

MOTIVAR

NUEVA PROPUESTA OFICIAL DE ENTES SANITARIOS

El vicepresidente del Senasa, MV Rodolfo Acerbi, adelanta los próximos pasos en la reconversión de las Fundaciones. **Pág. 12 a 14.**

LEUCOSIS: HITO PARA LA INNOVACIÓN MUNDIAL

Karina Trono, del INTA, nos cuenta qué se logró y qué se podrá lograr con la nueva cepa vacunal desregulada recientemente. **Pág. 36 a 38.**

AVANZA EL CONTROL DE ZOOTERÁPICOS

Durante sus Jornadas de Mar del Plata, el Colegio de Buenos Aires reforzó y sumó apoyo oficial a su plan de acción sobre el mercado. **Pág. 46 a 59.**

BIOGÉNESIS BAGÓ COMPRÓ MAYORS

La adquisición consolida el avance de la empresa también en el sector de animales de compañía. **Pág. 58.**

20 AÑOS | DE LA CIENCIA A LA REALIDAD



En una nueva edición aniversario, MOTIVAR festeja dos décadas en el mercado repasando cómo se fue convirtiendo en una red de redes de contactos y vínculos, a la vez de ir acompañando la difusión de una serie de innovaciones que comenzaron siendo solo ideas y años después se hacen realidad en el campo de la salud animal de Argentina y el mundo. **Editorial**



Para que tu campo esté **siempre lleno de vida.**



Consulta con tu médico veterinario

BIOABORTOGEN® H

Aplicala antes del servicio y durante la preñez a vacas y vaquillonas para prevenir el síndrome reproductivo bovino y evitar brotes de *leptospirosis*.



La evolución de la salud animal

f @ www.over.com.ar



Acción persistente en 1 sola dosis

Tulatromax



ALTA CONCENTRACIÓN EN PULMÓN



RÁPIDA Y LARGA ACCIÓN



PARA BOVINOS Y PORCINOS



ANTIBIÓTICO INYECTABLE
Tulatromicina

over
MEDICINA VETERINARIA



Providean® BIOLÓGICOS

Mejore sus índices de preñez

Providean Repro 12 y Providean DVB AT, las vacunas más potentes y seguras para la prevención de enfermedades reproductivas.



- ✓ **Providean Repro 12**
Vacuna con 12 antígenos virales y bacterianos.
- ✓ **Providean DVB AT**
Primera vacuna de alto título contra el virus de la Diarrea Viral Bovina (DVB).



CALIDAD TECNOVAX PARA EL MUNDO

MEJORES EMPRESAS DE ARGENTINA

TECNOVAX
Sanidad Animal

HILO PARA EL AGRO

Hilo de polipropileno para el agro. Ultra resistente a la acción de la intemperie, agentes bacterianos, ácidos y alcalinos. Protección U.V. No se corta, ni se oxida.

Hilo para Arrolladora

3.000 mts. Pallets 216 unid.
4.500 mts. Pallets 150 unid.

Hilo para Fardo

1.200 mts. Pallets 90 unid.
2.500 mts. Pallets 100 unid.

Hilo para Mega Fardo

1.400 mts. Pallets 90 unid.



MALLAS AGRÍCOLA

EXTRA FORCE

Red de enfiado creada para funcionar bien en condiciones realmente duras. Esta malla trabaja con material como alfalfa, maíz, paja o tallos de maíz.



OPTINET

La solución adecuada para todos los cultivos. Rollos de alta calidad con mejores propiedades mecánicas.



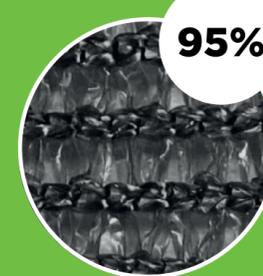
CARRETELES RAFAELA

MEDIA SOMBRA PARA EL AGRO



Reduce el estrés calórico en los tambos.

Resistentes a la intemperie. Con protección UV. Cuatro modelos: AG, Nacional, Chilena, Frontier. Pesos desde 6,5 a 29 kg. Medidas: 4,20 x 100 / 4 x 50 / 4,20 x 50 / 2 x 50 / 2,10 x 50 mts. Contamos con variedad de colores según el modelo.



95%



90%



80% PESADA



80% LIVIANA



50%



35%



www.carretelesrafaela.com.ar
 Carreteles Rafaela
 Aplicación ArgentFlex

🏠 Casa Central Rafaela
 📍 Sucursal Buenos Aires
 📍 Sucursal Carlos Casares
 📍 Sucursal Bahía Blanca

📍 Sucursal Río Cuarto
 📍 Sucursal Corrientes
 📍 Sucursal Santa Rosa
Direcciones y contacto



Hacelo tuyo!
con **PUNTOS**
krönen Vet

Un programa de recompensas para vos y tu negocio



Intercambiá tus puntos por **increíbles beneficios**



BROUWER

Comprá

TECNOVAX
Sanidad Animal

6 100 Puntos KrönenVet

Acumulá

2 550 Puntos KrönenVet

Fedes Vet Digitalización
de tu Veterinaria

Canjeá

1 Camiseta
Titular Argentina

Curso de
Digitalización
FEDESvet



20 AÑOS
ESTO RECIÉN COMIENZA...

in f o kronenvet

+54 9 221 6374218

kronenvet.com.ar

ventas@kronenvet.com.ar

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



20 años: de la Ciencia a la realidad

El marco que nos propone el 20º aniversario que celebramos con esta edición de **MOTIVAR** resulta más que propicio para volver a realizarnos dos preguntas claras y concretas que hace un tiempo nos hizo el gerente de Marketing de un importante laboratorio veterinario argentino: "¿Cuál es el aporte real que realizan al sector? ¿Qué tendencia negativa modificaron?"

Más allá del asombro que nos causó ver cómo se le pretendía atribuir a un medio de comunicación responsabilidades y acciones para las cuales no solo las propias empresas, sino las cámaras que las nuclean cuentan con recursos y experiencia, estos interrogantes sin dudas que nos llevaron a reflexionar. Sobre todo, si nos sumamos a un debate aún más filosófico (que también nos fue planteado como medio) en cuanto a "¿qué pasaría si dejamos de existir?"

¿Hay que justificar la permanencia de un medio de comunicación?

Si, claro. Hay que hacerlo, fundamentalmente cuando nos referimos a **MOTIVAR**, que más allá de estar cumpliendo 20 años en el mercado, ha demostrado ser y convalidarse como una red de redes, de contactos y vínculos entre los distintos actores del sector de la sanidad animal en Argentina.

¿Y en la región? Ya llegará...

PASITO A PASITO

Lo primero quizás que ofrecimos al rubro allá por octubre de 2002 fue la posibilidad de contar con un medio independiente, que más allá de ser financiado 100% por su pauta publicitaria, ha podido llegar regularmente a más de 5.500 profesionales del sector todos los meses con su versión impresa, con contenidos de alta calidad y la permanente vocación por la generación de debates que involucren a las partes involucradas en cada tema.

Luego llegó la web, las redes, el mundo digital.

Por medio de estas herramientas sin dudas que también **MOTIVAR** logró potenciar su alcance y de ese modo profundizar aún más una de sus mayores virtudes: el diálogo fluido y permanente con personas que se dedican a distintas actividades en nuestro país, ocupando diferentes funciones y rangos.

Una gran red de redes que fomenta el diálogo y los vínculos de largo plazo. Nada mal para un medio sectorial. Una alegría para quienes somos parte.

A BRILLAR

Creánnos que todo esto nos llena de orgullo y renueva a diario nuestra energía para mantenerlo y mejorarlo constantemente.

Sin embargo, hay un aporte ma-

yor y es el que tiene que ver con el acompañamiento que mes a mes se le ha dado a todas y cada una de las innovaciones que se han planteado y arribado al campo de la sanidad y el bienestar animal en Argentina.

¿Cómo es eso?
Claro. **MOTIVAR** es contemporáneo al desarrollo de productos y tecnologías que hoy son realidad pero que tiempo atrás fueron solo una idea.

Sin ir más lejos, en esta edición ustedes podrán acceder a toda la información ligada a la desregulación internacional de una nueva cepa vacunal contra la leucosis bovina fruto del trabajo que desde hace 14 años el INTA y una Uni-

versidad de Bélgica llevan adelante.

Decenas han sido las notas y comentarios publicados en este medio en relación a este logro argentino que tiempo atrás, la líder de este proyecto, Karina Trono ha sabido defender en cuanta charla y congreso tuviera oportunidad en estos años.

Somos contemporáneos al brutal desarrollo de la técnica de IATF y la identificación electrónica en rodeos bovinos.

También del arribo de soluciones basadas en anticuerpos monoclonales en el segmento de animales de compañía; las vacunaciones in ovo en avicultura y las distintas tecnologías que no dejan de llegar a la producción porcina para



Acompañamos, difundimos y no dejamos que pasen por alto noticias que quizás por la rutina o por el simple hecho de ser parte de este sector podrían no destacarse de la manera que ameritan.



mejorar la salud y la productividad de los animales.

Acompañamos, difundimos y no dejamos que pasen por alto noticias que quizás por la rutina o por el simple hecho de ser parte de este sector podrían no destacarse de la manera que ameritan. La industria de laboratorios argenti-

nos tiene calidad internacional y así lo reflejan sus exportaciones.

Con fuerte presencia de las principales compañías multinacionales del mundo, nuestro mercado crece y lo seguirá haciendo.

Hay que difundirlo.
Es nuestro objetivo mantener vivo y en alto todo aquello que día a día miles de personas en todo el país ponen en marcha.

Estimular y potenciar el desarrollo, esa es la meta definitiva, más allá de informar y analizar la actualidad de un rubro que no escapa a los pormenores y a las sucesivas crisis que ha vivido nuestro país.

ES LA BIOLOGÍA, AMIGOS

En todos estos años, hemos aprendido muchas cosas, pero entre ellas podemos destacar el hecho de no enfocarnos 100% en el circuito comercial de los productos veterinarios.

Las acciones promocionales, el marketing, las reuniones, los viajes, todo forma parte. Todo es importante.

Pero no al mismo nivel.
El sector veterinario está atado 100% a la vida. A la biología. A ciclos que, si bien se van modificando, planean desafíos claros y concretos cuando incluso se llevan adelante en contextos climáticos altamente desafiantes.

Y si hablamos de biología, hablamos de Ciencia.
Una Ciencia argentina que se muestra a la vanguardia, que resuelve problemas concretos y que -aún con una serie de cuestiones pendientes- avanza y se posiciona en el mundo de la sanidad animal a escala internacional.

Comunicar, difundir, unir y potenciar. Seguramente no alcance solo con esto para modificar grandes tendencias, pero si para buscar y generar acuerdos. Hay mucho por hacer y estamos listos para hacerlo.

LECTURA SUGERIDA

El Senasa publicó la información oficial con los resultados de la primera campaña de vacunación antiaftosa 2002 en el territorio nacional. En el material difundido se destacan las categorías de animales vacunados, por cada provincia y también departamento de nuestro país.



ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL DOCUMENTO COMPLETO EN PDF



MOTIVAR

f pmotivar | t pmotivar | y pmotivar | i motivarok | in Periódico MOTIVAR | +54 911 6425 3333

Director
Luciano Esteban ABA
(011) 15-5014-1296
luciano@motivar.com.ar

Diseño y fotografía
Nicolás de la Fuente
(011) 15-6131-9954
nicolas@motivar.com.ar

Dirección de Marketing
Margarita Briceño
(011) 15-7045-7170
margarita@motivar.com.ar

Publicidad
publicidad@motivar.com.ar
(011) 4717-2153
Impresión Mariano Mas SA

Redactores
Facundo Sonatti
redaccion@motivar.com.ar
Guadalupe Varelli
guadalupe@motivar.com.ar
Camila Montaña
camila@motivar.com.ar

Fecha de cierre de esta edición:
30/9/2022

Asociación de ideas SRL

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de ideas S.R.L., Cangallo 830 dpto A, Martínez (B1640GY), Buenos Aires, Argentina. Tel/fax: (011) 4717-2153.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicaciones. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-0566. RPI N°: 732146

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar

RVRC | Richmond Veterinary Research Center

SERVICIOS A TERCEROS
20 empresas confían en nuestro servicio
Planta certificada en 23 países



Toda nuestra calidad, servicio y tecnología, a su disposición

Para que proyecte la evolución de su negocio farmacéutico en calidad, tiempo y cantidad, de acuerdo a sus objetivos.

Elaboración y Dosificado Inyectables | Comprimidos | Líquidos | Semisólidos

Acondicionamiento GS1 Hormonales | Psicotrópicos

Depósito y Áreas Segregadas

Control de Calidad y Desarrollo Galénico

Atención exclusiva: (011) 4463-0663 Int. 109 | acalidad@richmondvet.com.ar | richmondvet.com.ar/rvrc



No todas las mangas... son mangas



NOTA DE OPINIÓN POR:
Fernando Grippaldi
patacon1966@gmail.com
@pataconrippaldi

Hoy en nuestra ronda de mates voy a sentarme con los propietarios de los campos donde como veterinarios nos toca ir a trabajar. Quizás genere enojos y, seguramente, algún "yo no".

No voy a generalizar, pero... "al que le entre el sombrero, que se lo ponga".

No hace mucho, día de manga. Manga para renegar. Manga donde tuvimos que estar atentos para cuidar al personal, a la hacienda y por qué no, a nosotros mismos.

Y en el trámite de cuidar eso, descuidamos la prolijidad del trabajo que fuimos a hacer. Fueron pocas las vacas que tecté... pero terminé como si hubieran sido 1.000!

Sin correr carreras, sin apurarnos para terminar. Fue un día más de trabajo.

Si podemos trabajar, es porque somos y estamos sanos. Pero, siempre es mejor si

trabajamos sin riesgos.

No importa si tuve que arrodillarme para tectar. Pude trabajar.

Demás está aclarar, que ya pensé en el Bienestar Animal. A veces, las mangas, son lugares en los que arriesgamos nuestra integridad física, no por ello debemos negarnos a trabajar. Y esto de estar sanos, es algo que debemos cuidar. Porque como todos los veterinarios sabemos, tanto en nosotros como en los operarios, nuestra herramienta de trabajo es el cuerpo: brazos, manos y piernas con sus respectivos pies.

¡Ah! Y la cabeza, la que nos trajo a ser lo que somos: seres pensantes.

No seremos ni más ni menos "machos", corajudos o valientes, porque perdimos un tiempito de la jornada laboral en adecuar el lugar de trabajo, previniendo los posibles accidentes a nosotros, a las personas que nos están ayudando y a los animales.

Sino leamos la primera estrofa de "Hombre" de José Larralde, para darle el valor que se merecen nuestros brazos: "No tengo más fortuna que estos dos brazos que Dios me ha dao, si no han tocado la luna es porque no han probao. Mis brazos hacen todo cinchando por un pan bien ganao, y no le encuentro el modo pa' que estén olvidaos".

No deberíamos estar pensando en cómo nos vamos a cuidar, sino en hacer nuestro trabajo de la mejor manera, por lo cual, además recibimos una remuneración.

Y el resultado del mismo será el mejor si solo pensamos en lo que debemos hacer.

Cuando recién nos recibimos, somos jóvenes y cuando adquirimos la experien-



Alerta. "Hay que tener cuidados que a veces subestimamos".

cia, ya estamos grandes. Tanto al arrancar, como ahora, debemos cuidarnos.

Evitar un accidente, es asegurarnos la vida y el trabajo. Ninguno de nosotros, que soñamos por mucho tiempo tener esta profesión y ejercerla, quiere que dure poco.

Todo lo contrario.

País ganadero, país del siglo XXI y todavía debemos pensar que el productor se olvidó de pensar que en "eso", que muchas veces llaman manga, nosotros, su personal y su capital hacienda -que no es poco-, debemos arriesgarnos al trabajar. Por ello, hoy sentí la necesidad de dejarlo escrito.

Para aquellos colegas que recién arrancan, o para los que van a hacerlo, sepan:

- Hay que tener cuidados, que a veces los subestimamos.
- No es temor el querer cuidarse y cuidar.
- El ser campero, se demuestra también usando la razón más que la bruteza.

Y a los productores

La manga debe ser un lugar de trabajo

comodamente, no digo como una oficina, pero sí con techo para la sombra y la lluvia, "estable", sana y mantenida. Sombra, que no estemos esperando la hora para que los árboles den su bendecida sombra donde estamos trabajando. No olviden lo tan trillado de aristas de maderas rotas, cómo deben estar e ir colocados los tornillos de las tablas. El yugo, "aprieta vacío", puertas laterales, cierren bien.

Que las trancas corran sin trabarse y estén enteras.

Que por allí pasarán animales, sustento del sistema productivo y generadores de divisas, para la empresa ganadera.

Que, por allí, estarán trabajando sus empleados y que también deben cuidarlos.

Que, por allí, pasará también el veterinario. ¿Es mucho pedir?

Estamos atentos a lo que la sabiduría de Grandin Temple nos legó en cuanto a formas, circulación, materiales, etc. Nos acordamos de usar la bandera, evitamos los ladrillos -para no escuchar un: "¡Juira de ahí!", no usamos la picana, el golpe, el grito. Pero el mantenimiento y funcionalidad de la manga también son fundamentales.

Llegar, organizarse, distribuir tareas y funciones, revisar las instalaciones, no es tiempo perdido. Es tiempo ganado.

La ronda de mate se paró. El agua se enfrió y veo que algunos se fueron. Se habrán ido enojados o a poner en marcha, como corresponde, la tan mentada manga, para que de verdad sea una manga. **AR**

LÍNEA FATRO PARA EL TAMBO



La diferencia está en la calidad



Sabemos de Lechería

Marcá la diferencia.



Contactanos

✉ ventas@rosenbusch.com

☎ +54 9 11 5598 5959

EN EL MARCO DE LA LEY N° 27.233

“Vamos camino a entes sanitarios colaboradores para Una Salud”

» El vicepresidente del Senasa, Rodolfo Acerbi, dialogó con MOTIVAR y dejó clara su visión sobre el futuro de las fundaciones de lucha contra la aftosa. Además, repasó las principales novedades en el organismo.



Frente a los nuevos desafíos que plantea la agenda global, necesitamos fortalecer al Senasa, proponiendo un nuevo rol a los entes sanitarios, convirtiéndolos en entes colaboradores para una salud”. Así de concretas fueron las primeras palabras del MV Rodolfo Acerbi, vicepresidente del Senasa, durante un mano a mano exclusivo con MOTIVAR.

Si bien nuestro entrevistado se mostró firme en cuanto a la decisión argentina de no dejar en estos momentos de vacunar contra la fiebre aftosa, como sugiere el Centro Panamericano de Fiebre Aftosa a través de su plan hemisférico PHEFA, es

sabido que más temprano que tarde toda la estructura montada a través de los entes y fundaciones de lucha contra esta enfermedad a nivel nacional deberá comenzar a reinventarse.

Y es allí donde la propuesta de Acerbi, que ya fuera presentada en el pasado Congreso Nacional de Entes Sanitarios en Misiones organizado por CRA, cobra trascendencia y plantea un norte sobre el cual el tema seguramente avanzará pensando en el año 2023.

“Esta transformación será optativa para cada uno de los más de 300 entes que existen en el país. Los que decidan sumarse, firmarán un convenio con el Senasa en el marco de la Ley N° 27.233 y su decreto reglamentario N°776, gozando de una serie de acciones novedosas, como ser que el Senasa lo va a acompañar en las acciones legales y sanitarias que permitan solucionar problemas de morosidad generadas por la aplicación de las vacunas y en la ejecución de actividades complementarias en los distintos programas oficiales por fuera del tiempo de la campaña, especialmente en capacitaciones para robustecer la vigilancia epidemiológica, la concientización medio ambiental y en la prevención en el ámbito



Acerbi. “La propuesta es ampliar el rol colaborador de las fundaciones, más allá de aftosa, brucelosis y garrapata”

de la salud pública”, aseguró el vicepresidente del Senasa. Y reforzó: “Además, de esta manera vamos a fortalecer la institucionalidad del Senasa ante los nuevos desafíos que plantea la agenda internacional, ligados principalmente a fortalecer la alerta temprana de sospechas en las distintas enfermedades, por parte de los productores y de la profesión privada en el marco del concepto de una salud”.

En este punto, el funcionario agregó: “Esa será nuestra propuesta: ampliar el rol colaborador de los entes y fundaciones, más allá de aftosa, brucelosis y garrapata. Bus-

caremos hacer foco en la necesidad concreta de cada región, como puede ser la rabia parviente en el norte o el control de la hidatidosis y triquinosis en otras regiones, por ejemplo”.

Además, Rodolfo Acerbi dejó entrever que en este marco, se avance también en la necesidad establecer un modelo que resulte equivalente para la Patagonia. Pretendemos consolidar un modelo acorde a la zona y a sus necesidades durante 2023 para establecerlo a finales de ese año. El formato se definirá en el corto plazo”, nos explicó.

Pero claro que, si hablamos de una salud, esta reconversión deberá incluir también una mirada también hacia las problemáticas ambientales y los desafíos de la parte vinculada a la Salud Pública con un abordaje integral en todo lo vinculado a presencia y control de zoonosis y uso responsable de antibióticos en las producciones. El nuevo rol complementario de las Fundaciones a las tareas propias del Servicio será el de una colaboración amplia.

Lo que viene

El plan está en marcha y seguramente...

