

MOTILIAZAR

¿QUÉ PASA CON EL USO DEL ESTRADIOL?

El Senasa validó la propuesta enviada a Consulta Pública y prohibió su administración en los equinos.

Pág. 10.

UN TERMÓMETRO PARA LA GANADERÍA

Analizamos junto a un grupo de veterinarios el impacto de las variaciones climáticas vividas en el verano sobre los rodeos.

Pág. 18 a 20.

¿CUÁNTO SABEMOS HOY DE LA FIEBRE Q?

Natalia Cardillo comparte información clave sobre esta zoonosis, luego del brote registrado en Entre Ríos.

Pág. 28 a 30.

ALERTA POR INFLUENZA AVIAR EN EL MUNDO

Desde octubre, 54 países declararon la presencia de la variante altamente patógena de la enfermedad.

Pág. 63.

OTROS US\$ 60 MILLONES

PARA PREVENIR ENFERMEDADES

En una entrevista exclusiva, el gerente general del Laboratorio CDV, Juan Roô, anunció una nueva inversión en el país. Se construirá una tercera planta de elaboración de vacunas veterinarias que le permitirá a la empresa multiplicar su capacidad de producción y dar cumplimiento a las normas internacionales PIC/S. **Páginas 50 a 52.**



**AL MOMENTO DE CONFIAR,
HACELO EN UNA MARCA LÍDER**



NUEVA TUBERCULINA BIOGÉNESIS BAGÓ

Reactivo para un diagnóstico **certero** y **confiable** de la Tuberculosis bovina.

Consultá con tu médico veterinario



ANTIPARASITARIO SUPERIOR

3,5%
DORAMECTINA

Dovertec® DORADO

- Eficaz contra Ura
- 30 días de poder residual absoluto contra Garrapatas
- 100% eficaz contra Parásitos Gastrointestinales
- Eficaz contra Bicheras

over 40
MEDICINA VETERINARIA AÑOS

www.over.com.ar

Providean® BIOLÓGICOS

VACUNE PRE DESTETE Y GANE MÁS KILOS

Providean Respi 8 Querato y Providean Clostridial 10P, la mejor combinación para obtener los mejores resultados.

Providean® RESPI 8 QUERATO
Vacuna contra el síndrome respiratorio y queratoconjuntivitis en bovinos.
Bordetella pertussis, Pasteurella multocida, Pasteurella haemolytica, Mycoplasma agalactiae, Mycoplasma bovis, Mycoplasma neurolyticum, Mycoplasma thermophilum, Mycoplasma hyopneumoniae, Mycoplasma capripneumoniae, Mycoplasma paratuberculosis, Mycoplasma indicus, Mycoplasma fortuitum, Mycoplasma chelonae, Mycoplasma neoaurum, Mycoplasma fortuitum, Mycoplasma chelonae, Mycoplasma neoaurum.

Providean® CLOSTRIDIAL 10P
Vacuna contra Pierna Negra (Mancha), Gangrena Gasosa, Septicemia Infecciosa Necrosante, Actinobacilosis, Bacilar Infecciosa, Enterotoxemia, Cabeza hinchada de los terneros, Muerte Súbita, Tétanos, Pasteurella multocida y Pasteurella haemolytica.
Clostridium chauvoei, septicum, perfringens tipo C, cordifil, novyi B, haemolyticum (Clostridium novyi tipo D), botuli, Pasteurella multocida, Pasteurella haemolytica.

TECNOVAX
Sanidad Animal

GMP CALIDAD TECNIVAX PARA EL MUNDO

LÍDER EN EL MERCADO

6 PUNTOS DE IMPRESIÓN | ENTREGA INMEDIATA

CARAVANAS OFICIALES ELECTRÓNICAS



CARAVANAS OFICIALES



CARAVANAS ELECTRÓNICAS



IDENTIFICACIÓN Y PESAJE ELECTRÓNICO GALLAGHER
BASTÓN IDENTIFICACIÓN + MONITOR DE PESAJE



CONSULTÁ POR LÍNEA COMPLETA

ACCESORIOS
PINZA APLICADORA + REPUESTO AGUJA



CARAVANAS DE MANEJO

13 COLORES DISPONIBLES



CARAVANAS DE FEEDLOT



ARGENTFLEX
CARAVANAS

CARRETELES
RAFAELA

FABRICANTES DE CARAVANAS

TRAZA
CARAVANAS ELECTRÓNICAS

SÚPER OFERTA CARAVANA ELECTRÓNICA OFICIAL PRECIOS DIRECTO A PRODUCTOR

BOTÓN

Desde 25 a 1000 uni. U\$D 1,33

Más de 1.000 uni. U\$D 1,22

Más de 3.000 uni. U\$D 1,16

Más de 5.000 uni. U\$D 1,12



CADA 1.000 CARAVANAS UNA
PINZA APLICADORA S/CARGO



BINOMIO

Desde 25 a 1000 uni. U\$D 1,63

Más de 1.000 uni. U\$D 1,51

Más de 3.000 uni. U\$D 1,46

Más de 5.000 uni. U\$D 1,43



PROMO VÁLIDA
HASTA EL 31 DE MARZO

5 AÑOS DE
GARANTÍA

senasa
SERVICIO NACIONAL DE SANIDAD
Y CALIDAD AGROPECUARIA

ICAR
CERTIFICACIÓN
INTERNACIONAL

La facturación se hará por cuenta y orden del comercio veterinario que determine el consumidor final (productor) SIN EXCEPCIÓN.

REALIZÁ TUS PEDIDOS A TRAVÉS DE:



PÁGINA WEB
www.carretelesrafaela.com.ar



NUEVA APP (Descarga en Google Play)
ArgentFlex

CASA CENTRAL RAFAELA

Cpto. Elías Zubriggen 395 (Esq. Eloy Gaitán) 03492 578205 / 578733

SUCURSAL BUENOS AIRES

John Cook 3145 (Esq. San Pedrito)
03492 15571518 / 011 1558526812

SUCURSAL CARLOS CASARES

Acceso Roberto Mouras 304
Bs. As. - 02395 15433602

SUCURSAL BAHÍA BLANCA

Pedro Pico 52 - Bahía Blanca
03492 15668650

SUCURSAL RÍO CUARTO

Roma 2550 (Esquina RN A005)
Córdoba - 03492 15206872

SUCURSAL CORRIENTES

Chacabuco 1577 - Corrientes
0379 4430716

SUCURSAL SANTA ROSA

NUEVA SUCURSAL LA PAMPA
Circunv. Santiago Marzo 1909

krönen

— DISTRIBUIDORA VETERINARIA

20 AÑOS ESTO RECIÉN COMIENZA

2002

Nace Krönen, una empresa dedicada a la distribución y comercialización de productos veterinarios.



2008

Implementamos nuestros sistemas de **cadena de frío** para la conservación de nuestros productos.



2015

Ampliamos nuestra flota de vehículos y **zonas de cobertura**.



2018

¡Nos digitalizamos! Lanzamos la App KrönenVet y página web con pedidos e commerce.



2021

Nació "**Club KrönenVet Emprendedor**" y superamos los 1.2 K clientes en todo el país.



2022

Krönen cumple 20 años, nos renovamos con rebranding de logotipo.



Esto recién comienza...

Lo que se viene:

- Ampliaciones de infraestructura
- Nueva página web
- Plan de beneficios y más!

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



¿Estamos listos para la Era de la diferenciación?

Cuando los veterinarios hablan de la necesidad de "correrse" un poco de la manga, no lo hacen porque las tareas que allí realizan no les gusten o no tengan importancia. Incluso tampoco lo hacen por referirse al muchas veces mal estado de las instalaciones en las que les toca trabajar. Ese "correrse" de la manga tiene que ver con la necesidad de lograr estabilizar, delegar y supervisar las tareas operativas para poder dedicarse, además, a pensar, analizar y planificar un asesoramiento más integral a los productores. Y esto en cierta medida nos pasa a todos. En el campo, en las veterinarias de las grandes ciudades, en los laboratorios, las distribuidoras y, hasta -creánnos- en los medios de comunicación. Para agregar valor es necesario elevar el piso de lo que se ofrece. Atrás quedó la época en la que todas las acciones se centraban en los productos. Hoy el servicio y fundamentalmente el asesoramiento en cuanto a cómo, cuándo y por qué emplearlos es la clave para ser competitivos. Poder diferenciar lo que uno ofrece de lo que ofrecen los demás es la clave. Sobre todo, cuando ese producto o servicio es fácilmente replicable en la práctica por cualquier otra persona u empresa. Y esto los veterinarios dedicados a las distintas producciones animales que se llevan adelante en nuestro país lo saben.

EL CAMBIO YA EMPEZÓ
Este año MOTIVAR cumple 20 años. Y gracias

a que la situación sanitaria vinculada al COVID19 en nuestro país lo permite, hemos podido volver a encontrarnos presencialmente con muchos de ustedes. Y lo seguiremos haciendo, con el agregado hoy de poder transmitir en vivo desde cualquier lugar del país nuestras históricas coberturas a través de nuestras redes sociales. Nuestro objetivo de comunicación 360° está listo y crecerá sobre la base de lo que día a día podamos interactuar y difundir del sector veterinario. Esto sin dudas nos permitirá ofrecer productos diferentes. Como dijimos, el hecho de poder volver a tomar contacto directo con profesionales de distintos rubros y partes del país nos permite validar que muchos de los cambios que venimos narrando desde este medio, comienzan a ser realidad. ¿Y por qué decimos esto? Porque si bien la capacitación y actualización técnica es absolutamente clave en relación con el desarrollo a futuro de la profesión, hoy los veterinarios analizan de otra manera su rol en cada una de las actividades en las que intervienen y sin dudas han logrado reforzar su opinión sobre los temas de su incumbencia. Da la sensación (aunque nuestro día a día muchas veces nos impida analizarlo), que se pasó del "decir" al "hacer". Con mucha alegría recordamos siempre los cientos de charlas, conferencias y foros de las cuales en estos 20 años hemos participado con MOTIVAR escuchando largos debates entre veterinarios en cuanto a cómo posicionar mejor su trabajo, de qué manera eficientizar

la actualización y cobranza de sus honorarios y cómo ofrecer un servicio que realmente no le deje dudas al productor en cuanto al costo beneficio de invertir buenas sanidad y manejo.

CON EL APOYO DE LAS REDES Y LOS REFERENTES

En este mundo convulsionado en el que vivimos, no es tiempo ni de perezosos, ni de egoístas. Por eso, cuando planteamos que la profesión veterinaria ya ha iniciado el cambio del que tanto se habló, lo hacemos sobre la base de dos pilares bien concretos: el cada vez mejor uso de las redes sociales y el positivo acompañamiento de los referentes. El solo hecho de haber comenzado a mostrar en video las ta-

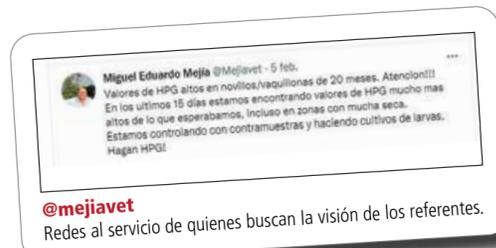
reas que realizan en los establecimientos ganaderos, por ejemplo, ha llevado a los veterinarios a avanzar en la profesionalización de su imagen, impulsando la llegada directa a productores y distintos actores de la cadena productiva.

La voz de la profesión se extendió. ¿Alcanza con esto? Ese es otro tema.

El punto para resaltar aquí es el evidente acompañamiento de los referentes históricos del sector al "surgimiento" de nuevos profesionales en este último tiempo, los cuales al tiempo que se van insertando activamente en el campo laboral, posicionan



Si bien la actualización técnica es clave en relación con el desarrollo de la profesión, hoy los veterinarios analizan de otra manera su rol en las actividades en las que intervienen, reforzando su voz de liderazgo.



@mejiaevet
Redes al servicio de quienes buscan la visión de los referentes.

su opinión y comparten contenido de alto valor en las redes sociales.

Si el productor no sabe lo que tiene que hacer y nadie se lo explica, el error es del asesor. No tengan dudas. Por eso y por más básico que parezca, el hecho de que mes a mes, temporada a temporada, un "batallón" de cuentas de Instagram, Facebook y Twitter recuerden el calendario sanitario y lo justifiquen técnica y económicamente es un avance enorme.

Pero volvamos a los referentes y su vinculación con toda una nueva camada de profesionales. Las redes lo hicieron posible. Unos aprendiendo de

otros; tomando conceptos, discutiendo ideas, queriendo hacer cosas juntos... Hablar, comunicarse y compartir. Funciona. Y cuando el mensaje se unifica todo funciona mejor. Habrá diferencias, seguramente, pero hoy el cambio en este sentido es evidente.

Un mejor vínculo entre colegas, sumado a una herramienta de difusión como WhatsApp, por ejemplo, puede lograr muchos de los desafíos que se pregaron durante años en relación a la importancia de la extensión de los profesionales. El cara a cara es irremplazable, pero no aprovechar la posibilidad de hacer masivo el conocimiento a través de las redes, no sería una decisión inteligente.

DESAFÍO 2022

No se equivoca la Federación Veterinaria Argentina cuando sostiene que los veterinarios

siempre están presentes en el día a día de la sociedad en su conjunto, interviniendo en múltiples actividades. Tampoco lo hace el Colegio de Veterinarios de Buenos Aires, cuando impulsa campañas para destacar el rol indispensable de la profesión como agentes de salud pública. El desafío es ahora poner todo eso en práctica. La profesión viene mostrando avances y cambios concretos en este sentido. Falta, hay errores, pero se avanza con una mentalidad renovada y el claro desafío de agregar valor en cada una de las intervenciones.

Ese será el objetivo también durante este 2022 en MOTIVAR.

En el año de nuestro 20° Aniversario renovaremos las energías, el equipo y las acciones de difusión, siempre con el objetivo de mejorar y compartir información de calidad como la que los acompañará en esta edición de marzo.

Entrevistas e informes exclusivos; anuncios de inversiones; análisis de expertos y un amplio caudal de contenido para mantener a nuestros lectores cada vez más informados sobre las distintas novedades que impactan en el día a día de sus trabajos.

La Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE) sigue bien de cerca el avance de la Peste Porcina Africana en todo el mundo. Incluso en su página Web (www.oie.int) publica regularmente informes destacando zonas y cantidad de establecimientos afectados. En este caso, la actualización de febrero.



ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGA EL DOCUMENTO COMPLETO EN PDF



MOTIVAR



Director
Luciano Esteban ABA
(011) 15-5014-1296
luciano@motivar.com.ar

Diseño y fotografía
Nicolás de la Fuente
(011) 15-6131-9954
nicolas@motivar.com.ar

Dirección de Marketing
Margarita Briceño
(011) 15-7045-7170
margarita@motivar.com.ar

Publicidad
publicidad@motivar.com.ar
(011) 4717-2153

Impresión Mariano Mas SA

Redactores
Solana Sommantico
solana@motivar.com.ar
Guadalupe Varelli
guadalupe@motivar.com.ar
Facundo Sonatti
redaccion@motivar.com.ar

Fecha de cierre de esta edición:
4/3/2022

Asociación de ideas SRL

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de ideas S.R.L., Monseñor Larumbe 1750, Martínez (B1640GY), Buenos Aires, Argentina. Tel/fax: (011) 4717-2153.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-0566. RPI N°: 732146

Chemo, un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU
Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina
T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287
consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar



NUEVAS INSTALACIONES CON UN CONCEPTO INNOVADOR PARA NUESTROS CLIENTES



- ✓ Biología Molecular
- ✓ Calidad
- ✓ Seguridad



Av. Tomás Cosentino 225, 9 de Julio, Bs. As. (CP. 6500)

(549) 2317 407709

info@lab9dejulio.com.ar

Laboratorio 9 de Julio

www.lab9dejulio.com.ar

DECISIONES CON IMPACTO SOBRE EL TRABAJO DE LOS VETERINARIOS

Estradiol: ¿cómo queda el paquete de medidas para cumplir con la UE?



» El Senasa mantuvo su propuesta tras la Consulta Pública y sumó la prohibición de la administración en equinos en todo el territorio nacional.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

La novela del verano en cuestiones sanitarias llegó a su fin y mientras algunos referentes sostienen que “podría haber sido peor”, va quedando claro el mapa de acción de cara al futuro inmediato.

¿A qué nos referimos? A lo que fue el proceso de Consulta Pública y oficialización de resoluciones y disposiciones vinculadas al no uso de productos veterinarios que contengan “17 β Estradiol” para el caso del ganado que se destine a faena con destino a la Unión



Europea en nuestro país.

Llamados telefónicos, cartas, publicaciones en redes sociales, reuniones oficiales y hasta recambio de autoridades de por medio (Ver Nota adjunta), las propuestas iniciales del Senasa no solo avanzaron, sino que incluso sumaron una determinación que se dio a conocer sobre finales del mes de febrero: la prohibición de la administración de productos veterinarios que contengan estradiol y/o sus derivados en los equinos.

En definitiva, el paquete de medidas tomadas (y ya publicadas oficialmente) por el organismo sanitario abarca tres rubros bien concretos.

1. Alcance en los laboratorios veterinarios

Tal como se publica en la Resolución 118 de 2022, los productos veterinarios nacionales o importados destinados a ser utilizados en animales productores de alimentos para consumo humano que contengan en su formulación estradiol y sus ésteres, deben incluir en sus rótulos, de manera claramente visible, la siguiente leyenda: “Este producto no debe administrarse en animales productores de alimentos para consumo humano cuyos productos cárnicos se exporten a la unión europea y/o a otros países con requisitos equivalentes”.

Asimismo, todo material publicitario y de embalaje que corresponda a los productos mencionados en el artículo precedente, debe incluir la misma leyenda.

2. Prohibición de uso en equinos

La mencionada normativa también prohíbe en todo el territorio nacional “la administración en équidos de los productos veterinarios que contengan en su formulación estradiol y sus ésteres”.

Al tanto de esta novedad, **MOTIVAR** tomó contacto con el responsable de la Dirección de Productos Veterinarios del Senasa, quien brindó detalles en cuanto a la decisión.

NUEVAS AUTORIDADES EN EL ORGANISMO SANITARIO

“Tenemos que ser ágiles e inteligentes”

Las nuevas autoridades del Senasa, Diana Guillén, presidenta, y Rodolfo Acerbi, vicepresidente, asumieron al frente del Organismo. Sus designaciones fueron publicadas en el Boletín Oficial, mediante el Decreto 80/2022.



Ahora. Diana Guillén y Rodolfo Acerbi.

En un encuentro de presentación, realizado en la sede central del Organismo con directores nacionales, regionales y coordinadores manifestaron su convicción de trabajar por un Senasa del siglo XXI.

“La idea es profundizar el trabajo en equipo e impulsar la articulación entre las distintas áreas del Senasa e inclusive con otros organismos del Estado y de la actividad privada para dar respuesta a las necesidades de los distintos actores que integran el sector agropecuario”, señaló Guillén. Por su parte, Acerbi recordó su an-

terior paso por el Servicio y remarcó que “el compromiso asumido es por el respeto que tengo hacia el Organismo”. Y agregó que “el Senasa es clave para mantener la sanidad animal, la protección vegetal y la inocuidad de los alimentos”. Sostuvo que “tenemos que ser ágiles e inteligentes”.

Estas designaciones se producen luego de las renunciaciones (vía carta dirigida al presidente de la Nación, Alberto Fernández) de Carlos Paz y Carlos Milicevic.

“Esta nueva versión que incluye la prohibición en equinos, no fue a Consulta Pública pero sí fue consultada con los sectores más directamente afectados, como la Comisión Nacional Asesora en Sanidad Equina (CONASE) y las cámaras que agrupan al sector”, aseguró Federico Luna frente a un tema que ya generó respuestas por parte de profesionales del sector en todo el país.

3. Declaraciones juradas

Por su parte, la Disposición 54/2022 de la Dirección Nacional de Sanidad Animal del Senasa, dispuso que “los bovinos y bubalinos de las categorías vacas y vaquillonas, así como los ovinos de las categorías ovejas y borregos, que egresen de un establecimiento ganadero de origen con destino a un Establecimiento Rural Proveedor

de Ganado para Faena Exportación con destino a la UE o de un Establecimiento Pecuario de Engorde a Corral proveedor de bovinos para faena con destino a exportación, deben estar amparados por la Declaración Jurada de Proveedor de no uso de productos veterinarios que contengan “17 β estradiol” y sus ésteres (Ver imagen).

Asimismo, cuando un establecimiento rural proveedor de ganado para faena exportación o un establecimiento de engorde a corral proveedor de bovinos para faena con destino a exportación requiera realizar la remisión de animales con destino a faena exportación UE, debe excluir del despacho a los bovinos y bubalinos (vacas y vaquillonas), así como los ovinos de las categorías ovejas y borregos que hayan sido tratados con “17 β estradiol” y sus ésteres. **AR**



Línea Calier Antiparasitarios



Las **enfermedades parasitarias** de los rumiantes ocupan un lugar importante en la práctica veterinaria. La forma de abordar estas enfermedades es diferente dependiendo de la **especie y aptitud** (leche / carne) del hospedador, y del **tipo de parásitos** más frecuente. En cualquier caso, el **uso de antiparasitarios** junto con el asesoramiento profesional y una estrategia debidamente establecida (ej. combinación con mineralizantes), es crítico para mantener la salud de los animales, mejorar su bienestar y reducir el impacto en producción que esta pérdida en salud produce en los animales infectados.

Mediante el **QR** encontrarás los **productos antiparasitarios** que **CALIER** pone en tus manos para librar a nuestros rumiantes de estos incómodos y dañinos organismos.

