

MOTIVAR

ENTREVISTA EXCLUSIVA CON GABRIEL BÓ

El profesional que recibió el máximo galardón mundial en reproducción animal comparte su visión sobre el futuro de la IATF.
Pág. 12 a 14.

ES POSIBLE PRODUCIR MÁS LECHE

Gustavo Schuenemann difundió claves estratégicas para mejorar el bienestar animal y la productividad de los tambos.
Pág. 32 a 34.

¿MEJORA EL USO DE LOS ANTIBIÓTICOS?

Desde la OMSA aseguran una disminución en la utilización global de los mismos como promotores de crecimiento en la producción.
Pág. 44 a 46.

LA RURAL: ¿CÓMO ES LA GUARDIA VETERINARIA?

Visitamos a los profesionales que salvaguardan la sanidad de los animales durante la muestra.
Pág. 56 y 57.

TECNOLOGÍA EN EL CAMPO: ¿SE AMPLÍA LA BRECHA?



¿Expectativa o realidad? Al tiempo que se promueve la ganadería digital, la robótica e innovaciones que sin duda revolucionarán la actividad, en buena parte de los establecimientos siguen sin contemplarse prácticas básicas pero de alto impacto como la revisión de toros, tectar a las vacas y vacunar a los animales contra enfermedades. ¿Por qué algunos lo hacen y otros no? **Editorial.**



Consulta con tu médico veterinario

FLOK® y FLOK® 3,15%

Con un alto poder de volteo contra garrapatas y un efecto inmediato y duradero contra ura, bicheras y parásitos internos.



La evolución de la salud animal

ANTIPARASITARIO SUPERIOR

3,5%
DORAMECTINA

Dovertec[®] DORADO

- ✓ Eficaz contra Ura
- ✓ 30 días de poder residual absoluto contra Garrapatas
- ✓ 100% eficaz contra Parásitos Gastrointestinales
- ✓ Eficaz contra Bicheras

over⁺40
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981

www.over.com.ar

Providean[®] BIOLÓGICOS

Mejore sus índices de preñez

Providean Repro 12 y Providean DVB AT, las vacunas más potentes y seguras para la prevención de enfermedades reproductivas.

Providean[®] REPRO 12
Vacuna contra el Síndrome Reproductivo en bovinos

Providean[®] DVB AT
Vacuna de alto título contra la Diarrea Viral Bovina.

- ✓ **Providean Repro 12**
Vacuna con 12 antígenos virales y bacterianos.
- ✓ **Providean DVB AT**
Primera vacuna de alto título contra el virus de la Diarrea Viral Bovina (DVB).

TECNOVAX
Sanidad Animal

GMP CALIDAD TECNOVAX PARA EL MUNDO

MEJORES EMPRESAS DE ARGENTINA

ALL-WEATHER PAINTSTIK

NEGRO, AZUL, VERDE, AMARILLO, NARANJA, ROJO.



ALL-WEATHER PAINTSTIK FLUORESCENTES

VERDE FLUOR, AMARILLO FLUOR, NARANJA FLUOR, ROSA FLUOR.



ALL-WEATHER PAINTSTIK HOT CLIMATES

VERDE, AZUL, ROJO, NARANJA.



ALL-WEATHER MARCADOR DE CARAVANAS

COLOR NEGRO.



ALL-WEATHER PAINTSTIK HOT CLIMATE FLUORESCENTES

ROSA FLUOR, VERDE FLUOR.



CARRETELES
RAFAELA

**DISTRIBUIDOR
OFICIAL DE
TIZAS PAINTSTIK
EN ARGENTINA**



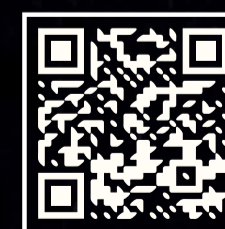
**MARCA LÍDER EN
IDENTIFICACIÓN DE GANADO**

12
UNID.



- Pinturas para la clasificación, selección e identificación animal.
- No es tóxico, inofensivo para el ganado.
- Marqueje duradero por su gran resistencia al clima y el desgaste.
- Colores: amarillo, rojo, negro, naranja, azul, verde, amarillo fluor, rosado fluor, naranja fluor, verde fluor.

CONTAMOS CON SEIS
SUCURSALES EN TODO
EL PAÍS MÁS NUESTRA
CASA CENTRAL



Hacelo tuyo!
con **PUNTOS**
krönen Vet

Un programa de recompensas para vos y tu negocio



Intercambiá tus puntos por **increíbles beneficios**



Comprá

TECNOVAX
Sanidad Animal

Acumulá

6449 Puntos KrönenVet

Canjeá

1 Set de valijas inteligentes



20 AÑOS
ESTO RECIÉN COMIENZA...

in f o kronenvet +54 9 221 6374218
kronenvet.com.ar ventas@kronenvet.com.ar

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



¿Sumar nueva tecnología o aplicar la que aún no se usa?

En Argentina buena parte de los establecimientos ganaderos no recibe asesoramiento profesional de ningún tipo. En ese marco, incluso son relativamente pocos los campos que programan más de 1 o 2 visitas anuales por parte de veterinarios de la actividad privada.

Como si fuera poco, las cifras sostienen que solo se aplican vacunas reproductivas sobre el 35% de los vientres que regularmente deberían recibir sus dosis. Lo mismo ocurre con otros biológicos, a lo que se suma una cuenta pendiente en materia del mejor uso de los antibióticos y una mirada estratégica desde el diagnóstico certero de los problemas que generalmente afectan a la producción.

Esto claramente tiene sus consecuencias. Que en los últimos 50 años no se haya podido superar el techo de un 65% de destete de terneros promedio a nivel nacional quiere decir que, además de aquellos casos por nosotros conocidos, en los cuales los rendimientos superan ampliamente esto, existen otros que se ubican en tasas inferiores al 40%.

De eso se tratan los promedios.

¿Descubrimos algo con esa afirmación?

Claro que no.

Pero la traemos a cuenta porque muchas veces la realidad se pierde de vista y nos centramos únicamente en la expectativa.

¿Qué resultaría más práctico?

¿Buscar incrementar los indicadores gana-

deros nacionales ofreciéndoles más tecnologías a los que ya la adoptan o haciendo un mayor esfuerzo por alcanzar a aquellos que solo leen notas al respecto?

¿QUÉ PREGUNTA NO?

Tecnología es un dron capaz de recorrer eficazmente grandes superficies, lo son los collares que "miden la rumia" de los bovinos y lo es también una app que permite administrar y gestionar información. Son inversiones claras y estratégicas que quienes tengan la vocación y la posibilidad, deben realizar.

El retorno no será inmediato, pero sí seguro. Funcionan y sirven para mejorar la productividad por medio de un mejor manejo. Pero además de esto, todas ellas tienen otra cosa en común: son relevantes a la hora de marcar y alertar sobre situaciones básicas que deberían hacerse y no se hacen en el campo... en la manga.

Los productos veterinarios son también tecnología. Sin veterinario de por medio, no hay bienestar animal posible. Y sin vacunas para

prevenir enfermedades y fármacos para curarlas, tampoco. Por eso es clave redoblar los esfuerzos para seguir comunicando la importancia de la adopción de tecnologías básicas y que no se usan. Esto no va en desmedro, ni pretende "hablar mal" de las innovaciones que día a día se hacen presente en el sector en formato de robots, tablet o realidad aumentada. Para nada.

De hecho, debería aprovecharse cada vez mayor interés por estos temas para insistir en lo básico. El buen manejo de la hacienda es un pilar estratégico de la producción ganadera. Con dron o sin dron lo será. Pero no sin la presencia de alambrados o una buena planificación de su oferta forrajera. Primero lo básico.

a la cancha" no se aplican. No es una opinión. Es la dura realidad.

Claro que desde este medio y los distintos ámbitos en los cuales participamos, esto parece una obviedad. Pero nuestro círculo de contactos no es la totalidad del país.

Por eso es indispensable promover la adopción de tecnologías (de procesos e insumos) que pueden parecer básicas y poco marketineras, como primera medida en los casos en los cuales el potencial de crecimiento está a la vista.

Los productos veterinarios son también tecnología. Sin veterinario de por medio, no hay bienestar animal posible. Y sin vacunas para

prevenir enfermedades y fármacos para curarlas, tampoco.

Por eso es clave redoblar los esfuerzos para seguir comunicando la importancia de la adopción de tecnologías básicas y que no se usan. Esto no va en desmedro, ni pretende "hablar mal" de las innovaciones que día a día se hacen presente en el sector en formato de robots, tablet o realidad aumentada. Para nada.

De hecho, debería aprovecharse cada vez mayor interés por estos temas para insistir en lo básico. El buen manejo de la hacienda es un pilar estratégico de la producción ganadera. Con dron o sin dron lo será. Pero no sin la presencia de alambrados o una buena planificación de su oferta forrajera. Primero lo básico.

De hecho, debería aprovecharse cada vez mayor interés por estos temas para insistir en lo básico. El buen manejo de la hacienda es un pilar estratégico de la producción ganadera. Con dron o sin dron lo será. Pero no sin la presencia de alambrados o una buena planificación de su oferta forrajera. Primero lo básico.

De hecho, debería aprovecharse cada vez mayor interés por estos temas para insistir en lo básico. El buen manejo de la hacienda es un pilar estratégico de la producción ganadera. Con dron o sin dron lo será. Pero no sin la presencia de alambrados o una buena planificación de su oferta forrajera. Primero lo básico.



@grupochiavassa
La tecnología, clave para prevenir problemas.



@veterinariahernandez
Revisar a los toros, tan sencillo como efectivo.

¿Qué sentido tiene invertir en genética, instalaciones y digitalización, si los campos sostienen pérdidas a causa de enfermedades como la brucelosis, la tuberculosis o las distintas parasitosis que afectan a los animales en su ciclo productivo?



@intamarcosjuarez
Alambrados y el buen manejo del rodeo van de la mano.

co: aquello que, aun siendo indispensable, se nos pasa por alto en el día a día y que las nuevas tecnologías nos ayudan a detectar en tiempo y forma.

¿Qué sentido tiene invertir en genética, instalaciones, digitalización y personal, si los campos sostienen pérdidas a causa de enfermedades como la brucelosis, la tubercu-

losis o las distintas parasitosis que afectan a los animales en su ciclo productivo? Ninguno. Quienes lo entienden e implementan, logran buenos resultados.

¿Y los que no? Empiezan a pagar con rendimiento su falta de acción. Ya pasó en la lechería. ¿Se agranda la brecha tecnológica (y de resultados) también en la ganadería de cría?

EJEMPLOS A LA VISTA

Esta nueva edición de **MOTIVAR** es sin duda una muestra de lo que venimos describiendo. Con artículos que proponen actualizaciones concretas sobre acciones sanitarias, casos de éxito y la puesta en escena de un cúmulo de tendencias que redundan en un mismo concepto: trabajar bien, en equipo, con asesoramiento y tecnología, funciona. Dejamos todo de nosotros. Viajamos,

hablamos, investigamos, proyectamos y nos preparamos para lo que viene.

Con nuevas incorporaciones en nuestro equipo de Redacción, buscaremos seguir motivando a las y los veterinarios para que no claudiquen en sus intentos por llevar tecnología al campo y por defender cuestiones básicas, pero absolutamente necesarias para la producción. Estamos próximos a cumplir (y festejar) nuestros primeros 20 años de vida.

Nos sobran proyectos y tenemos por delante desafíos claros y concretos. El objetivo es sin dudas seguir aportando valor al sector, difundiendo las últimas novedades y tecnologías que arriban al mercado, pero siendo conscientes y destacando siempre la relevancia de la sanidad y los profesionales veterinarios en la posibilidad de hacer realidad la expectativa que hay sobre nuestro país como jugador destacado en el campo de la producción de proteína animal.

La Organización Mundial de Sanidad Animal (OMSA) mantiene activo su listado de de agentes antimicrobianos relevantes para la medicina veterinaria. Con especial hincapié en los animales de producción, este informe reviste trascendental importancia para los profesionales que se dedican a la actividad.



ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL DOCUMENTO COMPLETO EN PDF



MOTIVAR



Director
Luciano Esteban ABA
(011) 15-5014-1296
luciano@motivar.com.ar

Diseño y fotografía
Nicolás de la Fuente
(011) 15-6131-9954
nicolas@motivar.com.ar

Dirección de Marketing
Margarita Briceño
(011) 15-7045-7170
margarita@motivar.com.ar

Publicidad
publicidad@motivar.com.ar
(011) 4717-2153
Impresión Mariano Mas SA

Redactores
Facundo Sonatti
redaccion@motivar.com.ar
Belisario Sangiorgio
belisario@motivar.com.ar
Camila Montaña
camila@motivar.com.ar

Fecha de cierre de esta edición:
26/7/2022

Asociación de ideas SRL

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de ideas S.R.L., Monseñor Larumbe 1750, Martínez (B1640GY), Buenos Aires, Argentina. Tel/fax: (011) 4717-2153.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-0566. RPI N°: 732146

Al gran campo argentino, salud!

• SANTA FE · SAN JUAN 2434
0342 455 7214

• RESISTENCIA · SALTA 985
0362 443 0470

• VERA · PTE. PERÓN 853
03483 422 098

• RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SANSFIELD
03492 29 0767

• TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586
03491 470 544

• MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725
0223 472 2540

DISTRIBUIDORA VETERINARIA

TRTSA.COM.AR

[f](#) [t](#) [@](#) TRTvet

PAUL
Fieles a la salud animal desde 1902

Acción Inmediata

Caninos Felinos

Fidelidad es cuidar esa mirada

Tracolumus Paul
Solución oftálmica

50 **VECES**
más potente que la CICLOSPORINA
Únicos en el mercado

laboratoriopaul.com.ar

ventas@laboratoriopaul.com.ar

1163048849

PAUL Fieles a la salud animal desde 1902.

El toro es la suma de las partes (I)



NOTA DE OPINIÓN POR:
Fernando Grippaldi
patacon1966@gmail.com
@patacongrippaldi

Es importante recalcar la diferencia que existe entre el tambero o el invernador y el criador, ya que, para este último, todo su ingreso proviene de los terneros nacidos, donde la fertilidad es el carácter más importante sobre el que se debe hacer selección.

Económicamente, en el caso de la res, el mérito reproductivo es 5 veces más importante que el crecimiento y 10 veces más importante que la calidad del producto, ya que la fertilidad del macho es mucho más importante que la de la hembra.

En los planteos de cría bovina, donde se utilizan muchos toros en servicio, se torna difícil identificar los padres subfértiles.

Podemos medir circunferencia escrotal, podemos ver y evaluar calidad seminal, cosas que no descartamos y de gran importancia, pero... el toro debe: comer, oler, ver y caminar bien.

Haciendo hincapié en una frase de Tom Lasater (creador de la raza Beefmaster):

- “La calidad de la res, no se ve en el pelo. Se ve en el gancho”.
- “Una vez cuereado, poco importa de qué color era el animal”.

Otra premisa para considerar es la raza. ¿No existe LA raza!

La mejor raza es, la pura o sintética, que mejor se adapte a la zona en donde se desarrolla cada sistema productivo. Cuando escuchamos “Tal raza me anda bien”, veamos dónde está, en qué condiciones de clima, suelos y pasturas se desarrolla su sistema de producción.

A veces, alambre de por medio, hay razas que se superan una a la otra.

¿Será tan así?

Una vez que ya elegimos con qué raza vamos a trabajar, veamos los parámetros para tener en cuenta:

Desarrollo de la pubertad

Con la intención de disminuir el intervalo generacional (IG), es que se ha ejercido presión en mejorar caracteres de crecimiento en la selección y el uso de toros jóvenes. Sin embargo, la variabilidad en la performance reproductiva, al inicio de la pubertad dentro del rodeo y entre rodeos, ha sido muy significativa. Allí, el comportamiento inadecuado en la monta y la habilidad copulatoria, se destacan como factores de estas diferencias; pero hay que tener muy en cuenta un tercer factor importante: la calidad seminal.

Tenemos que destacar que la pubertad se logra, aproximadamente, a los 8 meses de edad, cuando existe un desarrollo testicular en el que los túbulos seminíferos ocupan el 81% del parénquima; pero, arbitrariamente, se establece como inicio de la pubertad cuando el eyaculado contiene al menos 50 millones de espermatozoides por mililitro de semen, con un 10% o más de motilidad progresiva (de avance). Desde que se inicia la pubertad hasta que los testículos tienen su funcionalidad completa y calidad de semen con valores normales de adulto, transcurren de 3 a 4 meses.

Dentro de las distintas razas, algunos toros madurarán hasta 4 meses más tarde con respecto a aquellos de maduración temprana.

Un toro de 15 meses tiene más probabilidades de reunir todas las condiciones en cuanto a calidad seminal y desarrollo testicular.

Tanto la concentración espermática como la motilidad progresiva y la morfología normal de los espermatozoides son factores que hacen a la calidad y aumentan, al menos, hasta 4 meses después de inicio de la pubertad.

Efecto de la nutrición en el inicio de la pubertad

El nivel nutricional de los terneros machos tiene gran influencia sobre la

edad en que se inicia la pubertad, teniendo en cuenta que, si la alimentación es balanceada y correcta, se logra una maduración en menor plazo. Esto implica que más y mejores espermatozoides estarán disponibles cuando el torito entre a servicio por primera vez.

Según varios estudios realizados, la edad más crítica en que la influencia de la nutrición es importante para el desarrollo sexual de un ternero macho, oscila entre los 3 y los 5 meses de edad.

Además, existen otros factores ambientales que interfieren en la salud y que pueden ocasionar un retraso en la pubertad y un menor desarrollo testicular.

Diferentes niveles de nutrición, después del destete, pueden afectar el grado de crecimiento testicular, pero no se conoce si afecta la edad de inicio de la pubertad. Pero sí, niveles muy altos de energía, desde el destete y por períodos prolongados, van en detrimento con la calidad seminal. Por ello, es importante balancear la dieta teniendo en cuenta los niveles de energía y proteína.

Efecto de la raza sobre el comienzo de la pubertad

En general, las razas con ganancia de peso rápido y mayor tamaño corporal, alcanzan la pubertad a un peso mayor con respecto a las razas con menores ganancias y menor tamaño adulto.

Las diferencias más notorias entre razas se dan entre aquellas que, históricamente, fueron seleccionadas por producción de leche, alcanzando la pubertad más temprano en comparación con aquellas no seleccionadas por tal carácter.

Las razas de doble músculo llegan a la pubertad más retrasadas y alcanzan mayor tamaño testicular.

Selección de toros al destete

El primer momento para la selección de futuros padres, es cuando tienen entre 7 y 10 meses de edad, si bien se sabe que solo unos pocos terneros muestran claramente atributos de conformación o desarrollos anormales. A esta edad, el criterio más importante de selección es el desarrollo testicular.



Atentos. Es clave identificar los animales subfértiles en el momento justo.

Los machos de un año, con testículos pequeños, no mejoran con el tiempo. Por ello, aquellos que se vean con poca probabilidad de alcanzar la circunferencia escrotal (CE) mínima deseada al año, deberán ser descartados. Los toritos, al destete, deben tener por lo menos 23-26 centímetros de CE (según raza) y al año, llegar a tener al menos unos 30 centímetros.

Importante: si un ternero de 200 días tiene una CE menor a 23 centímetros, deberá ser rechazado, sin dejar de considerar otros factores.

Selección al año

La otra etapa de la vida del ternero macho en la que se debe hacer selección es al año (entre los 12 y 16 meses), ya que es cuando se ha completado la pubertad.

También a esta edad, es cuando las anomalías estructurales y de conformación (aplomos) son visibles, permitiendo una selección avalada por múltiples factores. **AR**

Lo abordado aquí por el MV. Fernando Grippaldi está a disposición a través de charlas presenciales o virtuales, destinadas a productores, técnicos y operarios.

Pre Servicio

Richmond
Vet Pharma™

Acuprin & Prosel

Suplemente estratégicamente con Acuprin y Prosel previo al servicio. Asegure un mayor porcentaje de preñez, celos fuertes y elimine la retención de placentas en su rodeo.

Más información You Tube
Richmond Vet Pharma TV

Cobre | Zinc | Metionina

Selenio | Vitaminas E & A | Fósforo



richmondvet.com.ar



TODOS LOS MESES
NUEVAS PROMOS
PARA VETERINARIOS

SANI VADEMECUM VETERINARIO

Encontrá todo en **Sani.com.ar**

BONIFICACIÓN MERCADERÍA **BM**

MERCHANDISING PROMOS

0% DESCUENTOS

La web que une la oferta y la demanda

“Muchos nos decían que era imposible inseminar una vaca a tiempo fijo”

» Mano a mano exclusivo con el MV Gabriel Bó, reciente ganador del premio Simmet 2020+2, máximo galardón en el campo de la reproducción animal. ¿Por qué lo distinguieron? ¿Cómo ve el futuro de la IATF?



LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano

Das después de volver al país tras su viaje por Europa, donde recibió el premio Simmet 2020+2 en el Congreso Mundial de Reproducción Animal (ICAR) realizado en Bologna, Italia, el MV argentino Gabriel Bó dialogó con **MOTIVAR** para contar sus sensaciones tras convertirse en el primer latinoamericano en alcanzar el máximo galardón en reproducción animal, patrocinado por la empresa líder en inseminación artificial, Minitube.