Continúa »»

Más de 50 años fabricando tecnología de punta

- ✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC
- ✓ Datalogger
- ✓ Regitradores gráficos



Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184



Tecnología y calidad para envasar los mejores productos.



40 años | abasteciendo a la industria veterinaria y farmacéutica

www.labplasticos.com.ar Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA +54 9 0221 4 528242

te ya en 2023 se comenzarán a ver planes piloto en distintas partes del país, para transitar ese período hemos convocado a la Fundación Argentina de Erradicación de la Fiebre Aftosa (FADEFA) para que nos asista principalmente en los temas de capacitación.

“Si bien el contenido de las normas de cada plan las establecerá el Senasa, luego del correspondiente tratamiento es las comisiones y habiendo sido puesta a consulta pública, la Dirección Nacional de sanidad animal podrá delegar en los entes que firmaron el acuerdo, acciones complementarias que permitan llegar al cumplimiento de los objetivos que el plan estableció para una determinada fecha”, adelantó Acerbi. Y reiteró: “Inicialmente el objetivo estará puesto en la capacitación integral al productor y a los profesionales para optimizar las acciones para alcanzar eficientemente la detección precoz y notificación temprana de aquellas enfermedades que no tenemos o que estamos controlando y/o erradicando”.

El funcionario destacó que puertas adentro del Senasa se deberá articular entre las áreas de inocuidad y de sanidad animal; así como también puertas afuera, consolidando alianzas no solo con los entes y fundaciones, sino también con organismos “hermanos” como el INTA. “Es clave que podamos definir un nuevo marco sobre el cual trabajar. Esta situación de transformación me recuerda a las primeras discusiones que tuvimos allá por los años 90 al momento de constituir la actual estructura de entes sanitarios. Hoy los desafíos son distintos y debemos estar preparados para afrontarlos con la debida anticipación por el grado de complejidad que tienen”.

Nuevos planes y actualidad

Nuestra entrevista con Rodolfo Acerbi sirvió también para realizar un repaso sobre la actualidad y el corto plazo del organismo sanitario nacional.



Aftosa. “La vacuna no es un indicador epidemiológico de la enfermedad”. Rodolfo Acerbi.

“Buscaremos generar acuerdos con las empresas farmacológicas que elaboran garrapaticidas, para que en las zonas que verifiquemos que hay resistencia clara en las garrapatas dejen de comercializarse por un tiempo adecuado. A nadie le conviene vender un producto que no funciona, independientemente de que esté aprobado”.

En ese sentido, pudimos conocer que está próximo a lanzarse una nueva etapa del plan de brucelosis bovina a nivel nacional. “Lo novedoso estará vinculado con el control de movimientos”, nos adelantó el referente del organismo sanitario, haciendo foco en las ventajas que tendrán

quienes hayan optado voluntariamente por contar ya con el DOES en su establecimiento o encontrarse certificados como predios libres. Hoy estamos debatiendo en la comisión de bovinos esta nueva etapa.

nes infrinjan la normativa. Además, en conjunto con el INTA se compartirá la información técnica disponible en cuanto al grado actual de resistencia a determinadas formulaciones y realizaremos un nuevo muestreo para consolidar dicha información.

“Obtenidos los resultados, buscaremos generar acuerdos con las empresas farmacológicas que elaboran garrapaticidas, para que en las zonas que verifiquemos que hay resistencia clara en las garrapatas dejen de comercializarse por un tiempo adecuado. A nadie le conviene vender un producto que no funciona, independientemente de que esté aprobado”, aseguró Acerbi.

Durante la entrevista también tuvimos la oportunidad de analizar los desafíos que plantea la nueva regulación sobre el uso de antibióticos a nivel nacional y la decisión de dejar de vacunar contra la Aftosa, y nuestro entrevistado encontró el lugar para reforzar una idea central.

“Hace un tiempo importante el Servicio viene trabajando en el tema antibióticos y lo seguiremos haciendo de cara a las nuevas reglamentaciones. En relación a la vacunación contra la aftosa, no habrá por el mediano plazo cambios, porque estamos convencidos de la positiva relación costo-beneficio de su aplicación. La vacuna no es un indicador epidemiológico de la enfermedad; es una herramienta estratégica que nos permite previsibilidad productiva en el ganado bovino de cara a los importantes mercados que hoy abastecemos sin inconvenientes. La Argentina es un país libre de la enfermedad y lo demuestra con la vigilancia que realiza cada año. **AR**

Como si fuera poco, a fines de este mes también el Senasa presentará un nuevo plan de Garrapata Bovina, con un capítulo enfocado fuertemente al control de despacho de los animales hacia las zonas libres o de control, con acciones legales más severas sobre quie-



STERIOLOX
Servicio Integral de Esterilización
de Grupo Quality S.A.

Esterilización para terceros por óxido de etileno y vapor de agua

Comprometidos con la sanidad animal

BPF Aprobados por ANMAT
Certificación ISO 9001:2015

España N° 3475, Villa Lynch (CP 1650) San Martín. 4753.2414 // 4754.0743 // +54 9 1140767036

www.sterilox.com.ar
info@sterilox.com.ar
Sterilox_



Livestock Intelligence™



Soluciones en identificación animal

Caravanas de manejo Allflex: innovación, resistencia y variedad para una gestión eficiente del rodeo.

Lisas o numeradas



Colores disponibles:
● ● ● ● ● ●

Laser INK

Mediana, grande y maxi

Colores disponibles:
● ● ● ● ● ●



Electrónicas

HDX y FDX
Cerradas y abiertas



VILLANUEVA.COM.AR



UNA CITA EN CHAPA BAR

Chinfield marcó el inicio de la temporada de polo

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA COBERTURA EN VIDEO



» La charla dictada por el MV Blas Vaschetto sobre claudicaciones oscuras fue la excusa perfecta para convocar que hizo el laboratorio a médicos veterinarios y estudiantes en septiembre.

familia Fischer, decidió convocar a médicos veterinarios y estudiantes ligados a la actividad equina y más especialmente al mundo del polo. Para hacerlo, se eligieron las canchas de la familia Heguy en Chapa Bar, el pasado 7 de septiembre.

El MV Ramón Ferrer Reyes, codirector técnico de Chinfield, ofició de anfitrión y recibió a **MOTIVAR** para adelantar lo que sería la participación especial del MV Blas Vaschetto, director del Hospital Equino de Venado Tuerto, Santa Fe, que disertó sobre claudicaciones oscuras, para alrededor de 30 profesionales, entre los que se encontraban los reconocidos especialistas Nora "Pichi" Taylor y Francisco "Frankie" Braun.



Con ganas. Los veterinarios asistentes ya van intensificando su trabajo diario.

FACUNDO SONATTI
redaccion@motiviar.com.ar
@facusonatti



El corredor vial que lleva el nombre de Gonzalo Tanoira entre los partidos bonaerenses de Pilar y General Rodríguez se constituyó en las últimas décadas como el epicentro del entrenamiento global de polo más exclusivo donde, en un radio de no más de 5 kilómetros, se pueden contar 50 canchas pertenecientes muchas de ellas a los equipos de más alto hándicap del mundo. Fue en este marco que el laboratorio de origen nacional Chinfield, de la

El momento del reencuentro

Para Ferrer Reyes, un avezado en la materia con 27 años de trayectoria en La Quebrada, el haras que fundó su abuelo, Hernán Ceriani Cernadas, donde antes había solo quintas y la Panamericana aún era apenas un proyecto y, ahora, con un lustro en la industria pharma, no quedan dudas que la zona donde se concretó el encuentro constituye la mayor concentración de caballos de alta performance del país.

"Convocamos a los especialistas y estudiantes de la Universidad del Salvador y la UBA ya iniciando una nueva temporada fuerte de polo, que empieza con el Abierto del Jockey Club y sigue con la Triple Co-

rona: Abierto del Tortugas Country Club, Abierto del Hurlingham Club y Abierto Argentino de Polo", repasa el codirector técnico de Chinfield.

A su turno, Vaschetto advierte que las claudicaciones oscuras insumen más tiempo, ciencia y tecnología para encontrarlas.

"Es un día a día, los colegas nos construimos personalmente e interpersonalmente, el camino es compartir información", asegura el MV del hospital equino de Venado Tuerto.

"En el equino de polo la dedicación del veterinario es más específica debido a las problemáticas propias del deporte", asegura Ferrer Reyes y sigue: "Un partido consta de ocho chukkers de siete minutos, donde en un juego de polo de alta competición se exageran los músculos y tendones del animal y si no está bien entrenado, se le pasa factura.

En ese sentido el laboratorio ofrece productos tanto para el pre, como pospartido".

La línea equina de Chinfield es uno de sus caballos de batalla no solo en el mercado interno. La firma tiene presencia en el resto de la región, Medio Oriente y países de África. "Desde los 90 el polo se ha profesionalizado, haciéndose visible que el caballo no solo necesitaba una cría extensiva, sino un mejor potencial genético y desarrollo tanto en nutrición como alimentación", explica Ferrer Reyes en un mano a mano con **MOTIVAR**.

Y agrega: "A medida que los veterinarios se especializaron dándole importancia a su cría para alto rendimiento, los productos de Chinfield ganaron terreno porque ayudan a mejorarla y demostrar el máximo potencial genético en el momento de la competencia". **AR**



CÁMARA ARGENTINA DE DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS VETERINARIOS



CADISVET impulsa el avance de la codificación de los productos veterinarios. **Mayor trazabilidad, más transparencia y eficiencia.**

info@cadisvet.com.ar www.cadisvet.com.ar



¡Nos volvemos a encontrar!

TERCERA JORNADA DE ACTUALIZACIÓN: GASTROENTEROLOGÍA CLÍNICA

Disertante:
Dr. Ernesto Bruzzone

VIERNES 11
DE NOVIEMBRE

Lugar: Salón Centenario
Sociedad Rural de Rafaela

ES TU OPORTUNIDAD PARA CAPACITARTE!



MÁS DE 700 VETERINARIOS EN CÓRDOBA

Volvió el IRAC: reforzar las bases y buscar la sintonía fina en IATF



» Gabriel Bó resume los hitos de un encuentro donde se avanzó en la discusión de diversos temas, como la llegada de nuevos protocolos sin estradiol y la relevancia de trabajar sobre las muertes embrionarias.



Juntos. Gabriel Bó y Reuben Mapletoff en Carlos Paz.

Tabla N° 1 - Tasa de preñez (Vaquillonas)

	En celo AM	En celo PM	En celo total	Sin celo	Preñez total
J-Synch	59%	59%	59%	52%	57%
Split - Synch 5d	59%	54%	58%	40%	55%
P4 - Synch	43%	52%	44%	44%	44%
Nada	44%	49%	45%	33%	44%

a ser presencial después de tres años, buscamos balancear cuestiones siempre vinculados a la reproducción, pero abarcando temas más allá de los protocolos, con foco en variables de manejo, nutricionales y sanitarias, así como el abordaje de las muertes embrionarias, un tema que cada vez preocupa más”, resumió Bó para **MOTIVAR**.



A mediados de agosto se realizó en Villa Carlos Paz, Córdoba, el 14° Simposio Internacional de Reproducción Animal organizado por el IRAC, al cual asistieron de manera presencial más de 700 veterinarios especializados en la materia, tanto de Argentina como de México, Uruguay, Paraguay, Panamá, Chile, Guatemala, Bolivia, Ecuador y Colombia, entre otros. A ellos se sumaron otras 100

personas que siguieron el evento y sus conferencias vía streaming. **MOTIVAR** fue de la partida y dialogó con los protagonistas, entre ellos el MV Gabriel Bó, uno de los organizadores, quien este año fuera galardonado en el ICAR de Italia con el premio el Premio Simmet 2020+2 de Reproducción Asistida y recibiera múltiples reconocimientos durante la jornada (esta vez de local). “En el temario del evento, que volvió

participación de disertantes de la talla de Reuben Mapletoff (Canadá), Ky Pohl (Estados Unidos), Milo Wittbank (Estados Unidos), Mehdi Sargolzaei (Canadá), Roberto Sartori (Brasil), Pietro Baruselli (Brasil), Alejo Menchaca (Uruguay) y Paula Tribulo (Argentina), el referente subrayó el espacio de debate generado en torno a las biotecnologías reproductivas recombinantes durante el Simposio. “Ante la exigencia que plantean las le-

gisitaciones de Europa y Estados Unidos, muchas empresas han optado por hacer el camino inverso, logrando aprobaciones de productos innovadores tanto en Brasil, como en Argentina. No podemos perder de vista que el nuestro fue el primer país del mundo en lograr una gonadotropina recombinante habilitada para su comercialización”, remarcó. Ya en su rol de disertante, Gabriel Bó participó de la triple jornada compartiendo dos conferencias. Por un lado, realizó una revisión del trabajo que está realizando en protocolos de IATF J - Synch y algunos con GNRH. Asimismo, planteó la idea de avanzar en un protocolo para aumentar la tasa ovulatoria de la primera GNRH y mejorar la tasa de preñez. “Lo hemos aplicado en carne y en leche con resultados interesantes. Hay que seguir trabajando y generando información”, aseguró. Asimismo, tuvo a su cargo el cierre del Simposio, invitando a los profesionales a ocupar un rol más estratégico en los programas reproductivos de los rodeos que asesoran, supervisando



La foto. El protocolo sin estradiol mencionado por el uruguayo Alejo Menchaca captó todas las cámaras durante el Simposio.



Zoetis. La empresa realizó un evento para celebrar los 20 años del DIB.

la nutrición y el manejo de los animales; así como también su estado sanitario, entre otras variables estratégicas para lograr el éxito en reproducción.

A futuro
“Durante los próximos años, en el área de IATF no vamos a tener muchos cam-

bios”, nos comentaba también Gabriel Bó en nuestro mano a mano en Villa Carlos Paz, y explicaba que, en biotecnología, el avance de los últimos años tiene que ver con la tecnología CRISPR y la epigenética.

En este punto, completó: “En IATF debemos buscar sintonía fina y reforzar las bases de nuestro conocimiento. He-

mos avanzado mucho y a partir de ahora los cambios no serán tan significativos. El foco tiene que estar puesto en que la vaca muestre celo en un momento conveniente. Esto nos genera el beneficio de una mayor fertilidad y una menor pérdida embrionaria”.

Ya culminando nuestra entrevista, Ga-

briel Bó dejó en claro que no cree que tecnologías como la transferencia de embriones o las clonaciones reemplacen la IATF en un futuro. “Todas ellas están pensadas para producir animales avanzados genéticamente que después seguramente serán masificados a través de la inseminación”, aseguró.

¿Cómo hizo Uruguay?

Entre los múltiples temas que se llevaron adelante durante el Simposio del IRAC sin dudas hubo uno que captó la atención de todos los asistentes y fue la explicación que aportó Alejo Menchaca en cuanto a cómo Uruguay logró adaptarse a la imposibilidad de usar estradiol en los protocolos de IATF.

Esto sin dudas representa un horizonte respecto de lo que puede pasar con el

Continúa »

ARMÁ TU PLAN ANTIPARASITARIO AL PRECIO MÁS BAJO



Consultá siempre con tu Médico Veterinario



Descargá el Vademecum escaneando este QR.

DESDE 1969
PROAGRO
Laboratorio Veterinario
www.proagrolab.com.ar
info@proagrolab.com.ar
0800-555-0008



tema también en Argentina.

“En primer lugar tenemos que saber que, si bien las sales de estradiol utilizadas en reproducción no generan problemas de inocuidad, existe una norma que más allá de la evidencia científica, está impuesta en el ámbito comercial”, inició su explicación el especialista internacional. Y avanzó mencionando que desde el inicio de su búsqueda por un reemplazo efectivo del estradiol tuvieron presente que debían mantener la simplicidad de la técnica, los porcentajes de preñez y la viabilidad económica para que el productor pueda invertir en ella. A esto, el disertante sumó algunas limitantes propias de los países de la región, con buena parte de las vacas están en anestro y con una deficiente condición corporal.

Así fue como el grupo que dirige Menchaca avanzó en una serie de trabajos, buscando siempre mantener los tres encierres y tomando como referencia el protocolo J Synch que consiste en 6 días de progesterona con benzoato al inicio,



Fernando Herrero. De Fatro Von Franken.

PMSG, prostaglandina, retiro y al día 9 a la mañana se insemina lo que está en celo y lo que no, se le aplica GNRH y se insemina a la tarde (Ver Tabla N° 1).

“Este protocolo que utilizamos durante casi 10 años, permitió un 57% de preñeces en vaquillonas”, explicó. Y profundizó: “Como alternativa, planteamos una muy similar a la Co Synch que se utiliza en Estados Unidos, pero la denominamos Split Synch de 5 días de progesterona, con GNRH al inicio, PMSG, prostaglandina, retiro y el día de inseminación lo que está en celo lo hacemos ahí y lo que no, GNRH y lo hacemos a la tarde. Logramos resultados realmente similares y alentadores”. Esta misma tendencia se mantuvo en vacas con destetes precoz y en vacas con cría al pie.

Vale decir que en estos estudios también se probó una alternativa de tratamiento con progesterona inyectable además del dispositivo, pero la misma no dio buenos resultados un 10% de preñeces versus el protocolo convencional.

“En este primer año sin estradiol logramos un protocolo alternativo eficaz en vacas y vaquillonas, que nos deja inseminar todo el día, sin perder puntos de preñez y logramos mantener los tres encierres”, aseguró Menchaca.



Calier. El laboratorio dijo presente durante el encuentro.



OVER. Alfredo León contó novedades de la empresa.

Novedades y más capacitaciones

Del 14° Simposio del IRAC en Villa Carlos Paz participaron también las empresas que lideran el rubro de la reproducción bovina en Argentina. En diálogo con MOTIVAR, desde Calier el MV Pablo López fue el responsable de describir la propuesta de la compañía para esta campaña, destacando la calidad y adaptabilidad de los productos. “Seguimos ampliando nuestra línea de reproducción, en este momento estamos trabajando con dos gonadotrofinas equinas, una natural, clásica y otra recombinante. Ponemos énfasis también en nuestro Pack J- Synch, atendiendo muchos más puntos de venta que en años anteriores. Está ya armado con GNRH desde hace 5 años, además de una amplia línea de hormonales a disposición de los veterinarios”, sostuvo.

Además, destacó el avance de Ca-

lier Formación, un espacio desde el que la compañía difunde contenidos de alto valor técnico.

Asimismo, fue Fernando Herrero, de Fatro Von Franken, quien subrayó que la línea Dispolcel se amplía con la llegada de un nuevo Pack S - Synch, sin estradiolos (por 100 unidades), por medio del cual la empresa toma la posta brindando una herramienta clave a profesionales que avanzan en aplicar nuevos protocolos a campo. Además, el referente de la firma nacional informó el lanzamiento de un nuevo Pack J - Synch convencional, de 50 dosis.

Por su parte, el gerente comercial de OVER, Alfredo León, dialogó con MOTIVAR destacando los beneficios de la línea Syncrover y los planes de crecimiento en el sector que planea la empresa,

Continúa »»



Línea Reproductiva



Accede a nuestro vademécum

Pluselar 1,2

Pluselar 0,6

Dispositivos intavaginales con progesterona

Pluset FSH - LH

Veteglan d-cloprestenol

Vetegon R (NUEVO LANZAMIENTO)

Gonadotrofina Coriónica equina Recombinante

Vetegon eCG

Gonadotrofina Coriónica equina

Benzoato de estradiol

Cipionato de estradiol

Pluserelina Buserelina acetato



ENTERATE MÁS, SEGUINOS EN LAS REDES. WWW.CALIER.COM.AR

www.calierformacion.com



ALLIGNANI



MÁS DE 50 AÑOS

APORTANDO ÉTICA, CALIDAD Y PRESTIGIO A LA MEDICINA VETERINARIA.

www.allignanihnos.com.ar
allignanihnos@ciudad.com.ar

Planta Santa Fe - Balcarce 951 - Tel. (0342) 4538777
Planta La Plata - Ruta 36 esq. 78 - Tel. (0221) 4962392

Encontranos en las redes

@allignani @allignanihnos

no solo sumando productos a su oferta, sino también avanzando con sus Kits en el mercado de exportación.

Además, de la muestra comercial participaron empresas como Allignani Hnos, Weizur, Carreles Rafaela, Drovot, Vetanco y Zoovet, este último haciendo foco en sus distintos packs, así como también en la innovación de Folirec.

A ellos se sumaron con stands también Vetanco y Zoetis, firma multinacional que concretó un evento externo al IRAC para celebrar junto a veterinarios y referentes del sector, entre otros, por los 20 años de su producto DIB.

Otra empresa que realizó su propio encuentro fue Biogénesis Bagó, laboratorio que reunió a un grupo de profesionales bajo el lema "Sintonía fina en la reproducción aplicada" para hablar de su propuesta de valor (Ver recuadro).

Asimismo, pudimos dialogar con el Dr. Vincent Martínez de la firma Dyneval, que proporciona un instrumento fácil de usar, automatizado y portátil para el análisis de semen. Ofrece las mediciones de motilidad más reproducibles (errores <5%) y funciona para cualquier concentración de semen superior a 1 millón/mL (menor que las concentraciones de semen clasificadas por sexo).