ENTERATE MÁS, SEGUINOS EN LAS REDES.
WWW.CALIER.COM.AR



SERÁ CLAVE SELECCIONAR LOS ANTIPARASITARIOS CORRECTOS

“La seca no disminuirá los reservorios; hay que desparasitar al destete”

» Pedro Steffan destaca y justifica la importancia de que los veterinarios profesionalicen su trabajo en el control de una de las principales causas de pérdidas en la ganadería bovina, como son los parásitos internos.



Clave. No descuidar a los terneros en un momento delicado para el animal y estratégico para el sistema productivo.



Pedro Steffan. “Desparasitar con drogas que no funcionan, es lo mismo que no desparasitar”

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Este momento del año es estratégico para el futuro de la ganadería. Tanto por su impacto epidemiológico, como productivo y de manejo, el control de los parásitos internos que afectan a los bovinos será (o al menos debería ser) uno de los principales trabajos que los veterinarios de todo el país deberán eficientizar en los terneros que comienzan a ser destetados.

Evitar pérdidas en las ganancias de peso que oscilan (al menos) entre los 15 y 50 kilos por animal es el desafío; tan-

to como mantener la producción ordenada para permitirle a los animales el mejor desarrollo posible. Frente a la importancia de contextualizar las recomendaciones en los tiempos que corren y luego de un verano climáticamente complejo, **MOTIVAR** tomó contacto con el MV Pedro Steffan, referente en la temática y actualmente Co Director en Fiel & Steffan Consultores Asociados, empresa que además de brindar asesoramiento y servicios en parasitología animal, mantiene fuerte la apuesta por

su App VetParaSite, como herramienta clave para los profesionales. “La experiencia en campos de invernada indica que los veranos secos generan una mortandad de larvas parasitarias muy importante en el pasto, pero no así en la bosta, que suele mantener la humedad, dándoles lugar a que sobrevivan y se conviertan en el pie de infección para el inicio del problema, cuando aparecen las lluvias del otoño o algunas esporádicas previas”, aseguró el referente de amplia trayectoria también en el INTA y en la FCV de Tandil (UNICEN). Más allá de los destetes anticipados realizados en distintas partes por falta de pasto para cuidar las vacas, Steffan destaca la importancia de no descuidar

a los terneros y garantizarles alimento de calidad y una muy buena sanidad. “Normalmente la carga de parásitos que se acumula durante el período de cría del ternero no es muy importante, lo cual es ayudado por un sistema que se basa en una dieta láctea y el aporte de inmunidad que generan las vacas en el sistema. Sin embargo, una vez que comienza a desarrollar el rumen y a comer pasto, el ternero empieza a infectarse. Esa carga parasitaria que no venía interfiriendo demasiado en las ganancias de peso, empieza a producir sus efectos negativos”. Frente a esto, el profesional fue

“El tratamiento al destete es estratégico y está indicado incluso sin que se realicen análisis previos”.

Continúa »»

Al gran campo argentino, salud!

trt
DISTRIBUIDORA VETERINARIA

• SANTA FE · SAN JUAN 2434
0342 455 7214

• RESISTENCIA · SALTA 985
0362 443 0470

• VERA · PTE. PERÓN 853
03483 422 098

• RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SANSFIELD
03492 29 0767

• TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586
03491 470 544

• MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725
0223 472 2540

TRTSA.COM.AR
@TRTvet

Un **seguro** para la preñez lograda.

Aplicá tecnología en el tacto y asegurate de que el negocio no pierda rentabilidad.

SUPLENUT®
BIOABORTOGEN® H
BIOLEPTOGEN®

La evolución de la salud animal.

Biogénesis Bagó

contundente: “Por eso, el tratamiento al destete es estratégico y está indicado incluso sin que se realicen análisis previos: sabemos lo que tenemos que hacer: borrar todo el historial de infección que trae el ternero para que no genere consecuencias hacia adelante”.

¿Con qué desparasitar?

Durante nuestra entrevista, Steffan aseguró que muchos campos ganaderos han desarrollado un problema de resistencia muy serio, principalmente en el caso de endectocidas, que han sido empleados masivamente en los últimos tiempos.

“Es clave que veterinarios y productores comprendan que desparasitar a los animales con drogas que no funcionan, es lo mismo que no desparasitarlos”, graficó el veterinario. Y agregó: “Hoy vemos que hay solo dos grupos químicos (Levamisol y Monepantel) que no muestran resistencia para el caso de los bovinos. Ambos tienen un espectro importante y por los géneros parasitarios que actúan en este momento, deberían ser de primera elección”.

A sus recomendaciones, el profesional sumó otra bien concreta: no enviar terneros al pastoreo sin desparasitar, ya que podrían ser la fuente de

contaminación de la pastura con huevos y así, generar el pie de infección para los siguientes meses.

Otro dato surgido de nuestro diálogo tiene que ver con la importancia de cuidar la sanidad de los terneros en este momento estratégico frente al stress que produce el destete y el inminente arribo de todo el paquete de vacunas que se le aplicará para reforzar su inmunidad.

“Es clave en esta instancia contar con una base sanitaria buena que permita el mejor de los resultados”, explicó Steffan.

VetParaSite, momento clave para poner en marcha la App

El diagnóstico de laboratorio, la correcta interpretación de los resultados y la apropiada selección de los antiparasitarios, son la base del control parasitario para obtener una máxima producción de carne.

Entendiendo esto y volcando allí todo su conocimiento y experiencia, los hoy consultores Pedro Steffan y César Fiel lanzaron en 2021 la App VetParaSite, una herramienta digital diseñada para recomendar decisiones en el tratamiento y control de los parásitos internos del ganado, que ya puede descargarse desde Play Store, App Store o en www.vetparasite.com.



Para descargar. Ingresar en www.vetparasite.com.

INICIA EL PROGRAMA DE CONTROL DE PARÁSITOS EN RAUCH, BUENOS AIRES

El partido bonaerense de Rauch pone en marcha en marzo un Programa de Control de Parásitos en bovinos, que ya comienza a divulgarse y ser de interés en otras localidades del país. El mismo es fruto del trabajo conjunto entre la Fundación Rauch de Erradicación de la Fiebre Aftosa (FREFA), el Círculo de Veterinarios, el Laboratorio Regional Rauch y el soporte de Fiel & Steffan Consultores Asociados y la App VetParaSite. Además, cuenta con el apoyo de los laboratorios Biogénesis Bagó, Zoetis y Vetanco. Junto a 25 veterinarios y productores de la zona, sumado el laboratorio regional de diag-

nóstico provincial, llevaremos adelante una caracterización de resistencia en los campos que se sumaron”, explicó Steffan. Y profundizó: “En mayo se inician los test de resistencia con todos los grupos químicos y esperamos culminar en octubre con una devolución sobre la situación de cada establecimiento y un plan de trabajo para avanzar en acciones de control durante 2023, conociendo lo que realmente ocurre en el terreno”. Vale decir que estos 25 veterinarios emplearán la App VetParaSite para el seguimiento y monitoreo parasitológico de las tropas.

“Logramos canalizar el conocimiento y la experiencia en biología, epidemiología y clínica acumulada en más de 40 años, en algo tangible. Generamos una solución tecnológica integral, con basamento teórico y práctico (los algoritmos y las ponderaciones se basan en nuestra experiencia aplicada), con recomendaciones concretas”, aseguró Steffan.

La herramienta procesa el conteo de huevos en materia fecal (HPG) y su interacción con 10 variables epidemiológicas, productivas, clínicas y terapéuticas. El usuario carga la información del sistema de producción sobre una plantilla preestablecida y el resultado del HPG del lote de animales.

La aplicación generará la recomendación de desparasitar o no, incluyendo medidas adicionales de control. No obstante, es clave que prevalezca la opinión del veterinario actuante.

“VetParaSite es una herramienta que

ayuda al colega a tomar la decisión, pero sin perder de vista el criterio profesional. Ordena y genera informes que nos permiten tener en una carpeta todo el seguimiento de las tropas”, aseguró nuestro entrevistado.

La App recomienda los antiparasitarios apropiados, teniendo en cuenta los antecedentes de resistencia a las diferentes drogas en el establecimiento y alerta al usuario acerca de las fechas que deberían realizarse los nuevos muestreos de materia fecal.

“Es por esto que resultaría ideal que los profesionales pongan en marcha esta tecnología junto a las desparasitaciones al destete para, a las 8 semanas aproximadamente, hacer el primer muestreo y comenzar a trabajar de manera organizada, tal como lo estaremos haciendo en el Programa de Control de parásitos en Bovinos que pone en marcha el partido bonaerense Rauch (Ver Recuadro), concluyó el MV Pedro Steffan”. AR

Biológicos  TECNOFARM

TRIPLE SOLUCIÓN EN UNA APLICACIÓN

FEEDVAC PLUS CLOSTRIDIUM



CLOSTRIDIALES

SÍNDROME RESPIRATORIO

QUERATOCONJUNTIVITIS



PROBIOS BAC GEL ORAL

Laboratorios Agroinsumos presenta nuevos probióticos para terneros

La mejor y más moderna forma de prevenir y tratar las diarreas

MÚLTIPLE ACCIÓN

- Impide la adherencia y desarrollo de patógenos.
- Mejora la actividad inmunológica intestinal.
- Práctico y simple de aplicar.



Jerigas dosificadoras que contienen 34g de producto

La producción mundial de alimento balanceado aumentó un 2.3%

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL INFORME COMPLETO EN PDF



» El segmento de las mascotas fue el que más creció en relación con el año 2020 (8.2%) y Argentina perdió su lugar a manos de Turquía en el grupo de los principales 10 productores mundiales que encabezan China, Estados Unidos y Brasil.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Furto de la 11ª edición de la encuesta anual sobre la producción de alimento balanceado de Alltech (compañía líder mundial en la industria de la salud animal; produciendo aditivos, suplementos para premezclas, alimento balanceado y alimento terminado), que recientemente presentó sus perspectivas 2022 con datos de más de 140 países y más de 28.000 plantas de elaboración de alimentos para animales. Si bien fue un año de desafíos, en 2021 la producción de alimento balanceado creció 2.3% a nivel mundial, con aproximadamente 1.235.5 millones de toneladas métricas (MTM) producidas frente a las 1.207.9 millones de toneladas métricas de 2020.

Si bien los interesados en acceder al documento completo con toda la información suministrada por Alltech pueden hacerlo escaneando con sus celulares el Código QR que completa este artículo, aquí compartimos algunos de sus datos más significativos: » La industria de cerdos se recuperó de la peste porcina africana, con un aumento de más de 6% del tonelaje del ali-

mento balanceado producido.

- » La acuicultura creció un 3.7% global.
- » El mercado de las mascotas registró el mayor repunte con un notable incremento de 8.2%.
- » Los problemas en la cadena de suministro y los precios altos de los ingredientes fueron señalados como los desafíos que tuvieron un mayor impacto.
- » En el 33% de los países encuestados se percibió que los altos precios de los insumos fueron el mayor reto.
- » Los diez principales países productores de alimento balanceado del año pasado fueron China (261.424 MTM), Estados Unidos (231.538), Brasil (80.094), India, México, España, Rusia, Turquía, Japón y Alemania. Juntos representan el 65% de la producción mundial de alimentos para animales y su producción aumentó 4.4%, cuando el crecimiento mundial total fue del 2.3%.

La producción de alimento balanceado para cerdos creció 6,6%

Este sector registró una recuperación importante: un aumento de 6.6% del tonelaje de alimento balanceado producido; impulsado principalmente por la recuperación de Asia-Pacífico de la PPA (14,2% de la producción). Japón, Corea del Sur, Malasia y China lideraron la recuperación. Sin embargo, Indonesia, Birmania, Filipinas, Tailandia y Vietnam continuaron afectadas por esta enfermedad.

En Europa, los países donde la PPA no es (o dejó de ser) un problema; se vieron aún perjudicados por un excedente de carne de cerdo provocado por la menor demanda de China.

Estimaciones de la producción de alimento balanceado por sector y región.				
Sector	MTM en 2020	MTM en 2021	Crecimiento	Crecimiento (%)
Pollos de engorde	343.098	350.921	7.823	2.30%
Cerdos	290.904	310.214	19.31	6.60%
Ponedoras	161.073	158.789	-2.285	-1.40%
Ganado de leche	130.433	132.946	2.513	1.90%
Ganado de carne	117.758	115.486	-2.271	-1.90%
Acuicultura	49.53	51.355	1.826	3.70%
Mascotas	31.587	34.165	2.578	8.20%

El tonelaje para ganado de leche marcó un ligero aumento de 1.9%

La región de Asia-Pacífico registró el mayor repunte (8,6%), lo que se atribuye principalmente al crecimiento de la India.

En Australia y Nueva Zelanda, los tonelajes de alimento balanceado para ganado de leche disminuyeron 6.7% y 2.5%, respectivamente.

Se produjo 1.9% menos de alimento balanceado para ganado de carne

Los mercados europeos están enfocados especialmente en reducir sus emisiones de GEI en un esfuerzo por alinearse con la COP26 de las Naciones Unidas, el Pacto Verde Europeo y la Carta por la Sostenibilidad del Alimento Balanceado en 2030 de la (FEFAC).

En Estados Unidos se registró un mayor sacrificio de novillos y vaquillas debido a los saldos de 2020; así como una demanda récord de las exportaciones de carne de res, en buena medida con destino a China.

En Argentina se observó una reducción importante de la producción de alimento balanceado para ganado de carne debido a la disminución de las exportaciones, y a la alta inflación y a la devaluación de la moneda local (lo que también afectó el poder adquisitivo de los argentinos); aunque las regulaciones sobre las exportaciones se están flexibilizando, lo que podría variar las perspectivas de Argentina para 2022.

Bajas en el caso de las ponedoras

El sector de las ponedoras experimentó una ligera reducción del tonelaje de alimento balanceado producido: el cual disminuyó un 1.4%. Varios países enfrentaron desafíos debido a los altos costos de las materias primas; junto con precios fijos o bajos de los huevos en el mercado minorista. En Europa, los descensos más importantes de la producción de alimento balanceado se registraron en Noruega, Rusia, Ucrania y Polonia. En la región de Asia-Pacífico también se observó una disminución –aunque el tonelaje en Australia creció 4%–.

Aumento en la producción destinada a pollo de engorde

La producción del alimento balanceado para pollos de engorde aumentó un importante 2.3% en 2021.

Una serie de factores podrían haber ayudado a impulsar al sector de los pollos de engorde: un mayor número de personas cocinando en casa durante la pandemia o por ser una opción relativamente asequible en comparación con otras proteínas.

Sin embargo, el efecto contrario se observó en Filipinas; donde la producción disminuyó debido al COVID19. China e India presentaron los repuntes más significativos en la región de Asia-Pacífico.

En América Latina: Perú, Brasil, Paraguay y México contribuyeron considerablemente con el crecimiento regional de 5%.

Consolidación en acuicultura

La industria de la acuicultura siguió consolidándose. Así, su producción de alimento balanceado registró un notable incremento de 3.7% a nivel global.

En los mercados afectados por la peste porcina africana (PPA) se observó un incremento adicional del tonelaje de alimento balanceado producido para acuicultura; debido a que en estos países disminuyó su oferta de carne de cerdo.

La India experimentó un repunte significativo de 9% en su producción. Mientras que Indonesia representó el 10% del crecimiento de la región de Asia-Pacífico. En América Latina: Chile, Brasil, Honduras y Ecuador contribuyeron con el crecimiento regional de 5.6%.

El mayor crecimiento se dio en el alimento balanceado para mascotas

La producción de alimento balanceado para mascotas tuvo el mayor crecimiento entre todos los sectores: con un aumento de 8.2%. Este importante incremento se debió principalmente al mayor número de adopción de animales de compañía durante la pandemia.

Si bien en algunas regiones no se registraron variaciones, en ninguna parte del mundo se observó una disminución del tonelaje producido. **AR**



PASÁ ESTE VERANO CON BRAVECTO Y OLVIDATE DE LAS PULGAS, GARRAPATAS Y SARNAS



Protegé a tu mascota durante todo el verano, con 1 sola dosis. Bravecto® dura hasta 3 veces más que cualquier pipeta o comprimido del mercado contra pulgas, garrapatas y sarnas.

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y ENTERATE MÁS SOBRE ESTA HISTORIA



bravecto.com.ar



Encontrá todo en **Sani.com.ar**



La web que une la oferta y la demanda

TODOS LOS MESES
NUEVAS PROMOS
PARA VETERINARIOS
SANI VADEMECUM VETERINARIO

Encontrá todo en **Sani.com.ar**

BONIFICACIÓN MERCADERÍA BM
MERCHANDISING PROMOS
0% DESCUENTOS

La web que une la oferta y la demanda

“En unos meses vamos a notar cómo pegaron la seca y el calor”

» Así lo aseguraron profesionales de distintos puntos del país, frente a un contexto climático que impactará sin dudas en el sector ganadero. ¿Cuál será el mayor desafío? Enterate a continuación.

SOLANA SOMMANTICO
solana@motivar.com.ar



Este verano está dando mucho que hablar. Calor, sequía, incendios y más cuestiones son las variables que el productor está sorteando en pos de mantener su negocio ganadero.

Según el Servicio Meteorológico Nacional, a partir del 6 de enero de este año, las condiciones de calor comenzaron a registrarse en el extremo sur de Argentina.

Esta situación se extendió gradualmente hacia el norte del país, dentro de una situación de bloqueo atmosférico que desencadenó la ocurrencia de temperaturas extremas y olas de calor.

Ahora bien, ¿son todos los veranos así? La respuesta es no.

Según el organismo, esta ola de calor se destacó por su gran extensión terri-

torial (69 localidades registraron el fenómeno), su duración (hasta 14 días) y su intensidad (decenas de récords históricos y varias jornadas agobiantes con más de 40°C).

Todos lo sentimos y lo sufrimos de alguna manera. Pero recordemos que, en el sector agropecuario, todo el capital invertido está “a cielo abierto”.

Para la ganadería en particular, desde el punto de vista reproductivo las altas temperaturas afectan preñeces y fertilidad, dificultando cada vez más el anhelo de lograr un ternero por vaca por año. Asimismo, y como los veterinarios bien saben, estas situaciones también pueden afectar severamente el rendimiento esperable de los toros.

¿Y la nutrición?

Obviamente que se verá afectada por la seca, en un momento clave en el que los productores ya están mirando lo que serán sus reservas para el invierno.

Otro punto clave a considerar ante las situaciones climáticas vividas son las instalaciones. Sobre todo, las de aquellos establecimientos ganaderos que no cuentan con la infraestructura necesaria para garantizar el bienestar



Luis Rodríguez Kelly. “En algunas zonas, se espera una mayor mortandad embrionaria y una curva de preñez corrida”.

Decisiones que probablemente generaron más dudas que certezas, pero que finalmente dejaron las cosas en claro: quienes tomaron consejos y actuaron rápido con las herramientas adecuadas, no perdieron lo mismo que aquellos que siguen mirando para un costado.

Toda acción tiene una reacción, y es por esto que desde MOTIVAR conversamos con veterinarios referentes para compartir con ustedes, cómo afrontaron esta época y los desafíos que se presentaron y presentarán en varios puntos del país.

Un recorrido por el país

Entrevistamos a un grupo de asesores veterinarios dedicados a la ganadería bovina en distintos puntos del país, en el rubro de reproducción, nutrición y sanidad.

Pablo Michel, asesor técnico en Unión Agrícola de Avellaneda; Luis Rodríguez Kelly, socio fundador de El Criterio

Gerenciamiento Agropecuario; Matías Vallejos, de Agro veterinaria San Martín y el referente Carlos Chuni Acuña, dialogaron con MOTIVAR.

Los puntos geográficos donde estos profesionales asesoran a productores

animal y humano. Los que menos invierten, son los más perjudicados por el clima y eso quedó demostrado una vez más este verano. Pero ¿impactó realmente esta ola de calor?

Hubo que tomar decisiones.

con más de 100 mil vacas son variados y dan una amplia cobertura en distintas partes del norte, centro y sur del país.

En el campo

Fin de año -navidad, año nuevo- es una época en donde baja la intensidad laboral a nivel general, y el rubro veterinario no es una excepción.

Esos días de fines de diciembre, enero y febrero coincidieron con este clima “inhumano” para trabajar, por lo cual decidieron modificar agendas, horarios y actividades que involucraran el movimiento de hacienda.

“En esas semanas lo que se hizo fue suspender trabajos o programar algunos muy puntuales para primera hora de la mañana”, graficaba rápidamente el MV Luis Rodríguez Kelly, quien con sede en Tandil, Buenos Ai-



Pablo Michel. “Vemos avances en infraestructura y bienestar animal”.

res, asesora establecimientos en distintas regiones de la Argentina.

Esta situación tuvo que ver con el clima, pero también con las instalaciones de campos, en los cuales muchas veces no se cuenta con sombra, ni las

mangas están en la situación que deberían.

“Lo primero que se debería hacer en la manga, antes de empezar los corrales, es poner una bomba con agua para las personas. Muchas veces se piensa en otras cosas antes, y se olvida lo importante que es tener buenas condiciones para la gente que trabaja en esos espacios”, nos decía desde Tandil, Buenos Aires, el Chuni Acuña.

Mientras que desde Santa Fe, Pablo Michel agregaba: “Aún resta un largo camino por recorrer en materia de las instalaciones en las cuales trabajamos”.

Sin embargo, a diferencia de varios años atrás, los referentes consultados coinciden que, de a poco, se presta más atención a lograr un ambiente adecuado para el ganado, con corrales, agua-

das, etc, y también para las personas.

Mejoró, pero falta. “Vi avances con respecto al año pasado en infraestructura y bienestar animal”, declaró Michel. A lo que Rodríguez Kelly agregó: “Estamos en un proceso de capacitar a la gente. Hicimos mucho hincapié en temas concretos el año pasado para no tener estos problemas, y vi algunos avances”.