“Es un premio a la trayectoria y al impacto que han tenido las distintas investigaciones realizadas en el campo de la biotecnología”, nos explicaba el profesional que también se desempeña en el IRAC,

reconocido por sus aportes como pionero en el desarrollo de protocolos prácticos para IATF, súper ovulación y transferencia de embriones en el sector bovino.

MOTIVAR: ¿Cuáles son esos aportes por los cuales te reconocieron?

Gabriel Bó: Todo deriva de mi tesis doctoral, en la que se describió por primera vez el efecto de combinar estradiol y progesterona para sincronizar el desarrollo folicular en los bovinos. Cuando reportamos esto fue revolucionario; buscábamos lograr un tratamiento efectivo de superovulación. Ni pensábamos que iba a transformarse en una herramienta estratégica para la posterior expansión que tuvo la técnica de IATF en América Latina. Por aquellos años, muchos veterinarios nos decían que nunca se iba a poder inseminar una vaca a tiempo fijo. Finalmente, demostramos que sí era posible.

¿En qué porcentaje influyó tu trabajo para que exista la IATF?

Fue el desarrollo inicial para todas las IATF que se hacen hoy en América Latina, al menos en aquellos países

Orgulloso. “Este reconocimiento me impulsa a seguir trabajando”.



MERCADO GenGanar IRAC-BIOGEN RED BioGenGanar

to el Mangrullo, en Santiago del Estero, Guillermo Paz, quien nos permitió realizar múltiples investigaciones.

Allí desarrollamos muchos de los protocolos que se usan tanto en IATF como en receptoras de embriones.

Cambiamos el paradigma. Sin embargo, la herramienta fundamental que permitió todo este avance tecnológico fue indudablemente la ecografía: revolucionó la manera de ver la reproducción.

En mi caso, considero haber estado en el momento ideal y en lugar indicado.

El primero que empezó a publicar trabajos con ecografía en Estados Unidos fue Roger Pearson y justo cuando me voy

a estudiar a Canadá en 1988, la Universidad de Saskatchewan lo contrata como profesor. Fue él quien me enseñó la técnica. Luego claro que fueron claves en el desarrollo del tema (y de mi formación), la vinculación con profesionales como Greg Adams y obviamente Reuben Mapletoft, quien no solo es mi mentor, sino que con el tiempo se fue convirtiendo en alguien a quien considero parte de mi familia.

donde utilizan la combinación de estradiol y progesterona.

¿Y qué rol tuvo la industria veterinaria argentina en ese recorrido?

Fue clave. Uno de los grandes impulsores de todo esto fue Ignacio Videla Dorna del laboratorio Syntex, también Néstor Massara y otros tantos que se sumaron a los desafíos de la época.

De la misma manera lo hizo el par aquel entonces dueño del establecimien-

Continúa »»



Este invierno, **PROTEGEMOS tu ganado**

Casa Central Rafaela
Bv. Lehmann 601
Rafaela, Santa Fe - CP 2300
+5493492422299

3492681853

www.insupec.com

Sucursal Santa Fe
Primera Junta 3616
Santa Fe, Santa Fe - CP 3000
+5493424810061

NUEVO

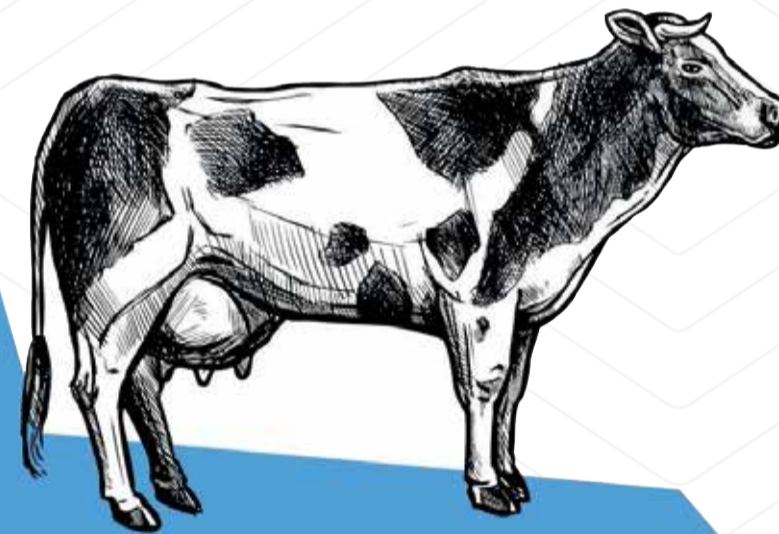
CEFAXIMIN-L
RIFAXIMINA + CEFACETRIL

SPRAY

¡Rápida difusión y MAYOR PENETRACIÓN!



ÚNICO ANTIBIÓTICO PARA MASTITIS EN FORMATO SPRAY



MENOR TIEMPO DE RETIRO EN LECHE

NOVEDOSA FORMA DE VEHICULIZACIÓN

RÁPIDA DIFUSIÓN EN EL TEJIDO MAMARIO

MAYOR PENETRACIÓN EN OCLUSIONES

EFICACIA ASEGURADA



Todo lo que necesitas para el CONTROL Y TRATAMIENTO de las mastitis más exigentes.

f @ fatroonfranken

¿Por qué le atribuí tanta relevancia a la ecografía?

Hasta ese momento no podíamos ver lo que pasaba en el ovario de las vacas. Podíamos medir las hormonas, pero eso no nos daba el dinamismo de ver con una ecografía lo que estaba pasando con la evolución de los folículos en tiempo real.

Cuando empezamos, podíamos ver folículos de 4 o 5 milímetros, pero hoy se pueden ver más pequeños. Esto es clave para entender la situación y planear alternativas. Antes estábamos casi que debíamos adivinar qué pasaba con la única herramienta que teníamos: la palpación.

Sin dudas, la reproducción animal fue una antes de fines de los años 80 y otra de allí a esta parte.

En mi caso, la tesis la comencé en 1991 y la terminé en 1995 sobre la base de trabajos realizados en 1988 y 1989. Fue en este último año cuando realizamos la primera publicación sobre el efecto del valerato de estradiol sobre los folículos.

La presentación la hicimos en San Diego, Estados Unidos, primer congreso al que asistí. Recuerdo que para poder solventar el gasto del viaje y la estadía tuve que vender una camioneta 504, en plena época de hiperinflación en el país. Fue un momento clave.

¿En qué momento te diste cuenta del efecto de tu investigación en la producción a campo?

Eso es más reciente. Al principio no das cuenta. Hará 15 o 20 años que se

hizo mucho más palpable el impacto de estas investigaciones.

El momento donde despegó todo fue en 2002, cuando en Foz de Iguazú, Brasil, presentamos en el Congreso de la Sociedad Internacional los primeros trabajos de transferencia de embriones a tiempo fijo en receptoras.

Esto permitió darle un despegue más masivo a la técnica. Hasta ese entonces, la disponibilidad de receptoras era todo un problema.

En IATF también el crecimiento se ve a partir de esos años, coincidentemente con cuando comenzamos a disponer de mayor casuística y disponibilidad de productos. Las empresas del sector validaron nuestra investigación e invirtieron. Tal es así que, si no tienen, hoy todas quisieran tener un dispositivo con progesterona para introducirse en este segmento de mercado en particular.

"En la medida que exista una buena conexión entre la industria farmacéutica, los investigadores y los veterinarios, vamos a desarrollar protocolos con GnRH sin problema. No será una transición tan difícil como se piensa".

También es un hecho que le da aún más prestigio al IRAC...

Claro que sí. El IRAC es único en el mundo en sus características como institución privada volcada a la investigación y capacitación en estos temas.

Es un sueño que compartimos con Humberto Tribulo (un visionario) y uno de los principales motivos para mi regreso al país. El conocimiento hay que compartirlo y el IRAC es una herramienta indispensable en ese sentido.

Ya estamos participando de charlas sobre protocolos de IATF sin estradiol... ¿Cómo ves la evolución de este tema en el país?

Es un tema que sin dudas nos plantea una nueva oportunidad.

Los protocolos con estradiol en Argentina se desarrollaron por dos cuestiones importantes: su bajo costo (en relación con los que contienen GnRH) y el efecto importante que produce sobre el retorno de la ciclicidad en la vaca en anestro, que es el problema más grave que tenemos en el país.

Hay también mucha tecnología desarrollada para protocolos con GnRH, tanto en vacas de leche, como en carne. Lo que hay que hacer ahora es adaptar estos protocolos a nuestra realidad. Algunos serán más sencillos de concretar y otros no tanto, pero es posible.

Una de las cosas que tiene la GnRH en contra del estradiol, es que no es tan efectiva para sincronizar el desarrollo folicular, entonces lo que tenemos que hacer es evaluar en qué momento, qué dosis y con qué protocolo usarla.

La idea del protocolo Web-Synch que estamos desarrollando es una adaptación de lo desarrollado inicialmente en Canadá y luego en Estados Unidos. La idea es mejorarlos para tener buenas tasas de preñez, aun con animales que están en peores condiciones que en esos países, sobre todo a la salida del invierno.

Entonces la incorporación de la eCG también es clave. Si bien es una hormona que hoy tiene sus complicaciones en Europa, ya tenemos un

producto comercial derivado de cultivos celulares (Folirec de Zoovet), que representa toda una innovación, pone a Argentina otra vez en el lugar de pioneros y funciona.

Más que el estradiol, me preocuparía si no pudiéramos usar la eCG.

Syntex también presentó otra eCG recombinante en el Congreso de Bologna y hay ya start ups en Brasil por el mismo camino.

En la medida que tengamos una buena conexión entre la industria farmacéutica, los investigadores y los veterinarios creo que vamos a desarrollar protocolos sin mayores problemas.

No será una transición tan difícil como algunos piensan.

Este va a ser uno de los principales temas que desarrollaremos en el Simposio del IRAC durante el mes de agosto en Carlos Paz, Córdoba.

¿En qué temporada de inseminación creés que se dará el traspaso de protocolos con estradiol a otros basados en GnRH?

En un término de 3 o 4 años no habrá problema en la adopción de la tecnología. Esto podría acelerarse si se modifica la política de exportación de carne bovina y Europa vuelve a ser, ya sea por medio de la Cuota Hilton o la 481, un mercado de relevancia para nuestros productos.

¿Se va a perder producción?

No vamos a perder eficiencia. Va a afectar un poco en el costo del protocolo, pero sin dudas eso se irá diluyendo también con lo que será el precio del ternero a futuro, no solo en Argentina, sino también en el mundo. Es toda una oportunidad y tenemos que estar preparados. **AR**

CALIER

Línea Reproductiva

Accede a nuestro vademécum

- Pluselar 1,2**
- Pluselar 0,6**
Dispositivos intavaginales con progesterona
- Pluset FSH - LH**
- Veteglan d-cloprestenol**
- Vetegon R (NUEVO LANZAMIENTO)**
Gonadotropina Coriónica equina Recombinante
- Vetegon eCG**
Gonadotropina Coriónica equina
- Benzoato de estradiol**
- Cipionato de estradiol**
- Pluserelina Buserelina acetato**

www.calierformacion.com

ENTERATE MÁS, SEGUINOS EN LAS REDES. WWW.CALIER.COM.AR

CALIER

LABORATORIOS Agro Insumos S.A.

EXPRESA EL POTENCIAL DE SU RAZA

Selfos Plus
ASOCIACIÓN DE SELENO Y FÓSFORO CON VITAMINAS A D E

BIO COBRE
Cu + Zn + Mn
MINERALIZANTE A BASE DE COBRE, ZINC Y MANGANESO

OPTIMIZADOR BIO
SUPLEMENTO VITAMÍNICO MINERAL Y AMINOÁCIDOS
Emulsión inyectable esteril

Laboratorios Agroinsumos S.A.
Caldas 175 (C1427AGA) CABA, Argentina
Tel./Fax: (+5411) 4855-9410

www.laboratoriosagroinsumos.com

CONCLUSIONES DEL INTERCAMBIO GENERADO EN ITALIA

“Debemos siempre trabajar sobre la base de la evidencia científica”

» Santiago Teyssandier, docente y director en el Departamento de Endocrinología del Hospital Escuela de la USAL, fue convocado para disertar en el Congreso Summer School of Veterinary Endocrinology.

constantemente en una alianza profesional y científica con el colega Elber Soler Arias.

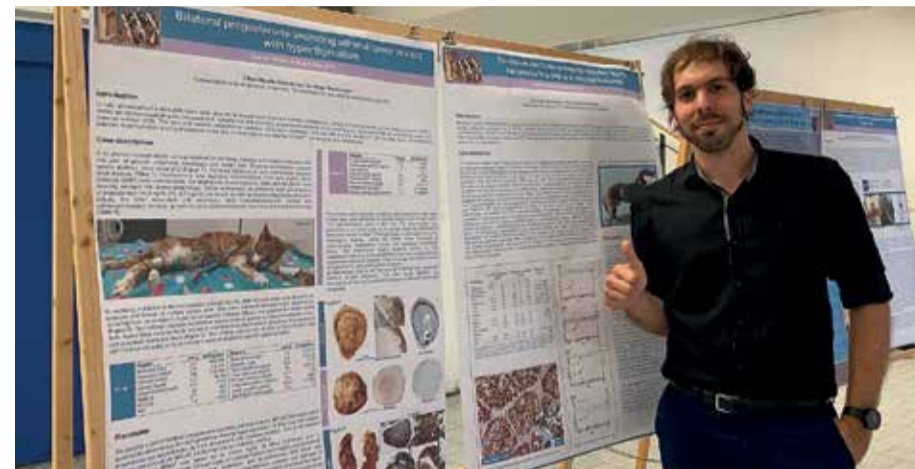
En este sentido, expusimos tres trabajos novedosos: carcinoma medular tiroideo productor de calcitonina en un canino; neoplasia adrenal bilateral productora de progesterona concomitante con hipertiroidismo en un felino; y ocho casos de hipotiroidismo congénito en felinos secundario a dishormonogénesis. En este último caso, con la colaboración de la colega Pilar Xifra de España”, aseguró Teyssandier en diálogo con **MOTIVAR**. Y completó: “Son trabajos que pronto publicaremos como aporte para el mundo de la endocrinología”.

Sobre las disertaciones y vínculos construidos alrededor de este Congreso, agregó: “Trabajamos en equipo con Guillermo Hermo, en el desarrollo de nuevas drogas para nuestros pacientes; y estamos en comunicación constante con la Dra. Galac y el Dr. Hans Kooistra, de la Universidad de Utrecht, en los Países Bajos”.

Teyssandier también destacó la importancia del tono colaborativo que reviste el camino de los avances científicos.

En concreto, el profesional indicó que el congreso de Bologna “fue una experiencia nutritiva, tanto a nivel científico, como social”, ya que tanto las conferencias como las conversaciones informales despertaron en él “un crecimiento profesional y personal”.

Consultado sobre la perspectiva general de los desafíos que enfrentarán de cara



Teyssandier. El veterinario argentino compartió sus aportes en el congreso internacional.

al futuro los veterinarios especializados en animales de compañía, dijo: “El principal es trabajar conscientemente, aplicando la evidencia científica, y no dejarse llevar por lo fácil, simple o lo barato. Somos médicos, tenemos que trabajar de la manera correcta, para que el tutor de las mascotas nos deposite su confianza y así poder lograr nuestro objetivo, que es sin duda mejorar la calidad de vida y sobrevida de los pacientes”.

Y este punto, a su vez, tiene vinculación sobre los ejes de debate que más llamaron su atención en Europa: “Como aspecto novedoso del Congreso, me apasionaron los avances sobre la terapéutica de la diabetes mellitus, una patología –muchas veces frustrante– respecto de la que hay avances que

pueden ayudar a mejorar la calidad de vida; también me sorprendió saber que falta muchísimo por aprender en patologías acerca de las cuales creíamos saber mucho, como –por ejemplo– el caso del síndrome de Cushing. Hay una búsqueda importante alrededor de patologías que pensamos que son extremadamente raras y no lo son, como el caso del hiperparatiroidismo primario”.

Por último, para capitalizar sus conocimientos y trasladarlos a un consejo útil para aquellos veterinarios que dan sus primeros pasos en la endocrinología, concluyó Teyssandier: “Hay muchos caminos, pero todos reúnen la condición de estudiar, aplicar, y transmitir; la información está al alcance de todos y siempre hay algo nuevo”. **AR**

BELISARIO SANGIORGIO
belisario@motivar.com.ar



Una experiencia única. Cruzar el Atlántico y compartir conocimientos preciados, propios.

El MV. Santiago Teyssandier es docente y director en el departamento de Endocrinología del Hospital Escuela de la Universidad del Salvador (USAL), ubicado en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Y, en el mes de julio, fue convocado a la ciudad de Bologna, en Italia, para disertar sobre sus investigaciones y trabajos científicos en el congreso Summer School of Veterinary Endocrinology, organizado por la European Society of Veterinary Endocrinology (ESVE).

“Enfocados en reportar casos atípicos de distintas enfermedades, interactuamos

Baldini
veterinaria

DISTRIBUIDORA EQUINA
envíos a todo el país en 24hs.

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar



LA SOLUCIÓN INNOVADORA PARA EL TRATAMIENTO DE LAS OTITIS EXTERNAS

El único tratamiento que se aplica en forma líquida y se transforma en un gel de larga duración.

Activo donde se necesita.



Osumnia®



Osumnia®

Apunte la cámara de su celular hacia este QR Code y sepa más sobre Osumnia®.



Debatir el futuro: ¿crece el uso de inteligencia artificial en granjas porcinas?

» Durante el Congreso Veterinario Latinoamericano de Drovot, los veterinarios destacaron que se profundiza rápidamente el uso de sistemas computarizados para el análisis de datos sanitarios, trazabilidad y gestión interna.



Vetanco. Alberto Armocida.



FCV de La Plata. Sara Williams.



Hipra. Sebastián Fernández.

BELISARIO SANGIORGIO
belisario@motivar.com.ar

Actualmente, los productores de granjas porcinas han encontrado en el avance acelerado de los desarrollos tecnológicos y en la utilización de inteligencia artificial una multiplicidad de recursos pragmáticos –cotidianos, del día a día– que marcan un horizonte futuro respecto del perfeccionamiento de las técnicas de control

y de protección de la sanidad animal. Este punto fue un eje clave de debate en el Congreso Veterinario Latinoamericano que organizó y llevó adelante la distribuidora Drovot en la ciudad santafesina de Rosario durante la primera semana de julio.

Respecto de la utilización de inteligencia artificial y sistemas digitales de

análisis de datos, el eje de debate entre veterinarios del sector productivo giró en torno de “la necesidad de contar con herramientas e información para accionar y tomar decisiones en función de la sanidad de la granja”, explicó durante un reportaje con MOTIVAR el MV. Alberto Armocida, asesor técnico del laboratorio Vetanco.

Además, nuestro entrevistado amplió: “Hoy los generadores de información son muy diferentes a la perspectiva clínica y anatomopatológica que los veterinarios conocimos en la Facultad, que de todas formas es una herramienta fundamental. Existen

otros indicadores, que están automatizados y son tomados por elementos de inteligencia artificial: nos ofrecen un gran volumen de información simultánea y estratégica”.

En este sentido, destacó Armocida que frente al avance también de la expansión de sistemas de gestión de datos computarizados, o digitales, “hay que saber cuál es la información pertinente para analizar e ingresarla en un sistema dinámico, en corto tiempo. Los veterinarios debemos conocer y disponer de esos valores para reaccionar lo más rápido posible”, ante cualquier evento particular, o alerta sanitaria.

“Es necesario auditar todos los procesos en la granja, generar datos sobre las vacunaciones y cruzar la casuística, los síntomas clínicos y el impacto de los tratamientos en la producción”.
Eugenio Valette, de Pig Stats.

vedevax
BLOCK



La primera vacuna a subunidad direccionada del mundo para la Diarrea Viral Bovina



BIENESTAR ANIMAL: UN DESAFÍO CONCRETO PARA EL FUTURO DE LAS Y LOS VETERINARIOS



Pig Stats. Eugenio Valette.

El Congreso Veterinario Latinoamericano organizado por Drovot fue plataforma para un debate de avanzada sobre los desafíos que el futuro ofrecerá en el horizonte para los médicos veterinarios, y profesionales vinculados con la industria de la sanidad animal. Según los datos oficiales, más de mil personas asistieron a las jornadas de formación, que se realizaron durante la primera semana de julio en la provincia de Santa Fe, puntualmente a orillas del río Paraná, en el Salón Metropolitano del Alto Rosario Shopping.

“En la actualidad, el espíritu del momento consiste en juntarse en eventos presenciales. Estamos muy contentos por cómo salió el Congreso, que año tras año se afianza en la región”, celebró Álvaro Mariezcurrena, gerente de Marketing de Drovot.

Fue allí que -con un mundo que se transforma aceleradamente como contexto- se evaluaron los desafíos, y se proyectaron los puntos destacados de trabajo del sector sobre una pregunta: ¿qué cambios tendrán lugar en los próximos años?