Un sector pujante

Al momento de realizarse el 14° Simposio Internacional del IRAC, veterinarios y asesores de los laboratorios presentes se preparaban para la temporada alta de IATF en nuestro país, con buenas expectativas más allá de las condiciones climáticas adversas y el firme objetivo de sobrepasar los más de 4 millones de tratamientos que se realizaron el año pasado en nuestro país. **AR**

EVENTO DE BIOGÉNESIS BAGÓ

Ecegon como caso de éxito en América Latina

La noche previa al inicio del 14° Simposio Internacional del IRAC, Biogénesis Bagó concretó una reunión exclusiva para clientes e invitados especiales bajo el lema "Sintonía fina de la reproducción aplicada".

Presente en el lugar, **MOTIVAR** entrevistó a los referentes de la empresa.

"Seguimos realizando capacitaciones, esta vez enfocados en los detalles que marcan la diferencia buscando el éxito de los protocolos de IATF, cuando los resultados se han estabilizado, con mayor frecuencia en torno al 60 o 65% de preñez", explicó el gerente técnico comercial del laboratorio, Juan Cruz Muriel. Y agregó: "Habiendo sido pioneros en el desarrollo de este tipo de biotecnologías en Argentina, es importante ver en estas jornadas a profesionales que han comprobado la calidad y eficacia de nuestros productos".

Del evento fue parte Juan Rodríguez Périco, gerente de la línea reproductiva a nivel global, quien reforzó el concepto: "Biogénesis Bagó está enfocado en ser líder mundial en este segmento". Asimismo, enumeró las características particulares de su gonadotropina coriónica equina, Ecegon, y destacó que solo en 2021 fueron 7.6 millones los animales estimulados con esta tecnología en toda la región. "De 2017 a 2021 las ventas del producto aumentaron un 1.300% en Brasil y un 400% en Argentina", completó, para luego destacar que ello es el fruto de muchos factores, entre

los cuales se destaca la inversión de US\$ 5 millones que en 2014 decidió hacer la empresa en una nueva planta, tecnologías de procesos y equipamiento.

"El proceso de purificación del API que llevamos adelante es completamente desarrollado in house. No utiliza solventes inorgánicos. Estamos en el camino de alcanzar el estándar de farmacopea europea", agregó.

Además, Périco describió lo que es el uso combinado de Ecegon y Enzaprost (PMSG + Prostaglandina) que promueve la empresa para simplificar trabajo de manga durante los protocolos de sincronización para IATF, reduciendo la aplicación de una inyección y mejorando toda la dinámica.

"Este trabajo ganó un premio en la pasada edición de la SBT en Brasil en el área aplicada. Se comprobó que en la combinación se conservan las propiedades de cada uno", completó Juan Cruz Muriel.

Finalmente, y con foco en la utilización de antioxidantes para aumentar la fertilidad, de la jornada fue parte Guillermo Mattioli dejando claro un primer concepto: "En fisiología se sigue asumiendo que la fertilidad es una función de lujo. El denominador común que tienen los factores limi-



Foto. Juan Périco, Juan Cruz Muriel, Santiago Álvarez Castillo, Miguel Mejía, Guillermo Mattioli y Germán Domínguez.

tantes en materia de reproducción, sindudas es el estrés oxidativo".

"¿Cuántos animales quedan preñados con protocolos?", preguntó el profesor de la Universidad de La Plata. Y se respondió: "Casi el 100%. El problema es que cuando vamos con el ecógrafo vemos que perdimos la mitad o más. No hay que aumentar la fertilidad hay que lograr que se mueran menos embriones".

En ese marco, destacó la importancia de administrar un suplemento de vitaminas y minerales (por separado), base de lo que es el producto Adaptador.

"La mejora de la preñez en IATF tiene que ver con menos embriones muertos, no con más fertilidad", dijo Mattioli.

En el encuentro, los MV Santiago Álvarez Castillo, Germán Domínguez y Miguel Mejía contaron sus casos de éxito con el uso combinado de Enzaprost y Ecegon, y Adaptador, respectivamente.

LABORATORIOS AgroInsumos S.A.

EXPRESA EL POTENCIAL DE SU RAZA

Laboratorios AgroInsumos S.A.
Caldas 175 (C1427AGA) CABA, Argentina
Tel./Fax: (+5411) 4855-9410

www.laboratoriosagroinsumos.com

LinkedIn Facebook Instagram

LA SOLUCIÓN INTEGRAL PARA LA SALUD DE TU TAMBO



Consultá con tu médico veterinario

La evolución de la salud animal.



ELA ENTIDAD CUENTA CON 360 MATRICULADOS ACTIVOS APROXIMADAMENTE

Neuquén vuelve a la FeVA: "Solos no llegamos a ninguna parte"

» La presidenta del Colegio Médico Veterinario de esta provincia, Guadalupe Plumet Garrido, explicó las razones por las cuales decidieron volver a formar parte de la Federación Veterinaria Argentina.

GUADALUPE VARELLI
guadalupe@motivar.com.ar



El Colegio Médico Veterinario de Neuquén se reintegró a la Federación Veterinaria Argentina luego de ocho años de distanciamiento.

La iniciativa surgió por parte de la nueva Comisión Directiva del Colegio, presidida por Guadalupe Plumet Garrido, quien asumió el cargo en diciembre de 2021. "Por motivos de salud, Héctor Bergagna renunció a la presidencia y yo, vice en aquel momento, me hice cargo de la gestión", comentó la

profesional en diálogo con MOTIVAR.

El nuevo Consejo se propuso como desafíos ser más representativo en cuanto a las áreas de incumbencia de la profesión, propiciar la comunicación con otras instituciones, jerarquizar la profesión veterinaria y acercarse a la comunidad.

Proceso de apertura

"Ya sea que nos llamen desde la Municipalidad, la provincia, el Senasa o cualquier otra institución donde los veterinarios tenemos algo para aportar, vamos", destacó Plumet Garrido, veterinaria recibida en la Universidad del Centro de la Provincia de Buenos Aires. Fue en este contexto que el Colegio neuquino aceptó la invitación por parte de la FeVA a participar del primer plenario de 2022, realizado en abril en la ciudad de Choele Choel, Río Negro.

"Este encuentro fue enriquecedor, ya que pudimos compartir experiencias con colegas de otras provincias que pasan o pasarán por desafíos similares a lo que tenemos hoy en Neuquén y conocer cómo los afrontaron", destacó Plumet Garrido.

La presidenta apuntó que después de la

pandemia surgieron dudas y planteos entre los médicos veterinarios: "¿Somos trabajadores esenciales? ¿Por qué, entonces, no contamos con los mismos beneficios? A partir de allí, entendimos que solos no llegamos a ninguna parte, porque lo que afecta a una institución afecta a la otra", subrayó.

Al regresar a Neuquén, se abrió un debate interno sobre los beneficios y también las responsabilidades que implicaría sumarse a la entidad federal, y la decisión fue unánime: prevaleció el deseo de fortalecer la unión.

La petición formal de ingreso fue presentada en el segundo plenario de la FeVA, que tuvo lugar en Misiones en agosto, la cual fue aceptada por todos los representantes asistentes al encuentro.

Para profundizar en esta decisión, Plumet Garrido habló con MOTIVAR sobre la realidad de los médicos veterinarios en Neuquén y los desafíos actuales del Colegio.

Pocos y polifacéticos

El Colegio Médico Veterinario de Neuquén tiene hoy 360 matriculados. Si bien predomina la especialización en animales de compañía, las características geográficas de la provincia, exigen un enfoque polifacético del ejercicio de la veterinaria.

"Somos pocos profesionales para cubrir un amplio territorio, por lo que tenemos que ser capaces de atender tanto a las mascotas como a los animales de producción al visitar localidades sin otro profesional estable



Renovación. Guadalupe Plumet Garrido.

y reciben, quizá, una o dos visitas al mes", detalló la presidenta.

Consultada sobre las problemáticas más urgentes, destacó la venta no regulada de zooterápicos y el intrusismo: "En cualquier petshop o ferretería se venden fármacos sin asesoramiento veterinario, llevando a la presencia de animales mal medicados, intoxicados y con resistencia a los tratamientos".

Hacia adelante, Garrido Plumet destacó la necesidad de posicionar al Colegio ante los profesionales, fortalecer los vínculos con la sociedad y rever la legislación provincial, que data de 1987. "Queremos actualizar la legislación provincial. Las leyes deben contemplar las necesidades actuales. Tenemos que asesorar a la gente y dar un punto de vista técnico", enfatizó. Por último, señaló: "lo más importante es fomentar la participación y el compromiso para que todas las voces estén representadas". AR

"¿Somos trabajadores esenciales? ¿Por qué, entonces, no contamos con los mismos beneficios?". Guadalupe Plumet Garrido, presidenta del Colegio Médico Veterinario de Neuquén.

NexGard SPECTRA®

CUIDÁ LA VIDA DE QUIENES ALEGRAN LA TUYA.

Con una dosis mensual de Nexgard Spectra® protegés a tu perro de pulgas, garrapatas y parásitos internos, y también a tu familia. Es rápido, seguro, efectivo y además, le encanta.



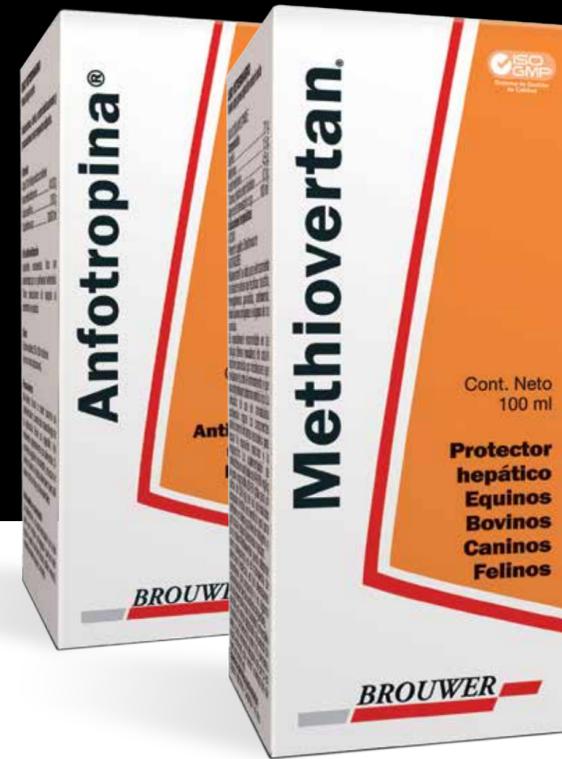
Se recomienda una posología mensual de Nexgard Spectra en los siguientes casos: hogares con niños pequeños, con adultos mayores y/o con personas inmunocomprometidas. Zonas endémicas de dirofilariosis.

NEXGARD® Y NEXGARD SPECTRA® SON MARCAS REGISTRADAS DEL GRUPO BOEHRINGER INGELHEIM. CONSULTE CON SU VETERINARIO. BOEHRINGER INGELHEIM ANIMAL HEALTH ARGENTINA S.A. | COMPLEJO EMPRESARIAL URBANA CAZADORES DE COQUIMBO 2841 PISO 2 B1605AZE MUNRO, PCIA. DE BUENOS AIRES | SALUDANIMAL@BOEHRINGER-INGELHEIM.COM

nexgard.com.ar

LANZAMIENTO

Dos grandes aliados de la salud equina



Con la **calidad** y la **vigencia** de siempre.

Solicítelo a su promotor de confianza.

Seguinos en redes



BROUWER
www.brouwer.com.ar

¡Escaneá para más información!



zoovet®



Conducción de sorteo
Silvio Baiocco



Terminá el 2022 arriba de una Hilux®

Si sos productor y comprás Vaquero®, pedí el cupón a tu veterinario, completalo al instante y participá por el sorteo de una Toyota® Hilux® 0Km.

+ ¡Sumá chances!
+ 1 chance cada 1 bidón de Vaquero de 5 lt / + 1 chance cada 6 bidones de Vaquero de 1 lt

Imagen ilustrativa. Sorteo 14/12/2022 bajo supervisión de escribano público. Válido solo para la República Argentina. Periodo 01/01/2022 al 30/11/2022 / Modelo Toyota® Hilux® 4x2 DC DX 2.4 TDI 6 MT (patentada).



¡Exclusivo Productores!
¡Sorteamos en Diciembre!

zoovet.com.ar



M.V. César Ignacio Torossi
Promotor de Garrapaticidas Z. Norte
promotornorte@zoovet.com.ar
362 4520551

Destacan una alternativa fármaco-terapéutica contra la mastitis bovina

» La aplicación del péptido AP-CECT7121 es una alternativa o complemento a los antibióticos actuales y puede significar fuertes beneficios a la producción tambera.
¿De qué se trata?

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

El péptido antimicrobiano presenta actividad bactericida sobre cepas multirresistentes productoras de mastitis bovina”, le explicó a **MOTIVAR** Mariana Bistoletti, Dra. en Ciencia Animal e investigadora del CONICET, integrante del Grupo de Investigación de Microbiología Clínica de la Facultad de Ciencias de la Salud de la UNCPBA, ganador del Premio CITA en la categoría Producción Animal. En este marco, vale destacar que el desarrollo denominado “Péptido antimicrobiano (AP-CECT7121), aplicación en mastitis”, constituye una nueva alternativa fármaco-terapéutica para el sector. La investigación de la cepa *E. faecalis* CECT7121 (productora del péptido antimicrobiano AP-CECT7121), y sus poten-

ciales aplicaciones lleva más de 20 años y **MOTIVAR** tuvo la posibilidad de profundizar más sobre esta temática, su impacto y futuro en el mundo de la salud animal.

Inicialmente, de las investigaciones en torno a la cepa *E. faecalis* CECT7121 se pueden destacar las siguientes características:

- Se comporta como un inmunomodulador biológico. Se puede realizar un uso sinérgico con antibióticos convencionales, lo que sirve para aumentar los intervalos entre dosis, y/o disminuir la cantidad utilizada, sin comprometer el desarrollo de resistencia bacteriana.
- No porta genes que codifican para factores de virulencia como gelatinasa, hemolisina, lipasa. Y es susceptible a los antibióticos de utilización clínica como ampicilina, ampicilina-sulbactam, cloranfenicol, tetraciclinas, imipenem, vancomicina, linezolid y teicoplanina.
- Brinda protección sobre infecciones parasitarias.
- Actúa como biopreservante sobre alimentos fermentados de origen animal.
- Probiótica, se trata de una cepa ambiental sin resistencia a los antibióticos de utilización clínica y carente de factores de virulencia. Además, se integra a la microbiota intestinal habitual favoreciendo la modulación de la respuesta inmune sistémica.
- Y produce un péptido antimicrobiano

(AP-CECT7121), bacteriocina con un amplio espectro de actividad bactericida sobre bacterias Gram (+) como *Listeria* spp., *Enterococcus* spp., *Staphylococcus aureus*, *Streptococcus* spp., *Bacillus* spp. y *Clostridium* spp. y actividad inhibitoria sobre bacilos Gram (-) como *Escherichia coli* y *Shigella* spp. En relación al objetivo de esta entrevista, el péptido antimicrobiano presenta actividad bactericida sobre cepas multirresistentes productoras de mastitis bovina.

Es interesante destacar, además, que la cepa *E. faecalis* CECT7121 se encuentra depositada en la Colección Española de Cultivos tipo, Valencia, España, y que recientemente secuenciamos su genoma.

MOTIVAR: ¿Cuál es el origen concreto de esta investigación?

Mariana Bistoletti: Nuestra investigación surgió de la tesis doctoral de un integrante del grupo que aisló de un silo de maíz (planta entera) la cepa *E. faecalis* CECT7121, sobre la cual se han realizado numerosos estudios. De ellos se han obtenido interesantes descubrimientos a nivel laboratorio y ensayos de campo.

¿Cuáles son sus potenciales aplicaciones en la producción bovina?

En nuestro estudio evaluamos la eficacia del tratamiento en vacas con mastitis subclínica por *S. aureus* susceptible in vitro



Bistoletti. “Nuestro objetivo ahora es vincularnos con nuevos sectores”.

al péptido (AP-CECT7121), con distintas concentraciones del péptido mediante instilación por vía intramamaria (gel), y de la administración intragástrica de la bacteria *E. faecalis* CECT7121, productora del péptido, en cápsulas de alginato de sodio. Obteniéndose resultados muy interesantes, para avanzar en la investigación y desarrollos.

¿Qué ventajas presenta frente a otras formas de tratamiento?

El péptido AP-CECT7121 presenta varias ventajas frente a los antimicrobianos convencionales, principalmente porque no deja residuo en la leche, ya que es hidrolizado

Continúa »



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Diagnóstico de Tricomonosis y Campylobacteriosis Bovina

Nueva estrategia de diagnóstico que combina técnicas tradicionales y PCR en tiempo real involucrando a los animales compañeros

Mayor Sensibilidad y Especificidad

Eficiencia probada en los años 2019 y 2020 sobre 20.820 muestras procesadas en paralelo y sin costos adicionales

Tel. 02281 43-3000 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794 | LaboratorioAzul | LaboratorioAzul

www.laboratorioazul.com.ar

Cuprifarma MAX

Más Cobre por Más Tiempo



- ✓ Exclusiva Tecnología FLOW
- ✓ Más de 115 Días de Cobertura por Aplicación
- ✓ Mayor Rendimiento por Dosis
- ✓ Más Dosis por Frasco

Revierta las Pérdidas y Daños que Ocasionan las Carencias de Cobre, Selenio y Zinc



Consulte a su Médico Veterinario
www.agropharma.net

AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal



Imagen. Morfología de cápsula de alginato de sodio conteniendo EF7121.

FICHA TÉCNICA

El péptido AP-CECT7121 presenta las siguientes características fisicoquímicas:

- » Estabilidad térmica.
- » Sensibilidad a enzimas proteolíticas, detergentes y quelantes.
- » Estabilidad frente a la acción de DNasa, RNasa, amilasa, glucuronidasa y lipasa.
- » Actividad inhibitoria en un rango amplio de pH: 4,0-8,0.
- » Catiónico.
- » Hidrofóbico.
- » Bajo peso molecular (3000 Da).
- » Concentración dependiente, que actúa mediante la formación de poros en la membrana bacteriana, con la consecuente lisis celular.
- » Se comporta como un ionóforo de membrana, pudiendo actuar tanto sobre la fase de crecimiento de las bacterias (infecciones agudas), como sobre su fase estacionaria, que caracteriza a las bacterias formadoras de biofilm en infecciones crónicas.



Real. Cápsulas en solución de alginato de sodio conteniendo EF7121.

por las enzimas lácteas. Tampoco presenta toxicidad sobre células de mamíferos, y previene la formación de biofilm (producido por *S. aureus* multirresistentes), factor de virulencia cuya formación asegura la permanencia de las bacterias en el tejido externo y/o interno de la glándula mamaria.

Tengamos en cuenta que esta problemática se agrava porque el biofilm no se elimina con el lavado, sumado a que cuando las bacterias se encuentran recubiertas por el mismo, la actividad de los antibióticos disminuye considerablemente, favoreciendo la selección de colonias resistentes.

Además, no genera multiresistencia bacteriana y, por último, se comporta como un ionóforo de membrana, pudiendo actuar tanto sobre la fase de crecimiento de las bacterias (infecciones agudas), como sobre su fase estacionaria.

¿Por qué esta información es importante para quienes trabajan en los campos productivos de la Argentina, rodeos, tambos?

En base a todo lo planteado, es que pre-

sentamos a la cepa *E. faecalis* CECT7121 y al péptido AP-CECT7121 como nuevas alternativas fármaco-terapéuticas, que pueden tener alto impacto en la clínica veterinaria ordinaria para el control de infecciones agudas y crónicas de mastitis, con su consecuente efecto económico positivo sobre la producción, considerando las importantes pérdidas económicas que causa la enfermedad al sector.

¿Qué objetivos se han trazado para los próximos años?

Tenemos numerosos estudios a escala laboratorio, que nos fundamentan las aplicaciones mencionadas. Esperamos que no queden tantos años de investigación en el laboratorio, sino que se continúe la investigación con un desarrollo a escala industrial de productos innovadores desarrollados a partir de la cepa (viva/muerta), de parte de la cepa (pared) y/o del péptido producido por la misma. Por lo que hoy nuestro objetivo principal es conectarnos con nuevos sectores para

trabajar de forma conjunta, y poder realizar desarrollos a escala industrial.

¿En qué tipo de productos están pensando?

Para comenzar visualizamos dos líneas de productos, por un lado, productos antimicrobianos naturales y por otro, productos pre/probióticos. Ambas líneas de productos se encuentran directamente alineadas bajo el paradigma *One Health* (Una Salud), y en contribución a la problemática mundial de la resistencia a antimicrobianos.

La OMS ha declarado que la resistencia a los antimicrobianos es una pandemia silenciosa y una de las 10 principales amenazas de salud pública a las que se enfrenta la humanidad, estimándose que para el año 2050 provoque a nivel mundial cerca de 10 millones de muertes anuales, convirtiéndose en la principal causa de mortalidad.

La resistencia a los antimicrobianos es una amenaza para los seres humanos, los

animales, las plantas y el medio ambiente, por lo que el combate requiere esfuerzos colectivos de una amplia gama de actores del sector privado, público y académico.

Solo trabajando juntos, bajo el enfoque de "Una Salud" uniendo fuerzas para fomentar el uso racional de los antimicrobianos, así como las medidas preventivas, podremos ralentizar su avance.

Es en este contexto, que es tan importante la búsqueda de alternativas a los antibióticos, como es el caso del péptido AP-CECT7121. Además, el uso de pre/probióticos se encuentra dentro de las opciones de manejos productivos, orientadas a la prevención de infecciones, y por ende del uso de antibióticos.