¿Van a dar los números?

Si bien el clima fue duro, más duro es el impacto productivo que causó y causará la ola de calor en las preñeces, inducciones a los celos, sanidad y bienestar. Ya se habla de “falta de pariciones cuerpo” y preocupa la escasez de forraje para el invierno.

“Todo lo que es trabajo destinado a buscar preñar la vaca -inseminaciones, manejo de lactancia- se hizo en diciembre / enero y seguramente verán

Continúa »

LOS PRECIOS MÁS BAJOS PARA EL TAMBO



Pro-Sec
Penicilina G Procaína + Neomicina

Jeringa para secado



Pro-Cloxam
Cloxacilina + Ampicilina

Jeringa para mastitis



Proceft LPU
Ceftiofur 5%

Antibiótico sin retiro en leche



Megluxin
Flunixin 5%

Antiinflamatorio, analgésico, antipirético



Crema de ordeño
Vitamina A + Lidocaína

Crema emoliente y cicatrizante



Descargá el Vademecum escaneando este QR.

DESDE 1969
PROAGRO
Laboratorio Veterinario

www.proagrolab.com.ar
info@proagrolab.com.ar
0800-555-0008

NUT+BOV

Invertir en el destete, además de sumar, multiplica

Un tratamiento específicamente desarrollado y dirigido a cubrir las deficiencias nutricionales y sanitarias del ternero al momento del destete.

Nutrimin
Suplemento Nutricional Vitamínico Mineral

Calcio | Vitamina A & E
Cobre | Zinc | Selenio
DL Metionina | Potasio
Fósforo

Bovine I
Ivermectina 1%
Antiparasitario interno y externo de acción prolongada

0810-333(RICHVET)7424 • richmondvet.com.ar



Chuni Acuña. "La vaca tiene que entrar en buena condición corporal al invierno".

tuvo una cabeza de producción, el cuerpo casi desapareció y luego cola. El servicio desapareció a mitad de camino, donde evidentemente los celos no se producen. Incluso si hay presentación de celo y la vaca se sirve, puede haber algún problema embrionario que hace que no se lleven adelante las preñeces. Este año se va a notar el impacto de la seca y el calor".

No hay que bajar los brazos

Entonces, ¿cómo mitigar esta situación? Los referentes coincidieron en realizar un manejo adecuado para cada establecimiento, según en qué situación se encuentre.

"La vaca primero es madre y después amante, por lo tanto, hay que tener en cuenta el pasto, la reproducción es una función de lujo. Es todo manejo nutricional. Si hay poco pasto, lo mejor es destetar. Hay que poner todo en la balanza,

porque la vaca tiene que entrar con buena condición corporal al invierno", le explicó a MOTIVAR el Chuni Acuña.

Por su parte, Rodríguez Kelly complementó: "Recomiendo hacer un completo plan sanitario, contar con asesoramiento profesional en cuanto a las reservas forrajeras y hacer un manejo selectivo de la hacienda".

"Se trata de ordenarse, concentrar los servicios y tratar de hacer destetes anticipados, más ordenados, que utilice la disponibilidad de forraje para ganar condición corporal y no para el ternero en pie. Esto da posibilidad que haya preñez temprana y que no caigan tan tarde los servicios, a fin de año", aclaró por su lado Michel.

afectados negativamente sus resultados", aseguró desde Corrientes Matías Vallejos. Y agregó: "Otro punto son los destetes precoces, para disminuir los requerimientos de la vaca, y tampoco está en las mejores condiciones para el ternero. Estamos pasando por una situación crítica".

Rodríguez Kelly sostuvo que "en los campos que tienen servicio noviembre, diciembre, enero (la mayoría del norte) ya se espera una mayor mortalidad embrionaria o una curva de preñez corrida. "Lo estamos esperando, pero no lo puedo confirmar aún", explicó.

En este punto, Pablo Michel coincidió: "En 2021 ya lo notó el productor: vio que



Vallejos. "Debemos pensar en el alimento para los próximos meses".

En tiempos como estos queda clara la importancia de que los productores cuenten con asesoramiento.

Adecuar planes sanitarios y cumplirlos, manejar los rodeos de manera eficiente, garantizando el bienestar animal y humano, es el primer paso para impulsar realmente la producción en Argentina. AR

Inversiones concretas. La instalación de paneles solares se expande en el campo.



Más de 20 años acompañando al veterinario

Más de 50 laboratorios que nos acompañan.

2302-306357 / 306359 0800-222-6401 distribuidorasivet@gmail.com distribuidorasivet.com.ar Sivet SH distribuidorasivet

Dispocel



LA LÍNEA REPRODUCTIVA MÁS COMPLETA



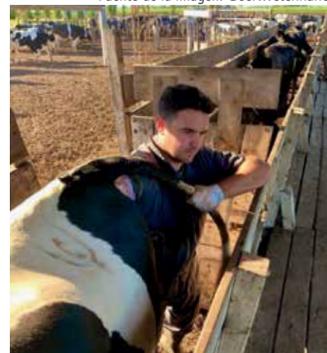
COMPROMETIDOS CON LA SANIDAD ANIMAL

f fatrovonfranken @ fatrovonfranken

DISTINTOS IMPACTOS POR REGIÓN Y SISTEMAS DE PRODUCCIÓN

Calor y humedad, otro desafío para los veterinarios en el tambo

Fuente de la imagen: @serv.veterinario



Activos. Es tiempo de estar atentos al inicio de los problemas reproductivos.

» Con foco en revertir la pérdida en la producción de litros de leche que se dio en el verano y reajustar la reproducción de los animales, los profesionales juegan un rol clave en los próximos meses de la actividad.

Sin embargo, a estas cuestiones macro se suman otras más vinculadas al día a día y a factores con los cuales productores, tamberos y veterinarios conviven, como lo ha sido el impacto del clima principalmente en los meses del verano.

A contar los litros y cuidar los vientres

A fin de repasar esta situación, **MOTIVAR** tomó contacto con Julián Bartolomé, médico veterinario y referente en reproducción en bovinos de leche de la FCV de la Universidad Nacional de La Pampa.

“La variación climática afecta más a las unidades productivas ubicadas al norte de Córdoba y Santa Fe, donde el calor pega más fuerte que en Buenos Aires o el Sur de La Pampa”, nos explicaba el referente.

Y reforzaba: “Se da un efecto combinado. Si bien en algunos lugares se vivieron altas temperaturas, el calor fue seco y las vacas no lo sufrieron tanto. Pero en otros, como el noreste de Buenos Aires, llovió bastante y esto complica. El calor combinado con la humedad es lo que realmente afecta a la producción y la salud de las vacas”.

Bartolomé dejó en claro que la variable productiva que más rápido se ve afectada es la producción de leche. ¿Cuánto? Esto dependerá, por ejemplo, de si los tambos cuentan o no con galpones o sistemas de enfriado para reducir el impacto del calor. A los que menos tienen, más les afecta.

“Las caídas de las producciones pue-

den ser de un 10 a un 20% tranquilamente y a veces con calor puede ser más. La mayor pérdida es en litros”, aseguró Julián Bartolomé. Y agregó: “Las tasas de concepción también se reducen. Una vaca inseminada en el invierno puede lograr una tasa de 40%, mientras que una en stress calórico suele tener concepciones del 20%. La reproducción claramente fue afectada en estos meses y eso tendrá un impacto”.

Donde no refresca a la noche, la vaca sufre más, provocando pérdidas de reproducción, de salud... o mortandades, mientras que en regiones con temperaturas nocturnas menores, esta situación puede no ser tan significativa.

Veterinarios en guardia

Claro que no se puede generalizar la situación a nivel nacional, pero a nivel general el calor afecta más a los tambos intensivos de alta producción que a los de mediana o baja, con sistemas pastoriles.

Siempre los impactos serán mayores una Cuenca como las de Santa Fe, Córdoba, o el noroeste de Buenos Aires, comparado con la de Mar y Sierras, por ejemplo, con un sistema más de tipo pastoril.

“Los veterinarios debemos estar atentos al problema, dialogar con los productores y fomentar la inversión en instalaciones y manejos que permitan controlar el calor ambiental y el barro. Tenemos que estar atentos a la reproducción”, explicó Bartolomé. Y

agregó: “Esta variable será afectada, al igual que la salud de las vacas”.

El referente llamó a considerar acciones como acortar los servicios en determinado momento y tratar de trabajar las vacunaciones a primera hora del día, como medidas paliativas y temporales.

“Clave será definir con el productor el sistema de producción. Si se avanza hacia uno intensivo de alta producción y en las regiones mencionadas, se deberá invertir”, destaca Bartolomé, quien considera que este tipo de situaciones se intensificarán a futuro.

“Hay que pensar en una lechería de alta producción, intensiva y de alta precisión, que tendrá que invertir en instalaciones que controlen el clima durante todo el año, fundamentalmente en las épocas más complicadas”, concluyó el profesional. **AR**

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Con más de 11.500 millones de litros, Argentina lideró el ranking de los mayores crecimientos en producción de leche durante 2021, con un crecimiento del 4% respecto de lo ocurrido en 2020, tal como destacara el Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA).

Con buenas perspectivas en el comercio internacional, un consumo interno de leche sostenido en torno a los 8.700 millones de litros, la actividad se enfrenta a una oportunidad tan grande, como los desafíos que se vienen por delante.

Claro que hablamos de precios, de regulaciones oficiales y del claro alza de costos que viven los productores en materia de maíz y soja, insumos estratégicos para la producción actual.

Nuestros grandes ganadores del sorteo de camionetas.



Sorteo: 15/12/2021



¡UN KIT DE LUJO! Becerra Gutierrez Alejo

Distribuidora Productos Ganaderos
(Córdoba Capital)

Sorteo: 14/01/2022



¡PONELE FIN A LAS BICHERAS Y GANÁ! Martino Armando

Distribuidora Plus Distribuciones
(Rosario)

¡GRACIAS A TODOS POR PARTICIPAR Y CONFIAR EN ZOOVET!

zoovet.com.ar

Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar



El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✔ 38 Laboratorios en un contacto
- ✔ Precios y ofertas imperdibles
- ✔ Todo en un solo envío
- ✔ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó

ENTRE OTRAS ACCIONES, SE REVITALIZÓ LA PARTICIPACIÓN EN REDES SOCIALES

AAMeFe renueva su compromiso con la medicina felina

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ EL ANUARIO 2021 COMPLETO EN PDF



» A las acciones realizadas en 2021 se suma el acuerdo con la American Association of Feline Practitioners, realizando traducciones de artículos, directrices y los programas "Cat Friendly Practice" y "Cat Friendly Certificate".

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Acompañando el ritmo de crecimiento y difusión de la actividad a nivel nacional, la Asociación Argentina de Medicina Felina ha avanzado en una serie de vinculaciones y acciones directas con los profesionales de todo el país, las cuales buscará consolidar a lo largo de este 2022.

Así lo manifestó recientemente la presidenta de AAMeFe, MV. María Teresa

Chaheer, en la editorial que acompañó la última edición del Anuario de la entidad. "En 2021 hemos mantenido la modalidad virtual impuesta desde el comienzo de la pandemia, y a través de ella hemos cumplido no solo con nuestros objetivos tradicionales (los 7 ateneos mensuales, las Jornadas anuales y el anuario) sino también con actividades fuera de programa, para brindarles a nuestros socios y a todos los colegas más oportunidades de capacitación en los temas más relevantes y actuales de la Medicina Felina", aseguró la profesional.

Y destacó: "Así se anexaron al calendario un ateneo sobre el manejo amigable, uno sobre técnicas libres de miedo y otro sobre rabia en felinos. Incorporamos un nuevo ciclo de conferencias, los "Ateneos de Verano", a cargo de nuestros mismos socios, durante los meses de febrero y marzo. La idea es generar un espacio para que ellos compartan sus conocimientos y experiencias propias de su región o país".

Asimismo, Chaheer hizo foco en un aspecto muy destacado dentro del trabajo de la Asociación. "Con el objetivo de reforzar la difusión de la Medicina Felina en la población general, nos comprometimos durante este año a compartir semanalmente en las redes tips con contenidos de alta calidad destinados a concientizar a los tutores acerca de diversos temas relacionados a la salud, cuidado y bienestar de sus gatos". Y así sucedió en posteos que ya pueden

encontrarse en las redes sociales @aamefe, bajo el #tipsaamefe.

"Para facilitar la comunicación con los tutores durante la consulta, este año inauguramos una colección de láminas educativas donde ilustramos diferentes aspectos de la anatomía y/o fisiología del gato, con distribución exclusiva entre nuestros socios", sostuvo la MV. María Teresa Chaheer en su editorial.

Vínculos internacionales

"Del mismo modo continuamos reforzando el vínculo y trabajando en conjunto con la American Association of Feline Practitioners (AAFP), realizando traducciones al castellano de artículos, de directrices y de los Programas Cat Friendly Practice y Cat Friendly Certificate, para el público hispanoparlante. Nuestra incorporación a la AAFP como "Organización Asociada" en septiembre de 2020, otorga a nuestros socios un importante beneficio adicional".

Es así como en septiembre de 2020, AAMeFe se incorpora como Organización Asociada a la AAFP. Esto significa que los socios de AAMeFe pueden acceder a ser Miembro Asociado de la AAFP abonando

una cuota menor al 50% de su valor, y así aprovechar los beneficios de esta membresía.

Entre los beneficios, se destaca el acceso al eLearning Center, que ofrece webinars de diversos temas de medicina felina y disponibles on demand; la posibilidad de acceso al programa Cat Friendly Practice y descuentos exclusivos

en el programa Cat Friendly Certificate individual.

Y concluyó: "En este camino hacia la excelencia en la Medicina Felina que transitamos día a día".

Un Anuario con mucha información

Los interesados en descargar el Anuario 2021 de la AAMeFe completo, pueden hacerlo escaneando con sus celulares el Código QR que completa este artículo. En el mismo, encontrarán temas como: 1) Consecuencias oculares de la hipertensión arterial sistémica; 2) Patologías de la médula ósea en gatos; 3) Cistitis Intersticial Felina (CIF); Una manifestación física de origen emocional; 4) Neurobiología del vínculo materno-filial en felinos y 5) Enfermedades infecciosas emergentes del gato, entre otros. **AR**



Ceva Salud Animal
PRESENTA

Los productos líderes que ayudan a perros y gatos a lidiar de manera natural con situaciones de estrés, ansiedad y miedos



Clinicamente probados. Nº1 en Europa y Estados Unidos.

Más de 15 millones de gatos y perros de todo el mundo se han beneficiado de la terapia con feromonas de Feliway® y Adaptil® en los últimos 25 años, contando con el apoyo de **veterinarios especializados en comportamiento** de Europa y Estados Unidos.

✓ **FELIWAY®** Análogo sintético de la feromona facial felina (fracción F3). **Una solución natural** que hace que los viajes y visitas al veterinario sean menos estresantes y permite un manejo adecuado y localizado de las zonas marcadas por el gato con orina o arañazos en casa.

✓ **ADAPTIL®** Análogo sintético de la feromona de apaciguamiento canino (DAP) que transmite un mensaje de seguridad, protección y bienestar reduciendo el estrés de manera natural, (temblores, lloros, jadeos, inquietud, tensión, mareos o salivación excesiva) durante los viajes.

Feliway® y Adaptil® no son sedantes, ni producen somnolencia. No tienen olor. Proporcionan calma y seguridad con eficacia comprobada en reducir los signos de estrés.

✉ info.argentina@ceva.com

www.ceva.com.ar feliway.com/ar adaptil.com/ar

☎ +54 9 11 5667 5807

LÍNEA DIGESTIVA

REXILÉN ATIEMÉTICO

Ondansetrón Veterinario

RANIVET COMPRIMIDOS

Ranitidina Veterinario

RANIVET INYECTABLE

Ranitidina Veterinario

SUCRAVET

Sucralfato Veterinario



PRODUCTOS INTERNACIONALMENTE PROBADOS, CONTROLADOS, SEGUROS



WWW.VETANCO.COM

vetancoargentina





CADISVET
CÁMARA ARGENTINA DE
DISTRIBUIDORES DE
PRODUCTOS VETERINARIOS

Los números que nos representan

30

empresas asociadas dedicadas a grandes y pequeños animales.

300

vehículos propios con sus respectivos agentes de venta

800

personas empleadas en forma directa.

5000

entregas de pedidos diarios.

22000

clientes directos diarios



✉ info@cadisvet.com.ar 📞 +54 9 11 5488-1589



RINOQIM

Vacuna contra Rinoneumonitis equina.

Minimice los riesgos contra el aborto equino.

El control de última generación, su exclusivo adyuvante Bioquick y la incorporación de cepas actualizadas circulantes, aseguran elevados estándares de calidad y óptima protección prologada frente al aborto equino.

Disponibilidad garantizada

Producción en Argentina



Información técnica.

Composición:
Cultivo inactivado de Herpes Virus Equino 1.

Conservantes:
Metorgan y Gentamicina; Adyuvante: Polímeros y Gel de Aluminio.

Dosis:
 **2 ml**
Vía intramuscular

Administración:
Yeguas gestantes: Aplicar durante el quinto, séptimo y noveno mes de gestación. Ante un riesgo concreto de exposición vacunar cada 30 días. Revacunar anualmente con el mismo plan sanitario o según criterio veterinario.
Equinos a partir de los 4 meses de edad: aplicar 2 dosis con intervalo de 21 días, luego revacunar semestralmente o según criterio veterinario.

Frasco conteniendo:
10 ml / 5 dosis

Contactenos para más información.
info@biochemiq.com www.biochemiq.com

EL HECHO GENERÓ UN ALERTA DEL MINISTERIO DE SALUD NACIONAL

Fiebre Q en Argentina, una zoonosis ocupacional poco reconocida

» El brote ocurrido en Entre Ríos nos recuerda la necesidad de mantener la vigilancia epidemiológica de enfermedades emergentes y reemergentes, y apelar al trabajo multidisciplinario bajo el paradigma de Una sola Salud.

las especies domésticas, incluidos los animales de compañía, quienes pueden actuar como reservorios del agente. También se ha reportado la transmisión por garrapatas, pero su importancia epidemiológica estaría relacionada a su rol como reservorio.

En los rumiantes, se acantona en el útero y en la glándula mamaria de las hembras, sin ocasionar signos en una primoinfección. Durante la gestación, la infección se reactiva, generando altas concentraciones de bacterias que son eliminadas al ambiente, a través del feto, la placenta, y los loquios de un parto normal y a término, o producto de un aborto.

Durante el parto, se dispersa en forma de aerosoles y se deposita en el suelo, por lo que los brotes en el ámbito rural se asocian con la época de partos.

Los huéspedes susceptibles contraen la enfermedad, principalmente, a través de la inhalación de dichos aerosoles a bajas dosis infectivas (entre 1 a 10 bacterias).

En los rumiantes, la fiebre Q puede causar abortos, especialmente en el ganado caprino y ovino, que suele preceder a la aparición de la enfermedad en humanos, actuando como centinelas.

Los caprinos pueden alcanzar tasas de



Atentos. Los brotes en el ámbito rural se asocian con la época de partos.

cuatro meses en leche, 5 meses y 14 días en heces, y 71 y 14 días a través de los fluidos vaginales.

Las vacas pueden eliminar bacterias durante 14 días en heces, 4 meses en leche y esporádicamente a través de los fluidos vaginales. Por esta razón, la leche es una vía de transmisión importante en los animales lactantes.

El porcentaje de animales eliminadores suele ser muy elevado, aun siendo asintomáticos, por lo que la época de partos puede resultar altamente contagiosa para los animales que no han tenido contac-

abortos del 50%, y a diferencia del ovino, pueden volver a abortar en la siguiente gestación. Los abortos son a término, con la expulsión de fetos aparentemente normales, mientras que la placenta suele presentar exudado y cambios patológicos.

En los vacunos, los abortos son menos frecuentes, la bacteria se acantona en el aparato reproductor, incluida la glándula mamaria y puede ocasionar infertilidad, endometritis y mastitis. Si no están gestantes, las hembras de rumiantes domésticos raramente muestran síntomas tras la primera infección. Las ovejas y cabras infectadas pueden eliminar bacterias durante al menos

previo con la infección.

Infección en seres humanos

La fiebre "Q" es una zoonosis en la que el hombre es un huésped accidental y es considerada una enfermedad ocupacional, siendo éste el primer factor de riesgo asociado con la enfermedad en las personas.

Los grupos ocupacionales más expuestos son veterinarios, laboratoristas, ganaderos, trabajadores de mataderos-frigoríficos, establecimientos pecuarios y tambos. La exposición al manejo de animales infectados y a los fluidos biológicos, tales como orina, heces, leche, placenta, animales recién naci-

dos, y a productos y fluidos de la gestación, supone el principal riesgo de infección.

Se cree que su verdadera incidencia está subestimada, dado que no es una enfermedad de notificación obligatoria en la mayoría de los países, incluida Argentina.

Localmente, aún hoy es considerada una enfermedad exótica, a pesar de contar con antecedentes de brotes esporádicos desde la década del 50, correspondiéndose con casos humanos de neumonía atípica aguda en operarios de frigoríficos y tambos, y seropositividad en la especie bovina, porcina y canina. Más aún, Trezeguet, et al. (2010), detectaron positividad en majadas caprinas con variaciones entre 1,43% a 13,30%, de predios positivos en Buenos Aires, Catamarca, Mendoza, Río Negro, Santa Fe y Santiago del Estero. En Entre Ríos, existe el reporte de un brote ocurrido en 9 trabajadores de un tambo caprino de Gualeguaychú, en el mes de septiembre de 1997, durante la época de partos.

El origen fueron cabras importadas de la República Oriental del Uruguay, donde los

reportes de la enfermedad son frecuentes.

Esto indica, que el agente se encuentra circulando en la provincia y en el país.