En este sentido, el Ing. Agr. Pedro Sueldo, asesor en Vetanco, expresó una idea que, de cierta forma, condensa un pensamiento colectivo. “Estamos ante los ojos de la sociedad por

cómo producimos”, dijo a MOTIVAR. Y agregó: “Esta época es un desafío, no una crisis. Tenemos la oportunidad de explicar cómo trabajamos en la producción animal. Los veterinarios y los ingenieros agrónomos enfrentaremos el desafío de los reclamos de buenas prácticas vinculadas al bienestar animal”. Justamente, el MV Guillermo Mattioli, Doctor en Ciencias Veterinarias e investigador de la UNLP, participó del Congreso con una conferencia que abordó en gran medida el debate sobre este punto. Y, durante un reportaje con MOTIVAR, concluyó: “Uno de los grandes cambios del futuro consiste en cuidar el bienestar de los animales”.

Prevención temprana

Por su parte, la MV. Sara Williams, investigadora de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP) y especialista en producción porcina, disertó en el Congreso Veterinario Latinoamericano sobre fallas reproductivas,

puntualmente sobre diagnósticos en hembras vivas, factores infecciosos e “infertilidad silenciosa”.

En esta línea, ahondó en sus definiciones y detalló el proceso de la expansión de la influencia digital en las

granjas de nuestro país.

Durante una entrevista con MOTIVAR, dijo: “Estamos incorporando cada vez más procesos de recolección, gestión y análisis de datos en las granjas; nos apoyamos en sistemas

informáticos que nos permiten una rápida visualización del problema, del punto crítico. Entendemos que la gestión de la granja es importante, y

Continúa »

LOS PRECIOS MÁS BAJOS EN ANTIBIÓTICOS



Contactá con nosotros escaneando el QR



Irondel LA
Oxitetraciclina 20%

Acción prolongada contra infecciones



Irondel Plus
Oxitetraciclina + Bencidamina + Lidocaína

Antibiótico, antiinflamatorio, analgésico y antipirético



Oxitetraciclina Vit
Oxitetraciclina + Vitaminas A, D3 y E

Polvo soluble



Cápsulas Doble Acción
Oxitetraciclina + Papaína

En cápsulas

DESDE 1969
PROAGRO
Laboratorio Veterinario

www.proagrolab.com.ar
info@proagrolab.com.ar
0800-555-0008

no se trata solamente dar de comer a los animales. Esto es producción, por lo tanto, también resultan claves las gestiones financieras”.

Vacunación y datos informáticos

La gestión de la granja porcina involucra la vacunación como un proceso clave para la sanidad. Y, en este sentido, la automatización de datos mediante sistemas computarizados también se impone como necesidad preponderante. Sobre todo, en torno a la información vinculada con la trazabilidad de las vacunas. Sebastián Fernández, médico veterinario y asesor del laboratorio Hipra, destacó que la firma trabaja actualmente en el desarrollo de un esquema de trazabilidad para específico para productos biológicos; y dijo entrevistado por MOTIVAR: “Esto traerá un impacto enorme en la producción porcina. Para eso, se necesitan registros, datos, sistemas de gestión. Porque –si en algún momento hay una alteración o falla– sabemos dónde puede estar el problema, para prevenir enfermedades y efectos secundarios”.

Asimismo, agregó: “Nuestro laboratorio brinda capacitaciones, en las cuales –primero– se realiza un diagnóstico de las enfermedades, para luego abocarnos a la vacunación estratégica; capacitamos al operario de granja, de manera teórica y práctica, ya que trabajamos para alimentar a millones de personas, y es necesario –como veterinarios– incidir en la sanidad, en el manejo y en la genética”.

“En granjas de productores de pequeña, mediana y gran escala, existen puntos críticos y claves para una co-

MÁS TECNOLOGÍA EN LA PRODUCCIÓN BOVINA. ¿QUÉ HAY QUE SABER?

En el contexto de las disertaciones sobre ganadería, puntualmente sobre la producción bovina, Guillermo Brogliatti, médico veterinario referente de IRAC, expuso en el Congreso de Drovét sobre “la capacidad reproductiva de los toros”, en la búsqueda de animales “de alta performance”. Y para contextualizar la necesidad de adaptación de los productores frente al avance de las herramientas digitales, destacó: “En todos los países del mundo, los toros se venden con un examen andrológico previo, un espermograma. Pero en Argentina, todavía no”.



IRAC. Guillermo Brogliatti.

“Hay herramientas electrónicas, de computación, que nos ayudan a medir y evaluar el movimiento de los espermatozoides, la concentración, la calidad; para sacarle una gota de semen a un toro y poder evaluarlo en su motilidad, en su morfología, en su concentración. Este punto es muy importante”, dijo. Y agregó: “Los ganaderos, a pesar de ser permeables a las propuestas, no pueden invertir porque –en los números– no saben a cuánto van a vender el novillo, ni qué va a pasar con el rumbo de la economía. Esto detiene los procesos de revisión de toros



Fatro Von Franken. Fernando Herrero.

con equipos computarizados. Pero el veterinario no se tiene que quedar solamente con el paciente, sino que también debe trabajar con los números, en la producción, llevando tecnologías nuevas”.

Sobre estas dificultades en términos de inversión para el mejoramiento biotecnológico –puntualmente en el campo de la reproducción bovina– también Fernando Herrero, MV. y asesor técnico del laboratorio Fatro Von Franken (referente en la materia) aseguró que en algunos casos “cuesta la incorporación de la tecnología porque los productores suelen pensar que deberán realizar una gran inversión, sin tantos beneficios posteriores”.

Sin embargo y al desarrollar su idea –tomando a la Inseminación Artificial a Tiempo Fijo como ejemplo– Herrero sostuvo: “En concreto, la IATF es una técnica que termina siendo económica, de bajo costo y mayor retorno de la inversión en función de los resultados que se pueden obtener. Por eso, la tarea de los veterinarios es mostrarles a los ganaderos que sí tendrán esos beneficios que ofrece la tecnología”.

recta vacunación. Sabemos que un buen producto necesita acompañamiento técnico en la recepción de las vacunas, el almacenamiento, el uso de las jeringas y de los dispositivos de vacunación”, concluyó.

Por otro lado, una muy similar perspectiva aportó el MV. Eugenio Valette, de la consultora PigStats, quien destacó la mecánica de sistematización digital de datos, y expresó en diálogo con MOTIVAR.

“Entiendo que en esta edición del

Congreso el hilo conductor han sido las enfermedades reemergentes, y el diagnóstico; y algo muy importante para nosotros como asesores son las buenas prácticas de vacunación; la trazabilidad de las vacunas es clave para garantizar la máxima eficacia del producto. Por eso, es necesario auditar los procesos, generar datos sobre las vacunaciones y cruzar la casuística, los síntomas clínicos y el impacto de los tratamientos en la producción”, aseguró Eugenio Valette.

Y concluyó: “Trabajamos mucho con gestión de datos, y lo que vemos es que el sector se está profesionalizando cada vez más. Mirando hacia adentro de los procesos de la explotación, debemos todavía profundizar más en la capacitación de los mandos medios de las granjas respecto de la visión de la producción; han ingresado nuevas genéticas, con desafíos en cuanto a la productividad y las estrategias nutricionales. Hay que estar preparados”. AR

Siempre estuvimos y ellos lo saben.

La mejor calidad, al mejor precio.



Alta concentración de Dexametasona



Respaldo de marca



Apto para varias especies



FUROFIELD
Diurético - Antiinflamatorio
20% BM
POR TIEMPO LIMITADO.

Salud y performance de sus aves

Una combinación probiótica única. Mejora la performance y el control de patógenos de las aves.

MicrLife
PRIME

¡YA DISPONIBLE EN ARGENTINA!



ANIMALES SALUDABLES. ALIMENTACIÓN SALUDABLE. MUNDO SALUDABLE.

CONOCÉ MÁS EN: [f](https://www.facebook.com/PhibroSaludAnimal) [in](https://www.linkedin.com/company/PhibroSaludAnimal) [@](https://www.instagram.com/PhibroSaludAnimal) /PhibroSaludAnimal

www.phibrosaludanimal.com

LA ACTIVIDAD NO ESTÁ EXCENTA DE LA INCERTIDUMBRE GENERALIZADA

La industria veterinaria se adentra en un "mercado prepandémico"

» ¿Cómo impactó en el sector el recambio de ministros en el palacio de Hacienda? Compartimos un análisis que considera distintas informaciones para vislumbrar qué pasará en el segundo semestre.

retorno al "mercado prepandémico".
¿Cómo manejan la situación de crisis los distintos eslabones de la cadena? ¿Se paralizan las inversiones? ¿Qué pasará con las ventas en lo que resta del año?
Estos son apenas algunos de los interrogantes que **MOTIVAR** intentará responder a partir de una serie de conversaciones con fuentes dentro de la industria de laboratorios, sus proveedores y, obviamente, también los distribuidores.

la uno de los empresarios para justificar esa baja.
A su vez, ese desempeño adelanta lo que puede llegar a ser el resto del año, cargado de proyecciones por encima de las posibilidades, lo cual podría traducirse en frustración, con objetivos incumplidos y eventuales cambios en las listas de precios.
En los primeros eslabones de la cadena, a partir de las variaciones de los distintos tipos de cambio, no descartan algún tipo de desabastecimiento para el mediano plazo.

que ser más agresivos. Sin embargo y, a pesar de la situación nacional, "el sector sigue siendo una isla", confiesa uno de los actores estratégicos de la cadena.

La actividad ligada al negocio de fármacos y biológicos para animales de compañía se mantiene con una demanda relativamente estable y números aún positivos, pero hay otros más complicados, por ejemplo, la actividad equina, por citar algunos ejemplos.
En líneas generales, los laboratorios estiman que las proyecciones de venta transitaron un camino hacia los valores previos a la pandemia, pero la cuota adicional de incertidumbre aún no se disipa.

"No puedo garantizar lo que pasará en el mediano plazo. Si bien seguimos alguna fórmula en torno a la inflación y el valor del dólar, si antes revisáramos los presupuestos cada dos meses, ahora lo hacemos todas las semanas: si no seguís los costos de cerca, te fundís trabajando", nos decían varios referentes del sector industrial veterinario. **AR**



Al frente. Batakis duró unos días en Economía, previo a la llegada de Sergio Massa como súper Ministro.

FACUNDO SONATTI
redaccion@motiviar.com.ar
@facusonatti



El mismo sábado 2 de julio en que parte del equipo de **MOTIVAR** regresaba de Rosario, tras participar de una nueva edición del Congreso Veterinario Latinoamericano organizado por Drovot, un tweet dejaba acéfalo al Ministerio de Economía de la Nación.

La salida de Martín Guzmán y la consecuente llegada de Silvina Batakis a esa cartera generó un cimbronazo en la economía local que aún tiene un final abierto.

Ya el lunes posterior a ese fin de semana dejó múltiples reacciones que en la industria veterinaria se expresaron con parálisis o racionamiento en las ventas y subas de precios, cubriendo de incertidumbre a una cadena comercial que ya especula con un

Reina la incertidumbre

"No hay una panorama claro con respecto a la evolución del resto del año", es la frase más repetida en el sector a lo largo de las últimas semanas, lo cual no impide barajar diversas hipótesis para el futuro cercano.

Tras muchos años en los cuales la venta de vacunas para los bovinos osciló en torno a las 110 millones de dosis (sin contemplar las de la vacuna antiaftosa), el sector experimentó un salto al calor de la pandemia que llevó esa cifra hasta las 140 millones en 2021.

Sin embargo, al poner la lupa sobre los primeros cinco meses de este año versus el mismo periodo del año anterior, los números fríos que comparten desde del sector pueden dar una idea algo perturbadora, con una caída cercana al 30% en dosis aprobadas por Senasa. "Las aprobaciones del año pasado, bien por encima de la media, pueden estar circulando todavía en los negocios realizados durante el primer semestre", especu-

Los laboratorios reconocen que uno de los grandes comercializadores de materias primas discontinuó sus ventas días antes de la salida de Guzmán. Y si bien la situación en las últimas semanas se normalizó, las listas de precios llegaron con incrementos.

Los presupuestos para inversiones y contratación de personal parecen estar a salvo: se habrían ejecutado en el primer semestre.

Entre los distribuidores, advierten una segunda parte de este 2022 donde tendrán



Líneas de envasados para líquidos y polvos

Equipos compactos, con rápido cambio de formato de envases, aptos para trabajar envases cilíndricos y de base rectangular.

- ◆ Equipos lineales, monoblocks y con desplazamiento orbital
- ◆ Velocidades entre 1500 y 6000 unidades por hora
- ◆ Dosificado de líquidos entre 0,5 y 500ml y polvos entre 60mg y 1kg
- ◆ Equipos diseñados de acuerdo a cada necesidad y al tamaño del área
- ◆ Soporte por video conferencia y asistencia presencial de nuestros técnicos

Última tecnología en movimiento servoasistido. Diseño GMP. Cumpliendo con las normas sanitarias vigentes para el sector veterinario.

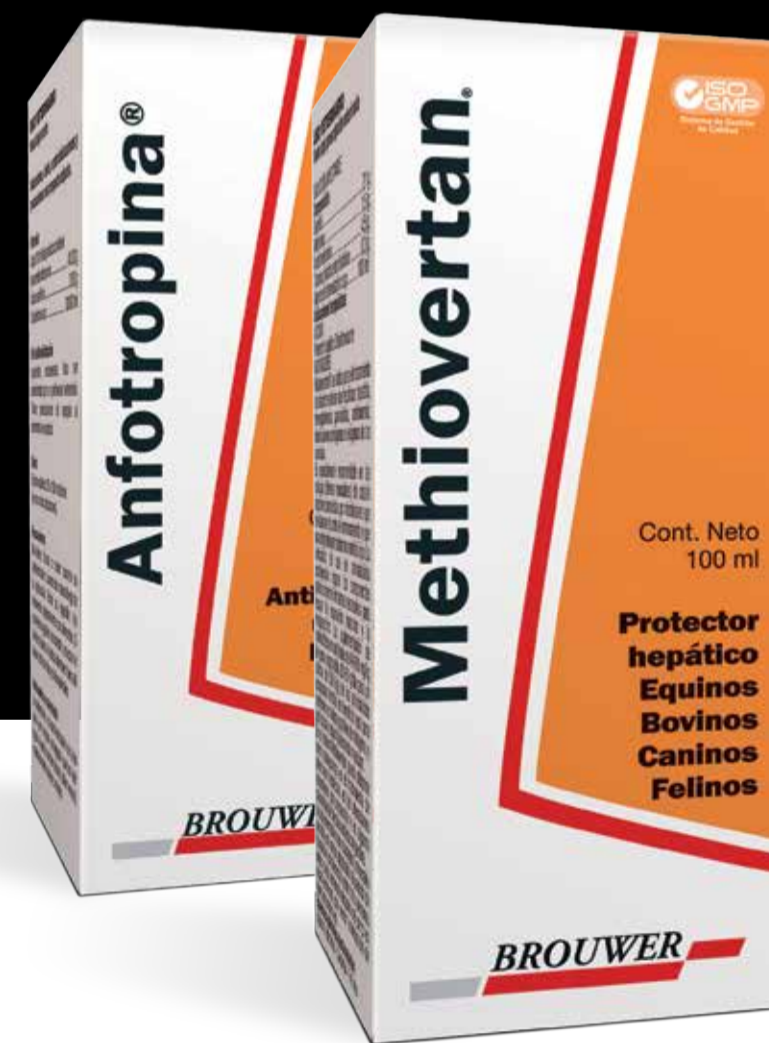
www.tover.com.ar

info@tover.com.ar | ventas@tover.com.ar
+54 11 4207 4043 | +54 911 3572 0485

Dr. Carlos Casazza 243 (B1870EEE), Villa Dominico, Pcia. Bs As, Arg.

LANZAMIENTO

Dos grandes aliados de la salud equina



Con la **calidad** y la **vigencia** de siempre.



Solicítelo a su promotor de confianza.

Seguinos en redes



BROUWER
www.brouwer.com.ar

“Un modelo regenerativo pastoril es más resiliente a crisis climáticas y de precios”

» Pablo Borelli, co-fundador y gerente general de Ovis21, plantea los desafíos de la ganadería regenerativa en leche, un camino que algunos productores ya se animaron a transitar.



En tambo. Los productores comienzan a interiorizarse también en la ganadería regenerativa.

FACUNDO SONATTI
redaccion@motiviar.com.ar
@facusonatti



La ganadería regenerativa cruza diversas producciones, no es exclusivamente un modelo para la lechería, sino que también puede pensarse para carne bovina o aves”, advierte en el inicio de su entrevista con MOTIVAR Pablo Borelli, co-fundador y gerente general de Ovis21, empresa pionera en la introducción del manejo holístico en Sudamérica.

“Se define ganadería regenerativa a un movimiento que apunta a obtener rentabilidad y resiliencia a partir del desarrollo del capital social y biológico y eso contrasta con la producción industrial la cual se obtiene a expensas de ese capital social y biológico”, señala también nuestro entrevistado.

En lo que respecta a este modelo aplicado a la lechería en la Argentina, el gerente general de Ovis21 confiesa que aún está en una fase experimental y comparte los conceptos detrás de su desarrollo y la visión a mediano plazo.

MOTIVAR: ¿Cómo entendemos la ganadería regenerativa?

Pablo Borelli: La ganadería regenerativa en lo ambiental se describe como un modelo ganadero donde se incrementa la biodiversidad, la captura de agua del suelo y el stock de carbono, al mismo tiempo genera productos comercializables y también genera un beneficio para la humanidad contemplando incluso a aque-

llos que no consumen productos derivados de los animales. Es un concepto muy profundo y para aquellos que tienen un sistema lechero es un desafío importante.

El otro elemento tiene que ver con la calidad de los productos y está bastante estudiado que aquellas producciones provenientes de sistemas industrializados tienen composición de ácidos grasos diferente a lo que vienen de sistemas pastoriles.

¿Cuál es el impacto en los alimentos que consumimos?

En los sistemas regenerativos hay componentes ambientales, sociales y productos de mejor calidad con mayo-

res componentes de Omega 3 y 6, incluida la grasa de la leche, y esa composición de los alimentos se traduce en la protección del organismo, desde evitar o reducir la posibilidad de enfermedades degenerativas hasta otros atributos beneficiosos para el consumo humano.

Si bien todas las leches parecen iguales no tienen la misma composición química, ni tampoco el mismo impacto en el cuerpo humano.

Todo esto configura dos sistemas muy diferentes, lo que no impide que haya una migración de uno a otro, o incluso su convivencia.

¿Qué elementos tiene que incorporar un tambo para transformar su producción?

En la práctica, a nivel de los tambos hacemos un manejo holístico clasificando los pastoreos y eso lleva a que haya más conciencia en las decisiones que se están tomando. Deliberadamente se busca que en la ecuación nutricional de la vaca se reduzca su uso al mínimo indispensable y el pasto sea lo más perenne posible, con bajo uso de labranza reduciendo así el uso de insumos, elevando la proporción de “pasto gratis” en la conversión de humedad y energía en pasto.

Esto se logra a partir de los descansos suficientes de las praderas a partir

Continúa »





Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Diagnóstico de Tricomonosis y Campylobacteriosis Bovina

Nueva estrategia de diagnóstico que combina técnicas tradicionales y PCR en tiempo real involucrando a los animales compañeros



Mayor Sensibilidad y Especificidad

Eficiencia probada en los años 2019 y 2020 sobre 20.820 muestras procesadas en paralelo y sin costos adicionales



Laboratorio Azul Diagnóstico S.A. Tel. 02281 43-3000 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794 LaboratorioAzul LaboratorioAzul www.laboratorioazul.com.ar

Cuprifarma MAX

Más Cobre por Más Tiempo



- ✓ Exclusiva Tecnología FLOW
- ✓ Más de 115 Días de Cobertura por Aplicación
- ✓ Mayor Rendimiento por Dosis
- ✓ Más Dosis por Frasco

Revierta las Pérdidas y Daños que Ocasionan las Carencias de Cobre, Selenio y Zinc



Consulte a su Médico Veterinario
www.agropharma.net

AGROPHARMA
Salud, Performance y Productividad Animal

“Los productores Rodolfo Zechner y Matías Peluffo representan algunos de los casos que se animaron a transitar el camino de experimentación para llevar los tambos a un modelo de ganadería regenerativa”. Pablo Borrelli, gerente general de Ovis21.

de lo cual pasan muchas cosas en la dinámica ecosistémica incrementando la captura de energía solar. Si bien la producción por hectárea posiblemente disminuya, aunque estamos en una etapa experimental, los costos también bajan y entonces debemos observar el margen.

¿Cuáles son los beneficios de este modelo para el productor?

Un modelo regenerativo pastoril que trabaja con forraje gratuito tiene que ver con el manejo. En los hechos, probablemente tiene una mayor resiliencia, es decir, puede resistir situaciones complicadas como sequías prolongadas o cambios de relaciones de precios con los insumos.

A pesar de que debemos aclarar que aún estamos en una etapa experimental, eran modelos típicos hace 50 años en Nueva Zelanda e incluso en algún momento fue implementado por el INTA Balcarce, en la Argentina, donde el componente regenerativo hace la diferencia.

Hoy, vemos que desde el punto de vista conceptual es un modelo muy deseable y también por la demanda creciente de los consumidores para incluir combatir el cambio climático.