¿Cómo han difundido estos avances? ¿Cuáles fueron las repercusiones?

Nuestra investigación se encuentra plasmada en más de 20 publicaciones internacionales, además de congresos también internacionales y nacionales.

Las repercusiones siempre han sido muy buenas, destacándose invitaciones como expositores a congresos internacionales sobre resistencia antimicrobiana, entre otros podemos mencionar: 4th World Congress and Exhibition on Antibiotics and Antibiotic Resistance, Barcelona, Spain (2018) y el 3rd International Caparica Congress in Antibiotic Resistance, Caparica, Portugal (2019). **AR**



Vacunar es prevenir. Prevenir es inteligente.

Vacuná a tus vacas, vaquillones y toros antes del servicio para prevenir enfermedades reproductivas.



Gentos 2.125

Sorgo **fotosensitivo** con altos niveles de acumulación de forraje.

- Carácter **fotosensitivo**, lo que prolonga la fase de producción de hoja.
- **Alta estabilidad** productiva en todos los ambientes evaluados a través de los años.
- **Excelente sanidad.**
- Especialmente recomendado para **pastoreo directo.**
- Otro uso: silaje voluminoso o diferido en pié.



www.cdv.com.ar



011 3312 - 2CDV (238)



ADOPCIÓN DE TECNOLOGÍA

“Con el solo hecho de no perder los datos, se recupera la inversión”

» Analizamos el avance de las caravanas electrónicas oficiales de la mano del Ing. Agr. Eugenio Villasuso (de VILLANUEVA Tech) y el MV Francisco Gabutti, dueño de una veterinaria y productor que las utiliza en su rodeo bovino en la provincia de San Luis. ¿Qué beneficios logra?

“Sin dudas estamos percibiendo un gran avance en la incorporación de esta tecnología en todo el país en los distintos sistemas productivos”, le explicó el Ing. Agr. Eugenio Villasuso a **MOTIVAR** al iniciar su análisis sobre la actualidad del tema desde la óptica de Allflex, empresa líder a nivel mundial en identificación electrónica y representada en el país por VILLANUEVA.

“Incorporar la identificación electrónica es una forma rápida de lograr mayor precisión y velocidad en los trabajos con los rodeos. En el tampo, incluso permitiendo la integración con otras tecnologías como puertas apertadoras, softwares de gestión o robots, entre otras. En los campos de cría ya es visible que los productores están empezando a comprender la importancia de generar datos de buena calidad para avanzar en el mejor análisis de su negocio”, reforzó nuestro entrevistado.

“Además de que se facilitan las tareas en la manga, se evitan errores en la lectura de la caravana visual y en la transcripción de datos. La información es fidedigna, ganamos velocidad de trabajo y le damos un mejor bienestar al animal”, agregó Villasuso para luego destacar las características específicas de los productos de Allflex: “Nuestra principal característica distintiva es la calidad por medio de la cual el botón electrónico permanece mu-

cho más tiempo en el animal, sobre todo en el caso de los oficiales, que no se reutilizan (alta tasa de retención). Y en el caso de los reutilizables, también logramos que sea más perdurable en el tiempo (cantidad de usos). La resistencia y la forma de cierre que tienen los productos de Allflex son otras ventajas distintivas”.

Del dicho al hecho. Un caso real

A fin de profundizar en el análisis de lo que es el avance de la caravana electrónica oficial en los rodeos ganaderos, desde **MOTIVAR** también entre-

vistamos a Francisco Gabutti, médico veterinario recibido en la Facultad de Río Cuarto, Córdoba, quien junto a su hermano administran una explotación ganadera propia en la zona de Liborio Luna aledaño a la zona de Villa Mercedes, provincia de San Luis.

Allí recientemente se adoptó el uso de esta tecnología buscando lograr una mayor eficiencia en una zona semiárida, con más de 1.000 animales Aberdeen Angus, y la posibilidad concreta de mejorar en la administración de los datos.

Bienestar. Veterinarios y productores aseguran que con el botón electrónico se facilitan los trabajos con la hacienda en las mangas.



La identificación electrónica del ganado bovino avanza a paso firme en nuestro país.

Si bien se podría rápidamente identificar esta expansión en el caso de los feedlots con botones electrónicos no oficiales, la tendencia ha comenzado a replicarse también con la caravana electrónica oficial en establecimientos de cría y tambos.




MÁS DE 25 AÑOS
INYECTANDO PROGRESO Y SOLUCIONES INNOVADORAS

Jeringas plásticas de prellenado



 veterinarios

 farmacéuticos

 insecticidas

 industriales

+54 9 221 353-0097
www.dubarbier.com.ar




NUEVO CAMINO EN TECNOLOGÍAS REPRODUCTIVAS

Kit BullSynch®

Activador y Sincronizador del Sistema Reproductivo de la Vaca



Para Monta Natural



- ✓ Agrupa las pariciones
- ✓ Reduce los tiempos improductivos de las hembras (anestros)
- ✓ Más preñeces con las mismas vacas
- ✓ Terneros más pesados al destete

Más Beneficios. Más Ganancia.



Consulte a su Médico Veterinario y los Protocolos de Aplicación
agropharma.net



AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal



Allflex. La empresa ofrece soluciones de alta calidad y respaldo permanente.

MOTIVAR ¿Qué mejoras obtuvieron en el campo desde que utilizan Caravanas electrónicas?

Francisco Gabutti: Si bien el proceso es nuevo para nosotros, ya podemos ver la eficiencia en la toma de datos: son sistemas más rápidos y confiables. La lectura visual de la tarjeta es susceptible al error porque se hace por medio de la toma de datos de forma manual, lo que lo hace engorroso y con muy alta posibilidad de equivocaciones.

El lector electrónico disminuye esto a cero; tiene mayor confiabilidad y permanencia de los registros.

¿Utilizan esta tecnología en alguna categoría animal en particular?

El proceso se ha realizado en el total de los animales recién nacidos.

En el caso que aún no hemos podido pasar por la manga, en el próximo servicio se produce el cambio de caravana. Podemos decir que, en el corto plazo, el 100% de vacas van a estar con el botón electrónico oficial.

¿Cómo impacta en el trabajo diario de un veterinario el uso de caravanas electrónicas?

Lo que va a mejorar es la posibilidad de dejar un registro diario de los trata-



Avance. La adopción de la tecnología avanza en distintos sistemas de producción.

mientos que se hagan a cada uno de los animales, además de los eventos para medición de producción, como ganancia de peso y diferentes variables.

Con relación al productor, le reduce el tiempo y le mejora la confiabilidad de los datos y esto para cualquier diagnóstico y proyección productiva es fundamental.

¿De qué manera impacta al bienestar animal?

Reduce el tiempo de permanencia dentro de la manga y no requiere del uso exclusivo del cepo. La lectura de la caravana se puede hacer perfectamente desde arriba de la manga, lo que evita golpes y accidentes en el proceso de enyugado del mismo.

¿Es alta la inversión para implementar este sistema de identificación?

Realmente no veo que el impacto económico sea alto. Además, los organismos nacionales seguramente van a comenzar a pedirlo. La ecuación costo - beneficio

nos marca que es un muy buen momento para hacer la inversión.

El solo hecho de dejar de perder datos, a nosotros ya nos marca que está recuperada la inversión. En el momento que lo incorporamos, ya está amortizado porque nos soluciona un montón de problemas.

¿Qué deberían saber otros veterinarios y productores que aún no se han sumado a este tipo de tecnologías?

Es una tecnología que junto con las evaluaciones genómicas y las técnicas de inseminación actuales representan los mayores avances con los que contamos hoy. Si uno logra incorporar y entender para qué se usa, se amortiza inmediatamente la inversión. Los campos que están buscando excelencia de producción tienen que ir mudándose a este tipo de tecnología, en busca de datos confiables, obtenidos de forma simple. La simplicidad baja costos, siempre. **AR**

“Las caravanas electrónicas representan hoy, junto con las evaluaciones genómicas y las técnicas de inseminación actuales, uno de los mayores avances con los que contamos hoy”.

MV Francisco Gabutti.



Líneas de envasados para líquidos y polvos

Equipos compactos, con rápido cambio de formato de envases, aptos para trabajar envases cilíndricos y de base rectangular.

- ◆ Equipos lineales, monoblocks y con desplazamiento orbital
- ◆ Velocidades entre 1500 y 6000 unidades por hora
- ◆ Dosificado de líquidos entre 0,5 y 500ml y polvos entre 60mg y 1kg
- ◆ Equipos diseñados de acuerdo a cada necesidad y al tamaño del área
- ◆ Soporte por video conferencia y asistencia presencial de nuestros técnicos

Última tecnología en movimiento servoasistido. Diseño GMP. Cumpliendo con las normas sanitarias vigentes para el sector veterinario.

Dr. Carlos Casazza 243 (B1870EEE), Villa Dominico, Pcia. Bs As, Arg.

www.tover.com.ar

info@tover.com.ar | ventas@tover.com.ar

+54 11 4207 4043 | +54 911 3572 0485



Línea Antiparasitaria Richmond Vet Pharma

Fleanet™ Pour on



No deja residuos en leche

Antiparasitario externo para el control y tratamiento de la mosca de los cuernos en bovinos



Formulación exclusiva de tres principios activos
 Mayor duración y poder de volteo
 Gran difusión y adherencia
 Garantía de eficacia en Argentina y 9 países de LATAM

TM . Marca registrada y desarrollo original de Richmond Vet Pharma

Richmond
Vet Pharma™

richmondvet.com.ar



“Estamos cada vez más cerca de contar con una vacuna contra la leucosis bovina”

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ MÁS INFORMACIÓN (EN INGLÉS)



» Desde el INTA, Karina Trono explica la trascendencia de haber logrado la primera cepa vacunal del mundo contra esta enfermedad. ¿Quién producirá la vacuna? ¿Se viene un plan piloto de vacunación en 2023?

alrededor de US\$ 5.300 dólares por vaca muerta (Ver recuadro).

“Si bien hay una percepción general de que el trabajo de las instituciones científicas públicas no suele llegar a buen puerto, este es un ejemplo de que eso no siempre es así. Se puede y estamos muy orgullosos de seguir avanzando”, le comentó Karina Trono, líder del proyecto y directora del Instituto de Virología del INTA en exclusiva a **MOTIVAR** tras del anuncio oficial realizado entre autoridades del INTA y la Secretaría de Agricultura y Ganadería de la Nación.

Y agregaba: “Si bien el propósito final es tener una vacuna comercial que esté disponible para todos los productores, no hemos logrado esto aún. Lo que logramos es que la cepa viral que vamos a usar en la vacuna esté aprobada para tal fin; eso es lo que se llama un evento desregulado, fruto de una metodología de ingeniería genética”.

“Se trata de un hito histórico porque no hay en el mundo un producto como este para esta enfermedad. Pudimos modificar genéticamente el virus de la Leucosis bovina que, entre otras cosas, significa que le redujimos el poder de contagio y el poder de provocar tumores”, aseguró nuestra entrevistada.

Y agregó: “Avanzamos en este camino porque todos los eventos científicos o iniciativas que intentaron crear una



Karina Trono. “Es la primera vez que, en el país, se desregula un virus modificado para uso directo y que se logra la liberación comercial”.

vacuna clásica en el pasado no dieron resultados: virus de campo, ni de proteínas recombinantes, ni ningún otro vector, ninguna dio resultado para proteger”, nos explicó.

Y resaltó: “Si bien es clave destacar que este es un paso estratégico para contar con la vacuna, lo más interesante es que se ha podido avanzar en la fase de desregulación”.

A paso firme

El desarrollo es fruto del trabajo que desde hace más de 10 años lleva adelante un equipo integrado por especialistas del Instituto de Virología y la EEA del INTA Rafaela, en Santa Fe, el cual interactuó de manera directa con expertos de la Universidad de Liege, Bélgica.

En términos científicos, la cepa BLV DX 6073 contiene el genoma viral com-

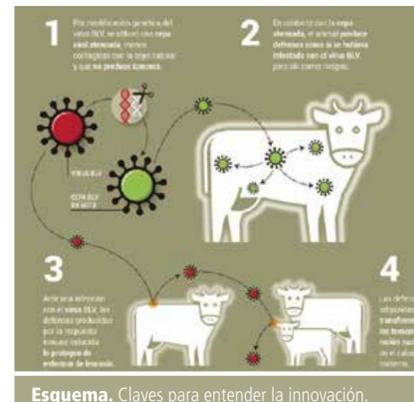
pleto, no hay genes agregados ni modificación de los marcos de lectura.

El genoma de la cepa atenuada contiene las regiones genéticas regulatorias denominadas LTR en ambos extremos sin modificar, además de todos los elementos que codifican para sus genes estructurales y que regulan e intervienen en la integración celular, la replicación y expresión de los genes virales. Se trata de una cepa atenuada que infecta al hospedador virgen en forma persistente compitiendo contra la cepa circulante.

De este modo, lo protege de la infección con la cepa natural del virus circulante.

“Para construir la cepa atenuada, el genoma completo del Virus de la Leucosis bovina (BLV) fue amplificado de un caso natural y clonado en un vector recombinante clásicas para eliminar las regiones que provocan la infección generando una nueva construcción denominada BLV DX 6073”, detalló Trono.

¿Otro dato? Si, el sistema permite



Esquema. Claves para entender la innovación.

diferenciar a vacunados de infectados, gracias a que la vacuna no es exactamente igual a la cepa salvaje (desarrollado por el mismo equipo académico) y provoca una fuerte respuesta inmune anti-BLV comparable a la respuesta inmune frente al virus salvaje.

“Es la primera vez en el país que se desregula un virus modificado para uso directo, lo que permite avanzar con la experimentación necesaria para el desarrollo y su potencial adopción por parte de la industria”, destacó Dalia Lewi, directora Nacional de Bioeconomía de Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación. Y agregó: “Este tipo de desarrollo es el primero que se presenta en la Conabia y que obtiene una evaluación favorable”.

¿Y en cuanto a la eficacia? La misma es de alrededor del 94% y sin efectos colaterales negativos, tal como se puede apreciar en la publicación a la cual se puede acceder desde el Código QR que completa este artículo. Más allá de esto, interesante fue para

MOTIVAR profundizar en el diálogo con nuestra entrevistada, quien más allá de ser líder de este proyecto, forma parte del mismo desde el año 2007, siendo incluso el tema de su tesis doctoral algunos años antes.

MOTIVAR: ¿Cuál es la etapa en la cual se encuentran actualmente?

Karina Trono: Estamos en una etapa muy avanzada.

Se trata de un hito histórico. Es la primera vez que, en el país, se desregula un virus modificado para uso directo y que se logra la liberación comercial.

Es un avance científico que brindará sostenibilidad a la producción ganadera, en línea con los objetivos de Una Salud.

Logramos la aprobación de la Comisión Nacional Asesora en Biotecnología Agropecuaria (Conabia), de la Dirección de Mercados –de la Secretaría de Agricultura de la Nación– y de la Coordinación General de la Dirección de Estrategia y

Continúa »»

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Hace unas semanas, la ciencia argentina volvió a ser noticia: el INTA presentó la primera cepa vacunal del mundo para combatir y erradicar la leucosis bovina, enfermedad viral endémica -contra la cual no existe vacuna-, que produce un 10% de mortandad en animales infectados y genera un lucro cesante de

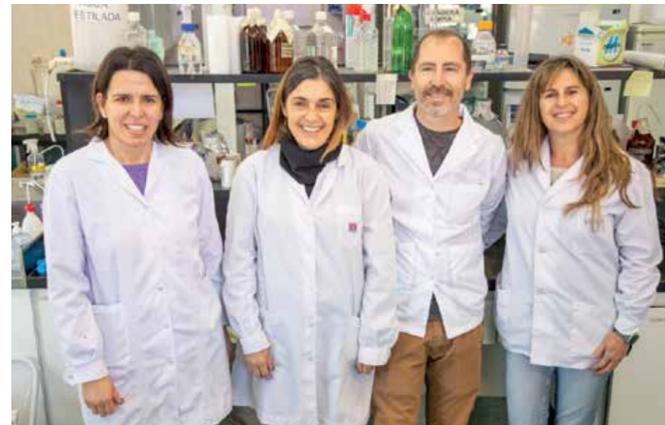
“El desarrollo está patentado en distintas partes del mundo, incluyendo a Estados Unidos, desde el año 2014”.

¿QUÉ NIVEL DE PÉRDIDAS PODRÍA EVITAR LA VACUNA?

La importancia de esta potencial vacuna que se promueve desde el INTA y la Universidad de Liege, Bélgica, radica en que el Virus de la Leucosis bovina (BLV) afecta a más del 80% de los tambos de la Argentina y produce un 10% de mortandad de los animales afectados provocando un lucro cesante de alrededor de US\$ 5.300 por vaca muerta afectada. Además de



las pérdidas relacionadas con la no producción de terneras, de leche, descarte anticipado y tratamientos inespecíficos. Esta cifra contempla la falta de partos y la consecuente reposición de terneras; de producción de leche por vaca –alrededor de 9.000 litros por año en cada lactancia– y de ingresos por kilos de carne vendidos para consumo.



En equipo. Irene Álvarez; Karina Torno, Gerónimo Gutiérrez y Vanesa Ruiz del INTA.

Análisis de Riesgo del Senasa.

Esta era la barrera más difícil y que generaba más riesgo. Por eso fue clave el rol y la participación del Estado.

Nunca se había hecho y existían altas posibilidades de fracaso ya que tampoco se disponía de regulación específica.

Realizamos mucho trabajo regulatorio, presentando datos, información, experimentos. Todo con un gran equipo.

¿Cómo sigue ahora?

Ahora tenemos en marcha un proceso de diseño de la plataforma definitiva.

Estamos analizando las características de cada alternativa, cuánto cuesta la planta y el desarrollo de procesos, además de comenzar a estimar un valor del producto final puesto en el mercado, que no puede ser más alto que el de la vacuna de más alto precio en la categoría.

“Hoy tenemos la posibilidad de utilizar la cepa en cualquier experimento que nos permita lograr la vacuna”.

Ese análisis es complejo. Aún no se está trabajando en conjunto con ninguna empresa y es por ello que el INTA está definiendo cómo avanzar.

Posteriormente, se definirá la realización de una compulsa entre empresas interesadas, o bien se avanzará en algún formato de incubadora para que la producción de la vacuna se realice desde el ámbito estatal.

Hoy tenemos la posibilidad de utilizar la cepa para cualquier experimento que nos permita lograr la vacuna.

Es un desarrollo nuestro, que está patentado en distintas partes del mun-

do desde 2014, inclusive en los Estados Unidos; con lo cual tenemos 20 años por delante para trabajar.

Siempre que alguna empresa quiera avanzar en este camino, será a través un acuerdo del INTA y la Universidad de Bélgica. No tenemos dudas: se trata de un desarrollo público de alto valor y con resultados a la vista.

¿Tuvo algo en particular el proyecto para lograr avanzar hasta este punto?

Pudimos dar seguridad a los entes reguladores aportando todos los datos que se nos solicitaron. Tuvimos que ha-

cer un permanente análisis de riesgo, garantizando cada paso que dábamos.

Por ejemplo: si la cepa en algún caso se hubiera transmitido a los terneros, teníamos que abandonar el proyecto.

Fue mucho el riesgo económico que se asumió pero desde el Estado pudimos dar las garantías necesarias.

Se destacó el trabajo conjunto entre investigadores, epidemiólogos, economistas, asesores de inocuidad alimentaria, etc. Todo un gran equipo.

¿Cómo se bajará el producto al mercado?

Si bien entendemos que debe tener un valor accesible para los productores, estamos pensando en realizar un piloto en 2023 para mostrar, aunque no sea el producto en su versión final, los resultados que se logran. En principio, lo haríamos con el gobierno de Santa Fe. AR

bactrovet® plata
Pasta

EL CURABICHERA LÍDER DEL MERCADO

La calidad y ventajas de Bactrovet, ahora en una nueva presentación más rendidora y económica ¡con 200 gramos gratis!



NUEVO EMPAQUE

NUEVA PRESENTACIÓN



EL PACK REPRODUCTIVO ES DE zoetis

- DB
- Novormon
- Ciclase
- Gonadiol
- Cipiosyn
- CIDR
- Lutalyse



POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR USTED.



ACTIVA PARTICIPACIÓN DE LOS ESPECIALISTAS

¿Qué temas se abordaron en la Jornada Nacional de Dermatología Veterinaria?

» El encuentro realizado en la Ciudad de Buenos Aires reunió a más de 100 profesionales interesados en la materia, que buscaron actualizarse y mantenerse activos en su especialidad.

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



Tal como viene realizando desde el año 2010, la Sociedad Argentina de Dermatología Veterinaria promueve encuentros de alto valor técnico sobre la especialidad, con disertantes nacionales e internacionales.

Y este fue el caso de la XVI Jornada Nacional realizada en la Ciudad de Buenos Aires en septiembre.

Para conocer más detalles sobre lo que ocurrió en el encuentro, desde MOTIVAR conversamos con Andrea Wolberg, presidenta de la SADeVe,

quien compartió con nosotros una visión detallada de los principales temas abordados en un encuentro del que participaron más de 100 veterinarios interesados en dermatología procedentes de Argentina y de países vecinos como Paraguay, Uruguay y Perú.