Al igual que en los animales, la principal vía de transmisión es aerógena por aerosolización o contacto con material biológico de animales infectados, que da origen a la manifestación clínica más habitual en el humano que es la neumonitis.

Otra vía de contagio es el consumo de leche de animales infectados sin pasteurizar y de quesos elaborados con la misma.

La infección persistente del tracto genital ha sido documentada tanto en animales como en personas, al igual que la transmisión sexual y transplacentaria.

La transmisión entre personas es posible pero aún no han sido reportada.

Desde el punto de vista clínico, en Argentina, es uno de los agentes bacterianos zoonóticos productores de neumonías atípicas humanas, junto a otras bacterias frecuentemente involucradas.

En el 60% de los casos la enfermedad es asintomática, mientras que el 40% desarro-

lla fiebre Q aguda, sobre la cual se reportan 3 presentaciones: síndrome pseudogripal, neumonía atípica y hepatitis.

Se reporta que entre el 2 y el 5% de los individuos infectados progresará a una fase crónica, hayan sido o no sintomáticos en la primoinfección, y puede ocurrir meses o años después de la misma.

Las manifestaciones clínicas más frecuentes de la fiebre Q aguda son similares a la presentación de un síndrome gripal, con fiebre asociada con cefalea intensa, mialgias, artralgias y tos, y se presentan tras un período de incubación estimado de 20 días (rango de 14-39 días). También pueden presentarse escalofríos, decaimiento, vómitos, diarrea y severa sudoración. La neumonía atípica es la mayor complicación clínica, seguido de hepatitis o alteraciones hepáticas, neurológicas y/o endocarditis.

Los casos fatales no suelen superar el 2% y se relacionan con endocarditis en pacientes con antecedentes de lesión valvular.

Los signos y síntomas potenciales de fiebre Q crónica incluyen endocarditis, hepati-

tis crónica, infecciones vasculares crónicas, osteomielitis, osteoartritis e infecciones pulmonares crónicas. Aunque es probable que los pacientes desarrollen inmunidad de por vida a la reinfección, puede ocurrir un recrudescimiento de la enfermedad, especialmente en aquellos pacientes con cardiopatía valvular, injerto vascular o aneurisma arterial.

La infección aguda en personas inmunosuprimidas y mujeres embarazadas también se ha relacionado con el desarrollo posterior de la enfermedad crónica. Los signos y síntomas clínicos iniciales en pacientes con fiebre Q crónica suele ser inespecíficos y muy variables, y pueden incluir fatiga, fiebre, dolor abdominal o torácico, pérdida de peso, sudores nocturnos o hepatoesplenomegalia.

En mujeres embarazadas, la enfermedad puede cursar asintomática o aguda, con consecuencias de gran importancia debido al riesgo inmediato para la madre y para el feto (aborto espontáneo o muerte fetal intrauterina cuando ocurre durante el primer

Continúa »

DRA. NATALIA M. CARDILLO
CONICET - INTA - EEA Paraná.
nmcardillo@conicet.gov.ar



La fiebre Q (en inglés "query=interrogante"), fue llamada así debido a la incógnita de su etiología al momento de su descubrimiento en 1933, en un brote ocurrido en operarios de un matadero en Australia. Posteriormente, se determinó que se trataba de una enfermedad zoonótica causada por la bacteria *Coxiella burnetii*.

Infección en animales

La bacteria se ha aislado en múltiples especies animales silvestres y domésticas, dentro de las cuales los rumiantes (vacas, ovejas y cabras) son la principal fuente de infección, pero también son susceptibles la mayoría de

LA MEJOR OPCIÓN LA ENCONTRÁS EN LABORATORIOS BURNET

LA LÍNEA DE METABÓLICOS MÁS COMPLETA DEL MERCADO

La Mejor Experiencia En Sanidad Animal

B BURNET

www.burnet.com.ar | @laboratoriosburnet

Consultá con tu médico veterinario

Contamos con la más amplia gama de productos para todas las especies

Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Diagnóstico de Tricomonosis y Campylobacteriosis Bovina

Nueva estrategia de diagnóstico que combina técnicas tradicionales y PCR en tiempo real involucrando a los animales compañeros

Mayor Sensibilidad y Especificidad

Eficiencia probada en los años 2019 y 2020 sobre 20.820 muestras procesadas en paralelo y sin costos adicionales

Tel. 02281 43-1771 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794 | LaboratorioAzul | LaboratorioAzul
www.laboratorioazul.com.ar

trimestre), el riesgo de un parto prematuro o bajo peso al nacer (si la infección ocurre durante el segundo o tercer trimestre), y el riesgo a largo plazo de desarrollo de fiebre Q crónica en la madre o abortos espontáneos de futuros embarazos.

La infección crónica se puede evidenciar por el aumento de los títulos de fase I IgG de *C. burnetii* que no disminuyen después del embarazo y pueden provocar resultados adversos durante los embarazos posteriores.

Conclusiones

C. burnetii es un agente de alta patogenicidad, demostrado por la baja dosis infecciosa necesaria para producir enfermedad en humanos y animales; su baja virulencia, que explica el predominio de infecciones subclínicas; y su alta resistencia y capacidad de aerosolización, que le permite sobrevivir en condiciones adversas por tiempos prolongados, cualidades todas por las que ha sido incluida entre los agentes potencialmente utilizables como arma biológica.

Hoy el mundo se mueve bajo el paradigma de "Una Salud", que involucra el cuidado animal, el cuidado del ambiente y el cuidado del ser humano, dentro de un contexto multidisciplinario y colaborativo que involucra a todos los actores del sistema de salud.

Por lo expuesto, la descripción del brote de fiebre Q en el frigorífico de General Ramírez, Entre Ríos, (Ver Nota adjunta) es un claro ejemplo de la articulación entre la medicina humana y la medicina veterinaria, bajo dicho paradigma, con el fin de detectar tempranamente brotes de enfermedades zoonóticas, sobre todo, en ámbitos laborales donde el riesgo está presente. **AR**

Las referencias bibliográficas se encuentran disponible en la versión digital de este artículo en www.motivar.com.ar.

INFORMACIÓN DE ALTO VALOR

¿Cómo fue el brote registrado en Entre Ríos?

El brote en General Ramírez ocurrió en un frigorífico de faena bovina y porcina, en octubre de 2021, coincidente con la primavera y la época de partos del ganado bovino.

Afectó a 10 operarios en forma sintomática aguda (en su mayoría), presentando fiebre alta, tos, mialgias, sudoración, cefaleas intensas, dolor abdominal, artralgias y neumonitis intersticial, con cambios radiológicos. Algunos pacientes también presentaron vómitos, diarrea y rash cutáneo.

Los individuos más severamente afectados requirieron internación, pero evolucionaron favorablemente luego del tratamiento antibiótico con la familia de las tetraciclinas.

Por esta razón, se realizó tratamiento profiláctico a todos los operarios de la planta, a partir del cual no se presentaron más casos sintomáticos, a los 16 días de iniciado el brote.

El diagnóstico presuntivo por epidemiología, realizado por la Vet. Dra. Natalia Cardillo, debido a la alta probabilidad de ocurrencia de enfermedad zoonótica ocupacional, las características edilicias del lugar, los puestos de las personas afectadas donde ocurrieron la mayoría de los casos, y la sintomatología clínica, fue infección por *Coxiella burnetii*.

El diagnóstico se confirmó mediante serología y seroconversión de anticuerpos, realizado en el Instituto ANLIS - Dr. Carlos Malbrán y en el ANLIS - INER Dr. Emilio Coni,

conjuntamente otros estudios de laboratorio de enfermedades compatibles con el cuadro, que descartaron infección por *Mycoplasma pneumoniae*, *Legionella* spp., *Leptospira* spp., *Chlamydia pneumoniae*, *Chlamydia psittaci*, *Rickettsia rickettsii*, Covid-19, Virus del Dengue, Hantavirus, y otros virus respiratorios.

La fiebre Q es una enfermedad muy poco conocida y, por ende, subnotificada en el ámbito médico debido a que es una zoonosis casi restringida a la producción animal y a la industria de la carne. Argentina es, además, una región endémica de dengue, rickettsiosis del grupo fiebre manchada (SFG), Chikungunya y Zika, patologías cuya sintomatología se superpone con cuadros clínicos por fiebre Q.

Sumado a ello, a excepción del aborto en rumiantes, la enfermedad suele ser asintomática en el resto de los animales y no produce alteraciones detectables en la calidad de la carne o la leche, razón por la cual tampoco es un agente considerado de vigilancia en el ámbito veterinario.

El frigorífico es un establecimiento al cual se derivan animales de engorde, así como los que cumplieron su ciclo productivo o son excluidos del sistema debido a la presentación de patologías o condiciones que afectan su productividad.

En las hembras, los problemas reproductivos tales como repeticiones de celo o abortos, son causa frecuen-

Alerta. La fiebre Q es una enfermedad muy poco conocida.



te, pero también arriban hembras en estado de preñez no detectada. A excepción de las enfermedades de notificación obligatoria o bajo vigilancia del Senasa, se desconoce el historial clínico y el manejo sanitario de los animales que ingresan a faena.

En el establecimiento en estudio, el brote ocurrió en el mes de octubre de 2021, coincidente con la estación primaveral y la época de partos del ganado, suponiendo una mayor probabilidad de exposición de los operarios, tal como lo descrito en el brote ocurrido en el tambo caprino de Gualguaychú y en otros reportes.

Tal situación, evidencia una considerable exposición de los animales a este patógeno, así como un posible riesgo de infección al hombre, que pone en evidencia la necesidad de una mayor interrelación entre servicios de salud humana y veterinaria a modo de desarrollar estrategias preventivas y control de este microorganismo.



INNOVACIÓN TECNOLÓGICA EN REPRODUCCIÓN NATURAL GANADERA



SE ENTREGARÁ CERTIFICADO DE ASISTENCIA. ACTIVIDAD NO ARANCELADA.

SEMINARIO INTERNACIONAL CATyC

Dos jornadas que buscan capacitar sobre nuevas tecnologías, específicamente dirigidas a profesionales en el manejo de la reproducción ganadera.

30 y 31 MARZO

18:30 (hora argentina) CUPOS LIMITADOS

INTERACTIVO A TRAVÉS DE LA PLATAFORMA ZOOM

TEMAS

REPRODUCCIÓN EFICIENTE VALUACIÓN ECONÓMICA



Dr. Aníbal Pordomingo

Ingeniero agrónomo. Master in Animal Science y Ph. D. en Ciencia Animal. Docente e investigador. Pertenece a la Asociación Argentina de Producción Animal y a la American Society of Animal Science.



M. V. Carlos Martín Acuña

Médico veterinario. Asesor veterinario en establecimientos de cría.



Dr. Gabriel Bo

Médico veterinario. Ph. D., Fisiología Reproductiva. Vicepresidente de Biogen Argentina S. A. Director de la Primera Especialidad en Reproducción Bovina de la Argentina.



M. Sc. Jorgelina Manes

Médica veterinaria. M. Sc. en Producción Animal. Investigador Especializado en Reproducción Animal (INTA).



M. V. Gastón Ignacio Cuestas

Médico veterinario. Especialista en Reproducción Bovina.

INSCRIPCIÓN

Fecha límite para inscripción: viernes 25 de marzo a las 13:00

MÁS INFORMACIÓN:

promocionpcyt@agro.uba.ar
Celular y WhatsApp: +54 911 3263 8036

innovarfauba.agro.uba.ar

Visitá nuestra web o Redes Sociales y entérate de todas las novedades!

“El protocolo de APROCAL tiene solidez científica y es aplicable en tambos locales”



» El referente español del FAWEC, Xavier Manteca, participó del lanzamiento On Line de la certificación en Bienestar Animal para establecimientos lecheros que ofrece la entidad sobre la base del Welfare Quality.

hace años venimos trabajando sobre este tema en la Comisión Técnica de Bienestar Animal, siempre pensando en lograr una herramienta de evaluación que nos permita medir para mejorar”, aseguró Albergucci durante la jornada conducida por el editor de MOTIVAR, Luciano Aba.

Y reforzó: “Nuestros tambos tienen una posición de privilegio en cuando a las condiciones de producción. Si bien la intensificación avanza, seguimos contando con tambos pastoriles o semipastoriles para los que sería un plus poder acreditar su trabajo en el bienestar de los animales. La sustentabilidad de los sistemas es hoy estratégica: no podemos producir de cualquier manera”.

La iniciativa de APROCAL cuenta con el aval del Centro de Educación sobre Bienestar de Animales de Granja (FAWEC) surgido en la Facultad de Veterinaria de la Universidad de Barcelona, desde donde participó Xavier Manteca. “Es un sistema de evaluación del bienestar animal basado en el Welfare Quality, adaptada a las condiciones de la producción de leche en Argentina”, aseguró el referente.

Y reforzó: “El protocolo desarrollado por APROCAL, combina solidez científica y aplicabilidad a las condiciones locales”.

Frente a esto, Albergucci insistió en la necesidad de encontrar formas y datos medibles, fiables, prácticos, comparables en el tiempo para poder evaluar el bienestar y “tener una noción donde

estamos parados para mejorar”, sostuvo durante un encuentro que puede verse en Video desde el Canal de YouTube de APROCAL, o bien escaneando con sus celulares el Código QR que completa este artículo.

El alcance de la propuesta

Albergucci dejó en claro que el alcance de la acreditación en Bienestar Animal de APROCAL es sobre bovinos de producción en el ámbito de la sala de ordeño.

“Estamos en condiciones de evaluar y otorgar el sello a cualquier establecimiento lechero que certifique que en ese lugar se dan las condiciones de lo que APROCAL evalúa en función del Welfare Quality”, describió. Y profundizó: “La acreditación se divide en dos áreas. Por un lado, manejo e instalaciones de ordeño y la otra tiene que ver con indicadores de los animales: alimentación, estado de caminos, rengueras, estado corporal”, reforzó el médico veterinario.

El presidente de APROCAL indicó que el acompañamiento a la certificación constará de una visita inicial para evaluar la situación, capacitaciones intermedias, y una segunda visita para corroborar el estado de las mejoras y sugerencias propuestas.

Frente a esto, Xavier Manteca destacó: “En muchos países los esquemas de certificación de bienestar se basan en indicadores del ambiente (temperatura, cama, etc) y la evidencia científica demuestra que pueden



Experto. Xavier Manteca, de España.

ser útiles, pero no aportan siempre información directa sobre el bienestar de los animales, así que hay que combinarlos con los del animal (CC, prevalencia de cojeras, miedos, suciedad). El protocolo de APROCAL es especialmente interesante porque los combina”, explicó. Y agregó: “Además, la iniciativa está concebida como un acompañamiento al productor. El objetivo no es fiscalizar o aprobar una explotación, sino ayudar a hacer mejor las cosas”.

Finalmente, Albergucci dejó en claro que, inicialmente, los profesionales que van a estar encargados de las evaluaciones son los que hace años vienen trabajando en la Comisión Técnica. “Pero tenemos previstos cursos de bienestar animal y también para la herramienta en sí”, completó. **AR**

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivator.com.ar

La novedad se anunció a fines del año pasado pero fue en febrero que APROCAL lanzó oficialmente su certificación en Bienestar Animal para establecimientos lecheros mediante un encuentro On Line del que participaron el presidente de la entidad, Roberto Albergucci, y el referente Xavier Manteca, en representación del FAWEC, de España.

“Impulsados por Mario Sirven, desde

ROSENBUSCH

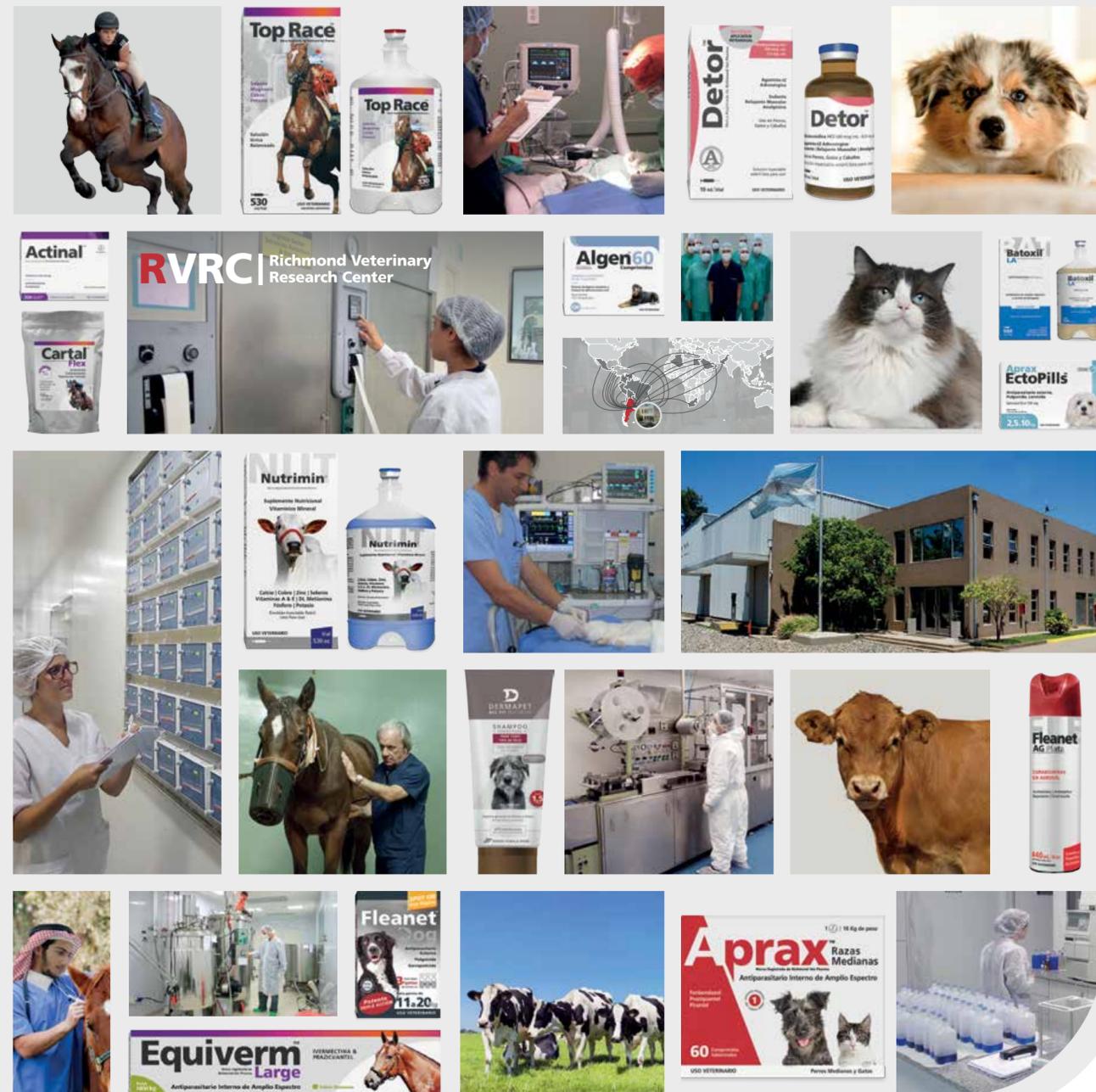
105 años

DE EXPERIENCIA EN SANIDAD ANIMAL

1917 - 2022



Liderando la salud en todos los campos



richmondvet.com.ar



LOS TERNEROS TIENEN EL MAYOR PRECIO Y LA MAYOR VARIABILIDAD

Estiman el Valor Bruto de la producción bovina en cuatro provincias

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGA EL DOCUMENTO COMPLETO EN PDF



Referentes de distintas estaciones del INTA generaron los reportes sobre la actividad en Formosa, Chaco, Corrientes y Entre Ríos. ¿Cómo se logra?

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Si bien existe un grado relativamente alto de concentración geográfica en la producción de carne vacuna, la actividad es relevante a nivel nacional e incluso es clave en el producto bruto geográfico

de las provincias de menor producción.

Existen provincias que son típicamente de engorde y otras de cría. Sin embargo, se observa una tendencia hacia la cría, comportamiento que podría deberse al desinterés en la producción de novillos pesados frente al cierre de exportaciones, al alza de los precios internos y las relaciones insumo / producto, desfavorables (altos precios en cereales, semillas forrajeras, fertilizantes).

Con esto en mente, referentes de las EEA del INTA Mercedes y Corrientes (Corrientes), Colonia Benítez (Chaco); Pergamino (Buenos Aires) y Colón (Entre Ríos), calcularon la producción de carne en pie y el valor bruto de la producción ganadera bovina por provincia a partir del año 2008/09, en el cual se plantea analizar la variabilidad del valor bruto de la producción bovina y evaluar el efecto del clima sobre la misma.

Los números

Los interesados en acceder al documento completo del INTA, podrán hacerlo al

escanear con sus celulares el Código QR que completa este artículo.

El reporte se focalizó en las provincias de Formosa, Chaco, Corrientes y Entre Ríos, arrojando informaciones de alto valor a la hora de tomar decisiones.

En Entre Ríos los novillos/novillitos tienen mayor participación, mientras que la categoría vaquillona tiene mayor relevancia que en el resto de las provincias. Posee el 5% de los feedlot con el 3% de la hacienda en engorde a corral del país.

En Formosa, la categoría novillo/novillito es la que más aporta a la producción de carne (PC).

En Corrientes las categorías novillo/novillito y vaca son las más determinantes en la PC.

Chaco tiene un comportamiento similar, pero la participación de los novillos/novillitos fue bajando a lo largo de la serie.

El componente faena es el más importante para la determinación de la PC en

Entre Ríos, casi el 100% de participación, con la particularidad de que compra hacienda de invernada para engordar.

En Chaco se destaca el destino faena y luego invernada, mientras que en Corrientes es más importante la invernada.

