La diferencia está en la calidad



Sabemos de Lechería

resistentes a los parásitos, situación que también impacta en distintas mejoras en el manejo de los potres a través del tiempo”.

UNA VENTAJA CONCRETA

Al consultar a Cetrá respecto de por qué los productores se muestran interesados en la novedad, la respuesta no se hizo esperar. “Las parasitosis gastrointestinales son uno de los mayores problemas de los sistemas productivos ovinos en las regiones templadas, subtropicales y tropicales. Provocan pérdidas económicas por la disminución de la producción, elevados costos de tratamientos y la muerte de animales. Haemonchus spp. es el parásito más difundido y que mayores perjuicios produce”, aseguró la profesional.

Y avanzó: “El control de las parasitosis está tradicionalmente basado en el uso de drogas antiparasitarias. Sin embargo, esto resulta cada vez menos efectivo debido a la resistencia a las drogas que desarrollan los parásitos y a tener en cuenta los residuos de los productos antiparasitarios en carne y leche. Es por esto que avanzamos junto con Mario Poli en esta alternativa de protocolos de trabajo para la evaluación de ovinos/majadas genéticamente más resistentes a las parasitosis gastrointestinales”.

EL PROTOCOLO DEL INTA

El protocolo utilizado permite, en un lapso de 50 días aproximadamente



Las mediciones del INTA permiten la resistencia y resiliencia en los corderos, pero también se puede utilizar en animales adultos.

te y en corderos y corderas luego del destete, tener datos objetivos para diferenciar aquellos animales más resistentes de los más susceptibles dentro de la majada.

Quienes estén interesados en recibir el documento completo, podrán solicitarlo vía redaccion@motivar.com.ar.

Allí se muestra el comportamiento de los rasgos medidos durante una infestación típica por Haemonchus sp (gusano colorado del cuajo) y los distintos avances generados y documentados por el INTA.

Hasta el momento, según el trabajo, en todas las majadas y razas (Corriedale, Ideal, Texel y Pampinta) estudiadas se ha encontrado una gran variación entre los animales para mayor resistencia y/o susceptibilidad a las parasitosis.

Tal es así que los investigadores exponen la distribución típica de los valores de cría estimados (valores genéticos) de 35 carneros en

base al comportamiento de sus corderos luego de haber usado el protocolo de trabajo.

Los más resistentes tienen valores negativos para HPG y los más susceptibles valores positivos.

Interesante es mencionar que, si bien las variables estudiadas en el presente trabajo (HPG, peso, FAMACHA, hematocrito) son sólidas para el protocolo de selección, se continúan los estudios para identificar las bases para identificar las bases a nivel molecular (ADN / genómica) para las características de resistencia / susceptibilidad.

Además, desde el INTA destacan allí otras conclusiones:

1. Existen variaciones con base genética demostrada entre corderos en todos los rasgos, majadas y razas que se utilizó el protocolo de trabajo.
2. El protocolo usado no afecta el desarrollo de los corderos.
3. Las mediciones permiten evaluar la resistencia y la resiliencia en los corderos, y además también se puede usar en adultos.
4. La precisión de la evaluación aumenta si se incluye información del parentesco (padre/madre) y rasgos productivos y de salud.

VINCULACIÓN TECNOLÓGICA

En el marco de este proyecto, el Grupo de trabajo del INTA logró

establecer una serie de convenios, como por ejemplo la Agencia Internacional de Energía Atómica, a través de la cual se han generado alianzas con investigadores de otros países del mundo, en base a las cuales se pudo -y puede- seguir avanzando hoy específicamente en los análisis genéticos.

Asimismo, y en el marco de la entrevista con MOTIVAR, Bibiana Cetrá también hizo mención del apoyo que recibió este proyecto que hoy se hace realidad en beneficios concretos para los productores por parte de cada una de las Estaciones Experimentales involucradas, ArgentinaINTA y la Cooperadora de la entidad, que fueron complementando la financiación necesaria.

“Siempre nos han apoyado en los momentos en que teníamos que seguir haciendo esto, porque no podía parar”, nos explicó Cetrá.

Y concluyó: “Estamos orgullosos de haber no solo generado la investigación y el protocolo, sino también por haberlo podido ajustar, simplificar y poner a disposición de productores y veterinarios para mejorar su actividad”.

Los interesados en conocer más información sobre este protocolo de trabajo pueden contactarse con el grupo de referencia vía: cetra.bibiana@inta.gov.ar. **AR**

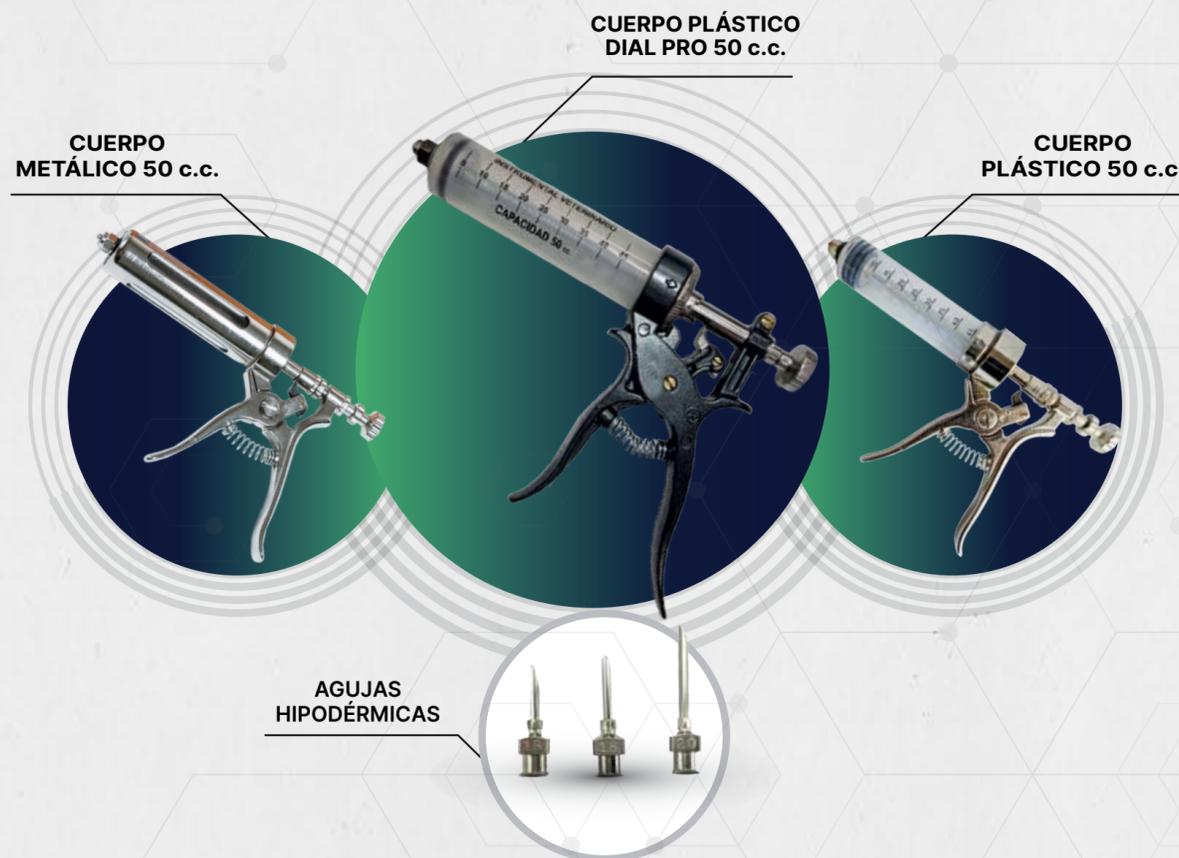
Escanea el Código QR y descargá el PDF del trabajo completo



Líder
Inteligencia en Vacunación

No salgas al campo sin esta dupla ideal

Al momento de vacunar, confiá en las **Jeringas y Agujas Líder.**



+ Precisión + Durabilidad + Resistencia

VILLANUEVA
VILLANUEVA.COM.AR



LABORATORIOS
Agro Insumos S.A.

EXPRESA EL POTENCIAL DE SU RAZA

Selfos Plus
ASOCIACIÓN DE SELENO Y FÓSFORO CON VITAMINAS A D E

BIO COBRE
Cu + Zn + Mn
MINERALIZANTE A BASE DE COBRE, ZINC Y MANGANESO

OPTIMIZADOR BIO
SUPLENTO VITAMÍNICO MINERAL Y AMINOÁCIDOS
Emulsión inyectable esteril

Laboratorios Agroinsumos S.A.
Caldas 175 (C1427AGA) CABA, Argentina
Tel./Fax: (+5411) 4855-9410

www.laboratoriosagroinsumos.com

[in](#) [f](#) [@](#)

¿QUÉ ANTIMICROBIANOS PROHÍBE UNIÓN EUROPEA EN VETERINARIA?

Los mismos no podrán utilizarse ni en medicamentos veterinarios, ni en alimentos medicamentosos. ¿Cuáles son? ¿Por qué se pone el foco sobre este listado en particular?

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

ba a pasar y pasó. El 9 de febrero de 2023 entró en vigencia el Reglamento 2022/1255 de la Comisión Europea que detalla cuáles son los antimicrobianos y grupos de antimicrobianos que no deberán utilizarse en medicamentos veterinarios, ni en alimentos medicamentosos (Ver Listado).

PESEA LA REDUCCIÓN DE LOS ÚLTIMOS AÑOS, SE PREVE UNA SUBA EN EL USO DE ANTIMICROBIANOS EN 2023

LOS 18 QUE NO VAN MÁS

1. Carboxipenicilinas.
2. Ureidopenicilinas.
3. Cefotaximol.
4. Ceftazidim.
5. Combinación de cefalosporinas e inhibidores de betalactamasa.
6. Cefalosporinas sideróforas.
7. Carbapenémicos.
8. Penémicos.
9. Monobactámicos.
10. Derivados del ácido fosfónico.
11. Glicopéptidos.
12. Lipopéptidos.
13. Oxazolidinonas.
14. Fidaxomicina.
15. Plazomicina.
16. Glucicilinas.
17. Eravaciclina.
18. Omadaciclina.



La normativa busca "preservar la eficacia de estos antibióticos para la medicina humana".

y apoyar la lucha contra la resistencia a los antimicrobianos.

Además, el documento destaca productos antivirales (descargar documento completo) y antiprotosomarios (Nitazoxanida), cuyo uso queda prohibido.

UNA TENDENCIA CRECIENTE

Tal como destaca un reciente informe publicado en Plos Global Public Health, el uso generalizado de antimicrobianos veterinarios genera resistencia, con consecuencias importantes para la salud animal y, potencialmente, para la salud humana.

El estudio recopila datos sobre el uso en animales destinados al consumo en 42 países para determinar que, a nivel mundial, el uso de antimicrobianos se estimó en 99.502 toneladas en 2020 y, según las tendencias ac-

tuales, se prevé que aumente un 8% a 107.472 toneladas para 2030.

Vale decir que este informe destaca también que el uso de antimicrobianos fue abrumadoramente mayor en Asia (67%), que en otras regiones.

“Estos hallazgos indican un mayor uso global de antimicrobianos para 2030, en comparación con proyecciones anteriores que utilizaron datos de 2017. Esto probablemente esté asociado con una revisión al alza del uso de antimicrobianos en Asia/Oceanía (~6.000 toneladas) y las Américas (~4.000 toneladas)”, aseguran en su reporte los expertos Ranya Mulchandani, Yu Wang, Mario Gilberto y Thomas P. Van Boeckel. **AR**

Escaneá el Código QR y descargá el PDF con la normativa



Tron

Encendemos tu pasión de Innovar

SOFTWARE Y SERVICIOS ESPECIALIZADOS EN SOLUCIONES PARA EMPRESAS DE MEDICINA VETERINARIA

Contamos con 30 años de experiencia brindando soluciones informáticas, fáciles de usar y alineadas con su estrategia de negocios.

- ✓ **Sistemas administrativos contables ERP** para gestionar empresas con sucursales online.
- ✓ **Gestión integral móvil** para fuerza de ventas.
- ✓ **Soluciones para fabricantes, distribuidores y puntos de venta.**
- ✓ **Picking automatizado** para el preparado y despacho de pedidos, con dispositivos móviles y scanners bidimensionales
- ✓ **Consultoría en integración de sistemas,** etiquetado con códigos bidimensionales, trazabilidad de productos etc.

CONTACTO

www.tron.com.ar

ventas@tron.com.ar



La ganadería evoluciona Tu negocio también

Identificación Electrónica

La solución que los productores necesitan para una mayor **trazabilidad** y una **gestión eficiente**.



Caravanas electrónicas oficiales

FDX / HDX



Caravanas electrónicas de manejo

Abiertas / Cerradas FDX / HDX

Bastón Lector

RS420 NFC



- COSTOS
+ GESTIÓN
+ EFICIENCIA

Conocé más



VILLANUEVA.COM.AR



EN UN AÑO QUE LA INFLACIÓN TOMÓ EL ASCENSOR, LOS HONORARIOS SUBIERON POR ESCALERA

Los veterinarios que trabajan con la ganadería de carne sufrieron en su bolsillo las consecuencias de un 2022 donde la inflación se desacopló del precio "del gordo". ¿Qué les deparará este 2023?

Facundo Sonatti

redaccion@motivar.com.ar
@facusonatti



novillo, en los mercados de referencia, más allá de un precio mínimo sugerido por cada servicio, según lo determinan los colegios profesionales.

El desacople de esos ingresos ante una inflación general que se ubicó en el 94,8% terminó erosionando, sobre todo en el segundo semestre, los ingresos de los veterinarios.

Ante esta situación, **MOTIVAR** sumó las voces de cerca de una docena de profesionales para evaluar su impacto y qué expectativas tienen para 2023.

EN PRIMERA PERSONA

El 2022 será recordado por el sector ganadero como uno de los de mayor rezago en los precios, al punto tal que los valores de la hacienda en pie que se fija en el Mercado de Cañuelas promediaron 32 puntos abajo con respecto a la inflación de ese año.

Las consecuencias en toda la cadena también tuvieron su efecto mariposa en los ingresos de los veterinarios, quienes lo resumen a coro con una frase breve, pero contundente frase: "todo esto, nos pegó en el pecho".