En los Estados Unidos los tambos regenerativos a pasto reciben sobrepre-

cios debido a la calidad de leche y suelen lograr tasas de rentabilidad más alta que los sistemas confinados a pesar de que el ingreso bruto por vaca es menor.

Los tambos industriales en algunos momentos tienen relaciones de precios favorables donde son sumamente rentables, pero pueden volverse obsoletos con grandes pérdidas en otros ciclos y eso tiene que ver con la alta dependencia de insumos y las situaciones climáticas y políticas en cuanto alimentos de primera necesidad.

¿Cuál es el impacto en la vaca?

Cuando el animal consume el alimento para el cual está diseñado su nutrición está más balanceada y se reducen las problemáticas sanitarias.

Muchos de los problemas actuales en ganadería de carne se dan a partir de desbalances en el rumen y torrente sanguíneo sumado a la concentración

consecuente baja en los costos sanitarios de forma considerable, a pesar de que no tenemos cifras precisas.

¿Es un modelo que ya se está aplicando en la lechería argentina?

Muchos sectores se toman esto muy en serio.

En lechería, los productores Rodolfo Zechner y Matías Peluffo representan algunos de los casos que se animaron a transitar el camino de experimentación para llevar los tambos a un modelo de ganadería regenerativa sin que haya un lucro sesante.

Por suerte tenemos productores que se animan a avanzar, arriesgar e invertir y si bien tenemos un final abierto para saber cuál será el punto de equilibrio de este proceso es fascinante. Vale la pena el desafío porque en un momento no muy lejano la huella de carbono de cada litro de leche será un aspecto para considerar y con un

tambo regenerativo podremos lograr una huella negativa cosa que en un sistema industrial es todo lo contrario.

Lo que hoy puede parecer irrelevante en unos años ya sea por decisión de los consumidores o por exigencias de los gobiernos producir con huella de carbono va a ser muy difícil.

Tomar un decisión con anticipación es un signo de sabiduría e inteligencia



A la vista. Las recorridas a campo para conocer el sistema son cada vez más frecuentes.

más allá de los indicadores que hoy no se pueden garantizar.

¿Todos pueden hacer el cambio?

No todos los sistemas pastoriles son regenerativos, pero pueden trabajar para lograrlo. Nosotros desarrollamos la Ecological Outcome Verified, un certificación estándar, la primera a nivel mundial mediante el Instituto Savory, a través del cual se ponen métricas para saber si efectivamente un campo está regenerando. Las herramientas quedan en un segundo plano, porque el foco está puesto en lo que pasa con la tierra y la biodiversidad a partir de monitoreo, midiendo stock de carbono y cuánto escurre o absorbe el suelo en cada lluvia por citar algunos ejemplos.

En los sistemas regenerativos en leche se busca que el modelo que en la práctica tendrá menos productividad total y por individuo sea retribuido por su captura de carbono. **AR**

LABORATORIOS PLASTICOS



Nuevas tecnologías IBM para la fabricación de todas nuestras líneas de envases para inyectables.



- ✓ Total estandarización de atributos dimensionales y de peso.
- ✓ Posibilidad de mejora en el proceso de llenado.
- ✓ Incremento de productividad.

Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar



El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✓ 38 Laboratorios en un contacto
- ✓ Precios y ofertas imperdibles
- ✓ Todo en un solo envío
- ✓ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó MSD CDV KÖNIG TECNOVAX Sanidad Animal
Boehringer Ingelheim zoetis zoovet BROUWER
Holliday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspret
Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek
Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford
Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

“La digitalización nos indica que podemos expandirnos hacia todo el país”

» De recorrida por Corrientes, **MOTIVAR** visitó la distribuidora Servicios Veterinarios Profesionales. Dialogamos con su equipo de trabajo y entrevistamos a su titular, el MV. José González.



En Corrientes. Sergio Esquivel, Ana Viudes, José González, Luciano Aba, Constanza González, Milena González y Diego Cayo, en Servicios Veterinarios Profesionales.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivator.com.ar

El litoral argentino es tierra próspera, región bordeada por ríos y selvas imponentes. Allí ha construido su empresa el MV. José González, quien con la distribuidora Servicios Veterinarios Profesionales avanza en la distribución de productos veterinarios y alimentos balanceados para los animales de compañía en un proceso de transformación que ya comienza a dar sus frutos.

La reconversión está en marcha. Con la casa central en Corrientes capital, pero presencia también en Misiones, Chaco y Formosa, la compañía se encuentra construyendo nuevos depósitos y proyectando inversiones para seguir creciendo en su zona de influencia. Una influencia que también está

marcada por la fuerte participación de la representación exclusiva de los alimentos balanceados de la marca Sieger, de Alican, empresa de la cual José González es uno de sus socios.

El desafío más reciente y complejo que tuvieron que enfrentar en Servicios Veterinarios Profesionales, según nuestro entrevistado fue la generación de un modelo de negocios adaptado a las herramientas digitales y las nuevas tendencias y dinámicas de los negocios.

En este sentido, durante la entrevista con **MOTIVAR** en Corrientes, el también presidente del Centro de egresados de la Facultad de Ciencias Veterinarias de la Universidad Nacional del Nordeste (UNNE) sostuvo: “Mantuvimos nues-

tra esencia, propia de una estructura familiar, a la cual se suman cada vez más integrantes. Evolucionamos, crecemos e incorporamos también nuevos colaboradores. La pandemia nos llevó a analizar varios puntos de nuestra estructura. Durante el aislamiento, nos dimos cuenta de la relevancia del mundo digital y lo abordamos. En primer lugar, con cambios en nuestros procesos internos, sumando herramientas de gestión que nos permiten ser más eficientes en la dinámica del día a día”.

Y agregó: “Esto que requirió una gran inversión, pero sirvió para ser más eficientes en lo administrativo y logístico. A partir de ahora seguiremos avanzando en otros campos como puede ser una

plataforma de comercio electrónico para vincularnos de un modo distinto con nuestros clientes”.

En similitud con el resto del país, en el Noreste, el contexto general se encuentra determinado por un afianzamiento de las exigencias del bienestar animal y de un proceso de humanización de las mascotas.

En este segmento, la medicina preventiva tracciona como motor impulsor junto con las tendencias de cuidados específicos, privilegiados, para los perros y los gatos. Con estas variables activas, para una empresa como Servicios Veterinarios Profesionales, el relevamiento de información centralizada en dispositivos electrónicos permite advertir tendencias y utilizar estos datos para ejecutar estrategias.

Por ejemplo, explicó González, su equipo de trabajo ha detectado en el segmento específico de mascotas una caída de las ventas de medicamentos, que coincide temporalmente con un aumento casi en iguales condiciones porcentuales de las ventas de alimentos.

“Atravesamos cambios estructurales, que estamos implementando la puesta en marcha de un centro de almacenamiento para alimentos balanceados de más de 1.200 metros cuadrados en Corrientes. En cuanto a los medicamentos, puntualmente, redujimos –en los últi-

mos cuatro meses– un 18% del stock. Los alimentos crecieron casi en la misma proporción.

MOTIVAR: ¿Cuál es tu visión acerca del crecimiento del mercado de animales de compañía?

José González: Crece por la humanización de los animales y su nuevo rol en las familias argentinas.

Los veterinarios debemos comprender esto para poder aumentar las recomendaciones en cuanto a la buena calidad de vida de perros y gatos.

Además, la industria en general debe tomar nota que el concepto de humanización es general. Tengo muy claro que, por ejemplo, en las capitales provinciales hay más clientes potenciales hoy que en CABA y GBA.

¿Cuál es ese potencial?

Un concepto viejo indica que el distribuidor del interior se dedica al rubro de grandes animales. Sin em-



Mano a mano. El MV. José González nos recibió en las instalaciones de la empresa.

bargo, muchos destacan que aquí la facturación está igualada con el segmento de animales de compañía.

En términos de ventas tenemos grandes clientes, con cuentas corrientes de alto valor en ciudades importantes de la región, las cuales todavía pueden ser creciendo.

En el caso de nuestra empresa, la digi-

talización nos indica que podemos expandirnos hacia todo el país. Vender y cobrar –digitalmente– es muy sencillo. El punto crítico está en la entrega.

Estamos hablando de darle un valor agregado al perfil de distribución propio, antiguo, de contacto con el veterinario. En este sentido, estamos incluyendo una mirada digital, que requiere

de asignar personas para manejar toda la información sobre la disponibilidad de los productos y capacitamos a los vendedores, con la intención de unificar criterios y mejorar.

¿Qué variables están analizando hoy?

Lo más importante en la actualidad no es tener un volumen grande de clientes, sino tener clientes interesados, que comprendan hacia dónde vamos.

Más allá del contexto político y económico, nuestra especialidad es necesaria.

Los servicios veterinarios serán cada vez más demandados.

¿Qué características imaginás que tendrá la empresa en el futuro?

Me imagino una empresa de alcance nacional, que trabaje en todos los segmentos –inclusive en grandes animales– pero que mantenga sus valores y rumbo de crecimiento. Para eso, sin dudas sería clave contar con un contexto de mayor estabilidad. **AR**



DUBARBIER
TERMOPLÁSTICOS

Somos una Empresa Argentina, **productora y comercializadora de jeringas con cánula.**

Incorporamos inyectoras, máquinas serigrafías y tampográficas de última generación.

- Máquinas serigrafías automatizadas con secado UV
- Tampográficas automatizadas
- Trabajamos con tecnología con software y maquinaria Cnc para el desarrollo de nuevos productos.
- Serigrafía y tampografía personalizada.
- Más de 15 años en el mercado internacional.



VETERINARIAS



FARMACÉUTICAS Y ODONTOLÓGICAS



PLAGUICIDAS E INDUSTRIALES.

+54 9 221 353-0097 | +54 2214225062 | www.dubarbier.com.ar




Cada día somos más

70 especialidades para pequeños y grandes animales.

15 años de trayectoria en el mercado

Seguinos en las redes @  [laboratoriogenerar](https://www.facebook.com/laboratoriogenerar)

Ruta 9 km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe Arg.
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA

LAS VETERINARIAS MANTIENEN LA DEMANDA EN EL CASO DE LOS ANIMALES DE COMPAÑÍA

“Misiones se ha posicionado como una plaza fuerte para la industria”

» En diálogo mano a mano con **MOTIVAR**, el presidente del Consejo Veterinario de Misiones, Pablo Castillo, habló sobre las oportunidades de crecimiento del sector y los retos de la entidad en el presente y el futuro en la provincia.

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



Desde octubre de 2021 y luego de seis años de acompañar la gestión de Fernando Tamer, el MV. especialista en oncología, Pablo Castillo, tomó la dirección del Consejo Veterinario en Misiones. Con un poco más de 450 profesionales matriculados, 200 veterinarias registradas, un aproximado de 20 distribuidoras habilitadas y sus casi 50 años de conformación, la entidad que forma parte de la Federación Veterinaria Argentina proyecta oportunidades de crecimiento.

Por una parte, este potencial se debe a que los propietarios mantienen el nivel de salud de su mascota. “Es un mercado de-

mandante que supera las barreras socioeconómicas, a fin de mantener el bienestar de los animales de compañía”, aseguró Castillo en diálogo con **MOTIVAR**.

Esta tendencia se manifiesta entonces en la creciente demanda que viven veterinarias y veterinarios, lo cual ha generado que las clínicas se complejicen en el desarrollo de su actividad y, por lo tanto, se vislumbre un crecimiento interesante a futuro.

Sin embargo, existe la situación de falta de médicos veterinarios en algunas regiones de la provincia. “En las partes más alejadas de las grandes ciudades de la provincia como pueden ser Posadas, Oberá, Iguazú, El Dorado o Apóstoles, estamos bien cubiertos, pero cuanto nos alejamos de ellas, empezamos a notar falencias” afirmó nuestro entrevistado en lo que fue la visita del editor, Luciano Aba, a la provincia para dictar una charla sobre gestión y marketing veterinario de la mano de Servicios Veterinarios Profesionales y Sieger.

La situación descrita por el presidente del Consejo de Misiones plantea una serie de desafíos e inquietudes. En este sentido, vale decir que existen iniciativas vinculadas con la profesión y el trabajo en el campo de la lechería u otras ramas de la producción animal para avanzar en la detección de tuberculosis y brucelosis en los bovinos, por ejemplo, tareas para las cuales la presencia de una o veteri-

nario es imprescindible. “Existe una gran oportunidad laboral para los jóvenes veterinarios que quieran desempeñarse en los distintos municipios de la provincia”, afirmó Castillo.

Desafíos concretos

Más allá de esto, nuestro entrevistado destacó situaciones en las cuales el Consejo se encuentra trabajando. Por un lado, el tratamiento de una serie de agresiones que se encuentran viviendo los veterinarios, principalmente dedicados a los animales de compañía. Y, por el otro, una fuerte apuesta por impulsar el avance digital de los profesionales a través de la página web del Consejo: www.consejoveterinariomisiones.ar.

Con relación a la gestión de las agresiones, vale decir que la entidad brinda asesoría legal y acompañamiento a los matriculados. Si bien estos casos se presentan mayormente en las grandes ciudades a través de las redes sociales, también se han presentado casos en los que los veterinarios han recibido agravios físicos, contando con el soporte del Consejo.

“Además de brindar la asesoría legal, dimos un paso más y, cuando se plantea una situación de este estilo, intervenimos enviando nosotros directamente una carta a la persona en nombre del veterinario”, aseguró.

Ya respecto de la página web e identificado algunas necesidades, se trabaja en



Castillo. “Existe una gran oportunidad laboral para los veterinarios jóvenes”.

una plataforma que sea útil y funcional.

En ese sentido y como primera medida, se ha consolidado la información de los matriculados, con el objetivo de posicionar un buscador de profesionales en la provincia, con datos básicos para su contacto. “Quien quiera buscar, encuentra”, afirmó Castillo. Y avanzó mencionando que además, la plataforma cuenta con información legal, campañas y enlaces de interés como pueden ser los ligados a las campañas de la FeVA o normativas del Senasa, por citar algunos ejemplos.

Asimismo, a futuro se plantea la posibilidad de permitir la descarga de instructivos y certificados de interés, para unificar la información más relevantes que se pueda necesitar para el ejercicio de la profesión en Misiones. **AR**



bravecto.com.ar

MIRÁ
NUESTRA
CAMPAÑA



Glypondin® 4

MULTIMINERAL



MANGANESO ZINC COBRE SELENIO

NUTRICIÓN MINERAL ESTRATÉGICA PRE SERVICIO:

- + Fertilidad
- + Tasa de preñez
- + Terneros nacidos
- + Producción



SUPLEMENTO MULTIMINERAL
INYECTABLE DE FÁCIL APLICACIÓN

WWW.KONIGLAB.COM

f /LABORATORIOKONIG

@ /KONIGLAB



REPERCUSIONES DEL 4º SIMPOSIO DE BIOGÉNESIS BAGÓ

Tambo: 6 consejos estratégicos para aumentar la productividad

» El acelerado involucramiento de nuevas tecnologías en los rodeos lecheros exige procesos de transición, donde confluyen acciones que van desde la producción del forraje hasta la utilización de robots.

A continuación, las seis preguntas y oportunidades de crecimiento que señaló el especialista en su reciente conferencia.

1. Calidad del agua

Al respecto, explicó Gustavo Schuenemann: "En una fórmula, la producción de leche es igual al consumo del agua, más el consumo de materia seca, más el manejo y el ambiente. Actualmente, es muy difícil que un gran productor ponga en funcionamiento nuevas instalaciones sin conocer la calidad del agua, porque eso determina el balance anión-cation", aseguró.

Y reforzó: "Lo más importante es tratar de controlar la carga bacteriana; muchos productores tienen los bebederos llenos de barro, con altísimos niveles de Escherichia coli, que genera inflamación en el tracto digestivo, y produce una baja de al menos 10% en la producción de leche".

2. Protocolos

"Ya tenemos sistemas de producción de leche que no utilizan antibióticos en vacas lactando; sino que los utilizan solo al secado. Tenemos que pensar en cómo transitar hacia estos sistemas. Hoy, la tecnología molecular permite evaluar el uso de antibióticos en la carne, los huevos, y en la leche", mencionó Schuenemann para luego avanzar: "Dentro del mercado doméstico hay controles; pero, en la exportación, el que pone las condiciones es el comprador.



Gustavo Schuenemann. "El negocio lechero es el arte de controlar la variación y manejar los riesgos".

Y esto es importante porque la parte de resistencia a antibióticos nos afecta a todos. A partir de julio de 2023, en los Estados Unidos, no tenemos más antibióticos sin receta para pescados, aves, cerdos, vacas. Es una oportunidad grande de trabajar sobre los protocolos de vacunación".

3. Vacunas y dieta

Por otro lado, explicó: "En el parto prevenimos hipocalcemia, y es donde generalmente usamos dietas aniónicas. Cuando se vacunan las vacas, hay una interacción entre la vacuna y la dieta; es difícil que un programa de vacunación

funcione si las vacas están perdiendo peso. En los sistemas de producción, necesitamos la inmunidad dentro del calostro para controlar la diarrea de los terneros, y luego la inmunidad en la leche para controlar la mastitis. La inmunidad en la sangre de la vaca no soluciona ningún problema, ya que tiene que estar dentro de la glándula mamaria".

Y agregó: "Este es el punto de interacción entre la vacuna y la dieta. Cuando la vaca está enferma -con problemas de parto- las crías tienen más diarrea;

Continúa »»

BELISARIO SANGIORGIO
belisario@motivar.com.ar



El negocio lechero es el arte de controlar la variación y manejar los riesgos". Con esta frase abrió su conferencia -en el 4º Simposio de Biogénesis Bagó- el MV. Gustavo Schuenemann, egresado de la Universidad del Centro de la provincia de Buenos Aires (UNICEN), que actualmente trabaja como profesor del Departamento de Medicina Preventiva Veterinaria de la Universidad Estatal de Ohio, en los Estados Unidos.

Desde allí trajo hasta la Argentina un esquema de conocimientos de avanzada, que se enfoca sobre la aplicación de análisis científicos en la gestión del manejo del tambo y en la utilización de nuevas tecnologías para elevar la productividad.



ALLIGNANI



MÁS DE
50
AÑOS

APORTANDO ÉTICA, CALIDAD Y PRESTIGIO
A LA MEDICINA VETERINARIA.

www.allignanihnos.com.ar
allignanihnos@ciudad.com.ar

Planta Santa Fe - Balcarce 951 - Tel. (0342) 4538777
Planta La Plata - Ruta 36 esq. 78 - Tel. (0221) 4962392

Encontranos en las redes

@allignani @allignanihnos



over⁺40
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981

Eprinover

PREMIUM 3,15%

Eficacia y seguridad para el control de parasitosis en su ganado de carne y leche

INJECTABLE



13 días de retiro en carne



48 horas de retiro en leche



Rápida acción



Aprobado contra garrapatas



EPRINOMECTINA
3,15 %

www.over.com.ar



justamente, en el parto. En los 60 días antes de parir, se registra el 50% del crecimiento fetal. Con estrés antes de parir, es muy probable que tengan problemas las vacas y las crías, según nuestros estudios en los tambos grandes”.

4. ¿Cómo se controlan las maternidades? ¿Cómo organizamos los programas de vacas frescas?

Sobre este punto, informó Schuenemann: “En los Estados Unidos, separamos la vaca al momento del parto; pare la vaca, se saca al ternero; la vaca va al corral de ordeño, y el ternero a la recria. Es un área sensible, porque determina muchas cosas. Tenemos maternidades donde paren 200 vacas por día, porque trabajamos con lecherías que ordeñan 50 mil vacas en el mismo lugar. Hemos adaptado la tecnología de precisión, porque no hay ni tiempo, ni gente, para mirar individualmente a cada uno de los animales. En este sentido, comprendimos que –cuando fuimos agresivos en los programas de transición– bajaron los consumos de materia seca; y, cuando baja el consumo de materia seca en el parto, se disparan las cetosis, entonces el sistema inmune colapsa. El manejo es importante. Y lo que tratamos de hacer es molestar a las vacas lo menos posible. Principalmente en grandes producciones”.

Al respecto, destacó el especialista: “En algún momento, para que la curva de leche suba hay que cambiar la dieta; por ejemplo, la dieta de la fresca está lo suficientemente concentrada como para evitar acidosis, y permite la rumia del animal, para tener salud ruminal; pero con esa dieta no llegan al pico de lactancia. Entonces, en los EEUU, le cambian la dieta, el corral, y la vaca levanta la producción de leche. Y es en ese corral

donde empiezan los protocolos de sincronización. La ciclicidad se determina en las vacas frescas. Para poder ovular, tiene que tener suficiente energía. Una vez que llegan a los protocolos de reproducción, el animal va a responder –o no– de acuerdo a la estructura ovárica que tenga. Los grupos de parto y de vacas frescas determinan el 90% del éxito en la producción de leche”.

5. Programas de recria, forraje, nutrición

Sostuvo Schuenemann que en los planes destinados al perfeccionamiento de la recria es necesario que, 60 días después de nacer, se duplique el peso vivo del animal, y establecer en ese momento una ganancia constante de peso diario, hasta el parto.