En Formosa tienen una participación similar para la determinación de la PC tanto la faena como la invernada.

Valor Bruto de la producción

En el Cuadro N° 1, se observa la evolución del VBP de estas provincias. También en el documento disponible en www.motiviar.com.ar, se aprecia que los terneros tienen mayor precio y la mayor variabilidad durante la serie de años estudiada. Por otro lado, se observa una importante caída de precios de la hacienda en relación con el dólar.

El VBP del último año analizado es mayor en Entre Ríos, seguido de Corrientes, Chaco y Formosa, explicado por el nivel de PC como por la composición de la misma.

“Se planea realizar el cálculo de la producción de carne en pie y el valor bruto de la producción bovina a nivel departamento/partido para el resto de las provincias. Este estudio generará información a nivel nacional valiosa para el diseño de políticas que permitan aumentar la eficiencia de la producción de carne bovina mejorando el desempeño económico y ambiental”, aseguran desde el INTA. **AR**

Cuadro N° 1. Valor bruto de la producción por provincia y por año (millones de dólares).

	2008/09	2009/10	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14	2014/15	2015/16	2016/17	2017/18	2018/19	2019/20
Chaco	145	153	148	362	300	298	370	294	314	271	198	205
Corrientes	256	356	213	681	608	573	623	502	446	403	332	369
Entre Ríos	328	458	352	616	705	694	676	636	583	562	487	517
Formosa	64	98	128	171	149	130	142	113	127	112	94	90

Fuente: Elaboración propia.
Nota: Incluye animales de tambo cuya producción principal es la leche, la cual no es considerada en este trabajo.

Contra la neumonía, la solución definitiva.

Tilmigen Max
Tilmicosina 30 %
Flunixin 3,9 %
Antibiótico
Analgésico
Antipirético

Uso en medicina veterinaria
Cont. Neto 100ml

Neumogen GOLD
Tulatromicina 10%
Solución inyectable

Uso en medicina veterinaria
Cont. Neto 50ml

La confianza de los líderes.

Incorporamos inyectoras, máquinas serigrafías y tampográficas de última generación.

- Máquinas serigrafías automatizadas con secado UV
- Tampográficas automatizadas
- Trabajamos con tecnología con software y maquinaria Cnc para el desarrollo de nuevos productos.
- Serigrafía y tampografía personalizada.
- Más de 15 años en el mercado internacional.

VETERINARIAS

FARMACÉUTICAS Y ODONTOLÓGICAS

PLAGUICIDAS E INDUSTRIALES.

Somos una Empresa Argentina, **productora y comercializadora de jeringas con cánula.**

+54 9 221 353-0097 | +54 2214225062 | www.dubarbier.com.ar

cada día somos más

Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA

Generar
Laboratorio Veterinario

5 temas que marcarán el ritmo de los laboratorios este año

» Renovación de registros ante el Senasa, aumento de materias primas, salarios, insumos y energía; trabas para importar y exportar y el desafío de no "inundar de productos" al canal distribuidor, son algunos de los retos que se vienen.

citaria y en redes sociales. Sin embargo, este año estará marcado por una serie de desafíos comunes tanto a grandes, como a pequeñas y medianas empresas, más allá del segmento en el cual participen.

A continuación, **MOTIVAR** comparte al menos 5 de estos grandes temas que sobrevuelan hoy las oficinas de los principales referentes de la industria.

1 **Renovación de certificados ante el Senasa.**

Los laboratorios que operan en Argentina mantendrán sus desafíos regulatorios con el Senasa en este 2022.

En este punto, se destaca lo que serán los avances en todo lo relativo a la renovación de los registros de productos veterinarios en sus diferentes variantes.

Cambios menores o mayores en las fórmulas; productos innovadores, nuevos o genéricos, serán términos que sin dudas se posicionarán entre los debates del sector con el organismo oficial.

2 **Subas en materias primas y salarios.**

En una tendencia que ya viene sostenida desde hacer varios meses, las materias primas y excipientes que se utilizan para elaborar los productos veterinarios en Argentina (fármacos y biológicos) siguen su ritmo al alza de precios.

Por la crisis de los "containers", por la inflación global en dólares, etc, etc, este tema

sin dudas resonará fuerte en los próximos meses.

A esto se sumará la necesidad de gestionar y cumplir con los aumentos salariales. Una vez más, quedará demostrado el impacto diferencial que afrontan las empresas cuyo personal está inscripto en FATSA, respecto de las que no.

3 **Trabas para importar y exportar mercadería.**

A las mencionadas complicaciones que se esperan (internas y externas) para el normal abastecimiento de insumos y materias primas importadas, se suman las demoras que viven los laboratorios a la hora de impulsar exportaciones que hoy tienen una relevancia destacada en sus ingresos totales.

Trámites, certificados y demoras administrativas, además de la complejidad para enviar y recibir divisas, son algunas de las cuestiones a solucionar.

4 **Aumento de la energía e insumos.**

Habiendo hoy en Argentina empresas que pagan más de un millón de pesos mensuales por el servicio de energía eléctrica, las empresas saben que esta es una variable estratégica que sin dudas jugará un rol aún más preponderante en los

tiempos que vienen. Aumentos locales y el impacto que sin dudas generará en materia energética la guerra entre Rusia y Ucrania, ya generan ruido en las oficinas administrativas de los laboratorios.

De la misma manera, los laboratorios destacan el incremento que manifiesta el ítem "gastos de producción", donde se destaca el mantenimiento, actualización y validación de las plantas de elaboración de productos veterinarios.

5 **Sobre stock de productos**

Después de mucho tiempo, ya a fines de 2021 distintos distribuidores comenzaban a ver cómo sus depósitos volvían a llenarse rápidamente de mercaderías. Ofertas especiales, planes de pago hasta 180 días sin intereses, premios y demás situaciones volvieron a hacerse visibles en un sector que parece volverá a enfrentarse a una dinámica similar a la de la prepandemia. **AR**



Complejo. Múltiples variables locales e internacionales jugarán fuerte en la toma de decisiones de las empresas del sector.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

Cuándo no? El año arrancó movido también en este 2022 para toda la industria de laboratorios veterinarios nacionales y multinacionales en el país. Es que al pico de casos de COVID19 positivos registrados a nivel general durante el mes de enero (lo cual generó diversos contratiempos), se sumaron otros temas, tales como una visible renovación en las áreas de Marketing y Ventas de distintas empresas.

Cumplimientos de estimados y ajustes por inflación son solo algunos de los tópicos que ya se debaten internamente.

Seguirán las inversiones, se avanzará en la contratación de profesionales y sin dudas se incrementará la inversión publi-

Instagram Facebook LinkedIn /esperanzadistribuciones

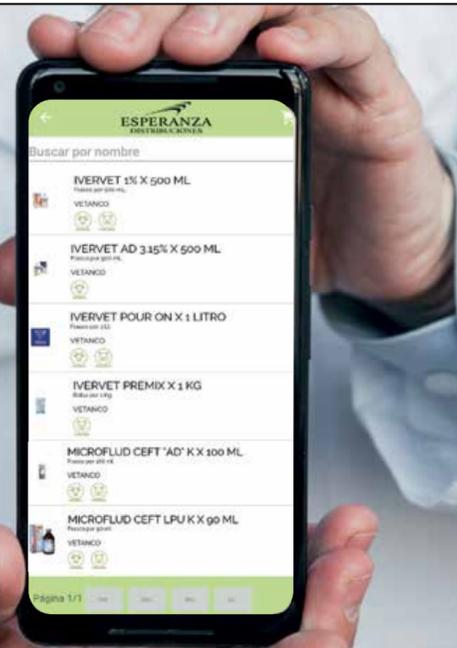
Innovamos, para seguir estando cerca.

Desarrollamos una aplicación exclusiva para nuestros más de 2400 clientes, donde pueden acceder a más de 3000 productos, promociones y descuentos. Más información: info@esperanzadistri.com.ar



34 años al servicio de la farmacia veterinaria.

Brigadier López 25, Esperanza Santa Fe. 03496-426815 www.esperanzadistri.com.ar



CUANDO ESTÁS TAN CERCA DE TU MASCOTA, ESTÁS SEGURO CON VANGUARD PLUS®

CoughGuard Plus Defensor® Felocell 3® GiardiaVax

POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR USTED.

zoetis

¿RUMBO A UNA RECONVERSIÓN DE LOS SERVICIOS?

“Jugar a decir sólo preñada o vacía, nos pone en un lugar de mucha vulnerabilidad”

» Giovanni Gnemmi visitó el país de la mano de OVER y Productos Agroganaderos y dialogó con MOTIVAR sobre distintos aspectos ligados a la reproducción bovina, sus desafíos y el rol de los veterinarios.



Gnemmi. El profesional estuvo presente en Tandil y General Lamadrid (Buenos Aires) y también en San Vicente y Sunchales (Santa Fe) junto a veterinarios especialistas.

es docente de la Universidad Católica de Valencia. Y agregó: “En otra instancia, también buscamos desarrollar una filosofía empresarial entre los asistentes, para que puedan salir a ofrecer el conocimiento adquirido por medio de servicios a sus clientes”.

A lo largo de las jornadas, Giovanni Gnemmi desafió a los asistentes con preguntas disparadoras que realmente movieron el avispero.

“¿Es necesario estar graduado para hacer una inseminación y luego sólo decir si la vaca está preñada o vacía? Esto se están preguntando los ganaderos y lo vemos en Europa, donde los veterinarios no controlamos más la reproducción. La controlan técnicos o empresas que venden semen y empiezan a ofrecer un servicio integral, de 360°”, puso sobre el tapete el profesional.

Y agregó: “Mientras tanto, el 60% de la ganancia de los veterinarios europeos sigue proviniendo de la venta de medicamentos, en los países donde aún pueden hacerlo. Esto nos vuelve muy vulnerables”.

Frente a esto y dejando en claro que no se trata de una solución definitiva al tema, Gnemmi destacó que la ecografía es una oportunidad para los profesionales que se dedican a la actividad.

Durante el pasado mes de febrero, el médico veterinario italiano Giovanni Gnemmi visitó nuevamente nuestro país luego de estos años de pandemia, con el objetivo de sumarse a una serie de cursos de ultrasonografía aplicada al manejo reproductivo de rodeos comerciales de

carne y leche, organizadas por Productos Agroganaderos y Laboratorios OVER (Ver Recuadro).

Las jornadas colmaron el 100% de los cupos disponibles, asistiendo más de 70 profesionales a los encuentros que tuvieron lugar en las ciudades bonaerenses de Tandil (realizada

también en conjunto con Agroveterinaria Shang) y General Lamadrid, para luego avanzar a la zona de San Vicente / Sunchales, en Santa Fe, hacia donde se dirigió MOTIVAR para su cobertura especial.

“Hemos trabajado en dos direcciones. Por un lado, con una parte teórica y técnica en la cual se ofrecen imágenes, películas en 3D e información de muy alto valor científico”, nos decía el referente de Bovinevet (www.bovinevet.com), empresa que ofrece servicios de ultrasonido bovino y gestión de los rodeos lecheros que radica en España y

“En Europa, los veterinarios ya no controlamos más la reproducción. La controlan técnicos o empresas que venden semen y empiezan a ofrecer un servicio integral, de 360°. El clave que le demos un valor agregado a nuestro trabajo”.

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Intensivo. Este fue el grupo de profesionales que realizó la capacitación en San Vicente.

“Conocemos de bioquímica, fisiología, anatomía, fisiopatología, etc. Tenemos que dar un valor agregado a nuestro trabajo. Hoy el problema no es preñar la vaca, la vaca se preña, es mantener la gestación. Jugar a decir sólo si la vaca está preñada o vacía, nos pone en un lugar de mucha vulnerabilidad”, reforzó el referente que luego avanzó en compartir su visión sobre múltiples temas en un mano a mano con MOTIVAR.

MOTIVAR: En los cursos se abordaron distintos paradigmas del mundo de la reproducción bovina. ¿Podés mencionarnos algunos ejemplos?

Giovanni Gnemmi. En específico podríamos mencionar que estamos utilizando una definición de quiste ovárico que tiene 70 años. No es que por vieja que no sea buena. En absoluto. No es

Continúa »»

SINERGIA ENTRE OVER Y PRODUCTOS AGROGANADEROS

Con el objetivo de interactuar cada vez de manera más fluida, Laboratorios OVER y Productos Agroganaderos avanzan en una sinergia que se pone de manifiesto en acciones como la organización de los cursos de ultrasonografía de Giovanni Gnemmi en Buenos Aires y Santa Fe.

En diálogo con MOTIVAR, César Abba y Darío Leblíc, de Productos Agroganaderos, destacaron esta afinidad entre las empresas más allá de competir de manera directa con productos en el segmento de la reproducción bovina y adelantaron la posibilidad de concretar un encuentro más de 200 veterinarios dedicados a la lechería

bovina, a mitad de año, en la Facultad de Ciencias Veterinarias de Esperanza, Santa Fe. Por su parte y en representación de OVER, Diego Esborraz destacó el éxito de las jornadas realizadas y dio detalles de la línea reproductiva que hoy comercializa el laboratorio con dos kits reproductivos (carne y leche), a los que se suma un paquete de productos hormonales y algunas

tecnologías registradas pero que que aún no se comercializan.

“La intención es duplicar las unidades vendidas en Argentina durante 2021 y avanzar con los registros en Colombia, Paraguay y Brasil”, reforzó el también médico veterinario ante MOTIVAR



Juntos. Darío Leblíc, César Abba y Diego Esborraz.

20 AÑOS ESTO RECIÉN COMIENZA...

krönen
- DISTRIBUIDORA VETERINARIA



Promo Pipetas

COMPRANDO Power Ultra/Spot On/Met + Power Comprimidos + Productos de Línea Pequeños Animales.



DE REGALO 1 COMPRESOR Inflador de Aire Gadnic IN304 150PSI.

Promo Línea Cardiológica

COMPRANDO Pragma (15 + BM) + Pimobendán (15 + BM) en presentaciones de 2.5 mg, 5mg y 10 mg.

*Misma presentación o combinados.



DE REGALO 1 CHAQUETA Veterinaria *Talle sujeto a disponibilidad

kronenvet.com.ar ventas@kronenvet.com.ar

Facebook Instagram kronenvet WhatsApp +54 9 221 6374218



estapal



ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.

Línea para vacuna antiaftosa

Productos personalizables

Compromiso con el medioambiente

Visitanos en www.estapal.com.ar

buena porque gracias a la investigación y a la ecografía, se ha podido demostrar que no coincide con la realidad.

Podemos decir que la definición sobre quiste ovárico a la que nos referimos habla de una estructura folicular de 20 a 25 mm, que persiste por más de 10 días en ausencia de cuerpo lúteo. Pero esto no es así. Hoy sabemos que podemos tenerlos de 10mm, pueden ser persistentes de menos de 10 días y un 30% de los quistes ováricos sí son en presencia de un cuerpo lúteo.

Otro paradigma tenía que ver con la afirmación de que "ante cuerpo lúteo grande, tendremos alto nivel de progesterona". Y eso en realidad, tampoco siempre es así. Hoy la vasculización es lo que nos dice si el cuerpo lúteo produce o no produce progesterona.

También hiciste referencia a un incremento en el promedio de muertes por stress calórico durante los últimos años en Europa. ¿Es así?

Efectivamente, ha aumentado al menos un 2% la muerte embrionaria en los rodeos. Con el tiempo hemos ido aceptando que incluso en un tambo bien manejado ocurran entre un 10 y un 12% de muertes embrionarias", y eso no está bien. Nos estamos acostumbrando a cosas que no se pueden aceptar.

Se puede reducir la muerte embrionaria. ¿Cómo? Trabajando siempre mejor en la ventilación y refrigeración de

los animales, creando condiciones de bienestar y trazando un plan reproductivo acorde a las exigencias.

Como veterinarios tenemos que reconstruir nuestra imagen sobre la capacidad de generar impactos positivos en los sistemas de producción, poniendo el foco en nuestro conocimiento y capacidad de análisis.

¿Cuánto le cuesta a un ganadero perder una preñez hoy en Europa?

La inversión para preñar una vaca ronda los 300 euros, mientras que perderla tiene un costo de 600 euros.

Este es el trabajo del veterinario: ser el medio que le permite al dueño del campo comprender por qué hacer prevención.

Hoy no existe otra forma de hacer veterinaria.

Entre 1950 y 1990, el sector invirtió en el estudio de la patología clínica, poniendo en el centro a los medicamentos y las vacas. Luego, entre 1990 y 2010, el foco estuvo en las formas subclínicas y nuevamente, las terapias y las vacas en el centro.

Hoy nos estamos dando cuenta que en consideración del costo de la enfermedad (falta de producción), la clave pasa por no tener vacas enfermas.

Y para eso, es clave trabajar en el manejo de los recursos humanos y el bienestar de los animales.

Es una inversión sobre las personas

NUEVAS INSTALACIONES EN LA PLANTA DE SANTA FE

Desde la cuenta de Instagram de @motivarok, los interesados podrán acceder a una recorrida en video realizada desde el nuevo laboratorio de control de calidad con el que cuenta OVER en su planta ubicada en San Vicente, Santa Fe.

Con más de 600 metros cuadrados, allí se aloja un laboratorio físico químico, de preparación y análisis de muestras con equipamiento de última tecnología.

Asimismo, la empresa avanza en la construcción de un nuevo laboratorio de microbiología y otro destinado a desarrollo galénico. Estas obras se suman a las ya concretadas en materia de oficinas y depósitos, así como también a la incorporación per-

manente de equipamiento y personal por parte de la empresa.



OVER. Siguen las inversiones.

"La inversión para preñar una vaca ronda los 300 euros, mientras que perderla tiene un costo de 600 euros. Este es el trabajo del veterinario: ser el medio que le permite al dueño del campo comprender por qué hacer prevención. Hoy no existe otra forma de hacer veterinaria".

y el medio ambiente.

Frente a este desafío, la ecografía representa una oportunidad para los veterinarios. ¿Cómo?

Tenemos la posibilidad de salir del juego de "preñada o vacía", para ofrecer un servicio de diagnóstico de precisión más robusto en el cual no solo informemos si el animal está preñado o no sobre la base de presencia de líquido, sino sustentados en la presencia del embrión, pudiendo determinar su calidad, posibilidades de riesgos, si la vaca está vacía con o sin cuerpo lúteo o

si está preñada de mellizos o no.

Si hacemos eso, seremos especialistas y nuestro servicio tendrá un valor. Mientras que, si no lo hacemos, el ganadero seguramente nos pondrá a competir por precios con otras personas o tests comerciales.

En Argentina hay un recambio generacional importante. Estoy viendo un grupo de jóvenes que se ponen con nuevos líderes, con ganas de hacerlo.

Hoy la responsabilidad pasa por no perder esta oportunidad única que tenemos, que es vender bien nuestro trabajo. AR

DESPUÉS DE LA MADRE, LA MEJOR PROTECCIÓN

Escaneá el código para más info

www.cdv.com.ar | 011 3312 - 2CDV (238) | CDV

SPORT HORSE
farmacología equina con experiencia

FENITIDINA
analgésico con protector gástrico
2 en 1

Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.
ORAL 10ml. para 500kg.p.v. MULTIDOSIS.
Frasco plástico de 100ml.

HEPATO-RENAL
protector hepato renal
2 en 1

Ac. Tioctico 0,5g.
Urotropina 40g.
25ml. EV.
Frasco de 100ml.

fórmulas originales

011 4293-6916 | +54 9 221 621-0113
info@sport-horse.com.ar | www.sport-horse.com.ar

sport horse argentina | Sport Horse - Argentina

UN DESAFÍO QUE ABARCA A TODAS LAS UNIDADES DE NEGOCIO

“El objetivo es acelerar el crecimiento de Boehringer Ingelheim en la región”



» En exclusiva, dialogamos con Jérôme Baudon, recientemente nombrado responsable del negocio de Salud Animal para la multinacional en América del Sur. ¿Cuáles son sus planes? ¿Qué pasará en Argentina?

“Es una región vibrante, con mucho potencial. Mi misión aquí es acelerar el crecimiento para el Grupo, lo que refuerza más nuestro compromiso hacia la salud animal en esta parte del mundo, tanto para con los dueños y propietarios de mascotas, como con todo el sector veterinario y el de los agroalimenticios”, le explicó Baudon a MOTIVAR en una entrevista exclusiva concedida a pocos días de conocerse su nombramiento.



Baudon. “Llego con el respaldo de todo el Grupo para demostrar nuestro compromiso con la región”.

“Llego con el respaldo de todo el Grupo para demostrar todo nuestro compromiso en la región. Tenemos mucha confianza en que todo el sector puede desarrollarse en esta parte del mundo a corto, mediano y largo plazo”, completó.

Vale decir que nuestro entrevistado se unió a po Boehringer Ingelheim en 2008 y toma hoy el mando de las operaciones en Argentina, Chile, Colombia, Perú, Venezuela, Ecuador, Paraguay, Bolivia y Uruguay.

“Se trata de un conjunto de países estratégicos para la familia de Boehringer Ingelheim”, aseguró el directivo en una entrevista disponible en video en el Canal de YouTube de MOTIVAR (www.youtube.com/pmotivar) y a la cual se

puede acceder escaneando el Código QR que completa este artículo.

En nuestro diálogo, Baudon dejó en claro la visión a largo plazo y el compromiso de la empresa con las futuras generaciones.

“Estamos convencidos de que la vida de las personas y de los animales están interconectadas. Sabemos que cuando los animales están sanos, las personas están más saludables también”, aseguró el directivo. Y completó: “Agregar valor a través de la innovación para mejorar el bienestar de animales y personas. Es el motor de nuestra inspiración corporativa. Es la razón por la cual todos los días en Boe-

hringer Ingelheim nos levantamos y vamos a trabajar”.

