

MOTIVAR

GANADERÍA: BIENVENIDOS SEAN AL FEEDLOT

El MV Fernando Grippaldi repasa las principales claves sanitarias y de manejo a considerar al momento de recibir hacienda en los engordes. **Pág. 10.**

NUEVO MAPA INTERACTIVO DEL SENASA

La herramienta oficial permite analizar las existencias bovinas a nivel nacional (2021) con diferentes filtros y opciones. **Pág. 56 y 57.**

¿QUÉ ENFERMEDADES CONTROLAR EN BÚFALOS?

Desde la FCV de la UNNE se pone el foco la realidad para los casos de brucelosis, tuberculosis y fiebre aftosa. **Pág. 62 y 63.**

LOGRAN MEJORAR LOS ÍNDICES EN CORRIENTES

Se emplearon técnicas de biotecnología ganadera reproductiva con el sello del INTA. **Pág. 66.**

BIOLOGÍA PARA TOMAR DECISIONES



El investigador del Conicet Diego Golombek fue uno de los disertantes en la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina (CIVA2022), que reunió a casi 400 referentes de laboratorios nacionales y multinacionales, distribuidoras, autoridades oficiales, representantes de la profesión, consultores y proveedores. Una verdadera fiesta, con foco en la innovación y el agregado de valor. **Pág. 16 a 49.**



ASPERSIN

Garrapaticida para baños de inmersión

Acción sinérgica:

+ Cipermetrina | **100% poder de volteo** | **Fácil preparación**
+ Clorpirifós



f @ www.over.com.ar



Acción persistente en 1 sola dosis

Tulatromax



ALTA CONCENTRACIÓN EN PULMÓN



RÁPIDA Y LARGA ACCIÓN



PARA BOVINOS Y PORCINOS



ANTIBIÓTICO INYECTABLE

Tulatromicina

over
MEDICINA VETERINARIA

Providean® BIOLÓGICOS



Rodeo sano, kilos garantizados.

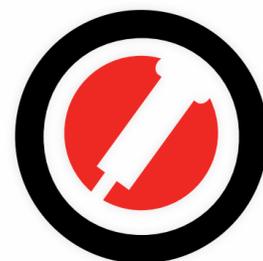
Providean Clostridial 10P y Providean Respi 8 Querato, la mejor combinación para obtener los mejores resultados.



CALIDAD TECNIVAX PARA EL MUNDO



TECNOVAX
Sanidad Animal



FIX

JERINGAS Y REPUESTOS

JERINGA FIX MÁSTER AUTOMÁTICA



Con cuerpo metálico.
Disco dial para regular dosis de 1 cc a 5 cc.
Embolo ajustable.

JERINGA FIX AUTOMÁTICA



Con cuerpo plástico.
Disco dial para regular dosis de 1 cc a 5 cc.

JERINGA FIX AUTOMÁTICA TUBERCULINA



Cuerpo plástico.
Dosis fija 0,1 cc.

EQUIPO FIX AUTODOSIFICADOR MULTIUSO



Con punza tapón y correa porta frasco.

EQUIPO FIX AUTODOSIFICADOR MULTIUSO



Dosis regulable de 1 cc a 20 cc.

EQUIPO FIX AUTODISIFICADOR ORAL



Con tirafondo y cánula bucal.



CARRETELES RAFAELA

SOMOS DISTRIBUIDOR OFICIAL



FIX MASTER

¿SABES CUÁNDO SOS UN VERDADERO LÍDER DEL MERCADO?
CUANDO SE QUIEREN PARECER A VOS.

Jeringa Automática x 50 cc con cuerpo plástico y disco dial para regular dosis de 1 cc a 5 cc. Mango reforzado.



7 SUCURSALES EN EL PAIS
 ○ CASA CENTRAL RAFAELA
 ○ SUC. BUENOS AIRES

○ SUC. CARLOS CASARES
 ○ SUC. BAHÍA BLANCA
 ○ SUC. RÍO CUARTO

○ SUC. CORRIENTES
 ○ SUC. SANTA ROSA

www.carretelesrafaela.com.ar |  Carreteles Rafaela

Hacelo tuyo!
con **PUNTOS**
krönen Vet

Un programa de recompensas para vos y tu negocio



Intercambiá tus puntos por **increíbles beneficios**



PAUL[®]

23.400 Puntos KrönenVet

Smart TV Samsung 32"



Comprá

Acumulá

Canjeá



5.100 Puntos KrönenVet

1 Camiseta
Titular Argentina



20 AÑOS
ESTO RECIÉN COMIENZA...

in f o kronenvet

globe kronenvet.com.ar

phone +54 9 221 6374218

envelope ventas@kronenvet.com.ar

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Más vínculos, Networking y contenidos de valor

Ya nadie debería dudar de las ventajas competitivas que logran las empresas y las personas que consolidan equipos de trabajo eficientes, versus aquellas que nunca lo logran. Sentir y ver en acción la amalgama perfecta entre las habilidades, fortalezas y debilidades de unos y otras, debe ser -sin dudas- uno de los mayores placeres para quienes lideran esas estructuras.

Podríamos decir que trabajar en equipo es ya un "commodity" en el mundo de las recomendaciones vertidas en el mundo de los recursos humanos.

Ahora debemos ir más allá.

En los tiempos que corren, se da realmente por sentado que aquellos productos o servicios que ofrecemos, llámese **MOTIVAR**, por ejemplo, cumplen con la calidad que su público objetivo espera. Sin eso, leer las próximas líneas sería en vano. Esta es la base. Y si no está; no hay nada.

Hoy no alcanza con tener "el" producto o "la" solución.

¿Ayuda? Claro que sí, pero no alcanza.

Y esto sin dudas lo sabe la industria veterinaria. Los laboratorios, los distribuidores, los profesionales y quienes gestionan las veterinarias que, en todo el país le dan ritmo a los rubros de grandes y pequeños animales. Hoy hay consenso: se debe agregar valor. ¿Y cómo se hace?

De múltiples formas, sin dudas.

Pero sobre la base de, al menos, tres pilares estratégicos.

VÍNCULOS SÓLIDOS Y DURADEROS

En una cadena comercial tan consolidada como la del sector veterinario argentino, de más está mencionar la relevancia que tienen los vínculos interpersonales entre los distintos actores que conforman el mercado.

Profesionales con 20 o 30 años de experiencia, se fusionan hoy con una nueva generación en la búsqueda de mantener activa la mística que permitió el crecimiento del rubro y sus emprendimientos en los últimos años.

No se trata de llevarse bien con todo el mundo. En absoluto. Se trata de entendernos como parte de una red que, si se articula y coincide en su destino, generará beneficios para todos sus integrantes.

NETWORKING

La posibilidad de compartir información, conocimientos y tendencias es algo que también paulatinamente comienza a suceder en el sector. Pasa entre veterinarios y también entre distribuidores.

Los laboratorios también se muestran más permeables a este tipo de intercambios y es ahí donde finalmente se dará el éxito por todos buscados.

Es evidente que todas las empresas forman parte de un mercado en el cual claramente compiten. Sin embargo, hoy más que nunca, el sector veterinario se encuentra frente a una oportunidad

en la cual el intercambio, los debates y los espacios de Networking profesionalizados juegan un rol preponderante.

CONTENIDOS DE ALTO VALOR

La simpatía y la buena onda duran un tiempo. Hoy todos buscamos realizar acciones y vincularnos con personas y empresas que, de alguna u otra manera, nos agreguen valor. El contenido sí importa.

Por eso, es cada vez más relevante man-

tenerse activo, actualizado. En movimiento.

No es una tarea sencilla esta a la que nos referimos. Nos obliga permanentemente a ser creativos, a innovar y a invertir, siempre con el objetivo de sostener una propuesta atractiva en el tiempo.

A LAS PRUEBAS

Sabemos que funciona.

Mucho de esto que hemos descripto en los párrafos anteriores es lo que desde **MOTIVAR** logramos al organizar recientemente la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina (CIVA 2022).

Vínculos, Networking y contenidos de valor. Esa fue la fórmula.

Y volvió a funcionar.



@motivarok
Nicolás de la Fuente, Margarita Briceño y Luciano ABA (Asociación de Ideas).



@motivarok
"Somos una gran red de redes".

La simpatía y la buena onda duran un tiempo. Hoy todos buscamos realizar acciones y vincularnos con personas y empresas que, de alguna u otra manera, nos agreguen valor. El contenido sí importa.



@motivarok
Los espacios de intercambio, presentes.



@motivarok
Networking entre profesionales.

Cerca de 400 líderes de laboratorios veterinarios nacionales y multinacionales, distribuidoras de todo el país, referentes de la profesión veterinaria, autoridades nacionales, representantes de organismos públicos, consultores y proveedores de distintas partes del país se dieron cita en un evento único.

¿Por qué? Porque tuvo de todo. Y no es una forma de decir.

De hecho, en las próximas páginas (y en www.motivar.com.ar) podrán apreciar y tomar nota de todas y cada una de las conferencias y paneles que se compartieron el pasado 20 de octubre en Parque Norte (CABA). En estos primeros 20 años de vida, des-

de Asociación de Ideas hemos podido cumplir varios sueños. El primero de ellos, crecer y desarrollarnos en nuestro país. Pero sin dudas uno muy importante también tiene que ver con la posibilidad de haber logrado generar y sostener un equipo de trabajo único e insuperable.

Comprometidas en favor del bien común, las más de 15 personas que hoy conforman nuestra empresa han jugado un rol trascendental en la organización y puesta en escena del que es sin dudas el evento más trascendental del año para las empresas que forman parte de la industria veterinaria argentina.

Los proyectos a futuro son variados y los iremos anunciando con el paso del tiempo y siempre sobre la base del concepto del trabajo en equipo; en red, donde cada uno con sus habilidades, sus fortalezas y debilidades, va aportando para que juntos avancemos en el futuro que queremos construir.

Durante el mes de noviembre se publicó la última edición impresa del año de la Revista 2+2, especializada en gestión y marketing veterinario. Con el foco puesto en compartir herramientas para planificar el próximo año, la publicación ya está en veterinarias de toda la Argentina.



ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL DOCUMENTO COMPLETO EN PDF



MOTIVAR



Director
Luciano Esteban ABA
(011) 15-5014-1296
luciano@motivar.com.ar

Dirección de Marketing
Margarita Briceño
(011) 15-7045-7170
margarita@motivar.com.ar

Redactores
Facundo Sonatti
redaccion@motivar.com.ar
Guadalupe Varelli
guadalupe@motivar.com.ar
Camila Montaña
camila@motivar.com.ar

Diseño y fotografía
Nicolás de la Fuente
(011) 15-6131-9954
nicolas@motivar.com.ar

Publicidad
publicidad@motivar.com.ar
(011) 4717-2153
Impresión Mariano Mas SA

Fecha de cierre de esta edición:
3/11/2022

Asociación de ideas SRL

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de Ideas S.R.L., Cangallo 830 dpto A, Martínez (B1640GY), Buenos Aires, Argentina. Tel/fax: (011) 4717-2153.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-0566. RPI N°: 732146

LÍNEA DIGESTIVA

REXILÉN ATIEMÉTICO

Ondansetrón Veterinario

RANIVET COMPRIMIDOS

Ranitidina Veterinario

RANIVET INYECTABLE

Ranitidina Veterinario

SUCRAVET

Sucralfato Veterinario



PRODUCTOS INTERNACIONALMENTE PROBADOS, CONTROLADOS, SEGUROS



WWW.VETANCO.COM

vetancoargentina



Al gran campo argentino, salud!

- SANTA FE · SAN JUAN 2434
0342 455 7214
- RESISTENCIA · SALTA 985
0362 443 0470
- VERA · PTE. PERÓN 853
03483 422 098
- RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SANSFIELD
03492 29 0767
- TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586
03491 470 544
- MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725
0223 472 2540

TRTSA.COM.AR



trt

DISTRIBUIDORA VETERINARIA

Los "recién salidos" y "los recién llegados" (I)



NOTA DE OPINIÓN POR:
Fernando Grippaldi
patacon1966@gmail.com
@pataconrippaldi

Se termina un año calendario. Pero el productivo sigue, como si no tuviera fin. Sabemos que, en los feedlots, entra hacienda todo el año, hay una época donde los ingresos son mayores, variando los meses de la zafra -según zona- que van normalmente, de febrero a marzo-abril.

En esta nueva ronda de mates, les propongo anticipadamente, qué, cuándo, cómo y por qué debemos estar preparados para la llegada de los "nuevos" a nuestro planteo de engorde, sea éste a campo, a corral o mixto.

Pero primero, pongamos sobre la mesa un tema que no deja de ser clave: por el volumen de dinero que significa y porque de este tema, bien tratado, dependerá el performance del ternero recién llegado al engorde.

Hace mucho escuché que cargar una jaula de invernada, desde el criador, era como

entregarle un cheque en blanco al camiónero, sin tener en cuenta de cómo iban a cargarlos, transportarlos y descargarlos.

Cada paso tiene lo suyo. Debemos maximizar los cuidados para que los animales partan, viajen y lleguen como se debe: vivos, sanos, sin golpearse y con el menor estrés posible. ¡Ah! Y sin caerse, porque cuando se cae uno... se caen otros.

Al hablar hoy de una jaula simple 72 terneros de 170 kilos, a un valor de \$380/kilo, estamos hablando de \$4.651.200 (sin contemplar gastos de comercialización, impuestos y flete). Por ende, tanto el que los envía, los consigna/intermedia y el que los transporta, cobran por el ternero y por el servicio, como el que los recibe que paga, deberán ponerse las pilas en varios puntos para que para todos tengan un buen final.

También si la operación comercial fue hecha a través de una consignataria, intermediario, "datero", éstos tienen responsabilidad al momento de la carga, pesada, estado, etc., para discernir si van todos o alguno debería quedarse porque su estado pone en riesgo su llegada y la del resto. Tener la consideración del estado en general de la tropa, hora de carga, trato en la carga. Es uno de los responsables de que todo salga bien.

Lo ideal es que, si siempre o casi siempre le compramos al mismo, podamos ponernos de acuerdo, para que por lo menos 7-10 días antes de la carga, los vacune con la primera dosis contra enfermedades clostridiales y respiratorias, asegurando que el "nuevo" llegue previamente inmunizado al planteo de invernada.

Sean todos bienvenidos

Ahora, hablemos de los recién llegados al feedlot. Debemos considerar muy bien la recepción, ya que los animales pueden haber tenido días previos de espera en la feria, un viaje largo (asfalto y tierra), temperaturas muy altas o muy bajas.

También considerar qué medidas vamos a tomar para recibir de la mejor manera a estos animales.

Con el estrés conviviremos siempre, debemos tratar de que sea el mínimo posible.

Estrategia de recepción

Es normal ver animales que llegan de tropas heterogéneas y que muchas veces, son tratados de la misma manera. ¡Esto es un error! Habría que diferenciar estas tropas y darles un tratamiento diferente, tanto a nivel nutricional, como sanitario.

Categoría 1 (alto riesgo):

- ✓ Animales de alto riesgo sanitario, sin historia o historia dudosa de su pasado.
- ✓ Tropa que tuvo un viaje de muchos kilómetros, sea tierra y/o asfalto.
- ✓ Tropa en mala condición, desparejos, con historial sanitario comprometido.
- ✓ Animales con un buen estado sanitario pero que llegan en un período climático desfavorable.

Categoría 2: (riesgo medio)

- ✓ Animales con pocos kilómetros de flete y de una zona "sana".



¿Causa o efecto? El manejo del stress en los engordes es estratégico para el negocio.

- ✓ Animales de lotes con buena apariencia y condición.
- ✓ Pocos días de encierre, previos a la carga.
- ✓ Categoría 3: (riesgo mínimo)
- ✓ Animales de origen y sanidad conocido, en buena condición.
- ✓ Flete corto o largo, pero bien hecho.
- ✓ Animales vacunados, al menos 1º dosis, previa a la carga.
- ✓ Bien tratados (Bienestar animal).

El problema es que el ternero recién llegado al feedlot acarrea un estrés que debilita y/o deprime su sistema inmunológico.

Sumado a una nueva alimentación y ambiente, el riesgo del ternero de contraer enfermedades es alto. Si el animal enferma, el consumo de alimento (efecto cascada) se deprime aún más, llevando a que su mejoría o curación sea incompleta o nula.

El manejo del estrés tiene dos componentes: 1) Manejo de la causa. 2) Manejo del efecto. En la mayoría de los casos, no podemos controlar la causa, por lo que tenemos que manejar el efecto. **AR**

LABORATORIOS
Agro
Insumos S.A.

EXPRESA EL POTENCIAL DE SU RAZA

Selfos Plus
ASOCIACIÓN DE SELENIO Y FÓSFORO
CON VITAMINAS A D E

BIO COBRE
Cu + Zn + Mn
MINERALIZANTE A BASE DE
COBRE, ZINC Y MANGANESO

OPTIMIZADOR BIO
SUPLEMENTO VITAMÍNICO
MINERAL Y AMINOÁCIDOS
Emulsión inyectable esteril

Laboratorios Agroinsumos S.A.
Caldas 175 (C1427AGA) CABA, Argentina
Tel./Fax: (+5411) 4855-9410

www.laboratoriosagroinsumos.com

[in](#) [f](#) [@](#)

Cuprifarma MAX

Más Cobre por Más Tiempo



- ✓ Exclusiva Tecnología FLOW
- ✓ Más de 115 Días de Cobertura por Aplicación
- ✓ Mayor Rendimiento por Dosis
- ✓ Más Dosis por Frasco

Revierta las Pérdidas y Daños que Ocasionan las Carencias de Cobre, Selenio y Zinc



Consulte a su Médico Veterinario
www.agropharma.net

AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal

LA TECNOLOGÍA YA SE INSTALÓ EN UNA BUENA PARTE DE LA SOCIEDAD

Salud digital: ¿un antes y un después en la atención primaria?

» En exclusiva, Aníbal Krivoy (DOC 24) y Alicia Lavernia (ALÓ) analizan la adopción de las video consultas médicas tanto en humana, como en veterinaria. Actualidad y tendencias para considerar.



Los tiempos de pandemia sin dudas modificaron nuestros hábitos y costumbres, así como también transformaron la realidad de muchas profesiones, sectores e industrias, entre ellas, obviamente la de la salud humana y animal.

Un ejemplo de esto se percibe en el caso de la telemedicina o las video consultas médicas, las cuales han logrado instaurarse en el día a día de las personas en distintas partes del mundo y también en Argentina.

Entendiendo esto y advirtiendo que mucho de lo que ocurra en el sector veterinario seguirá la tendencia de cómo se desenvuelva el servicio que se brinde

a las personas, MOTIVAR entrevistó a Aníbal Krivoy, cofundador y director médico de DOC 24, y a Alicia Lavernia, referente de ALÓ, ecosistema de salud digital veterinaria surgido del programa Potencia de la Universidad Nacional del Litoral (UNL), en Santa Fe.

“DOC 24 es una empresa que ha hecho foco en la salud digital. Desde su creación en 2016 trae soluciones digitales a problemas históricos en el acceso a la salud, dándole la posibilidad a todos los pacientes de tener contacto con un profesional sin desplazarse”, nos explicó Krivoy, para luego avanzar en el impacto que generó la pandemia en el uso de la tecnología: “Pasamos de tener 5.000 consultas mensuales a 7.000 diarias. Si bien esto luego se estabilizó, estamos hoy con un nivel 10 veces más alto que antes de 2020”.

Además, el referente fue elocuente en cuanto a las estadísticas de uso: “El que ha resuelto una situación a través de estas herramientas tiene entre 6 o 7 veces más posibilidades que volver a usarla que quienes aún no lo han hecho. Esto es una tendencia global”.

Vale decir que desde DOC 24 se brinda

“Los tutores muchas veces necesitan atención inmediata para sus mascotas y en estos años hemos visto que más del 55% de estos casos se pueden resolver telefónicamente”. Alicia Lavernia.

una guardia 24/7 con pediatras, médicos de adultos y de salud mental, video consultas de alrededor de 20 especialidades médicas. “Si bien brindamos el software para que instituciones o proveedores de salud lo empleen con sus propios profesionales, también damos el servicio completo con atención propia”, explicó nuestro entrevistado.

MOTIVAR: ¿Cómo han vivido esta transformación en el caso de ALÓ?

Alicia Lavernia: Cómo hemos venido viendo, desde hace 10 años hasta esta parte, perros y gatos se han convertido en un integrante de las familias.