Los honorarios de los veterinarios suelen ir de la mano del precio del

El MV Federico Berger, presidente de la FEVA y un referente en el norte de la provincia de Santa Fe, explica cómo se vive esta situación de honorarios desacoplados de la inflación.

"Con el cliente mediano o pequeño, utilizamos como referencia el valor de los nomencladores orientativos de los colegios. La moneda de referencia se ajusta por diversas variables donde está incluida la inflación. Sin embargo, en el caso de los grandes se pacta en base a una referencia de mercado que suele ser el kilo de novillo, en el Mercado de Cañuelas o Rosgan, mes a mes", señala Berger en diálogo con **MOTIVAR** y comparte un ejemplo concreto: "Si en



Los veterinarios siguen activos realizando las tareas de sanidad y asesoramiento general en los distintos establecimientos del país.

marzo de 2022, nosotros por una inseminación de vaca preñada a resultado teníamos fijado honorarios en kilos de ternero del Rosgan y el precio, en ese momento, cotizaba a \$400 y el tipo de cambio era de \$200, quiere decir que estábamos cobrando el equivalente a US\$2 por inseminación exitosa. En cambio, cerramos el año con un valor de \$350 y un tipo de cambio similar, es decir, nuestro ingreso por ese servicio se desplomó a la mitad en moneda dura, en pocos meses".

En el Norte, pero más precisamente en Corrientes, otro médico veterinario que prefiere conservar el anonimato asegura que si bien en su

zona lo que rige los honorarios es el precio de la vaca gorda, también cerraron el último año con valores muy por detrás de la inflación.

"Lo único que quizás compensa esta situación es a la movilidad por-

EL MAYOR DESACOPLE RESPECTO A LA INFLACIÓN GENERAL SE VIO EN EL SEGUNDO SEMESTRE DE 2022



Laboratorio Azul
Diagnóstico Veterinario

Diagnóstico de Tricomonosis y Campylobacteriosis Bovina




Mayor Sensibilidad y Especificidad



Laboratorio Azul
Diagnóstico Veterinario

Tel. 02281 43-3000 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794 | LaboratorioAzul | LaboratorioAzul
www.laboratorioazul.com.ar



Los primeros meses del año muestran un incremento en el precio que reciben los productores y, por ende, los veterinarios.

con gasoil, que fue lo que más aumentó, se puede ver como una compensación. Sin embargo, hoy, cualquier Service de las camionetas oscila entre \$ 30.000 y \$ 50.000 cada 10.000 kms", compara.

Para el MV Javier Rojas Pano, popular por sus recorridos a campo en @veterinarioural no quedan dudas que llegó el momento de la recomposición. "Siempre se cobró así y nuestros ingresos dependen de cómo le va al sector", sostiene.

Y resalta que en el arranque del año y con el inicio de las actividades más fuertes, se empezará a sentir la mejora en los ingresos. A modo de ejemplo, explica que, muchas veces saltó el precio, pero quizás lo facturaste el día que hiciste el trabajo, y

EN ALGUNOS CASOS, SÍ HA SIDO POSIBLE IR ACTUALIZANDO EL COSTO DE LA MOVILIDAD PARA VISITAR LOS ESTABLECIMIENTOS

se torna incómodo hacer un ajuste. Sin embargo, algunos productores te permiten actualizar el monto si hay a lo sumo un mes de diferencia.

"Hay un rol, el de asesor, donde los honorarios sí están ajustados por inflación más allá de estar fijados por el precio de la carne y eso puede verse, en algunos casos, como una compensación", agrega Rojas Pano desde Tandil, Buenos Aires.

¿DÓNDE ESTÁN PARADOS?

"El veterinario de grandes animales que trabaja a campo ha perdido rentabilidad el último año. Sin embargo, en los últimos meses comenzó la recomposición y si bien en muchas provincias coincide el tarifario de los colegios con el kilo de carne, hay otras que no", señala desde La Pampa el MV Héctor Otermin.

Y se exclama: "Los servicios que presta el veterinario tiene mucha variabilidad en cuanto a la facturación de cada uno de ellos, según la zona y la escala que atiende o la especialidad a la cual se aboca, ya que los veterinarios generalistas no son lo más común y hay profesionales para cada actividad y segmento".

Dicho esto, está claro que aún hay un valor de referencia que se adapta a cada región productiva del país.

Continúa >>>



Doraprox^{AD3E}

- ✓ Solución inyectable de acción prolongada
- ✓ Tratamiento y control de parásitos internos y externos
- ✓ Puede utilizarse en hembras preñadas y reproductores



Conocé más sobre este producto escaneando el código QR.

DESDE 1969
PROAGRO
Laboratorio Veterinario

www.proagrolab.com.ar
info@proagrolab.com.ar
0800 555 0008

Experiencia en medicina veterinaria



Cada una de las prácticas que realizan a campo los veterinarios tiene un valor previamente acordado (en kilos de carne) con el productor.



Es importante mantener actualizada la cartera de servicios en materia de precios para evitar conflictos y pérdida de rentabilidad.

En ese sentido, otro profesional que prefiere el bajo perfil sostiene que la práctica más rentable es el tacto.

“Se suele cobrar un kilo de vaca gorda por animal, es decir, a valores de enero un promedio de \$260 y la cantidad tiene que ver con la práctica, la mansedumbre del rodeo y la calidad de las instalaciones. Si un veterinario joven puede hacer entre 30 y 40 vacas por hora, aquellos colegas más

experimentados y con buen estado físico pueden hacer más de 500 cabezas al día”, ejemplifica lo que se traduce en una jornada de hasta \$130.000 de ingresos.

La inseminación a tiempo fijo, IATF, ocupa un párrafo aparte porque en los últimos 20 años es una práctica que llegó para quedarse y no son pocos los médicos veterinarios que generan buena parte de sus ingresos por su práctica.

Los honorarios en este caso oscilan entre 5 y hasta 10 kilos.

Mientras tanto, un raspaje de toros puede cotizar en 20 kilos. Lo importante a tener en cuenta, señalan los profesionales, es que cada tarea tiene un momento en el año y una no está desacomplada de la otra.

Uno de los asesores que MOTIVAR consultó para este artículo, reflexiona lo siguiente: “Quizás nos equivocamos

en el buen sentido, porque para acompañar al productor y poder hablar el mismo idioma versus un médico de medicina humana que cobran su consulta y acuerdos con obras sociales, atamos nuestros honorarios al precio del animal en pie. Sin embargo, dudo que vaya a cambiar el método de fijar nuestros ingresos”.

Según los veterinarios, se entablan con el cliente relaciones muy cercanas y a la hora de evaluar la posibilidad de modificar las condiciones de cobro se torna engorroso.

“Si bien hay un equilibrio y equidad donde se pactan porcentajes para ir juntos en las ganancias y en las pérdidas, obviamente las espadas de unos y otros son bien diferentes”, nos decían los profesionales consultados. **AR**

OXICAM B12 LLEGÓ AL MERCADO

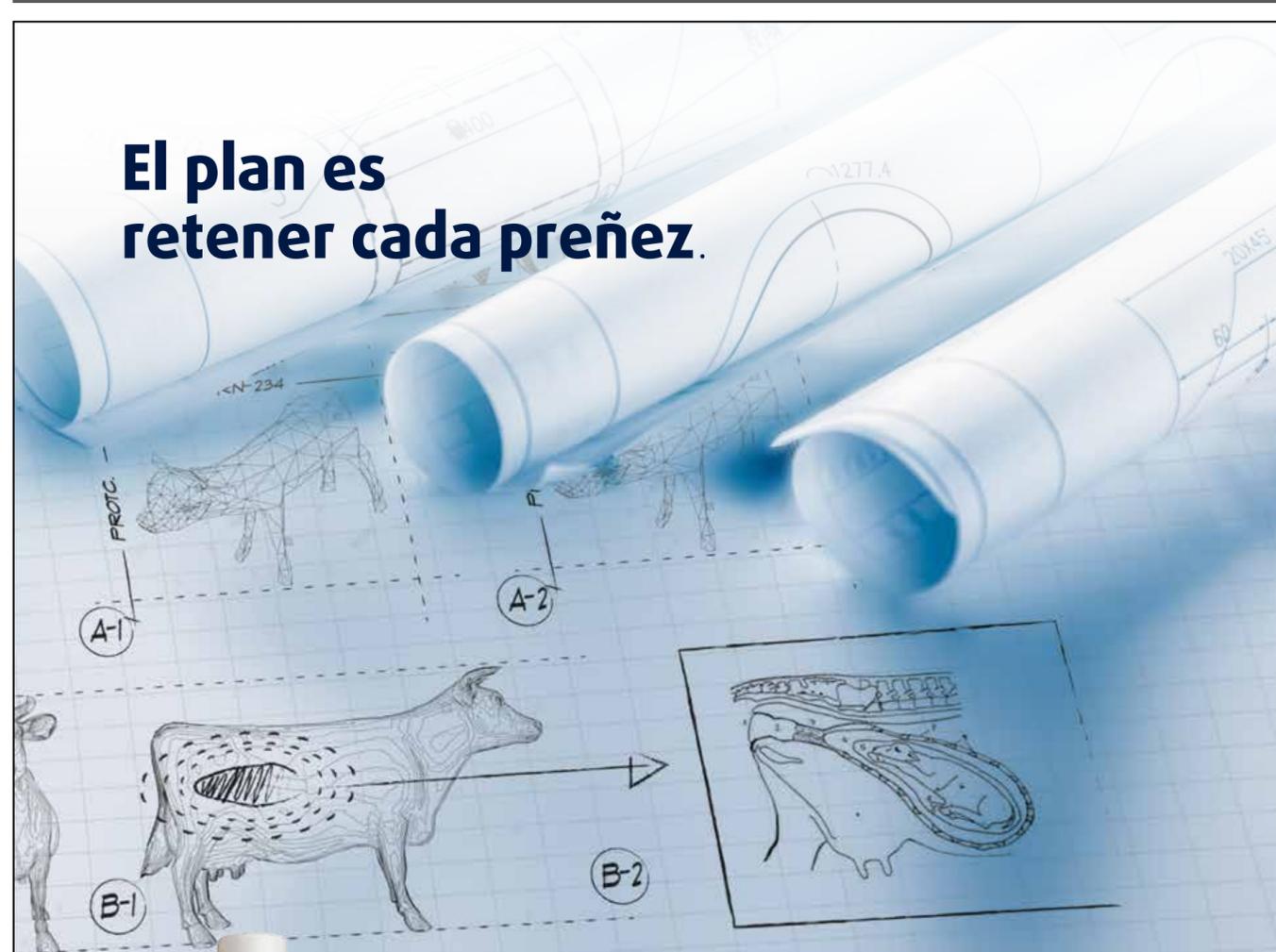
Richmond Vet Pharma presentó un nuevo analgésico y antiinflamatorio no esteroide, con potente acción analgésica.

Con un nuevo concepto de sinergia analgésica, Richmond Vet Pharma presentó el primer y único meloxicam del mercado veterinario argentino combinado con vitamina B12.

Oxicam B12 viene en presentación de 120 comprimidos palatables (12 blisters de 10 comprimidos cada uno, birranurados) y se puede encontrar más información sobre el producto en www.richmondvet.com.ar.

“Se trata de un antiinflamatorio no esteroide para el manejo del dolor en osteoartritis, dolor post quirúrgico y otros trastornos inflamatorios donde se requiera una acción analgésica potente compuesto por: meloxicam 4mg y vitamina B12 (cianocobalamina) 0,4mg”, aseguraron desde la empresa. Y concluyeron: “Oxicam B12 presenta un gran efecto sinérgico entre meloxicam y la vitamina B12, que potencia la acción analgésica y antiinflamatoria del tan conocido y utilizado AINE. **AR**

El plan es retener cada preñez.



Aplicá **BIOABORTOGEN® H** y **BIOLEPTOGEN®** al tacto para proteger la preñez lograda.

Con **SUPLENUT®** combatís las carencias de cobre de la vaca y el ternero por nacer.



Conocé el plan completo.



MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOTS?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado

NUEVOS!



PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL

DEVEFOS Es un potente mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de excesiva concentración (Rendimiento: 100 ml. en 20 litros de agua)

CYNLARVIN SOLUBLE Es un potente larvicida que se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (Rendimiento: 100 gramos en 20 litros de agua)

MOSCAPLUS ZURON Potente larvicida para vacas de tambos y feed lots. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario

MOSCAPLUS Y MOSCAPLUS AZ Son dos potentes mosquicidas granulados que se diluyen en agua para luego colocar los cebos húmedos en las zonas de concentración de moscas. Para aves y porcinos

Santos Dumont 4345 CABA CI 427EIS
Argentina Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282
aviar1@laboratoriosaviar.com.ar



www.laboratoriosaviar.com



SANIDAD EN GANADERÍA

Por Fernando Grippaldi - @patacongrippaldi - patacon1966@gmail.com

¿CÓMO HACER PARA QUE LAS PALABRAS SE LAS LLEVE EL EQUIPO Y NO EL VIENTO?

Cada tanto es bueno repasar nuestras experiencias laborales, en las que no solo lo productivo tiene que ver con nuestro rol como profesionales.

Cuando me fui haciendo a la idea de "qué quería ser cuando fuera grande", al elegir esta profesión me imaginé cesáreas, mangas, vacunas, raspajes, necropsias y, por allá a lo lejos, ...plani-

ficación, asesoramiento, números, etc.

Pero al llegar la fecha de empezar a trabajar, es decir luego de recibirme, veía que el campo venía pegando un cambio. Ese cambio era de campo a empresa. Cambio que comenzaba a exigir números, datos, análisis, decisiones más de tipo empresarial. Más preventivas, que curativas.

Entonces, ahí aparecemos los no tan clínicos, quirúrgicos, etc., para comenzar a formarnos como "Veterinarios Productoristas".

Es de ahí que surge esa frase que siempre repito: "En mis años de profesional, me dio más de comer la 'compu', que un lazo".

Si bien al principio me tocó hacer todo lo otro -y nunca dejé de hacerlo-, esa base de manga, caballo, contacto estrecho con el personal y patrón, nos baja a tierra y nos recuerda que, cuando planificamos, en el campo hay perso-

nas, llueve, hay sequías, idiosincrasias, culturas, que es biología pura y, sobre todo, que no todos los días dos más dos es cuatro: a veces puede ser tres, otras veces cinco y otras menos diez.