“Esto es manejo, y nutrición”, indicó. “Cuando miramos los programas de recria, podemos observar que hay animales que ganan por debajo de 400 gramos diarios, contra otros que ganan por arriba de 800 gramos; la diferencia –lactando– son 5 litros de leche por día, es decir cinco puntos de tasa de preñez; mucho del efecto epigenético lo tenemos en la recria, porque básicamente no comen y no crecen”.

Y, a continuación, expresó: “Para tener dietas baratas se requiere de una muy buena calidad de forraje. En los tambos de altísima producción, de 45/50 litros por día, tienen 60% de forraje en las dietas, de altísima calidad; porque le dedican el mismo tiempo a las vacas que a la cadena forrajera”.

Y agregó: “Cuando trabajamos en los tambos, el primer objetivo es bajar las enfermedades metabólicas; para eso hay que intervenir en el consumo, y el consumo no solo es la for-

mulación de la dieta, sino también el manejo del rodeo. Con este control, lo primero que se observa es una suba en la reproducción, porque el útero está limpio, las vacas están ciclando. Entonces, sube la tasa de concepción, la tasa de preñez, y baja la tasa de abortos. También impacta en la longevidad. Los sistemas de producción requieren la ganancia de dos lactancias para pagar el costo de la recria. La vaca empieza a dar utilidades positivas en un tambo cuando empieza la tercera lactancia, en promedio. Por eso, en las mejores lecherías lo que vemos son los corrales de vacas viejas, que son las que pagan las cuentas”.

6. Manejo de transición, objetivos y decisiones

La aplicación de nuevas tecnologías, según explicó Schuenemann, requiere de la fijación de objetivos específicos orientados a la toma de decisiones que tornen legibles las complejidades del sistema.

Destacó en este sentido la relevancia de un abordaje integral sobre la formación de los empleados tamberos, en cuanto a su vivienda, su ropa, su alimentación y educación.

“Hemos tratado de mejorar estos puntos, y el impacto fue enorme en los sistemas de producción. Cuando agregamos tecnología de precisión, hay que cambiar el manejo, y esto implica preparar el recurso humano, que es absolutamente importante en estos sistemas. En la Argentina se registran actualmente ocho proyectos grandes aprobados para trabajar con robots en la producción, y esto requerirá capacitación”, concluyó. **AR**

EN SEPTIEMBRE

Se viene el 5° Outlook Lechero

» El mismo tendrá lugar -esta vez- en Rosario, provincia de Santa Fe.

El Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA) y la Fundación para la Promoción y el Desarrollo de la Cadena Láctea Argentina (FunPEL), convocan a toda la cadena a reunirse el jueves 1° de septiembre en el Centro Metropolitano de Rosario, Santa Fe.

“Un reencuentro para unir lo mejor de nuestra actividad”, es el lema de esta 5° edición, que retoma la presencialidad y apunta a compartir experiencias y conocimiento. Para esto, se desarrollarán cuatro bloques temáticos: las Tendencias del Mercado Internacional de Lácteos; la Lechería Argentina en cifras; la Cadena Láctea en el 2030: Factor Humano, Bienestar Animal y Ambiente; y nuevas formas de relacionamiento entre producción e industria.

“Es una gran oportunidad para encontrarnos, debatir y reflexionar sobre nuestra cadena, con conocimientos y datos concretos, para seguir creciendo”, aseguró Gustavo Mozeris, gerente ejecutivo de FunPEL. Más información en funpelprensa@gmail.com. **AR**



El camino hacia el alivio del prurito parecía muy largo...

...hasta que llegaron Apoquel y Cytopoint

Más info:

apoquel **CYTOPOINT.**





 /esperanzadistribuciones

Innovamos, para seguir estando cerca.

Desarrollamos una aplicación exclusiva para nuestros más de 2400 clientes, donde pueden acceder a más de 3000 productos, promociones y descuentos. Más información: info@esperanzadistri.com.ar



ESPERANZA
DISTRIBUCIONES

34 años al servicio de la farmacia veterinaria.

 Brigadier López 25, Esperanza Santa Fe.  03496-426815  www.esperanzadistri.com.ar



M.V. César Ignacio Torossi
Promotor de Garrapaticidas. Z. Norte
promotornorte@zoovet.com.ar
362 4520551



Con Vaquero[®] siempre ganás.

¡Cada vez falta menos para que esta Toyota[®] Hilux[®] pueda ser tuya!

Exclusiva para productores y 100 lts de Vaquero[®] para el veterinario asociado.

¡Sumá chances!

- 1 chance cada 1 bidón de Vaquero de 5 lt
- 1 chance cada 6 bidones de Vaquero de 1 lt

¡Pedile a tu vendedor el maxi bidón de exhibición para tu punto de venta!

*Para el sorteo de la Toyota[®] Hilux[®] que se realizará el 14/12/2022.

Imagen ilustrativa. Sorteo 14/12/2022 bajo supervisión de escribano público. Válido solo para la república argentina. Período 01/01/2022 al 30/11/2022. * Modelo Toyota[®] Hilux[®] 4x2 CD DX 2.4 TDI 6 MT (patentada).

¡Escaneá el código QR y enterate de las bases y condiciones!



zoovet.com.ar



zoovet[®]

Nuestra receta, la mejor receta.

06 de Agosto

Feliz día Médicos Veterinarios

Compartimos la misma pasión por los animales.



OTRO LOGRO EN SU CARRERA PROFESIONAL

Silvina Muñiz será reconocida por la World Small Animal Veterinary Association

» Por su trayectoria promoviendo esta temática, la profesional argentina recibirá el premio "Bienestar Animal en Animales de Compañía 2022".

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



La MV. Silvina Muñiz lleva toda una vida dedicada a promover la importancia del Bienestar Animal. Su trabajo inició en 2004 con charlas donde les enseñaba a sus clientes a tratar bien a sus mascotas. Con mucho éxito, inició un programa donde se introducía en cuestiones básicas y cotidianas que viven las mascotas. De ahí en adelante, la MV. ha trabajado buscando transmitir el mensaje. En sus propias palabras: "Siempre me gustó la educación, el bienestar está ligado a la educación. Cuando podés enseñarle a la gente cómo tratar bien a su perro, a su gato, cómo cuidarlo, cómo respetarlo, aparece el bienestar. Empecé educando en mi propia veterinaria, después comencé con el programa donde hablaba de las cosas diarias que pasan con los perros y los gatos, así empezó un trayecto muy importante", afirmó en diálogo con MOTIVAR.

Es por eso que ha sido merecedora del premio Bienestar Animal de Animales de Compañía 2022 que otorga la World Small Animal Veterinary Association (WSAVA), en reconocimiento a profesionales que han hecho una contribución significativa al bienestar animal e inspirado a otros colegas para el avance del tema a nivel mundial. Vale decir que Muñiz recibirá el premio en el Congreso Mundial de Bienestar Animal 2022 de la WSAVA, que se llevará a cabo del 29 al 31 de octubre en Lima, Perú.

Recibir este galardón como fruto de su trabajo ha sido una gran noticia para ella pues refleja la labor que durante tantos años viene realizando.

"Fue muy impactante, muy emocionante porque creo que el reconocimiento a lo que uno hace genera mucha felicidad. Sentí un enorme reconocimiento por parte de la Asociación Mundial en cuanto a un trabajo que vengo realizando desde hace años", aseguró.

Recordemos que Silvina Muñiz se graduó de la FCV de la Universidad Nacional de La Plata en 1987 y ha continuado su formación con cursos de posgrado en las áreas de medicina clínica, medicina interna, radiología y etología.

Es la directora del hospital veterinario VET Clínica en la zona Norte del Gran Buenos Aires, y directora veterinaria de Dog Run Argentina. Asimismo, fue pre-

sidente de la Asociación de Veterinarios Especializados en Animales de Compañía de Argentina (AVEACA) desde mayo de 2017 hasta mayo de 2022 y actualmente es su vicepresidenta. También es la representante de Argentina ante la Federación Iberoamericana de Asociaciones Veterinarias de Animales de Compañía.

En 2019, protagonizó un debate en nombre de AVEACA como representante de la comunidad veterinaria en la Cámara de Diputados del Congreso Nacional sobre la reforma de la Ley N° 14.346, que contempla la prevención del maltrato animal.

Allí, habló sobre la importancia de promover la tenencia responsable pues, como indicó, "esta permite reducir la cantidad de animales abandonados y sin control, mejorar su estado de salud y bienestar, además de reducir el riesgo que representan para la sociedad y prevenir las enfermedades zoonóticas".

El bienestar animal está relacionado con las condiciones físicas y emocionales y estas se ven directamente afectadas por el entorno y el trato que reciben. Los animales de compañía necesitan recibir buenos tratos de las personas con las que



Silvina Muñiz. "Genera mucha felicidad el reconocimiento por lo que una hace en la profesión".

viven. Necesitan tener abrigo, recibir amor, alimento y poder ser tratados por médicos veterinarios que comprendan sus necesidades. Por eso es esencial poder entender al paciente y ser empático con los tutores.

"Bienestar es sentirte bien y para eso no tenes que tener hambre, frío, ni dolor; tenes que sentirte amado, alguien se tiene que ocupar de vos, llevarte al veterinario porque solos los animales no lo pueden hacer. Ellos no pueden ser felices sin nosotros. Un animal de compañía evoluciona mucho estando al lado de una persona que lo trate bien", concluyó. AR

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar



CÁMARA ARGENTINA DE DISTRIBUIDORES DE PRODUCTOS VETERINARIOS



CADISVET impulsa el avance de la codificación de los productos veterinarios. Mayor trazabilidad, más transparencia y eficiencia.

✉ info@cadisvet.com.ar 🌐 www.cadisvet.com.ar



VETERINARIA VILLA MINETTI CUMPLIÓ 50 AÑOS

“A lo largo del tiempo, la atención clínica le dio paso a la prevención”

» El MV. Federico Berger sostiene que la ganadería extensiva mutó a intensiva de la mano del corrimiento de la frontera agrícola en Villa Minetti (Santa Fe) y en las zonas limítrofes con Santiago del Estero y Chaco.

En ese medio siglo, la producción ganadera mutó de la mano del corrimiento de la frontera agrícola, donde los planteos extensivos le dieron lugar a la producción intensiva con el desarrollo de la actividad sobre mejores suelos.

En diálogo con **MOTIVAR** y en el marco de la celebración de los 50 años de Veterinaria Villa Minetti, Federico Berger, a cargo de la firma que fundó su padre, repasa pasado, presente y futuro de esta empresa al servicio de la producción ganadera.

“Si mi padre trabajaba muy fuerte en la atención clínica, hoy hacemos foco en la prevención”, sentencia Berger. Y agrega: “Somos un equipo de cuatro miembros y atendemos 25.000 vientres por año, incluidas seis cabañas entre Santa Fe y Santiago del Estero donde el foco está puesto en la planificación”.

Una transición virtuosa

“Hay que trasladarse hasta el norte de Santa Fe y remontarnos 50 años hacia el pasado para tomar dimensión del lugar con el que se encontró mi padre al mudarse a Villa Minetti”, propone Berger y aporta algunos detalles: “No había luz o se cortaba a las seis



Juntos. Los MV. Federico Berger, padre e hijo, celebrando los 50 años de Veterinaria Villa Minetti, en un encuentro al que asistieron clientes, familiares, amigos y proveedores.

de la tarde y si aún tenemos problemas de agua, imaginen lo que era en aquel entonces, donde se colectaba en aljibes. Es allí, donde empieza a trabajar como uno de los primeros profesionales de la zona”.

El padre de Federico había nacido en Villa Ángela, Chaco, pero una pasantía en Tostado, Santa Fe, mientras cursaba la carrera de veterinaria en Esperanza, lo cruzó con un amigo y colega que vendía su pequeño local de zooterápicos en Villa Minetti y esa fue la apuesta que hizo en 1972. Solo un año más tarde, nació quien hoy lidera el negocio, Federico Berger hijo.

“En todos esos años mi padre trabajó muchísimo en la atención de casos clíni-

cos, desde animales enfermos, partos y hasta había una pequeña cuenca lechera que también atendida”, asegura el también presidente de la Federación Veterinaria Argentina (FEVA). “Había una cooperativa que acopiaba 10.000 litros de leche por día a pesar de ser una zona marginal en cuanto al clima con extremas lluvias y prolongadas sequías”, señala nuestro entrevistado.

Y sigue: “A su vez, la farmacia veterinaria funcionaba bien, se trabajaba mucho el tema de garrapata y papá cuenta que llegó a hacer 20.000 tactos en un año. Con el tiempo la zona fue creciendo, sobre todo a partir de la década del ‘80, cuando el avance de la agricultura generó un progresivo corrimiento de la ganadería hacia el oeste de Villa Mi-

netti y en Santiago del Estero”.

El ingreso de Berger hijo se concreta en el cierre del siglo pasado, hace 23 años, trabajando codo a codo con el fundador viven el mayor proceso de transformación donde la ganadería extensiva le da lugar a la actividad más intensiva sobre suelos de mayor calidad.

“La presencia de cabañas que atienden personalmente también tienen un rol central en el desarrollo de nuestra empresa. Solo en Villa Minetti, en un radio de 20 kilómetros, trabajamos con El Amargo (Braford), Los Guasunchos (Braford y Brangus) y La Carreta (Braford), todas firmas muy prestigiosas”, señala Berger (h).

La seca golpeó fuerte

A Federico Berger (h) la profesión le corre por las venas, no solo su padre es médico veterinario, también su abuelo materno, Rosendo Vergara, egresado de la Universidad de La Plata, tuvo un rol destacado en la profesión, como docen-

te fundador de la facultad de Ciencias Veterinarias en Esperanza y primer presidente del Colegio Veterinario de Santa Fe. Incluso su madre cursó un par de años la carrera y trabajó a la par de Berger padre, su marido, en los inicios de la clínica montada en Villa Minetti.

El rol institucional de Federico no se reduce a la FeVA, también presidió en dos oportunidades el Colegio Veterinario de Santa Fe. “Es una manera de devolverle todo lo que la profesión me dio”, sintetiza el médico veterinario en diálogo con **MOTIVAR**.

A partir de 2006 una condición climática adversa puso a prueba la sapiencia y tenacidad de la familia Berger al afrontar la sequía más extensa y dañina de cual se tenga memoria. En tan solo cuatro años, el departamento 9 de Julio (tercer en número de cabezas en la provincia) perdió un 30% de su stock estimado en el inicio en cerca de 800.000 bovinos. “Se perdieron 240.000 cabezas y a nosotros nos pegó de lleno”, afirma sin eufemismos Berger.



A campo. La conformación de equipos de trabajo es una premisa en la empresa.

Y grafica: “En ese periodo, tengo registro que previo al 2006 llegué a vacunar con antiaftosa 40.000 cabezas en un año y finalizada la seca, solo tenía 16.500. Muchos campos no recuperaron jamás el stock, pero nosotros con un colega que acaba de sumarse al equipo, César Rodríguez, empezamos a crecer nuevamente con el foco

puesto en Santiago del Estero”. En ese sentido, el actual propietario de Veterinaria Villa Minetti, señala que la forma de desempeñarse al sumar un colaborador mejoró al punto tal que, “multiplicamos los trabajos mucho más

Continúa »

“Somos un equipo de cuatro miembros y atendemos 25.000 vientres por año, incluidas seis cabañas entre Santa Fe y Santiago del Estero donde el foco está puesto en la planificación”.





zoovac+
+ cerca del campo.

+ Protección en cada dosis

Alcanzó la máxima protección para tus animales frente a cuadros respiratorios y oculares en cada aplicación. Se puede aplicar en bovinos destinados a feedlots, destetes, recrias e internadas.

Zoo DesteteFeed

Consulta con tu veterinario de confianza.

Composición: IBR, DVB, Pi3, VRSB, Pasteurella multocida tipo A, Mannheimia haemolytica, Histophilus somni, Moraxella bovis y Moraxella ovis (Branhamella ovis).

www.institutozoovac.com

info@institutozoovac.com

zoovac.ar

POUR ON ELMER

Cipermetrina & Triclorfón

SIN
RETIRO
EN
LECHE*



elmer
POUR ON - PIOJICIDA
BOVINOS - PORCINOS - OVINOS



elmer
POUR ON - PIOJICIDA
BOVINOS - PORCINOS - OVINOS

✓ Antiparasitario externo

✓ Piojicida

✓ Repelente de insectos

✓ Controla la mosca del cuerno

La solución más efectiva para combatir a los parásitos externos. Su fórmula, asegura un rápido volteo de las moscas, a la vez que dificulta la resistencia de los parásitos. La potente combinación Cipermetrina y Triclorfón, resulta muy segura para los animales de sangre caliente, incluidos los machos bovinos.





de dos veces, porque nos complementamos". Asimismo, representó toda una apuesta en el medio de la situación extrema que vivía la región por aquel entonces. A su vez, Berger destaca que en los últimos 10 años incorporaron las IATF, a partir de una especialización en materia de reproducción que hizo con su padre.

Las cuentas pendientes

Veterinaria Villa Minetti hoy asesora productores que suman un universo de 25.000 vientres. Solo con IATF, insemina 8.000 animales por año y hay margen para crecer. "Sabemos que podemos ofrecerles más servicios a los productores con los que ya trabajamos. De hecho, las cabañas nos demandan mucho trabajo con las particularidades del caso", aclara Berger. Y sigue: "A su vez, seguimos trabajando en los campos de cría de los bajos submeridionales con suelos más duros donde es más difícil lograr cultivos para la ganadería y se aprovechan los pastos naturales con cargas bajas".

En el año de la pandemia, el fundador de Veterinaria Villa Minetti cedió el mando a su hijo y colega. "En enero de 2021, me hago cargo y hacia fines de ese año decido incorporar otro colaborador, el MV Ignacio Garavaglia. A su vez, hice un convenio con Zoovet con exclusividad de exhibición y remodelamos todo el local en el marco de los 50 años de la veterinaria", señala la cara visible de la firma que celebró el aniversario redondo con la presencia de clientes y amigos. "Participaron tres de los primeros clientes de mi padre y hoy, hay muchos herederos de esos clientes que él asesoró sumado a nuevos productores



Para adelante. Los festejos por el aniversario contaron con un slogan principal: "Cumplimos 50 años y nos seguimos transformando".

"Hay nuevos productores que vienen de la agricultura y están invirtiendo en ganadería, son los productores del siglo XXI que llegaron para diversificar y hacen todo de la mano del asesoramiento e invierten mucho en planes sanitarios y tecnología".

que vienen de la agricultura y están invirtiendo en ganadería, son los productores del siglo XXI que llegaron para diversificar y hacen todo de la mano del asesoramiento e invierten mucho en planes sanitarios y tecnología", confiesa Berger (h). Y agrega: "Soy un agradecido de la vida por ser veterinario que es lo que quise siempre, más allá que lo vi trabajar muchísimo a mi viejo, tengo la fortuna de trabajar con él, hacer lo que me gusta y me pagan por eso".

El rol de Berger (h) no se reduce a su negocio, también dedica horas de

su tiempo a la dirigencia institucional. "Hay mucho camino aún por recorrer para lograr mayor reconocimiento por todo lo que hacemos por una sola salud", sentencia. Y cierra: "La ganadería del Norte también aún tiene mucho por hacer, porque con una baja inversión el impacto positivo es enorme, como por ejemplo la presupuestación forrajera anual para establecimientos de cría, algo que no se hace y, hoy, solo se atan los penales. Creo que tenemos que seguir capacitando y aplicando tecnologías para lograr cambios radicales". **AR**

ANIVERSARIO

110 años para el Lazareto del Senasa

» Cumple un rol estratégico, verificando la sanidad de los animales importados.

Hace 110 años se creó la Estación Cuarentenaria Lazareto, actualmente bajo dependencia del Senasa, con el objetivo de colaborar en la sanidad de los animales que se exportaban e importaban desde el puerto de Buenos Aires.

"Además de contribuir al mantenimiento de los estatus zoonosanitarios y brindar garantías y agilidad a las importaciones de animales vivos, contar con una Estación cuarentenaria oficial fortalece la imagen del Senasa como garante de la sanidad animal nacional ante los productores internos e internacionales", expresó Diana Guillén, presidenta del organismo nacional al respecto.

En la Estación Cuarentenaria se aíslan diferentes especies animales importadas, con el fin de mantenerlas en observación para prevenir el ingreso de alguna enfermedad al país. En sus instalaciones también se realizan los trámites para el certificado veterinario internacional que habilita a las mascotas (principalmente perros y gatos) a salir del país con aval sanitario. **AR**



zoovet



Avanzando a paso firme con la nueva planta.



Superficie total: 1850 m2
Tres pisos destinados a:

- Depósito materias primas
- Inyección de plásticos
- Sala de lavado y esterilizado
- Planta de Biológicos

zoovet.com.ar





ZINCRO
Combinación perfecta de Cobre, Zinc y Manganeseo



PREVENCAL
Asociado con 10.000.000 de UI de Vitaminas D y B12. Con complejo de aminoácidos esenciales y no esenciales



PREVENMAG
Mantiene el Magnesio en sangre por 28 días



GENTAPEN 50
Único en el mercado con Gentamicina, Penicilina, Vitamina B y Dexametasona



BURNET

La solución más eficiente la encontrás en la nueva generación de productos Burnet

www.burnet.com.ar | @laboratoriosburnet

Consultá con tu médico veterinario

“El uso responsable de los antibióticos no incluye la promoción del crecimiento”

MIRÁ LA ENTREVISTA COMPLETA CON LA REPRESENTANTE DE LA OMSA.