Los tutores muchas veces necesitan atención inmediata para sus mascotas y en estos años vimos que en más del 55% de los casos se pueden resolver telefónicamente.

Como dijo Aníbal, la pandemia en ellos les multiplicó el número de consultas



Alicia Lavernia. Referente de ALÓ.

y para nosotros fue un antes y un después.

Antes ALÓ era un sueño, pero durante la pandemia muchos veterinarios nos vimos obligados a atender a nuestros pacientes por teléfono o Whatsapp, situación que sin dudas potenció la necesidad de contar con un ecosistema de salud serio y formal.

El principal objetivo de ALÓ es democratizar la atención veterinaria. No venimos a reemplazar si no a colaborar con los médicos veterinarios de cabecera.

Continúa »»

NexGard SPECTRA®

CUIDÁ LA VIDA DE QUIENES ALEGRAN LA TUYA.

Con una dosis mensual de Nexgard Spectra® protegés a tu perro de pulgas, garrapatas y parásitos internos, y también a tu familia. Es rápido, seguro, efectivo y además, le encanta.

Se recomienda una posología mensual de Nexgard Spectra en los siguientes casos: hogares con niños pequeños, con adultos mayores y/o con personas inmunocomprometidas. Zonas endémicas de dirofilariosis.

NEXGARD® Y NEXGARD SPECTRA® SON MARCAS REGISTRADAS DEL GRUPO BOEHRINGER INGELHEIM. CONSULTE CON SU VETERINARIO. BOEHRINGER INGELHEIM ANIMAL HEALTH ARGENTINA S.A. | COMPLEJO EMPRESARIAL URBANA CAZADORES DE COQUIMBO 2841 PISO 2 B1605AZE MUNRO, PCIA. DE BUENOS AIRES | SALUDANIMAL@BOEHRINGER-INGELHEIM.COM

nexgard.com.ar



¡Soluciones a la vista de todos!

Las Caravanas Laser INK hacen más eficientes las tareas de control. Únicas por su impresión láser e inyección de tinta.

> Caravana Laser INK

Mayor visibilidad de números.

Mejor calidad de impresión.

Duración garantizada.

> Caravana Tradicional



Conocé más



VILLANUEVA

VILLANUEVA.COM.AR



¡Sumá Caravanas Laser INK a tu negocio!

Nuestro foco está en la atención primaria, fomentando que los cuadros no se compliquen y puedan ser incluso resueltos a posterior por el clínico. Muchas veces el poder resolver el cuadro en el domicilio evita mayores complicaciones.

Las personas necesitan sentirse seguras y protegidas en cuanto a la salud de sus mascotas y por eso que nuestro servicio funciona 24/7, los 365 días del año.

Contamos con veterinarios clínicos, con atención espontánea y especialistas con agenda programada: nutrición, medicina comportamental, cardiología y dermatología. La atención debe ser eficiente y resolverle el problema al consultante y al paciente.

¿Qué cuestiones se deben tener en cuenta hoy al pensar en el uso de esta tecnología en el campo de la salud?

Anibal Krivoy: Lo primero que hay que destacar es que no se pueden hacer atenciones de salud en un medio que no esté preparado para ello. Hay leyes que obligan a cuidar el derecho de los pacientes en materia de privacidad de datos.

La pandemia forzó una regulación sobre la actividad.

A fines de 2020 ya estaba la ley de te-



Anibal Krivoy. Co fundador y director médico de DOC 24.

leasistencia y receta digital.

Todo eso, sumado a la posibilidad de contar con un registro que alimenta historias clínicas que se han ido integrando a las plataformas, para poder entregar recetas que necesitan validación profesional y firma del médico. Esta ley obliga a realizar toda práctica de salud en plataformas con certificaciones.

AL: El servicio se brinda a través de una plataforma digital, legal, y ese es un diferencial. Nos permite resguardar los datos de nuestros pacientes y sus tutores, exclusivamente para uso médico. Somos parte de la Organización Internacional de Telemedicina y Telesalud (OITT), entidad que vela por estos mismos valores.

"No se pueden hacer atenciones de salud en un medio que no esté preparado para ello. Hay leyes que obligan a cuidar el derecho de los pacientes en materia de privacidad de datos". Anibal Krivoy.

LO QUE VIENE, LO QUE VIENE

Consultados también por **MOTIVAR** en cuanto a los futuros desarrollos que se vienen en el segmento de la salud digital, Anibal Krivoy (DOC 24) y Alicia Lavernia (ALÓ), coincidieron en las múltiples posibilidades que hay a futuro.

"En nuestro caso, hemos sumado una línea de productos que exceden a la video consulta; hemos desarrollado un ecosistema de salud donde incorporamos desarrollos y dispositivos que van desde la prevención al cuidado del hogar para una salud más integral. En el área preventiva, adicionando tecnología para que la cámara del celular pueda medir signos vitales",

desarrolló Krivoy. Y agregó: "Sabemos que la telemedicina tiene un límite para poder diagnosticar y evaluar al paciente. Así es que generamos un spin off de DOC 24, en el cual desarrollamos toda una tecnología para potenciar el telediagnóstico".

Asimismo, todos estos desarrollos son factibles de desembarcar también en el segmento veterinario.

"La idea es ir escalando, sumando servicios y también colegas, para que sean ellos mismos quienes puedan emplear también la plataforma de ALÓ para brindar su servicio a los clientes de la veterinaria. El futuro es enorme", sentenció Alicia Lavernia.

¿Cuál es el vínculo entre DOC 24 y ALÓ?

AK: Sin dudas que cuando supimos del proyecto de ALÓ, vimos un campo enorme de desarrollo en el mundo veterinario. Vemos una oportunidad, un potencial de acciones a realizar para que todas las personas puedan acceder en tiempo y forma a atención veterinaria para sus mascotas.

En lo formal ALÓ optó por emplear el software que nosotros desarrollamos e impulsamos y quedar de esa manera a cargo de la prestación.

AL: Además de ser nuestros partners, DOC 24 ha sido un gran apoyo para nosotros. Es clave destacar todo el acompañamiento que recibimos de un grupo de personas que ha sido clave para la actualidad de ALÓ.

¿Por dónde pasan sus expectativas para el futuro inmediato?

AK: Estamos conformes con el nivel

de crecimiento que hemos venido sosteniendo en Argentina, logrando un claro liderazgo entre financiadores de salud, como medicina prepaga, obras sociales, aseguradoras de riesgo de trabajo, etc.

De allí la importancia ahora de poder avanzar y seguir creciendo en otros países como Brasil y México, en los cuales estamos presentes desde 2019 y 2020, respectivamente. También tenemos clientes hoy en Perú y Paraguay.

Asimismo, avanzamos con el desarrollo de nuevas soluciones para el ecosistema de salud digital (Ver recuadro).

AL: Nuestras expectativas son altas, no solo en Argentina por el crecimiento en el uso de la tecnología y los distintos acuerdos con empresas y prestadoras de servicios médicos que seguiremos generando, sino también en otros países de América Latina. El primer paso ya lo dimos y ALÓ comenzará a estar presente próximamente en Uruguay. **AR**

3492681853
Rafaela y Santa Fe

Acompañamos tu compromiso por la Sanidad y Bienestar animal

www.insupec.com

POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR USTED.

zoetis

ACTUALIDAD Y PERSPECTIVAS

CIVA 2022: donde se mide la temperatura de la industria veterinaria argentina

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA COBERTURA DEL EVENTO EN REDES



» Los principales referentes del sector se reunieron en un evento que combinó conferencias y paneles de alto nivel, con una encendida zona de Networking y el festejo de los 20 años de MOTIVAR.



Termómetro. Los asistentes ya palpitan los desafíos que depara el año 2023.

Un termómetro en vivo

“Los que tienen que estar, están. Y los que no, seguro hubieran preferido venir”. Así con esa frase (palabras más, palabras menos), describieron muchos de los asistentes la trascendencia de CIVA 2022, donde -como bien explicó en su apertura el editor de MOTIVAR, Luciano Aba-, “se mide la temperatura de la industria veterinaria argentina”.

“Este es el termómetro de una industria que a nivel global ya en 2021 sobrepasó los US\$ 34 mil millones entre fármacos y biológicos para las distintas especies y que en los últimos años intensificó la tendencia hacia un mayor crecimiento del sector de animales de compañía, por sobre el de producción”, aseguró Luciano Aba ante una sala colmada en Parque Norte.

salud animal en Argentina.

En esta ocasión, se hicieron presentes representantes de primera línea de más de 100 instituciones y empresas:

- » Laboratorios veterinarios nacionales y multinacionales.
- » Distribuidoras de todo el país.
- » Autoridades nacionales.
- » Representantes de la profesión veterinaria.
- » Referentes de organismos de investigación nacionales.
- » Consultores.
- » Proveedores.
- » Cámaras empresariales.
- » Asociaciones profesionales.

Asimismo, y en alusión a los 20 años de MOTIVAR, el periodista repasó los principales hitos del medio, recordó anécdotas y puntualizó en los principales desafíos que se vienen a futuro, tanto en Argentina, como en la región.

Como todos los años, CIVA 2022 también incluyó una alfombra roja en su sala de Networking, en la cual se hizo presente el presidente del Colegio de Veterinarios de Buenos Aires, Osvaldo Rinaldi, para repasar el estado de situación del plan de control de zooterápicos que la entidad

turación del área de Productos Veterinarios del organismo sanitario, tras lo que luego se supo será la salida de Federico Luna.

Además, el referente del ente nacional presentó a la audiencia el nuevo rol de los entes sanitarios de cara a los nuevos desafíos, con un enfoque objetivo más orientado al concepto de Una Salud, tal como lo adelantara en la edición de octubre de MOTIVAR, disponible en www.motivar.com.ar

Importante fue durante el encuentro también el acompañamiento brindado a CIVA 2022 por parte de su Main Sponsor, Vrayto Logística, así como también patrocinantes de la talla de Richmond Vet Pharma, Laboratorios Plásticos, CAPROVE, Sartorius Argentina, TOVER, Romikin, COPREVA, Toscana Ingeniería, Insalcor y CADISVET. Los testimonios de los representantes de todos y cada uno de ellos también estarán disponibles próximamente en YouTube y en la edición de diciembre de MOTIVAR.

Biología para la toma de decisiones

Otro de los platos fuertes de la Sala de Conferencias fue la presencia del investigador del Conicet, Diego Golombek, quien interpelló a los líderes presentes en cuanto al rol de la ciencia en su día a día como empresarios.

Fueron 30 minutos sin desperdicios, en los cuales se abordó el proceso de toma de decisiones, con ejemplos claros, concretos y aplicables al mundo de las empresas. Sin dudas, uno de los puntos altos de la jornada.

Y si de toma de decisiones se habló, sin dudas también fueron clave los 10 minutos en los cuales Margarita Briceño, de Asociación de Ideas, resumió el impacto de lograr sostener equipos de trabajo ágiles, a la distancia, en estos nuevos formatos laborales que transitamos todos postpandemia.

Continúa »

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

Con la energía y la buena organización que la caracteriza, el pasado 20 de octubre se llevó adelante la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina, evento que sirvió para fomentar el reencuentro de casi 400 líderes de opinión del sector, quienes no solo aprovecharon al máximo una nutrida agenda de contenidos, sino que también dotaron de vida propia a una Sala de Networking que redondeó el formato llevado adelante en Parque



Acerbi. Desde el Senasa se propone un nuevo concepto para los entes sanitarios.

ha puesto en marcha y que involucra, tarde o temprano, a todos los eslabones del mercado.

están ya disponibles en el Canal www.youtube.com/pmotivar.

Vale decir que todos los videos de las conferencias, entrevistas y paneles que se llevaron adelante en CIVA 2022

Allí, entre los materiales, también podrán escuchar los 15 minutos en los cuales el vicepresidente del Senasa, Rodolfo Acerbi, anunció una reestruc-



DISTRIBUYENDO CONFIANZA



VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunicate con nosotros:

Tel: (03388) 420777 / 420514 / 424877
Fax: 0800-7777-842 (VIA)
ventas@veterinariasintegradas.com
www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.
© 2016 - Todos los derechos reservados

RVRC | Richmond Veterinary Research Center

SERVICIOS A TERCEROS
20 empresas confían en nuestro servicio
Planta certificada en 23 países



Toda nuestra calidad, servicio y tecnología, a su disposición

Para que proyecte la evolución de su negocio farmacéutico en calidad, tiempo y cantidad, de acuerdo a sus objetivos.

- Elaboración y Dosificado** Inyectables | Comprimidos | Líquidos | Semisólidos
- Acondicionamiento GS1** Hormonales | Psicotrópicos
- Depósito y Áreas Segregadas**
- Control de Calidad y Desarrollo Galénico**

Atención exclusiva: (011) 4463-0663 Int. 109

acalidad@richmondvet.com.ar

richmondvet.com.ar/rvrc



¿Quién es quién en la industria veterinaria argentina?

A su turno, el periodista de **MOTIVAR**, Facundo Sonatti, presentó el suplemento especial que todos los asistentes pudieron llevarse a sus casas y oficinas: el Quién es Quién en la Industria Veterinaria Argentina, en su primera edición, inédita, y con información de altísimo valor para el conjunto de la actividad.

Si bien en las próximas páginas podrán leer al detalle (e incluso descargar) el material completo de esta producción de todo el equipo de Asociación de Ideas, vale destacar el reconocimiento que generó la publicación entre los asistentes. Se trata de un documento con fichas de 43 laboratorios que operan en Argentina, con su respectiva facturación 2021 en el mercado interno, cantidad de empleados, planes de inversión y principal referente en el país, entre otros tantos datos que enga-

lanaron la producción general de esta nueva edición de CIVA.

En correlato con esta temática, Sonatti también llevó adelante un panel del cual participaron los presidentes de CAPROVE (Juan Carlos Aba), CADISVET (Alberto Paz Polito) y CLAMEVET (Jorge Casim), compartiendo su visión sobre la actualidad del negocio y sus desafíos a futuro.

En el artículo específico sobre este tema, podrán conocer también las cifras del mercado expuestas en la presentación, así como el alcance actual de la cadena de distribución y el impacto que tienen las exportaciones de productos veterinarios para la industria nacional.

Veterinaria y Huella de Carbono

“Entre las dos campañas hemos superado el millón de reproducciones de video tanto en YouTube como en nuestras redes sociales”, comentaron

Las empresas se mostraron optimistas en cuanto al cierre de este 2022 y expectantes de poder consolidar sus presupuestos de cara a un año que viene que perciben desafiante, pero con proyectos de inversiones e incorporación de personal.

también durante el encuentro los representantes de la Federación Veterinaria Argentina que destacaron el impacto de sus acciones #HAYunVeterinario y #SoyMÉDICA veterinaria / #SoyMÉDICO veterinario que implementaron en este 2022 con el apoyo de todos los colegios y consejos que la integran.

Más allá de esto, los asistentes también pudieron escuchar al experto en cambio climático, Fabián Gaioli, de CORALIA Ambiental, describir el paso a paso de cómo sus propias empresas (laboratorios, distribuidoras, veterinarias) pueden hoy comenzar a medir el impacto de su actividad en la Huella de Carbono y posteriormente comenzar a pensar en reducirla y mitigarla.

“Estos no son temas del futuro. Son los temas de hoy y ya hay ejemplos en la industria farmacéutica humana de empresas que toman como prioridad el tema”, aseguró el experto cuyo tema se desglosará también en las próximas páginas.

Y si de futuro se trata, interesante es también destacar la participación de Nicolás de la Fuente (Asociación de Ideas) también en el escenario principal de CIVA 2022, para describir el crecimiento de la empresa y destacar el crecimiento de la estructura que lleva adelante tanto **MOTIVAR**, como la **Revista 2+2** y el vademécum **SANI**, entre

otros productos y servicios.

Asado y fútbol

Si bien los interesados podrán ver la cobertura completa que nuestro equipo de redes sociales realizó para Instagram sobre el CIVA 2022 con solo escanear el Código QR que completa este artículo, vale acá destacar lo que fue el tramo final del encuentro anual de la industria veterinaria argentina.

Primero con un panel en el cual el consultor Federico Santangelo (Agroideas) y Juan Carlos Aba (Caprove) analizaron la actual coyuntura de la ganadería bovina argentina, contemplando tanto las principales variables del negocio en sí mismo, como también aspectos productivos ligados principalmente a la importancia de redoblar la inversión en planes sanitarios para impulsar mejoras en los índices.

¿Y el cierre? A tono con la época, estuvo a cargo del periodista de ESPN, Miguel Simon, quien brindó detalles de las características particulares que tienen que cumplir aquellos equipos que logran ganar un Mundial.

Entre risas, datos, tendencias e ilusiones, el referente que estará en Qatar 2022 dejó entre ver las posibilidades de la selección argentina... ¿Qué dijo? Miralo en su charla completa, disponible como todas las otras ya en el Canal www.youtube.com/pmotivar. **AR**



Encuentro. Diego La Torre (Tecnovax) y Mariano Ramos (Senasa).

Más de 50 años fabricando tecnología de punta

- ✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC
- ✓ Datalogger
- ✓ Regitradores gráficos



Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184



Tecnología y calidad para envasar los mejores productos.



40 años | *abasteciendo a la industria veterinaria y farmacéutica*

www.labplasticos.com.ar Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA +54 9 0221 4 528242

¿Cómo impacta la ciencia en nuestro día a día?

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA CHARLA COMPLETA EN VIDEO



» El divulgador científico Diego Golombek propone tomar las herramientas que brinda la biología para mejorar el proceso de toma de decisiones empresariales. ¿Se animan?

GUADALUPE VARELLI
guadalupe@motivar.com.ar



Por qué a veces tomamos determinadas decisiones? ¿De qué depende que podamos empatizar con otros? ¿Cómo aumentamos nuestra productividad en tiempos de multitasking? Estas fueron algunas de las preguntas planteadas por el reconocido biólogo, investigador y divulgador científico argentino, Diego Golombek, ante el auditorio de la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina 2022, realizada el 20 de octubre en Parque

Norte, en la Ciudad de Buenos Aires. La premisa principal, una conclusión a la que Golombek fue llevando a su audiencia como si del flautista de Hamelin se tratara, es que la ciencia impacta en el día a día de los empresarios. Si, esos dos mundos que muchas veces se dan la espalda son, en realidad, dos caras de la misma moneda. Los interesados en ver la charla completa ya pueden hacerlo desde el Canal www.youtube.com/pmotivar o bien escaneando el Código QR que completa este artículo.

Empatía y trabajo en equipo

“Las conexiones vienen de fábrica”, afirmó Golombek al inicio de su charla. Explicó que los seres humanos tenemos más de ochenta mil millones de neuronas que están en constante conexión unas con otras, las sinapsis suceden en todo momento. Todo esto pasa dentro del órgano más impredecible, más complejo y, según el científico, imposible de definir por la ciencia: nuestro cerebro. Entonces, se preguntó el científico, si venimos de fábrica de esta manera, ¿cómo aprovechamos lo que sabemos hoy sobre las conexiones para trabajar mejor? Para responder a esta pregunta, Golombek introdujo el concepto de neuronas espejo, aquellas que se ac-

tivan cuando a otra persona le sucede algo que yo puedo sentir también. “Las neuronas espejo son la base de algo absolutamente necesario para el trabajo contemporáneo que es la empatía, el sentir con otros”, afirmó. A partir de ellas es posible la buena convivencia y el clima amable entre pares. Estas neuronas se pueden adormecer o reactivar, y eso está al alcance de todos.



Golombek. El biólogo cautivó la atención de los presentes.

Siesta vs multitasking
El biólogo, especialista en el estudio del sueño, indicó que allí está el origen de gran parte de los problemas de productividad. Según estudios internacionales y los suyos propios, el 25% de la población en la Argentina duerme mal. Como sociedad, naturalizamos la falta y los trastornos de sueño, pero

estar cansado y de mal humor tiene como consecuencia menor productividad, mayor cantidad de errores y un clima hostil. Para enfatizar, Golombek aportó un dato alarmante: según investigaciones científicas, los trastornos de sueño implican el 1% del PBI. “Dormir mal es malo para la salud, malo para la productividad, para el trabajo en equipo, malo para la industria”, sentenció. La solución a esto es simple (o no): dormir la cantidad de horas adecuadas. A pesar de que la siesta tenga mala prensa, el biólogo recomienda la power-nap: dormir entre 20 y 30 minutos con el objetivo de revitalizar el organismo para continuar con las tareas diarias y así te-

Continúa »»

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar



CÁMARA ARGENTINA DE DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS VETERINARIOS

CADISVET estuvo presente en el evento de CIVA La Cumbre de la Industria Veterinaria, impulsando el avance de la codificación de los productos veterinarios. **Mayor trazabilidad, más transparencia y eficiencia**



Conocé más acerca de CADISVET



ner mayor capacidad y mejor estado de ánimo. Golombek también recomienda exponerse a la luz del día, “la nafta del reloj biológico”, aseguró.