Pero una de las cosas que más rescató, es que me enseñó a conocer a la gente, su idiosincrasia, sus intenciones con bondad, pero también sus "agachadas" y tener siempre una palabra para zafar de la macana, a sacarse el lazo del cuello si pasó algo que no está bien. No siempre, no todos.

Pero debemos estar atentos.

“ EN TODOS MIS AÑOS DE PROFESIÓN, ME DIO MÁS DE COMER LA COMPUTADORA QUE EL LAZO ”

¿A QUÉ VIENE TODO ESTO?

Arranco explicando que, en estos casos, no hablo de un profesional full time, sino de aquellos que hacemos visitas semanales, quincenales y a veces mensuales, para redireccionar, acomodar y

Continúa >>>



Es importante capacitar al personal de campo para que genere alertas ante situaciones que claramente afectan la estadia de los animales en los corrales.

ANTIPIPATE AL FRÍO!

TILMICOSINAS GANAFORT UNA SOLUCIÓN PARA CADA NECESIDAD.

FORTE Tilmicosina + Flunixin
Antibiótico antiinflamatorio, antipirético y analgésico.

DUO Tilmicosina + Diclofenac
Antibiótico antiinflamatorio y analgésico.

30% Formulación antibiótica a base de tilmicosina para bovinos.



LABORATORIO GANAFORT
WWW.LABORATORIOGANAFORT.COM.AR



Vacuná a tus terneros antes del destete



Protegelos contra:

- Neumonía
- Queratoconjuntivitis
- Enfermedades clostridiales

Prevenir con CDV es una **decisión inteligente**



replantear que, aquello que asesora- mos, no está funcionando por diversas cuestiones y debemos reacomodarlo.

Siempre pienso que nuestras visitas no deben ser "tirar" una fórmula, una medida de manejo, un plan porque si.

Debemos sentarnos con parte del equipo para que esa decisión nueva a tomar tenga el consenso de aquellos que están todos los días.

Es fácil decir hay que hacer o dejar de hacer tal o cual cosa, total si no sale, el hilo se cortará por lo más delgado, eso no es trabajar en equipo.

En el transcurso del ejercicio de nuestra profesión como asesores, no siempre nos tocará hablar con los empleados de sanidad, nutrición, reproducción.

También lo humano, cuando debemos tomar la decisión de decirle a un empleado que se queda sin trabajo por negligencia, o porque cometió un error tan grande como para dar aviso al dueño y que sea él quien tome la decisión.

Ahí también ponemos en juego nuestro rol de persona-asesor, cuando el profesionalismo no debe superar lo humano.

Tenemos que evitar que suceda

“**MIENTRAS DAMOS LAS DIRECTIVAS, DEBEMOS PODER EXPLICAR LOS MOTIVOS DE LAS DECISIONES**”



Una premisa que no debe pasar por alto: a los animales no les puede faltar el agua en cantidad y frescura. La observación permanente de la hacienda es una de las claves para cumplir con esto.

una negligencia imperdonable, por las consecuencias que puede traer y por las tantas y reiteradas veces que expliqué los por qué.

ACÁ VIENE EL DESENLACE

Situación: corral de casi 300 animales, novillos en terminación, dos de los tres cuerpos de los bebederos están llenos de barro (Ver foto).

A esto se le suma la época del año que estamos transcurriendo: pleno verano. El día de la recorrida hacían 35°C, agravados para los animales porque están con dieta de terminación, alta en energía.

Cuando recién me hago cargo o entra un operario nuevo, en mis charlas o recorridas, les voy explicando muchas cosas. Siempre de a una, y diciéndoles que no tengan pruritos en preguntar y

dejándoles claro que "La peor pregunta es la que no se hace".

Abriéndoles el panorama, para que se sientan cómodos, tranquilos y así poder aprender. Entre todas estas cosas, les digo que a los animales "¡No les puede faltar el agua en cantidad y frescura!".

En la recorrida, les explico que no solo deben ver el estado del bebedero, sino que, desde lejos, deben observar.

¿Qué deben observar? El comportamiento de los animales.

Primer aviso: Hay algo mal, que no está bien.

Es aquí donde nuestra humanidad, a veces más o menos sensible, nos hace pensar si la decisión de prescindir de su trabajo es la correcta y cómo vamos a encararla.

¿Dónde quiero llegar con esto? A que si él, no pensó en su familia, yo tampoco me puse a pensar en ella. Menos cuan-

do uno, en forma "educativa" y paciente, le expliqué el porqué y el cómo afecta la falta de agua a los animales.

Como asesores debemos hacer docencia con el operario, es cierto.

No solo debemos llegar al campo, dar, cambiar, reformular tal o cual medida. Tener la capacidad de, mientras damos las nuevas directivas, vayamos enseñando el porqué de ese cambio. Pero... no somos "maestras jardineras".

No podemos estar encima de ellos todos los días. Debemos delegarles esa responsabilidad que, a modo de docencia, les transmitimos.

También pasa que, cuando andamos con ellos, todo lo hacen bien o mejor. El tema está en nuestra ausencia, debemos confiar en que lo harán igual de bien.

Si los años nos nutren con esa experiencia, podemos ver que, si cuando no estamos no lo hacen bien, en algo se ve.

Estando atentos y aprovechando los años de experiencia, no hace falta estar presentes el día de la macana.

Si fuimos claros, educados y coherentes al dar la indicación...

¿Esto puede perdonarse? Quizás la pregunta sea cerrada, ábrala a criterio de cada uno, para poner por qué sí, o por qué no. Opinar nos nutre.

La ronda de mate sigue y este año, espero, seamos cada vez más, cada uno con su mate, como nos marcó el 2020.

Lo profesional no quita lo humano. **AR**

Lo abordado por el MV Fernando Grippaldi, está a disposición en charlas destinadas a productores, técnicos y operarios. Más información: patacon1966@gmail.com



Línea Antiparasitarios

Calimec
Doramectina 1%

Moscalier Pour On
Cipermetrina - Ethion

Ivertin
Ivermectina 1%

Ricoben Calier
Ricobendazol 15%

Ivertin LA
Ivermectina 3.15%

Triben Calier
Triclabendazol 10%



ESCANEA EL QR PARA INGRESAR A NUESTRO VADÉMECUM

Enterate más seguinos en las redes **calier.com.ar**

Participá de nuestros webinars abiertos en **calierformacion.com**

Al gran campo argentino, salud!

- SANTA FE · SAN JUAN 2434
0342 455 7214
- RESISTENCIA · SALTA 985
0362 443 0470
- VERA · PTE. PERÓN 853
03483 422 098
- RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SANSFIELD
03492 29 0767
- TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586
03491 470 544
- MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725
0223 472 2540

DISTRIBUIDORA VETERINARIA

TRTSA.COM.AR
TRTvet

"ERA UNA DEUDA PENDIENTE QUE SE RECONOZCA EL ENORME ROL DE LAS CIENCIAS VETERINARIAS"

Así lo sostuvo la ministra de Salud de la Nación, Carla Vizzotti, luego de firmar la resolución que destaca a la actividad como "de interés sanitario". ¿Cuáles fueron las repercusiones? ¿Quiénes estuvieron en el encuentro?

Luciano Aba

luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Las y los veterinarios cumplen un papel clave dentro de la salud pública, no solo con las actividades que desarrollan para el bienestar de los animales en general y nuestros animales de compañía en particular; sino fundamentalmente en su rol para prevenir enfermedades, sobre todo en las transmisibles a los humanos desde los animales", manifestó la ministra de Salud de la Nación, Carla Vizzotti, luego de firmar la resolución que declaraba a la actividad como de "interés sanitario".

Ocurrió a inicios de febrero y se dio en el marco del enfoque de "Una Salud" que cada vez se hace más palpable en los hechos, destacando que la salud animal, ambiental y humana son una sola salud. ¿Basado en qué?

Ni más, ni menos en que las zoonosis representan en todo el mundo el 60% de las enfermedades infecciosas conocidas y un 75% de las enfermedades infecciosas emergentes o reemergentes.

Vale decir que esta fue la primera vez que desde la cartera sanitaria se avanza en la articulación con los profesionales veterinarios para trabajar coordinadamente en una estrategia sanitaria.

Y este no es un dato menor, considerando que, en Argentina, las zoonosis constituyen un grupo de enfermedades con elevadas tasas de morbilidad y mortalidad.

Las principales enfermedades que se reportan son rabia, hantavirus, leptospirosis, hidatidosis, triquinosis, brucelosis, psitacosis, fiebre hemorrágica argentina, leishmaniasis, fiebre amarilla, ricke-



"Esta resolución busca visibilizar el trabajo que los profesionales veterinarios ya vienen realizando en el ámbito de la Salud Pública", Carla Vizzotti.

Ciencias Veterinarias", le aseguraba Carla Vizzotti a MOTIVAR en el marco de una conferencia de prensa que puede verse de manera completa desde el Código QR que completa este artículo. Y adelantaba que esta decisión sería compartida (y lo fue) en el Consejo Federal de Salud, con el fin de "estimular la inscripción de las veterinarias y los veterinarios de todas las jurisdicciones en el Registro Federal de Profesionales de Salud".

¿QUIÉNES ESTUVIERON PRESENTES?

Del encuentro participaron la coordinadora de la Dirección Nacional de Control de Enfermedades Transmisibles del Ministerio de Salud de la Nación, Natalia Casas; y el subsecretario de Ganadería y Producción Animal de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca, José María Romero. Por parte del Senasa estuvieron el director de Inocuidad y Calidad de Productos de Origen Animal, Gabriel Pedretti; el supervisor de Inocuidad y Calidad Ani-

mal, Germán Suberbie; y la coordinadora general de Epidemiología, Natalia Ferro. También fueron parte de la reunión el decano de la FCV de la UBA; Alejo Pérez Carrera, en representación de CONADEV; el presidente de la Sociedad de Medicina Veterinaria Argentina, Leonardo Sepiurka; el gerente de la Federación Veterinaria Argentina, Héctor Otermin; el presidente Colegio de Veterinarios de Buenos Aires, Osvaldo Rinaldi; la directora del Hospital Veterinario de Cañuelas, Victoria Sala; la presidenta del Consejo Profesional de Médicos Veterinarios, Analía Tortosa; y el presidente de la Asociación Argentina de Medicina del Trabajo y Salud Ocupacional, Gabriel Fernández.

tsiosis, chagas y síndrome urémico hemolítico, entre otras. "Esta resolución busca visibilizar el trabajo y la importancia de las Ciencias Veterinarias en la salud humana y no sólo en la salud veterinaria, que también es muy importante. Era una deuda pendiente que la sociedad reconozca el enorme rol que tienen las



Del encuentro llevado adelante en el Ministerio de Salud de la Nación participaron los representantes de distintas entidades y asociaciones veterinarias.

mal, Germán Suberbie; y la coordinadora general de Epidemiología, Natalia Ferro. También fueron parte de la reunión el decano de la FCV de la UBA; Alejo Pérez Carrera, en representación de CONADEV; el presidente de la Sociedad de Medicina Veterinaria Argentina, Leonardo Sepiurka; el gerente de la Federación Veterinaria Argentina, Héctor Otermin; el presidente Colegio de Veterinarios de Buenos Aires, Osvaldo Rinaldi; la directora del Hospital Veterinario de Cañuelas, Victoria Sala; la presidenta del Consejo Profesional de Médicos Veterinarios, Analía Tortosa; y el presidente de la Asociación Argentina de Medicina del Trabajo y Salud Ocupacional, Gabriel Fernández.

LAS REPERCUSIONES

"La firma de la resolución es un primer paso para visibilizar la importancia que tiene nuestra actividad a nivel

sanitario (en parte se pudo demostrar durante la pandemia de COVID-19 y actualmente con la problemática de la gripe aviaria). Es por ello que considero

que con las bases que se plantearon a partir de la firma de este documento, el próximo objetivo será que se reconozca el rol esencial de los veterinarios como

agentes de salud", le decía la presidenta del Consejo Profesional (CABA), Analía Tortosa, a MOTIVAR.

Y adelantaba: "Sería relevante que la profesión veterinaria sea considerada dentro de la Ley del Arte de Curar".

Asimismo, Tortosa mencionó que en el corto plazo se concretará la firma de convenios con el Ministerio de Salud (en referencia a la Resolución Ministerial en su artículo 3) y con el Senasa, "ya que como Consejo nos hemos sumado en 2022 en forma voluntaria al registro de "Entes Sanitarios" para colaborar en todo lo referido a la salud integral en el marco de lo propuesto por la OMSA".

También en diálogo con MOTIVAR, el presidente de la SOMEVE, Leonardo Sepiurka, destacó el carácter legal de la resolución, "para seguir avanzando en la posibilidad concreta de que los veterinarios sean considerados realmente

Continúa >>>



PROTEGE TUS INGRESOS Antidiarreico Lechones Elmer

2 Presentaciones: 100 ml y 1 Lt



La **solución más efectiva** para la prevención y tratamiento de la **Colibacilosis Neonatal**, contiene en su fórmula **Neomicina**, antibiótico de amplio espectro y acción bactericida muy estable en presencia de alimentos y fermentos digestivos, así como a las variaciones del pH intestinal. Completa su fórmula la combinación de **Sulfametoxazol y Trimetoprima**.



vedevax BLOCK



La primera vacuna a subunidad direccionada del mundo para la Diarrea Viral Bovina



como agentes primarios de salud".

A su turno, Juan Enrique Romero, coordinador del Programa Nacional de Tenencia Responsable y Sanidad de Perros y Gatos del Ministerio de Salud de la Nación, le explicó a nuestro medio: "Nos dimos cuenta de que la profesión veterinaria no estaba considerada dentro de lo que significa el registro de profesionales de la salud. Esa fue la primera inquietud y la ministra entonces dio la orden clara para que nos pusiéramos a trabajar, a juntar y consensuar una resolución con todos los estamentos posibles de la medicina veterinaria".

Y completó Romero: "Esta resolución es un escalón fundamental en el marco de nuestra vinculación estrecha al enfoque de Una Salud, que la propia ministra plantea. Este es quizás el escalón más notorio que hemos subido en los últimos años profesionalmente hablando".



Referentes de la Secretaría de Ganadería de la Nación, el Senasa, la SOMEVE, la FeVA, el Consejo Profesional de CABA, la CONADEV y el Colegio de Veterinarios de Buenos Aires dijeron presente junto a funcionarios del Ministerio de Salud de la Nación, luego que la ministra Carla Vizzotti tras firmar la resolución.