» En diálogo con **MOTIVAR**, la Dra. Delfy Góchez, Oficial de gestión de datos en el uso de antimicrobianos para la OMSA, destacó que en muchos países se ha reducido esta práctica, pero que aún queda mucho por mejorar.

CAMILA MONTAÑA
camila@motivar.com.ar



La Organización Mundial de Sanidad Animal (OMSA, fundada como OIE) dio a conocer los resultados de su informe sobre la amenaza global que representa la resistencia a los antimicrobianos, resaltando que en los últimos años se ha registrado una disminución de alrededor del 27% en el uso de estos productos en animales.

En conversación exclusiva con **MOTI-**

VAR desde París, Francia, la Dra. Delfy Góchez, oficial de gestión de datos en el uso de antimicrobianos para la OMSA (ex OIE), aclaró varios de los puntos relacionados con el trabajo realizado. Por ejemplo, que de los 157 países que presentaron los datos un 69% ya no emplea estos productos como promotores de crecimiento y que, además, la OMSA cuenta con una serie de recomendaciones para ayudar a la reducción progresiva de su uso con estos fines.

“Este avance que los países han dado en dejar de utilizar ciertas moléculas de importancia crítica para la salud humana como promotores de crecimiento es algo que promovemos no solamente a través de la OMSA, sino también de la Organización Mundial de la Salud (OMS). Paralelamente, hemos desarrollado la Lista de antimicrobianos de importancia veterinaria para el correcto uso de los antimicrobianos en la producción animal”, afirmó.

Además, enfatizó en que, si bien se debe seguir avanzando en este sentido, el cambio es paulatino y depende de la realidad y situación de cada país. Propone entonces un trabajo en conjunto para

“No es tan fácil científicamente decir que esta resistencia antimicrobiana que tiene el humano viene directamente de los animales”.

crear alternativas que permitan reducir al mínimo posible el uso este tipo de moléculas. “El mensaje es claro: se debe abandonar gradualmente el uso de los promotores de crecimiento en animales”, concluyó.

Para finalizar, nuestra entrevistada enfatizó en la importancia del rol de los veterinarios en el uso correcto de los antibióticos. “Son quienes guían a los productores, quienes van a recetar los medicamentos, quienes van a identificar enfermedades y quienes van a decidir qué tipo de antibióticos son los de primera elección”, aseguró.

Todo esto y mucho más podrán encontrar en la entrevista completa que está disponible en www.youtube.com/pmotivar y a la cual se puede acceder también desde el Código QR que completa este artículo.

MOTIVAR: ¿Cómo podría resumir la noticia en cuanto a que entre 2016 y 2018 se redujo la utilización de antimicrobianos en las producciones animales?

Delfy Góchez: Hace 7 años que venimos recolectando esa información y este es el sexto informe publicado. Vemos



Delfy Góchez. Representante de la OMSA.

que prevalece una tendencia a la baja del uso de antimicrobianos en los animales reportada por los distintos países.

Específicamente para este análisis 2016-2018, se hizo un análisis en 72 países a nivel mundial y se vio un descenso del uso de antimicrobianos cercano al 27%.

¿Qué acciones concretas sirvieron para lograr esto?

Es importante aclarar en este punto que, de los países que nos proveen sus datos, la mitad envía estadísticas de importación y la otra mitad, de ventas. No son datos de uso real a campo, pero sirven para poder tener una foto de cada país y empezar a saber qué es lo que allí está sucediendo.

Continúa »»

Marcá la diferencia.



ROSENBUSCH
EXPERIENCIA EN SANIDAD ANIMAL

Contactanos

✉ ventas@rosenbusch.com

📞 +54 9 11 5598 5959

TECNOFARM

PARA CASOS DE PARASITOSIS MÚLTIPLES

IVERMECTINA



LEVAMISOL



TRICLABENDAZOL



Fasciola Hepática + Parásitos Gastrointestinales

🌐 www.tecnofarm.com.ar

📷 [tecnofarmsrl](https://www.instagram.com/tecnofarmsrl)

📘 [tecnofarm srl](https://www.facebook.com/tecnofarm.srl)

✉ contacto@tecnofarm.com.ar

En ese sentido, hemos visto actividades que sin dudas promueven este resultado, como la creación de nuevas legislaciones, o trabajos de sensibilización a través de diferentes sectores, por ejemplo, los médicos veterinarios, los laboratorios farmacéuticos y los productores a nivel de granjas.

Incluso en educación se ha visto un incremento en la participación de temas sobre la resistencia antimicrobiana y el uso prudente de antimicrobianos. Han sido diversas las actividades que han servido para que avance la toma de conciencia en la importancia de usar responsablemente los antimicrobianos en la producción animal.

¿Qué tan relevante para la OMSA es que el uso de antibióticos sobre animales sanos ya no sea una práctica habitual en muchos países?

En este caso hablamos de un uso como promotor de crecimiento. Significa que los antibióticos son utilizados para incrementar la producción y peso de estos animales, sin justificación, ni enfermedad presente. Lo que hemos visto es que varios países ya no usan estos promotores de crecimiento.

Nosotros tenemos guías, la Lista de antimicrobianos de importancia veterinaria y damos pautas de cómo utilizarlos. Además, y específicamente para el área de promotores de crecimiento, existen recomendaciones específicas para aquellos que se clasifican por la OMS como de alta prioridad e importancia crítica para humanos y que ya no deberían utilizarse, como las fluorquinolonas, la tercera y cuarta generación de cefalosporinas y la colistina, siendo esta última prohibida en los últimos años en varios países, in-

cluidos los de las Américas. Felicitamos esas decisiones. Debemos crear otras opciones para incrementar la producción, basadas en la bioseguridad y alternativas a los antibióticos.

Según el informe existen enfermedades infecciosas que son cada vez más difíciles de tratar. ¿A cuáles se refieren?

Si bien no hacemos referencia a ninguna en particular, a nivel mundial es cierto que tenemos enfermedades que son más comunes en ciertas especies, por ejemplo, la mastitis en los bovinos, como también las infecciones urinarias en animales de compañía; tenemos también un desafío con las infecciones respiratorias. En este tipo de enfermedades, podríamos regresar a una etapa pre antibiótica si no hacemos nada contra la resistencia antimicrobiana. Hoy empleando antibióticos podemos evitar situaciones sanitarias importantes a nivel nacional, tanto para los animales como para los humanos. Por lo tanto, debemos usar estas moléculas de manera prudente y responsable, para evitar encontrarnos a futuro en situaciones donde, por ejemplo, una enfermedad de vías respiratorias podría causar graves pérdidas para los productores.

¿Se mantuvo la tendencia a la reducción en el uso de antimicrobianos en animales de 2018 a esta parte?

Este último informe fue enfocado en 2018, pero también recibimos datos de 2019 y 2020, cada país podía decidir el

año a ser notificado. Se decidió enfocarse en el 2018 debido a que un mayor número de países había participado para dicho año y con mayor representatividad por las regiones.

La siguiente ronda empieza en septiembre de este año y esperamos recibir datos del 2021 y 2022, apostando por lograr una mayor estadística que represente fehacientemente lo que está ocurriendo con este tema a nivel mundial.

¿Cómo describiría hoy el problema que ocasiona a nivel global la resistencia a los antimicrobianos en las personas? ¿Qué rol juegan los animales?

A nivel mundial se ha estimado que 4 millones de muertes en humanos se relacionan a la resistencia antimicrobiana. Alguien pudiera ir a un hospital y encontrarse con una situación en la que el antibiótico de elección no funcione para la enfermedad que sufre.

Debemos recordar que la resistencia antimicrobiana (RAM) debe verse desde la perspectiva de Una Sola Salud y, tanto el sector humano como el animal y la agricultura tienen roles importantes para frenar la RAM. El papel de responsabilización de todos esos sectores es imprescindible, ya que pudieran existir países en las Américas donde aún se da la libre venta de los antibióticos.

Ahora bien, ¿qué pasa con los animales?, ¿cómo se ven involucrados? y ¿cómo se ve esto relacionado con nuestra salud? En nuestro caso trabajamos con todos

nuestros miembros para sensibilizar sobre la importancia de que los veterinarios, tanto en el sector de los animales de compañía, como en los animales de producción, receten los antibióticos adecuados y solo cuando sean necesarios.

¿Existen datos en cuanto a cuáles son las drogas mayormente resistentes en el caso de los animales?

Actualmente, no se cuenta con una base de datos a nivel mundial para la resistencia antimicrobiana en los animales, la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), está en proceso de desarrollar InFARM que se encargará de recolectar datos de RAM, pero esto llevará algún tiempo en que pueda ser dada al público.

Bajo la Alianza Cuadripartita (OMS, FAO, UNEP y OMSA), hemos estado trabajando para desarrollar una plataforma que habilitará la visualización de datos sobre el UAM y la RAM, en la primera fase el objetivo es presentar los datos de cada organización a nivel regional en una sola plataforma; la parte de la interpretación entre los diferentes sectores y cómo se relacionan será discutida en los próximos años y requerirá de mucha ciencia y análisis.

No es tan fácil científicamente decir esta resistencia antimicrobiana que tiene el humano viene directamente de los animales. Podría ser el caso, pero hay tantas variables que requieren grandes estudios, que no lo podríamos asegurar.

Este tipo de análisis seguramente nos llevará más tiempo. Con respecto a los residuos en productos derivados de animales, nuestras recomendaciones dan consignas muy claras sobre el respeto de los periodos de retiro. **AR**

"Han sido diversas las actividades que sirvieron para que avance la toma de conciencia en la importancia de reducir el uso de los antimicrobianos en la producción animal".

RVRC | Richmond Veterinary Research Center

SERVICIOS A TERCEROS
20 empresas confían en nuestro servicio
Planta certificada en 23 países



Toda nuestra calidad, servicio y tecnología, a su disposición

Para que proyecte la evolución de su negocio farmacéutico en calidad, tiempo y cantidad, de acuerdo a sus objetivos.

Elaboración y Dosificado Inyectables | Comprimidos | Líquidos | Semisólidos
Acondicionamiento GS1 Hormonales | Psicotrópicos
Depósito y Áreas Segregadas
Control de Calidad y Desarrollo Galénico

Atención exclusiva: (011) 4463-0663 Int. 109

acalidad@richmondvet.com.ar

richmondvet.com.ar/rvrc



Vacunar es prevenir. Prevenir es inteligente.

Vacuná a tus vacas, vaquillones y toros antes del servicio para prevenir enfermedades reproductivas.



www.cdv.com.ar

011 3312 - 2CDV (238)



LA MAYOR INCIDENCIA EXIGE NUEVAS TÉCNICAS DE ERRADICACIÓN

Campo por campo: claves para crear un programa eficaz contra la sarna bovina

DESCARGÁ EL DOCUMENTO COMPLETO SOBRE SARNA BOVINA



» César Fiel y Pedro Steffan jerarquizaron los ejes de trabajo específicos para enfrentar una enfermedad que ya genera preocupación hacia el interior de los rodeos productivos de la región pampeana.

BELISARIO SANGIORGIO
belisario@motivator.com.ar



El aumento de la incidencia de la parasitosis conocida como sarna de los bovinos registrada en los sistemas productivos de carne y de leche generó una fuerte preocupación hacia el interior de la comunidad veterinaria de la región pampeana, que a través de sus equipos e inclusive también de la mano de investigadores científicos, alertaron sobre la necesidad de generar

un protocolo unificado –que involucre también al Estado– para enfrentar esta problemática, y detener conjuntamente la sangría de pérdidas económicas que se generan como efecto directo.

Se trata, esencialmente, de una enfermedad con dos aristas complejas, que se desarrollan de forma simultánea, y exigen requerimientos e intervenciones diferentes, tal como publicó MOTIVAR en artículos recientes.

Por un lado, si bien los endectocidas (Avermectinas y Milbemicinas) registraron históricamente un nivel de alta eficacia mediante aplicaciones subcutáneas, en la actualidad se han confirmado casos de animales que “desarrollaron resistencia al principio activo”. Pero, por otro lado, el aumento de la incidencia está vinculado de manera notable, también con “fallas asociadas a la inapropiada aplicación de los productos, y al mal manejo de los animales luego de que se efectúan los tratamientos”, tal como publicaron recientemente los MV. César Fiel y Pedro Steffan, en un documento mediante el cual jerarquizaron siete ejes de trabajo para desarrollar un programa que permita la erradicación de la sarna en los establecimientos. Ya se puede descargar el documento completo desde el Código QR que completa este artículo.

En primer lugar, para los veterinarios

que deban hacer frente “a casos confirmados agrupados”, el informe destaca como acción prioritaria “obtener muestras de piel por raspado profundo en los bordes de las lesiones dérmicas” para ejecutar un correcto diagnóstico, que trascienda la observación clínica, y que –a su vez– permita detectar la potencial coexistencia de infestaciones por piojos, para ajustar el tratamiento en función de esta variable.

Respecto de las fallas de los recursos humanos en el desarrollo de programas de erradicación, se indicó como ejemplo que Nueva Zelanda y Australia lograron poner un alto a la enfermedad con “acaricidas técnicamente inferiores” pero utilizados bajo “estrictas regulaciones sanitarias”.

En esta línea que hace especial énfasis en los métodos utilizados por los profesionales, y en la gestión o manejo del rodeo, los especialistas indicaron en el documento publicado que, cuando se confirma el diagnóstico de sarna “todos los ani-

males del rodeo deben ser tratados”.

Al respecto, agregaron: “En la práctica, suele tratarse solo a los animales más afectados por la parasitosis”.

Y, al incurrir en este último error, se logra aliviar circunstancialmente a los animales que reciben tratamiento, pero no se logra erradicar la presencia de la infestación parasitaria.

Un tratamiento eficaz

Sobre los aspectos específicos de



No es lo mismo. La imagen inferior muestra la forma correcta de aplicación de los productos.



A la vista. Ya se perciben fallas en los tratamientos antisármicos “convencionales”.

aplicación de fármacos, señalaron los veterinarios en el informe: “El tiempo en que los endectocidas logran la eficacia absoluta (100%) sobre las infestaciones por Psoroptes bovis depende de varios factores, aunque la concentración de la formulación aplicada es uno de los más importantes. Las formulaciones al 1%, logran la eficacia absoluta poco antes de los 14 días pos tratamiento, mientras que las de alta concentración (3.15-4%) a los 21-28 días. Por esto, no se deben mezclar tropas hasta 2 semanas posteriores a la aplicación de los productos con concentraciones al 1% y esperar 4 semanas para los de alta concentración (3.15 - 4%)”.

“Los endectocidas se deben aplicar por vía subcutánea, lo que garantiza la correcta farmacodinamia; y el volumen de dosis es usualmente bajo, por lo que es necesario asegurar que la totalidad del producto inyectado quede en el tejido subcutáneo. Para lograrlo, se debe trabajar despacio sobre cada animal, formando con la mano libre un pliegue

sobre la piel de la tabla del cuello o la zona retroescapular, y luego inyectar.

Este procedimiento evitará el típico ‘chorreado’ que se puede generar”, agregaron. A su vez, también, explicaron la necesidad de la correcta conservación de los fármacos, junto con el diseño de estrategias específicas frente a “situaciones críticas donde es dificultoso encerrar animales para su tratamiento sin que se generen problemas colaterales”.

Control y planeamiento

A su vez, luego de ejecutar la aplicación de los fármacos, considerando las “fallas de eficacia de los endectocidas sobre infestaciones de sarna que se han reportado en los últimos años” desde Fiel & Steffan Consultores Asociados indicaron que un plan severo contempla también la confirmación del resultado final del tratamiento en cada establecimiento ganadero: “Se recomienda realizar raspados de piel de los bordes de las lesiones causadas por el ácaro;

¿EL RESURGIMIENTO DE LOS BAÑADEROS?

El documento de la consultora Fiel & Steffan subraya como posible medida de acción la utilización de bañaderos, en una línea coincidente con las postulaciones de otros médicos veterinarios e investigadores, quienes señalaron también el resurgimiento de esta técnica que tuvo su auge en la década de 1980, enmarcada en un plan nacional de erradicación de la sarna bovina.

Al respecto, el informe describe: “Hace 40 años, los antisármicos se ofrecían exclusivamente en formulaciones para utilizarlos en baños de inmersión o aspersión; la progresiva falta de bañaderos y equipos apropiados para su aplicación han condicionado seriamente su utilización en los sistemas actuales de producción”, que se volcaron a la utilización de los endectocidas por la alta efectividad.

Sin embargo, el retorno a los bañaderos en la actualidad es evidente. Por su parte, Adrián Lifshitz, docente de la Cátedra de Farmacología en

la FCV de la Universidad Nacional del Centro e investigador del CIVETAN (CONICET) en Tandil, dijo en un reportaje reciente con MOTIVAR: “Se empiezan a construir bañaderos en distintas regiones, en lo que actúa como un reposicionamiento de los tratamientos de inmersión propiciados por el doctor Jorge Núñez, hace casi cuarenta años, para lograr la erradicación en los establecimientos. La sarna es una enfermedad del campo con la cual es muy difícil convivir. No podemos dejarla dentro del campo”.

Similar idea expresó, en otra entrevista con nuestro periódico el MV. y asesor ganadero Miguel Mejía, quien concluyó: “Comenzamos a observar la construcción de bañaderos de inmersión en zonas donde los mismos no formaban parte del paisaje de los campos ganaderos; puntualmente, en feedlots, donde los equipos de veterinarios debaten en la actualidad los protocolos a emplear”.

especialmente, de algunos animales que no muestran una reversión clínica evidente a los 14 días post-tratamiento con formulaciones 1%, y 28 días con 3.15-4%. Si el tratamiento resultó con la eficacia esperada, no se deberán observar ácaros vivos, en cualquier estado de evolución durante la inspección de las muestras con lupa/microscopio”.

Las barreras de defensa en una hacienda son factores determinantes.

Y, en este punto, evidencia especial importancia la estrategia sanitaria creada para controlar el ingreso de tropas nuevas, externas, al sistema de producción.

En segundo orden de prioridad aparece el cuidado de los alambrados perimetrales, donde “el contagio es facti-

ble” porque los animales se rascan allí, dejando desprendimientos de piel y de pelos con hembras ovigeras que pueden reinfectar, inclusive catorce días después de abandonar su hospedador.

Por último, respecto del retorno a técnicas que habían sido descartadas ante la alta efectividad de los endectocidas –según sugieren los especialistas en su documento– actualmente, en establecimientos que registren fallas reiteradas con estos medicamentos, y también especialmente en sistemas de engorde intensivo, “debería evaluarse la construcción de baños para inmersión, y su utilización preventiva durante el final de verano, o durante el arribo de las tropas (Ver recuadro)”. AR

DEBATEN HERRAMIENTAS DE DIAGNÓSTICO Y GESTIÓN EN RODEOS

Producción bovina: nuevos enfoques frente a la tuberculosis

» Para los especialistas, el abordaje de esta enfermedad que produce importantes pérdidas económicas debe contar con planes organizados para cada establecimiento, que trasciendan el protocolo estandarizado de diagnóstico.

En este contexto, dijo el también presidente de la Asociación Argentina de Laboratorios de Diagnóstico Veterinario, Sergio Garbaccio: “El rol del veterinario es clave porque es quien lleva adelante la identificación del animal infectado. Además, puede integrar el resultado de los diagnósticos con la lógica del manejo del establecimiento, e intervenir con una mirada epidemiológica para minimizar los riesgos de transmisión de la enfermedad”. Destacó Garbaccio que, justamente, la intervención –para evitar la reaparición de casos positivos– debe trascender las pruebas de tuberculina, y enfocarse también en la generación de planes específicos para cada establecimiento, contemplando –ante la detección de animales infectados– la capacidad de superficie para la generación de nuevos lotes, la capacidad financiera para la venta de animales enfermos, la posibilidad de reemplazarlos por sanos, por ejemplo.



Debate. Amelia Bernardelli, Luciano Aba y Sergio Garbaccio.

también falsos positivos, y falsos negativos. Es un reactivo biológico, por lo que no es 100% asertivo; y esas cuatro posibilidades existirán en cada lectura. Por eso, a veces estamos condenando animales que son negativos, y a veces estamos dejando falsos negativos dentro del rodeo. Insisto en tomar las técnicas de diagnóstico con una exigencia realmente importante”.

“El problema está en los animales falsamente negativos que quedan en el rodeo, y diseminan los bacilos y la prevalencia aumenta”, concluyó Bernardelli.

BELISARIO SANGIORGIO
belisario@motivar.com.ar



El Congreso Veterinario Latinoamericano, organizado por Drovot, se desarrolló en la ciudad de Rosario, Santa Fe. Allí, el MV. e investigador del INTA, Sergio Garbaccio, y la bioquímica Amelia Bernardelli, consultora del laboratorio CEVA, disertaron conjuntamente. En una conferencia signada por la activa participación del público –y moderada por el editor de MOTIVAR, Luciano Aba, los especialistas analizaron la coyuntura de las cuencas productivas ganaderas y lecheras en torno de la problemática de la tuberculosis, una enfermedad zoonótica e infectocontagiosa que ocasiona graves pérdidas económicas en los campos.