“La jornada presencial para nosotros es fundamental. En los eventos presenciales está la camaradería, el compañerismo, el encuentro de los colegas con un fin que nos une que es la dermatología y esto la virtualidad no lo puede compensar”, nos comentó inicialmente Andrea Wolberg.

Para esta XVI Jornada los disertantes tocaron temas sobre dermatitis atópica canina, patogénesis, exposoma, uso de corticoides y algunas moléculas novedosas, entre otras.

Por parte del MV Pablo Manzuc, la disertación giró en torno al rol de la barrera cutánea de esta enfermedad. Sobre Patogénesis lo abordaron los MV Pablo Del Mestre y Edgardo Erbetta. También la MV Liyaré Sanz Ressel presentó una disertación novedosa sobre el exposoma, que refiere a la relevancia de los factores externos

ambientales y alimentarios en el desarrollo de la dermatitis atópica.

Además, la MV Guillermina Manigot expuso sobre el uso de corticoides en la atopia y el MV Eduardo Tonelli, sobre su experiencia con el tratamiento del prurito atópico con ciclosporina, oclacitinib y lokivetmab.

La participación de las empresas

Los Socios Protectores principales como MSD con su charla “Pulgas y ambiente: cómo resolver el 95% del problema” a cargo del MV Matías Garrido y por parte de Zoetis, la MV Juliana Stalzer, con la charla titulada “VetScan, una nueva herramienta de diagnóstico en su clínica”. También Royal Canin acompañó la Jornada.

Objetivo cumplido

Para Wolberg la gente que participó en el evento tiene un especial interés en el tema. “Pudimos cumplir el objetivo que era llegar a los profesionales interesados en el área, recibimos excelentes devoluciones, aportamos conocimiento y actualización y vamos a seguir haciendo nuevas reuniones virtuales y presenciales”, explicó.

Por difundir la especialidad de manera federal y por llegar a todo el país, hoy la sociedad tiene 17 provincias representadas entre sus socios.



Wolberg. “La actualización es permanente”.

Los asistentes fueron mayormente socios de la Sociedad y algunos médicos clínicos que están interesados en la dermatología, no especialmente relacionados frecuentemente en consulta de pequeños animales.

Ante esto, Wolberg indicó en la entrevista con MOTIVAR que realizó un relevamiento informal a médicos veterinarios sobre el porcentaje de consultas dermatológicas que reciben en las clínicas en Buenos Aires y Gran Buenos Aires y los resultados son muy claros en cuanto a la importancia de la especialización en dermatología.

En sus palabras: “entre un 25 y un 40% de la consulta espontánea en la clínica

“Entre un 25 y un 40% de la consulta espontánea en la clínica es por problemas de piel”. Andrea Wolberg.

Continúa »»

www.sport-horse.com.ar
info@sport-horse.com.ar

FORMULAS ORIGINALES

PENICILINA PROCAINICA 40m

penicilina G procaínica

IM. 10 a 20000UI c/Kg.p.v.

HEPATO-RENAL

protector hepato renal

Ac. Tiocico y Urotropina.

FENITIDINA Sport Horse

analgésico con protector gástrico

Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.

BETAMETASONA DEPOT

antiinflamatorio corticoide

Betametasona fosfato y acetato.

011 4293-6916 +54 9 221 621-0113

sport horse argentina
 Sport Horse - Argentina

BRAVECTO

DURA MÁS

bravecto.com.ar

MIRÁ
NUESTRA
CAMPAÑA



Atentos. Más de 100 profesionales asistieron a la jornada.

ca es por problemas de piel”. Lo que deja en claro la necesidad de la actualización y constante retroalimentación.

Más sobre la entidad

El primer encuentro de este tipo lo realizó SADeVe en la ciudad de Rosario en el año 2010, justo un año después de su conformación. La Sociedad cuenta en la actualidad con 143 socios entre activos y adherentes.

Cabe aclarar que esta especialidad no tiene hoy un estudio formal donde los MV se puedan recibir, los especialistas se forman con este tipo de capacitaciones que ofrece SADeVe, de ahí radica la importancia de estos encuentros.

La dermatología mundial es acreditada por los Colegios Regionales que dependen de la Sociedad de Dermatología Mundial. Así, el Colegio Europeo,

el americano, el asiático y desde el 2018, el Colegio Latinoamericano otorgan el grado de Diplomate.

Argentina ya cuenta con 6 MV diplomados de los 17 a nivel regional.

Uno de ellos es Andrea Wolberg, presidenta de la SADeVe.

“En Argentina, el Consejo Profesional de Médicos Veterinarios y el Colegio de Veterinarios de Buenos Aires otorgan título de especialistas basado en sus antecedentes curriculares”, aseguró.

Y concluyó: “Nuestro objetivo es llegar a los veterinarios que estén interesados en la dermatología y que sepan que de nuestra Sociedad pueden recibir información y ser acompañados en este proceso de actualización constante que necesitamos para poder ejercer y llevar adelante los tratamientos con nuestros pacientes”.

ACTUALIDAD

Detectan herpes virus equino tipo 1 en San Isidro

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL INFORME DEL SENASA



» Tras las muestras positivas en el Hipódromo del Gran Buenos Aires, el Senasa adoptó medidas sanitarias para evitar su difusión, entre ellas la interdicción de dos predios.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

El Senasa informó que arrojaron resultado positivo a herpes virus equino tipo 1 (cepa no neuropatogénica) las muestras tomadas a 4 equinos y analizadas en el Laboratorio de Virus Equinos del Instituto de Virología del INTA Castelar. El informe técnico realizado por la Dirección Nacional de Sanidad Animal del Senasa detalla que las primeras muestras fueron tomadas el 19 de septiembre (hisopado nasofaríngeo, sangre con y sin anticoagulante) a equinos alojados en un stud del hipódromo de San Isidro.

Este muestreo se repitió el 23 de septiembre en una yegua con signos

clínicos y el resto de los animales alojados en dicho stud.

De las muestras que se tomaron a los animales convivientes, tres resultaron positivas por técnica de PCR a herpes virus equino tipo 1 (HVE-1) por lo que se encuentran aislados y en observación.

El mismo día de la notificación del resultado positivo al Senasa -24 de septiembre- personal oficial intervino sobre dos unidades productivas de donde provenían los animales positivos y donde existía nexo epidemiológico por movimiento de animales y por compartir personal.

Ambos establecimientos se encuentran sometidos a interdicción oficial con restricción absoluta de movimientos.

La HVE-1 es endémica en todo el mundo y ha sido aislada en Argentina en varias oportunidades, tanto las cepas neuropatogénicas como las no neuropatogénicas.

En este caso se reporta la manifestación clínica. Los últimos casos detectados corresponden a animales con signos neurológicos en el año 2021.

La vacunación resulta útil para disminuir la gravedad de la infección respiratoria en los caballos jóvenes y la incidencia de abortos en las yeguas, aunque en las vacunas actuales no se observa la protección contra la enfermedad neurológica.

La vacunación no debe considerarse una práctica sustitutiva de un buen manejo durante la producción, que se ha demostrado que reduce el riesgo de infección.



Consulta con tu médico veterinario

Sincronizá tus objetivos.

El correcto manejo del plan sanitario en el preservicio previene enfermedades reproductivas, logra más cabezas de parición y garantiza una **mayor cantidad de terneros**.

- Combiná nuestro **Pack Reproductivo** con técnicas de **IATF**.
- Sincronizá el celo en tu rodeo, adelantá y concentrá las preñeces.
- Preñá vacas en anestro.

La evolución de la salud animal.



LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS. **Caminos Distribuciones S.R.L.**



Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.caminosdistribucion.com.ar



DATOS DE LA PRIMERA CAMPAÑA DE VACUNACIÓN ANTIAFTOSA

La fórmula funciona: mejor sanidad, más terneros

» Más allá de las complicaciones climáticas y en coincidencia con los tiempos récord de aplicación de productos veterinarios durante la pandemia, las cifras oficiales demuestran un aumento de la productividad bovina.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

Si hablamos de las dificultades y los desafíos que representa la mirada a largo plazo que requiere el negocio ganadero, es válido también destacar cuando fruto de inversiones en el pasado, los buenos resultados se hacen visibles en el presente.

¿Por qué decimos esto? Porque coincidentemente con los dos años de mayor inversión en décadas en productos veterinarios y una visible presencia de

asesores veterinarios en los campos (fruto principalmente del fenómeno "pandemia"), llegaron hace días los datos de la primera campaña de vacunación antiaftosa 2022 del Senasa, donde se ve que el rodeo bovino argentino creció, aún frente a condiciones climáticas adversas, un 1.2% respecto del año pasado, e incluso es superior a la que se había alcanzado en 2020.

Así es, por medio de la estrategia oficial que promueve la vacunación de la totalidad del rodeo bovino y bubalino de la zona libre con vacunación, el Senasa declaró que se inocularon 52.997.204 de cabezas, unas 645 mil más que en la primera campaña de 2021.

Más terneros

Si bien en el Cuadro N° 1 pueden verse las estadísticas oficiales divididas por las distintas provincias argentinas, vale profundizar en el análisis de lo que ocurrió específicamente con las distintas categorías de animales.

Sin dudas que el caso más destacado y el que más ligado puede estar

al mejoramiento sanitario de los rodeos durante 2020 y 2021 es el de los terneros, que creció un 3% interanual.

Para ser más precisos, en base a los últimos datos del Senasa, hay 7.583.236 machos jóvenes, un 3,3% más que en 2021 y un 2,7% más de terneras (7.623.103 vs 7.423.434).

En cuanto al resto de las categorías y tal cual lo han destacado distintos medios y líderes de opinión del sector, los resultados también son favorables en su mayoría:

- **Vacas:** 22.207.906 vacunadas (+1,2%).
- **Vaquillonas:** 7.311.907 (-0,5%).
- **Novillos:** 2.963.846 (+1,3%).
- **Novillitos:** 4.020.217 (-2%).
- **Bueyes:** 2.857 (-2,8%).
- **Toros:** 996.721 (-0,5%).
- **Toritos:** 287.411 (13,7%).

Vale recordar también que, simultáneamente, se inoculó contra brucelosis bovina a terneras de entre 3 y 8 meses de edad de todo el país, con excepción



¿Sorpresa? Aumentó la productividad respecto de 2021.

de la provincia de Tierra del Fuego, reconocida como libre de la enfermedad.

La importancia de difundir

Es complejo poder vincular directamente estos mejores resultados productivos de la ganadería nacional a la mejor sanidad de los rodeos.

Sin embargo, es clave reconocer cuando ambas acciones van de la mano. "Los productores tuvieron más tiempo en el campo y pudieron ocuparse en persona de los animales, viendo cosas que quizás antes no veían", fue una de las frases más escuchadas en los análisis de los referentes de la industria de laboratorios en la primera postpandemia

cuando explicaban por qué el salto exponencial en el uso de vacunas fundamentalmente en 2020 y el primer trimestre de 2021, versus años anteriores.

Y lo mismo ocurrió con los antiparasitarios y otras categorías de productos, que impulsaron al segmento, principalmente en el caso de la ganadería de carne, aunque también en la de leche.

"Los veterinarios estuvimos mucho más metidos en el día a día de los establecimientos. Pudimos hablar directamente con los productores, los cuales incluso se volvieron a acercar a las veterinarias", nos decían también los profesionales cuando analizaban este fenómeno a la distancia.

Lo que pasó, pasó, pero vale la pena repasarlo. No solo para reafirmar que el contacto entre veterinarios y productores es estratégico, sino también para seguir generando conciencia en cuanto a que la fórmula que desde hace años se pregona, funciona: a mayor sanidad, más terneros. AR

Provincia	CANTIDAD DE BOVINOS VACUNADOS POR PROVINCIA Y CATEGORÍA - PRIMERA CAMPAÑA 2022								Total bovinos	
	Ternero	Ternera	Vaca	Vaquillona	Novillo	Novillito	Buey	Toro		Torito
Buenos Aires	3,185,596	3,264,211	8,284,436	2,476,249	720,934	980,481	498	364,945	79,075	19,356,425
Catamarca	26,151	21,028	72,137	25,724	4,704	12,515	13	4,028	2,080	168,380
Chaco	338,018	321,256	1,101,559	299,989	86,262	139,388	47	59,920	27,691	2,374,130
CABA	1	0	4	3	2	2	0	2	1	15
Córdoba	654,798	656,682	1,887,987	806,454	290,409	508,016	76	75,402	26,933	4,906,757
Corrientes	513,131	566,254	2,039,177	729,514	274,007	319,554	210	98,470	17,308	4,557,625
Entre Ríos	577,583	574,380	1,888,243	577,886	416,095	415,597	0	86,467	23,088	4,559,339
Formosa	214,023	197,008	687,286	250,937	61,134	135,358	117	37,506	7,707	1,591,076
Jujuy	6,748	5,409	21,488	10,036	4,345	4,544	6	1,611	0	54,187
La Pampa	482,587	470,053	1,396,440	424,402	326,282	356,674	69	51,471	15,620	3,523,598
La Rioja	29,691	25,072	77,554	23,501	4,078	10,942	0	4,710	1,151	176,699
Mendoza	68,040	62,107	221,026	46,822	11,975	24,382	30	13,448	1,910	449,740
Misiones	34,713	38,054	148,836	59,826	14,047	31,324	817	7,088	3,315	338,020
Salta	165,538	150,761	419,056	187,713	74,985	89,216	760	22,219	22,845	1,133,093
San Juan	8,066	5,255	17,704	4,741	1,180	2,462	8	1,149	5	40,570
San Luis	236,739	230,041	736,294	224,767	96,136	111,879	14	34,817	9,124	1,679,811
Santa Fe	807,158	830,784	2,586,475	929,283	476,520	717,459	107	101,802	29,355	6,478,943
Santiago del Estero	214,093	188,588	576,982	211,241	92,435	149,609	38	28,758	15,154	1,476,898
Tucumán	20,562	16,160	45,222	22,819	8,316	10,815	47	2,908	5,049	131,898
Total general	7,583,236	7,623,103	22,207,906	7,311,907	2,963,846	4,020,217	2,857	996,721	287,411	52,997,204

El caso más destacado y el que más ligado puede estar al mejoramiento sanitario de los rodeos durante 2020 y 2021 es el de los terneros, que creció un 3% interanual.



FUROSEMIDA + DEXAMETASONA

Para el tratamiento de la congestión y edema mamario de la vaca lechera, en persistencia del edema de lactación así como en la congestión y edema pulmonar. También en la infiltración edematosa de heridas quirúrgicas.



Líneas Rotativas: 0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar

AGROPECUARIA ALMAFUERTE S.A.

El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✓ 38 Laboratorios en un contacto
- ✓ Precios y ofertas imperdibles
- ✓ Todo en un solo envío
- ✓ Llegamos a todo el país

Biogénesis Bagó MSD CDV KÖNIG TECNOVAX
Holliday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspreit
Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek
Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford
Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

Boehringer Ingelheim zoetis zoovet BROWER

Zooterápicos: "La prescripción y utilización es competencia directa del veterinario"

» Se presentó la segunda etapa del Plan de Control y Comercialización de Zooterápicos en Buenos Aires, una iniciativa que busca articular el trabajo de organismos públicos, laboratorios, distribuidoras, veterinarios y la comunidad.

alimentaria.

En la planta baja, y de forma digital, se presentaron 60 trabajos científicos de los cuales ocho fueron premiados con una mención especial durante la cena de cierre.

Y, como es habitual en estos encuentros, también hubo espacio para recorrer los stands comerciales y compartir experiencias entre las y los colegas.



Rinaldi. "Estamos poniendo en marcha un plan estratégico".

a la resistencia antimicrobiana. Nosotros como Colegio tomamos ese desafío y lo vamos a poner en práctica."

En este proyecto, el rol del médico veterinario es central, ya que es quien debe recetar y utilizar los zooterápicos, lo que al mismo tiempo permitirá saber dónde y cómo se expende cada producto.

Antecedentes

En diálogo con MOTIVAR, Rinaldi señaló que desde hace al menos 20 años tanto el Colegio que preside como

Zooterápicos bajo control

El tono de las jornadas estuvo marcado por las palabras de apertura del presidente del Colegio de Veterinarios de la provincia de Buenos Aires, Osvaldo Rinaldi, quien destacó el rol de los profesionales en la preservación de la salud tanto animal, como de los humanos y del medio ambiente.

Fue en relación con este concepto que presentó la segunda etapa del Plan de Control y Comercialización de Zooterápicos en la provincia de Buenos Aires, un programa de tres instancias que articula el trabajo de organismos de gobierno, laboratorios, distribuidoras, veterinarios y la comunidad.

Junto a Rinaldi estuvieron presentes durante el acto de apertura el ministro

de Desarrollo Agrario de la provincia de Buenos Aires, Javier Rodríguez; la Dra. Gisela Papaleo, supervisora técnica de Senasa, y la subsecretaria de Salud del Municipio de Gral. Pueyrredón, Dra. Carina Conde.

"Hoy estamos anunciando la puesta a punto de este plan de control de la comercialización y utilización profesional de los zooterápicos, cuyo uso es una competencia directa del médico veterinario", declaró Rinaldi. Y agregó: "Si utilizamos incorrectamente este tipo de productos estamos incumpliendo aquello con lo que el Estado Nacional se ha comprometido a hacer en cuanto

toda la profesión veterinaria a nivel nacional insiste con la necesidad de controlar la comercialización y la utilización profesional y adecuada de zooterápicos en el medio veterinario.

"Como hasta el momento no obtuvimos resultados concretos reales, nos propusimos realizar un trabajo con el cual profesionalizar el sistema que tiene el Colegio de inspecciones, habilitaciones y control", explicó.

Para esto se realizó una convocatoria amplia, que congregó a alrededor de 80 veterinarios, quienes

Continúa »

GUADALUPE VARELLI
guadalupe@motivar.com.ar



Desde Mar del Plata, con más de 600 personas presentes en el Hotel Sasso y otras tantas siguiendo la transmisión en vivo y en directo por Internet, se produjo un encuentro muy esperado por los veterinarios y veterinarias de Buenos Aires.

Nos referimos a las XI Jornadas Internacionales organizadas por el Colegio profesional de dicha provincia, que volvieron a realizarse luego de cinco años de pausa.

Fueron más de 25 conferencias divididas en tres salas, donde se abordaron problemáticas vinculadas con pequeños animales, grandes animales e inocuidad



Más de 50 laboratorios que nos acompañan.

☎ 2302-306357 / 306359 ☎ 0800-222-6401 ✉ distribuidorasivet@gmail.com 🌐 distribuidorasivet.com.ar 📱 Sivet SH 📍 distribuidorasivet



- Estrés en los viajes
- Miedos
- Marcaje con orina
- Arañazos verticales
- Nuevo hogar/entorno
- Solo en casa
- Ruidos fuertes
- Llora nocturno
- Viajes
- Adiestramiento



La terapia con feromonas es una solución natural, SIN OLOR y SIN DROGAS ni SEDANTES para los problemas que causa el estrés en perros y gatos.

Veterinarios especializados en comportamiento recomiendan y usan Feliway y Adaptil en todo el mundo hace 26 años.



+54 9 11 5667 5807

info.argentina@ceva.com

ceva.com.ar felipay.com/ar adaptil.com/ar



Respaldo. El ministro de Asuntos Agrarios, Javier Rodríguez, estuvo presente. También participó Gisela Papaleo, en representación del Senasa.

eligieron al MV Julio Biasotti para dirigir la Coordinación de Control Comercial del Colegio. Así se empezó a centralizar un trabajo que se realiza desde hace años y, a través de esta estructura, se creó un cuerpo de inspectores formalizado y profesionalizado, que ya están trabajando en todo el territorio de la provincia de Buenos Aires.

Investigación, análisis y capacitación

En una primera etapa, que comenzó el año pasado, se hizo un profundo estudio normativo, un relevamiento de campo y la capacitación de los inspectores. A partir de allí se organizó el trabajo de control de las habilitaciones de los establecimientos que ejercen la medicina veterinaria y, a su vez, de aquellos establecimientos que comercializan zooterápicos.

“Esta etapa nos permitió evaluar dónde se producían las desviaciones en la comercialización”, explicó Biasotti, y agregó: “A raíz de ello tuvimos una reunión muy importante, de la que participaron el Ministerio de Desarrollo Agrario, el Senasa, las dos cámaras de productos veterinarios (Caprove y Clamevet) y la Cámara Argentina de Distribuidores de Productos Veterinarios (CADIS-VET), una reunión casi inédita donde se pudieron convocar distintos actores y todos estuvieron de acuerdo en trabajar contra la comercialización de zooterápicos por canales no veterinarios”.

En palabras de Rinaldi, “el plan de capacitación y profesionalización de inspectores, elaborado en conjunto entre la Coordinación de Control Co-

mercial y la Comisión Directiva del Colegio, es muy sencillo, se basa llanamente en hacer cumplir las leyes nacionales y provinciales, nadie puede estar en desacuerdo porque lo que estamos proponiendo, insisto, es que se cumpla la legislación vigente.”

Padrón de CUITs autorizados

A raíz de todas estas conversaciones y reuniones entre los distintos sectores, quedó al descubierto que una de las principales problemáticas es la dificultad para identificar con facilidad quiénes están autorizados a comercializar zooterápicos y quiénes no.

“Esto resultaba confuso para los distintos sectores, por eso es que decidimos elaborar un padrón que incluya a todas las personas -físicas y jurídicas- autorizadas a adquirir medicamentos, identificadas a partir de su CIUT. De este modo vamos a poder evitar que se realice una factura a una persona que no está incluida



Marzuk. El venezolano fue uno de los disertantes destacados.

dentro de un circuito veterinario”, explicó Biasotti.