Asimismo, Juan Enrique Romero adelantó a **MOTIVAR** una nueva normativa por medio de la cual se clarificará el alcance de la prescripción de los veterinarios respecto de productos de medicina humana (Ver recuadro).

EL ROL DE LAS INSTITUCIONES

"Este es el fruto del trabajo iniciado desde la FeVA cuando nos reunimos con las autoridades del Ministerio para plantearles que nuestra profesión debería ser considerada agente primaria de salud, situación que se puso claramente de manifiesto durante el transcurso de la pandemia", le explicaba también a **MOTIVAR** el gerente de la Federación Veterinaria Argentina, Héctor Otermin.

Y avanzaba: "Este es un primer paso en la búsqueda de nuestro objetivo central y lo debemos valorar para seguir trabajando en conjunto en cada espacio que se abre para la profesión".

Asimismo, Otermin adelantó que el objetivo de lograr ser reconocidos como esenciales y agentes de salud primarios podría impulsarse de distintas maneras, una de ellas, promoviendo un marco legal, una ley, en el Congreso de la Nación.

Finalmente, también tuvimos la posibilidad de dialogar con Osvaldo Rinaldi,

presidente del Colegio de Veterinarios de la provincia de Buenos Aires, quien también destacó el hecho como algo significativo para la profesión.

"Es el reconocimiento a muchos años del trabajo que los veterinarios ya veníamos haciendo y no era visibilizado", nos aseguraba Rinaldi, al tiempo que destacaba: "Ahora empieza otro gran desafío, que es el que los profesionales tomen conciencia del rol que deben cumplir y la responsabilidad a ejercer".

Además, Rinaldi dejó en claro que la resolución firmada por Vizzotti habilita a las entidades de la profesión veterinaria a participar en los debates que hagan a la Salud Pública, "lo cual sin dudas también es un desafío de cara al futuro", aseguró el referente. **AR**

¿QUÉ PASA CON LA RECETA DE LOS VETERINARIOS?

Las acusaciones, los allanamientos y la intervención de la fiscalía competente la investigación que involucra a farmacias de CABA en la supuesta venta de productos oncológicos de humanos en el canal veterinario llevó a una fuerte respuesta de las entidades que reúnen a los profesionales. Así fue como la Sociedad de Medicina Veterinaria convocó a una reunión para discutir el tema.

De la misma participaron los mismos actores que participaron de la reunión con la ministra Vizzotti y se sumaron representantes de la industria de laboratorios y distribuidores.

"Hay voluntad política para que, en el corto plazo, se pueda hacer una modificación del decreto reglamentario que deje en claro que

los veterinarios, bajo el enfoque de Una Salud, estamos habilitados para recetar, no vender (que nadie vende productos farmacéuticos humanos), sino recetar y que el farmacéutico expanda contra nuestra receta los productos", le adelantaba Juan Enrique Romero, coordinador del Programa PROTENENCIA del Ministerio de Salud de la Nación a **MOTIVAR**.

Respecto de este tema, la presidenta del Consejo Profesional (CABA), Analía Tortosa, fue contundente: "No existe ningún obstáculo normativo para que los veterinarios habilitados prescriban medicamentos humanos para poder ser utilizados en animales de compañía, bajo su exclusiva vigilancia y supervisión".

Escaneá el Código QR y mirá la entrevista con Carla Vizzotti



NexGard SPECTRA

CUIDÁ A TUS PACIENTES CON UN BOCADO MENSUAL

Muchos perros que visitan una clínica se ven afectados por parásitos internos y externos.

Nexgard Spectra® contiene Afoxolaner y Milbemicina Oxima garantizando un amplio espectro antiparasitario.

Recomendalo en la próxima visita.

Boehringer Ingelheim

¿CUÁNDO RECOMENDAR MENSUALMENTE NEXGARD SPECTRA®?



Cachorros entre 2 y 6 meses



Perros adultos que viven en áreas endémicas de dirofilariosis



Perros adultos que convivan con niños pequeños y/o con personas inmunocomprometidas



nexgard.com.ar

Se recomienda una posología mensual de Nexgard Spectra en los siguientes casos: cachorros de 2 a 6 meses, perros adultos que convivan con niños, adultos mayores, personas inmunocomprometidas (por el riesgo de transmisión de enfermedades zoonóticas) y perros que vivan en zonas endémicas de dirofilariosis.

Nexgard® y Nexgard Spectra® son marcas registradas del Grupo Boehringer Ingelheim. Consulte con su veterinario, Boehringer Ingelheim Animal Health Argentina S.A. | Complejo Empresarial Urbana Cazadores de Coquimbo 2841 Piso 2 B1605AZE Munro, Poa., de Buenos Aires | saludanimal@boehringer-ingelheim.com

BRAVECTO



DURA MÁS

bravecto.com.ar

MIRÁ NUESTRA CAMPAÑA



“NO SE DEBE DESCUIDAR LA MIRADA GLOBAL DE LOS ESTABLECIMIENTOS LECHEROS”

Livia Negri lidera el proyecto regional FONTAGRO que implementa procesos de gestión para lograr producciones climáticamente inteligentes. Asegura que estas acciones deben ser rentables para los productores.



Livia Negri cuenta con una amplia trayectoria de trabajo en el sector lechero.

buenas prácticas en lechería.

Estas son un conjunto de recomendaciones cuyo objetivo, al implementarlas en los establecimientos lecheros, es obtener leche inocua y de alta calidad composicional (o nutricional), obtenida de animales sanos. ¿Cómo? Utilizando prácticas de gestión tendientes a alcanzar la sostenibilidad de los sistemas productivos, tanto desde el punto de vista del bienestar animal como desde una perspectiva social, económica y ambiental.

Lo primero que se hizo fue redactar un manual o guía con todas las prácticas recomendadas para que el establecimiento sea climáticamente inteligente.

“Todas estas prácticas las hemos consensuado entre los cinco países que participan del proyecto. Estamos trabajando con asociaciones de productores y empresas de cada uno de esos lugares”, detalló Negri.

La líder técnica del proyecto indicó que todo surge ante la necesidad de generar herramientas que faciliten el proceso de implementación.

“En los establecimientos lecheros se trabaja mucho en función al problema que hay en el momento, pero se descuida mucho la mirada global del establecimiento”, especificó.

En ese marco, generaron herramientas que “le pueda dar una visión

global del establecimiento y dónde está parado. La empresa láctea tiene que poder conocer su estado de situación para, en función de eso, empezar a dirigir las acciones necesarias frente a lo que quiera resolver en primera medida”, especificó en exclusiva con **MOTIVAR**.

APP LECHECK

Esta aplicación es una herramienta de acceso libre y gratuito que permite a productores y técnicos identificar; a nivel de campo, buenas prácticas de productividad del establecimiento, calidad de la leche, mitigación del cambio climático (CC), adaptación al CC y balance (diferencia entre la emisión de GEI y el secuestro de carbono).

Está disponible para Android, para iOS y también en la web, es de descarga y uso gratuito. El usuario debe responder determinadas preguntas sobre las prácticas, si cumple, no cumple o no aplica. En ese proceso, la aplicación arroja una serie de gráficos que le muestra en qué condiciones está para llegar a ser un establecimiento lechero climáticamente.

“Esta aplicación se está validando por lo que estamos en proceso de prueba desde mayo del año pasado y

Daniela Mattiussi

daniela@motivar.com.ar



El proyecto regional FONTAGRO “AgTech para Lechería Climáticamente Inteligente” se viene desarrollando desde septiembre de 2020. ¿Su objetivo? Generar nuevas capacidades para el sector productivo lechero de América Latina y el Caribe, para implementar procesos de gestión sostenibles tendientes a lograr establecimientos lecheros climáticamente inteligentes.

El proyecto cuenta con el financiamiento del Ministerio de Industrias Primarias de Nueva Zelanda, con el apoyo de Global Research Alliance y está siendo liderado por el INTA; siendo co-ejecutado e implementado

en Costa Rica (Instituto Nacional de Innovación y Transferencia en Tecnología Agropecuaria), Argentina (Facultad de Ciencias Agropecuarias de la Universidad Nacional de Córdoba), Honduras (Cámara Hondureña de la Leche, CAHLE), República Dominicana (Instituto Dominicano de Investigaciones Agropecuarias y Forestales, IDIAF) y Uruguay (Instituto Nacional de Investigación Agropecuaria, INIA).

Livia Negri, líder técnico del proyecto, dialogó con **MOTIVAR** y explicó que el foco está en desarrollar herramientas digitales, como aplicaciones y un curso de e-learning, para que los productores puedan implementar



La App Lecheck está atravesando un período de prueba de un año.

en abril de este año, nos juntamos y evaluamos. La verdad que han tenido una experiencia buena. Además, las preguntas son totalmente anónimas, no se pide ningún tipo de información

fiscal, ni personal para utilizarlo”, detalló Livia Negri.

En toda la región, 189 fueron los establecimientos que completaron el formulario respondiendo más del 50% de las preguntas.

“Esto nos da una base de datos e información para trabajar en acciones de apoyo a los sectores desde los organismos”, agregó.

TAMBOS EFICIENTES

Por otro lado, la líder técnica del proyecto explicó que no se puede desconocer lo que pasa en el mundo, qué es lo que se exige y lo que se critica a la ganadería.

“No es muy difícil alcanzar estas metas. Creo que lo que tenemos que hacer es mostrar justamente lo que estamos haciendo. Nuestros sistemas son de base pastoril en Argentina y ya directamente capta lo que están

emitiendo nuestras vacas cuando están pastoreando, están viviendo, están produciendo. Entonces, ya tenemos un ciclo muy amigable para todo lo que es cambio climático y medio ambiente”, especificó.

“Acá no hay una práctica milagrosa que va a ser que nuestros animales no emitan. Es un conjunto de acciones. Para que esto sea sostenible y podamos hablar de adaptar y mitigar al cambio climático, le tiene que ser rentable al productor. Si no, no hay manera de que sea sostenible. A eso vamos con todo esto a tambos eficientes”, resaltó Negri en exclusiva con **MOTIVAR**.

LA FIGURA DEL ASESOR VETERINARIO Y EL AGRÓNOMO

En este sentido, manifestó que estos profesionales son quienes

están viendo que está pasando con todas estas cuestiones y los que le están marcando el rumbo a los productores ganaderos.

“Están para asesorarlos, para permitir brindarles ese panorama general y orientarlos en la tarea específica para dónde tienen que ir”, detalló.

Por último, indicó que los veterinarios también tienen un rol muy importante de aggiornarse en este tipo de herramientas que le hacen mucho más fácil su trabajo.

“La idea es poder permitirles manejar la información de muchos establecimientos, de todos los que están asesorando, que puedan comparar, que puedan ver cómo va uno con respecto al otro, probar alguna cuestión y ver cómo repercute en todos los parámetros generales del establecimiento. Son el brazo de acción en el territorio”, concluyó Livia Negri. **AR**

Diclosan A, Diclosan S y Cefapirina Intramamaria

ROSENBUSCH
EXPERIENCIA EN SANIDAD ANIMAL



Antibióticos intramamarios

Diclosan A

para mastitis clínicas a base de Amoxicilina (Trihidrato).

Diclosan S

para el período de secado a base de Cloxacilina.

Cefapirina

para el período de secado a base de Cefapirina.

WEIZUR

LÍNEA REPRODUCCIÓN

KIT REPRODUCCIÓN

50

TRATAMIENTOS

- + 5 DISPROZUR x 10u
- + 1 BENZATRIOL x 100ml
- + 1 CIPIONAL x 50ml
- + 5 CELOPROST x 20ml

DISPROZUR

DISPOSITIVO INTRAVAGINAL
PROGESTERONA 1G

CELOCHECK

PINTURA MARCADORA
DE GANADO



Contactanos

ventas@rosenbusch.com

+54 9 11 5598 5959

“AVANZAMOS EN UN MODELO BASADO EN UN CONOCIMIENTO PROFUNDO DE CADA CLIENTE”

A cargo de las operaciones comerciales de Biogénesis Bagó en Argentina y Uruguay, Martín Mascarenhas analiza la actualidad del mercado, destaca la relevancia de contar con información certera y anticipa los planes para 2023.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar
 @aba_luciano



Ames de haber sido designado Director Comercial de Biogénesis Bagó para la región Latam Sur (Argentina y Uruguay), el médico veterinario Martín Mascarenhas recibió a MOTIVAR en las oficinas del laboratorio, en Garín (GBA).

Allí pudimos analizar las tendencias de mercado y conocer más sobre la actualidad de una compañía que avanza en su proceso de internacionalización.

“Biogénesis Bagó inicia este 2023 con diversas acciones y proyectos de alcance global. Por un lado, ya comenzamos la construcción de una planta de

vacunas antiaftosa en Corea del Sur, al tiempo que avanza un proyecto similar en Arabia Saudita para esta misma unidad de negocio”, contextualizó Mascarenhas, para luego ampliar: “En el marco de nuestra expansión global, la compra de la línea de productos para la reproducción de la española HIPRA nos desafía a incorporar 170 marcas y registros en 60 países, principalmente de Europa, donde iniciamos operaciones comerciales en 2022”.

Más allá de esto, Mascarenhas fue contundente al mencionar que la compañía mantiene su ADN y produce localmente más del 95% de lo que comercializa en Argentina y el mundo.

“La empresa viene generando resultados muy positivos que le permiten crecer inorgánicamente y acelerar su expansión en las tres líneas estratégicas que se han definido: vacunas (aftosa, rabia y vacunas combinadas); hormonales; y vitaminas y minerales”, sostuvo el referente de Biogénesis Bagó en diálogo con MOTIVAR.

Y completó: “Obviamente cada filial tiene productos críticos y líneas estratégicas. Para nosotros, por ejemplo, en Argentina, el segmento de antiparasitarios es muy relevante”.

Con una nómina de más 1.000 personas en todo el mundo y una facturación superior a los US\$ 115 millones a nivel local en 2022, Biogénesis Bagó mantie-

ne firme su vocación por seguir avanzando con sus propuestas.

“Tenemos un crecimiento objetivo para este año del 3% en volumen para Argentina”, detalló nuestro entrevistado, para luego destacar el crecimiento en el segmento de animales de compañía, donde este año se superarán los US\$ 5 millones de facturación anual, logrando una participación de dos dígitos en el segmento específico de vacunas para este segmento”, aseguró Mascarenhas.