En nuestro mano a mano, también tuvimos la posibilidad de escuchar la visión de Baudon en cuanto al rol de las redes sociales y las nuevas tecnologías en el sector.

En ese marco, Baudon fue contundente: “Estamos en una industria regulada y por nuestra actividad respetamos las reglas y normas de cada país, pero definitivamente pensamos que es un excelente vector y vehículo de comunicación. Es para iniciar ese diálogo con nuestros clientes veterinarios o dueños de perros y agro”.

diálogo con nuestros clientes veterinarios o dueños de perros y agro”.

Jérôme Baudon llegó a nuestro país a comienzos de este 2022 y ya tuvo la oportunidad de empezar a recorrer veterinarias de distintas localidades de Buenos Aires y a visitar a profesionales tanto del resto de la Argentina, como los otros países a su cargo.

“Estoy orgulloso de liderar el equipo de América el Sur desde Buenos Aires, contando aquí en Argentina con un equipo de mucho talento y experiencia. Uno de los focos será reforzar el acercamiento con los clientes”, aseguró.

Continúa »»



LUCIANO ABA
luciano@motiviar.com.ar
@aba_luciano

Arribado al país hace algunas semanas desde Estados Unidos, donde se desempeñaba como jefe de Marketing Estratégico Global para el segmento de Avicultura en Boehringer Ingelheim, Jérôme Baudon es el nuevo responsable del negocio de Salud Animal de la compañía multinacional para América del Sur.



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

LA RED DE LABORATORIOS DE DIAGNÓSTICO VETERINARIO
MÁS GRANDE Y SEGURA DEL PAÍS

Listado de Laboratorios con Convenio de Transferencia de Tecnología y Asistencia Técnica bajo normas de Laboratorio Azul Diagnóstico S.A.

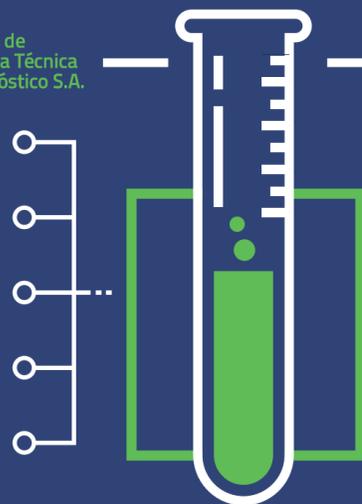
1. LABORATORIO DIAGNÓSTICO CORRIENTES
Tacuarí 1133 CP3400 (Corrientes, Corrientes)
Tel. (0379) 47 3587 / ladvco@gmail.com

2. LABORATORIO PREVIR
Belgrano 287 CP3187 (San José de Feliciano, Entre Ríos)
Tel. (03458) 420131 / laboratorio@previr.com.ar

3. DIAGNÓSTICO VETERINARIO LA PLATA
Calle 69 N° 936 PB *A* CP1900 (La Plata, Buenos Aires)
Tel. (0221) 452 5817 / diagnosticoveterinariopl@gmail.com

4. LABORATORIO LOBOS
Rivadavia 365 CP7240 (Lobos, Buenos Aires)
Tel. (02227) 42 1546 / lablobos@outlook.com

5. DIAGNÓSTICO VETERINARIO DEL SUDESTE
Carmena 336 CP7100 (Dolores, Buenos Aires)
Tel. (02245) 440358 / labsudeste@gmail.com



6. LABORATORIO DIAGNÓSTICO VETERINARIO TANDIL
Caseros 736-738 CP7000 (Tandil, Buenos Aires)
Tel. (0249) 443 0418 / labdiagvettandil@infovia.com.ar

7. LABORATORIO VETEST S.H.
Belgrano 1288 CP7414 (Laprida, Buenos Aires)
Tel. (02285) 421222 / vetest@laprida.net

8. LABORATORIO DIAGNÓSTICO OLAVARRÍA
España 2251 CP7400 (Olavarría, Buenos Aires)
Tel. (02284) 44 5747 / ldolavarría@gmail.com

9. LABORATORIO SAN JOSÉ
G. del Solar 756 CP6450 (Pehuajó, Buenos Aires)
Tel. (02396) 47 0580 / laboratoriosanjose@hotmail.com.ar

10. LABORATORIO BALCARCE DIAGNÓSTICO VETERINARIO
Calle 22 850 esq 25 CP7620 (Balcarce, Buenos Aires)
(02266) 49 4441 / labvetbalcarce@gmail.com



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Tel. 02281 43-1771 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794

LaboratorioAzul

LaboratorioAzul

www.laboratorioazul.com.ar



Nuevas tecnologías IBM para la fabricación de todas nuestras líneas de envases para inyectables.



✓ Total estandarización de atributos dimensionales y de peso.



✓ Posibilidad de mejora en el proceso de llenado.



✓ Incremento de productividad.

www.labplasticos.com.ar

Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA

+54 9 0221 4 528242

MOTIVAR: ¿De qué manera buscarán crecer en segmentos donde ya ocupan posiciones de liderazgo en la región?

Jérôme Baudon: El sector de la salud animal se divide en dos áreas muy importantes y con potencial en estos mercados.

En el caso de las mascotas, tenemos un portafolio amplio y buscamos estar cada día más cerca de la comunidad veterinaria y los dueños de mascotas a partir de nuestra oferta de valor.

Somos líderes con antiparasitarios como NexGard®, NexGard Spectra® y una completa línea de productos, a la que se suman soluciones terapéuticas y vacunas, cuya penetración queremos acelerar.

También en avicultura y en la producción de cerdos somos líderes mundiales, con un amplio abanico de vacunas y equipos que refuerzan nuestro compromiso con la prevención de las enfermedades.

Queremos fortalecer también al sector ganadero, sobre todo en esta parte del mundo. Vemos potencial en segmentos donde podemos hacer la diferencia.

Hoy estamos con capacidad de aportar nuevas soluciones. Sin dudas que una de las motivaciones por las que acepté este desafío es también para acelerar la innovación.

Siendo una compañía familiar, alemana, invertimos más de 19% de nuestra facturación en I+D porque estamos comprometidos en el tiempo con el bienestar de las personas y los animales.

Tenemos ambiciones de crecer fuerte en la región y ello vendrá acompañado de un aumento en los recursos, tanto a campo, como en las áreas gerenciales.

¿Modificó la pandemia los planes de la compañía? ¿Qué tendencias vislumbran?

En el ámbito de salud animal de-

bemos satisfacernos de formar parte de una industria que ha resistido a los desafíos del COVID19, mostrando incluso un crecimiento acelerado en los últimos 18 meses.

Sin embargo, hay diferencias. Mientras que a nivel global el segmento de mascotas tuvo un crecimiento de más del 15%, el ligado a la producción animal (ganadería, cerdos y aves), avanzó solo un 1 o 2%.

En cuanto a las tendencias, es claro el avance hacia la digitalización: los clientes quieren atomizar sus operaciones y simplificar procesos, incorporando cada vez más la inteligencia artificial y hasta herramientas predictivas para anticipar y alertar la presencia de enfermedades en los animales.

En este sentido, Boehringer Ingelheim cuenta con Farmera™ y SoundTalks® en el sector porcino, una nueva generación en administración de granjas que trae la toma de decisiones basada en evidencia a su sistema de producción, utilizando información relacionada con la salud en tiempo real combinada con parámetros procesables de desempeño.

También en este segmento contamos con FreVAX®, tecnología que sustituye la vacunación convencional con aguja y acompaña la aplicación de nuestro producto estrella, CircoFLEX®.

En avicultura contamos con el Servicio de Tecnología de la Vacunación (VTS), que busca simplificar la prevención de enfermedades a partir de la inversión en tecnología y equipamiento.

Las personas quieren hacer su propia elección y tener acceso a los productos y servicios de forma acelerada, rápida, más electrónica, o digitalizada. Entonces definitivamente es algo que

Boehringer Ingelheim está tomando en cuenta en su oferta de valor. Tenemos que ir más allá del producto.

Diagnóstico de precisión, inteligencia artificial, equipamiento de vacunación... ¿reemplazan o complementan el desarrollo de nuevas moléculas para la salud animal?

Todos tenemos que ser parte de este ecosistema. Esas herramientas son un complemento. El corazón del negocio es descubrir, investigar y desarrollar moléculas, biológicos o soluciones. Esto lo sabemos hacer muy bien.

Pero para más allá del producto y su envase, tenemos que agregar servicio que se traduce en digitalización, simplificación, inteligencia artificial.

Desde el Grupo Boehringer Ingelheim queremos dejar algo para las generaciones y eso tiene mucho que ver con el concepto de Sostenibilidad.

Queremos complementar productos y servicios, dejando una huella limpia para nuestros hijos, hijas, nietos y futuras generaciones.

Y claro que esto se traduce en acciones concretas como por ejemplo ocurre en nuestra planta de vacunas ubicada en Georgia, Estados Unidos, en la cual en 2016 iniciamos un programa de sostenibilidad para tener una huella de carbón neutra y hoy lo hemos logrado.

Vale decir que en esta planta se producen las líneas de vacunas aviares de la empresa, VAXXITEK® y PRE-VEXXION®, cuyas novedades estarán llegando a la Argentina en el corto plazo.

Claro que este tipo de acciones requieren un compromiso desde los dueños de la compañía, de la familia; requieren de una inversión, pero

son entendidas como una responsabilidad corporativa.

No podemos perder de vista que nuestra misión es desarrollar productos, agregar nuevos servicios para mejorar la calidad de vida de las personas y los animales; y hacerlo de una forma sostenible para dejar un buen legado para las siguientes generaciones.

¿Orientarán el crecimiento en la región hacia alguna unidad de negocio particular?

En 2020, el negocio de Salud Animal de Boehringer Ingelheim facturó cerca de US\$ 5.000 millones a nivel global.

Somos una compañía líder, con recursos y mucha sinergia en innovación entre las divisiones farmacéutica humana y de salud animal.

Podemos jugar en todas las ligas. Tenemos los recursos financieros y el compromiso.

En lo concreto y para el caso del segmento de animales de compañía, se acelerará la participación en productos terapéuticos y biológicos; mientras que llegarán más novedades en el área de producción animal.

Por ejemplo, en la segunda parte de este año 2022 lanzaremos un nuevo portal de capacitación para el ámbito veterinario.

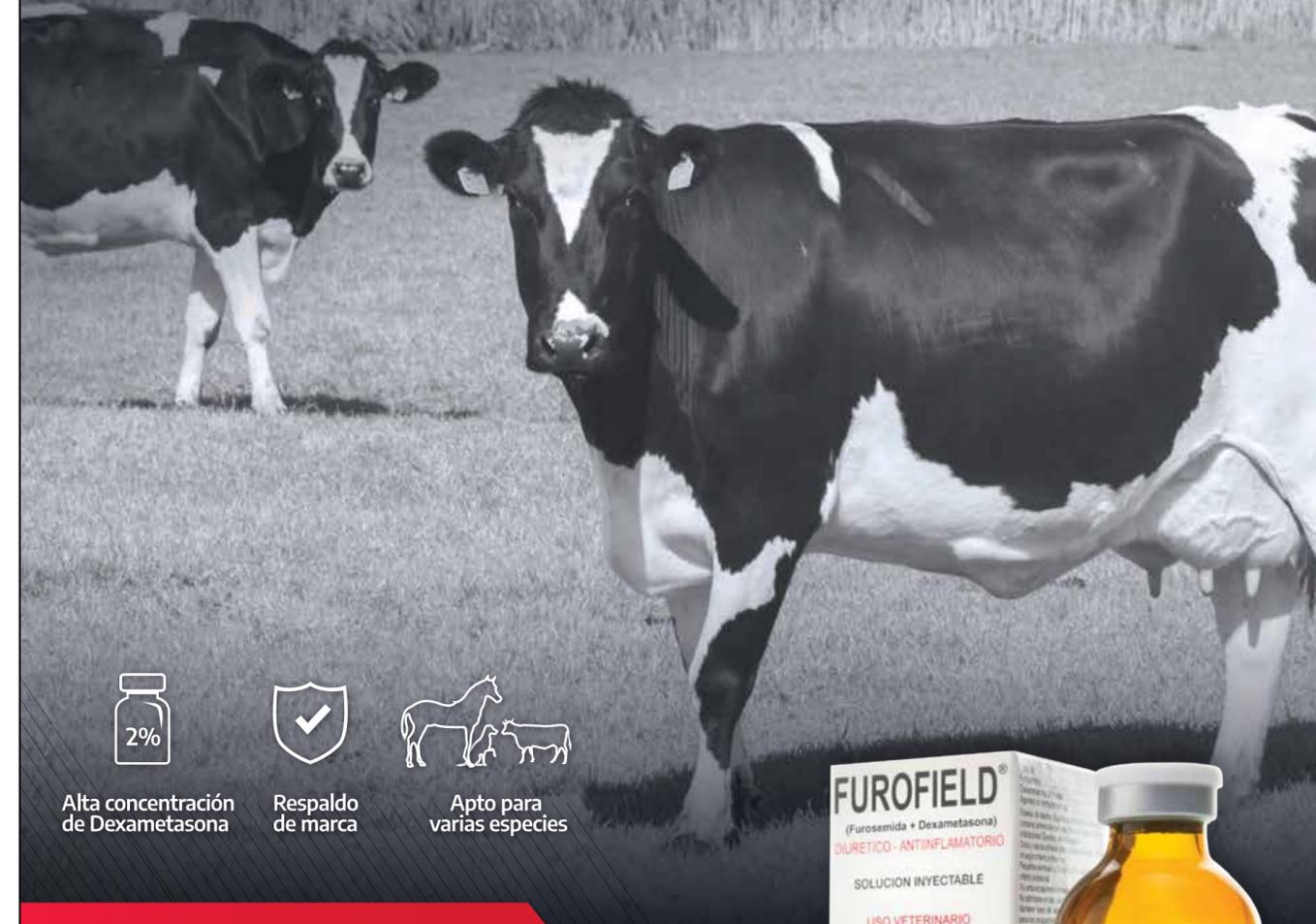
Somos un grupo privado familiar, no dependemos de la bolsa de valores, ni de accionistas que presionan por resultados cada tres meses.

Nosotros le damos al tiempo al tiempo porque nuestra visión es de largo plazo. Podemos acelerar nuestro crecimiento en distintos sectores al mismo tiempo.

Vamos por más en todos los segmentos del negocio de Salud Animal. **AR**

Siempre estuvimos y ellos lo saben.

La mejor calidad, al mejor precio.



Alta concentración de Dexametasona



Respaldo de marca



Apto para varias especies



FUROFIELD

Diurético - Antiinflamatorio

20% BM

POR TIEMPO LIMITADO.



STERILOX
Servicio Integral de Esterilización de Grupo Quality S.A.

Esterilización para terceros por OXIDO DE ETILENO y VAPOR DE AGUA



Acompañando la salud animal

España N° 3475, Villa Lynch (CP 1650) San Martín 4753.2414 // 4754.0743
BPF Aprobados por ANMAT - Certificación ISO 9001:2015

www.sterilox.com.ar
info@sterilox.com.ar

REPERCUSIONES Y DESAFÍOS EN EL MEDIO DE LA CATÁSTROFE

“No nos vamos a cansar de darle las gracias a toda la comunidad veterinaria”



» En exclusiva, dialogamos con Alexis Burna, presidente del Consejo profesional de Corrientes, quien describió el trabajo realizado por los veterinarios durante los incendios y remarcó que “esto no ha terminado”.



Fuente de la imagen: @consejo_veterinarioscorrientes
Activos. El Consejo recibió un alto caudal de donaciones para distribuir.



Fuente de la imagen: @consejo_veterinarioscorrientes
Presentes. Los profesionales trabajaron arduamente durante los focos de incendios.

paliar la situación. “Recibimos donaciones desde todo el país; se clasificaron y dividieron en cajas de formato botiquín en distintos tamaños, que enviamos a los distritos, carpas de trabajo y a Veterinarios en Catástrofes”, explicó Burna, quien mencionó el arribo a la provincia de profesionales especialistas en fauna silvestre, para sumarse a los locales.

El trabajo de los veterinarios

“En tu día a día, siempre hay un veterinario”, reza la nueva campaña de concientización de la Federación Veterinaria Argentina. Y vaya si la frase aplica para lo que fue la participación de los profesionales en los incendios de la provincia de Corrientes socorriendo animales quemados, curando heridas, medicando enfermos, pero también ocupándose del impacto ambiental de los cadáveres en el terreno, los cambios que seguramente sufrirá la fauna del lugar y pensando ya en los desafíos que se vienen en el corto y mediano plazo.

NICOLÁS DE LA FUENTE
redaccion@motivar.com.ar

Los incendios registrados en Corrientes en los meses del verano dejaron un tendal sobre la población en general, los sistemas productivos, el ecosistema y lógicamente, las distintas especies animales. “Esto es una verdadera catástrofe y todavía no ha terminado”, le explicaba a MOTIVAR el presidente del Consejo de Médicos Veterinarios de Corrientes, Alexis Burna, en una entrevista exclusiva

que ya puede verse completa escaneando el Código QR que completa este artículo. Recién iniciado nuestro diálogo, Burna agradeció el compromiso y trabajo que realizó la agrupación Veterinarios en Catástrofe (@veterinariosencatastrofes) e hizo referencia a lo que fue el acompañamiento recibido desde el inicio de los incendios. “No nos vamos a cansar de darle las gracias a toda la comunidad veterinaria; a la FeVA, a los Colegios y Consejos de todo el país, a las Facultades y a los veterinarios de distintas provincias que desde el día 0 han querido estar acá presente acompañando y ayudando. A todos ellos y a muchos más que se hicieron de alguna u otra manera presente”, reforzó el profesional. Y adelantó: “Hoy la situación es distinta, pero ya debemos empezar a proyectar lo que viene”. Vale mencionar que el Consejo de Corrientes ha recibido un alto caudal de donaciones tanto en dinero, como en medicamentos y múltiples insumos que sirven para

biros que seguramente sufrirá la fauna del lugar y pensando ya en los desafíos que se vienen en el corto y mediano plazo. “Hemos trabajado de manera coordinada con Veterinarios en Catástrofes, cubriendo las regiones afectadas con gente de cada zona. Acompañados por profesionales matriculados, trabajamos también en conjunto con distintas protectoras de animales y estudiantes de veterinaria para atender las

urgencias una vez que los bomberos se retiraban de los focos”, detalló Alexis Burna, quien preside una Comisión Directiva que asumió ya hace 4 años y quedará marcada ni más ni menos que por haber tenido que gestionar en tiempos de Pandemia y hacer frente a una de las mayores catástrofes climáticas de la provincia.

Algunos impactos

Las noticias son todas tristes. La prolongada sequía y los incendios rurales en Corrientes, que arrasaron con el 14% del territorio provincial (aproximadamente 1 millón de hectáreas) e incluso ocasionaron una pérdida superior al 50% en una producción apícola de la cual participan 600 pequeños productores que poseen entre 25 y 30 colmenas cada uno. Esto y mucho más fue el daño, incluso afectando a la sociedad en general, sus viviendas, sus instalaciones y hasta la sede del INTA Mercedes (Ver Recuadro).

“Nuestro rol es importante y lo será más todavía en adelante. Se vienen tiempos de gestionar y trabajar con otras profesiones para hacer frente a problemas ligados a enfermedades zoonóticas que esta situación pueda despertar o profundizar. El Consejo tiene desde hace años un convenio macro con el Ministerio de Salud de la provincia (para a la prevención de la rabia canina) y seguramente se reforzará”, agregó Alexis Burna. Y ejemplificó: “En Corrientes tenemos zonas con rabia pareasante que afecta seriamente a los bovinos. Se está gestionando conseguir vacunas y articular acciones directamente con la FUCOSA. Con estos incendios, las colonias de vampiros se han movido y no sabemos dónde están hoy”.

De allí que el ministro de Agricultura y Ganadería de la Nación, Julián Domínguez manifestara que “el problema de Corrientes se convierte en un problema para toda la ganadería argentina; en la oferta de animales, falta de terneros y la alteración del proceso reproductivo de animales del ciclo 2022-2023”. De hecho, se especula con que los campos no podrán alimentar a los animales por las dos próximas campañas productivas, con todo el impacto que esto conlleva en la estabili-

FUERTES PÉRDIDAS PATA EL INTA MERCEDES

del fuego de los incendios que castigaron a Corrientes arrasó con la Estación Experimental del INTA, en la localidad de Mercedes. Con 49 años de vida, la estación ocupa un campo de aproximadamente 2.000 hectáreas. Bomberos voluntarios y personal de Gendarmería trabajaron durante casi 24 horas para apagar las llamas e impedir que llegaran a las casas

del pueblo, pero no pudieron evitar que medio siglo de estudios quedaran reducidos a cenizas. “Vale decir que, ante el avance del fuego, las autoridades alcanzaron a evacuar a los animales presentes en el predio”, destacaron medios locales. Y agregaron: “Los esfuerzos -contra el reloj- también estuvieron dirigidos a salvar equipamiento de los laboratorios y de las oficinas”.

dad de los ciclos productivos. “Como asesores técnicos, los veterinarios deberemos aportar ahora las mejores ideas para optimizar recursos, que es lo que nos va a faltar. Lo que está por venir va a ser otro desafío grande; vamos a tener un año totalmente atípico para la producción, incluso alterándose los planes sanitarios oficiales, en lo que redundará sin dudas en un trabajo más coordinado todavía con la Coprosa”, resaltó Alexis Burna. **AR**

ClameVet

Cámara de Laboratorios Argentinos Medicinales Veterinarios

Trabajamos para promover, prestigiar y defender la industria medicinal veterinaria argentina.