Lo que se viene: receta veterinaria electrónica y alcance nacional

El próximo paso tiene que ver con hacer cumplir y actualizar algo que ya está legislado y, sin embargo, sigue siendo difícil de poner en práctica: la receta veterinaria.

“Nosotros vamos un poco más allá y proponemos la receta veterinaria electrónica; hoy los medios tecnológicos nos permiten tener acceso a Internet desde un teléfono y poder generar una receta en el momento”, puntualizó Biasotti.

El veterinario explicó que de esta manera se puede facilitar un canal de comercialización que es el de las grandes empresas que venden directamente a los productores.

“No estamos para nada en contra de eso, sino al contrario, creo que tenemos que favorecer la libre comercialización porque eso va a generar que el productor pueda conseguir productos a mejor costo, pero esa comercialización tiene que estar siempre mediada por la prescripción de un médico veterinario”, subrayó.

Biasotti es optimista. En conversación con **MOTIVAR** señaló que, a partir de la difusión de este proyecto, han recibido consultas de Colegios profesionales de otras provincias, ya que no es tan común la articulación

Continúa »»

CUANDO EL PROBLEMA ES LA FASCIOLA HEPÁTICA

DEBEMOS ELIMINAR EL RESTO DE LAS PARASITOSIS

UN HÍGADO LESIONADO ES LA PUERTA DE ENTRADA PARA ALGUNAS CLOSTRIDIALES



Triclabendazol
Ivermectina
Ivamisol

Clostridium

- Chauvoei
- Septicum
- Novyi tipo D
- Sordelli
- Tetani
- Toxoide**
- Novyi tipo D
- Perfringens tipo C
- Perfringens tipo D

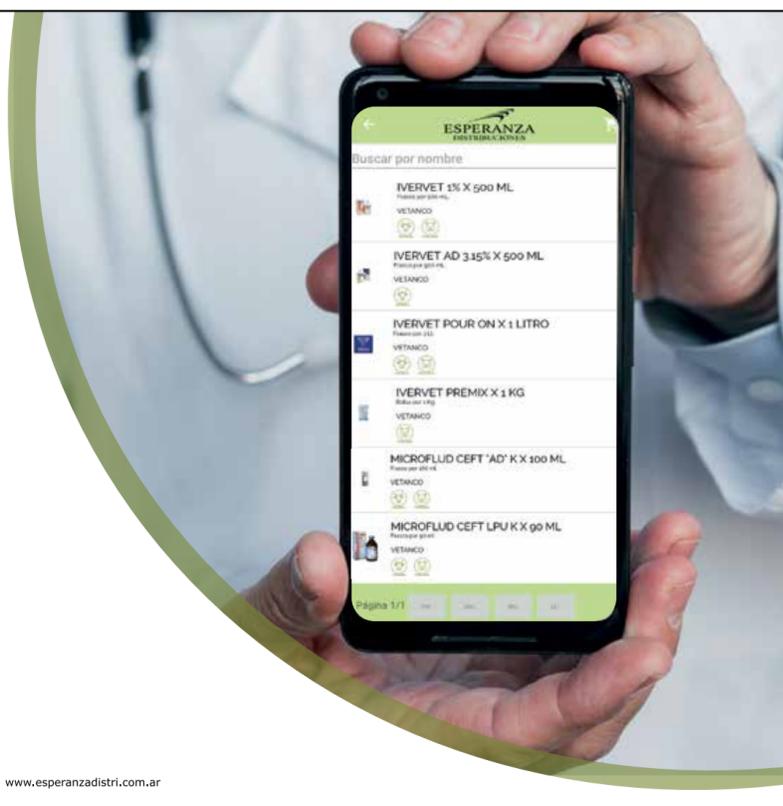
Instagram Facebook LinkedIn /esperanzadistribuciones

Innovamos, para seguir estando cerca.

Desarrollamos una aplicación exclusiva para nuestros más de 2400 clientes, donde pueden acceder a más de 3000 productos, promociones y descuentos. Más información: info@esperanzadistri.com.ar



34 años al servicio de la farmacia veterinaria.



entre los organismos públicos y privados en pos de un objetivo común. "Mi expectativa es que, a medida que nosotros podamos demostrar que funciona, el plan se pueda extender a otras provincias y alcanzar nivel nacional", enfatizó.

Beneficio para los veterinarios y para toda la población

Al ser consultado por este medio respecto al impacto de estas medidas sobre la salud de la población, Rinaldi fue enfático: "Desde ya, ese es el motivo, el disparador de este plan. Nosotros estamos trabajando, tanto FECOVET como FeVA, junto con el Ministerio de Salud de la Nación para establecer una resolución donde se reconozca al veterinario como un profesional de la salud pública, lo cual es un paso más que importante para la profesión veterinaria, y este plan va orientado a que el profesional veterinario sea el que tenga como responsabilidad no solo prescribir, sino también expender zooterápicos."

También Biasotti destacó que este tipo de programas jerarquizan la profesión veterinaria y lo explicó de esta manera: "Recientemente se reglamentó una ley nacional que establece que es obligatorio presentar una receta para poder comprar antibióticos humanos, justamente para combatir la resistencia. Los veterinarios, a su vez, evitamos que los alimentos, que también van a ingresar al cuerpo humano, lleven residuos de antibióticos u otro tipo de zooterápicos, contribuyendo así con la salud pública". **AR**

IATF con y sin estradiol

ACCEDÉ A MÁS INFORMACIÓN SOBRE LA PROPUESTA



Durante nuestra cobertura en Mar del Plata también entrevistamos al MV Rodolfo Piedrabuena, coordinador de la Comisión de Grandes Animales del CVPBA, sobre el ensayo a campo de un protocolo de IATF sin estradiol.

¿Cuál es la misión de la Subcomisión sobre IATF?

Desde la Comisión de Grandes Animales del Colegio, que coordinamos junto con el MV Carlos Péndola, creamos una Subcomisión de IATF para responder a los interrogantes que surgieron a partir de la resolución del Senasa que limita el uso de estradiol en animales que tengan como destino comercial la Comunidad Económica Europea.

Trabajamos con referentes nacionales y tomamos de referencia la experiencia de Uruguay para armar un protocolo de ensayos que nos permita comparar resultados del uso de la técnica con y sin uso de estradiol.

¿Por qué un ensayo comparativo?

Queremos contar con información propia de los mismos veterinarios que

realizan IATF a campo.

Para que esos resultados sean comparables, la toma de información se debe realizar bajo ciertos parámetros, que son los que explicamos en la reunión informativa (escanear Código QR).

Hay que unificar criterios en la toma de información.

¿Quiénes pueden participar?

Todos los veterinarios de Buenos Aires que trabajen en reproducción bovina, y esperamos que luego se extienda a otras provincias.

No es necesario que contar con un rodeo muy grande, pedimos un mínimo de 25 animales para cada protocolo, lo que sí nos interesa es que seamos muchos los que participemos para alcanzar un n amplio de animales en este ensayo. Cuantos más seamos, mejor.

¿Por qué es importante contar con esta información?

Porque hoy tenemos la limitación del uso de estradiol para la carne que va a la Comunidad Económica Europea, eso es hoy, no sabemos qué pueda pasar en el futuro con este tipo de temas y su resolución definitiva.

Queremos adelantarnos para que entre todos analicemos cuáles son los beneficios, qué hay que modificar, en qué categorías se puede usar, en qué condición cíclica tiene que estar ese vientre, sacarnos todo ese tipo de dudas antes de que sea una obligación hacerlo.



Piedrabuena. "Queremos que los veterinarios participen del ensayo".

¿Puede afectar este tipo de cambios a la producción ganadera?

Según los trabajos y los datos preliminares que manejamos hoy, no va a afectar a la producción.

Lo que pasa sí va a implicar son cambios en la forma de trabajar a los que tendremos que acostumbrarnos.

Pero nosotros como profesionales estamos continuamente innovando, las cosas van progresando y nosotros nos tenemos que adaptar a ese progreso.

¿Cuáles son los próximos pasos?

Estamos gestionando que los laboratorios provean los insumos necesarios, sobre todo los eco GNRH, para que el productor pueda hacer la experiencia con sus animales.

También esperamos que, junto con otros colegios y consejos profesionales, podamos hacerlo extensivo a todo el país.



Eprinover

PREMIUM 3,15%

Eficacia y seguridad para el control de parasitosis en su ganado de carne y leche



INJECTABLE



13 días de retiro en carne



48 horas de retiro en leche



Rápida acción



Aprobado contra garrapatas



EPRINOMECTINA 3,15 %



www.over.com.ar

Al gran campo argentino, salud!

trt
DISTRIBUIDORA VETERINARIA

• SANTA FE · SAN JUAN 2434
 0342 455 7214
 • RESISTENCIA · SALTA 985
 0362 443 0470
 • VERA · PTE. PERÓN 853
 03483 422 098
 • RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SANSFIELD
 03492 29 0767
 • TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586
 03491 470 544
 • MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725
 0223 472 2540

TRTSA.COM.AR
 TRTvet

GURUvet.ar

“En litros de persona, la productividad no se modificó en los últimos 10 años”

» Este es uno de los factores que debe mejorar la lechería argentina si quiere llegar al 2030 en condiciones de ser un actor de peso internacional. El capital humano, el bienestar animal y el medio ambiente, en el centro de la escena.

tea al 2030”, de la que participaron los Ing. Agr. Miguel Taverna (INTA- FunPEL) y Fernando Preumayr (Factor Humano en Tambo), y la Lic. en Comunicación y periodista María Inés Rimondi, (Innovar Agro) se debatió qué debería tener en cuenta un sistema de producción lechero para aprovechar las oportunidades del mercado, que se puede revivir escaneando el Código QR que completa este artículo.

La propuesta de análisis hizo foco en tres ejes claves: el factor humano, el bienestar animal, y el impacto en el ambiente.

Una triada conocida por los lectores de este medio, ya familiarizados con el concepto de Una Salud.

GUADALUPE VARELLI
guadalupe@motiviar.com.ar



El 5to Outlook de la Cadena Láctea Argentina reunió a más de 300 personas en el Centro Metropolitano de Rosario, Santa Fe. El encuentro, realizado el 1 de septiembre, fue organizado por el Observatorio de la Cadena Láctea Argentina y la Fundación para la Promoción y el Desarrollo de la Cadena Láctea Argentina. Contó con cuatro bloques donde se abordaron tendencias del mercado internacional, los resultados de la encuesta sectorial del INTA y el futuro proyectado para la cadena en los próximos 10 años (Ver recuadro).

Hacia 2030

En una charla llamada “La cadena láctea

Capital humano

Fernando Preumayr propuso dejar de pensar a las personas como recursos y entenderlos como un capital potenciador para el negocio que se debe cuidar y hacer crecer. “El compromiso y la productividad de las personas, que tanto buscan los empresarios, es un resultado de la energía e inversión puesta en su bienestar, capacitación y proyección”, destacó.

Taverna compartió algunos datos objetivos que dan cuenta de que el sector tiene que mejorar su competitividad, tanto en relación con otros países como con otras alternativas productivas dentro del mismo territorio. A modo de ejemplo, señaló que mientras la soja paga \$50.300 por hora trabajada de in-



A los números. Un pantallazo de lo que fue una de las presentaciones centrales del evento.

gresos brutos, el tambo paga \$4.500.

El nivel de productividad de la mano de obra representa, sino un problema, como mínimo un tema del que ocuparse. Medida en litros producidos por persona, los valores de 2022 son los mismos que los del año 2012. Y analizada por cuartiles, se ve una brecha del 300% entre el nivel inferior y el superior. Al hacer una comparación con otros actores internacionales, se ve que Argentina produce menos de un tercio de lo que alcanzan países como Estados Unidos, Nueva Zelanda o Australia.

La conclusión: “La productividad de la

mano de obra hace a la competitividad del sistema interno”, explicó Taverna.

Bienestar animal

Cuando se superponen la lluvia, el barro, la humedad y el calor, las vacas se estresan, lo que se traduce en una merma de la producción y de la reproducción, el descenso de las defensas, etc. Y según los números aportados por Taverna, en la región que concentra la mayoría de las cuencas lecheras hay 80 días anuales con estas características.

“Desde el punto de vista de la decisión de las inversiones, la magnitud del impacto del

¿QUÉ PROYECTAN LOS PROTAGONISTAS?

Para entender cómo ven el futuro los propios integrantes de la cadena láctea, Taverna compartió los resultados 2021/2022 de la encuesta sectorial lechera del INTA realizada a productores de distintas cuencas lecheras del país.

Ante la pregunta por cómo se ve dentro de 5 años, 92% cree que seguirá creciendo o pre-

vé un escenario estable. Tan solo el 8% está preparando su salida del sector. De todos modos, más allá del optimismo, hay temas que preocupan a los productores. Los principales, según esta misma encuesta, son la variabilidad climática y su impacto en la producción, la política errática, la disponibilidad de mano de obra y el incremento de los costos.

Por último, en cuanto a la intensidad de las emisiones, que se mide de acuerdo a la relación de emisión de gases por unidad de producto generado (dióxido de carbono/litro de leche), la brecha de productividad se muestra como una oportunidad, ya que el incremento de la eficiencia productiva permitirá reducir sustancialmente la intensidad de las emisiones.

Propuestas concretas

Camino a 2030, los exponentes presen-

taron un plan estratégico basado en cuatro pilares, producto de acuerdos generales en cuanto a lo que necesita la cadena para aprovechar las oportunidades del mercado.

- **1. Institucionalidad.** Es necesario construir una entidad que convoque y permita un ámbito de trabajo conjunto para encarar eficientemente los procesos, donde confluyan diferentes actores con distintas miradas.
- **2. Inversiones.** El sector necesita inversiones, en algunos casos de gran magni-

tud. Para ello necesita acompañamiento en forma de fondos para inversiones estratégicas, que contemplen plazos y años de gracia adaptados a este tipo de proyectos, que tenga en cuenta el tiempo que lleva obtener beneficios y el clima, que también afecta los resultados.

• **3. Licencia social.** La construcción de una imagen país que permita asociar la lechería a una manera de ser producida en determinadas condiciones geográficas, requiere trabajo, introspección y es un buen momento para hacerlo.

• **4. Política.** El sector necesita señales claras en materia de política de incentivos para recuperarse de la crisis de confianza, y ver que hay interés en que la lechería crezca. AR



krönen

- DISTRIBUIDORA VETERINARIA

20 AÑOS ESTO RECIÉN COMIENZA

2002

Nace Krönen, una empresa dedicada a la distribución y comercialización de productos veterinarios.

2008

Implementamos nuestros sistemas de cadena de frío para la conservación de nuestros productos.

2015

Ampliamos nuestra flota de vehículos y zonas de cobertura.

2018

¡Nos digitalizamos! Lanzamos la App KrönenVet y página web con pedidos e commerce.

2021

Nació “Club KrönenVet Emprendedor” y superamos los 1.2 K clientes en todo el país.

2022

Krönen cumple 20 años, nos renovamos con rebranding de logotipo, nueva página web y plan de beneficios.

Esto recién comienza... Lo que se viene:

- Ampliaciones de infraestructura

krönavet.com.ar

Mirá el video

ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.

Línea para vacuna antiaftosa

Productos personalizables

Compromiso con el medioambiente

Visítanos en www.estapal.com.ar

"VIA está naciendo todos los días"

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y MIRÁ LA ENTREVISTA



» Eduardo y Leandro Irasola, padre e hijo, recibieron a MOTIVAR en General Villegas para repasar la trayectoria de esta distribuidora de alcance nacional. En exclusiva, adelantan sus próximos pasos.



Juntos. Eduardo Irasola, Mary Nicosia y Leandro Irasola.



Crecer. La empresa sigue creciendo en su estructura.

allá de la presencia en los canales digitales, el mano a mano es clave", sostiene Eduardo Irasola. Y aporta un hecho que pinta de cuerpo entero lo que significa esto: "Visitamos más de 3.000 veterinarias y siempre nos reciben con un abrazo. Eso se explica porque respetamos lo que dijimos y tuvimos siempre, una línea de conducta, sin defraudarlos y ayudándolos más allá de los números. Es una alegría decir que tengo muchos amigos veterinarios".

Asimismo, señala que, el hecho de nunca haber vendido directo a los productores "tiene un valor muy grande para nuestros clientes". Y refuerza que esa línea no se va a modificar en el futuro.

Por su parte, Leandro Irasola afirma que, si bien el corazón de su negocio está en Buenos Aires, hay zonas donde también observan un gran potencial.

"Hice toda mi vida la Patagonia y queremos volver a generar raíces ahí, donde vemos una oportunidad estratégica de la mano de gente local allí. Córdoba es otra zona que atendemos actualmente, pero donde creemos que sin dudas tenemos mucho por crecer", profundizó Eduardo.

A tal punto da para mucho más, que desde VIA se analiza una posible locación de la

FACUNDO SONATTI
redaccion@motiviar.com.ar
@facusonatti



Adentrarse en el corazón de una distribuidora es recorrer pasillos con estanterías en altura repletas de mercadería, pero también conocer al grupo humano que hace posible su andar.

En General Villegas está la casa central de Veterinarias Integradas de Argentina (VIA) y MOTIVAR recorrió 467 kilómetros dentro de la provincia de Buenos Aires para concretar un mano a mano con Eduardo y Leandro Irasola, padre e hijo, la dupla al frente de la compañía con más de tres décadas de trayectoria en el mercado veterinario.

"Estamos con la intención de seguir creciendo. VIA está naciendo todos los días, con muchas posibilidades y una hermosa trayectoria, generada a partir de alianzas con laboratorios y clientes", señala Eduardo Irasola, fundador de la compañía que nació con su nombre y migró al actual en pleno 2001. Y agrega: "El mundo de los negocios es el mundo de las relaciones y nos hemos relacionado muy bien con la gente. Eso se valora", agrega.

Para su hijo, hay una tendencia donde cada vez más veterinarias de grandes animales suman productos, servicios o al menos un profesional dedicado a animales de compañía, lo cual lentamente las va convirtiendo en "mixtas".

Leandro Iraola, radicado en Mar del Plata desde 2017 y a cargo de la división

Animales de Compañía de VIA, sostiene que hay potencial: "Vamos a ir haciendo más foco en poder ofrecer ambas líneas de manera planificada en todo el país".

"Nuestra ventaja es ser un proveedor integral y debemos motivar con objetivos y premios a nuestros vendedores para materializar ese potencial", adelanta el joven que integra un equipo de 43 personas, con más de 2.000 m² cubiertos de depósitos entre General Villegas y Mar del Plata, a través de los cuales atienden más de 3.000 veterinarias de la mano de 80 laboratorios.

¿Cómo piensan crecer?

"La expansión puede venir con la suma de una nueva sucursal y más vendedores para estar más cerca de los potenciales clientes, veterinaria por veterinaria, ya que más

Continúa »»

INTEGRÁ ALÓ a tu web o App y potenciá tus productos o servicios

Un veterinario a un click

- ✓ más cerca
- ✓ más fácil
- ✓ más rápido



www.alopet.pet
+5493426151129
alo@alopet.pet



No hay nada superior

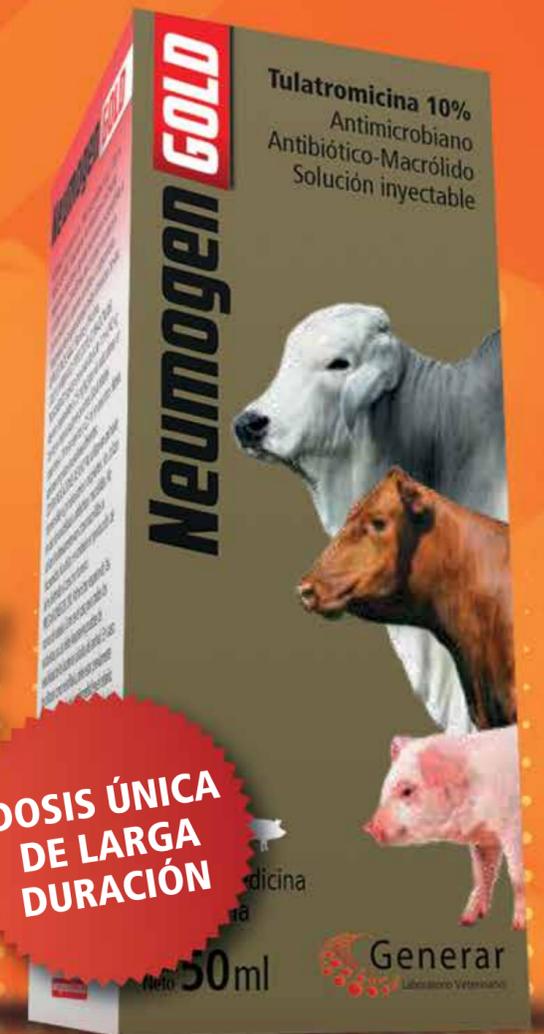
Neumogen GOLD

Tulatromicina 10%

Antimicrobiano

Antibiótico - Macrólido

Solución inyectable



Adiós a la neumonía!
Antibiótico de última generación

DOSIS ÚNICA DE LARGA DURACIÓN

cada día somos más

Seguinos en las redes @laboratoriogenerar
Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA



nueva sucursal en alguna localidad en el Sur de esa provincia y así atender también otras, como Mendoza, San Luis y La Pampa.