Si estos dos simples consejos ayudan a mejorar el desempeño en el trabajo, ¿los podremos poner en práctica?

Y hablando de malos hábitos...

“Hay un fantasma que recorre nuestras oficinas y nuestros laboratorios”, dijo el biólogo en alusión al pensador alemán del siglo XIX, para referirse a la multitarea o multitasking. Hacer muchas cosas al mismo tiempo es algo muy común en especial entre los jóvenes. Esta nueva dinámica que se potenció con la difusión de los dispositivos móviles inteligentes da una ilusión de que todas las cosas que hacemos al mismo tiempo las hacemos bien.

“Nuestro nivel de atención es limitado, es finito”, dijo Golombek.

Planificar nuestras tareas de manera secuencial genera un mayor rendimiento que hacerlo de manera simultánea. Su propuesta es confeccionar una lista de tareas y tachar cada vez que finalizamos una. Esto estimula el centro de recompensa del cerebro. “Cuando uno explicita que terminó con una tarea pendiente se enciende el sistema dopaminérgico”, sostuvo. En cambio, el multitasking equivale a que el cerebro no funcione bien. “Hacer multitarea rinde de la misma manera que con ciertas intoxicaciones farmacológicas”, sentenció.

Porque sí / Sesgos

“Seguimos pifiando”, dijo Golombek al referirse a los sesgos cognitivos,



Networking. Juan Pablo De Silvestre (Vrayto), Sean Scally (Zoetis) y Carlos Molle (Panacea).

“Dormir mal es malo para la salud, malo para la productividad, para el trabajo en equipo, malo para la industria”. Diego Golombek.



Presentes. Carolina Benzaquén (Fatro Von Franken) y Guillermo Delorenzo (Brouwer).

e interpeló a los asistentes a tomar conciencia en relación a la evaluación de los riesgos que traen consigo. Estos sesgos, que son inconscientes, distorsionan nuestra manera de ver el mundo.

¿Cuáles son?
De confianza: ideas que, sin saberlo, nos llevan a tener preferencias por determinadas cosas o personas y suponen que un producto o una persona nos resulten confiables.

De confirmación: si una persona argumenta en favor de nuestras ideas, lo daremos automáticamente como un enunciado verdadero. En cambio, si alguien argumenta en contra de lo que tenemos catalogado como válido, diremos que es falso. Esto produce una disonancia cognitiva.

De percepción de riesgo: el cerebro no es un buen perceptor de riesgo. Las personas suelen tener más miedo a los viajes en avión que a andar en auto, cuando el primero es mucho más segu-

ro que el segundo.

Los sesgos son inconscientes y conviven con nosotros. Influyen en la toma de decisiones y nos llevan a desestimar riesgos como el cambio climático, cuando en realidad es enorme.

El científico señaló que la mejor manera de contrarrestarlos es conocerlos, hacerlos conscientes y aceptarlos para poder pensar con otra perspectiva.

Ciencia y productividad

La disertación de Golombek fue profusa y dinámica a la vez. Reflexionó (e invitó a reflexionar) sobre los tiempos que corren, las relaciones de trabajo, los vínculos entre pares y el trabajo en equipo. Mostró cómo la ciencia aporta conceptos que pueden ser tomados por las empresas para favorecer la consecución de sus objetivos. Este no es más que un breve resumen de la charla que puede verse completa escaneando el código QR que acompaña esta nota. **AR**

Línea Antiparasitaria Richmond Vet Pharma

No pierda lo ganado

Garantía de eficacia contra parásitos internos y externos



Fleanet™ POUR ON

Antiparasitario externo

Control y tratamiento de la mosca de los cuernos en bovinos

Mayor duración y poder de volteo, gracias a su formulación exclusiva de tres principios activos

Gran difusión y adherencia

Sin retiro en leche

Bovicine™

Endectocida

Tratamiento y control de parasitosis en bovinos y porcinos

Potente acción parasiticida y amplio espectro, máxima efectividad contra parásitos internos y externos

Fleanet™ AG Plata

Curabicheras en aerosol Antimiásico | Antiséptico Repelente | Cicatrizante

Tratamiento y manejo de las heridas en bovinos, equinos, porcinos, ovinos, caprinos

Triple acción

Gran penetración y adherencia



Líneas de envasados para líquidos y polvos

Equipos compactos, con rápido cambio de formato de envases, aptos para trabajar envases cilíndricos y de base rectangular.

- ◆ Equipos lineales, monoblocks y con desplazamiento orbital
- ◆ Velocidades entre 1500 y 6000 unidades por hora
- ◆ Dosificado de líquidos entre 0,5 y 500ml y polvos entre 60mg y 1kg
- ◆ Equipos diseñados de acuerdo a cada necesidad y al tamaño del área
- ◆ Soporte por video conferencia y asistencia presencial de nuestros técnicos

Última tecnología en movimiento servoasistido. Diseño GMP. Cumpliendo con las normas sanitarias vigentes para el sector veterinario.



www.tover.com.ar

info@tover.com.ar | ventas@tover.com.ar
+54 11 4207 4043 | +54 911 3572 0485

Dr. Carlos Casazza 243 (B1870EEE), Villa Dominico, Pcia. Bs As, Arg.



richmondvet.com.ar



One Health
Richmond Vet Pharma

“Cuando incorporé la distancia forzada, gané mucha agilidad”

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA PRESENTACIÓN COMPLETA EN VIDEO



» Es posible manejar equipos a la distancia de manera ágil y eficiente. Margarita Briceño expuso sobre esta temática ante los líderes del sector. ¿Cómo ha sido implementar su proceso en el día a día?

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



En una exposición de no más de 10 minutos en el marco de CIVA 2022, Margarita Briceño, responsable del equipo de Marketing y socia en Asociación de Ideas, aportó claridad sobre una temática sobre la cual ha tenido experiencia reciente, como lo es la gestión de equipos de trabajo a la distancia. Margarita inició con la pregunta: ¿se pueden sostener equipos ágiles a la distancia? Dejando en claro un tema: luego de la Pandemia, la manera de trabajar se

ha modificado, trayendo con sí metodologías de trabajo más ágiles y eficientes. “Cuando incorporé la distancia forzada, gané mucha agilidad” fue una de las premisas en su charla. Además, afirmó que la distancia la ayudó a ponerse en orden y a respetar las herramientas de gestión y comunicación que ya venía usando, pero de manera incipiente. Hasta antes de la Pandemia, el trabajo era volátil, incierto y un tanto ambiguo. Ahora no es lineal, es frágil y algunas veces incomprensible planteando la pregunta de ¿ahora cómo planeo?

Lo primero es tener en claro los principios y valores del equipo, pues esto otorga buenas prácticas de trabajo. Ya que es un cambio de cultura, “los valores de la empresa son los que vamos reforzando” indicó Margarita. Esto se genera al momento en que por estar a la distancia se debe confiar en el equipo, en la autogestión, autoorganización y en la disciplina.

Para manejar un equipo a la distancia de manera ágil se deben incorporar herramientas de comunicación y gestión como plataformas de reuniones virtuales como Meet, Zoom o Skype; plataformas de gestión como Kanban o Asana; chat virtual por Whatsapp y el correo electrónico. Además, se deben implementar reuniones diarias donde se generan acuerdos entre el equipo.

Pero ¿cómo implementar la agilidad en el equipo?

Para ello lo primero es comprender que la agilidad es la habilidad de moverse y cambiar de dirección de forma rápida y con destreza. Es por eso que se deben plantear ciclos simples con productos intermedios hasta llegar al producto final que estamos buscando. Es como dice Margarita Briceño, el Corazón de la agilidad: colabora, entrega, reflexiona y mejora. “el feedback es pronto, no nos esperamos a terminar todo, se hace en ciclos simples, no tenemos productos finales, si no devoluciones cortas y ágiles” indicó.

Ya que el mercado de hoy en día es más dinámico, una reunión al iniciar el día (“Daily”), no puede faltar.

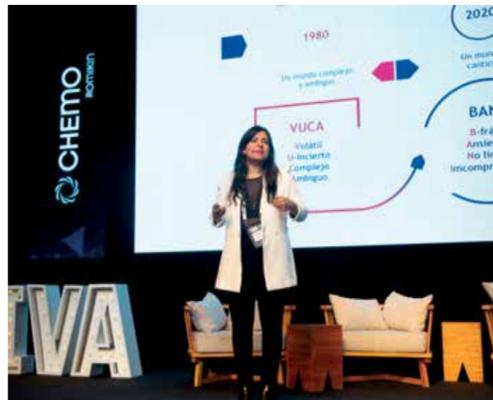
Con ella se consigue una brújula que marca el destino y genera una dirección, posibilitando realizar las correcciones necesarias lo más pronto posible. También se debe hacer una reunión al iniciar un proyecto para planificar, una de revisión pasadas dos semanas y una reunión final, haciendo una retros-

pectiva de lo que se hizo, cómo se hizo, que salió bien y qué se puede mejorar.

Teniendo en cuenta que el trabajo a la distancia puede hacerse híbrido o remoto es importante generar lazos entre el equipo. Es por eso que según Margarita, ella misma en su equipo de trabajo teje nexos que superan las barreras típicamente profesionales, motivando a su equipo a conectarse humanamente.

Para finalizar y entendiendo que el grupo de trabajo se autogestiona, es imprescindible permitir que cada persona muestre sus avances y que defina con qué puede comprometerse.

“Es generar espacios de confianza pues, entre todos, podemos ayudarnos”, cerró Margarita Briceño. **AR**



Margarita Briceño. Socia en Asociación de Ideas.

DispoceL

CONOCÉ NUESTROS PACKS REPRODUCTIVOS



- PACK DISPOCEL MONOOSO**
Disponible por 50 y 100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MONOOSO VAQUILLAS**
100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MAX**
100 tratamientos
PACK LECHERO
100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MONOOSO J-SYNCH**
CON BUSERELIN VF O DALMARELIN
Disponibles por 50 y 100 tratamientos
- PACK DISPOCEL MONOOSO S-SYNCH**
SIN ESTRADIOLES
Disponibles por 50 y 100 tratamientos

* Adquiri los packs reproductivos con Corión eCG a un precio promocional y reduci los costos de la IATF.

LA LÍNEA REPRODUCTIVA MÁS COMPLETA



¡Escaneá el código QR para acceder al video de DispoceL!



@ FATROVONFRANKEN



COMPROMETIDOS CON LA SANIDAD ANIMAL



STERILOX
Servicio Integral de Esterilización
de Grupo Quality S.A.

Esterilización para terceros por óxido de etileno y vapor de agua

Comprometidos con la sanidad animal

BPF Aprobados por ANMAT
Certificación ISO 9001:2015

España N° 3475, Villa Lynch (CP 1650) San Martín. 4753.2414 // 4754.0743 // +54 9 1140767036

www.sterilox.com.ar
info@sterilox.com.ar
@ Sterilox_

Los líderes del sector pasaron por la alfombra roja de la Cumbre de la Industria

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ TODAS LAS ENTREVISTAS EN VIDEO



Referentes de laboratorios nacionales y multinacionales dialogaron con MOTIVAR para comentar sus planes a futuro en el marco del evento que reúne anualmente a los referentes del rubro.

Acerci, como al presidente de la Federación Veterinaria Argentina, Federico Berger, entre otras personalidades en un material que ya puede verse en video con solo escanear el Código QR que complementa este artículo.

Networking y novedades

“El espacio que genera CIVA 2022 es superador y nos permite un Networking, una interacción permanente entre todos los gestores de la industria. Permite que, desde el veterinario base hasta el presidente de una compañía puedan conectarse, establecer vínculos. Es un evento fijo en mi agenda anual”, nos decía el médico veterinario y consultor Marcelo Zysman.

Asimismo, de la partida fue el CEO de Biogénesis Bagó, Esteban Turic, quien dialogó con MOTIVAR sobre la reciente adquisición de Mayors y todo su portfolio de productos destinados al sector de animales de compañía.

“Esto tiene que ver con los objetivos de nuestro plan estratégico. Luego de consolidar el éxito de la empresa en el segmento de animales de producción, avanzamos también en el rubro de las mascotas, que aún tiene mucho por crecer”, aseguró el referente global de la empresa. Y agregó: “Los cambios son permanentes y tenemos que estar preparados para abordar a futuro patologías



Activo. El flamante gerente de Boehringer Ingelheim para Argentina, Uruguay, Paraguay y Bolivia, Federico Sebben, fue entrevistado por MOTIVAR.

ligadas principalmente a enfermedades que tienen que ver con la tercera edad de perros y gatos, el sedentarismo, la obesidad, los problemas osteoarticulares y neurológicos, por ejemplo. Podemos ver qué es lo que está ocurriendo con la salud de las personas y proyectarlo a lo que viene en el mundo de las mascotas; no nos vamos a equivocar”.

También el recientemente nombrado gerente de Boehringer Ingelheim para Argentina, Uruguay, Paraguay y Bolivia, Federico Sebben, se hizo presente en CIVA 2022 y pasó por la Alfombra Roja y conversó con nuestros periodistas. “Estoy muy contento de

volver estar presente en este evento, aprovechando el Networking y vinculándome con personas que cumplen distintos roles en la industria”, aseguró el referente para luego puntualizar sus desafíos al frente de la empresa.

“Boehringer Ingelheim es una gran empresa y estamos pensando en lo que va a venir, articulando equipos para embarcarnos ya en los objetivos 2023. Ese es el foco”, explicó Sebben. Y puntualizó: “El mercado argentino nos plantea muchas oportunidades en distintos segmentos, ya sea en el de los animales de compañía, como también en los de producción. De allí la importancia de



Encuentro. Jorge Castro (Romikin), Alain Cognard (Ruminal) y Esteban Turic, de Biogénesis Bagó.

ser cada día más eficientes, buscando innovar en todo lo que hacemos”.

Desde San Vicente (Santa Fe) y por primera vez presente en la Cumbre, el titular de OVER, Héctor Otmaz Esborraz, también dialogó con MOTIVAR sobre la actualidad de la empresa. “Hemos crecido mucho en los últimos años, por medio de una transformación que ha sido muy interesante, con mucha tecnología incor-

porada en los últimos 20 años. Esto nos ha permitido avanzar en el mundo con exportaciones que van en línea al lugar destacado que ocupa la industria veterinaria en el mundo”, explicó Esborraz, dando cuenta de que los próximos destinos de los productos de OVER ya miran al continente africano. Y adelantó: “El principal proyecto en el que estamos embarcados es la construcción de una nueva

planta de inyectables de aproximadamente 1.000 metros cubiertos para anexar a la planta actual. Es un proyecto y una inversión interesante, buscando cumplir con las normas de calidad europea y de calidad de la medicina humana”.

También fue destacada la participación del referente de Nexus Animal Health, el uruguayo Bernardo Otero, quien repasó la trascendencia del encuentro:



Foto. Facundo Sonatti (MOTIVAR) y Héctor Otmaz Esborraz (OVER).

“Para nosotros Argentina es uno de los mercados más importantes en América Latina y del mundo. Hay empresas de aquí están entrando a jugar en las grandes ligas, entonces para mí es muy importante estar acá”, comentó Otero para luego referirse a las posibilidades de expansión de los laboratorios argentinos. “El objetivo es ayudar a las empresas a salir al mundo. Quien lo ha hecho ha comprobado el potencial que tiene la exportación más allá de que el mercado local argentino es muy atractivo. Es fundamental ese crecimiento y mirar hacia afuera”, agregó.

Finalmente, por el evento pasó también Juan Enrique Romero, líder de opinión veterinario que destacó la organización del encuentro.

“El común de la gente no toma dimensión de las inversiones que hay detrás de cada producto veterinario. Detrás hay toda una industria que avanza, crece e invierte, como lo es esta que hoy se expresa en CIVA 2022”, aseguró. AR

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Uno de los atractivos que tuvo la Cumbre de la Industria Veterinaria en su edición 2022 desarrollada el 20 de octubre en Parque Norte (CABA) sin dudas fue la Alfombra Roja emplazada en la Sala de Networking del Salón, por donde desfilaron los principales referentes del sector.

Allí, MOTIVAR estuvo presente con sus periodistas Facundo Sonatti y Guadalupe Varelli, entrevistando a tanto al vicepresidente del Senasa, Rodolfo



FABRICA DE ETIQUETAS AUTOADHESIVAS EN BOBINA

Industrial Print & Labels Argentina

Etiquetas para envases
Desarrollos especiales

- Sistema Letterpress 9 colores - Laca UV
- Laminados - Relieve Stamping - Hologramas
- Etiquetas de seguridad Etiquetas “Librito”

Rosales 4276 (B1672APN) Villa Lynch - San Martín
Pcia. de Buenos Aires - (54-11) 4755-3213
www.ipl.com.ar | ipl@ipl.com.ar






Buenas Prácticas de Fabricación Veterinarias

VIDRIO TIPO II

El fabricante de productos veterinarios debe ser el responsable de la elaboración. Un proceso clave en la elaboración es el envasado y para ello se debe contar con el envase adecuado. Debido a su composición, el envase de vidrio posee moderada resistencia hidrolítica. No dejes que la calidad de tu producto se vea afectada por desprendimientos alcalinos. Nosotros realizamos el tratamiento de los envases de vidrio para alcanzar un vidrio Tipo II, indispensable para polvos liofilizados, soluciones oleosas y acuosas.

Teléfonos: (011) 4713-1815 / 4752-9316 / 4753-5601

www.envitap.com.ar | ventas@envitap.com.ar | f /Envitap SA



— DISTRIBUIDORA VETERINARIA

20

AÑOS ESTO RECIÉN COMIENZA

2002

Nace Krönen, una empresa dedicada a la distribución y comercialización de productos veterinarios.



2008

Implementamos nuestros sistemas de cadena de frío para la conservación de nuestros productos.



2015

Ampliamos nuestra flota de vehículos y zonas de cobertura.



2018

¡Nos digitalizamos! Lanzamos la App KrönenVet y página web con pedidos e commerce.



2021

Nació “Club KrönenVet Emprendedor” y superamos los 1.2 K clientes en todo el país.



2022

Krönen cumple 20 años, nos renovamos con rebranding de logotipo, nueva página web y plan de beneficios.



Esto recién comienza...
Lo que se viene:

- Ampliaciones de infraestructura



kronenvet.com.ar

Mirá el video



Menciones especiales en la Cumbre de la Industria

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA ENTREGA EN VIDEO



» La directora del Instituto de Virología del INTA, Karina Trono, y el gerente de CAPROVE, Patricio Hayes, fueron reconocidos durante el encuentro que congregó a los principales actores del sector veterinario.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Durante el transcurso de lo que fue la pasada edición de la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina también se propició un espacio para reconocer el trabajo de distintas personas y equipos en el sector.

Fue así que Luciano Aba, editor de MOTIVAR, medio que organizó la jornada, entregó una serie de Menciones Especiales con el objetivo de reconocer y

destacar la labor de aquellos que aportan al crecimiento del sector, en una iniciativa que se perfila para establecerse en el tiempo, acompañada del slogan de cada edición, el cual en este caso fue: CIVA 2022 – De la ciencia a la realidad.

A la trayectoria

La primera de las Menciones Especiales quedó en manos del médico veterinario Patricio Hayes, quien más allá de su trabajo inicial como veterinario privado y tras su paso por distintos laboratorios veterinarios multinacionales con presencia en Argentina y también Paraguay, hace más de 20 años que se desempeña como gerente en la Cámara Argentina de la Industria de Productos Veterinarios (CAPROVE). Con este reconocimiento a la Trayectoria en la industria de laboratorios veterinarios, el también presidente de FADEFA fue distinguido también por su acompañamiento en los primeros 20 años de vida de MOTIVAR.

“Estoy contento y agradecido. Es una alegría enorme estar hoy acá presente, como en todos los años anteriores, acompañando el día a día de la industria veterinaria”, agradeció Patricio Hayes.