Como medida preventiva, sugirió “pensar en una idea de crianza de la ternera libre, considerando formas de asegurar que, desde su nacimiento, tenga poca posibilidades de infectarse”. Esto, explicó, incluye la revisión sobre “cómo calstrar los animales, cómo alimentarlos”. Y, agregó: “En el recorrido de la crianza, sumando las certezas de que se trata de un animal sano, que integra además

un lote negativo, la pregunta clave es: ¿qué hacer a la hora de enviarlo al mundo del sistema productivo, donde se registra cada vez mayor intensificación?”.

“Desde el punto de vista adulto, del manejo del rodeo, es importante limitar la posibilidad de transmisión en espacios comunes, como los bebederos; y evitar el ingreso de hacienda sin control, que es el principal factor del recrudecimiento de los problemas de tuberculosis”, dijo.

Tanto Garbaccio como Bernardelli subrayaron que las pruebas tuberculínicas que se realizan con la aplicación de PPD Bovina en el pliegue ano caudal –oficializadas por la regulación local– son útiles, pero deben ser analizadas rigurosamente. Al respecto, Bernardelli indicó: “No hay que olvidar que en la prueba tuberculínica vamos a tener verdaderos positivos, verdaderos negativos,

que quedan en el rodeo, y diseminan los bacilos y la prevalencia aumenta”, concluyó Bernardelli.

Y fue justamente en este aspecto donde, durante la disertación, se anunció también el desarrollo de un proyecto del INTA que tiene por objetivo generar un kit de prueba Elisa orientado al trabajo de diagnóstico de tuberculosis a campo; aunque, señalaron los expertos, que todavía se encuentra en trabajo de investigación: “Aún no sugerimos el uso de Elisa abiertamente, hasta que sumemos certezas sobre sensibilidad y especificidad; pero perseguimos la idea de que sea un complemento diagnóstico, que nos ayude a identificar animales que tal vez pueden estar pasando inadvertidos con la tuberculina, sobre todo en establecimientos endémicos que vienen con arrastre producido por una previa subestimación diagnóstica”. AR

“Elijo producir más y de forma natural. Elijo BEDGEN 40® Plus”



DESCARGA NUESTRA APP

Y calcula la dosificación de todos los productos

Google Play Store Apple Store



BEDGEN 40® PLUS

LA FÓRMULA NATURAL PARA UNA NUTRICIÓN INTELIGENTE

- Mejor salud e integridad gastrointestinal
- Refuerza el sistema inmunológico a nivel intestinal – Galt
- Modula la función hepática biliar, incrementando la digestibilidad del alimento mientras protege el organismo del animal
- Maximiza la eliminación de toxinas
- Estimula los procesos metabólicos
- Incrementa la absorción de vitaminas liposolubles
- Estabiliza los hepatocitos

HEPATOMODULADOR NATURAL + PREBIÓTICO



www.sport-horse.com.ar
info@sport-horse.com.ar

FORMULAS ORIGINALES

PENICILINA PROCAINICA 40m
penicilina G procaínica

IM. 10 a 20000UI c/Kg.p.v.

HEPATO-RENAL
protector hepato renal

Ac. Tioctico y Urotropina.

FENITIDINA Sport Horse

analgésico con protector gástrico

Fenilbutazona 20g, con Ranitidina 11g.

BETAMETASONA DEPOT

antiinflamatorio corticoide

Betametasona fosfato y acetato.



011 4293-6916

+54 9 221 621-0113

sport horse argentina

Sport Horse - Argentina

@bedsonlatam

@bedsonlatam

+54 911 2296 7994

www.bedson.com

bedson
Soluciones y tecnologías para la salud animal

Agropharma: nuevas soluciones bajo su plataforma de liberación controlada

» Sobre la base de la aprobación de BullSynch, prepara novedades en tratamientos antimastíticos, antibióticos, antiparasitarios y vacunas.

activar la función ovárica y reducir los períodos improductivos durante el puerperio de los bovinos.

Agilizar los trabajos

“Uno de los problemas a resolver en la ganadería actual tiene que ver con la posibilidad de reducir y hacer cada vez más eficiente el encierre de los animales para realizar múltiples aplicaciones de vacunas, tratamientos antiparasitarios, antibióticos y protocolos de IATF”, reflexionó Juan Colman, para luego explicar: “Tanto cuando hablamos de tratamientos contra las mastitis por medio de pomos intramamarios, como del uso de Tilmicosina contra las queratoconjuntivitis, o la aplicación de antibióticos y biológicos para tratar o prevenir enfermedades, vemos cómo -a medida que la concentración del producto cae con el tiempo-, debemos repetir las dosis para mantener su efecto”.

Para que una innovación sea efectiva en el mundo de la ganadería es indispensable que por su intermedio se reduzcan los tiempos improductivos, aumenten los rendimientos, se reduzcan los costos y generen beneficios concretos tanto los animales, los productores y los veterinarios.

“Nuestro expertise se basa en mejorar formulaciones químicas, mediante plataformas de liberación controlada. Conocemos las estrategias para mejorar las formulaciones”, aseguró Juan Colman, de Agropharma, al describir las distintas tecnologías que la empresa se prepara para lanzar luego del arribo al mercado de BullSynch.

Vale recordar que este producto ya aprobado por el Senasa es una herramienta especialmente diseñada para

El representante de Agropharma sostuvo que para lograr un efecto terapéutico por medio del uso de un producto veterinario siempre existe un rango mínimo y uno máximo, que no siempre es tóxico pero que hace ineficiente el uso.

“Debemos apuntar al rango óptimo”,



BullSynch. Avances para agilizar los tratamientos que se realizan en la manga.

de alcanzar rápidamente el rango terapéutico deseado, a la vez de lograr una meta que perdure el tiempo deseado en el organismo del animal. “Asimismo, hay productos con los cuales necesitamos luego que esta curva baje para lograr el efecto buscado”, completó.

Los bolos intraruminales podrían ser también un ejemplo de esto, contando con la ventaja de poder evitar o minimizar la cantidad

de aplicaciones sucesivas de manera activa. En el mundo hay desarrollos en el campo de los antiparasitarios, los antihelmínticos y, claro, los dispositivos intravaginales.

“Los mismos producen un rápido efecto de choque y luego entran en una constancia en el tiempo, cuyo efecto termina cuando los retiramos”, explicó el profesional para luego plantear un desafío: ¿Se puede hacer esto de manera automática? Y respondió de manera afirmativa: “Sí, se puede”.

Lo que se viene

“En Agropharma nos encontramos desarrollando alternativas vinculadas tanto con tecnologías de extensión, liberación controlada y liberación sostenida, para

Formulaciones de liberación controlada

Según Colman, las tecnologías de liberación controlada cuentan con el beneficio

Continúa »»



RINOQIM

Vacuna contra Rinoneumonitis equina.

Minimice los riesgos contra el aborto equino.

El control de última generación, su exclusivo adyuvante Bioquick y la incorporación de cepas actualizadas circulantes, aseguran elevados estándares de calidad y óptima protección prologada frente al aborto equino.

Disponibilidad garantizada

Producción en Argentina



Información técnica.

Composición:

Cultivo inactivado de Herpes Virus Equino 1.

Conservantes:

Metorgan y Gentamicina; Adyuvante: Polímeros y Gel de Aluminio.

Dosis:

2 ml
Vía intramuscular

Administración:

Yeguas gestantes: Aplicar durante el quinto, séptimo y noveno mes de gestación. Ante un riesgo concreto de exposición vacunar cada 30 días. Revacunar anualmente con el mismo plan sanitario o según criterio veterinario. Equinos a partir de los 4 meses de edad: aplicar 2 dosis con intervalo de 21 días, luego revacunar semestralmente o según criterio veterinario.

Frasco conteniendo:

10 ml / 5 dosis

Contáctenos para más información.
info@biochemiq.com www.biochemiq.com



estapal



ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.

Línea para vacuna antiaftosa

Productos personalizables

Compromiso con el medioambiente

Visítanos en www.estapal.com.ar

optimizar dosis”, explicó Colman. Y profundizó: “Los campos de aplicación son productos contra las mastitis, los antiparasitarios, aquellos destinados a la reproducción, vacunas y también algunos minerales, como por ejemplo el cobre”.

Bullsynch es sin dudas uno de los ejemplos destacados por el representante del laboratorio. “Logramos la liberación controlada de hormona; una formulación (solución) que crea micro depósitos que actúan como fuente de activo. Logra el impacto deseado en el tiempo óptimo y luego se extingue al día 7. Esto no ocurre de manera tan calibrada como con el retiro de los dispositivos, pero sí está muy cerca de hacerlo”, sostuvo Colman.

Y agregó: “Esto nos llevó a posicionarlo sobre la monta natural en el rodeo general, buscando obtener -por medio de su uso estratégico- más kilos de carne con las mismas madres que tenemos, impulsando hacer más eficiente incluso la búsqueda de acortar los intervalos entre el tacto y la parición”.

Más allá de esto, desde Agropharma avanzan en las investigaciones para emplear esta plataforma también en el desarrollo de un producto (bioadhesivo) pour on, similar a los que se emplean hoy principalmente en el Norte de nuestro país, avanzando incluso con pruebas junto a la UNNE.

Pero eso no es todo. Sino que también avanzan los ensayos de un nuevo antibiótico contra las mastitis en la lechería, con el cual se apunta a reducir considerablemente la cantidad de aplicaciones, alcanzando obviamente el resultado terapéutico esperado. “Al bajar la concentración de dosis y aumentar los tiempos de retención en la glándula, bajamos la necesidad de seguir usando antibiótico”, aportó Col-

ROMPIENDO PARADIGMAS

Avanzamos en desarrollos innovadores

RICARDO CAPECE
Presidente de Agropharma



La mejora continúa impulsada por la innovación, sumada a medidas de bioseguridad adecuadas, garantizará una ganadería futura más sostenible y la protección de la salud pública.

Agropharma Salud Animal inició este camino desde su creación y hoy se enorgullece de presentar sus avances en innovación para Una Sola Salud.

Invertimos estratégicamente en recursos humanos y tecnológicos. Rompiendo paradigmas, realizamos convenios con universidades nacionales, institutos de investigación y salud, potenciándonos y generando trabajo genuino.

Reactivos de diagnóstico y control de usos in vivo e in vitro

El objetivo es desarrollar reactivos de diagnóstico para enfermedades prevalentes y emergentes, teniendo presente el concepto de Una Sola Salud, con nuevas tecnologías recombinantes y técnicas inmunológicas.

Por ejemplo, reactivos de diag-

nóstico para uso in vivo en animales, mediante la generación de proteínas multiméricas auto ensamblables, decoradas con los antígenos de interés. O reactivos de diagnóstico de uso in-vitro, mediante la aplicación de técnicas de ELISA, con proteínas recombinantes. También la implementación y armonización de técnicas de ELISA para cuantificar antígenos virales y bacterianos utilizados en la formulación de vacunas, y evitar de manera ética el empleo de animales de laboratorio.

Vacunas

Avanzamos en el desarrollo de vacunas a subunidades. Se destaca la elaboración de antígenos recombinantes y nuevos adyuvantes que permitan aumentar la respuesta antigénica, potenciando y modulando la misma, a la vez de disminuir las reacciones adversas y el número de inoculaciones.

Se está trabajando en la obtención de geles hidrófilos con mayor homogeneidad y capacidad de adsorción antigénica. Esto, asociado a bio-moléculas inductoras de daño, que conducen a

una respuesta inmune más potente y duradera. Asimismo, asociado a emulsiones con liberación programada, que permita disminuir el número de inoculaciones o bien a carriers, que logren estimular la respuesta en mucosas por la vía de entrada natural del patógeno.

Bio-fármacos

En este punto se destacan los hormonales recombinantes, así como los bactericidas biológicos: trabajamos con enzimas recombinantes específicas, que eliminan bacterias que causan mastitis en bovinos.

Medios de cultivo definidos para uso en cultivo de células eucariotas y procariotas

Trabajamos en una línea de Hemoderivados de origen animal. Obteniendo, a partir de sangre de bovinos, productos purificados para elaboración de medios de cultivos definidos. Sumando a esto tecnologías recombinantes y de purificación para la obtención de factores de crecimiento específicos para la elaboración de medios potenciados.

man, para luego mencionar el avance en el desarrollo de un producto mineral a base de cobre, que -mediante esta tecnología de liberación controlada- promueve una mayor permanencia en el cuerpo del animal, impulsando así sus resultados.

“En el caso de los antiparasitarios esta-

mos generando combinaciones que potencien el efecto de distintas drogas, prolongando su efecto”, completó el representante de Agropharma, quien también mencionó avances en tecnologías similares en el caso de vacunas monodosis destinadas al feedlot e incluso a la producción porcina o aviar,

por medio del uso de distintas plataformas.

“Hoy también nos encontramos trabajando en el encapsulamiento de células vivas, impulsando trabajos de extensión de vida útil en semen de cerdos, con el firme objetivo de optimizar las inseminaciones”, reforzó Juan Colman. **AR**

Cuando la vida se trata de **lograr vida.**



MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOT?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado

NUEVO!

PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL

- **MOSCAPLUS ZURON:** POTENTE LARVICIDA PARA VACAS DE TAMBO Y FEED LOTS. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario
- **MOSCAPLUS y MOSCAPLUS AZ:** Mosquicidas. Se diluye en agua y se colocan los cebos líquidos en las zonas de concentración de moscas. Para aves y porcinos.
- **DEVEFOS:** Mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de concentración (100 ml. en 20 litros de agua).
- **CYNLARVIN SOLUBLE:** Potente larvicida. Se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (100 gramos en 20 litros de agua).

Santos Dumont 4345 CABA C1427EIS Argentina
Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282
www.laboratoriosaviar.com

Aviar LABORATORIOS

ENVITAP S.A.

Mira nuestros productos.

Buenas Prácticas de Fabricación Veterinarias

VIDRIO TIPO II

El fabricante de productos veterinarios debe ser el responsable de la elaboración. Un proceso clave en la elaboración es el envasado y para ello se debe contar con el envase adecuado. Debido a su composición, el envase de vidrio posee moderada resistencia hidrolítica. No dejes que la calidad de tu producto se vea afectada por desprendimientos alcalinos. Nosotros realizamos el tratamiento de los envases de vidrio para alcanzar un vidrio Tipo II, indispensable para polvos liofilizados, soluciones oleosas y acuosas.

Teléfonos: (011) 4713-1815 / 4752-9316 / 4753-5601
www.envitap.com.ar | ventas@envitap.com.ar | **f** /Envitap SA

Consulta con tu médico veterinario

La familia reproductiva de Biogénesis Bagó
Prepará tus vacas durante el preservicio, y lograrás más preñeces y pariciones cada año. Mejorá el ciclo reproductivo en tu rodeo con técnicas de **IATF** y productos de calidad garantizada.

La evolución de la salud animal.

Biogénesis Bagó

RECAMBIO GENERACIONAL EN MARCHA

La guardia en alto: ¿quiénes velaron por la salud de los animales durante La Rural?

» Entrevistamos a los integrantes del servicio de guardia veterinaria que acompañó el desempeño de la 134° edición de la exposición más grande del país. ¿Cuáles fueron sus tareas? ¿Qué problemas resolvieron?



Juntos. Juan Cruz Muriel, Josefina Chayer, Emilio Sequi, Juan Insaugarat, Facundo Romero, Fermín Rodríguez y Juan Charaf.

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano

La guardia veterinaria de la Exposición Rural de Palermo tuvo sus inicios en 1988 y desde hace ya 29 años es patrocinada por Biogénesis Bagó con el objetivo de atender a todos los animales que pasan por la muestra, desde su ingreso y hasta su partida.

En estos años hemos hecho toda una especialización en la atención de emergencias. Estar aquí nos mantiene activos, salvaguardando la calidad de vida de los animales, previniendo y solucionando todo tipo de situaciones vinculadas con su traslado del campo a la ciudad”, le explicaba

el MV Juan Insaugarat, radicado en Saladillo, Buenos Aires, a MOTIVAR en lo que fue un entrevista exclusiva de la cual también participaron los MV. Facundo Romero (Chascomús), Juan Charaf (9 de Julio), Federico Pérez (Chascomús) y Emilio Sequi (Olavarría) y los estudiantes de veterinaria Josefina Chayer (UNLP) y Fermín Rodríguez (Tandil).

A ellos, algunos días después de nuestra visita se sumaron los MV. Maximiliano Ogallard (Tres Arroyos) y Lucas Delor (Concordia).

“La guardia empieza a partir del arribo del primer animal a Palermo y termi-

na cuando se va el último. Estamos las 24 horas del día a disposición. Incluso mantenemos nuestra guardia activa por las noches, quedando siempre uno de nosotros en el predio por cualquier urgencia”, nos explicaba Juan Charaf.

A lo cual Insaugarat agregó: “Hemos logrado instaurar un protocolo sanitario y de manejo, que permite a los productores y veterinarios de las cabañas, trabajar en la previa al traslado de la hacienda, con especial foco en el cumplimiento de las vacunaciones correspondientes, así como también en el manejo de la comida y el agua que ingieren los animales, por citar algunos ejemplos”.

Y fue Facundo Romero quien se sumó a la conversación: “Hace tiempo que realizamos capacitaciones para los responsables de los animales, lo cual ha redundado en la prevención de muchos de los problemas que solíamos tener. Este es un verdadero avance y una prueba de que nuestra tarea de extensionistas es una de las claves para mejorar la sanidad”.

Participó del encuentro, el MV. Juan Cruz Muriel, gerente del Servicio Técnico Comercial de Biogénesis Bagó, destacó que la guardia veterinaria es un requerimiento y una necesidad de La Rural.

“Nos vinculamos con este grupo de profesionales para avanzar en la mejor estrategia posible. Si bien son veterinarios independientes, no hay duda de que, durante el transcurso de La Rural, terminan siendo parte de la familia de Biogénesis Bagó, compartiendo el compromiso y la responsabilidad que la “Fórmula 1” de las exposiciones ganaderas del país amerita”, aseguró Muriel.

“Siempre hay responsabilidades, pero acá no hay margen de error. El tratamiento es tan importante como el diagnóstico y la prevención”, aseguró Charaf. Y completó: “Se trata de un trabajo intenso en el cual no nos podemos descuidar. Nos llaman y tenemos que estar. La mayoría de los casos tie-

nen que ver con problemas digestivos: diarreas, timpanismos, etc; mientras que también pueden ocurrir lesiones por golpes y traumatismos. Además, no estamos exentos de la atención de partos o alguna otra cuestión excepcional”.

Más allá de esto, Insaugarat dejó en claro que la opinión de este grupo de veterinarios es realmente escuchada por las autoridades de La Rural, implementando cambios y mejoras año tras año, las cuales se ven reflejadas en “una baja importante de casos que se pueden prevenir con buenas prácticas y la firme vocación de asegurar la buena adaptación de los animales al stress lógico de la competencia”.

Y reforzó: “Es clave contar con una guardia veterinaria de esta calidad y características, en favor de buscar siempre asegurar el bienestar de los animales, ofreciéndoles condiciones similares (en la medida de lo posible) a las cuales están acostumbrados en su rutina diaria en el campo”.

Confianza y prevención

Durante nuestro encuentro con los profesionales quedó claro que, si bien durante la muestra las tareas que más tiempo insumen son aquellas que tienen que ver con la atención de emergencias, la capacitación permanente de los veterinarios a productores y encargados en cuanto a la importancia de prevenir situaciones indeseadas en los animales es cada vez más relevante.

“Si se evita la presencia de enfermedades y problemas en los corrales, todo se desenvuelve en un mejor ambiente, evitando situaciones de stress tanto para los animales, como para los productores”, explicó Juan Cruz Muriel.

“Debemos tener mucho cuidado con las enfermedades zoonóticas, como por ejemplo el carbunco, la brucelosis o tuberculosis, cuya sola presencia podría causar grandes inconvenientes”, completó Insaugarat para luego destacar la responsabilidad y el compromiso que se requiere por parte de los veterinarios.

Frente a esto, Facundo Romero marcó la confianza ganada por parte de los veterinarios que inauguraron este servicio, logrando que tanto las autoridades de La Rural, como los productores, confíen en ellos cuando es necesario.

“En este ambiente, la presión y posibilidades de infección suelen ser más altas que en el campo y la eso se puede ajustar con estrategias claras y concretas como, por ejemplo, aplicando dosis de refuerzo a las vacunaciones e insistiendo en la pre-adaptación de los animales desde su campo de origen”.

Coordinación y compromiso

El MV Facundo Romero fue también contundente en diálogo con MOTIVAR al explicar que los responsables de la guardia veterinaria inician su trabajo un mes antes de Palermo, planificando las acciones y unificando criterios y protocolos de acción (además de organizar su trabajo como veterinarios privados).

“Para nosotros la muestra no dura

solo 20 días. Arrancamos en mayo y nos recuperamos en septiembre”, completó el profesional. A lo que Juan Charaf agregó: “Trabajar en equipo y compartir conocimientos es lo que le dará una mayor trascendencia a la guardia, más allá de los profesionales involucrados”.