A su vez, Chaco, Santiago del Estero y Formosa son locaciones a donde la firma llega de la mano de distribuidoras colegas.

“Eso nos aporta volumen y mejor relacionamiento con los laboratorios para cumplir los objetivos, al tiempo que nos sirve para mantener activa nuestra presencia nacional”, explica Irasola padre la estrategia.

A la hora de pensar en el presente, el fundador de VIA reconoce que esta coyuntura es más difícil que otras, porque se sigue vendiendo, pero lo que peligra es la rentabilidad.

“Me gusta vender, pero hoy muchas veces no hay que hacerlo”, se lamenta. Y explica: “El proceso inflacionario representa una dificultad enorme porque baja la rentabilidad, los laboratorios son muy estrictos en cobranzas y “la calle paga lejos”. Es una combinación que nos perjudica por el costo de reposición y ya no podemos aumentar el stock por una cuestión financiera.”.

Los pequeños se hacen grandes

“Entré a la empresa en 2014 y me enfoqué en Animales de Compañía porque vi una oportunidad”, dispara Leandro Irasola lo que fue la incursión del, hasta ahora, único de los tres hijos del fundador que trabaja activamente en la empresa familiar. En tan solo ocho años, Leandro y su equipo concretaron una verdadera epepeya, incrementando más de diez veces su peso en las ventas, llevando la participación del segmento del 2 o 3% al 35% de los ingresos totales de VIA.

“Desde que me incorporé, sumamos más vendedores, con el objetivo de acercarnos al volumen del negocio de grandes animales, con un perfil distinto, más cerca del consumo de las personas”, describe.



Depósito. En Villegas son más de 2.000 metros cuadrados.



Pasión. Eduardo Irasola, al frente del Club Atlético Villegas en el año de su centenario.

negocio comprando por fuera ahorrando centavos, se le pierden los pesos”, grafica Irasola.

“En estos años, siempre se dijo que iba a llegar una depuración y, sin embargo, hay cada vez más laboratorios. Algo que se repite entre los distribuidores, donde no sé si hay más, pero no se concretó un proceso de concentración. El sol sale para todos y lo que tratamos es generar una alianza con aquellos que se animan a ingresar a

VIA es una compañía que está formada por un equipo de 43 personas.

“Hoy, en animales de compañía operamos con casi el 100% de los laboratorios que tienen presencia en la Argentina”, comparte Leandro Irasola, quien asegura que durante la pandemia ese segmento se vio beneficiado y salió fortalecido.

“El desafío es que el mercado logre sostener un nuevo piso de ventas en unidades, post pandemia”, reconoce.

A su turno, Irasola padre adelanta algunos de sus proyectos: “Con VIA vamos a penetrar mucho más en el segmento de mascotas. Hay que estar siempre en movimiento, dándole vitalidad a la operación”, afirma. Y va un paso más allá: “No descartamos lanzar una línea propia de alimentos balanceados para mascotas; tenemos todo listo, pero es una inversión grande y representa ingresar en un mercado que no conocemos, con una logística y depósitos diferentes”.

Su mirada del mercado

En la Argentina, la distribución de productos veterinarios está dividida en

dos grandes canales que Eduardo Irasola explica del siguiente modo: “Están aquellos que generan operaciones directas con productores y, otro donde hacemos venta directa a veterinaria. En este segundo grupo, somos menos los jugadores. Hoy podríamos decir que esta torta se reparte en una relación de 70 - 30, sustancialmente distinto a cuando comencé en la actividad y esa relación llegó a ser de 20 - 80, en favor del canal profesional de productos veterinarios destinados a la ganadería”.

Ese fenómeno esconde múltiples disparadores. Para el fundador de VIA, las oficinas de Buenos Aires ganaron protagonismo en detrimento de la veterinaria zonal, donde los laboratorios a la hora de buscar un contacto recaían en Buenos Aires por una cuestión de cercanía y practicidad. Sin embargo, eso tuvo consecuencias.

“Hoy la venta pasa por tres o cuatro productos a pesar de que los laboratorios tengan más de 50 en su cartilla. Una mayor presencia del trabajo extensivo del veterinario reduciría el mal uso de ciertos fármacos y si bien el productor cree que hace mejor

un juego donde la competencia debe ser sana”, reflexiona el fundador de VIA en otro pasaje de la charla con MOTIVAR.

Asimismo, analizó los cambios que vivió el sector y el mismo con el paso del tiempo.

Destacó el avance de la reproducción bovina y la prevención de enfermedades por medio de vacunas. Asimismo, enumeró una serie de innovaciones que llegaron al mercado en este tiempo pensadas exclusivamente para perros y gatos.

Sin embargo, también mencionó que queda una cuenta pendiente en la formación de los profesionales veterinarios que tienen su propia veterinaria en materia de administración, marketing y ventas.

En el momento de poner los faros largos, Irasola piensa que el mercado va a crecer, pero no le pondría un plazo a ello.

“A lo largo de la historia han fallado los planes oficiales ganaderos por falta de continuidad. El mercado de ese modo no crece”, afirma. Y cierra: “Si le damos más participación al veterinario, la torta va a crecer. De lo contrario, se venderá cada vez más volumen de menos productos”. AR

MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOT?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado

NUEVO!

DEVEFOS **CYNLARVIN SOLUBLE** **MOSCAPLUS ZURON** **MOSCAPLUS AZ** **MOSCA PLUS**

PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL

- **MOSCAPLUS ZURON:** POTENTE LARVICIDA PARA VACAS DE TAMBO Y FEED LOTS. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario
- **MOSCAPLUS y MOSCAPLUS AZ:** Mosquicidas. Se diluye en agua y se colocan los cebos líquidos en las zonas de concentración de moscas. Para aves y porcinos.
- **DEVEFOS:** Mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de concentración (100 ml. en 20 litros de agua).
- **CYNLARVIN SOLUBLE:** Potente larvicida. Se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (100 gramos en 20 litros de agua).

Santos Dumont 4345 CABA C1427EIS Argentina
Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282
www.laboratoriosaviar.com

Aviar LABORATORIOS

ENVITAP S.A.

Mira nuestros productos.

Buenas Prácticas de Fabricación Veterinarias

VIDRIO TIPO II

El fabricante de productos veterinarios debe ser el responsable de la elaboración. Un proceso clave en la elaboración es el envasado y para ello se debe contar con el envase adecuado. Debido a su composición, el envase de vidrio posee moderada resistencia hidrolítica. No dejes que la calidad de tu producto se vea afectada por desprendimientos alcalinos. Nosotros realizamos el tratamiento de los envases de vidrio para alcanzar un vidrio Tipo II, indispensable para polvos liofilizados, soluciones oleosas y acuosas.

Teléfonos: (011) 4713-1815 / 4752-9316 / 4753-5601
www.envitap.com.ar | ventas@envitap.com.ar | /Envitap SA



zoovet®



Líderes en herramientas tecnológicas para la reproducción.

50 DOSIS

- **Kit J-Synch con Diprogest**
Prociclar 600 mg con Buserelina
- **Kit J-Synch con Prociclar**
Prociclar 750 mg con Buserelina
- **Kit Reproductivo FULL**
Prociclar 750 mg con Cipionato
- **Kit Reproductivo Diprogest 600**
Diprogest 600 mg con Cipionato
- **Kit Diprogest Leche 1200**
Progesterona 1.2 gr

+ Gonadotrofina Coriónica Equina Recombinante.

Foli-Rec

Líquido / Inyectable reCG 7000 UI

Dosis 1,5 ml a 2 ml
30 ml rinde 15 a 20 dosis
100 ml rinde 50 a 66 dosis

¡Listo para usar!

zoovet.com.ar

in youtuwe f

DR. M.V. Luciano Cattaneo
Promotor Reproducción
reproduccion@zoovet.com.ar
349 343 6037

TOMA IMPULSO LA UNIDAD DE ANIMALES DE COMPAÑÍA

Biogénesis Bagó avanza: ahora compró el laboratorio Mayors

» Con esta adquisición, suma un amplio portfolio de productos farmacéuticos y accede a nuevos mercados. Así, se alinea con la estrategia de diversificación de productos, la incursión en otras especies y la expansión en más territorios.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Biogénesis Bagó anunció a fines de septiembre la adquisición de un laboratorio especializado en animales de compañía, marcando un hito clave en el crecimiento que está logrando en los últimos años. Se trata del laboratorio Mayors, una firma con más de tres décadas de trayectoria y prestigio en el mercado Latinoamericano.

La decisión de incorporar a este reconocido laboratorio está vinculada a la oportunidad de complementar su actual portfolio de productos para animales de compañía -enfocado principalmente en vacunas- con un conjunto de productos

farmacéuticos que incluye antiartrósicos, antiparasitarios, protectores gástricos y soluciones dermatológicas para continuar brindando a los veterinarios, distribuidores y tutores responsables las mejores soluciones en términos de salud para perros y gatos.

Esta adquisición le permitirá además acceder a nuevos mercados, ya que la venta de los productos se realizará en 16 países de Latinoamérica y Medio Oriente. Con esto refuerza su participación en este segmento del mercado tal como lo planteó en 2020 con la creación de la división de Animales de Compañía, en línea con su estrategia de negocios que busca ubicar a Biogénesis Bagó entre las 20 principales compañías de salud animal en el mundo.

“Estamos muy entusiasmados con esta apuesta por uno de los sectores que más está creciendo en el mundo. Con ella, buscamos proveer a los veterinarios de todas las herramientas posibles para dar nuevas y mejores soluciones. Sin dudas, esta adquisición potenciará nuestra estrategia de diversificación de productos, especies y mercados”, expresó Esteban Turic, CEO de Biogénesis Bagó.

El segmento de animales de compañía atraviesa un desarrollo exponencial a nivel global. De hecho, representa el driver más importante de crecimiento dentro de la industria de salud animal.

América Latina es la región con mayor cantidad de familias con animales de compañía, ya que el 80% de los hogares tienen al menos una mascota. Es por eso que para la compañía resulta fundamental cuidar de la salud de los perros y gatos para garantizar no sólo su bienestar sino también la salud del resto de los integrantes de la familia.

Con esta inversión, Biogénesis Bagó se posiciona como un jugador cada vez más importante dentro del mercado de animales de compañía, consolidándose como una compañía en constante evolución, que profundiza su compromiso con la salud animal y continúa trabajando bajo el enfoque de “Una sola salud” para brindar soluciones integrales y de calidad a profesionales veterinarios en función de las crecientes demandas del mercado.

Recordemos que Biogénesis Bagó es una compañía de biotecnología con los más altos estándares de calidad, especializada en el desarrollo, producción y comercialización de soluciones para la salud animal. Su equipo está formado por más de 900 colaboradores a nivel

global altamente calificados, con un management moderno, integrando 14 nacionalidades en casa matriz, filiales y representaciones comerciales. Cuenta con 95 productos (vacuna anti aftosa, vacuna antirrábica felina, canina y contra rabia pareasiente, otros Biológicos, Antiparasitarios, Reproductivos, Intramamarios, Vitaminas y Minerales, Antibióticos y Desinfectantes) y 633 registros de productos de salud animal aprobados en todo el mundo. **AR**



Turic. “Estamos muy entusiasmados con esta apuesta por uno de los sectores que más está creciendo en el mundo”.

PIONEROS A NIVEL MUNDIAL EN SALUD HEPÁTICA

I+D

DESDE 1979

Baldini
veterinaria

DISTRIBUIDORA EQUINA
envíos a todo el país en 24hs.

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar



BEDGEN 40®

LA FÓRMULA NATURAL PARA UNA NUTRICIÓN INTELIGENTE

HEPATOMODULADOR NATURAL

PARA MAYOR INFORMACIÓN, DESCARGÁ NUESTRA APP
Escané el siguiente código QR con tu celular:

Google Play Store Apple Store



Presentaciones
Líquido y Premix de 1, 5 y 20 Kg

@bedsonlatam @bedsonlatam +54 911 2296 7994 www.bedson.com

bedson
Soluciones y tecnologías para la salud animal

LO QUE SE VIENE EN LA INDUSTRIA HÍPICA

¿Mejora el cobalto la performance deportiva de los caballos?

» Claves a considerar para entender los desafíos de la aplicación de soluciones terapéuticas en animales de alta competencia. ¿Qué está probado y qué no en el caso de este mineral?

ARTURO BALDINI
baldiniarturo@yahoo.com.ar



“Es necesario rever muchos aspectos vinculados al uso de la medicación”, decía. Y expresaba su disconformidad por la profundidad y lo exhaustivo de los controles donde seguramente las regulaciones actuales y futuras pueden afectar la industria de las carreras.

Si a eso le sumamos que las estadísticas internacionales muestran que el mayor número de positivos son drogas terapéuticas, contaminantes o nutricionales, sin duda es necesario que una política antidopaje no impida el uso de medicamentos veterinarios, suplementos nutricionales y se investigue los contaminantes.

Hoy los laboratorios de control tienen una metodología de análisis muy potente que detecta niveles muy bajos y por mucho tiempo; y va a ir aumentando sin duda por los grandes adelantos químicos de aparatología y métodos.

Si a eso le agregamos “tolerancia cero” y no se va actualizando la reglamentación, con fundamento científico, la industria va a sufrir y también el bienestar y la salud de caballo, porque en muchos casos no podremos tratar terapéuticamente a un animal por miedo al positivo del control.



Atentos. ¿Las regulaciones tienden a limitar el uso de tratamientos?

pensó que el Co proporcionaba una ventaja a los atletas en deportes de resistencia donde una mayor masa de glóbulos rojos daría como resultado una mejor capacidad de transporte de oxígeno.

Debido a esta percepción de que la administración de Cobalto puede mejorar el rendimiento atlético, los reguladores de carreras han comenzado a restringir el uso de cobalto en las carreras de caballos.

El cobalto se encuentra principalmente en forma de complejo con cobalamina, (cianocobalamina) que contiene aproximadamente un 4% de cobalto El cobalto también se encuentra como un cofactor requerido en el activo de otras dos enzimas.

¿Qué pasa con el cobalto?

El cobalto es un mineral que se encuentra en el animal en cantidades de microgramos, predominantemente como vitamina B12, además como componente de al menos una enzima de mamíferos no asociada con B12.

Se ha administrado durante mucho tiempo como suplemento dietético a humanos y animales.

La base para mejorar el rendimiento deportivo se remonta a las décadas de 1950, 1960 y 1970, cuando algunas instituciones abogaron por el uso de altas dosis de Co para aumentar la producción de glóbulos rojos en pacientes con anemia asociada a enfermedad renal. Con una mayor producción de glóbulos rojos, se

En investigaciones realizadas en caballos, se vio que una dosis única intravenosa de cloruro de cobalto que contenía 49 mg de ion cobalto (Knych et al., 2015) no tuvo efecto sobre las concentraciones de EPO o los parámetros de los glóbulos rojos, y las dosis repetidas de cloruro de cobalto IV que contenían 810 mg de ion cobalto (Waldrige, 2015) no tuvo efecto sobre los parámetros de glóbulos rojos.

Asimismo, las reacciones adversas

de Co en humanos (aumento de la presión, taquicardia etc.) no se han informado tampoco en caballos, pero si administrado en bolo han dado cólicos y temblores.

Los casos de muerte súbita en entrenamiento o carreras tampoco tuvieron relación con el nivel de Cobalto en el organismo. (Buffert EEUU)

Trabajos de investigación en los años 2015/2016 han demostrado que una dosis alta de Cobalto no aumenta los parámetros hematológicos, pero si puede provocar efectos adversos severos en el equino (Burs 2016).

Por esta razón la FEI pone el cobalto en la lista de Medicación Controlada, no porque mejore la performance, sino que puede dañar la salud del animal

Trabajos de investigación con productos comerciales que en su formulación contiene vitamina B12 proporcionaron la base potencial para permitir el suplemento de B12 y controlar el uso indebido de Co.

Un reciente trabajo de Investigación (Laboratory Investigation of Cobalt Regulation in Horses by Ross Gregory Wenzel 2021) concluye: “Con los datos bibliográficos y nuestras investigaciones no hay justificación para considerar al Co como un fármaco que mejora el rendimiento”.

Toda evidencia de estudios publicados que investigan la administración de Co a caballos, incluyendo el nuestro, confirma que no hay aumento en la producción de glóbulos rojos que podría estar asociado con rendimiento atlético mejorado y la investigación identifica la necesidad de diferenciar el Co inorgánico de la vitamina B12. Aunque la vitamina B12 contiene Co, no debe considerarse una fuente de Co inorgánico, ya que está estrechamente unido a la molécula de B12.

Cuando se habla de la vitamina B12 en el contexto de la regulación Co, se deben tener en cuenta los siguientes puntos:

- No es una sustancia que mejore el rendimiento porque no es una fuente

de cobalto inorgánico y no se metaboliza en el cuerpo para liberar cobalto “libre”.

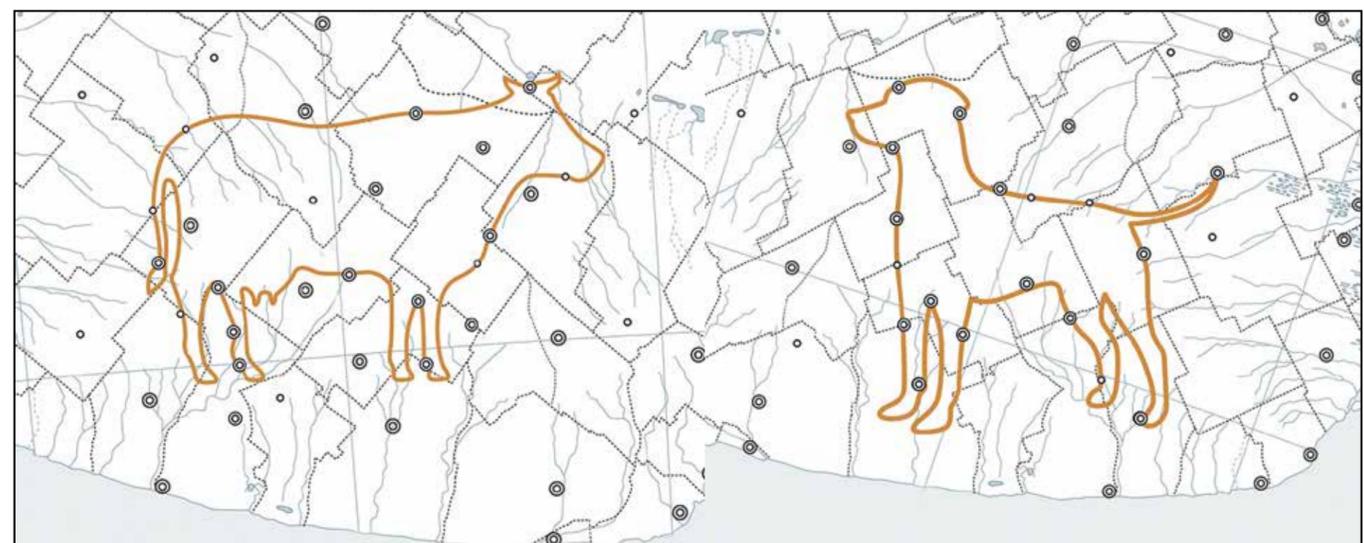
- No es una sustancia prohibida según la Agencia Mundial Antidopaje (AMA) (Agencia Mundial Antidopaje 2015a).
- No es un agente estimulante de la eritropoyesis, no es un agonista del receptor de EPO no eritropoyético, no es un estabilizador de HIF, no es un activador de HIF, no es un efector alostérico de la hemoglobina, no es un transportador de oxígeno y no es un factor de crecimiento hematopoyético.
- Solo es capaz de actuar sobre los sistemas corporales de los mamíferos cuando hay una deficiencia de vitamina B12, algo que nunca se ha informado en los caballos.

Conclusión

Varios trabajos de investigación concluyen con un denominador común: que el Cobalto no mejora la per-

formance de un caballo deportivo, que la necesidad de establecer Umbrales es por el perjuicio a la salud y bienestar y ese valor estaría en el Plasma y no en la Orina y que la regulación del uso del Co en carreras de caballos enfrenta varios desafíos que podemos resumir:

- 1) Las técnicas de prueba deben validarse rigurosamente.
- 2) La disponibilidad de información sobre la respuesta a la dosificación depende de muchos factores.
- 3) Se sabe mucho de la importancia del cobalto y sus propiedades, pero se sabe poco sobre la potencialidad de este en el SPC en la estimulación.
- 4) La concentración de Co varía mucho por zona, edad alimentación, actividad etc.
- 5) Aún falta comprender dosis –respuesta antes de establecer umbrales regulatorios, no solo para el Co sino para otras sustancias naturales.
- 6) Establecer las diferencias entre el Co de la vita B12 y el Co inorgánico. AR



Llegamos a quienes tenemos que llegar

A través de la innovación y la eficiencia, apostamos al progreso de toda la cadena productiva para poder llegar mejor a nuestros proveedores y clientes.

drovet.com



Tilmigen max

Tilmicosina 30 %
Flunixin 3,9 %
Antibiótico
Analgésico
Antipirético

Tilmicosina + Flunixin

Antibiótico
Analgésico
Antipirético

Y olvídense de...

Neumonía - Querato - Pietin

cada día somos más
Seguinos en las redes @laboratoriogenerar
Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA

Generar
Laboratorio Veterinario

¿Qué son los estudios clínicos aleatorizados multicéntricos?