En este marco, también habrá novedades en la línea de ganadería: “En el Mundial de Brangus vamos a lanzar Forbox FT®, un nuevo garrapaticida pour on”, nos explicó el referente de Biogénesis Bagó, dejando también la puerta abierta para que se sumen al menos dos nuevas vacunas al portafolio para bovinos.

Interesante fue escuchar al directivo, que hace más de 15 años se desempeña en la compañía, reflexionar sobre el rol de los equipos técnicos que trabajan día



“Apostamos a la previsibilidad, la buena comunicación, la generación de demanda y el resguardo de la rentabilidad de nuestro canal”, aseguró Martín Mascarenhas.

a día con los productores y veterinarios.

“Si bien la sanidad animal es el centro de nuestro negocio, los ganaderos manifiestan que sus principales temas de interés pasan por otro lado. La contabilidad de su establecimiento, el manejo de su personal, la administración de su estructura productiva y la alimentación

Continúa >>>

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
 Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
 T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
 consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar

¡NUEVO!

Eficaz y sabroso bocadito masticable para perros, contra pulgas y garrapatas

¡CON PROTECCIÓN DE LARGA DURACIÓN!



12 semanas de protección

Eficacia comprobada 99% 99%



Ahora, el bocadito es Masticable para perros **Power Gold** FLURALANER



Para más información consultá a tu promotor de confianza
 Seguinos en redes

BROUWER
 www.brouwer.com.ar

de los animales son algunos de ellos, para luego - y depende del perfil del productor - llegar a la genética y la sanidad", comentaba Mascarenhas.

Y agregó: "Uno de los principales desafíos de nuestro rubro pasa por convertirnos en verdaderos consultores con una mirada sistémica sobre las empresas de nuestros usuarios. Que podamos aportar valor y generar soluciones concretas a campo más allá de nuestra especialidad. Esto es mucho más gratificante como profesionales".

Durante la entrevista, también pudimos conocer la visión de nuestro entrevistado sobre los desafíos concretos de este año para la industria de laboratorios veterinarios en general.

"Debemos seguir de cerca el efecto de la inflación y las tasas de interés; así como los plazos de pago volcados al mercado. Quien no tenga en cuenta estas variables, correrá ciertos riesgos este año", completó.

MOTIVAR: ¿CUÁLES SERÁN LOS PILARES DE LA ESTRATEGIA COMERCIAL LOCAL EN 2023?

Martín Mascarenhas: Hace unos años entendimos que nuestro modelo de negocios se basa en conocer en profundidad a cada uno de nuestros clientes.

Reconocemos el rol de un canal de distribución cada vez más profesionalizado y trabajamos alineados para capacitar a su fuerza de venta, buscando siempre un perfil bien orientado a ofrecer soluciones.

Hoy podemos diferenciar entre nuestras cuentas activas -sobre todo en ganadería - entre socios y clientes.

Para nosotros, socio es aquel que nos deja conocer en profundidad su

negocio para ajustar nuestra propuesta de valor y ver juntos dónde están las oportunidades y ayudar a potenciarlas.

Por otro lado, también reconocemos la importancia de aquellos clientes, empresas que son muy relevantes en nuestro mercado, pero que, por su modelo de negocio, no se encuentran dispuestas a generar este tipo de vínculo. Sin embargo, tienen un rol clave a la hora de hacer llegar nuestros productos a todo el país.

Si bien en nuestro negocio las relaciones son claves, apostamos a la previsibilidad, la comunicación, la generación de demanda y el resguardo de la rentabilidad de nuestro canal, como los pilares claves a la hora de definir nuestra estrategia

¿CUÁL ES LA ACTUALIDAD DE LA VINCULACIÓN CON LABORATORIO AZUL?

MM: Laboratorio Azul es parte de Biogénesis Bagó; hoy tenemos una alianza que nos permite implementar una estrategia en común. El servicio de Laboratorio Azul Diagnóstico, sin dudas cumplirá un rol clave como herramienta para generar valor a los asesores veterinarios y productores.

Se han realizado inversiones en equipamiento y en recursos humanos y ya estamos listos para lo que viene, que es el inicio de la época de diagnósticos de Brucelosis y también en materia de enfermedades venéreas. Será un año de mucho crecimiento para todos.

Además, comenzaremos a exportar hacia Biogénesis Bagó Uruguay los medios de transporte para las muestras para detección de Campylobacteriosis y tricomoniasis, más allá de otros insumos con los que ya cuenta

“DEBEMOS SEGUIR DE CERCA LA INFLACIÓN, LA TASA DE INTERÉS Y LOS PLAZOS DE PAGO EN EL MERCADO”

Laboratorio Azul, lo que constituirá una nueva unidad de negocios en aquel país, gestionada desde Argentina.

¿Y EN CUANTO A LA ADQUISICIÓN DE MAYORS? ¿CÓMO AVANZA LA INTEGRACIÓN?

MM: Entendemos que Mayors es clave para nuestra vinculación con los distribuidores de AMBA, los cuales se suman a nuestra estrategia de crecimiento en el rubro de animales de compañía. Asimismo, agregaremos más valor a aquellos distribuidores que desde hace años trabajan con Biogénesis Bagó en el resto del país, por lo que los planes de expansión a nivel nacional son parte de la estrategia para esta línea de negocios.

En simultáneo comenzaremos a alinear las imágenes de ambas compañías, en una acción de co-branding que contempla ambos logos y una comunicación unificada en redes sociales y publicidades, por ejemplo. Y

a hacia 2025, iremos a un packaging unificado en Biogénesis Bagó, manteniendo las marcas de Mayors.

Hoy nos encontramos en pleno proceso de integración de nuestros equipos. El objetivo es tener una fuerza de

ventas que genere demanda de toda la línea de productos de la empresa en el segmento de animales de cía.

¿CUÁLES SON LOS PLANES EN EL MERCADO URUGUAYO?

MM: Biogénesis Bagó tiene operación con equipo propio en Uruguay desde hace ya 30 años. En ese marco, el retiro de Guillermo Elordi es un hito para nosotros por todo lo que él representa para el actual posicionamiento de nuestra compañía.

En lo personal, es un orgullo poder sumar este desafío, junto a un equipo de trabajo con el cual nos hemos planteado metas concretas.

El mercado veterinario uruguayo se estima en el orden de los US\$ 80 millones. En el caso de los bovinos, cuentan con un stock de 12 millones de cabezas y un mercado específico de vacunas (sin aftosa) de unos US\$ 11 millones.

Desde 2003, somos uno de los proveedores más importantes de vacunas contra la fiebre aftosa para las campañas en el país con 75 millones de dosis aplicadas.

En base a la nueva estrategia de expansión de la compañía, el primer objetivo es entender el mercado y avanzar en el modelo de gestión que nos caracteriza, basado en datos e información, clave para detectar oportunidades en los segmentos que definió como estratégicos la compañía. Entendiendo que tenemos espacio para crecer en estos segmentos.

El canal comercial es similar al nuestro y lógicamente también buscaremos junto con ellos lograr una mirada desde la oferta de soluciones para continuar posicionándonos como socios estratégicos. **AR**

Más de 50 años fabricando tecnología de punta

✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC

✓ Datalogger

✓ Regitradores gráficos



INDUSTRIA ARGENTINA
ORGULLO NACIONAL

Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184

copreva



Comprometidos con
el bienestar animal

CAMPAÑA DE OTOÑO UNA NUEVA OPORTUNIDAD

Combinalos 
y obtené mejores resultados.



Innovación al **servicio** de tu rodeo

+ Consultá más información:



zoovet

“LA PRINCIPAL ENDOCRINOPATÍA CONCURRENTE A LA DIABETES MELLITUS ES EL EXCESO DE GH”

Esta es una de las principales conclusiones a las que arribó un estudio del cual participaron veterinarios argentinos y que fuera publicado en el Journal of Veterinary Medicine and Surgery.

Europa que evaluó la prevalencia de HST e hipertiroidismo en gatos con Diabetes Mellitus.

El objetivo concreto del estudio fue estimar la prevalencia de hipersomatotropismo (HST) e hipertiroidismo en gatos con DM de centros de referencia de Buenos Aires, Argentina, entre febrero de 2020 y febrero de 2022.

la hipófisis fue de 5,8 mm [rango 3,1-9,5].

✓ 14 de 12 (61%) gatos tenían cambios fenotípicos consistentes con acromegalia en el momento del diagnóstico de HST.

✓ 4 de 154 (2,5%) gatos tenían hipertiroidismo concurrente.

Vale decir también que, el documento destaca que, en los centros de referencia de Buenos Aires, la HST felina es la endocrinopatía concurrente más común en gatos con DM pero con una prevalencia menor a la reportada previamente.

“El hipertiroidismo es una endocrinopatía concurrente rara en gatos diabéticos de centros de referencia en Buenos Aires”, aseguran.

(hormona de crecimiento)”.

“Nuestras más entusiastas felicitaciones para todos los autores de este trabajo por su calidad y por posicionar la Medicina Felina Argentina a nivel internacional”, destacaron desde AAMEFE, entidad de la cual son parte los cuatro profesionales involucrados. **AR**

REPERCUSIONES

Desde la Asociación Argentina de Medicina Felina también destacaron la publicación internacional, indicando en sus redes sociales que se trata “del primer estudio de prevalencia de hipersomatotropismo (fuera de Europa), el cual confirma que la principal endocrinopatía concurrente a la diabetes mellitus es el exceso de GH



Avanzan las investigaciones en medicina felina.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

Publicado recientemente en el Journal of Veterinary Medicine and Surgery, un estudio del cual participaron los MV argentinos Estela Molina, Diego Miceli, Jorge García y Javier Más, se convirtió en el primer relevamiento fuera de

“**EL ESTUDIO SE LLEVÓ ADELANTE ENTRE 2020 Y 2022, EN CENTROS DE REFERENCIA DE BUENOS AIRES**”

¿CUÁLES FUERON LOS RESULTADOS LOGRADOS?

✓ Se evaluaron 154 gatos diabéticos [99 machos y 55 hembras; mediana de edad 12 años [rango 3-21]; peso corporal medio 5 kg [rango 2-12]].

✓ Había 115 (75%) domésticos de pelo corto y uno doméstico de pelo largo; los 38 gatos restantes eran de raza pura (principalmente siameses, n = 25 [16 %]). Veinte (12,9 %) gatos tenían concentraciones de IGF-1 >1000 ng/ml, y tres (1,9 %) tenían concentraciones de IGF-1 entre 800 y 1000 ng/ml junto con agrandamiento de la hipófisis en la TC, lo que resultó en una tasa de prevalencia de HST del 14,9 % en gatos diabéticos.

Se realizaron imágenes intracra-neales en todos los gatos con HST; la mediana de la altura dorsoventral de

Escaneá el código QR y descargá el trabajo completo en PDF



Más de 20 años acompañando al veterinario

Más de 50 laboratorios que nos acompañan.

02302-306357 / 306359 0800-222-6401 distribuidorasivet@gmail.com distribuidorasivet.com.ar Sivet SH distribuidorasivet

Vigormeq

Shock de energía con más fuerza. Engorde y producción.

Beneficios



Maximice el Engorde y la Producción

Potencia el crecimiento, la ganancia de peso sin presencia de anabólicos, la producción de carne y leche. Mejora de las condiciones de destete.



Maximice la Recuperación

Potencia la acción revitalizante o estimulante.



Maximice la Fertilidad

Ayuda a revertir carencias que afectan los índices reproductivos.

Fórmula híbrida superior

Immunomiq: Inmunoestimulante de origen biológico

Fósforo en alta concentración

Oligoelementos

Aminoácidos

Vitaminas



biochemiq.com
Tel.: 0810 333 1692 | Whatsapp: 11 5048 9969

BIOCHEMIQ

¿OTRO CASO DE INTOXICACIÓN CON MONENSINA?

Profesionales del Servicio Diagnóstico Veterinario Especializado del INTA Balcarce asistieron a un establecimiento a tomar muestras diagnósticas que confirmen o no esta causa de muerte de los animales.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

En febrero, profesionales del Servicio Diagnóstico Veterinario Especializado del INTA Balcarce asistieron a un campo ganadero para determinar las causas de mortandad de hacienda. Luego de recolectar información anamnésica y al observar las lesiones macroscópicas de las necropsias, se emitió el diagnóstico presuntivo de Intoxicación con monensina (compuesto presente en la ración de los animales).

MACHACAR Y MACHACAR

La oportunidad sirvió para que desde el SDVE insistieran en recomendaciones sobre el producto y su manejo. "La intoxicación con monensina frecuentemente es causada

por errores de manejo al momento de preparar o de distribuir el alimento. Los animales más afectados suelen ser los más dominantes del rodeo. Otro factor importante es la forma de presentación del concentrado (pelleteado o polvo), mecanismo para incluirlo a la ración (a balde, sinfín, etc.), humedad ambiente y del grano", explicaron y ejemplificaron con una clara diferenciación entre lo que es una Dosis terapéutica (3-6 mg./kg. de PV) y lo que podría ser una Dosis letal (DL50: 30 mg/kg de PV).

Otro dato interesante sobre el tema tiene que ver con que, en la casuística del Servicio de Diagnóstico Veterinario Especializado del INTA Balcarce, en promedio, afecta al 11 % de los animales expuestos a dosis tóxicas, con una letalidad muy alta, superior al 80 %.

"El tejido blanco de la intoxicación es el muscular, cardíaco o esquelético, por lo que a la necropsia suelen observarse lesiones compatibles con una falla cardíaca: congestión y edema pulmonar, acumulación de líquido en cavidades torácica y abdominal, entre otros", agregaron.

CUANDO LA DOSIS ES MUY ALTA, LOS ANIMALES SUELEN MORIR SIN MOSTRAR SIGNOS PREVIOS

MÁS DATOS

Los profesionales también comentaron que la toxicidad se puede presentar en forma aguda o crónica. Los signos y la evolución es dosis dependiente.

"Cuando la dosis es muy alta, los animales suelen morir sin mostrar signos previos. En los casos de intoxicación aguda, los signos clínicos comienzan alrededor de las 72 horas de la ingesta y son inespecíficos (anorexia, diarrea)", explicaron. Y avanzaron: "Los principales signos pueden ser similares a una neumonía bacteriana, con tos, disnea y salivación, rechazo al alimento, incapacidad de levantarse y apatía. Las muertes pueden ocurrir hasta 20-30 días después de la intoxicación.