ClameVet. Av. Maipú 1536, 1º Florida Vicente López Teléfono: (54 11) 4796 4397 info@clamevet.com.ar www.clamevet.com.ar

Miembro fundador de FLAIVET **FLAIVET** Federación Latinoamericana de la Industria Veterinaria

SPINOGEN MAX

Antiparasitario externo en tabletas

Spinosad + Lufenurón

Doble acción

Masticable y palatable Sabor carne

Efecto ambiental

cada día somos más

Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina (54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA

Te la hacemos fácil

zoovet®

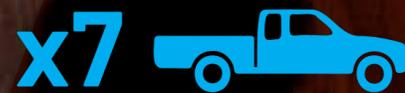
CON VAQUERO SIEMPRE GANÁS

Productos de calidad
Grandes acciones

=

Mejores negocios y
mayores beneficios

Estamos invirtiendo el
equivalente a 7 camionetas.



(Maxibidón exhibidor)



Modelo Toyota® Hilux® 4x2 CD DX 2.4 TDI 6 MT (patentada).

¡ESCANÉA EL CÓDIGO QR
Y ENTERATE DE LAS
BASES Y CONDICIONES!



...en medios nacionales y locales

en material POP

zoovet.com.ar ventas@zoovet.com.ar +54 342 504 9919 +54 342 451 1500

SE INVERTIRÁN US\$ 60 MILLONES ENTRE 2022 y 2024

CDV anunció la construcción de una nueva planta de vacunas veterinarias

» Será su tercera unidad productiva en Buenos Aires. Buscará alcanzar las normas de calidad PIC/S (Pharmaceutical Inspection Co-operation Scheme), ampliar sus operaciones en el exterior y seguir creciendo en Argentina.



Modelo. Representación de lo que serán las nuevas instalaciones en el Parque Industrial de Pilar, Buenos Aires.

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano

Después de un tiempo sin visitas presenciales, nos acercamos a las instalaciones del Laboratorio CDV en el Parque Industrial de Pilar, Buenos Aires, donde una noticia de alto impacto nos estaba esperando.

“El Directorio aprobó una nueva inversión de US\$ 60 millones para la construcción de una tercera planta de vacunas veterinarias, con una capacidad de producción de 280 millones de dosis, de las cuales 190 millones corresponden a vacunas para bovinos destinadas al mercado interno y de exportación. Esperamos que esté en funcionamiento pleno en 2025”, le adelantaba a MOTIVAR el gerente general de la empresa, Juan Roô.

Esta inversión tiene que ver con un plan de expansión a 10 años que el laboratorio ya puso en marcha, con miras al crecimiento de las exportaciones y la diversificación de los segmentos del mercado en que participa.

Tal es así que CDV ya adquirió el terreno con una inversión de US\$ 5 millones dentro del Parque Industrial de Pilar, donde se montará una estructura de aproximadamente 10.000 metros cuadrados.

Allí se elaborarán vacunas principalmente para bovinos y también para ovinos y caprinos, buscando ampliar la capacidad de producción para abastecer al mercado externo con más de 70 millones de dosis.

“En 2013 iniciamos un plan para po-

sicionar a CDV como laboratorio líder en el mercado local, abasteciendo con la más amplia línea de vacunas veterinarias al sector ganadero, avanzando con su servicio de diagnóstico, participando activamente del mercado de vacunas antiaftosa y potenciando nuestras capacidades”, le aseguró Juan Roô a MOTIVAR. Y avanzó: “Además de invertir y agregar valor, en los últimos 5 años multiplicamos por 6 nuestra facturación e incrementamos el ritmo de contrataciones, contando hoy con un staff cercano a las 230 personas. Con la nueva planta ya operativa, se incorporarán 100 puestos de trabajo adicionales entre operarios y técnicos especializados, aumentando la nómina en un 44%”.

El referente de CDV avanzó en sus expectativas. “El objetivo es certificar esta planta bajo las normas internacionales PIC/S, consolidando así los más altos estándares de calidad que nos permitan posicionarnos a nivel global”, aseguró. Y detalló: “El equipo de Control y Aseguramiento de la Calidad de CDV es uno de los que más ha crecido y lo seguirá haciendo, así como el área de Investigación y Desarrollo, sumando nuevos recursos, tecnologías y profesionales”.

En marcha
Siguiendo con la temática, MOTIVAR

Continúa »»



FABRICA DE ETIQUETAS AUTOADHESIVAS EN BOBINA

Industrial Print & Labels Argentina

Etiquetas para envases
Desarrollos especiales

- Sistema Letterpress
- 9 colores - Laca UV
- Laminados - Relieve
- Stamping - Hologramas
- Etiquetas de seguridad
- Etiquetas “Librito”

Rosales 4276 (B1672APN) Villa Lynch - San Martín
Pcia. de Buenos Aires - (54-11) 4755-3213
www.ipl.com.ar / ipl@ipl.com.ar

Nuevo!!

LIMPIA UBRE

Paños húmedos indicados para la limpieza de pezones de vacas lecheras



VENTAJAS

- Muy fáciles de Usar
- Mejoran Resultados Tiempo-Producción
- Suaves y no irritantes
- Una Toallita por vaca, previenen la contaminación cruzada

Rinde Hasta 900 vacas

Aviar LABORATORIOS

Santos Dumont 4345 CABA C1427ES Argentina Tel: (54)011-4855-6374 / 4854-0282. aviari@laboratoriosaviar.com.ar www.laboratoriosaviar.com



LUIS PASTEUR

Cuidamos tu salud

La mejor Cobertura Médica para tu Empresa

- Planes corporativos a medida
- Medicina preventiva

conocenos



ospasteur.com.ar

también entrevistó al Gerente de Operaciones del laboratorio, MV Pablo Halperin.

“El proyecto de expansión abarca más de 40 nuevos países donde tenemos productos aprobados o estamos en proceso. Fortalecimos la estructura del equipo regulatorio que coordina las tareas”, aseguró. Y reforzó: “Necesitamos que crezca la capacidad de producción, a la vez de lograr un estándar de calidad de clase mundial, el cual buscaremos consolidar de la mano de un grupo de trabajo interdisciplinario”.

Interesante fue también escuchar a Carolina Lecce, gerente de Aseguramiento de la Calidad y Bioseguridad en CDV. “Desde hace años nos proponemos hacer punta en este tipo de normativas. Fuimos una de las primeras plantas de vacunas veterinarias en certificar las normas GMP en Argentina y permanentemente sumamos herramientas ligadas al aseguramiento de la calidad”, sostuvo Lecce. Y agregó: “En este nuevo salto que buscamos dar, y acompañando el incremento de dosis, nuestro estándar objetivo apunta a un nivel comparable a la categoría farmacéutica humana”.

Según la referente, al hablar de normas PIC/S, nos referimos a una organización de cooperación internacional que emite recomendaciones en materia de Buenas Prácticas de Manufactura (GMP/NCF) de medicamentos para uso humano y veterinario.

“La tendencia mundial es que las normativas GMP de veterinaria se equiparen a las de la farmacéutica humana, situación que ya es realidad en países desarrollados”, explicó. Y resumió: “A nivel general, la diferencia está en el grado de detalle y precisión con la que se tienen que llevar adelante y controlar los procesos. Se hace un mejor manejo de los riesgos, lo cual termina contribuyendo a incrementar la productividad, además de darle una ma-



Juan Roô. Gerente general en CDV.

yor confiabilidad al producto. Esto es clave en la estandarización de procesos biológicos como los que llevamos adelante”.

Según los profesionales de CDV, el proyecto ya está en marcha e incluso su diseño preliminar contempla la posibilidad de seguir creciendo y expandiendo la producción.

“Buscamos consolidar una planta eficiente. Para cada operación, vamos a contar con equipos de primera línea que aseguren un trabajo homogéneo y un elevado estándar de calidad de producto terminado. Esto también requerirá de inversión en equipos de concentración de alta eficiencia para purificar antígenos, automatización en biorreactores, y tecnificación de procesos entre otras”, nos comentó Pablo Halperin.

El crecimiento es evidente y Carolina Lecce lo grafica: “Desde 2015, todos los años se han habilitado nuevas áreas productivas en el laboratorio, sumando la construcción, habilitación y consolidación de la planta de vacunas antiaftosa”, nos explicó.

Y agregó: “En este marco, solo el área de Aseguramiento de Calidad multiplicó por 5 su staff. La inversión en calidad y desarrollo

¿SE COMERCIALIZARÁ EN 2022 LA VACUNA ANTIAFTOSA DE CDV CON OTRA MARCA?

“Tenemos un acuerdo con ACA para proveerles dosis de vacuna para que se comercialice bajo su propia marca en Argentina, mercado en el cual ya hemos alcanzado la cuota en la que queremos participar”.

Así de concreto fue el gerente general de CDV, Juan Roô, al responder el interrogante planteado

por MOTIVAR. Asimismo, el referente agregó: “Es un reconocimiento no solo a nuestra vacuna antiaftosa, sino también a todo el equipo de trabajo que día a día trabaja para seguir incrementando la producción, aprobando las exigencias del Senasa y demostrando una potencia superadora que da garantías a todo el sistema productivo”.

es y sigue siendo significativa”.

Reconversión y nuevas especies

Pero la noticia no termina acá.

“Una vez que la nueva planta esté operativa, la unidad en la cual hoy se elabora la línea tradicional de vacunas de CDV pasará a una instancia de reconversión y diversificación, para incursionar en segmentos ligados a otras especies, como pueden ser las mascotas o los cerdos; a la vez de aumentar la producción de vacunas para aves y peces”, nos adelantó Halperin. Y profundizó: “ Toda la experiencia que ganamos en lo que fue la construcción, habilitación y certificación oficial de la planta de vacunas antiaftosa esperamos poder volcarla en mejoras para nuestra operación. Es un desafío que vivimos con la alegría de ver a CDV apostar no solo por esta industria, sino también por el país con una inversión de esta magnitud”.

“La palabra que define el sentimiento para con esta realidad es pasión. Es lo que se ve en la empresa. Sentimos que el crecimiento de la compañía es el de cada uno de los miembros que la componemos. El compromiso de todos nuestros equipos es la clave para avanzar. La expectativa es poder acompañar y crecer profesionalmente junto con CDV”, aseguró Lecce y reforzó su visión a

futuro: “Este no es el techo, es un paso más en el crecimiento del laboratorio”.

Coincidiendo con esta visión, Halperin agregó: “Es el próximo hito, pero no el último. Sentimos y valoramos el apoyo de todo el Grupo, tanto como el buen clima laboral que se vive hoy en la empresa”.

Balance y expectativas 2022

Culminando nuestra entrevista, fue Juan Roô quien realizó un balance de lo vivido por la empresa en este tiempo.

“El pasado 2021 fue un buen año para la compañía. Con un incremento del 20% en la facturación en relación con 2020 (medido en dólares); también se avanzó en unidades comercializadas, aumentando nuestra participación de mercado”, aseguró.

Y adelantó: “Es un desafío poder proyectar este 2022, pero entiendo que será un año similar al que terminó: seguramente buscaremos repetir nuestro desempeño e incluso proyectar crecer hasta un 5%”.

Finalmente, el gerente general de la compañía concluyó: “CDV seguirá estando presente, invirtiendo y agregando valor con productos de altísima calidad y siendo un aliado indiscutido para que las producciones ganaderas puedan cumplir sus objetivos productivos”. **AR**

TOMAR MATE SIEMPRE ES UNA BUENA IDEA.

¡ELEGIR **TILMEC** TAMBIÉN!



Consulte con su promotor por las promociones vigentes

TILMEC ofrece grandes ventajas:

- Máxima absorción desde el sitio de administración
- Una única administración
- Máxima calidad

Tilme se utiliza para combatir afecciones como:

- Pérdida por mortalidad (principalmente en neumonías)
- Pérdidas en la producción (pietín, queratoconjuntivitis, etc)
- Pérdidas por un aumento del movimiento de hacienda

LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS. Caminos Distribuciones S.R.L.



Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.camidosdistribucion.com.ar



BROUWER
www.brouwer.com.ar

UNA OPCIÓN SIMPLE, ANALIZADA POR EL INTA PATAGONES

Herramienta para el tratamiento de la pediculosis en ovinos

» Se trata de un módulo para aspersión y cuenta con un sistema de activación manual, que permite la aplicación homogénea de los productos y la recolección del remanente para ser reutilizado.



Resultados. La combinación de cipermetrina y clorpirifos eliminó el total de los piojos adultos.



Nacional. El módulo desarrollado por el INTA es fabricado hoy por una empresa de General Pico, La Pampa.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

El ingreso masivo de ovinos en el partido de Patagones a partir de 2010 generó inconvenientes en el control de enfermedades parasitarias, como la sarna provocada por el *Psoroptes ovis* y la pediculosis por el piojo masticador *Bovicola ovis*.

En el caso de la pediculosis, los productos inyectables no tienen efecto sobre el parásito, ya que este se alimenta de descamaciones y exudados de la piel, lo que genera irritación y picazón en el andar del animal.

“Esta parasitosis genera pérdidas en los sistemas, ya que los animales dedican gran parte de su tiempo al rascado, por el intenso prurito que provoca”, expresó Martín Abad, extensionista del INTA Patagones.

El tratamiento más efectivo es el que se realiza posterior a la esquila: con el vellón

se va un alto porcentaje de piojos y huevos, quedando sobre el animal una población debilitada. Se recomienda el uso de productos para aplicación pour on, baño por inmersión o por aspersión, siendo este último, el más rápido, efectivo y económico: se utiliza menos agua y cantidad de producto.

“Existen equipos para baño por aspersión portátiles para el control de la pediculosis, con sistemas complejos de activación automática, que se ponen en marcha cuando el animal va pasando. La mayoría de estos no se fabrican en Argentina; son difíciles de obtener y costosos”, señaló.

Con la necesidad de crear un equipo eficaz, accesible y de fácil construcción, en el INTA Patagones se desarrolló un módulo para aspersión similar a uno fabricado en

Uruguay, con la particularidad de que el complejo sistema de activación que tenía fue reemplazado por una palanca manual.

En torno al funcionamiento, el especialista explicó que “cuando el animal pasa, el operario tracciona la palanca, la válvula se abre y descarga un promedio de 2,5 litros del antiparasitario. El módulo de aspersión para ovinos arrojó los resultados esperados durante las pruebas y fue incorporado como un método efectivo para el tratamiento de la pediculosis en ovinos”, puntualizó Abad.

Durante 2016 se realizaron ajustes en el aparato para probar la eficacia de los tratamientos. Se evaluaron alrededor de 4.000 animales en seis establecimientos agropecuarios con el asesoramiento de especialistas en parasitosis del INTA Bariloche.

Aplicaron un protocolo que consistió en identificar al azar a 10 animales del lote con caravanas, realizarles una medición del largo de la mecha y un conteo de la carga parasitaria inicial en transectos de 10 centímetros en 12 lugares del animal (6 de cada lado).

A las 48 horas, a los animales testigo se les efectuó un nuevo conteo para evaluar la eficacia, tarea que se repitió a los 15 días.

Los resultados arrojan que la combinación de cipermetrina y clorpirifos eliminaba la totalidad de los piojos adultos presentes al momento del tratamiento.

Luego de los ensayos, una metalúrgica de General Pico en La Pampa, se interesó en su fabricación, por lo que se le brindó toda la información generada, y es actualmente la empresa que lo fabrica en el país. **AR**

Tecnología que cuida tu inversión.



Aplicá nuestros productos para el destete y lográ los mejores resultados en una de las etapas definitorias del negocio.

- BIOCLOSTRIGEN® J5 2ml**
- BIOPOLIGEN® HS**
- BIOPOLIGEN® AIR**
- ADAPTADOR® MIN & VIT**

Consulta con tu médico veterinario

La evolución de la salud animal.



NUEVO!

PAUL | LÍNEA
Grandes ANIMALES



PAUL | Fieles a la salud animal desde 1902



laboratoriopaul.com.ar

ventas@laboratoriopaul.com.ar

54 11 4686 2090 / 54 11 4686 2190

SE INAUGURAN NUEVAS ÁREAS EN MALVINAS ARGENTINAS

“La actualidad del laboratorio es un sueño hecho realidad”

» A 25 años del nacimiento de Richmond Vet Pharma, el médico veterinario Juan Onainty destaca el avance y crecimiento de la empresa nacional: “Es el fruto de haber invertido en nuestro desarrollo industrial”, aseguró.

que recordaba sus inicios y los del laboratorio, los primeros productos, la primera planta de elaboración en CABA y los logros alcanzados...

“Ahora estamos en una nueva etapa. Contamos hoy con una planta industrial de 6.000 metros cuadrados ubicada en el partido de Malvinas Argentinas (GBA), la cual trabaja a doble turno y da empleo a más de 130 personas”, agregó para luego completar: “La fase industrial del laboratorio se hizo muy fuerte, elaborando hoy todas las formas farmacéuticas, a excepción de aerosoles, pesticidas y lógicamente, vacunas. Contamos con líneas de producción para comprimidos, inyectables, orales, líquidos, polvos, polvos inyectables, etc”.



Juan Onainty. “El objetivo siempre fue la industrialización”.

betalactámicos, así como también ampliando en cerca de 40 metros cuadrados la superficie del laboratorio de I+D con el que cuenta la empresa.

Más novedades

La empresa nacional se prepara para este año para lanzar distintos productos al mercado, muchos de los cuales estarán orientados al sector de los equinos deportivos, pero con novedades también en las áreas de ganadería (carne y leche) y también de animales de compañía.

NICOLÁS DE LA FUENTE
redaccion@motivator.com.ar



El Laboratorio Richmond Vet Pharma cumplió 25 años de vida este 1 de marzo y avanza con sus productos para grandes (bovinos y equinos) y pequeños animales, tanto en el mercado local, como en otros 23 países del mundo.

En este contexto y con el objetivo de repasar anécdotas, pero fundamentalmente proyectar el futuro de su empresa, MOTIVAR dialogó con el MV Juan Onainty.

“La gran apuesta fue invertir en un desarrollo industrial con visión a futuro y eso fue lo que sucedió. Nuestro objetivo siempre fue la industrialización, ésta siempre fue nuestra vocación. Esto nos diferencia”, nos decía Onainty al tiempo

Proyección a futuro

Richmond Vet Pharma inicia su 25º aniversario con una serie de novedades que le permitirán estar más cerca de los profesionales veterinarios, a la vez de seguir invirtiendo por eficientizar sus procesos de elaboración de medicamentos tanto para sus propias líneas, como para las de las empresas nacionales y multinacionales a las cuales les brinda un ser-

vicio completo de tercerización.

En ese marco, Onainty destacó que se han culminado las obras de un nuevo depósito que ya está en funcionamiento y una Sala de Conferencias de dos pisos y con capacidad para 120 asistentes, en las cuales se llevará adelante un Ciclo con capacitaciones presenciales cada 45 días. Estas instalaciones han sido equipadas con un sistema de audio y sonido que permitirá la transmisión on line para quienes deseen participar a la distancia.

“Inauguramos también un centro de atención al cliente, con tres telemarketers responsables de dar respuestas por las distintas vías de comunicación”, agregó Onainty, para luego mencionar que se está trabajando en una nueva área de

“La tendencia es seguir innovando y eso haremos. Somos líderes en el desarrollo de moléculas que no existían en medicina veterinaria (como el caso de Detor, a base de medetomidina) y estamos hoy incluso trabajando en el desarrollo de dos nuevas fórmulas innovadoras”, le adelantó Juan Onainty a MOTIVAR.

Desde siempre los mercados internacionales fueron un objetivo para Richmond Vet Pharma y en la actualidad esta unidad de negocios representa cerca del 50% de su facturación. “Exportar es la prioridad. Seguiremos consolidando los mercados en los que participamos, buscando expandirnos hacia nuevos destinos con toda nuestra línea de productos”, nos graficó el re-



Inversión. Seguirá avanzando la automatización de la planta.



Nuevo. Ya está listo el depósito en Malvinas Argentinas.

adecuación de registros que vive la industria veterinaria, con muchos productos de más de 25 o 30 años en el mercado, los cuales deberán aggiornarse en el mediano plazo.

“En la industria farmacéutica veterinaria argentina hay que trabajar en la adecuación de fórmulas y registros; y una de las pocas empresas que puede dar este servicio somos nosotros”, reforzó.

Sueño cumplido

Culminando nuestra entrevista, Juan Onainty aseguró que la tasa de crecimiento del laboratorio se ha incrementado en los últimos dos años y que el objetivo pasa por mantener el rendimiento y eficientizar los procesos.

Y cerró: “Hemos superado todas las expectativas que nos planteamos allá por el año 1997, tanto en materia de infraestructura, como de tecnología, industrialización y participación de mercado. La actualidad de Richmond Vet Pharma es un sueño hecho realidad”. AR

ferente del laboratorio que desde hace unos meses volvió a sumarse al listado de socios de Caprove.

Los desafíos del servicio a terceros

Desde hace años y bajo la certificación oficial GMP del Senasa, la empresa nacional avanza en la consolidación de su RVRC (Richmond Veterinary

Research Center), unidad desde la cual brinda servicios de elaboración y dosificación estéril, acondicionamiento y depósito a cerca de 15 empresas en la actualidad. “Además, contamos con el servicio de control y aseguramiento de la calidad, remediación de fórmulas y desarrollo galénico”, agregó Onainty.

Y amplió: “Lograr el servicio que

brindamos hoy es fruto de, por ejemplo, haber invertido en la automatización de las áreas y contar con más de 12 profesionales calificados en el área de calidad”.