A la innovación

Durante la jornada también se reconoció el trabajo logrado por el Instituto de Virología del INTA al haber logrado

desregular la primera cepa vacunal del mundo sobre la cual se podrá montar la vacuna contra la leucosis bovina, enfermedad que causa grandes pérdidas económicas en la actividad ganadera y frente a la cual aún no se dispone de un producto para su prevención.

En representación de todo este equipo, la líder del proyecto y directora del Instituto, Karina Trono, recibió la Mención Especial entregada en CIVA 2022, agradeciendo a todos los presentes y en especial al acompañamiento que desde hace años MOTIVAR le viene dando a la difusión de cada pequeño logro que el proyecto iba alcanzando hasta llegar al presente.

“Somos muchos los que hicimos esto. Tuvimos más de 10 años y no se creía mucho que esto fuera a ser posible. Tuvimos que desregular un virus modificado genéticamente”, aseguró Trono para luego agradecer también a las autoridades del Senasa presentes por el acompañamiento en este camino. “Es una cepa recién liberada para utilizar en un producto comercial. Es clave estar hoy acá contándole esto a la industria”.



Karina Trono. Referente del INTA.



Patricio Hayes. Gerente de CAPROVE.

Ya se puede ver la entrega completa de las Menciones Especiales CIVA 2022 – De la ciencia a la realidad, escaneando el Código QR que completa este artículo. [AR](#)



ENFERMEDADES VENÉREAS EN TOROS: PCR REAL TIME



- ✓ UNA SOLA MUESTRA
- ✓ 2 RESULTADOS
- ✓ UN SOLO COSTO



Escaneá este código para iniciar un chat con nosotros



Acompañando desde los primeros pasos.

Vacuná a tus terneros al pie de la madre para que lleguen al destete protegidos frente a las enfermedades clostridiales, respiratorias y oculares.



#SanidadInteligente

¿HACIA DÓNDE VA EL SECTOR?

Mercado y perspectivas: los referentes de las cámaras, sobre el escenario

ESCANEÁ EL CÓDIGO QR Y MIRÁ EL PANEL COMPLETO EN VIDEO



» Los presidentes de las dos cámaras de laboratorios (CAPROVE y CLAMEVET) y la de distribuidores veterinarios (CADISVET) compartieron información de valor para lo que viene en el sector.

FACUNDO SONATTI
redaccion@motivar.com.ar
@facusonatti



El rol activo de las instituciones que representan a los protagonistas de la industria veterinaria suele ser un diferencial a la hora de adaptarse a las nuevas regulaciones, así como también erigirse como los interlocutores válidos ante el Estado u otras organizaciones. En cada edición de la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina, las tres cámaras representativas de los laboratorios y los distribuidores se subieron una vez más al escenario para repasar la

actividad anual, los números del sector y los desafíos pendientes de cara al 2023.

Con los números en mente

Desde CAPROVE, Juan Carlos Aba aseguró que este 2022 fue un año complejo, lo cual no impidió que los socios de la cámara siguieran trabajando e invirtiendo.

“La actividad con Senasa fue muy importante, donde buscamos optimizar los resultados y eficiencia, desde la propuesta para la creación de las coordinaciones en el área de veterinaria como nuestro trabajo en las subcomisiones de fármacos y biológicos”, aseguró el profesional.

Además, destacó el trabajo institucional que se realiza con Senasa Martínez para protocolizar un procedimiento para las muestras y controles de biológicos, optimizando los tiempos. “Clave fue también avanzar en el trabajo para la extensión del vencimiento a 3 años de los productos biológicos (vacunas) en el caso que así lo permita su factibilidad técnica”, agregó.

Otro tema importante tiene que ver con el Comercio Exterior dado que la normati-



Presidentes. Participaron del panel Jorge Casim (CLAMEVET), Albeto Paz Polito (CADISVET) y Juan Carlos Aba (CAPROVE)

va del BCRA sumó tensión por la posibilidad de pagos. “Logramos que nuestro listado sea aprobado en un 85% de los casos básicamente las materias primas”, explicó.

“Siempre destacamos también la encuesta que realizamos sobre la situación del mercado, como parámetro para hacer el seguimiento de la evolución de las ventas”, agregó Juan Carlos Aba.

Este año, la proyección de facturación asciende a \$ 81.000 millones, un 58% superior al año previo, con una caída en número de unidades del 1,7% y acá está parte de la problemática del sector porque no podemos incrementar el número de unidades.

“El mercado es explicado en 47% por Bovinos y un fuerte crecimiento de Pequeños que saltó del 14 al 21% desde que, si tienen registros, superando a Aves que se ubica en 19% y el resto de la industria”, aseguró el presidente de CAPROVE.

En cuanto a la venta de unidades de biológicos, está estabilizada a pesar de que las presentaciones se ubican por encima de las

Facturación anual Total Mercado Veterinario. Fuente: CAPROVE.

Año	Facturación	Variación \$	Unidades	Variación Q
2018	10.760.000.000		37.000.000	
2019	18.078.000.000	68,00%	37.600.000	1,60%
2020	32.526.000.000	79,90%	45.400.000	20,70%
2021	51.500.000.000	58,40%	50.000.000	10,00%
2022	81.370.000.000	57,90%	47.900.000	-1,70%

Continúa »»




ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.



Línea para vacuna antiaftosa



Productos personalizables



Compromiso con el medioambiente

Visitanos en www.estapal.com.ar



LANZAMIENTO

Dos grandes aliados de la salud equina



Con la **calidad** y la **vigencia** de siempre.

Solicítelo a su promotor de confianza.

Seguinos en redes



BROUWER
www.brouwer.com.ar



Productos originales
Propiedad intelectual de Brouwer

“Este año, la proyección de facturación asciende a \$ 81.000 millones, un 58% superior al año previo con una caída en número de unidades del 1,7%”. Juan Carlos Aba, CAPROVE.

140 millones dosis, algo que termina distorsionando el mercado.

Distribución en marcha

“Hoy, somos 35 empresas tras sumar una nueva distribuidora en la última semana. Los miembros de la Cámara suman 850 puestos de trabajo y 337 vehículos para atender 22.000 clientes a razón de 6.000 pedidos diarios y 350.000 unidades”. Así de clara fue la presentación realizada en CIVA 2022 por Alberto Paz Polito, presidente de la Cámara Argentina de Distribuidores de Productos Veterinarios.

“Creemos tener una participación promedio en torno al 75% pero que en Animales de Compañía se estima bien por encima del 90%, y por consiguiente en el caso de Animales de Producción estamos

debajo del promedio”, graficó Paz Polito.

Asimismo, aseguró que la intención de CADISVET en el mediano plazo es llegar a los 50 socios, estimando cerrar el año

“Los miembros de la cámara suman 850 puestos de trabajo y 337 vehículos para atender 22.000 clientes a razón de 6.000 pedidos diarios y 350.000 unidades”. Alberto Paz Polito, CADISVET.

con al menos 40 miembros este año cumpliendo siempre los siguientes requisitos:

- » Tener un Director Técnico profesional.
- » Contar con depósitos habilitados.
- » Comercializar únicamente productos veterinarios habilitados.
- » Vender a negocios habilitados.

» Garantizar la conservación de cadena de frío de los biológicos.

» Contar con fuerza de venta propia.

“A su vez, en todas las facturas, hemos sumado nuestro logo como objetivo general de identificar a aquellos productos comercializados por nuestros socios. Mientras tanto, la otra cara de la moneda como gran cuenta pendiente tiene que ver con implementar los

códigos de barras para veterinarias y pet-shops. Si bien sabemos que representa una inversión importante es el camino para profesionalizar aún más nuestro segmento”, cerró Paz Polito.

Mirando la exportación

“CLAMEVET tiene casi los mismos años que MOTIVAR. Somos una institución que surgió de la mano de cuatro laboratorios y hoy somos más de 50 empresas, en su

mayoría Pymes, y muchas de ellas enfocadas a segmentos específicos”, se sumó al panel Jorge Casim, presidente de la Cámara de Laboratorios Argentinos Medicinales Vete-

“Para 2021 estimamos que las exportaciones fueron superiores a los US\$ 164 millones, mientras que solo importamos US\$ 73 millones de materias primas, lo que nos permite tener una balanza comercial positiva. Jorge Casim, CLAMEVET.

rinarios. Y agregó: “Mientras que, en 2002, de los actuales socios solo el 25% exportaba, ahora lo hacen 74%”.

Según Casim, CLAMEVET estima que las exportaciones del sector fueron superiores a los US\$ 164 millones el año pasado, mientras que solo importamos US\$ 73 millones de materias primas, tanto para el mercado local como también la exportación, lo que nos permite tener una importante balanza comercial positiva.

“El mercado local aún tiene un margen de crecimiento importante en base a las dosis de vacunas obligatorias y las que realmente se comercializan”, aseguró.

En cuanto a las tareas de la cámara, lograr la transparencia antidoping en los equinos de carrera en los hipódromos y contrarrestar la presencia de laboratorios “truchos” que vuelcan más de 120 productos sin ningún control del Estado fueron algunos de los desafíos.

“A su vez, nos hemos capacitado tanto con Senasa como incluso aliados a CAPROVE, a través de diversas comisiones, para, por ejemplo, entender cómo se implementarán nuevas regulaciones”, sumó.

CLAMEVET participa activamente en distintas instituciones. Es socio de CAME, donde tiene presencia en diversas comisiones. “Por último, quería destacar la importancia que tiene la capacitación para la industria”, repasó Casim.

Y avanzó: “Realizaremos en el Au-

ditorio de CLAMEVET la Jornada de Capacitación 2022 para Gerentes y Directores Técnicos de Laboratorios Veterinarios con disertantes de Senasa y CAME, entre otros”.

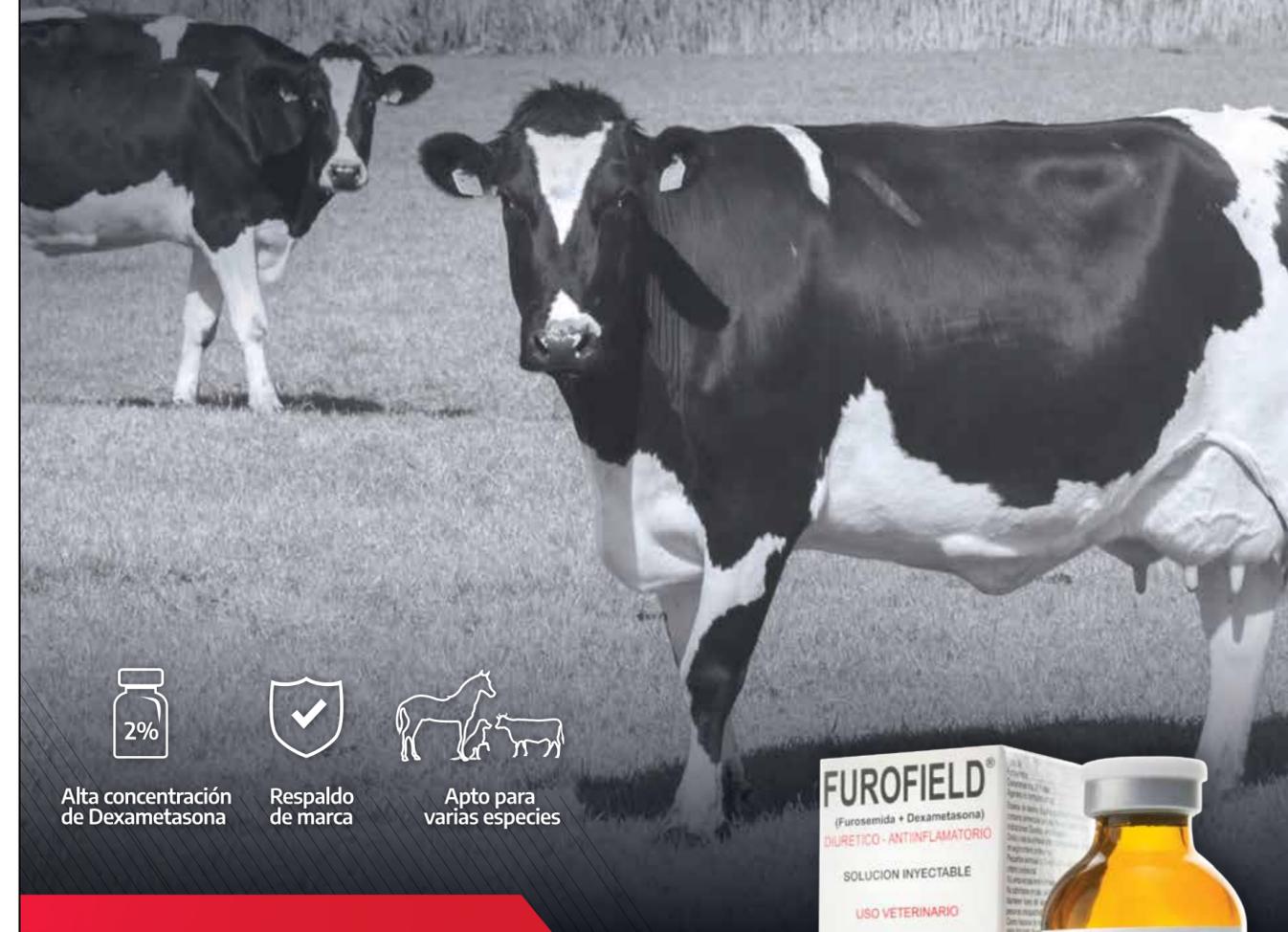
Además, la cámara avanza con un Curso de Dirección Técnica y Asuntos Regulatorios. “Y estamos trabajando también en una Diplomatura en Ventas Técnicas Veterinarias, de la mano de la UNR”, cerró Jorge Casim. **AR**



Presentes. Alan Wauters (Calier) y Ximena Melón (Senasa).

Siempre estuvimos y ellos lo saben.

La mejor calidad, al mejor precio.



Alta concentración de Dexametasona



Respaldo de marca



Apto para varias especies



FUROFIELD
Diurético - Antiinflamatorio
20% BM
POR TIEMPO LIMITADO.



DISTRIBUIDORA EQUINA
envíos a todo el país en 24hs.

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar



zoovet®



M.V. César Ignacio Torossi
Promotor de Garrapaticidas Z. Norte
promotornorte@zoovet.com.ar
362 4520551

Cuando los ectoparásitos son el problema, Zoovet® es la solución.

zoovet.com.ar



Vaquero Pour On

| Fipronil 2%, Ivermectina 1%

- › El mejor producto para eliminar las garrapatas.
- › Rinde el doble.
- › Múltiples funciones como ectoparasiticida.
- › Antiparasitario interno.
- › Aprobado para despacho de tropas a zona limpia.
- › Apto para la erradicación de garrapatas en campos endémicos.



Ecto Tak

| Fluazurón 2,5%

- › Pour on.
- › Antiparasitario externo.
- › Aprobado por SENASA como garrapaticida.
- › Aprobado por SENASA para limpieza de campos.



Ecto Thion

| Etión 15%, Cipermetrina 5%

- › Tratamiento contra mosca de los cuernos de cepas resistentes.
- › Útil en el control de garrapatas.



Ecto 2 Pour On

| Cipermetrina 5%,
Butóxido de piperonilo 5%

- › Bajo tiempo de retiro en leche.

La línea más completa de Pour On del mercado.

Noticias y tendencias, en un solo lugar

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y ENCONTRÁ LAS ENTREVISTAS COMPLETAS



» El encuentro anual de la industria sumó entrevistas al presidente del Colegio de Buenos Aires y a referentes que se destacan en las redes.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivator.com.ar



Mano a mano. Osvaldo Rinaldi, presidente del Colegio de Buenos Aires.



Son tapa. Guadalupe Varelli junto a Javier Rojas Panelo, Enrique Pofcher y Pablo Borrás.

El Colegio de Veterinarios de Buenos Aires tomó la decisión de actuar en pos de la regulación del mercado de zooterápicos. Para ello elaboró un plan de trabajo que Osvaldo Rinaldi, presidente de la institución, compartió en una entrevista en vivo durante el CIVA 2022 ante los principales actores involucrados en la cadena de comercialización de estos productos.

“El objetivo es la normalización del canal en cuanto a la comercialización de zooterápicos, no solo en el rubro pequeños animales sino también en el de grandes animales. Sabemos que hay desvíos, queremos regularizar la situación”, destacó Rinaldi.

Otra de las premisas del trabajo es destacar la función clave que cumplen los médicos veterinarios, no solo en la comercialización, sino también al momento de prescribir

y expender zooterápicos. “Tanto la legislación provincial, como nacional, es bien clara al respecto, es un veterinario el que debe cumplir ese rol”, enfatizó el directivo.

Durante la entrevista, Rinaldi también contó que el Colegio desarrolló un sistema informático que permite a las distribuidoras y laboratorios identificar quiénes están facultados para adquirir zooterápicos.

De las redes a CIVA 2022

También por la alfombra roja a cargo de la periodista de MOTIVAR, Guadalupe Varelli, pasaron los MV Javier Rojas Panelo, Pablo Borrás y Enrique Pofcher, quienes además de ser profesionales de la actividad privada, han logrado trascender al mundo digital.

Los interesados en ver las entrevistas pueden hacerlo accediendo a los materiales

en video. Se puede acceder, escaneando el Código QR que completa este artículo.

“Aportamos a que se diera a conocer cada vez más una actividad que para muchos veterinarios sigue siendo secundaria”.

Así lo aseguró el MV Enrique Pofcher, docente UNLP y coordinador de la Comisión de Afecciones podales en APROCAL, quien desde @podologiabovinaargentina, cuenta con 10.000 seguidores en Instagram.

A su turno, Javier Rojas Panelo, @veterinariorural en Instagram, contó su experiencia con los ya 81.000 seguidores que tiene en la red desde la cual muestra su día a día como veterinario (Tandil, Buenos Aires).

“El crecimiento fue gradual desde mi cuenta personal, en la que comparto el día

a día de lo que hago, logrando este año respuestas que se viralizaron”, aseguró.

Finalmente, el MV Pablo Borrás, MSc, especialista en enfermedades vectoriales, infecciosas y parasitarias en animales de compañía, profundizó en las actividades que realiza desde @pablojborras, cuenta con 18.000 seguidores. “Es un desafío desde el mundo científico, como un mediador a las redes sociales, avanzar en un contexto con tanta fake news”, aseguró el también es columnista en Revista 2+2. AR

INTEGRÁ ALÓ a tu web o App y
potenciá tus productos o servicios

Un veterinario a un click

- ✓ más cerca
- ✓ más fácil
- ✓ más rápido



www.alopet.pet
+5493426151129
alo@alopet.pet



bravecto.com.ar

MIRÁ
NUESTRA
CAMPAÑA



YA HAY COMPAÑÍAS FARMACÉUTICAS QUE LO HACEN

¿Cómo pueden las empresas medir su Huella de Carbono?



Fabián Gaioli. El referente abrió el debate en el sector sobre un tema trascendental.

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA CHARLA COMPLETA EN VIDEO



» Fabián Gaioli habló de los beneficios y las obligaciones en un tema estratégico para el sector. Es una tendencia al alza a la que todos, indistintamente del modelo de negocio, se deben subir.

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



¿Qué es la Huella de Carbono? y ¿cómo podemos medirla en nuestra empresa? es el título de lo que fuera la charla en el CIVA 2022 de Fabián Gaioli, director ejecutivo de CORALIA Environmental, consultora global en temas de sostenibilidad, con casa matriz en Buenos Aires. La charla giró en torno a la importancia de medir la huella de carbono y los beneficios que obtienen las empresas al implementarlo.

Contrario a lo que se podría pensar, me-

dir la huella de carbono es factible de realizar en todas las líneas de negocio, incluso se puede medir para emisiones de producto, eventos, transporte, o cualquier actividad humana. Según Gaioli para hacerlo en una empresa tiene que haber un cambio de cultura en la compañía para que esta, desde la cabeza directiva, tome la decisión de plantearse objetivos de mejora continua enfocados a reducir el impacto al planeta que genera su modelo de negocio.

Ahora bien, cuando se mide la huella de carbono lo que se está haciendo es cuantificar las emisiones de Gases de Efecto Invernadero (GEI) que genera el calentamiento global responsable entre otras cosas, de las catástrofes naturales presentes cada vez más en el mundo. "El problema de superar los dos grados es que hay un aumento de cantidad de energía que se retiene y se convierte en eventos climáticos importantes como incendios, huracanes y sequías" indicó.