» Es importante profundizar el conocimiento científico-técnico, tanto desde el ámbito privado como desde los entes regulatorios, mediante el cual se pueda valorar correctamente esta herramienta para los ensayos clínicos.

pio activo o una formulación en investigación, y para confirmar su eficacia inmediata y persistente.

No obstante, existen muchas posibles interacciones que no siempre se pueden anticipar o replicar en un estudio controlado. Por ejemplo, el grado de duración de la eficacia de un producto puede estar influenciado por la cría y el manejo de los animales, las prácticas clínicas veterinarias locales, la raza, el comportamiento, factores del ambiente, la exposición a la luz solar, lluvia, baños, e incluso el pH del agua.

Por todo lo expuesto, no se puede esperar que ningún ensayo clínico individual sea totalmente representativo de la futura población objetivo.

Por estas y otras razones, surgen como alternativa o complemento, los estudios clínicos de campo, como los Estudios clínicos Aleatorizados Multicéntricos (ECAM). Estos permiten ampliar la representatividad de la población objetivo en la población muestra para confirmar su actividad contra enfermedad o infestaciones de origen natural, bajo una amplia gama de condiciones, idealmente representativas de las de uso del producto en fase comercial.

La realización de este tipo de estudios implica un trabajo colaborativo entre un investigador principal e inves-



Clave. Los investigadores secundarios son los encargados de reclutar los casos clínicos y evaluar los parámetros fijados según protocolo.

tigadores secundarios, encargados del reclutamiento de casos bajo criterios de inclusión definidos, así como del seguimiento de los mismos. En ese sentido, es útil relajar los criterios de inclusión y exclusión tanto como sea posible dentro de la indicación objetivo, mientras se mantenga la homogeneidad suficiente para permitir la realización exitosa del ensayo y sin la pérdida de la validez interna del estudio.

Es así como el investigador principal define criterios de inclusión y exclusión, que luego pueden flexibi-

lizarse para facilitar el reclutamiento de casos. Esto se debe a que muchas veces la realidad impone cambios no previstos (por ejemplo: los animales más marginales con mayores porcentajes de parasitosis).

A diferencia de un estudio controlado, en los ECAM, los desvíos y emiendas al protocolo, así como datos faltantes y espurios son comunes.

Los desvíos del protocolo son cambios accidentales o no intencionales o

Continúa »»

DIEGO C. DÍAZ DAVID
Alianza Investigación Veterinaria
diego.diazdavid@alianzainvet.com



NATALIA CARDILLO
Alianza Investigación Veterinaria



La realización de estudios de eficacia debe considerarse una instancia fundamental en el desarrollo y registro de medicamentos de uso veterinario.

Los estudios controlados en los cuales se induce experimentalmente enfermedad o infestación parasitaria son necesarios para el establecimiento del rango de dosis óptimo de un princi-

CRUZAMOS FRONTERAS!

LLEGAMOS A BOLIVIA Y GUATEMALA

BOLIVIA

AV. LA SALLE 3035
SANTA CRUZ DE LA SIERRA

GUATEMALA

34 AVE. 21-75 - ZONA 5
COLONIA ARRIVILLAGA

GANAFORT
MEDICINAVETERINARIA

Vigormeq

Shock de energía con más fuerza. Engorde y producción.

Beneficios



Maximice el Engorde y la Producción

Potencia el crecimiento, la ganancia de peso sin presencia de anabólicos, la producción de carne y leche. Mejora de las condiciones de destete.



Maximice la Recuperación

Potencia la acción revitalizante o estimulante.



Maximice la Fertilidad

Ayuda a revertir carencias que afectan los índices reproductivos.

Fórmula híbrida superior

Immunomiq: Inmunoestimulante de origen biológico

Fósforo en alta concentración

Oligoelementos

Aminoácidos

Vitaminas



biochemiq.com
Tel.: 0810 333 1692 | Whatsapp: 11 5048 9969

BIOCHEMIQ

el incumplimiento de los procedimientos aprobados por el comité evaluador que se realizaron sin la aprobación previa del patrocinador y/o del Comité.

Siempre que sea posible, se debe tener en cuenta la influencia de dichos desvíos y, posteriormente, analizarlos durante la interpretación de los resultados.

En la EMA y la FDA, las evaluaciones de los protocolos se realizan por un comité compuesto por veterinarios expertos en ensayos clínicos que operan de manera independiente y no conocen las operaciones del ensa-

disminuir si se cuenta con antecedentes de eficacia y seguridad de formulaciones similares, y si se considera el agrupamiento de variables que definen a un parámetro de eficacia y/o seguridad en un mismo individuo.

La determinación del tamaño muestral para cada estudio en particular debe respaldarse en la hipótesis a contrastar, el error alfa, el error beta, el poder estadístico, la variabilidad, las pérdidas estimadas en el estudio y el tamaño del efecto o frecuencia esperada del evento conforme a estudios

positivos se elige por sobre el placebo (ver Figura N° 1).

En los ECAM, la aleatorización y diseños experimentales a ciegas son fundamentales, ya que evitan los sesgos de selección y designación de animales a los tratamientos.

El siguiente punto para considerar es que el seguimiento de los casos haya sido completo, de forma que todos los participantes sean tenidos en cuenta al final del estudio.

Suele considerarse que la pérdida de más del 20% de los casos puede comprometer la validez del estudio. Por ello, los resultados pueden analizarse Por Protocolo (PP) o Por intención de Tratar (PTT).

En el primer caso, se excluyen a los animales que se pierden durante el estudio, mientras que, en el segundo, se ponderan los resultados hasta el momento en que fueron seguidos. Este último se prefiere para evitar perder los efectos ganados con la aleatorización.

A modo de conclusión, los ECAM se presentan como una alternativa de enorme potencial para el desarrollo y registro de productos farmacéuticos veterinarios. Es importante que se profundice el conocimiento científico-técnico, tanto desde el ámbito privado como desde los entes regulatorios, mediante el cual se pueda valorar correctamente esta herramienta para los ensayos clínicos.

Ver referencias consultadas en www.motivar.com.ar **AR**

AVICULTURA

Auditoria de la UE

» El Senasa recibió la visita de la UE que destacó el progreso de la vigilancia epidemiológica en Influenza Aviar y enfermedad de Newcastle.

Una delegación de la Dirección General de Salud y Seguridad Alimentaria de la Unión Europea auditó el sistema de sanidad de carne aviar y ovoproductos que lleva adelante la Argentina mediante el Senasa.

Desde el Senasa destacaron que el resultado preliminar ha sido "significativamente satisfactorio" y adelantaron que seguirán adelante una serie de recomendaciones como la de continuar fortaleciendo el sistema de control y la implementación del programa de vigilancia de enfermedades aviares de declaración obligatoria para detección temprana.

Además, solicitaron que se continúe con el trabajo que se ha iniciado para acrecentar el registro e identificación de las explotaciones avícolas de traspatio, que permitan la actualización y adecuación de los objetivos y el alcance del análisis de riesgo de influenza aviar, incluyendo también a la enfermedad de Newcastle. **AR**

Figura N° 1. Estructura de un Ensayo Clínico Aleatorizado (ECA) con control positivo o placebo.



Adaptado de Manterola et. al., 2019.

yo clínico. Esto implica que la decisión sea objetiva y no esté bajo la consideración de un solo sujeto, sino sea evaluado conforme a criterios basados en evidencia científica.

El número de animales enrolados en los ECAM debe asegurar la potencia estadística de los resultados, siendo notablemente superior a los estudios controlados. En formulaciones genéricas, el n muestral puede

piloto o bibliografía. Es por ello que es un error considerar un valor fijo para un estudio a campo.

La obtención de resultados más consistentes puede lograrse mediante la comparación de la performance del producto bajo estudio con un producto de referencia de eficacia y seguridad conocidas o con un placebo. Conforme a las recomendaciones de bienestar animal, el uso de controles

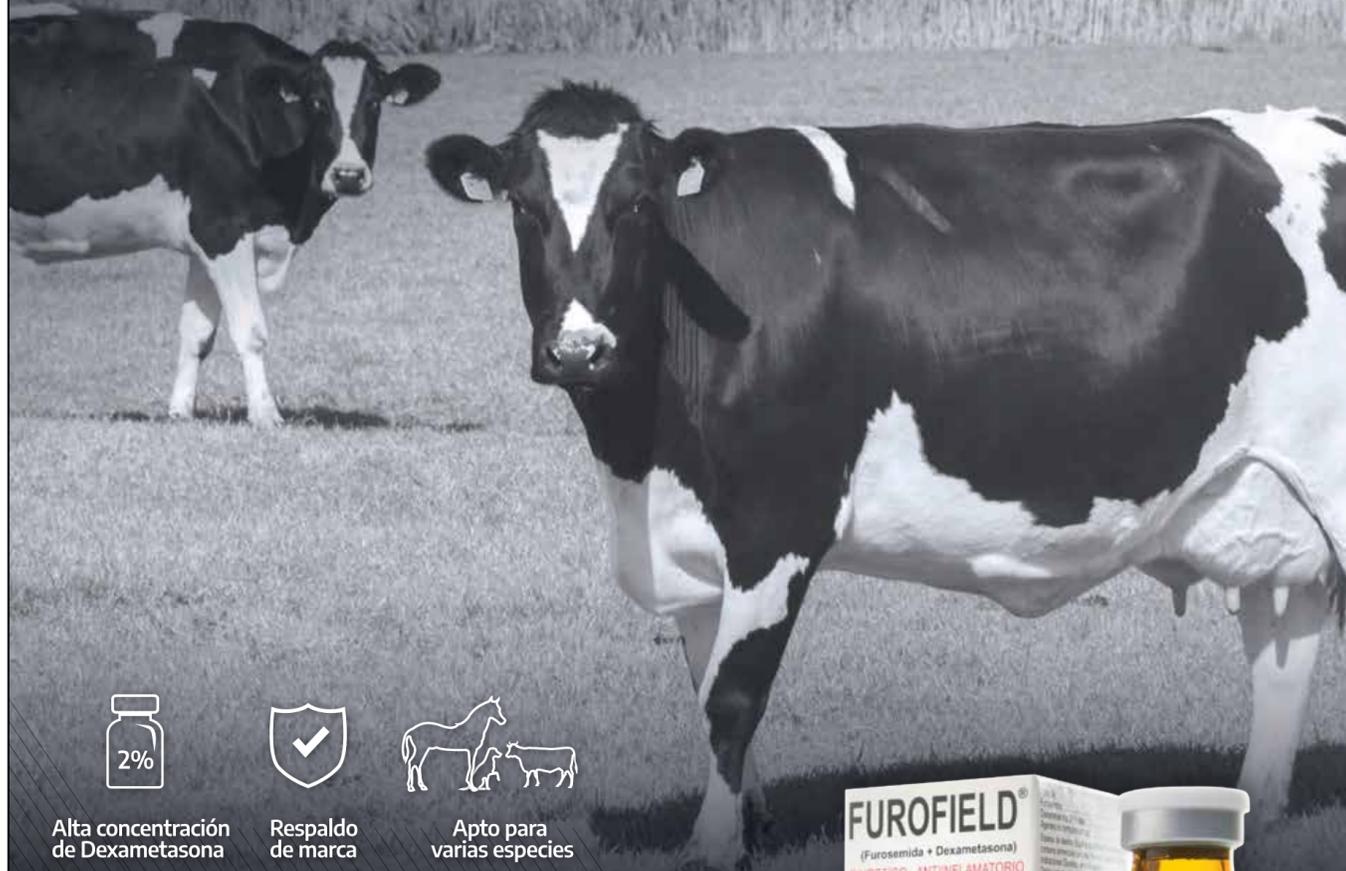
enorme potencial para el desarrollo y registro de productos farmacéuticos veterinarios. Es importante que se profundice el conocimiento científico-técnico, tanto desde el ámbito privado como desde los entes regulatorios, mediante el cual se pueda valorar correctamente esta herramienta para los ensayos clínicos.

Ver referencias consultadas en www.motivar.com.ar **AR**



Siempre estuvimos y ellos lo saben.

La mejor calidad, al mejor precio.





Alta concentración de Dexametasona



Respaldo de marca



Apto para varias especies



FUROFIELD

Diurético - Antiinflamatorio

20% BM

POR TIEMPO LIMITADO.

LÍNEA DIGESTIVA

REXILÉN ATIEMÉTICO
Ondansetrón Veterinario

RANIVET INYECTABLE
Ranitidina Veterinario

RANIVET COMPRIMIDOS
Ranitidina Veterinario

SUCRAVET
Sucralfato Veterinario



PRODUCTOS INTERNACIONALMENTE PRBADOS, CONTROLADOS, SEGUROS



WWW.VETANCO.COM

[vetancoargentina](https://www.instagram.com/vetancoargentina)



ARTÍCULO CON REFERATO

El desafío de controlar las enfermedades de transmisión sexual en bovinos

» Estas problemáticas sanitarias (ETS) fueron, son y serán un problema en los sistemas con monta natural, en tanto y en cuanto no se revisen, diagnostiquen y eliminen los toros positivos de los rodeos. ¿Qué claves tener en cuenta?

ROBERTO DANIEL NEUMANN
Centro de Investigaciones Agropecuarias, Animal del Chaco Semiárido, C.R. Salta Jujuy, E.E.A. Salta

La tricomoniasis bovina (*Trichomonas foetus*) y la campylobacteriosis genital bovina (*Campylobacter fetus* subespecie *venerealis*) se transmiten por vía sexual, salvo excepciones donde se utiliza semen proveniente de toros infectados o bien por maniobras obstétricas entre hembras, realizadas sin la debida higiene y uso de material descartable entre una revisión y otra.

El toro infectado se comporta como un portador asintomático de por vida: mantiene su fertilidad, su libido y no presenta ninguna lesión. En cambio, las hembras se contagian en el momento mismo de la monta y al quedar preñadas, en general, sufren

muerres embrionarias tempranas, eventualmente abortos e infertilidad transitoria.

En algunos casos, pueden llevar la preñez a término y parir normalmente.

Comúnmente, luego de abortar, la inmunidad local a nivel de mucosa vaginal y uterina barren con estos agentes, quedando la hembra sana y apta para preñarse.

En sistemas extensivos con potreros de grandes extensiones, tanto la muerte embrionaria temprana como los abortos pueden pasar desapercibidos, y entonces recién se sospecha la presencia de estas enfermedades en el momento del tacto.

En este momento se detectan bajas tasas de preñez, preñeces desuniformes con una mayor cola de preñez. También puede observarse un mayor desgaste físico de los toros ya que, al reciclar las hembras, tuvieron un mayor trabajo de montas.

¿Raspas o no raspar?, esa es la cuestión

Las muestras deben tomarse, por lo menos, 30 días después de finalizada la temporada de servicio de manera tal de permitir, en el caso de que el toro estuviese infectado, tener una buena colonización a nivel de prepucio. Generalmente, la muestra prepucial se toma mediante raspadores (hisopo metálico o de plástico). La Comisión Científica de Enfermedades Venéreas de la Asociación Argentina de Veterinarios de Laboratorio de Diagnóstico, recomienda un mínimo de dos muestreos en toros de campos sin ante-

cedentes de ETS; ante la aparición de toros positivos, se deberán realizar tantos muestreos como fuere necesario, hasta obtener dos muestreos negativos consecutivos.

Entre muestreos no debe haber menos de 15 días de intervalo. Se deben muestrear todos los machos enteros que vayan a entrar en el servicio siguiente (incluidos los toritos "vírgenes"), al igual que todo reproductor macho que ingrese al establecimiento.

Los muestreos deben hacerse anualmente, en todos los rodeos, inclusive los que no tuviesen antecedentes que hicieran sospechar de la presencia de estas enfermedades.

El diagnóstico etiológico se lleva a cabo en laboratorio, y el toro positivo debe ser eliminado, desaconsejándose el tratamiento ya que se presentan fenómenos de resistencia.

El impacto productivo de estas enfermedades puede llegar a una disminución en un 25% de las tasas de preñez. Además, las hembras que perdieron la concepción reciclaron y se preñaron al final de la temporada de servicio, en las temporadas subsiguientes seguirán siendo cola de preñez, lo cual impacta negativamente en la rentabilidad. A su vez en sistemas muy eficientes, con excelentes indicadores reproductivos, puede ocurrir que al tacto estas hembras vacías que abortaron oportunamente sean descartadas (siendo hembras sanas). Tengamos en cuenta el costo y el tiempo que insume criar una hembra bovina para reproducción.

Como nuestros sistemas de cría, general-



¿Raspamos? Esta ya no debería ser una pregunta válida entre ganaderos.

mente, son extensivos, se debe tener en cuenta el riesgo de introducción de la enfermedad al rodeo, ya sea por toros o vacas ajenas que salten el alambrado, o bien, los propios que vayan al vecino y éste, eventualmente, tenga la enfermedad en su rodeo. Por eso, aunque estas enfermedades no tienen una obligatoriedad en cuanto al diagnóstico deberían estar en las agendas regionales y provinciales, de manera tal de tomar el control de las mismas en ambiente productivo, y no solo por iniciativas personales de los productores.

Entonces volvamos a la pregunta inicial, ¿raspar o no raspar? No debería ser una pregunta que un productor ganadero o asesor se haga, ya que el impacto productivo de controlar la enfermedad tiene un costo muchísimo menor a padecerla, y al momento de contar los terneros nacidos y destetados en que sí miden la eficiencia de un ciclo productivo, se nota la diferencia. **AR**





+ cerca del campo.

+ Cuidado en el Preservicio.

Maximizá la inmunidad de tu rodeo durante el servicio y toda la gestación logrando:

- + Índices de preñeces
- + Índices de pariciones
- + Terneros sanos

Zoo ReproVac

Composición: IBR (Herpesvirus bovino tipo 1), DVB (Diarrea Viral Bovina), *Campylobacter fetus fetus* y *Campylobacter fetus venerealis*, *Histophilus somni* y *Leptospira interrogans* serovares: *Pomona*, *Hardjo* y *Canicola*.

www.institutozoovac.com

info@institutozoovac.com

zoovac.ar

La mejor Cobertura Médica para tu Empresa

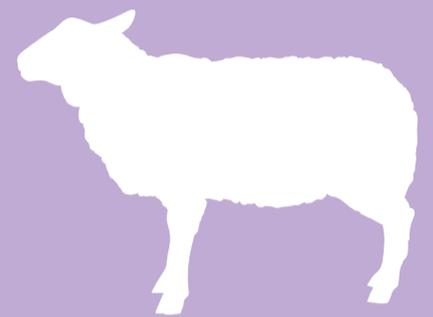
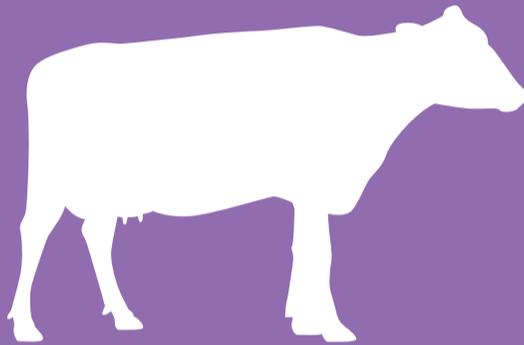
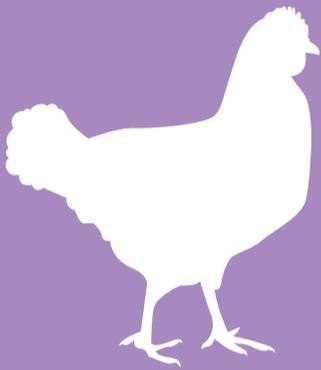
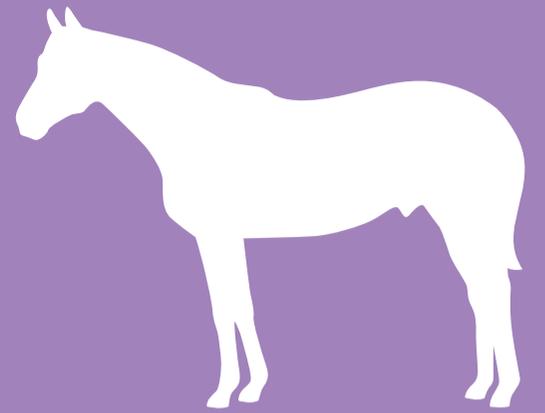
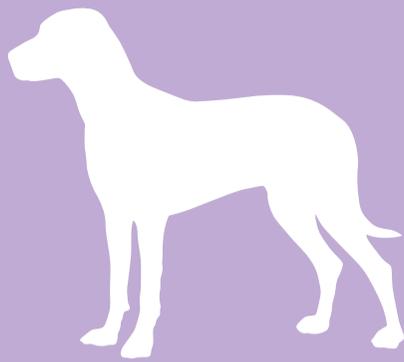
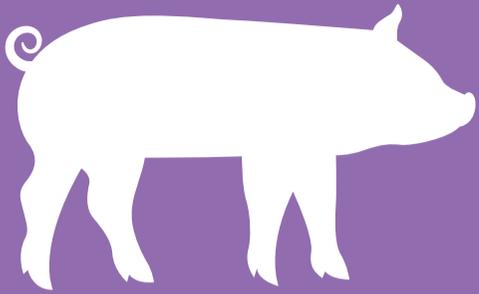
- Programas de prevención in Company
 - Atención personalizada
- Y mucho más



LUIS PASTEUR

Cuidamos tu salud





CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE

CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