Ya culminando nuestra entrevista, fue interesante también escuchar la opinión de Emilio Sequi, quien por primera vez participó de las acciones. “Hemos vivido una forma distinta de hacer clínica de grandes animales. Es un formato al cual generalmente no estamos acostumbrados; una experiencia nueva que nos demanda otra forma de interactuar con los productores y con los casos. Es como si estuviésemos en el Mundial de las competencias ganaderas”, aseguró.

Y completó: “Esto también nos lleva a salir de nuestra zona de confort y aprovechar al máximo las posibilidades que tenemos en cuanto al seguimiento de los tratamientos y la correcta resolución de los casos”. AR

Hacelo tuyo! con **PUNTOS** Kronen Vet

	Comprá	
4499 Puntos KrönenVet	Acumulá	2550 Puntos KrönenVet
1 Cafetera Nesspreso	Canjeá	1 Termo Eléctrico Peabody

20 AÑOS ESTO RECIÉN COMIENZA...

kronenvet
 +54 9 221 6374218
 kronenvet.com.ar
 ventas@kronenvet.com.ar

NUEVO LANZAMIENTO!

ANTIPARASITARIO GARRAPATICIDA PARA BOVINOS

GARRAFORT DUO

CIPERMETRINA 10% + ETHION 40%

GANAFORT MEDICINA VETERINARIA

LABORATORIO GANAFORT | WWW.LABORATORIOGANAFORT.COM.AR

Biogénesis Bagó dijo presente en Palermo

» La empresa fue parte destacada de La Rural con acciones en su stand, capacitaciones y una fuerte presencia de marca. Dialogamos su director comercial para Argentina, el MV. Martín Mascarenhas.



Mano a mano. El MV. Martín Mascarenhas en entrevista con Luciano Aba, editor de MOTIVAR.

se les detalló la propuesta de valor actual, describiendo las principales acciones que se están realizando a nivel nacional.

“Estamos atravesando un muy buen momento incluso en un negocio que a nivel general está convulsionado por las variables macroeconómicas de nuestro país.

Nuestros clientes comprenden que nuestro objetivo primordial es darle previsibilidad a la operatoria, preservando la renta del canal para darle sustentabilidad a la actividad. Vendemos productos de alto valor y el productor lo reconoce y acepta”, aseguró Mascarenhas.

Y ejemplificó: “Una de cada dos dosis de vacuna contra la diarrea de los terneros que se comercializan en el país es de nuestra Rotatec, la cual ocupa un lugar de liderazgo aún con un precio más elevado que el promedio de otras ofertas en el mercado”.

Siguen las inversiones

Asimismo, destacó que la empresa tiene presupuestadas inversiones por US\$ 44 millones para avanzar con reformas y adaptaciones en sus plantas de Garín y Monte Grande (Buenos Aires), ligadas a la posibilidad de adaptar cuestiones edilicias y de procesos a normas internacio-

nales que le permitan a Biogénesis Bagó seguir liderando el negocio exportador de productos veterinarios desde Argentina a nuevos mercados.

“Además, estaremos avanzando en una nueva sala de formulación y envase que nos va a aumentar la capacidad instalada”, completó Mascarenhas, para luego hacer foco también en la recientemente difundida noticia ligada a un nuevo acuerdo internacional de la empresa, esta vez para montar una planta de vacunas antiaftosa en Corea del Sur.

Asimismo, el profesional destacó que, en el marco de la vinculación con la Fundación Agropecuaria para el Desarrollo de Argentina (FADA), la empresa concretó una serie de mesas de diálogo entre referentes de su programa de grandes productores y el consultor David Miazzi, donde se pudo avanzar en el debate de la coyuntura y los distintos escenarios que se abren a futuro.

Además, destacó la puesta en marcha del trabajo conjunto con Control Union para certificar bienestar animal y buenas prácticas en distintos establecimientos ganaderos, como ya ocurrió con los casos de los establecimientos La Muñeca y CONECAR.

“El objetivo es poder colaborar para que estas empresas sigan creciendo y logren abrir nuevos mercados donde estos temas están en agenda”, completó Martín Mascarenhas. Y concluyó: “El rol de la tecnología de procesos e insumos es clave para lograr mejores resultados”. **AR**

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Con el objetivo de brindar asesoramiento y soluciones para un desarrollo productivo eficiente, Biogénesis Bagó estuvo presente -una vez más- en la 134ª Exposición Rural de Palermo, el evento ganadero más relevante del país y uno de los más importantes de la región, que tuvo lugar del 21 al 31 de julio pasados.

“El objetivo es promover el desarrollo productivo a través del uso de tecnologías, servicios veterinarios y asistencia técnica que apunten a la sustentabilidad de los sistemas de producción y contribuyan a mejorar la rentabilidad del negocio”, le explicó a MOTIVAR el MV. Martín Mascarenhas, director comercial de Biogénesis Bagó Argentina en una entrevista en el stand del único laboratorio veterinario presente en la muestra.

“Este es un evento muy relevante para la empresa. Teníamos muchas ganas de volver luego de la pandemia para compartir con clientes y usuarios de nuestros productos todo lo que estamos haciendo”, completó.

A lo largo de la exposición, Biogénesis Bagó realizó acciones de capacitación y volvió a patrocinar el servicio de guardia veterinaria, conformado por profesionales y estudiantes. Asimismo, aprovechó la visita de cerca de 2 millones de personas al predio de Palermo (CABA) para realizar una acción especial destinada a animales de compañía, con distintas actividades para concientizar sobre la rabia canina y felina y la importancia de la vacunación para prevenirla.

Novedades

En el marco de La Rural, Biogénesis Bagó también realizó un encuentro con sus principales 30 clientes, a los cuales

Más de 50 años fabricando tecnología de punta

- ✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC
- ✓ Datalogger
- ✓ Regitradores gráficos



INDUSTRIA ARGENTINA
ORGULLO NACIONAL

Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184

copreva



Contra la neumonía, la solución definitiva.

www.generarlab.com.ar



La confianza de los líderes

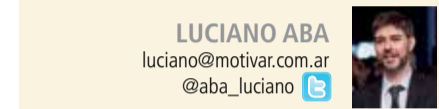
cada día somos más

Seguinos en las redes @laboratoriogenerar
Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA



Bedson amplía su apuesta regional en base a nuevos desarrollos

» Con la mirada puesta en Brasil y otros grandes mercados, la empresa radicada en Pilar, Buenos Aires, sumó a sus filas a Javier Galdara con el objetivo de impulsar acciones que renueven la imagen de la empresa.



Bedson es una PyME argentina, líder en productos para la sanidad animal, que representa un caso exitoso de internacionalización, en el que la región de América Latina representa entre el 45% y 50% de un negocio por el cual la compañía supera hoy los US\$ 18 millones de facturación al año.

Con filiales propias en República Dominicana, Guatemala, México; el Líbano y Malasia, la firma avanza también en la consolidación de sus unidades en Brasil y Europa (España), buscando a la vez impulsar su participación en el mercado africano, chileno, venezolano y otros de interés.

“Las proyecciones están enfocadas en generar soluciones y productos con

un fuerte componente natural, como ya lo hacemos con nuestra línea Bedgen, y encontrar partners tecnológicos y biodesarrollos que sumen a nuestro portafolio”, le explicó a MOTIVAR el director comercial de la empresa, Ignacio Lucero Torres. Y agregó: “Bedson tiene una gran penetración en diversas regiones del mundo, a la cual debemos proveer de nuevos productos (propios o de terceros), mirando a las distintas especies animales, con foco en la producción de proteínas”.

De nuestro encuentro en la planta que la empresa posee en Pilar, Buenos Aires, también participó Javier Galdara, quien con una amplia trayectoria en el rubro estará a cargo ahora de impulsar a la empresa en Sudamérica.

“Nos estamos moviendo de un segmento específico, como puede ser la avicultura y porcicultura, a una mirada más amplia del negocio, sean rumiantes, acuicultura o animales de compañía. El objetivo es consolidar lo que hacemos bien, actualizando la estrategia y mirada a futuro para avanzar en nuevas líneas –también naturales–, muchas de las cuales están dejando de ser un sueño para convertirse en realidad. El desarrollo nacional puede generar una gran diferencia



Renovados. Ignacio Lucero Torres y Javier Galdara.

investigación en curso. Mientras tanto, miramos al mundo y buscamos socios estratégicos. Queremos crecer.

Javier Galdara: Estamos diseñando una nueva campaña de comunicación para ir hacia un objetivo más amplio y abarcativo, alcanzando nuevos destinos y negocios.

Bedson tiene niveles de calidad sólidos y consolidados, los cuales mantendremos, pero ampliando las líneas hacia nuevos desarrollos que generen cambios y mejoras productivas, con el objetivo de incrementar el retorno de la inversión a los productores.

El mayor desafío desde mi nuevo rol es desarrollarnos en Brasil, activando la participación de nuestra filial propia, registrando productos y estando atentos a una demanda cada vez más consolidada para la industria veterinaria.

MOTIVAR: ¿En qué basan este cambio de estrategia por parte de la empresa?

Ignacio Lucero Torres: Si bien nuestro foco se relaciona con productos nutracéuticos, aditivos nutricionales y fármacos, hace dos años definimos una estrategia más amplia para aportar al mercado soluciones tecnológicas en salud animal, teniendo en cuenta el desarrollo de la nutrición como factor de conversión y medicina preventiva. Por eso tenemos 30 proyectos propios de

¿Cuáles son concretamente los desafíos en un mercado como el de Brasil?

ILT: Si bien hasta hace un tiempo nos manejábamos allí por medio de un distribuidor, hemos recuperado nuestros registros y comenzaremos a generar nuevas acciones ya de manera directa. Contamos ya con una demanda consolidada para distintos pro-

ductos propios, buscando avanzar inicialmente en un mayor impacto para nuestra línea de hepatomoduladores.

Además, estamos representando a otra empresa argentina, distribuyendo allí su línea destinada al mundo de las mascotas, en lo que representa el primer paso de un modelo que también replicaremos en el corto plazo en México y otros países del mundo donde ya estamos consolidados como empresa, acompañando la nueva estrategia de negocios.

JG: Brasil es un desafío para Bedson y lo seguirá siendo en los próximos años. Es una plaza ideal para generar demanda en materia de tecnologías y nuevos productos. Buscamos allí también expandir nuestra línea ganadera y también la de acuicultura, trabajando sobre nuevos modelos de negocios.

¿El giro hacia una perspectiva natural y sustentable de los productos es una decisión de la empresa o con un requerimiento de los mercados?

JG: Nuestra empresa trabaja con vete-

rinarios, y los veterinarios tienen el mandato de curar animales. Entonces, mientras que las moléculas antibióticas no estén prohibidas, nuestra idea es poder ofrecer nuestras soluciones, siempre destacando la importancia de los profesionales en su prescripción. Pero, por otro lado, acompañamos desde hace años la necesidad de buscar alternativas, sobre la base de componentes naturales que funcionan en favor de mejorar las conversiones alimenticias, la digestibilidad y la salud intestinal de los animales.

El mayor requerimiento que tiene la industria veterinaria por delante está atado a transformar eficientemente la soja y el maíz en toneladas de carne. Es un desafío grande y desafiante, para el cual estamos preparados.

Debemos ser creativos y contar con una oferta ajustada. Es decir, que su relación de precio-calidad sea justa y se plasme en el mercado bajo una mirada que promueva el aumento de la productividad y bienestar, tanto de los

animales, como de las personas que trabajan en el rubro.

Tenemos un fuerte compromiso con la responsabilidad social y cuidado del medio ambiente, valores que han trascendido a las distintas generaciones en la empresa.

Por eso, nuestra intención es acompañar a los productores y a los veterinarios, para que reciban el asesoramiento de nuestros técnicos en todo lo que tiene que ver con planes sanitarios y el control y buen uso de los fármacos que aplican.

ILT: En el recorrido de los desarrollos de Bedson, la línea Fosbac ha marcado un hito que se mantiene vigente, con mucho éxito en Oriente Medio, Asia, México y Argentina, por citar algunos ejemplos; pero también contamos con la que llamamos “línea verde”, basada en la salud hepática y digestiva de los animales. La plataforma que miramos ahora es la del sistema digestivo, con el objetivo de generar nuevas soluciones orientadas a la prevención de enfermedades.

¿Cómo vislumbran el futuro inmediato de la empresa?

ILT: El mercado veterinario reconoce la trayectoria y la calidad de los productos de Bedson. Hoy el desafío pasa por crecer e impulsar a la compañía a que se consolide como un jugador destacado en el mundo de la salud animal y para lograrlo, partimos de 3 pilares como base: por mercados (consolidando Brasil y España); por especies (incursionando en rumiantes, acuicultura y pets) y por productos, con foco en el seguimiento de aditivos naturales para el sistema digestivo principalmente.

No nos ponemos barreras, ni limitamos nuestra estrategia, a pesar de que conocemos el corazón de nuestro negocio. Miramos el mercado multinacional con atención, buscando captar profesionales para tener toda la experiencia de especialistas que potencien nuestras filiales y fomenten la cultura de trabajo y respeto impuesta por nuestros fundadores, pero con una clara proyección a futuro. **AR**

VIDA
Veterinarias Integradas de Argentina S.A.

DISTRIBUYENDO CONFIANZA

VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunicate con nosotros:

Tel: (03388) 420777 / 420514 / 424877
Fax: 0800-7777-842 (VIA)
ventas@veterinariasintegradas.com
www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES

Veterinarias Integradas de Argentina S.A.
© 2016 - Todos los derechos reservados

STERIOLOX[®]

Servicio Integral de Esterilización de Grupo Quality S.A.

Esterilización para terceros por óxido de etileno y vapor de agua

Comprometidos con la sanidad animal

BPF Aprobados por ANMAT
Certificación ISO 9001:2015

España N° 3475, Villa Lynch (CP 1650) San Martín. 4753.2414 // 4754.0743 // +54 9 1140767036

www.sterilox.com.ar
info@sterilox.com.ar

 : Sterilox_

TRABAJO CONJUNTO ENTRE 6 PROGRAMAS NACIONALES

El cambio climático foco de la agenda ganadera del INTA

» El desafío nacional de alcanzar carbono neutralidad a mediados del siglo está en marcha. Para lograrlo, la entidad se enfoca en la producción de carne, leche y fibras animales con carbono cero.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivator.com.ar

La neutralidad de carbono implica alcanzar un resultado neto de cero emisiones de gases de efecto invernadero (GEI). Esto es, emitir a la atmósfera la misma cantidad de gases que se absorbe por otras vías.

Por esto, coordinadores de 6 programas nacionales del INTA relacionados con la ganadería y el cambio climático se reunieron en el Instituto de Investigación Animal del Chaco Semiárido (IIACS) en Tucumán para analizar cuáles son las acciones y estrategias que se deben reforzar, reorientar o cambiar para alcanzar ese propósito.

La jornada reunió a Mariano Garmendia, Nacira Muñoz, Carlos Parera –presidente, vicepresidente y director nacional del INTA, respectivamente–, Mauricio

Álvarez –Programa Carne y Fibras Animales–, Miguel Taverna –Programa Leche–, Ariel Pereda –Programa Salud Animal–, Luis Colcombet –en representación del Programa Forestales–, José Volante –Programa Recursos Naturales–, Alejandro Radrizzani –Programa Forrajes, Pasturas y Pastizales–, Alejandro Rago –director del Centro de Investigaciones Agropecuarias (CIAP)– y Eva Cafrune –directora del IIACS–, entre otras autoridades nacionales y regionales.

“Juntarnos a discutir y analizar la política del INTA a nivel nacional es importante y es fundamental federalizar la discusión, sobre todo, para pensar juntos la ganadería que se viene, como parte de lo que necesitamos para crecer”, señaló Garmendia.

“Buscamos redoblar esfuerzos y, en esta línea, este espacio es una oportunidad en relación a lo que demanda un mundo que requiere el abordaje de la problemática del cambio climático”, afirmó Muñoz.

“El cambio climático tiene un lugar central en la agenda actual del INTA, debido a que vemos la necesidad de acordar una estrategia institucional para la próxima cartera programática”, destacó Parera.

A partir de la adopción del Acuerdo de París, en la Conferencia de las Partes



Silvopastoril. Buenos efectos sobre la producción forrajera, el bienestar y la productividad animal.

damente en el año 2050.

Sistemas silvopastoriles, socios para enfrentar el calor

Entre los trabajos que se presentaron, se encuentra un estudio realizado en el campo experimental del IIACS del INTA sobre el efecto de un sistema silvopastoril con algarrobo blanco y pastura megatérmica sobre la producción forrajera y la productividad y bienestar animal.

El estudio se enfoca en evaluar, mediante variables e índices ambientales, la producción maderable, la cantidad y calidad de forraje producido, la captura de carbono en el suelo y la vegetación, la fijación simbiótica de nitrógeno de algarrobo, la dinámica de la napa freática y la producción y el comportamiento animal.

“Las diferencias ambientales entre los sistemas con y sin árboles afectan la producción y calidad forrajera y, consecuentemente, la productividad animal”, señaló Radrizzani –investigador responsable del ensayo–, quien detalló que también se modifica el patrón de comportamiento de los animales, que sin árboles “destinan mayor proporción de su tiempo al traslado y al consumo de agua de bebida, en comparación con el sistema silvopastoril con árboles”. **AR**

(COP21) en 2015, los países participantes comenzaron a estudiar escenarios posibles en función del aumento de las concentraciones de GEI en la atmósfera, y el consecuente aumento en la temperatura a escala global.

En 2018 el Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático (IPCC, por su sigla en inglés) presentó un informe sobre los impactos esperados a raíz de un calentamiento global de 1,5 °C por encima de los niveles preindustriales y las sendas de emisiones correspondientes a ese aumento.

Entre otras cosas, el informe advirtió que sería necesario que las emisiones netas globales de CO2 de origen humano disminuyeran en 2030 alrededor de un 45%, respecto de los niveles de 2010, y siguieran haciéndolo hasta alcanzar el “cero neto” aproxima-

La mejor Cobertura Médica para tu Empresa

- Planes corporativos a medida
- Medicina preventiva
- Y mucho más



LUIS PASTEUR

Cuidamos tu salud



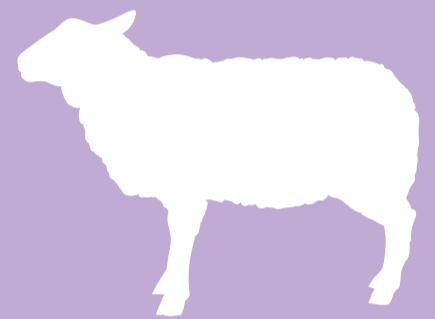
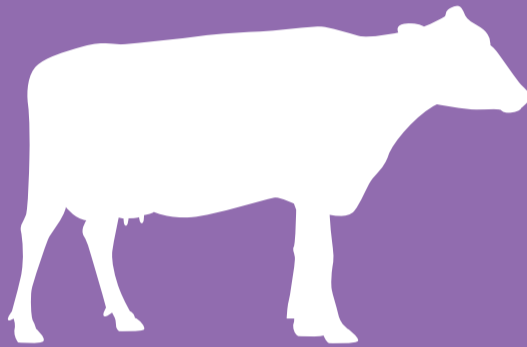
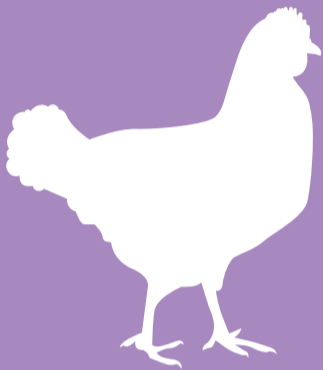
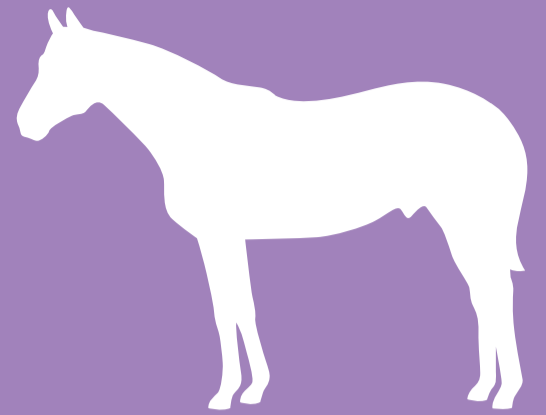
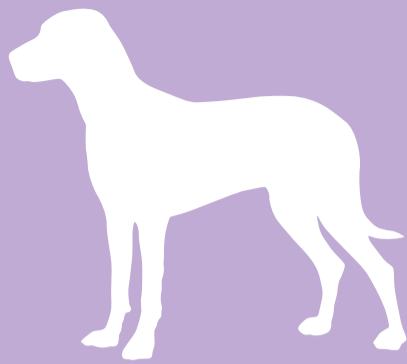
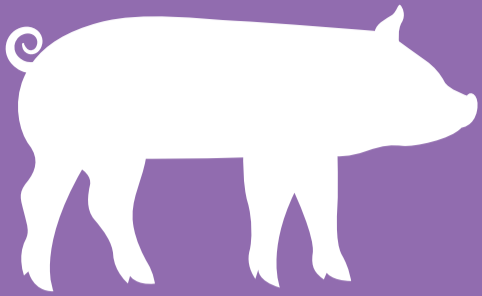
LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS.



Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.caminosdistribucion.com.ar





CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE

CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