Es por ello que se han firmado acuerdos mundiales, como el acuerdo de París, para lograr cumplir los objetivos de reducción de GEI. "El planeta está demandando que a partir de la segunda mitad de este siglo las emisiones sean nulas para poder cumplir con los acuerdos planetarios como el acuerdo de París". El objetivo es entre otras cosas, a 2030 limitar el aumento de la temperatura. Por medio de los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) los 193 países miembros de las Naciones Unidas firmantes definie-

ron el norte a seguir para hacer frente a los retos ambientales, sociales, y económicos provocados por el cambio climático.

Es por medio de los ODS que se vincula a la empresa con el compromiso de reducir las emisiones.

En su charla Gaioli indicó cuáles son los beneficios que obtiene una empresa al medir su huella de carbono entre los que expuso que es una oportunidad para mejorar procesos haciéndolos más eficientes, ahorrar en gastos energéticos y de materiales, además de mejorar la productividad y la competitividad. Es una oportunidad de reducción de emisiones, que repercute en la mejora de la gestión de las mismas.

Sin embargo, hizo énfasis en la importancia de medir la huella de carbono para mejorar y contribuir, no para compararse

"La Huella de Carbono la podemos medir todos sin excepción".

con otros, pues al comparar se pierden de vista los logros obtenidos, los objetivos planteados y el camino propio a seguir, que es lo realmente importante "la idea no es comparar si no hacer el esfuerzo por mejorar y por reducirla" afirmó.

Es, en definitiva, medir para saber cómo contribuir. Además de obtener esos beneficios al medir la huella de carbono la empresa también puede verse favorecida por mejorar su ima-

Continúa »»

Gentos 2.125

Sorgo **fotosensitivo** con altos niveles de acumulación de forraje.

- Carácter **fotosensitivo**, lo que prolonga la fase de producción de hoja.
- **Alta estabilidad** productiva en todos los ambientes evaluados a través de los años.
- **Excelente sanidad.**
- Especialmente recomendado para **pastoreo directo.**
- Otro uso: silaje voluminoso o diferido en pié.



Inmunidad para tus terneros, salud para el negocio.



Consultá con tu médico veterinario



SUPLENUT®
BIOPOLIGEN® HS y **AIR**
BIOCLOSTRIGEN® J5 2 mL
BIOQUERATOGEN® OLEO MAX

Un plan sanitario al pie de la madre es la clave para una mayor rentabilidad. La vacunación de terneros entre el nacimiento y el destete reduce las pérdidas y da como resultado animales más sanos y pesados.

La evolución de la salud animal.



gen corporativa, entendiendo además que los usuarios cada vez más prefieren empresas responsables con el medio ambiente. La tendencia mundial está abocada al tema “el día de mañana, la expectativa es que cuando un usuario tenga la posibilidad de elegir entre un producto que tiene la huella de carbono calculada y uno que no la tiene, el usuario va a preferir el que tiene la huella de carbono calculada”.

Y por si fuera poco los países estarán exigiendo que los productos procedentes del extranjero cumplan con los lineamientos de los ODS. Es así como la Unión Europea desde 2027 exigirá para todo producto que se compre de afuera, la medición de la huella de carbono para permitir la entrada a nivel regional y mundial.

Hoy en día en la Argentina cuenta con entre 50 y 55 millones de cabezas de ganado bovino que por medio de la fermentación entérica es el responsable del 16% de los GEI del país. Al ser un país ganadero y al entender las exigencias de los diferentes Stakeholders, se hace necesario que la Argentina mida la huella de carbono en la industria para seguir siendo competitivos a nivel regional y mundial.

Como dato de color Gaioli les contó a los espectadores del CIVA 2022 cómo fue Francia por medio de su producción de vino, el primer país que empezó a hablar de la necesidad de medir el impacto de su producción vinícola, haciendo un análisis del ciclo de vida del producto.

¿Podría suceder esto en Argentina?

Se debe entonces saber cómo hacer la



Distribuidores. Ricardo Dilucca (DROVET) y Osvaldo Fraga (Panacea).

medición. Teniendo en claro la importancia de medir la huella de carbono y los beneficios que se obtienen se debe conocer la manera de hacerlo en la industria.

Sobre ello Gaioli se refirió a la existencia de la ISO 14064 que desde el 2018 clasifica según seis categorías los lineamientos, directrices y principios generales para iniciar con la medición. Y si bien no tiene metodologías explícitas, esta revisa toda la cadena de valor.

Para finalizar presentó el ejemplo del laboratorio Andrómaco empresa farmacéutica Argentina que provee productos farmacéuticos y cosméticos en el país. Según indicó, Andrómaco ha calculado su huella de carbono, ya saben cuánto producen y ahora están con miras a reducir el 25% de los GEI en la línea de productos y al 35% para la línea de envases para el 2025.

Su objetivo es saber cuál es la huella, reducirla y neutralizarla de todos sus productos. Cerrando con este ejemplo, la idea con la que inició: La huella de carbono la podemos medir todos sin excepción. **AR**

EN YOUTUBE Y REDES SOCIALES

“Superamos el millón de reproducciones”

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ EL PANEL COMPLETO EN VIDEO



» Desde la Federación Veterinaria Argentina mostraron los resultados alcanzados por sus dos campañas de concientización masivas de este año.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

La FeVA dijo presente por segundo año consecutivo en la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina, donde pudo mostrar el desempeño de las dos campañas de concientización masivas que este año la entidad puso en marcha: #HAYunVeterinario y #SoyMÉDICOveterinario / #SoyMÉDICOveterinario.

“Representamos a Colegios y Consejos profesionales de 19 provincias, que coinciden en la importancia de y concientizar a la sociedad en general en cuanto a la trascendencia de nuestra profesión”, aseguró Federico Berger, presidente de la FeVA.

Los interesados en ver este Panel com-



Campañas. La Federación sigue destacando el rol de los veterinarios en la sociedad.

pleto pueden escanear el Código QR que completa este artículo.

Marcelo Pierini, secretario de la FeVA fue el responsable de contar la buena nueva. “En conjunto, ambas campañas han superado el millón de reproducciones en YouTube y en las redes de la FeVA, contando con el acompañamiento de los Colegios y Consejos de la entidad”, aseguró.

A su turno, el gerente de la FeVA, Héctor Otermin (La Pampa), destacó la importancia de seguir empoderando a las y los médicos veterinarios para que le cuenten a la sociedad lo que hacen. “El mensaje llegó. Y esto lo sabemos por las más de 110.000 interacciones que han generado las acciones en este tiempo”, completó. **AR**

www.over.com.ar  





F

Overmectina F

FOCO EN FASCIOLA
Terapia antiparasitaria completa







MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981

Ivermectina  Clorsulón



Más de 20 años
acompañando al veterinario



Más de 50 laboratorios que nos acompañan.

☎2302-306357 / 306359 ☎0800-222-6401 ✉distribuidorasivet@gmail.com 🌐distribuidorasivet.com.ar 📱Sivet SH @distribuidorasivet

¿Quién es quién en la industria veterinaria argentina?

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL SUPLEMENTO ESPECIAL



» Se trata de un documento que recopila información de alto valor sobre laboratorios que operan en el mercado local. Ya está disponible también en su versión digital.

local, en el marco de los 20 años del periódico y presentado en CIVA 2022.

Los interesados, pueden descargarlo de manera gratuita (en PDF) desde el Código QR que completa este artículo.

En la industria veterinaria argentina de los últimos 20 años pasó de todo.

Para satisfacción de los actores que siguen en juego haber multiplicado más de 4 veces su tamaño, de 90 a 450 millones de dólares tiene que ser motivo más que suficiente para celebrar.

Las exportaciones superaron los US\$ 142 millones el último año y la presencia de las marcas argentinas en el mundo ya supera ampliamente los 50 mercados. Así y

todo, el potencial de esta industria es mucho más grande.

¿Qué información van a encontrar?

Les propongo romper al menos uno de los tabúes que persiste entre el empresario argentino y en especial en la industria veterinaria local.

¿Por qué hay tanto pudor en compartir cuánto facturan, cuántos millones generan por año, por mes o incluso cuántas ventas diarias producen sus laboratorios? ¿Cuál es la presencia internacional? ¿En qué mercados?

¿Cuánto exportan? ¿Acaso están cometiendo algún ilícito?

Si es así, lo entiendo, no soy policía ni quiero serlo, pero de lo contrario, en la era de la transparencia es inaudito no compartir ni siquiera la facturación en pesos de un año cerrado.

A continuación, vamos a compartir algunos de los números que surgieron de un trabajo de investigación del cual terminaron participando 43 laboratorios de los 55



Sonatti. "Se trata de estadísticas inéditas en el sector".

contactados durante casi dos meses.

Es la primera vez en la historia de la industria que pueden tener en sus manos un Quién es Quién con datos que pueden convertirse en información valiosa para todo el sector e incluso para acercar a esta industria a otras.

Ya les adelanté que la industria facturaba unos US\$ 450 millones, en 2021 fueron algo así como \$ 50.000 millones

16 de los 43 laboratorios que participaron de la encuesta lograron facturar al menos \$ 1.000 millones el año pasado.

Sumarán 400 personas a su staff de más de 4.000 las empresas que participaron del relevamiento. Es un dato alentador.

El podio de los que más venden en el mercado interno.*

¿Quiénes lograron ventas por más de \$ 3.000 millones?

- zoetis
- MSD Salud Animal
- Biogenes Bagó
- Boehringer Ingelheim
- vetanco

* El orden aquí publicado es aleatorio.

que se elevarán a más de \$ 81.000 millones este año, incluyendo las exportaciones, pero lo que quizás no saben es que son al menos 16 los laboratorios que rompieron el techo de los mil millones en ventas anuales.

Es decir, 16 de los 43 laboratorios que participaron lograron facturar al menos \$ 1.000 millones el año pasado.

Si hacemos foco, podemos acercarnos al top5 de los laboratorios en la Argentina, aquellos que solo en el mercado local pudieron facturar más de \$ 3.000 millones en 2021.

Estamos hablando de ingresos promedio diarios de \$ 10 millones por cada uno de los siguientes 5 laboratorios, dos

de los cuales son de capitales argentinos y rankean entre los 50 que más facturan en el Planeta: las estadounidenses Zoetis y MSD, la argentina Biogenes Bagó, la alemana Boehringer Ingelheim y la también nacional Vetanco.

Un listado imperdible

Fruto del trabajo del equipo de Asociación de Ideas, en este suplemento especial los laboratorios también adelantaron dónde piensan invertir en 2023 y cuántas personas sumarán a sus equipos.

La infraestructura estará a la cabeza de los desembolsos el próximo año, pero también adaptarán sus instalaciones a los asuntos regulatorios para exportar, nueva tecnología para elaborar productos veterinarios y controles de calidad.

Asimismo, sumarán 400 personas a un staff de más de 4.000 repartidos solo entre los 43 laboratorios que participaron de este Quién es Quién.

Interesante es también mencionar que quienes descarguen el material en PDF (o lo soliciten vía redaccion@motivator.com.ar), podrán acceder a un listado en formato de resumen (sobre la doble página central de la publicación), con toda la información -empre-



sa por empresa condensada para poder hacer las comparaciones que sean necesarias.

Siempre con el objetivo de mostrar todo lo que se trabaja, se invierte y se crece en la industria. **AR**

FACUNDO SONATTI
redaccion@motivator.com.ar
@facusonatti



En la industria de salud animal como en cualquier otra, los protagonistas no son solo las marcas. Ponerle cara a sus dueños y principales directivos es una manera de humanizar un trabajo que se hace en equipo y donde las personas son los verdaderos protagonistas. Por esa razón, este año, MOTIVAR concretó un proyecto que tenía en carpeta desde hace tiempo: una edición especial con el Quién es Quién en la industria veterinaria



ARMÁ TU PLAN ANTIPARASITARIO AL PRECIO MÁS BAJO

- Febrero:** Doraprox AD3E (Doramectina y vitaminas A, D3 y E)
- Marzo:** Promectina LEVA (Fosfato de Levamisol), Promectina 1% (Ivermectina al 1%)
- Mayo:** Albendazol Proagro (Albendazol), Probendazol (Ricobendazol)
- Julio:** Promectina LEVA (Fosfato de Levamisol), Probendazol (Ricobendazol), Albendazol Proagro (Albendazol)
- Octubre:** Promectina Plus 3.15% (Ivermectina al 3.15%)
- Diciembre:** Triclatioc 10% (Triclabendazol y ácido tióctico)

Consultá siempre con tu Médico Veterinario

Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar



El mejor portfolio en productos veterinarios

- 38 Laboratorios en un contacto
- Precios y ofertas imperdibles
- Todo en un solo envío
- Llegamos a todo el país



Holiday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspreit Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador



Descargá el Vademecum escaneando este QR.

DESDE 1969
PROAGRO
Laboratorio Veterinario
www.proagrolab.com.ar
info@proagrolab.com.ar
0800-555-0008

“Se puede ganar siendo el mejor, o haciendo bien eso en lo que otros fallan”



Miguel Simón. El periodista analizó desde Parque Norte lo que puede pasar en Qatar 2022.

portivo Miguel Simón (ESPN), reconocido por su trayectoria en diversos medios y representante de los cientos de profesionales que estarán cubriendo en vivo el Mundial de Fútbol de Qatar 2022, con toda la ilusión puesta en nuestra selección.

¿Cómo se gana un Mundial?

Esta fue la pregunta disparadora sobre la cual Miguel Simón se presentó ante un auditorio colmado por representantes de la industria veterinaria (muchos de los cuales ya se habían tomado sus respectivas selfies con el disertante).

“En base a la estadística acumulada desde Estados Unidos en 1994 y hasta la fecha, un campeón del mundo gana casi 6 de los 7 partidos que juega y a lo sumo empatata uno. Son muy pocos los que pierden, como fue el caso de España contra Suiza en 2010, por ejemplo”, graficó el periodista.

Y agregó: “Los últimos tres campeones no tuvieron expulsados y en casi todos los casos meten uno o dos

goles de afuera del área con pelota en movimiento”.

Así, al detalle, fue la presentación que cerró CIVA 2022.

“Otro dato que pueden considerar cuando estén en su casa o en la oficina mirando Qatar es que solo 3 de los últimos 7 campeones metieron un gol de tiro libre y en los tres casos fueron brasileños”, sostuvo Miguel Simón.

Y culminó: “No les puedo decir si la selección de Lionel Scaloni va a poder volver con la Copa a nuestro país, pero seguro que tiene -al menos en base a la estadística- muchas posibilidades. **AR**”



Relaciones. Los representantes de las empresas intercambiaron también risas y anécdotas.

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ EL VIDEO CON LA CHARLA



DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

» Miguel Simón cerró la Cumbre de la Industria Veterinaria haciendo un repaso de los últimos mundiales de fútbol y anticipando los parámetros que tendrá el próximo campeón en Qatar 2022.

Entre tanto análisis y debate generado durante la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina en torno a la actualidad y las perspectivas a futuro del sector, el evento realizado en Parque Norte (CABA) también presentó algunas sorpresas a los referentes que se hicieron presentes el pasado 20 de octubre. Así fue como el cierre de la jornada quedó en manos del periodista de-

NUEVO CAMINO EN TECNOLOGÍAS REPRODUCTIVAS

Kit BullSynch®

Activador y Sincronizador del Sistema Reproductivo de la Vaca



Para Monta Natural



- ✓ Agrupa las pariciones
- ✓ Reduce los tiempos improductivos de las hembras (anestros)
- ✓ Más preñeces con las mismas vacas
- ✓ Terneros más pesados al destete

Más Beneficios. Más Ganancia.



Consulte a su Médico Veterinario y los Protocolos de Aplicación **agropharma.net**

AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal

+ cerca del campo.

+ Cuidado en el Preservicio.

Maximizá la inmunidad de tu rodeo durante el servicio y toda la gestación logrando:

- + Índices de preñeces
- + Índices de pariciones
- + Terneros sanos

ZooReproVac

Composición: IBR (Herpesvirus bovino tipo 1), DVB (Diarrea Viral Bovina), *Campylobacter fetus fetus* y *Campylobacter fetus venerealis*, *Histophilus somni* y *Leptospira interrogans* serovares: Pomona, Hardjo y Canícola.

www.institutozoovac.com

info@institutozoovac.com

zoovac.ar

SE AMPLIÓ EL PERFIL DE LOS ASISTENTES

Nuevas caras y más visiones

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ TODAS LAS FOTOS DEL EVENTO



» Distintos responsables de áreas dentro de las empresas del sector y líderes de opinión vivieron este año por primera vez la experiencia de un espacio de Networking único con toda la industria.

por primera vez la experiencia CIVA, asistiendo a Parque Norte, el pasado 20 de octubre para compartir con cerca de 400 referentes de la industria y la distribución de productos veterinarios una jornada única, colmada de contenidos y también buenos momentos.

Gerentes de planta, de compras, de ventas, de asuntos regulatorios, Directores de área, supervisores y encargados de distintos procesos en laboratorios y distribuidoras. Todos asistieron e intercambiaron sus visiones sobre los temas de actualidad y se sumaron a las primeras líneas de las empresas presentes en el encuentro.



Alegría. Ese fue el ambiente con el que se vivió toda la jornada.

Ingeniería, Sartorius Argentina, CADISVET, Romikín, TOVER e Insalcor.

En ese ambiente se cruzaron los empresarios y profesionales para hablar de la actualidad, de lo que viene y también, (¿por qué no?) para buscar confirmar aquellos rumores o versiones que sobrevuelan en el rubro.

“¿Se vende o no se vende?”
“¿Es verdad que lo contrató un laboratorio?”

“Algo raro pasa que no vinieron”.

Estas son solo algunas de las preguntas y las frases que se escuchaban en la recorrida que **MOTIVAR** realizó (a modo de guardia) en la zona de Networking que ya caracteriza la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina.

Un termómetro de lo que pasa... y de lo que pasará. **AR**

algun vínculo comercial. Acorde a la estética institucional de la Cumbre, la marca de cada uno de los patrocinantes ocupó un lugar destacado, tanto desde el Main Sponsor, Vrayto Logística, como el resto de ellos: Richmond Vet Pharma, Laboratorios Plásticos, CAPROVE, COPREVA, Toscana



Históricos. Jorge Natolo y Daniel Otamendi (Krönen), con Alejandro Torres (Tecnofarm).



Presentes. Adrián Balbi (Vetanco) y Juan Manuel Nimo (Tecnovax).

El objetivo no es solamente lo que logramos en estos primeros 20 años, sino también poder innovar y ampliar el espectro de llegada a toda la comunidad veterinaria en Argentina y la región”. Así de claras fueron las palabras de Luciano Aba, editor del **MOTIVAR** y representante de la empresa organizadora de CIVA 2022 (Asociación de Ideas), al referirse al impacto que tienen los vínculos a la hora de fomentar el crecimiento de todo el sector.

Y si de vínculos se trata, que mejor que destacar a todos aquellos y aquellas profesionales que en este 2022 vivieron

Se lo perdieron

Sin soslayar en absoluto el programa de conferencias que engalana la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina año tras año, es cierto que cada vez se consolida más fuertemente el espacio de Networking propuesto para que -en simultáneo a las disertaciones y los paneles- los asistentes puedan conversar, saludarse, conocerse y hasta generar

Promo lanzamiento

Silatox Plus

PULGUICIDA-GARRAPATICIDA

FIPRONIL + METOPRENOLOL

ALTO Poder de volteo. Acción residual.
Adultos, huevos y larvas.

1 Exhibidor

1 Jarro térmico

1 Combo Pipetas

Oferta válida hasta agotar stock. Consultar condiciones de la Promoción con su Distribuidor de confianza. Los descuentos pueden variar según stock disponible, fotografía a modo ilustrativo.

SILATOX PLUS Perro h/10 kg: 7 u.

SILATOX PLUS Perro 11 a 20 kg: 9 u.

SILATOX PLUS Perro 21 a 40 kg: 15 u.

SILATOX PLUS Perro + de 40 kg: 7 u.

SILATOX PLUS Gato: 7 u.

PA PEQUEÑOS ANIMALES

@LaboratorioPaul • Laboratorio Paul
laboratoriopaul.com.ar • ventas@laboratoriopaul.com.ar • 11 6304 8849

PAUL Laboratorio Veterinario

120 AÑOS
CUMPLIENDO!



Alta eficacia en el tratamiento de la mastitis aguda en bovinos.