RECOMENDACIONES PARA EVITAR LA INTOXICACIÓN

- ✓ Revisar la dosis aplicada en la dieta, respetando lo recomendado
- ✓ Si la monensina se agregara por separado, realizar pre-mezclas antes de incorporarla al mixer, para mejorar la combinación de los distintos componentes de la ración.
- ✓ Mezclar el tiempo recomendado antes de brindar el alimento a los animales: el mezclado prolongado o corto provocaría un suministro poco homogéneo que podría llevar a la sobredosificación.
- ✓ Retirar inmediatamente el alimento suministrado
- ✓ Evitar cualquier tipo de estrés y movimiento en los animales intoxicados
- ✓ Si aparecen más animales con signología, se recomienda no usar antibióticos de la familia de los macrólidos (tilmicosina), ya que podrían interferir en la eliminación del tóxico. **AR**



A la fecha de cierre de esta edición se esperaban los resultados definitivos del diagnóstico.

ANTE UN CUADRO DE ESTE TIPO

FENITIDINA
analgésico con protector gástrico
2 en 1

Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.
ORAL 10ml. para 500kg.p.v. MULTIDOSIS.
Frasco plástico de 100ml.

HEPATO-RENAL
protector hepato renal
2 en 1

Ac. Tioctico 0,5g.
Urotropina 40g.
25ml. EV.
Frasco de 100ml.

SPORT HORSE
farmacología equina con experiencia
fórmulas originales

011 4293-6916

+54 9 221 621-0113

sport horse argentina

Sport Horse - Argentina

info@sport-horse.com.ar www.sport-horse.com.ar

NUEVO CAMINO EN TECNOLOGÍAS REPRODUCTIVAS

Kit BullSynch®

Activador y Sincronizador del Sistema Reproductivo de la Vaca

Para Monta Natural

- ✓ Agrupa las pariciones
- ✓ Reduce los tiempos improductivos de las hembras (anestros)
- ✓ Más preñeces con las mismas vacas
- ✓ Terneros más pesados al destete

Más Beneficios. Más Ganancia.

Consulte a su Médico Veterinario y los Protocolos de Aplicación
agropharma.net

AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal



CHILE

CHILE: PRODUCCIÓN, AMBIENTE Y SANIDAD EN EL GIGANTE DEL SALMÓN



Facundo Sonatti

redaccion@motiviar.com.ar
@facusonatti



En términos prácticos, las exportaciones de salmón representan para Chile lo que la carne vacuna para la Argentina, algo así como 4% de las exportaciones totales. Sin embargo, en términos absolutos, la cifra en dólares es bien superior si se trata de salmónes chilenos.

En el acumulado a septiembre de 2022 los envíos alcanzaron los US\$ 4.770 millo-

nes, con una variación de 31% con respecto al año anterior. Mientras tanto, en todo 2022 los ingresos generados por la carne vacuna despachada al exterior representaron US\$ 3.458 millones para Argentina.

¿Y en salmónes? Cero. De hecho, compramos a Chile todo lo que consume el mercado local desde que se prohibió lo que hasta entonces era una incipiente actividad a este lado de la Cordillera.

Chile cuenta con 4.300 km de costa lineal y 83.000 km de costa efectiva, con un mar de gran biodiversidad que permite

que, en la zona sur, desde La Araucanía a Magallanes, existan condiciones privilegiadas para la salmicultura, las que son resal-

tadas a nivel global. Estas condiciones incluyen: temperatura del agua

entre los 10° y 12° grados, corrientes marinas y mares interiores que protegen a los cultivos y aguas puras con niveles de oxígeno apropiados para la producción.

El economista argentino Jorge Katz, radicado en Chile desde hace más de tres décadas, es experto en la industria salmónera y en diálogo con **MOTIVAR** repasa sus características, el papel de la sanidad y los desencantos ambientales y sociales que trae aparejado su desarrollo.

"En la UBA lo que me atraía era la industria metalmecánica vinculada al negocio automotor. Jamás había pensado en recursos naturales. Cuando vine a Chile, investigué la metalmecánica de este país, me involucré en el tema y uno de los primeros temas que abordé fue la salmicultura", nos pone en autos Katz.

MOTIVAR: ¿CUÁL FUE EL INICIO DE LA INDUSTRIA SALMÓNERA EN CHILE?

Jorge Katz: La industria salmónera no creció por una decisión chilena sino japo-

nesa, porque cuando Japón se quedó sin abastecimiento propio, encontró en Chile un lugar con buenas aguas para su desarrollo. Si bien la Fundación Chile sostiene que fueron los primeros en darle impulso, lo cierto es que fue a través de firmas japonesas que comenzó a desarrollarse la industria en la zona de Coyhaique con un primer intento de liberar especies en la zona ya que el salmón tiene un comportamiento que no se aleja de los 1.500 kilómetros. Sin embargo, no le fue bien, porque pocos volvían, no dio resultados.

“LA SEPTICEMIA RICKETTSIAL SALMONÍDEA EXPLICA EL 95% DEL USO DE ANTI-BIÓTICOS EN LA INDUSTRIA”

¿QUIÉN EXPORTA QUÉ Y CUÁNTO?



US\$ 4.770 MILLONES
(PRIMEROS 9 MESES DE 2022).



US\$ 3.458 MILLONES
(TODO 2022).



ALLIGNANI



MÁS DE
50
AÑOS

APORTANDO ÉTICA, CALIDAD Y PRESTIGIO
A LA MEDICINA VETERINARIA.

www.allignanihnos.com.ar
allignanihnos@ciudad.com.ar

Planta Santa Fe - Balcarce 951 - Tel. (0342) 4538777
Planta La Plata - Ruta 36 esq. 78 - Tel. (0221) 4962392

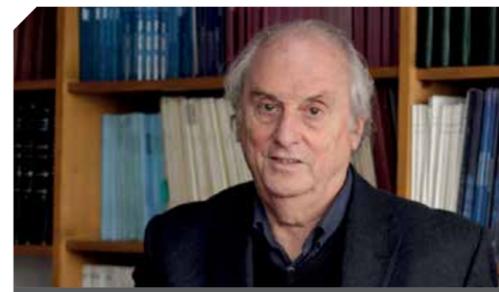
Encontranos en las redes



@allignani



@allignanihnos



Jorge Katz es argentino, está radicado en Chile, y analizó la actualidad de un sector que, en 2022, exportó por más de US\$ 5.000 millones.



Como tantas otras, la producción chilena de salmónes se encuentra ante grandes desafíos medioambientales y climáticos.

“ ENTRE LOS AÑOS 2015 Y 2020 EL ÍNDICE DE CONSUMO DE ANTI-BIÓTICOS DISMINUYÓ EN UN 44%.”

¿EL PROBLEMA MEDIOAMBIENTAL LLEGÓ CON LAS JAULAS?

JK: La jaula aparece tiempo más tarde, y a lo largo de las últimas cuatro décadas hubo un enorme proceso de concentración que se puede coronar con la venta de AquaChile de Víctor Hugo Puchi y los hermanos Claudio y Humberto Fischer a Agrosuper, que terminó cediendo la firma

¿QUÉ SIGUIÓ?

JK: En otra etapa, los japoneses contactaron a productores agropecuarios que sembraban el suelo y pasaron a “sembrar el mar”. Muchos de los que participaron también eran biólogos o científicos con un perfil académico que buscaban desarro-

llar fuentes de crecimiento de la industria en Chile. En los inicios, eran más de 200 pequeños productores con producciones que no superan los 5.000 kilos anuales.

En aquellos años, hacían alevines (cría) en los lagos de agua dulce, algo que hoy está prohibido. El vínculo de la industria

con el medio ambiente siempre fue complejo y lo sigue siendo aún porque no contaban y no cuentan con avances tecnológicos en materia medioambiental.

Sin embargo, sus estándares están muy por encima de la estructura argentina, en ese sentido.

Continúa >>>

Nueva vacuna

ZooRespivac Max

La máxima protección
contra enfermedades
respiratorias en una
sola aplicación.

Composición: IBR 1 (Herpesvirus Bovino tipo 1), IBR 5 (Herpesvirus Bovino tipo 5), DVB (Virus de la Diarrea Viral Bovina), Pi3 (Virus de Parainfluenza tipo 3), BRSV (Virus Respiratorio Sincicial Bovino), Pasteurella multocida tipo A, Mannheimia haemolytica, Histophilus somni y Trueperella pyogenes (Arcanobacterium pyogenes).



zoovac⁺
+ cerca del campo.

www.institutozoovac.com

info@institutozoovac.com

zoovac.ar



hace más de cuatro años. Hoy el grueso de los capitales en la industria son noruegos y japoneses.

La crítica se recrudece cuando aparece la marea roja que si bien se sabe que no tiene que ver sólo con la industria salmoneera sino por efectos climáticos que generan un fenómeno que tapa las redes, termina impactando en el sector. La mortandad de salmones también tiene efectos nocivos sobre la comunicación, pero en realidad hay falta de infraestructura pública, porque no hay puertos suficientes para poder sacar la mortandad y termina en las costas cercanas a las poblaciones.



Desde la industria se destaca el cuidado en materia de bienestar animal en las distintas etapas de la producción y el procesamiento.

¿CÓMO SE MITIGAN LOS EFECTOS NOCIOSOS SOBRE EL AMBIENTE?

JK: La sofisticación de la producción

mitigó los efectos de la industria sobre la naturaleza. Solo por citar un ejemplo, entre los años 2015 y 2020 el índice

de consumo de antibióticos disminuyó en un 44%. Esta trayectoria de disminución se enmarca en el esfuerzo de

la industria en conjunto con Monterey Bay Aquarium de disminuir el uso de antibióticos en un 50% para el año 2025.

Mientras tanto, el mercado castiga al salmón chileno con un menor precio que el que provee su inmediato competidor: Noruega.

¿LOS AVANCES EN TECNOLOGÍA EN LA INDUSTRIA DEL SALMÓN?

JK: Se generaron muchas capacidades tecnológicas y sus avances se acercan a los niveles más altos de las principales firmas internacionales del mundo.

Sin embargo, en Chile las empresas no tienen grandes gastos de investigación y desarrollo. Mientras que en el exterior se invierte 3% de los recursos en I+D, en Chile eso no ocurre.

Es más, hay tres ámbitos que aún las dejan fuera del estándar internacional: la inversión en I+D, el medio ambiente y el vínculo con la comunidad. Asimismo, hay que señalar que mientras que Noruega tiene las plantas repartidas en distintos fiordos, en cambio, Chile concentra todo en Puerto Montt y eso genera un fenómeno muy particular que es la proximidad de las jaulas lo que evita prevenir la transmisión horizontal de gérmenes y patógenos.

No se puede impedir que el piojo de mar se desplace si estás tan cerca de tu vecino productor. La razón de esa concentración tiene que ver con la infraestructura para acceder a los centros de producción, incluida la educación, postas sanitarias, comunicación y eso se expresa en la oferta de personal (o no). Hay que contar con bienes públicos para desarrollar la industria. **AR**

¿CUÁNTO INVIERTI EN LA INDUSTRIA DEL SALMÓN EN SANIDAD?

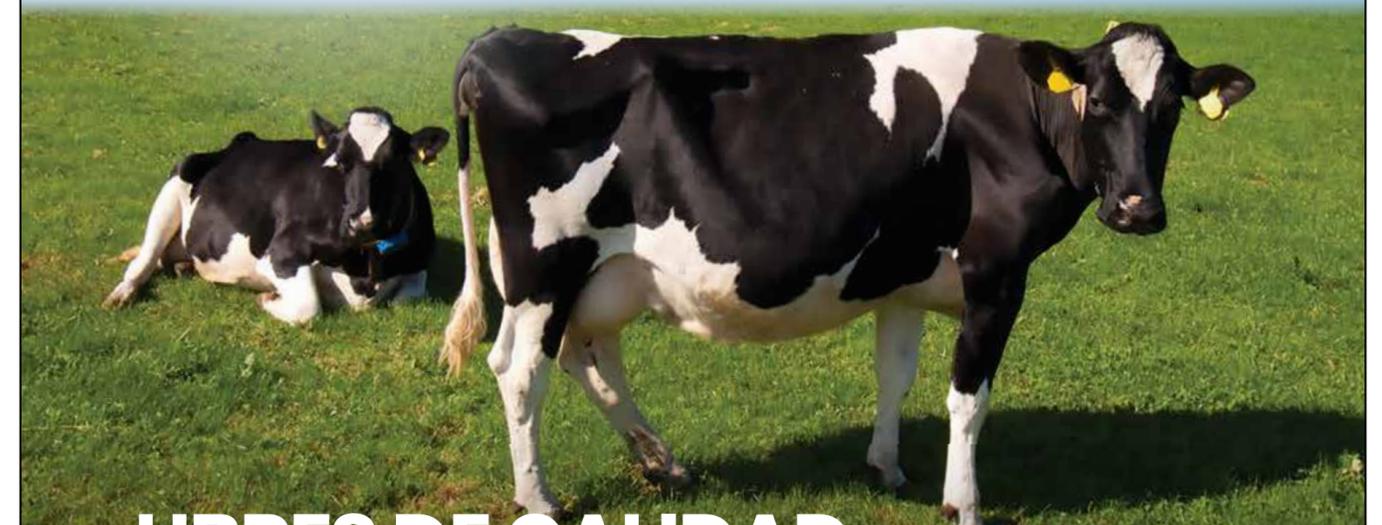
El "movimiento telúrico" que significó para la industria del salmón de Chile la proliferación y patogenicidad del virus ISA a mediados de 2007, llevó a que tanto productores como trabajadores pidieran a las autoridades rigurosas medidas que evitaran la nueva ocurrencia de este tipo de fenómenos. Esas medidas, según estimaciones del sector llegaron a representar hasta US\$ 1,3 por cada kilo producido hasta hace solo un par de años donde los costos sanitarios en su conjunto se llevaban el grueso de esa inversión. En efecto, según Salmón Chile los montos destinados a la inversión sanitaria en su conjunto alcanzaron los US\$ 1.000 millones cuando la industria superó los US\$ 4.000 millones en exportaciones en 2017, es decir, un 25% de los ingresos del sector se destinaron a ese punto. Con esto en mente, sumamos a nuestro diálogo con Jorge Katz otra pregunta clave: ¿Qué papel juega en todo esto

la prevención considerando que el mercado de vacunas en Chile apenas ronda los US\$ 100 millones al año?