Según nuestro entrevistado, este servicio brindado por el Laboratorio Richmond Vet Pharma cobra vital relevancia en el marco del proceso de



DISTRIBUYENDO CONFIANZA



VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunicate con nosotros:

Tel: (03388) 420777 / 420514 / 424877
Fax: 0800-7777-842 (VIA)
ventas@veterinariasintegradas.com
www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.
© 2016 - Todos los derechos reservados

copreva S.A.I.C.
ATMÓSFERAS ESTABLES

INDUSTRIA ARGENTINA
ORGULLO NACIONAL

Llevamos más de 50 años en el mercado fabricando tecnología de punta

CÁMARAS Y CUARTOS DE ESTABILIDAD CON PLC, DATALOGGER, REGISTRADORES GRÁFICOS



Hornos de Secado de Granulado, Estufas de Cultivo y Esterilización, Heladeras y Freezer hasta -25°C.

www.coprevasaic.com.ar | info@coprevasaic.com.ar | tel.:(+5411) 4502-5184

Lanzamientos y novedades desde el inicio de este 2022

» Alimentos balanceados y productos veterinarios destinados tanto a animales de compañía, como a los bovinos, vieron la luz en el mercado local durante los primeros meses del año.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

En un inicio de año marcado por el recambio en las áreas de Marketing y Ventas de muchas empresas nacionales y multinacionales que operan en el mercado veterinario argentino, los laboratorios iniciaron con todo este 2022, mostrando novedades y lanzamientos desde el primer día del año.

A continuación, compartimos la información de algunos de ellos.

PRIMERA TORASEMIDA DE USO VETERINARIO

Holliday Scott presentó Toracard, toda una novedad no solo por ser la primera torasemida registrada para uso veterinario, sino también por su



presentación en gotas, que facilita la administración.

“Estamos presentes en el área de cardiología veterinaria desde hace más de 15 años, con un liderazgo que se consolida no solo por lo que hicimos con Cardial B y Pimocard, sino por lo que seguimos y seguiremos haciendo”, explicó el gerente comercial del laboratorio, Carlos Imparato, quien también destacó el trabajo realizado en este desarrollo y lanzamiento de la Dra. Valeria de Marco, codirectora técnica y consultora científica en Holliday Scott.

Toracard está indicado para el tratamiento de perros con signos clínicos de edema y efusión, relacionados con la insuficiencia cardíaca congestiva canina; y en pacientes con hipertensión, asociada a otros agentes antihipertensivos.

“Su presentación en gotas y su posología, facilita la administración eficiente, logrando una mayor adherencia al tratamiento, lo cual favorece al animal, a la familia y al profesional interviniente”, destacó Valeria de Marco.

Más información sobre el producto, en www.holliday-scott.com.

PRODUCTO PARA DIAGNÓSTICO DE TUBERCULOSIS BOVINA

Biogénesis Bagó anunció la incorporación de Tuberculina PPD a su portafolio de soluciones integrales para ganadería.

Esta tecnología de prueba cutánea dirigida al diagnóstico de tuberculosis en bovinos es el primer lanzamiento que realiza la compañía en el año.

Más información en www.biogen-sisbago.com.



Con la tecnología desarrollada, se logró transferir a la nutrición veterinaria, esta sustancia antiaging de origen natural y ampliamente usada en medicina humana: el resveratrol.

“Nuestro camino con Juvenia inicia con Juvenia Dogs, un nutracéutico para perros, que se presenta en una pasta oleosa altamente palatable; y que garantiza adherencia al tratamiento por su facilidad de administración diaria”, contextualizó Daniel Bidner, presidente de Microsules Argentina.

Más información en www.juvenia-nutrition.com.

YA LLEGÓ JUVENIA NUTRITION

Con una inversión que supera los \$250 millones, se creó Juvenia Nutrition, un nuevo alimento seco para perros adultos elaborado por Grupo Molino Chacabuco con un poderoso núcleo antioxidante, a base de resveratrol desarrollado en exclusividad y en proceso de patentamiento por Microsules.



NUEVA DEXMEDETOMIDINA

Elaborado y comercializado por el laboratorio Over, OVERDEX es un sedante analgésico indicado para la medicación preanestésica, así como para maniobras diagnósticas.

Se presenta en frascos de 10 ml de contenido neto y está aprobado para uso en caninos y felinos.

Está formulado a base de dexmedetomidina, un fármaco agonista alfa 2 selectivo 100 veces más potente que la Xilazina.

Más información sobre este producto en www.over.com.ar.



DISTRIBUIDORA EQUINA
envíos a todo el país en 24hs.

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar

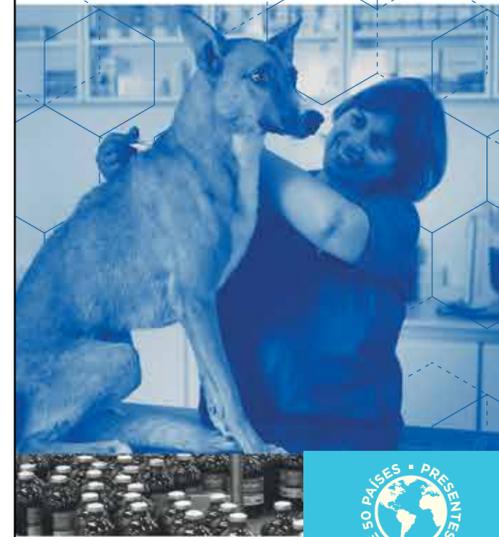


40 AÑOS PRODUCIENDO CIENCIA PARA LA SALUD



1981 2021

www.over.com.ar



over 40 AÑOS
MEDICINA VETERINARIA

POR UNA MAYOR PRODUCTIVIDAD EN LA GANADERÍA

Arrancó el ciclo de capacitaciones de Tecnovax y la Asociación de Angus

» Promoviendo una sinergia entre los programas “Rodeo Sano” y “Madre Angus Seleccionada”, la entidad que este año cumple 100 años y el laboratorio nacional dieron la primera de una serie de charlas sobre sanidad y genética.

MELINA OLIVA
melinaoliva@gmail.com
@campoymedio

Genética y sanidad bovina se dieron cita en la Sociedad Rural de Tandil, Buenos Aires, en lo que fue el puntapé inicial de un ciclo de conferencias que llevarán adelante el laboratorio Tecnovax y la Asociación Argentina de Angus, en el marco del centenario de esta entidad.

“Este convenio busca unir la aplicación de genética con la certificación sanitaria, apostando por la sinergia entre los programas “Madre Angus seleccionada” y “Rodeo

Sano” (www.rodeosano.com.ar), ofreciendo a veterinarios y productores la asesoría técnica desde Angus y Tecnovax”, le explicó Melina Brioso, directora del departamento técnico del laboratorio nacional a MOTIVAR en la apertura de la primera de una serie de charlas que seguirán en Dolores, Saladillo, 9 de Julio, Pehuajó, Santa Rosa, Venado Tuerto, Gualeguaychú, Federal, Bahía Blanca y Villa Mercedes, para cerrar en la exposición “Angus del Centenario”, La Rural del 21 al 28 de mayo de este año.

“Desde el lado de Tecnovax vamos a hablar de innovación y sanidad, novedades de I+D, destacando siempre los puntos más importantes para realizar un plan sanitario y los beneficios de “Rodeo sano”, que permite gestionar controlar y certificar todas estas acciones”, agregó Brioso.

Del encuentro realizado en Tandil, participó Alfonso Bustillo, presidente de la Asociación Argentina de Angus y con quien MOTIVAR también pudo dialogar.

“Si nuestros rodeos están sanos será todo mejor para el ganadero. Por eso el acuerdo con Tecnovax es tan relevante para profundizar en lo que ya se viene trabajando con programas superadores para la raza como lo es el denominado “Madre Angus Seleccionada”, destacó el referente.

Norberto Fresco, responsable de registros de la Asociación, agregó: “En base a datos de 2021, podemos decir que hay una diferencia de \$21 mil entre una vaquillonada “Mas” y una general, descontando los 8 kilos de la inscripción al programa, quedan unos 34 kilos de ganancia”.

Más allá de esto, los profesionales destacaron la necesidad de mejorar las tasas de destete y el rol de la genética.

“La primera forma de seleccionar fertilidad es sacando las vacas vacías al tacto para que no compitan por los mismos recursos que la productivas”, aseguró Bustillo. Además, destacó la importancia de la raza Angus en aspectos como el dimorfismo sexual marcado, “peleche”, genitales externos y ubre. Otros aspectos “de estructura”, como aplomos, pezuñas y columna tienen también un gran impacto en la eficiencia de los animales.

Invertir en un rodeo sano

Culminando el encuentro, se revisaron los conceptos básicos para el desarrollo de planes sanitarios efectivos, y se compartieron las bases para la óptima selección de vientres y toros. El MV Fernando Iparraquirre, de Tecnovax, profundizó sobre las



En Tandil. Fue la primera de un ciclo de conferencias.

particularidades y beneficios del Software “Rodeo sano”, un desarrollo del laboratorio destinado a la gestión de planes sanitarios, que está activo hace más de dos años.

“Dentro de la estructura de costos de un establecimiento y dependiendo de la zona y el tipo de producción, la sanidad representa entre un 5 y un 10% de los gastos totales”, aportó Iparraquirre. Y concluyó: “Llevar adelante un plan sanitario estratégico nos va a permitir mejorar nuestros índices productivos y lograr una mejor rentabilidad”.

Para más información pueden contactarse a info@rodeosano.com.ar.

“Si nuestros rodeos están sanos va a ser todo mejor para el ganadero”.
Alfonso Bustillo, presidente de la Asociación Argentina de Angus.

MATERIAS PRIMAS, INGREDIENTES ACTIVOS, VITAMINAS, EXCIPIENTES PARA LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA VETERINARIA, HUMANA Y NUTRICIÓN. DIRECTO DESDE CHINA.



NUESTRO OBJETIVO:
100% CUMPLIMIENTO DE CONTRATOS
100% SATISFACCIÓN DEL CLIENTE
100% ENTREGA A TIEMPO
BASADOS EN UNA ALTA VOCACIÓN DE SERVICIO Y COMPRESIÓN DE LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES



0086-898-68526592

01161959200

argentina@fipharm.com
info@fipharm.com

www.fipharm.com

15 AÑOS DE EXPERIENCIA Y GRAN REPUTACIÓN.
PRESENCIA EN 106 PAÍSES, DEDICADOS SOLO A LA EXPORTACIÓN DE INSUMOS PARA LA INDUSTRIA.
OFICINAS COMERCIALES PROPIAS EN MÉXICO Y ARGENTINA
150 INSUMOS REGULARES EN INVENTARIO CONSTANTE.
3150 CLIENTES.
4675 FABRICANTES ASOCIADOS.

“Elijo producir más y de forma natural. Elijo BEDGEN 40® Plus”



DESCARGA NUESTRA APP

Y calcula la dosificación de todos los productos

Google Play Store Apple Store



BEDGEN 40® PLUS

LA FÓRMULA NATURAL PARA UNA NUTRICIÓN INTELIGENTE

- Mejor salud e integridad gastrointestinal
- Refuerza el sistema inmunológico a nivel intestinal – Galt
- Modula la función hepática biliar, incrementando la digestibilidad del alimento mientras protege el organismo del animal
- Maximiza la eliminación de toxinas
- Estimula los procesos metabólicos
- Incrementa la absorción de vitaminas liposolubles
- Estabiliza los hepatocitos



HEPATOMODULADOR NATURAL + PREBIÓTICO



www.bedson.com

bedson
Soluciones y tecnologías para la salud animal

Alerta por influenza aviar, ¿qué está pasando en el mundo?

» De octubre 2021 al pasado mes de febrero, 54 países declararon la presencia de la enfermedad en sus territorios ante la OIE. ¿Cuáles son las pérdidas? ¿Por qué esto es un riesgo para la salud de las personas?



Según la OIE. La actual ola estacional causó el sacrificio de más de 21 millones de aves de corral.

den tener consecuencias devastadoras para la industria avícola, así como a nivel nacional.

- » Los productores pueden experimentar un alto nivel de mortalidad en sus granjas, con tasas que a menudo rondan el 50%.
- » Para contener los brotes, a menudo es necesario sacrificar aves sanas, acción que genera riesgos para el bienestar animal y humano, y preocupaciones sobre el desperdicio de proteínas y los impactos económicos.
- » La presencia de Influenza Aviar altamente patógena restringe el comercio internacional de aves vivas y carne de ave.
- » La opinión pública puede resultar dañada, reduciendo tanto los viajes como el turismo en las áreas afectadas. **AR**

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motiviar.com.ar

En la actual ola estacional, que comenzó en octubre de 2021, 54 países han notificado ante la Organización Mundial de Sanidad Animal brotes de gripe aviar de alta patogenicidad.

Los mismos se encuentran en su mayoría en Europa, algunos de ellos están en Asia, África y las Américas. Con estas palabras, la veterinaria y epidemióloga de la OIE, Lina Awada, describía semanas atrás la gravedad de una situación que impacta sin dudas sobre la población avícola, pero que también enciende las alarmas en cuan-

to a su potencial diseminación entre los seres humanos.

“En todo el mundo, los brotes de gripe aviar han provocado en estos meses el sacrificio de más de 21 millones de aves de corral y la muerte de 30.000 aves silvestres”, sumó la experta internacional.

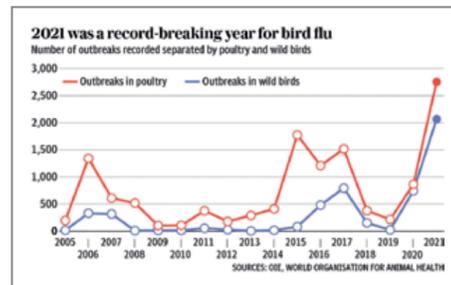
Y reforzó: “El número de países afectados también es alto si lo comparamos con temporadas anteriores. Esto nos lleva a pensar que esta ola tendrá un impacto particular”.

En este punto particular, vale destacar que Argentina sigue sin reportar casos de esta enfermedad,

situación que representa una ventaja competitiva que el sector en su conjunto (empresas y Estado) deberán cuidar de cara al potencial crecimiento local de la actividad.

El impacto productivo

Tal como se destaca en los múltiples informes que la OIE está compartiendo en, por ejemplo, Twitter (@OIEAnimalHealth), los brotes de influenza aviar pue-



Biguaderm

Sellador efecto barrera

Sellador post dipping con efecto barrera.

Protege contra los agentes causantes de mastitis sin utilizar iodo.



WEIZUR

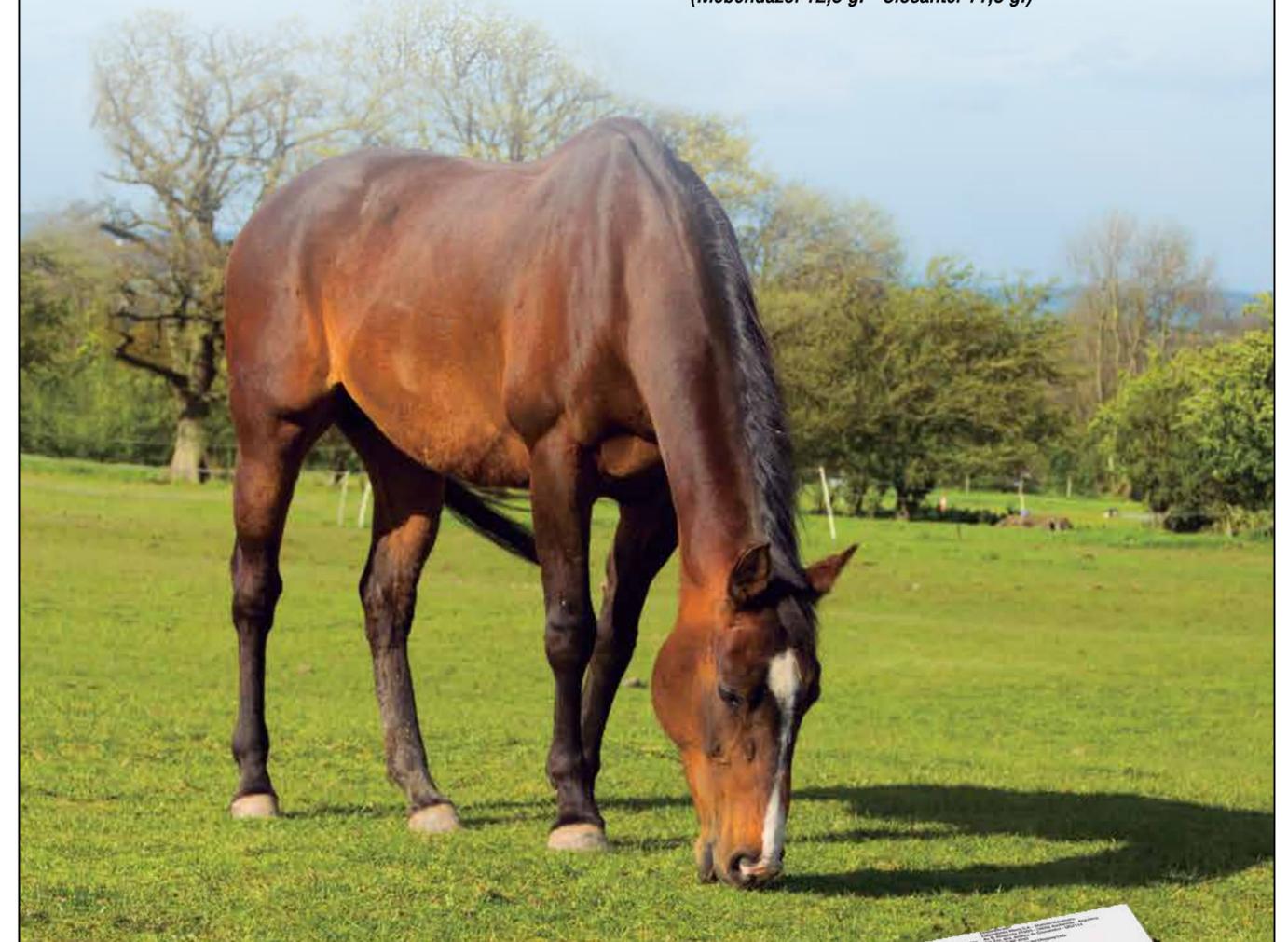
www.weizur.com

vermiplex® plus



Combinación perfecta contra parásitos resistentes

(Mebendazol 12,5 g. - Closantel 11,8 g.)



ANTIPARASITARIO EN PASTA DE DOSIFICACIÓN EXACTA HASTA 500 KG. EFICAZ CONTRA:

Principales parasitosis gastrointestinales y pulmonares.

Formas inmaduras y adultas de los parásitos.



Apto para potrillos y yeguas preñadas a partir del tercer mes de gestación.

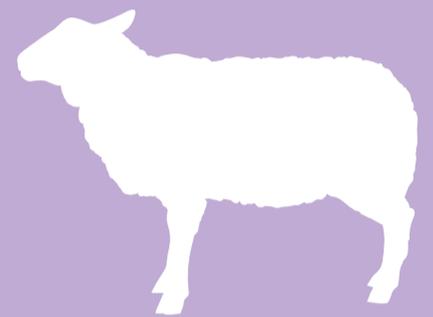
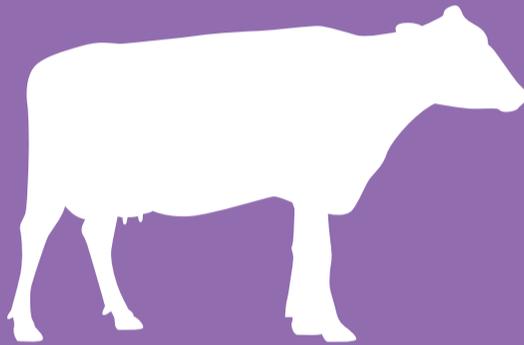
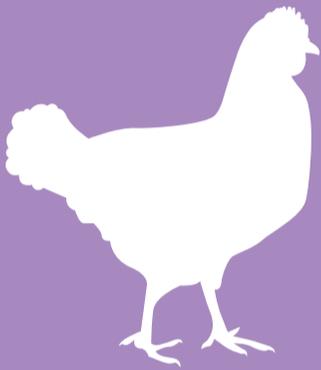
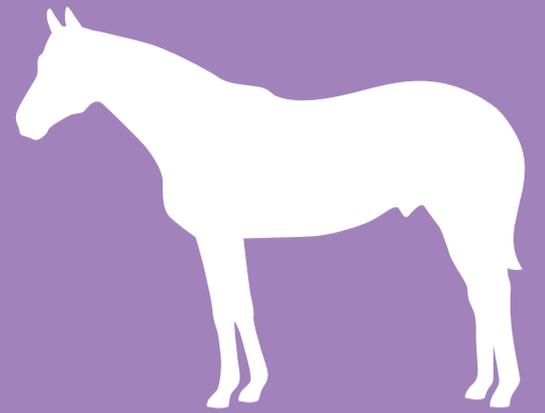
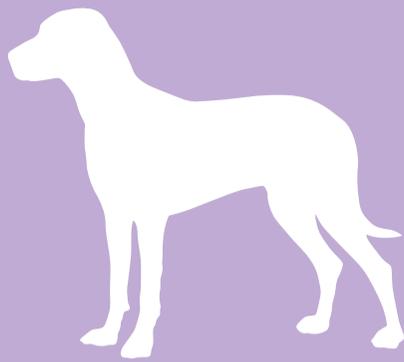
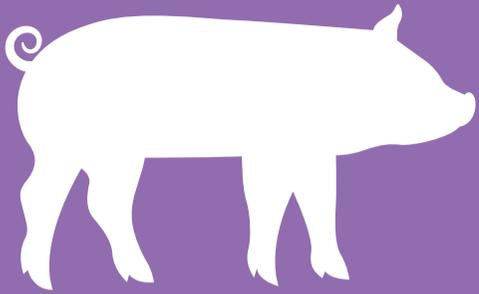
WWW.KONIGLAB.COM

f /LABORATORIOKONIG

@ /KONIGLAB

☎ 11 6020-0761

König



CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE

CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