- Antibiótico antiinflamatorio
- Vitamínico / Intramamario

- Antibiótico antiinflamatorio
- Antipirético / Analgésico



Mas D3

Espiramicina Adipato 300 mg;
Gentamicina 200 mg;
Flumetasona 2,5 mg;
Vitamina D3 0,1 mg.

- ✓ Aplicación intramamaria.
- ✓ ¡Único pomo con el agregado de estimulante de la inmunidad mamaria!

Parenteril Inyectable

Espiramicina Adipato 5,5%,
Gentamicina Sulfato 7,2%,
Flunixin Meglumine 2,5%.

- ✓ Solución inyectable.
- ✓ Moderna formulación lista para usar.
- ✓ Sinergia antibiótica y antiinflamatoria.
- ✓ Una nueva herramienta para control de mastitis grado 3 y 4.



Dr. M.V. Diego Scándolo
Promotor Tambo
promotortambo@zoovet.com.ar
342 4 460 852

zoovet.com.ar



Una mirada crítica sobre las chances de la ganadería argentina

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ EL PANEL COMPLETO EN VIDEO



» El consultor Federico Santangelo, socio de Agroideas, y Juan Carlos Aba, presidente de CAPROVE, repasaron el presente y desentrañaron el posible futuro del sector.

en los índices productivos.

“Hay que separar la foto de la película sobre la ganadería argentina. Si uno ve hoy el negocio, puede decir que empezamos a estar complicados porque hace seis meses que la hacienda no sube de precio, tras los picos de abril. De hecho, en octubre el novillo tocó los \$260 cuando estuvo en \$300 hace solo unos meses con una inflación galopante y una sequía que afecta no solo la producción sino las expectativas que juegan un rol fundamental”, repasó Santangelo.

“Ahora, si vemos la película, en los últimos años, no nos podemos quejar a pesar de las restricciones oficiales porque el sector tuvo un buen pasar”, afirmó.



Santangelo. “Estamos solamente al 50% de nuestras posibilidades”.

portantísimo el llenado de los feedlots porque es el que abastece el mercado interno y pone precios máximos de la carne, así como China le pone un piso a la exportación.

Por su parte, Santangelo también le dedicó un capítulo a la sequía: “Complica porque el productor que no tiene pasto vende más animales a faena o los envía a corral para el engorde y así tenemos un nivel de ocupación en los feedlots”, explicó y agregó que según la Cámara Argentina de Feedlot, del 67% y eso indica que vamos a seguir teniendo hacienda para abastecer

los exportadores.

El también médico veterinario y productor, señaló ante un auditorio colmado que el mercado interno de ganados y carne, a pesar de que lo quieran intervenir, es el más perfecto del país con 200.000 productores, 400 frigoríficos y más de 10.000 carnicerías y resaltó: “es imposible de regular”.

En los últimos meses, hay una mayor oferta de faena, a razón de 1,2 millones de cabezas por mes, entre 3 y 4% más que el año pasado y un peso de faena que va creciendo, aunque lejos de los índices de los Estados Unidos.

La producción local es baja y en ese incremento del volumen de faena es im-

el mercado por los próximos meses que se traduce en “tranquilidad en los precios”.

El comportamiento del precio de la carne no es similar a la suba generalizada de precios, es decir, sube por escalones y, ahora, estamos ante una estabilización de precios.

El productor se maneja por expectativas y ante un tercer año de Niña con una agricultura complicada por la sequía muchas vacas están dejando los campos para venderse porque de cara a futuro hay nubarrones. Si no vuelven las lluvias, se podría asemejar a una tormenta perfecta.

Para el largo plazo, Santangelo recordó que hace 10 años China solo importaba 23.000 toneladas de carne vacuna y, hoy,

está en las 3,2 millones de toneladas y eso no se detiene porque cuando los países emergentes mejoran sus negocios pasan de consumir proteína vegetal a proteína animal y la Argentina tiene un potencial de producción ganadera enorme. “Estamos solo al 50% de nuestra capacidad porque no mejoramos los índices de destete y los veterinarios tenemos un rol importante para transmitir la tecnología y que el productor la adopte para mejorar los índices reproductivos”, sentenció.

¿Impacta la sanidad en la producción?

Hay una pregunta que no se suele hacer, tenemos 100 vacas y nos dan 62 terneros destetados, ¿qué pasó con los otros 38?, disparó Juan Carlos Aba en su segunda ponencia durante el desayuno de la Cumbre de la Industria Veterinaria Argentina el pasado 20 de octubre en Parque Norte.

“En CAPROVE coincidimos en que de cada 100 vacas solo se preñan 76 solo nacen 72 terneros y, de ellos, apenas 62 logran destetarse. A partir de datos que se obtienen tanto en la Cuenca del Salado,

como así también en otras provincias, de las 24 vacas no preñadas, 10 no lo hacen por falta de sanidad y el resto por otros problemas”, aseguró. Y agregó: “Mientras tanto, de los 4 terneros que no nacen, 3 fueron por falta de sanidad y de los 10 que no llegan al destete, 9 no lo hacen por problemas sanitarios no atendidos correctamente. Esa lectura es lo más significativo que podemos compartir para entender por qué se calcula que se pierden por problemas sanitarios el equivalente a 4 millones de terneros por año en la Argentina”.

Esa cifra que permitiría abastecer tanto el mercado interno como una demanda creciente en el exterior sin distorsiones de precios. “Entre marzo y octubre, los terneros ponen en juego 30 kilos de ganancia (o pérdida) solo por problemas de parasitosis y si cruzamos los datos sabiendo que se medicalizan entre el 50 y 55% se puede decir que se están perdiendo 15 kilos por animal, lo que significan unas 210 mil toneladas de carne al multiplicarlo por los 14 millones de terneros nacidos”, agregó Aba.



Juntos. En el cierre de CIVA 2022, todo el equipo de Asociación de Ideas subió al escenario.

“Hay un plan, pero aún no se pudo llevar a la práctica”, reconoció. “Hoy, tenemos \$ 74.000 millones de pérdidas solo por parasitosis y si se suman todas las problemáticas ese monto sube a \$ 260.000 millones solo en 2022”, graficó el referente de CAPROVE.

Y avanzó: “Nuestra propuesta para mostrar cómo impacta la inversión en sanidad parte de la base de que se destinan \$ 840 por animal y por año. Sin embargo, \$ 546 se

destinan a medicamentos preventivos, cuando lo mínimo estimado para un plan sanitario completo implicaría \$ 1.041 por animal, lo que significa que los productores deberían destinar unos \$ 26.000 millones adicionales en toda la cadena para evitar esas pérdidas.

En otras palabras, por cada peso extra de inversión en sanidad se obtendrían \$10 adicionales. Sin embargo, eso aún no sucede”. AR

FACUNDO SONATTI
redaccion@motivar.com.ar
@facusonatti



En repetidas ocasiones este medio resaltó el rol privilegiado que vive la industria exportadora veterinaria con un embajador de lujo como es la carne argentina. Sin embargo, en CIVA 2022 y mediante las participaciones de Federico Santangelo, socio de Agroideas, y Juan Carlos Aba, presidente de CAPROVE, se expuso un presente más bien sombrío para la ganadería local y se trazó el posible futuro con el desafío de revertir décadas de estancamiento.

¿Dónde estamos y hacia dónde vamos?

Santangelo advirtió que, si bien el volumen exportado es importante, casi 700.000 toneladas en lo que va del año, los precios empezaron a caer, China redujo los valores más de un 30% (el gigante asiático fue el gran ausente en la última edición de la SIAL de París). En este sentido, de enero de 2021 a septiembre de 2022 con una inflación acumulada del 150% la devaluación del dólar fue del 70%, el atraso cambiario es evidente con aumentos generalizados de costos para

ANTIPARASITARIO EXTERNO

PIPETAFORT

PERROS
RAZAS CHICAS, MEDIANAS, GRANDES y GIGANTES.
ELIMINA PULGAS y GARRAPATAS,
REPELE INSECTOS.

GATOS
RAZAS CHICAS y MEDIANAS.
ELIMINA PULGAS.

SEGUINOS!

GANAFORT
MEDICINA VETERINARIA

Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Diagnóstico de Tricomosis y Campylobacteriosis Bovina

Nueva estrategia de diagnóstico que combina técnicas tradicionales y PCR en tiempo real involucrando a los animales compañeros

Eficiencia probada en los años 2019 y 2020 sobre 20.820 muestras procesadas en paralelo y sin costos adicionales

Mayor Sensibilidad y Especificidad

Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Tel. 02281 43-3000 (rotativas)
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)
info@laboratorioazul.com.ar - www.laboratorioazul.com.ar

2281 575794
 LaboratorioAzul
 LaboratorioAzul

“Buscamos acompañar los nuevos desafíos de la profesión”

» Luciano Casas, presidente de AVEACA, resume lo ocurrido en el XXII Congreso Nacional realizado por la entidad que nuclea a veterinarios especialistas en animales de compañía.

En esta XXII edición que tuvo lugar los días 6 y 7 de octubre, se dieron cita unos 800 profesionales, que participaron de conferencias de expertos locales e internacionales en un espacio en el cual también se destacó el fuerte acompañamiento de las empresas del sector en la zona de stands comerciales.

“Con el programa científico que se abordó, buscamos acompañar el crecimiento del sector y los nuevos requerimientos y desafíos de la profesión en lo que hace a la salud y el bienestar de las mascotas. A las mayores demandas, por ejemplo, en temas como la medicina felina, se suman aspectos ligados al cambio climático y a nuevas enfermedades”, le comentó a **MOTIVAR** el presidente de AVEACA, Luciano Casas, en el encuentro. Y completó: “Este Congreso es el fruto de un arduo trabajo de todos los miembros de la Comisión Directiva, fomentando siempre el intercambio con las asociaciones de especialidades que nucleamos y que han estado muy bien representadas en la propuesta, con salas específicas para desarrollar sus temáticas particulares”.

Vale destacar que el evento contó con una Sala de conferencias auspiciada por MARS y otra por Boehringer Ingelheim, en donde se desarrollaron actividades de interés para los asistentes, tanto como en la que estuvo a cargo de la FIA-

VAC (Federación Iberoamericana de Asociaciones Veterinarias Especialistas en Pequeños Animales), también con ponencias de primer nivel.

“El Congreso Nacional es un encuentro anual, que nos permite generar un ámbito de formación, para que todos los veterinarios del país se mantengan actualizados sobre los avances en la medicina de los animales de compañía”, nos explicó Casas. Y agregó: “El programa científico abarcó todos los aspectos de la medicina veterinaria, desde la prevención hasta las últimas novedades en el tratamiento de diversas enfermedades. Hemos diseñado un programa multidisciplinario muy interesante en 4 salas de conferencias simultáneas. Volver a la presencialidad era un gran desafío y lo estamos superando”.

En todo el país

Con su gestión al frente de la entidad iniciada hace meses, Luciano Casas tiene por delante un mandato de dos años, en los cuales buscará darles continuidad a muchas de las acciones iniciadas en la gestión anterior (a cargo de Silvina Muñiz), pero sumándole también una impronta propia.

“El objetivo es lograr que AVEACA avance en su federalización, estando en contacto directo con lo que ocurre en todo

el país. Por eso, cobra trascendencia la Gira de capacitación junto a MARS Pet Nutrition y la Federación Veterinaria Argentina. Ya realizamos un encuentro en Córdoba y también otro en Rosario, Santa Fe”, le explicó a **MOTIVAR** el presidente de la entidad. Para luego avanzar: “Seguimos activos con la Revista de divulgación científica, Praxis, y buscaremos comenzar el año que viene retomando las jornadas con especialidades”.

Vale decir también que AVEACA es miembro asociado de WSAVA (Asociación Mundial de Veterinarios de Pequeños Animales) y que sus pilares estratégicos son la ética, la formación científica y humana a favor del bienestar animal.

“Seguiremos acompañando todos los proyectos e iniciativas vinculadas al concepto de Una Sola Salud, el cual es estratégico para los tiempos que se vienen en nuestra profesión”, concluyó Casas. **AR**



Luciano Casas. Presidente de AVEACA.

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Luego de dos años de realizarse de manera virtual bajo un formato innovador, el Congreso Nacional de la Asociación de Veterinarios Especialistas en Animales de Compañía (AVEACA) volvió al Palais Rouge (CABA).



Stands. Fuerte acompañamiento de la industria.

bactrovet® plata Pasta

EL CURABICHERA LÍDER DEL MERCADO

La calidad y ventajas de **Bactrovet**, ahora en una nueva presentación más rendidora y económica **¡con 200 gramos gratis!**

**NUEVO
EMPAQUE**



**NUEVA
PRESENTACIÓN**



Tecnología que garantiza un correcto descanso.



Consulta con tu médico veterinario



Optimizá la lactancia

Contar con un programa integral en la etapa del secado impacta en la producción, calidad de leche, calostro y fertilidad en la próxima lactancia.

La evolución de la salud animal.



Impacto de la terapia parenteral vitamínico-mineral en el tambo

» El aporte de minerales y vitaminas relacionados a la defensa antioxidante, especialmente durante situaciones de alta exigencia, maximiza la posibilidad de controlar el estrés oxidativo y sus consecuencias.



Clave. Administrar los niveles necesarios de vitaminas y minerales, en tiempo y forma.

DR. EIAL IZAK
Consultor en Mastitis y Calidad de Leche

sobre la mastitis clínica y subclínica.

Los minerales traza como el cobre, zinc, manganeso y selenio y las vitaminas A y E juegan un rol importante en el funcionamiento del sistema inmune durante el periparto (Spears and Weiss, 2008) y en animales deficientes, reduce la incidencia de enfermedades. Machado et al. (2013) demostraron que la terapia parenteral con minerales traza tuvo un impacto positivo en la sanidad de las ubres, reduciendo el puntaje lineal de células somáticas, la incidencia de mastitis subclínica y clínica.

Bates et al. publicaron este año un trabajo acerca del efecto de la terapia parenteral con minerales traza en el parto

Resultados

Se evaluaron 1.700 vacas de 4 tambos en Nueva Zelanda: 850 vacas en el grupo tratamiento (inyectable con cobre, zinc, manganeso y selenio) y 850 vacas en el grupo control sin tratar.

La incidencia de mastitis clínica durante los primeros 30 días de lactancia se redujo en un 60% a favor del grupo tratado con minerales traza comparada con el grupo control. La incidencia de mastitis subclínica se redujo en un 28% durante el mismo período.

Crianza de terneras

Bates et al. (2019) evaluaron la administración inyectable de minerales traza con cobre, zinc, manganeso y selenio

dentro de las 24 hs del nacimiento, a los 35 y 70 días de edad. Durante el período de 3 a 35 días de vida, las terneras enfermas y muertas se redujeron en un 52% y 58%, respectivamente, a favor del grupo tratado con minerales traza comparadas con el grupo control.

La presencia de diarrea en ese período se redujo en un 56% a favor del grupo tratado con minerales traza. Las terneras enfermas y muertas en el período del nacimiento hasta los 140 días de edad se redujeron en un 50%. Bates et al. (2020) reportaron que la administración inyectable de minerales traza con cobre, zinc, manganeso y selenio en terneras incrementó el porcentaje de glóbulos blancos fagocitando (captura y digestión bacteriana) y el número de bacterias ingeridas por glóbulo blanco.

Ventajas de la administración inyectable de vitaminas y minerales

- » Las vitaminas y minerales vía inyectable alcanzan más rápidamente el torrente sanguíneo y los compartimentos corporales, que a través de la suplementación en el alimento.
- » Asegura que cada animal reciba los niveles necesarios de vitaminas y minerales en el momento adecuado.
- » Facilita la suplementación sin la necesidad de administrar una dieta específica para un determinado grupo de vacas en particular.
- » El consumo de materia seca se reduce durante el período de transición, afectando la incorporación de micronutrientes vía oral.
- » Determinados minerales en la dieta pueden no ser absorbidos apropiadamente debido a las interacciones con otros nutrientes a nivel ruminal. Distintos antagonistas en el agua de bebida (ej. hierro, azufre, molibdeno) también pueden tener un efecto negativo sobre la absorción de minerales traza en el tracto digestivo.

Protocolo antioxidante para vacas lecheras

Biogénesis Bagó desarrolló el protocolo antioxidante para vacas lecheras

Continúa »»

/esperanzadistribuciones

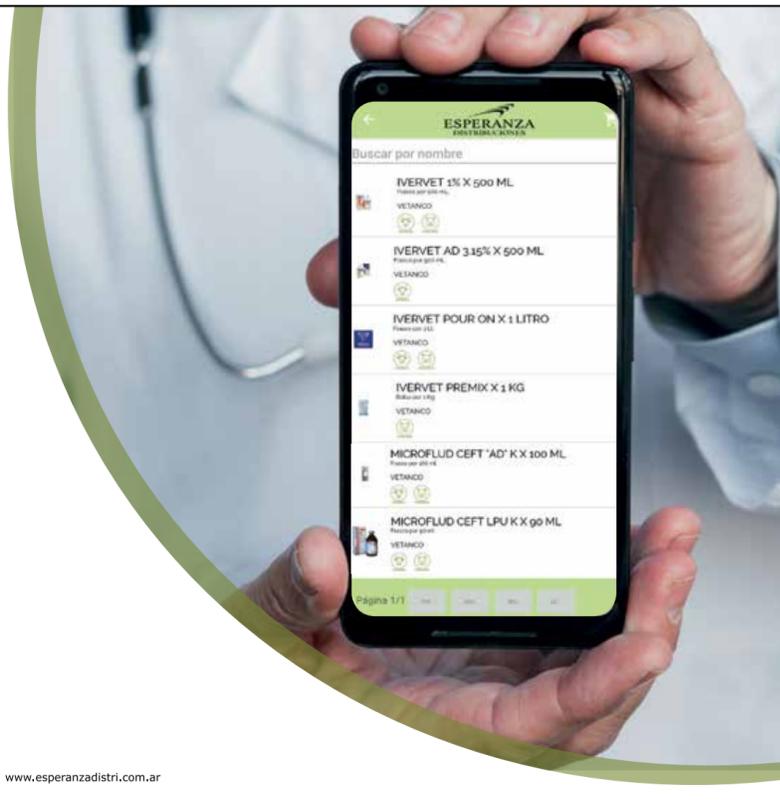
Innovamos, para seguir estando cerca.

Desarrollamos una aplicación exclusiva para nuestros más de 2400 clientes, donde pueden acceder a más de 3000 productos, promociones y descuentos. Más información: info@esperanzadistri.com.ar



34 años al servicio de la farmacia veterinaria.

Brigadier López 25, Esperanza Santa Fe. 03496-426815 www.esperanzadistri.com.ar



ALENTÁ A LA CELESTE Y BLANCA

EL MEJOR JUGADOR EN RECUPERACIÓN DE PRODUCTIVIDAD ESTÁ EN NUESTRO EQUIPO

SI GANA LA SELECCIÓN VOS TAMBIÉN GANÁS!!

CONSULTÁ POR LA "PROMO MUNDIAL GLOXAN ZM" CON NUESTROS REPRESENTANTES DE VENTAS



www.tecnofarm.com.ar [tecnofarmsrl](https://www.instagram.com/tecnofarmsrl) +54 911 58870245 [tecnofarm.srl](https://www.facebook.com/tecnofarm.srl) contacto@tecnofarm.com.ar

Tabla N° 1. Impacto del Protocolo Adaptador en retención de placenta mastitis, metritis y fertilidad.

MASTITIS, METRITIS Y FERTILIDAD

Parámetro	Grupo Tratamiento (n=191)		Grupo Control (n=181)		Valor de P
	Media	N	Media	N	
Retención de membranas fetales (%)	13.5	28	26.3	47	0.04
Metritis (%)	13.6	26	26.2	46	0.02
Mastitis (%)	9.9	18	14.9	27	0.04
Tasa de preñez a 30 días después del 1er servicio (%)	44.4	86	34.7	64	0.03
Tasa de preñez a 60 días después del 1er servicio	41.2	79	30.8	57	0.02

Maturana Filho et al. XIII Congreso Brasileiro de Buiatría. 2019

(ADAPTADOR), especialmente para tambos. Es fácil de implementar y consiste en la administración inyectable subcutánea de minerales (ADAPTADOR MIN®) y vitaminas (ADAPTADOR VIT®) en tres momentos diferentes: al secado, 21 días antes del parto y al parto (alrededor de las 48 hs.). Adaptador Min contiene cobre, zinc, manganeso y selenio y Adaptador Vit contiene vitamina A y E.