Jorge Katz: En Chile, la enfermedad denominada SRS o Septicemia Rickettsial Salmonidea es la causa de más del 95% del uso de antibióticos. Salmón Chile, la asociación que agrupa a los principales jugadores, asegura que todos sus socios productores tienen prácticas de producción enfocadas a la prevención de enfermedades, lo que se ve representado en una baja mortalidad promedio en los últimos cinco años (3,7%).

Desde el punto de vista de la producción, la tecnología se modificó, pero algunas cosas siguen sucediendo a lo largo de la producción del salmón. Chile comenzó importando las ovas y hoy tiene su propia producción, hay que tener un alto manejo de lo biológico, genético y técnico para evitar su mor-

tandad. Los alevines, en la siguiente etapa, cuando tiene entre 100 y 200 gramos ya no se produce en lagos y después al comenzar a respirar en agua salada pasa a la siguiente fase que es el engorde en el mar. Si esa etapa dura entre 8 y 14 meses, engordarlos puede demandar hasta 18 meses dependiendo la región y la especie. Una vez que los salmones han alcanzado el peso deseado, son cosechados. Esta labor es realizada por unos barcos de transportes llamados "wellboats", que están apropiadamente equipados para trasladar a los peces vivos - es decir, en estanques de agua a bordo hacia las plantas de proceso. Los peces se descargan en lugares cercanos a las plantas, donde posteriormente son procesados. En todas las fases de su vida y en el procesamiento, la industria asegura que los salmones reciben todos los cuidados necesarios, asegurando condiciones óptimas de bienestar animal.



UBRES DE CALIDAD PRODUCEN LECHE DE CALIDAD



Udder Choice Cream es un producto a base de aceites esenciales de origen vegetal diseñado para mejorar la salud de la ubre.

- Reduce el edema pre y post parto.
- Disminuye la incidencia de mastitis clínica.
- Coadyuvante en el tratamiento de mastitis.
- Reduce el conteo de células somáticas (ccs)
- De gran ayuda en procesos inflamatorios.

Maximiza la producción.

Fácil y rápida aplicación.

Sin período de retiro en leche.



Promo lanzamiento

Silatox Plus

PULGUICIDA-GARRAPATICIDA

FIPRONIL + METOPRENO

ALTO Poder de volteo. Acción residual.
Adultos, huevos y larvas.

**1 Exhibidor
1 Jarro térmico
1 Combo Pipetas**

SILATOX PLUS Perro h/10 kg: 7 u.
SILATOX PLUS Perro 11 a 20 kg: 9 u.
SILATOX PLUS Perro 21 a 40 kg: 15 u.
SILATOX PLUS Perro + de 40 kg: 7 u.
SILATOX PLUS Gato: 7 u.

PAU Laboratorio Veterinario

120 AÑOS CUMPLIENDO!

PEQUEÑOS ANIMALES

@LaboratorioPaul • Laboratorio Paul
laboratoriopaul.com.ar • ventas@laboratoriopaul.com.ar • 11 6304 8849

Oferta válida hasta agotar stock. Consultar condiciones de la Promoción con su Distribuidor de confianza. Los obsequios pueden variar según stock disponible. Fotografía a modo ilustrativo.

VISITAMOS LA PLANTA DE ZOOVAC EN BOLÍVAR

Instalado en el interior de la provincia de Buenos Aires, el laboratorio veterinario avanza en la producción y comercialización de biológicos para grandes animales, elaborados bajo normas GMP.

de calidad, que agregan valor y solucionan problemas reales de los productores”, nos explicó Javier Valentini, también accionista y presidente. Y avanzó: “Nos sentimos representados por nuestro slogan “+cerca del campo”, tanto por estar ubicados en el corazón de la Pampa Húmeda, como por generar relaciones a largo plazo y de calidad principalmente con veterinarios, pero también con productores y otros agentes del sector.



En la planta de elaboración ubicada en Bolívar, se elaboran vacunas veterinarias para grandes animales.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivator.com.ar

A San Carlos de Bolívar, provincia de Buenos Aires, viajó el equipo de MOTIVAR para visitar la planta de vacunas veterinarias que el laboratorio Zoovac tiene allí instalada, con certificación de las normas GMP por parte del Senasa. Nos recibieron Javier Valentini, director general de la empresa; Adalberto Sardiña, gerente de la planta; Iván Valentini, responsable de la comunicación y el marketing; Eugenia Cestona, jefa de aseguramiento de la calidad; Soledad Rimoldi Reyes, jefa de producción, uno de los asesores técnico-comerciales de la empresa, el médico veterinario Darío Sominson.

“Zoovac está conformado por un grupo de accionistas que tiene la firme vocación de seguir invirtiendo en el rubro veterinario, como actor clave en la cadena alimenticia. Nos enorgullece generar productos

MOTIVAR: ¿CÓMO ME DEFINEN LA ACTUALIDAD DE LA EMPRESA?

Javier Valentini: Somos un laboratorio veterinario pequeño, ubicado en el interior de Buenos Aires, muy valiente, con un cuerpo de profesionales apasionados por lo que hacen, y emprendedor. El foco de Zoovac está puesto en el cuidado de la calidad de los biológicos que produce y comercializa. Hemos logrado consolidar una línea con 8 vacunas y estamos a la espera de la inminente aprobación del Senasa de una nueva vacuna.

Hasta el momento, contamos con ZooDesteteFeed (complejo respiratorio bovino y queratoconjuntivitis); ZooFeed-Vac (afecciones respiratorias, queratoconjuntivitis y enfermedades clostridiales, en bovinos); ZooRespiVac (afecciones respiratorias, neumonías bacterianas y co-infecciones); ZooReproVac (síndrome reproductivo bovino); ZooRotaVac (síndrome de diarreas neonatales en terneros); ZooClostriVac Max (Mancha, Gangrena, Enterotoxemia, Riñón Pulposo del cordero, Hepatitis necrosante, Edema maligno,

Muerte súbita, Hemoglobinuria bacilar y Tétanos, en bovinos, ovinos y caprinos); ZooClostriVac (Mancha, Gangrena y Enterotoxemia de los bovinos), y ZooQueratoVac (queratoconjuntivitis y co-infecciones).

La nueva vacuna que estaremos lanzando es una respiratoria Max, con nuevos componentes en su fórmula.

¿CUÁLES SON LOS PRINCIPALES HITOS EN LA HISTORIA DEL LABORATORIO?

JV: Tenemos un historial en convenios con empresas multinacionales para las cuales producimos hace varios años.

Además, hace un tiempo nos propusimos ir también por la aprobación de las normas GMP en nuestra planta de elaboración, objetivo que cumplimos a fines de 2021. Estos son dos grandes hitos.

Luego, avanzamos en instaurar nues-

tra marca propia, generando toda una estructura no solo comercial, sino también técnica y profesional, en la cual contamos con médicos veterinarios capacitados y con experiencia en el rubro.

Otro hito es haber podido registrar, aprobar y sumar a nuestra línea nuevos biológicos para cubrir las necesidades de veterinarios y productores a campo. Vacunas como ZooDesteteFeed y la ZooClostriVac Max son claros ejemplos de esto.

ZOOVAC ES UNO DE LOS CUATRO ELABORADORES DE VACUNAS QUE TIENE GMP EN EL PAÍS, ¿CÓMO FUE EL PROCESO?

JV: El objetivo siempre estuvo claro: teníamos que alcanzar la certificación y para eso debimos invertir en cuestiones

Continúa >>>

Baldini
veterinaria

DISTRIBUIDORA EQUINA
envíos a todo el país en 24hs.

EN NUESTROS
CABALLOS

Nuevamente con el servicio de guardia veterinario
PASÁ A VISITARNOS... (Del 28 de marzo al 2 de abril)

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini vetebaldini
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar



www.over.com.ar



Acción persistente en 1 sola dosis

Tulatromax



ALTA
CONCENTRACIÓN
EN PULMÓN



RÁPIDA Y
LARGA ACCIÓN



PARA BOVINOS
Y PORCINOS



over
MEDICINA VETERINARIA

ANTIBIÓTICO INYECTABLE

Tulatromicina

edilicias, tecnologías y profesionales cada vez más capacitados en sus funciones para cumplir con la normativa.

Adalberto Sardiña: Nos sentimos orgullosos. Contamos con un equipo de trabajo dinámico, capaz de adaptarse rápido a los cambios y a nuevos desafíos. El objetivo es siempre lograr productos seguros y de calidad. La certificación de las normas GMP del Senasa es garantía de eso.

¿RECIBEN, ADEMÁS DEL SENASA, OTRO TIPO DE AUDITORÍAS?

JV: Así es. Recibimos auditorías periódicas desde el exterior, por un acuerdo de elaboración que mantenemos con un laboratorio multinacional que opera en Argentina. Este tipo de intercambios se dan incluso desde antes que alcancemos las GMP del Senasa y fueron, sin dudas, un aporte relevante también para que pudiéramos cumplir nuestro objetivo.

¿CÓMO DESCRIBEN LA PLANTA DONDE ELABORAN LAS VACUNAS?

Eugenia Cestona: Tiene una superficie de 1.000 metros cuadrados cubiertos.

Contamos con un depósito en el cual ingresan los insumos para, desde allí, ingresar a la planta que cuenta con dos zonas claramente definidas.

Por un lado, la zona denominada "limpia", donde se realizan todos los procesos que no involucran bacterias vivas: lavadero, áreas de medios de cultivo, producción celular y formulación. Luego, en la llamada "zona sucia", contamos con todas las medidas de bioseguridad exigidas por el Senasa, y producimos los antígenos vivos.

Allí disponemos de 3 sectores productivos: virología, bacteriología y leptospirosis. Fuera de planta se encuentra el área de control de calidad y también el bioterio.



Zoovac ha certificado las normas de calidad GMP del Senasa.



Los directivos de la empresa destacan los procesos que llevan adelante para dar garantías en los productos finales.

En el predio también contamos con dos cámaras de producto terminado y, obviamente, nuestras oficinas.

¿CÓMO HAN RESPONDIDO LOS VETERINARIOS A LA PROPUESTA DE ZOOVAC?

Darío Sominson: Nuestro foco son los veterinarios, quienes son responsables por la sanidad de los rodeos de sus clientes. Sabemos la confianza que debemos transmitir al momento de establecer acciones en base a nuestras vacunas. El primer paso es que nos conozcan, prueben la línea y nos consulten. La aceptación en este tiempo ha sido muy buena por parte de los clientes. Nuestras vacunas dan garantías a los profesionales que las utilizan.

¿Y LA ESTRATEGIA COMERCIAL?

JV: Por un lado, somos elaboradores de biológicos para otras empresas que también los comercializan en Argentina.

En 2020 realizamos un acuerdo con un distribuidor que nos asegura cobertura nacional, a lo cual el año pasado suma-

mos nuestra propia fuerza de ventas, bajo la marca Zoovac, con la cual hemos abierto cuentas en distintas provincias.

Iván Valentini: La estrategia es aliarnos a los veterinarios; seguir reforzando el vínculo de confianza y estar atentos a sus necesidades de todos los días de manera profesional, previsible y competitiva.

¿CON QUÉ PERFIL DE VETERINARIO TRABAJA LA EMPRESA?

DS: Entendemos al veterinario como un multiplicador del mensaje.

Contamos con perfiles más técnicos y otros más comerciales, ubicados en distintas zonas de la Argentina.

Es importante demostrar previsibilidad y sostener uniformidad en los precios de los productos por medio de acuerdos comerciales transparentes.

AS: Sabemos de nuestra potencia y estamos convencidos de que instalando nuevos productos y ofreciendo garantías de calidad, seguiremos avanzando. En ese sentido, hemos cerrado un acuerdo

con una empresa líder en logística para ajustar nuestra distribución, asegurando también la cadena de frío de nuestros productos para que llegue en condiciones óptimas a los clientes.

IV: Sabemos de la relevancia que tiene la palabra de los veterinarios entre los ganaderos y es por eso que los acompañamos en cada uno de sus desafíos. Es nuestro objetivo devolver con acciones concretas toda la confianza que demuestran en nuestra línea.

¿CÓMO VISUALIZAN LA EMPRESA DE CARA A LOS PRÓXIMOS AÑOS?

JV: Nos vemos consolidados en el mercado local y también exportando a otros países. A su vez, será clave mantener nuestro modelo de negocio, siendo dinámicos y estando atentos a las necesidades de los veterinarios a campo, con el objetivo de dar respuestas concretas desde nuestros desarrollos. Estamos enfocados en nuestros desafíos y convencidos de que vamos a seguir creciendo. **AR**

LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS.



Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.caminosdistribucion.com.ar



Cuprifarma MAX

Más Cobre por Más Tiempo



- ✓ Exclusiva Tecnología FLOW
- ✓ Más de 115 Días de Cobertura por Aplicación
- ✓ Mayor Rendimiento por Dosis
- ✓ Más Dosis por Frasco

Revierta las Pérdidas y Daños que Ocasionan las Carencias de Cobre, Selenio y Zinc



Consulte a su Médico Veterinario
www.agropharma.net

AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal

BURN OUT VETERINARIO: CAUSAS, CONSECUENCIAS Y ESTRATEGIAS EFICACES

Analizamos por qué los veterinarios y las veterinarias se estresan y cómo afecta esto a su trabajo y vida personal. Además, compartimos las recomendaciones y consejos de expertos para mejorar la calidad de vida.

Guadalupe Varelli

guadalupe@motivar.com.ar



¿Cuáles son los efectos percibidos en la vinculación con otras personas en el campo laboral?

Un estudio cualitativo publicado en *Frontiers in Veterinary Science* destaca la relación entre la salud mental de los veterinarios, la calidad de su trabajo y sus relaciones interpersonales.

Si bien este no es un tema nuevo para la profesión (por el contrario, viene tomando cada vez más relevancia), lo novedoso de este estudio es que explora el impacto de los efectos percibidos en la prestación de cuidados y en su desempeño profesional.

La investigación demuestra que la salud mental de los veterinarios y las veterinarias es crucial para la

calidad de su trabajo y las relaciones interpersonales (con sus clientes y colaboradores), y es importante que se tomen medidas para abordar el estrés y la mala salud mental en este campo.