Filho et al. (2018) reportaron, con el protocolo arriba mencionado, un incremento en la producción de leche en la lactancia del 13,31%. Filho et al. (2019) demostraron con el protocolo Adaptador una reducción de casi el 50% en retención de placenta y metritis (coincidente en metritis con Mattioli et al., 2017) y del 34% en mastitis. La tasa de preñez a los 30 y 60 días luego del primer servicio se incrementó en un 28% y 34%, respectivamente (Ver Tabla N°1).

Protocolo antioxidante en terneras

Bordignon et al. (2019) evaluaron la administración de Adaptador Min y Adaptador Vit en terneras de tambo, a los 45 (15 días pre-desleche) y 75 días de vida (15 días

post-desleche). La ganancia de peso para el grupo tratado con vitaminas y minerales se incrementó en un 34% entre los 60 días (desleche) y 90 días (30 días post-desleche) de edad y en un 60% entre los 75 días (15 días post-desleche) y 90 días (30 días post-desleche) de edad, comparado con el grupo control (Ver Figura N° 1).

El grupo tratado con vitaminas y minerales incrementó el número de glóbulos blancos, como resultado de la elevación de neutrófilos y monocitos. A la vez este grupo redujo los niveles de especies reactivas del oxígeno (indicador de estrés oxidativo) - Ver figura N° 2.

El estrés oxidativo es el desbalance entre la generación de Especies Reactivas de Oxígeno (ERO) y las defensas antioxidantes que se origina por deficiencias en el procesamiento metabólico de los alimentos que consume el animal.

Conclusiones

La transición de la gestación a la lactancia, llamada "período de transición", es el momento más crítico en el ciclo de lactancia de las vacas lecheras y compren-

Figura N° 1. Ganancia de peso en terneras con inyectable vitamínico-mineral.

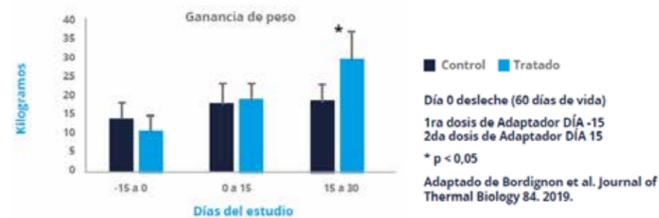
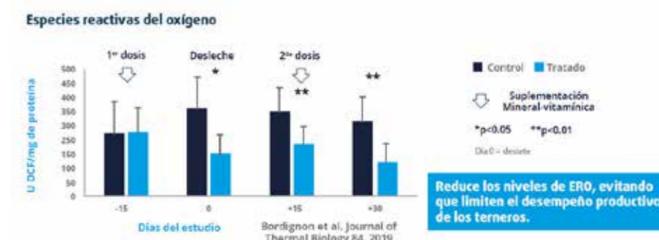


Figura N° 2. Reducción de ERO en terneras con inyectable vitamínico-mineral.



de las últimas 3 semanas previas al parto y las primeras 3 semanas posteriores.

Durante este período, las vacas lecheras experimentan un importante estrés fisiológico, debido a importantes cambios metabólicos que generan un severo estrés oxidativo. La mayor incidencia de varias enfermedades como metritis, mastitis, cetosis, desplazamiento del abomaso y coejas ocurren dentro del primer mes de lactancia y tienen un tremendo impacto en la producción de leche de toda la lactancia.

La administración inyectable subcutánea de minerales (ADAPTADOR MIN®) y vitaminas (ADAPTADOR VIT®) impactará en la futura producción láctea, mastitis y fertilidad. La lactancia se inicia cuando se seca la vaca.

La suplementación vitamínico-mineral forma parte de un Programa Integral

de Secado junto con el antibiótico de secado (Ubresan Sec), sellador interno de pezones (Ubresan Sell) y vacuna J5 (Rotatec J5). Esta última, además de actuar contra las mastitis por coliformes, previene la diarrea neonatal de las terneras. La suplementación vitamínico mineral en esta categoría reduce el porcentaje de terneras enfermas y muertas (Ej. diarreas), mejora la inmunidad, aumenta la ganancia de peso y reduce el estrés oxidativo.

Las situaciones de estrés, como la adaptación a los cambios, desafíos inmunológicos o niveles muy altos de producción aumentan el desafío oxidativo.

El aporte de minerales y vitaminas relacionados a la defensa antioxidante, especialmente durante situaciones de alta exigencia, maximiza la posibilidad de controlar el estrés oxidativo y sus consecuencias. AR



Línea Reproductiva

Pluselar 1,2 | Dispositivos intravaginales con progesterona

Pluselar 0,6 | Dispositivos intravaginales con progesterona

Pluset FSH - LH

Veteglan d-cloprestenol

Pluserelina Buserelina acetato

Benzoato de estradiol

Cipionato de estradiol

Vetegon eCG | Gonadotropina Coriónica equina

Vetegon R | Gonadotropina Coriónica equina Recombinante



ROBORANTE CALIER GOLD®
Con P.A.V.B. Proteína de Alto Valor Biológico

TÓNICO ROBORANTE. NUEVA FÓRMULA
AUMENTO DE PESO Y USO EN REPRODUCCIÓN
MÁS KILOS, MÁS TERNEROS

WWW.CALIER.COM.AR

Accede a nuestro vademecum



MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOTS?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado



PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL

DEVEFOS Es un potente mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de excesiva concentración (Rendimiento: 100 ml. en 20 litros de agua)

CYNLARVIN SOLUBLE Es un potente larvicida que se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (Rendimiento: 100 gramos en 20 litros de agua)

MOSCAPLUS ZURON Potente larvicida para vacas de tambo y feed lots. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario

MOSCAPLUS Y MOSCAPLUS AZ Son dos potentes mosquicidas granulados que se diluyen en agua para luego colocar los cebos húmedos en las zonas de concentración de moscas. Para aves y porcinos

Santos Dumont 4345 CABA CI427EIS
Argentina Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282
aviar1@laboratoriosaviar.com.ar



www.laboratoriosaviar.com

INFORMACIÓN PARA TOMAR DECISIONES

Nuevo tablero interactivo del Senasa con foco en la ganadería



» La herramienta digital recientemente lanzada por el organismo nacional es complementaria a la publicación anual sobre las existencias de bovinos en nuestro país durante 2021.



Análisis. Las cifras compartidas permiten visualizar tendencias para el año 2021.

utilidad para el sector agropecuario, a partir de la cual se pueden realizar análisis estadísticos y generar indicadores productivos que permiten realizar el seguimiento de la evolución de existencias de un sector fundamental para la economía de la Argentina.

Recordemos que, con el objetivo de facilitar el acceso a la información y el correcto aprovechamiento de la misma por los distintos actores interesados, el Senasa publica anualmente una actualización sobre las existencias de bovinos al 31 de diciembre de cada año.

A medida que lo vayan navegando, podrán seleccionar los distintos filtros allí disponibles, desde los cuales se pueden visualizar las siguientes páginas:

1. Indicadores generales: diferentes indicadores de ganadería bovina con distintos niveles de agregación, desde datos a nivel país hasta datos desagregados por provincia, departamento/partido, estrato de existencias, etc.

2. Mapas provinciales: mapas con cantidad de establecimientos, Renspa y bovinos por provincia.

3. Mapas departamentales/partidos: mapas con cantidad de establecimientos, Renspa y bovinos por departamento/partido.

4. Tabla de existencias por departamento/partido y estrato:

permite visualizar o descargar una tabla con la totalidad de los datos, de forma que cada usuario pueda gene-



Claridad. Establecer segmentos de acción.



Mapa. Los informes muestran oportunidades.

rar información complementaria.

Más información desde la Web

Este tablero interactivo es uno de los tantos que el Senasa ha puesto en marcha en el último tiempo, compartiendo información relevante para toda la cadena agroindustrial argentina.

Los interesados en acceder a la totalidad de ellos (y, por ende, también

al de existencias bovinas 2021), pueden hacerlo con solo escanear el Código QR que complementa este artículo.

Allí encontrarán también información en relación a:

- » Solicitudes de caravanas para bovinos.
- » Exportación de productos de origen animal desde 2019.
- » DT de animales transportados.
- » Informes del Plan CREA. [AR](#)

COBERTURA NACIONAL

Engorde a corral: ¿qué pasa con los movimientos?



INDICE DE REPOSICIÓN	INDICE DE REPOSICIÓN...
PROMEDIO (3 AÑOS)	1,02
1919	1,04
1915	1,05
1911	1,11

Dato. Información oficial actualizada.

El Senasa también puso a disposición un tablero de control de movimientos de ingresos, egresos e índice de reposición en engordes a corral. Se trata de una herramienta digital que describe en forma dinámica y simplificada los movimientos de establecimientos bovinos de engordes a corral, su distribución mensual (estacionalidad) y la comparación con años anteriores.

Entre los objetivos más relevantes de la nueva herramienta se destacan:

- » Automatiza la publicación de datos actualizados y disponibles el primer día de cada mes.
- » Permite conocer las tendencias en la circulación de los establecimientos de engorde a corral y la ubicación de las zonas geográficas de mayor relevancia.

Más información en: www.senasa.gob.ar

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Semanas atrás y en un hecho que para muchos pasó desapercibido, el Senasa puso a disposición del público general un tablero interactivo de existencias de bovinos al 31 de diciembre 2021 a nivel nacional, en el marco de su procesamiento y apertura de datos estadísticos.

Según manifestaron desde el organismo público, esta nueva herramienta digital es complementaria a la publicación anual de existencias de bovinos, información que resulta de gran

ALLIGNANI

RÍO DE JANEIRO | ImmunoVet | LAIKA | LARA | Alfasan

MÁS DE **50** AÑOS

APORTANDO ÉTICA, CALIDAD Y PRESTIGIO A LA MEDICINA VETERINARIA.

www.allignanihnos.com.ar | allignanihnos@ciudad.com.ar

Planta Santa Fe - Balcarce 951 - Tel. (0342) 4538777
Planta La Plata - Ruta 36 esq. 78 - Tel. (0221) 4962392

Encontranos en las redes
@allignani | @allignanihnos

ACCIÓN RÁPIDA Y EFICIENTE

Furodextra

ANTIEMATOSO - ANTIINFLAMATORIO - DIURÉTICO

FUROSEMIDA + DEXAMETASONA

Para el tratamiento de la congestión y **edema mamario de la vaca lechera**, en persistencia del **edema de lactación** así como en la congestión y **edema pulmonar**. También en la infiltración edematosa de heridas quirúrgicas.

Inauguran el primer tambo robotizado y energéticamente sustentable del país

» Se trata de "La Colorada", establecimiento con robots de ordeño, que genera su propia energía. Basado sobre un sistema de alimentación pastoril, aspira a producir un cambio para la sociedad y los productores.

Noorden, empresa argentina fundada en 2017, inaugura en Tandil "Establecimiento La Colorada" el primer tambo robotizado, energéticamente sustentable y abierto a la comunidad. Con una inversión total de US\$ 1.300.000, el proyecto tiene un triple propósito: la producción y comercialización de leche; funcionar como tambo demostrativo, para que los productores interesados puedan visitar y conocer la tecnología que se utiliza; y para visibilizar a la sociedad que la producción de leche puede ser sustentable en el plano económico, social y ambiental.

"Estamos muy entusiasmados de realizar este proyecto porque es un gran desafío que tomamos como una apuesta y un aporte al crecimiento de la lechería en Argentina", afirma Federico Alonso

socio fundador de Noorden.

Noorden, que representa a Lely en el país, es una empresa integrada por tres socios que, interesados en la industria lechera, decidieron unirse para complementar sus experiencias. Federico Alonso, Álvaro Vázquez Rovere y Agustín Orella se conocieron trabajando y juntos llevaron a cabo la instalación y puesta en marcha de los primeros tambos robotizados con la tecnología e innovación de la compañía holandesa en Argentina. Est. La Colorada es su primer proyecto como productores de leche.

"El hecho de ser un tambo sustentable, abierto y 'disfrutable' tiene que ver con la posibilidad de que no sólo productores, sino cualquier persona interesada lo pueda visitar. Nuestro objetivo es que las puertas del campo estén siempre abiertas para todos aquellos que se acerquen a nuestras instalaciones", aporta Álvaro Vázquez Rovere.

Tecnología e innovación en Tandil

El establecimiento "La Colorada", cuenta con 4 robots de ordeño Lely Astronaut A5 con capacidad de ordeñar un total de 280 vacas. La producción de leche estimada será de 30 litros por vaca promedio anual una vez en régimen, en un sistema donde la alimentación será con un 50% de pasto fresco.

"Consideramos que nuestra produc-



Vázquez Rovere y Orella. "El objetivo es que las puertas del tambo estén siempre abiertas para todos los que se acerquen a nuestras instalaciones".

"Creemos que este proyecto puede ser el punto de partida para que otros productores se animen a invertir y apostar por el sistema y la forma de producción". Federico Alonso

ción será valorada por su calidad no sólo por el bienestar animal y su alimentación pastoril; sino también, porque se realiza a través de la innovación e inversión en una estructura completamente sustentable que ayuda y contribuye en el cuidado de nuestro ambiente" explica Agustín Orella.

El sistema automatizado Lely está basado en el tráfico libre de la vaca, pueden comer, beber, descansar y ser

ordeñadas cuando ellas quieran. Sin restricciones ni limitaciones. Durante el ordeño, se premia a las vacas con alimento concentrado lo que genera una gran cantidad de visitas al robot.

El reconocimiento por el sensor del collar le proporciona al robot la información necesaria para la gestión del or-

Continúa »

PIONEROS A NIVEL MUNDIAL EN SALUD HEPÁTICA



BEDGEN 40®

LA FÓRMULA NATURAL PARA UNA NUTRICIÓN INTELIGENTE

HEPATOMODULADOR NATURAL

PARA MAYOR INFORMACIÓN, DESCARGÁ NUESTRA APP
Escané el siguiente código QR con tu celular:



Presentaciones
Líquido y Premix de 1, 5 y 20 Kg

@bedsonlatam @bedsonlatam +54 911 2296 7994 www.bedson.com

bedson
Soluciones y tecnologías para la salud animal



MÁS DE 25 AÑOS

INYECTANDO PROGRESO Y SOLUCIONES INNOVADORAS

Jeringas plásticas de prellenado

- veterinarios
- farmacéuticos
- insecticidas
- industriales

+54 9 221 353-0097
www.dubarbier.com.ar





Estratégico. El tambo está ubicado a 15 minutos de la ciudad de Tandil (Buenos Aires), zona ideal para un sistema pastoril.

deño en base al historial de cada vaca.

El establecimiento ubicado estratégicamente a 15 minutos de la ciudad de Tandil se encuentra en una zona ideal para un sistema pastoril (dentro de la cuenca Mar y Sierras). Aspirando a ser referente en el uso de nuevas tecnologías, además busca contribuir en la educación y formación de nuevos profesionales. Para esto último, Noorden recientemente ha firmado un acuerdo con la Universidad Nacional del Centro de la Provincia de Buenos Aires (UNICEN).

El primer tambo energéticamente sustentable

“Establecimiento La Colorada” fue pensado como un tambo energéticamente neutro, siendo el primero de Argentina en producir 100% su propia energía desconectado de la red eléctrica. A través de un sistema off grid de generación fotovoltaica que se compone por paneles y baterías solares.

La energía necesaria para el funcionamiento es generada por paneles sola-

res con un sistema inteligente Victron.

La idea en el futuro es incursionar también en energía eólica de media potencia para complementar la generación solar. Por otro lado, con el exceso de energía generada en verano se alimentará una bomba de riego para las pasturas, de forma tal que se generará estabilidad en la alimentación durante todo el año.

“Creemos que este proyecto puede ser el punto de partida para que otros productores se animen a invertir y apostar por el sistema y la forma de producción. Compartir que es posible y que la robotización y la sustentabilidad energética son el camino. Esperamos que “La Colorada” sea el primero de muchos tambos robotizados y sustentables.” concluyó Federico Alonso. **AR**



ATENTOS A LOS CAMBIOS

Cuenca del Salado: ¿Cómo están los rodeos?

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL INFORME COMPLETO



» En septiembre, el 63,8% de los vientres relevados por el INTA estaban en buena condición corporal; y un 36,5% por debajo de 3 (en escala de 1 a 5).

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Desde el INTA Cuenca del Salado se compartió recientemente información clave sobre el estado de los rodeos bovinos en esa zona de nuestro país.

Si bien el informe completo puede descargarse escaneando el Código QR que completa este artículo, vale compartir aquí algunas de sus conclusiones.

» Al momento de la recorrida en septiembre, el 63,8% de los vientres se hallaban en buena condición corpo-

ral; y un 36,5% por debajo de 3, en la escala de 1 a 5.

» Después de la recorrida, la falta de precipitaciones y la continuidad de la sequía ha hecho que la disponibilidad forrajera haya disminuido, y si bien la utilización de reservas en muchos casos ha permitido mantener la condición corporal, en muchos otros casos esta deficiencia alimenticia está haciendo que baje el estado corporal comprometiendo el próximo servicio.

» Por esta razón recomendamos el uso de diferentes herramientas para disminuir el anestro postparto y lograr preñeces tempranas.

» Así mismo de no revertirse la situación climática y ante la falta de forraje con disminución del estado corporal es posible que baje la preñez en este ciclo productivo.

» Las bajas precipitaciones durante el invierno estuvieron asociadas a menor porcentaje de mortandad de vientres que los que se registraron en los últimos años.

“En todos los informes aclaramos que los índices tomados pertenecen a establecimientos con una implementación continua de tecnologías que quizás no refleje totalmente los porcentajes generales presentes en la Cuenca del Salado”, asegura el documento. **AR**

Más información: plurutti.federico@inta.gov.ar

Rodeos	Sup. prom.	Vacas	Preñez 21/22	Paridas al 20/10/22
54	653 has	14075	90,6%	82,4%



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

LA RED DE LABORATORIOS DE DIAGNÓSTICO VETERINARIO
MÁS GRANDE Y SEGURA DEL PAÍS

Listado de Laboratorios con Convenio de Transferencia de Tecnología y Asistencia Técnica bajo normas de Laboratorio Azul Diagnóstico S.A.

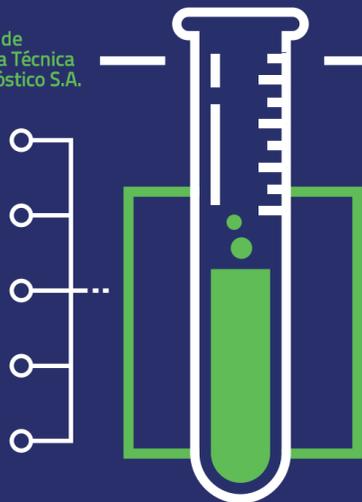
1. LABORATORIO DIAGNÓSTICO CORRIENTES
Tacuarí 1133 CP3400 (Corrientes, Corrientes)
Tel. (0379) 47 3587 / ladvco@gmail.com

2. LABORATORIO PREVIR
Belgrano 287 CP3187 (San José de Feliciano, Entre Ríos)
Tel. (03458) 405147 / veterinariaprevir@gmail.com

3. DIAGNÓSTICO VETERINARIO LA PLATA
Calle 69 N° 936 PB *A* CP1900 (La Plata, Buenos Aires)
Tel. (0221) 452 5817 / diagnosticoveterinariolp@gmail.com

4. LABORATORIO LOBOS
Rivadavia 365 CP7240 (Lobos, Buenos Aires)
Tel. (02227) 42 1546 / lablobos@outlook.com

5. DIAGNÓSTICO VETERINARIO DEL SUDESTE
Carmona 336 CP7100 (Dolores, Buenos Aires)
Tel. (02245) 440358 / labsudeste@gmail.com



6. LABORATORIO DIAGNÓSTICO VETERINARIO TANDIL
Caseros 736-738 CP7000 (Tandil, Buenos Aires)
Tel. (0249) 443 0418 / laboratoriodiagveterinario@gmail.com

7. LABORATORIO VETEST S.H.
Belgrano 1288 CP7414 (Laprida, Buenos Aires)
Tel. (02285) 421222 / vetest@laprida.net

8. LABORATORIO DIAGNÓSTICO OLAVARRÍA
España 2251 CP7400 (Olavarría, Buenos Aires)
Tel. (02284) 44 5747 / ldolavarria@gmail.com

9. LABORATORIO SAN JOSÉ
G. del Solar 756 CP6450 (Pehuajó, Buenos Aires)
Tel. (02396) 47 0580 / laboratoriosanjose@hotmail.com.ar

10. LABORATORIO BALCARCE DIAGNÓSTICO VETERINARIO
Calle 22 850 esq 25 CP7620 (Balcarce, Buenos Aires)
(02266) 49 4441 / labvetbalcarce@gmail.com



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Tel. 02281 43-3000 / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794

LaboratorioAzul

LaboratorioAzul

www.laboratorioazul.com.ar

Vigormeq

Shock de energía con más fuerza.
Engorde y producción.