¿POR QUÉ SE ESTRESAN LOS VETERINARIOS Y LAS VETERINARIAS?

El MV Javier Paoloni, titular de Veterinaria Vida en Río Cuarto, Córdoba, y miembro de la Red Iberoamericana de Gestión Veterinaria, se ha especializado en esta problemática.

Al ahondar en las razones que están detrás del estrés en los profesionales dedicados a la medicina veterinaria, encuentra que a menudo los profesionales tienden a asumir responsabilidades que están fuera de su control, como las limitaciones económicas de los propietarios o que los pacientes lleguen demasiado tarde para recibir tratamiento.

Además, los veterinarios suelen trabajar largas horas, con honorarios modestos, abordando múltiples tareas en simultáneo, al tiempo que enfrentan estraches en persona y en línea.

“El escaso reconocimiento so-

cial, el ritmo acelerado en el trabajo (y en la vida), la necesidad continua de actualizarse e invertir en la veterinaria (difícil de realizar cobrando honorarios modestos), el temor a cometer errores; todo va sumando en la cuenta del estrés”, explica Paoloni en sus distintas conferencias y artículos.

CONSECUENCIAS DEL ESTRÉS

Cuando el estrés se vuelve crónico, las hormonas del bienestar comienzan a secretarse en menor cantidad, lo que resulta en la disminución de dopamina, serotonina, endorfinas y melatonina en el organismo.

La persona afectada pierde el interés en sus actividades, se desmotiva y experimenta síntomas de ansiedad, taquicardia, tristeza, agotamiento emocional y físico, irritabilidad, baja autoestima, insomnio y dolores de cabeza. Todos estos signos se acumulan y dan forma al “fantasma” del estrés crónico.

El estudio publicado en *Frontiers in Veterinary Science* encontró que los altos niveles de estrés y mala salud mental en veterinarios afectan negativamente a cinco aspectos específicos, que incluyen las

interacciones con los compañeros de trabajo, la comunicación con los clientes, la reducción de la concentración, la dificultad para tomar decisiones y la reducción de la calidad de la atención.

Por otro lado, estudios de la Asociación Americana de Medicina Veterinaria han demostrado que la tasa de suicidios de los veterinarios es tres veces superior a la de la población general.

Se suman a ellos los estudios realizados en Inglaterra, que muestran que esta tasa se eleva a cuatro veces más.

¿QUÉ HACER?

El estudio canadiense citado anteriormente recomienda el desarrollo de programas de formación en inteligencia emocional, prácticas de meditación para mejorar las relaciones interper-

sonales y aumentar la capacidad de atención, y ejercicios para la resolución de problemas en el trabajo.

También se sugiere el entrenamiento en autocompasión, el replanteamiento cognitivo y las conversaciones francas con colegas que comprenden y experimentan sentimientos similares de duda o autocrítica para abordarlos en común.

A conclusiones similares llega Javier Paoloni, quien aconseja a los veterinarios abrazar dos conceptos fundamentales: aceptación y reciprocidad.

Aceptación de que realmente hacen todo lo posible por sus pacientes y sus familias, pero que no son todopoderosos.

Reciprocidad, al esperar que el propietario del paciente acompañe la demanda de la mejor atención médica con los recursos financieros adecuados.

También les recuerda a los veteri-

narios que pueden elegir a sus clientes (como ellos los eligen también), organizar sus horarios de trabajo y abrazar el trabajo en equipo.

Y por fuera de la veterinaria, dedicarse a actividades que les aporten alegría y cuidar su salud comiendo bien, bebiendo mucha agua y durmiendo lo suficiente.

CON OPTIMISMO

Paoloni anima a los veterinarios a declarar la guerra al burnout, buscar ayuda y apoyo de colegas, familiares y profesionales, y a hablar abiertamente de sus luchas contra el agotamiento.

Para este veterinario cordobés, la profesión veterinaria puede ser gratificante y satisfactoria, por eso anima a los más experimentados a contar sin vergüenza que pueden desarrollar su profesión

siendo felices, rentables, competitivos y teniendo un impacto social positivo.

En este camino, distintas entidades que nuclean a los veterinarios en nuestro país han comenzado a redimensionar el tema e incorporarlo no solo en sus capacitaciones, sino también en sus asesoramientos y, mejor aún, en su contemplación como una temática más que relevante en los tiempos que corren.

Sin ir más lejos, el mismo Javier Paoloni seguirá su misión de compartir este mensaje positivo con las nuevas generaciones en el Colegio de Veterinarios de San Juan, en una jornada online que se realizará el 14 de marzo bajo el nombre “Síndrome de Burn Out: un enemigo no tan silencioso”.

Para más información sobre la conferencia online escribir por WhatsApp al Colegio Médico Veterinario de San Juan: 264 5303217. **AR**



DISTRIBUYENDO CONFIANZA



VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunicate con nosotros:

Tel: (03388) 420777 / 420514 / 424877
 Fax: 0800-7777-842 (VIA)
 ventas@veterinariasintegradas.com
 www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.
 © 2016 - Todos los derechos reservados



ONCOVET® IM (crema)

EL TRATAMIENTO MÉDICO DE PRIMERA LINEA APROBADO PARA CARCINOMA DE CÉLULAS ESCAMOSAS EN FELINOS









Comercialización: Categoría II
(Venta Bajo Receta Archivada)



¿QUÉ SABER SOBRE EL CASO DE INFLUENZA AVIAR EN RÍO NEGRO?

Tras confirmarse la presencia de la enfermedad en aves de corral, el Senasa debió sacrificar a 220.000 animales y destacó la responsabilidad compartida de veterinarios y productores en la bioseguridad de las granjas.

Luciano Aba

luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Menos de 15 días pasaron desde la primera detección de un caso de Influenza Aviar Altamente Patógena en un ganso andino silvestre, al noroeste de Jujuy, cerca de la frontera con Bolivia, hasta el ingreso del virus en un establecimiento de pollos parrilleros ubicado en Mainque, Río Negro, al sur de la barrera zoofitosanitaria patagónica.

Este último acontecimiento, informado el 28 de febrero, cambió la situación sanitaria de nuestro país frente al mundo, perdiendo temporalmente su status de "libre de Influenza Aviar", situación que llevó al Senasa

a "auto suspender" exportaciones de productos aviares que en 2022 superaron los US\$ 350 millones, fruto de los envíos principalmente a China, Europa, Sudáfrica y Arabia Saudita.

Pero esto no es todo. A la fecha de cierre de esta edición de MOTIVAR, desde el organismo sanitario se oían voces muy prudentes en cuanto a la posibilidad concreta de que este fuera un caso aislado o el primero de otros tantos que pudieran aparecer en el país.

Al mismo tiempo, el Senasa mantenía reuniones no solo con el Ministerio de Salud y la Secretaría de Agricultura y Ganadería de la Nación, sino que también avanzaba puertas adentro del sector en diálogo con los Colegios y Consejos veterinarios de las provincias y, puertas afuera, con foco en comunicar claramente que el consumo de car-

“DEBEMOS RESPETAR A ESTE VIRUS. APROVECHA CUALQUIER FALLA EN LA BIOSEGURIDAD PARA INGRESAR A LAS GRANJAS”



Llaman a extremar las medidas de bioseguridad en todas las granjas del país.

ne de pollo y huevos no genera ningún tipo de riesgo para la población.

UN VIRUS TRAICIONERO

“Dejamos de certificar productos cárnicos aviares y ovoproductos, más allá de que sabemos que el huevo y la carne no transmiten la enfermedad. Todo lo que viajaba, queda para el país”, aseguró el MV Rodolfo Acerbi, vicepresidente del Senasa.

Además, dejó en claro que revertir el status sanitario llevaría al menos entre 3 y 6 meses luego de demostrar que no hay circulación del virus en el país e informarlo a la Organización Mundial de Sanidad Animal (OMSA).

“Es clave dar garantías de transparencia y empiezan negociaciones bilaterales con los países por medio de las embajadas y los consejeros agrícolas”, aseguró Acerbi.

En ese marco, el primer gran desafío para el país tuvo que ver con lograr el ingreso normal de 1.000 contenedores con productos aviares que viajaban al exterior en medio de que se conociera la noticia.

En el corto plazo, lo más probable es que Argentina busque adecuar su situación en base a otro modelo de certificado sanitarios (ya no como libre de IA), con otra metodología para mantener el comercio.

Continúa >>>

Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

**AGROPECUARIA
ALMAFUERTE S.A.**

www.agropalmafuerte.com.ar

El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✓ 38 Laboratorios en un contacto
- ✓ Precios y ofertas imperdibles
- ✓ Todo en un solo envío
- ✓ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó MSD CDV KÖNIG TECNOVAX
Boehringer Ingelheim zoetis zoovet Brouwer

Holliday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspreit
Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek
Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford
Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

PIONEROS A NIVEL MUNDIAL
EN SALUD HEPÁTICA



Presentaciones
Líquido y Premix de 1, 5 y 20 Kg

BEDGEN 40®

LA FÓRMULA NATURAL PARA
UNA NUTRICIÓN INTELIGENTE

HEPATOMODULADOR NATURAL

PARA MAYOR INFORMACIÓN, DESCARGÁ NUESTRA APP
Escané el siguiente código QR con tu celular:



@bedsonlatam

@bedsonlatam

+54 911 2296 7994

www.bedson.com

bedson
Soluciones y tecnologías para la salud animal

PLAN DE CONTINGENCIA

En relación a lo que fue el sacrificio de los 220.000 pollos parrilleros que había en el establecimiento de Río Negro, Acerbi comentó en diálogo exclusivo con MOTIVAR: "Con los métodos aprobados (inyección de dióxido de carbono en el ambiente) se llevó adelante el sacrificio, dentro de los parámetros del bienestar animal. Los veterinarios nos preparamos para salvar vidas y en este caso nos tocó también un papel ingrato".



MV Rodolfo Acerbi, vicepresidente del Senasa.

Además, el profesional que estuvo en contacto directo con la gobernadora de la provincia, se refirió a la potencia del virus: "Es una epidemia. El virus es muy agresivo y cualquier debilidad en la bioseguridad aprovecha para entrar a las granjas. En Río Negro, en menos de 72 horas mató a 15.000 aves. La enfermedad tiene consecuencias drásticas. Lo sabíamos y por eso hace ya un tiempo que veníamos preparándonos con las cámaras del sector por si esta situación ocurría".

sables de su cumplimiento al titular del establecimiento; al titular de la habilitación sanitaria y al Veterinario Acreditado en Sanidad Aviar.

Ahora bien, ¿cuáles son esas obligaciones que deben cumplir concretamente los veterinarios?

Según la normativa, en primer lugar "velar por el cumplimiento de los requisitos y exigencias de la presente norma y denunciar cualquier irregularidad ante el Senasa", y luego, "advertir en forma fehaciente al propietario, titular o encargado del establecimiento, sobre el incumplimiento de las normas de bioseguridad y manejo sanitario que establece la presente resolución.

¿Y LOS VETERINARIOS?

El Senasa también hizo especial hincapié en difundir la Resolución 1699 de diciembre de 2019, donde no solo se establecen los requisitos de bioseguridad, higiene y manejo sanitario para la habilitación sanitaria de establecimientos avícolas, sino que se determina como sujetos respon-

“ EN MENOS DE 72 HORAS, EL VIRUS YA HABÍA MATADO MÁS DE 15.000 AVES EN RIO NEGRO ”

POR AHORA, SIN VACUNA

Si bien en otros países se utilizan vacunas contra la Influenza Aviar, desde el Senasa no se contempla hoy esta posibilidad entre las medidas que se plantean de cara a la actualidad y contención de la enfermedad en el país. El hecho de que esta vacuna "atenúe los síntomas que llevan a la muerte de los animales", pero no garantiza que el virus deje de circular, cortando el ciclo de contagios, es uno de los temas que aún restan analizarse a la hora de plantear una estrategia efectiva.

Además, también se evalúan cuestiones vinculadas a la posibilidad de diferenciar, luego de su aplicación, entre animales infectados por el virus y animales vacunados. Es verdad que existen distintas alternativas que se ven en otros países del mundo, pensando en proteger a los abuelos en líneas genéticas puras, por ejemplo. Por eso, sin dudas, este es uno de los temas que se discuten en el marco de la política sanitaria nacional, frente a la Influenza Aviar.

tular o encargado del establecimiento, sobre el incumplimiento de las normas de bioseguridad y manejo sanitario que establece la presente resolución.

No son cuestiones menores, como tampoco, el hecho de denunciar las enfermedades de declaración obligatoria, en un plazo máximo de 24 horas desde que la enfermedad se hubiese manifestado o despertado signos de sospecha.

Respecto de este punto, el vicepresidente del Senasa, Rodolfo Acerbi, le explicó a MOTIVAR: "Es clave que estemos todos atentos. Es un virus al que debemos tenerle mucho respeto. Saltó de La Quiaca a Neuquén, a la provincia de Buenos Aires y al norte de Córdoba en muy poco tiempo, y avanza. No te-

nemos la posibilidad de hacer inmovilización de animales, ni contamos con vacunas para hacer acciones en anillo. El foco está puesto en la presencia de los veterinarios, resguardando la bioseguridad de las granjas, y en difundir recomendaciones claras y concretas en relación con las aves silvestres y de traspatio".



El virus avanzó rápidamente de las aves silvestres a una granja comercial.



estapal



ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.

Línea para vacuna antiaftosa

Productos personalizables

Compromiso con el medioambiente

Visitanos en www.estapal.com.ar



RÁPIDO INICIO DE ACCIÓN PARA ELIMINAR PULGAS, GARRAPATAS Y SARNA

- SARNA DEMODÉCTICA
- SARNA SARCÓPTICA
- SARNA OTODÉCTICA

CON EFECTO PROLONGADO Y EFICAZ



POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR USTED.



CAPROVE

CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS



Desde el mundo
para Argentina y de
Argentina para el mundo.



¡De interés sanitario!

Saludamos y felicitamos a todos los profesionales de las Ciencias Veterinarias en Argentina.

Luego que la ministra de **Salud de la Nación**, **Carla Vizzotti**, firmara una resolución que destaca a esta actividad como de interés sanitario en el marco del enfoque “**Una Salud**”, que aborda de forma integral y multisectorial las amenazas sanitarias ligadas a la interrelación entre personas, animales y ambiente. Un reconocimiento más que justo y merecido.



www.caprove.com.ar