Beneficios



Maximice el Engorde y la Producción

Potencia el crecimiento, la ganancia de peso sin presencia de anabólicos, la producción de carne y leche. Mejora de las condiciones de destete.



Maximice la Recuperación

Potencia la acción revitalizante o estimulante.



Maximice la Fertilidad

Ayuda a revertir carencias que afectan los índices reproductivos.



Fórmula híbrida superior

Immunomiq: Inmunoestimulante de origen biológico

Fósforo en alta concentración

Oligoelementos

Aminoácidos

Vitaminas



biochemiq.com

Tel.: 0810 333 1692 | Whatsapp: 11 5048 9969



¿Cuáles son las enfermedades legisladas en Argentina para el ganado bubalino?

» En esta ocasión trataremos solo tres: brucelosis y tuberculosis, que son zoonóticas, y también la fiebre aftosa, una patología que causa grandes pérdidas económicas.

DRAS. DIANA MARTÍNEZ Y FABIANA CIPOLINI GALARZA
Docentes. Investigadoras. Grupo Sanidad Animal. FCV-UNNE

De las enfermedades infecciosas a las que el búfalo es susceptible, algunas están legisladas por las autoridades sanitarias tanto de Argentina como de otros países, debido a que representan pérdidas productivas y riesgos para la salud humana, considerando que el hombre es el destinatario final de todo animal de producción y es, además, quien está en contacto permanente con ellos mientras desarrollan su ciclo.

¿Qué pasa con la brucelosis y tuberculosis en búfalos?

En Argentina el búfalo está incluido en diversas reglamentaciones que regulan la brucelosis, desde el año 2006 al presente.

Es así que el búfalo se vacuna, de manera obligatoria y con la vacuna C19, a las hembras entre los 3 y 8 meses de vida y obligatoriamente debe ser incluido en los muestreos para control serológico a partir de los 18 meses para las hembras y de los 6 meses de vida para los machos.

Los diagnósticos serológicos que están reglamentados para bovinos, lo están también para bubalinos y esto presenta un desafío, que es el de ajustar los puntos de corte. Es decir, la "medida" que establece qué animal es considerado positivo y cuál negativo



Diagnóstico. Desde la FCV de la UNNE se avanza en distintas investigaciones.

a brucelosis, en función de que a pesar de que convive y es susceptible a muchas enfermedades de los bovinos, se trata de especies distintas, con particularidades diferentes.

Por otra parte, la tuberculosis, que en nuestro país se determina mediante la intradermoreacción (tuberculización), es una enfermedad que, de momento, está legislada solamente para bovinos y no para bubalinos.

Aún está pendiente una estandarización de criterios de interpretación de los resultados de la prueba

en esta especie. Por todo ello, el Servicio de Sanidad Animal dependiente de la cátedra de Enfermedades Infecciosas lleva adelante desde el año 2004 diferentes actividades de investigación con respecto de las enfermedades de los búfalos.

En lo referente a brucelosis, se trabajó con técnicas de diagnóstico serológico reglamentadas por Senasa, evaluando su comportamiento en la especie bubalina.

Se encontró que, si bien todas las técnicas fueron satisfactorias para de-

tectar anticuerpos en animales infectados, es necesario ajustar los puntos de corte en todos los casos, para poder ser usadas en esta especie.

Por todo esto, se está analizando junto con la entidad de legislación sanitaria las disposiciones al respecto. Por otra parte, trabajos realizados mediante PCR para identificar ADN de cepas de Brucella actuantes determinaron la presencia de las mismas cepas que afectan a los bovinos del país, y de una cepa denominada B.abortus bv5 que fue descrita por primera vez en la especie bubalina y en el continente americano.

En el caso de la tuberculosis, se realizó la intradermoreacción y el seguimiento a frigorífico de los animales diagnosticados de esta manera y de momento se pudo determinar que los animales infectados reaccionan a la tuberculización y presentan lesiones al momento de la inspección en faena, las cuales fueron confirmadas como

positivas a la presencia de Mycobacterium bovis a través de cultivo y PCR realizados en la cátedra de Enfermedades infecciosas de la FCV-UBA y se llegó a la determinación, también mediante PCR, de espigotipo en el Laboratorio IABIMO INTA-CONICET, en INTA Castelar.

Se encontró que las cepas de

de interés para la salud humana y animal están presentes en los rodeos de búfalos de Argentina, hay evidencias de la presencia de cepas que indican que son compartidas entre búfalos y bovinos y los métodos de diagnóstico que ya se utilizan en esta especie serían de utilidad para controlarlas en bubalinos.

El búfalo es susceptible de contraer fiebre aftosa, al igual que otras especies domésticas y silvestres, y está también incluido en la reglamentación y las disposiciones vigentes.

Mycobacterium aisladas en bubalinos se corresponden con hallazgos en bovinos tanto de la Argentina como de Brasil, lugar frecuente de origen de los primeros rodeos bubalinos del país.

De esta forma se puede destacar que estas enfermedades zoonóticas

Es importante continuar generando investigación e información precisa para la toma de decisiones.

El turno de la fiebre aftosa

La Argentina se encuentra categorizada como "libre con vacunación" de fiebre aftosa para los or-

ganismos sanitarios.

Desde hace décadas se realiza el control de esta enfermedad mediante la aplicación sistemática de vacunas, en todos los bovinos del país mayores a 30 días, en un esquema de dos campañas de vacunación anuales.

El búfalo es susceptible de contraer esta enfermedad, al igual que otras especies domésticas y silvestres, y está también incluido en la reglamentación y las disposiciones anteriormente citadas.

Se realiza en el país un esquema de vigilancia epidemiológica por parte de Senasa, para mantener el estatus alcanzado.

Es importante destacar los esfuerzos realizados por productores, veterinarios privados y oficiales, organismos dedicados a la investigación y entes sanitarios para conseguir una producción bubalina sustentable y sanitariamente apta e inocua en los rodeos bubalinos de Argentina. AR

El búfalo es una especie productiva que ya cuenta en el país con importantes cantidades de cabezas afectadas a su producción.

Si bien la mayor cantidad de los rodeos se encuentra en el nordeste argentino (en Corrientes y Formosa), datos recientes indican que la especie está presente en 19 de las 24 provincias argentinas. Por su relevancia, en esta ocasión trataremos tres de las enfermedades legisladas: brucelosis y tuberculosis, las cuales son zoonóticas; y también la fiebre aftosa, una patología legislada que causa grandes pérdidas económicas.

LÍNEA REPRODUCCIÓN

KIT REPRODUCCIÓN

50 TRATAMIENTOS

- + 5 DISPROZUR x 10u
- + 1 BENZATRIOL x 100ml
- + 1 CIPIONAL x 50ml
- + 5 CELOPROST x 20ml

DISPROZUR

DISPOSITIVO INTRAVAGINAL
PROGESTERONA 1G

CELOCHECK

PINTURA MARCADORA
DE GANADO

EXPERIENCIA EN SANIDAD ANIMAL

EXTERMINATOR

POUR ON

Antiparasitario Interno y Externo

ABAMECTINA 1% + CIPERMETRINA 6%
ENDECTOCIDA + PIRETROIDE

ACTÚA CONTRA

- ✓ Nematodos gastrointestinales (incluida Ostertagia inhibida)
- ✓ Parásitos pulmonares
- ✓ Mosca de los cuernos
- ✓ Piojos chupadores y masticadores
- ✓ Moscas productoras de miasis

BOTELLA X 1L | MOCHILA X 2.5L

1 DÍA DE RETIRO EN LECHE

ventas@rosenbusch.com +54 9 11 5598 5959

EL MOMENTO ES AHORA

Planificar la gestión de las veterinarias pensando en 2023

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA EDICIÓN DE REVISTA 2+2



» Este es uno de los temas centrales de la última edición del año de la Revista 2+2 que ya está disponible en veterinarias de todo el país, en la web y también en sus distintas redes sociales.

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



Son 6 las ediciones de la Revista 2+2 al año donde tratamos temas de gestión y marketing veterinario.

Durante este 2022, distintos columnistas han tratado temas relevantes para la viabilidad de los negocios veterinarios, planteando herramientas de ventas y marketing, comunicación tanto interna, como externa, de liderazgo, etc. Además, propuestas para mejorar las ventas, eficientizar gastos e inventarios. Se compartieron casos de éxito, entre otros temas relevantes.

En el caso de la última edición (la #70) de la Revista 2+2 el tema central gira en torno al cierre del año... ¿Cuántos balances hay que hacer antes que termine este 2022? En su editorial, Luciano Aba, analiza algunos puntos en los que trabajar en el repaso anual de las veterinarias. Además de esta reflexión, los columnistas que acompañan a la Revista 2+2 durante el año, para esta última versión, prepararon temas con los que plantean hacer el cierre necesario.

Eliana Mogollón desde Colombia en su artículo "Se acaba el año. ¿Cómo empezamos a planear el que viene?" busca por medio de pasos útiles, que van desde empezar con un punto de partida, hasta establecer puntos de evaluación y control, planear el 2023. El MV Javier Paoloni con su artículo "No pongamos todos los huevos en una sola canasta" hace un llamado a encontrar eso que hace a cada uno especial, único e inigualable para destacarse entre los demás. No es solo identificarlo, es crearlo y adquirirlo con el trabajo diario.

Local e internacional

La Red Iberoamericana de Gestión Veterinaria, a través de su canal de Facebook, tocó el tema de cómo impacta la economía mundial en la toma de decisiones en el sector de animales de compañía.

Toda la información de la charla en el artículo "EconoDatos de la industria veterinaria: ¿qué hay de nuevo?". Y aunque cada

más clínicas utilizan sistemas de gestión, aun no todas lo hacen, por eso en la nota "Softwares de gestión: ¿quién mide el rendimiento de su veterinaria?" se pone en relieve su importancia para lograr mejores resultados.

El MV Pablo Borrás hace una revisión sobre la importancia de la prevención de enfermedades en caninos en la temporada de calor, ya que cada vez es más común que las mascotas viajen con sus tutores, en su artículo "El verano y la prevención de enfermedades, ¿qué hacer?".

Por su parte, Javier Sánchez Novoa con su artículo "Marketing directo: la comunicación que te acerca a las emociones del cliente" plantea la importancia de la buena comunicación con el cliente clave para asegurar una relación fuerte y duradera.

A veces es necesaria una segunda opinión en un tratamiento para un paciente enfermo, a veces es necesario, además, utilizar diferentes técnicas para lograr una mejoría, es por eso que en su artículo "Terapias multimodales en medicina felina", la MV Natalia Luka habla sobre la importancia del trabajo multidisciplinario.

Asimismo, el MV Antonio José Castelletti expone tres casos concretos en los que el trabajo en equipo ha logrado grandes resultados.

En su artículo "¿Cómo arman sus equi-



pos los veterinarios hoy en día?" entrevista al MV Ernesto Freijes, de General Pirán, el MV Ricardo Chayer, de Balcarce, y el MV José Germán Luberti de 9 de Julio.

Para finalizar Guadalupe Varelli periodista del equipo de la Revista 2+2 conversó en Mar del Plata con Osvaldo Rinaldi presidente del Colegio de Veterinarios de Buenos Aires entre otras cosas, sobre las acciones que llevan adelante para controlar la prescripción, venta y uso de zooterápicos.

Esto y mucho más en la última edición de la Revista 2+2 (www.dosmasdos.com.ar) que ya se encuentra disponible en veterinarias de todo el país. **AR**



No hay nada superior

Neumogen GOLD

Tulatromicina 10%

Antimicrobiano

Antibiótico - Macrólido

Solución inyectable



Adiós a la neumonía!
Antibiótico de última generación

DOSIS ÚNICA DE LARGA DURACIÓN

cada día somos más

Seguinos en las redes @laboratoriogenerar
Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA



LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS.



Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.caminosdistribucion.com.ar



A LA MANO DE LOS PRODUCTORES

¿Cómo lograron en Itá Ibotig mejorar los índices y anticipar la preñez un 10%?

» El establecimiento ganadero ubicado en Mercedes, Corrientes, empleó técnicas de biotecnologías reproductivas que llevan el sello del INTA.



Cambio de hábitos. Se busca avanzar en un protocolo para la sincronización reproductiva.

La aplicación de un protocolo de sincronización reproductivo le permitió al establecimiento Itá Ibotig –Mercedes, Corrientes– mejorar los índices y anticipar la preñez un 10%, en comparación con las prácticas habituales de manejo de lactancia mediante el enlatado de los terneros.

En el NEA, la cría bovina se realiza de forma extensiva y, en general, sobre ambientes marginales. Por lo que el desarrollo de tecnología orientada a mejorar la productividad de los rodeos es una necesidad.

En este sentido, un equipo de especialistas del INTA Mercedes –Corrientes– propone un protocolo de sincronización reproductiva, que apunta a reducir el

porcentaje de vacas en anestro, mejorar los índices y anticipar la preñez.

Para lograrlo, Domingo Aguilar –especialista en manejo reproductivo de bovinos y ovinos del INTA– propone la aplicación de un protocolo para la sincronización reproductiva.

En otras palabras, esto significa aplicar una serie de fármacos para reducir el periodo de anestro y mejorar la eficiencia biológica del animal.

“La duración del anestro posparto

es variable y está vinculado a la lactación y a la nutrición o estado corporal del animal”, señaló Aguilar, quien puntualizó en la importancia del balance energético positivo: “Para que esta tecnología funcione y mejoren considerablemente los índices de preñez, es necesario que la vaca gane peso durante la etapa de servicio”.

A los números

Resultados preliminares de un ensayo que se realizó en el establecimiento ganadero Itá Ibotig demostraron que, a pesar de la carencia forrajera –causada por la sequía que se registra en la

región desde 2020– se logró un 44% de preñez con la aplicación del protocolo farmacológico, en comparación con el 40% que se registró con la práctica de enlatado, evaluada a los 35 días de aplicadas ambas técnicas.

“Si bien, a simple vista, los números no muestran grandes diferencias, la tendencia global de la aplicación del protocolo es positiva”, expresó Aguilar quien destacó las ventajas a largo plazo de esta práctica: “No solo permite anticipar la preñez a los 35 días, sino que, además, considera la continuidad de la lactancia de los terneros que se encuentran al pie de la madre, lo que a largo plazo repercute en más kilos al momento del destete”.

“Nuestro objetivo final es que todas las hembras produzcan terneros y lo hagan de la mejor manera posible”, subrayó Aguilar. **AR**

Fuente de la información: INTA.

LA IMPORTANCIA DE LAS PRUEBAS A CAMPO

La estancia Itá Ibotig donde se llevaron adelante los ensayos del INTA es una empresa ganadera familiar que se dedica a la cría, recría de novillitos y vaquillas sobre pasturas y a corral, más cría ovina. El campo cuenta con una superficie total de

8.016 hectáreas, de las cuales 7.216 hectáreas son propias y 800 son arrendadas. Allí existen diferentes ambientes: 5.838 hectáreas de altura, 1.205 de bañado, 267 de cañadones y lagunas y 267 de pasturas y verdeos para recría, principalmente.

“La propuesta no solo permite anticipar la preñez a los 35 días, sino que, además, considera la continuidad de la lactancia de los terneros que se encuentran al pie de la madre, lo que a largo plazo repercute en más kilos al momento del destete”.

www.sport-horse.com.ar
info@sport-horse.com.ar

FORMULAS ORIGINALES



PENICILINA PROCAÍNICA 40m
penicilina G procaínica
IM. 10 a 20000UI c/Kg.p.v.



HEPATO-RENAL
protector hepato renal
Ac. Tioctico y Urotropina.



FENITIDINA Sport Horse
analgésico con protector gástrico
Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.



BETAMETASONA DEPOT
antiinflamatorio corticoide Sport Horse
Betametasona fosfato y acetato.



011 4293-6916 +54 9 221 621-0113

 sport horse argentina

 Sport Horse - Argentina





La mejor Cobertura Médica para tu Empresa

- Programas de prevención in Company
- Atención personalizada
- Y mucho más

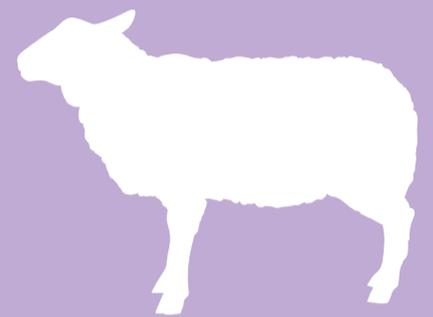
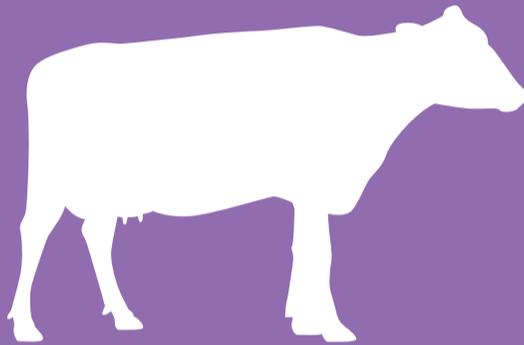
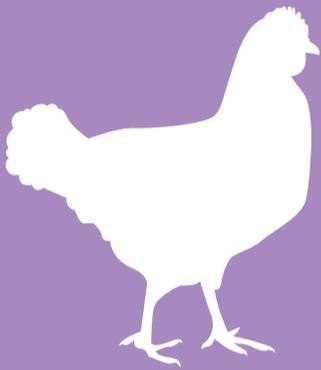
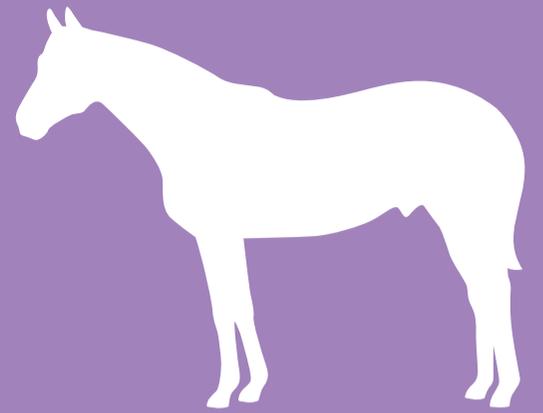
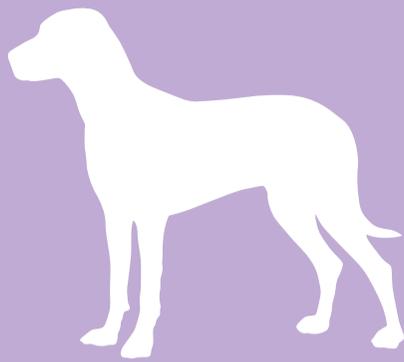
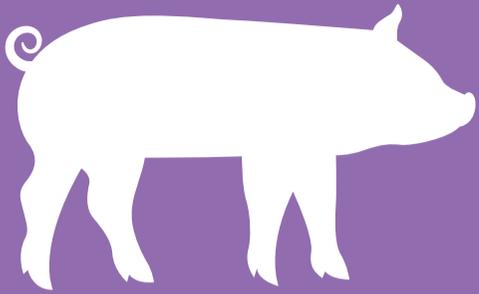


LUIS PASTEUR

Cuidamos tu salud



R.E.N.O.S. N° 4-0200-4, R.N.E.M.P N° 1013, SSSALUD 0800 222 SALUD (72583) - www.argentina.gob.ar/sssalud
LA IMAGEN DE LA FIGURA HUMANA HA SIDO RETOCADA Y/O MODIFICADA DIGITALMENTE. LEY 3960.



CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE

CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

