

MOTIVAR

IATF: URUGUAY LE DICE ADIÓS AL ESTRADIOL

Durante las Décimas Jornadas Taurus, Alejo Menchaca le puso cifras a la potencial pérdida que sufrirá la ganadería de su país. **Pág. 12 a 14.**

PRODUCCIÓN PORCINA: ¿CÓMO ES EN CHINA?

El gerente de Desarrollo de Negocios de Biogénesis Bagó en el gigante asiático describe las características del sector. **Pág. 18 a 20.**

WHATSNEWS MOTIVAR María Isabel Nieto

Impacto de la tecnología y el buen manejo para la reducción de gases GEI en la ganadería. **48 y 49.**

NUEVA SECCIÓN: EMPRESAS DE FAMILIA

En el año de su 42° aniversario, repasamos los principales hitos y aportes del laboratorio Bedson. **Pág. 52 a 54.**

¿QUÉ PASA EN EL TAMBO?

A través de la mirada de veterinarios de distintas regiones, repasamos los momentos cruciales que vive la producción de leche. ¿Cómo fue la etapa de concentración de partos? ¿Mejora el manejo de la guachera? ¿Y las preñeces? Abordamos éstas y otras acciones que involucran a profesionales de todo el país. **Páginas 32 a 36.**



CUIDALO DESDE EL VIENTRE DE LA MADRE

Vacuná con **ROTATEC J5®** antes del parto, transmitile anticuerpos al ternero por el calostro de la madre, y prevení la muerte por diarrea neonatal.

Consultá con tu médico veterinario





Eprinover pour-on

EFICACIA Y SEGURIDAD PARA EL
CONTROL DE PARASITOSIS EN
SU GANADO DE CARNE Y LECHE

0 DÍAS SIN PERÍODO DE RETIRO EN LECHE

over 40
MEDICINA VETERINARIA AÑOS

CIENCIA PARA LA SALUD | www.over.com.ar  



Providean®

ENTERO PLUS 7

Vacune a la madre para proteger al ternero

Providean Entero Plus 7, contiene 7 antígenos virales y bacterianos para prevenir la diarrea neonatal de los terneros (DNT).



CALIDAD TECNOVAX
PARA EL MUNDO

TECNOVAX
Sanidad Animal

CARAVANAS Y LECTORES ELECTRÓNICOS



CARAVANAS OFICIALES SENASA



BOTÓN HEMBRA Y MACHO



BOTÓN CON TARJETA
ZONA VACUNACIÓN
AFTOSA



COMBINACIÓN OPCIONAL

/ BOTÓN OFICIAL MAS TARJETA
MANEJO CHICA, GRANDE,
EXTRA MAXI O PREMIUM.

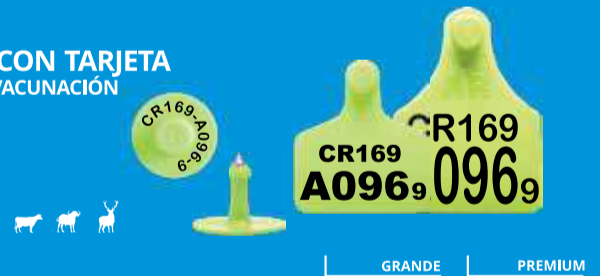
/ TEXTO SUPERIOR
8 CARACTERES MÁXIMO.

/NÚMERO INFERIOR
4 DÍGITOS MÁXIMO O
COPIA RANGO.

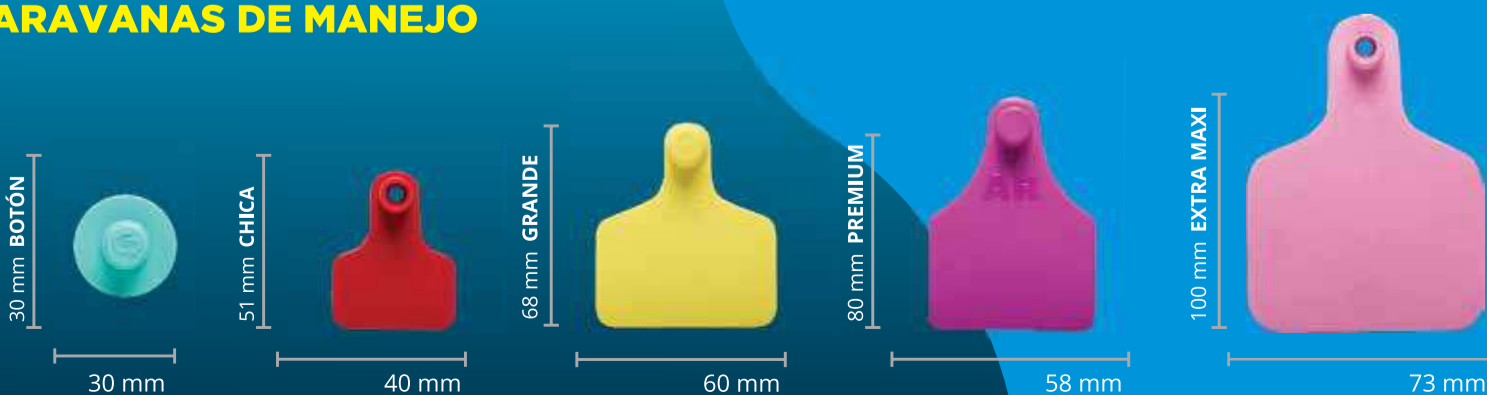
TARJETA CUE
CIRCUITO UNIÓN EUROPEA



BOTÓN CON TARJETA
ZONA SIN VACUNACIÓN
AFTOSA



CARAVANAS DE MANEJO





caravanas FEEDLOT

SOLICITALA A TU VETERINARIA DE CONFIANZA

COLORES CARAV. ●●●●●●●●
COLOR MACHO ●



CARRETELES RAFAELA



IMPRESIONES



IMPRESIÓN
LÁSER
CARAVANAS
LIC. N° 67-40793
/ LIC. N° 67/38020
DISP. SENASA 1325/2006

ACCESORIOS

PINZA
APLICADORA
ARGENT FLEX



REP. AGUJA
PARA PINZA
APLICADORA



MARCADORES
NEGROS



14 COLORES



www.carretelesrafaela.com.ar



📍 CASA CENTRAL RAFAELA
Cpto. Elías Zurbriggen 395
(ESQ. ELOY GAITÁN) . 03492 423695
430265 / 578205 / 578733

📍 SUCURSAL CORRIENTES
Chacabuco 1577
Corrientes . 0379 4430716

📍 SUCURSAL BAHÍA BLANCA
Pedro Pico 52
Bahía Blanca . 03492 15668650

📍 SUCURSAL BUENOS AIRES
Corrales 3243/45 . 1437 Villa Soldati
Capital Federal . 011 4919 5198

📍 SUCURSAL RÍO CUARTO
Roma 2550, esq. RN A005
Córdoba . 03492 15206872

📍 SUCURSAL CARLOS CASARES
Acceso Roberto Mouras 304
Buenos Aires. 02395 15433602

A male veterinarian with a beard and dark hair, wearing teal scrubs, is smiling and looking upwards. He is holding a white sign with a chain that says "BIENVENIDOS" and "ABIERTO" in large, bold letters. The background shows a modern veterinary clinic with green walls and a ceiling fan. A small dog is visible in the bottom right corner.

BIENVENIDOS
ABIERTO

Siempre hay una
PRIMERA VEZ...

Y en tu PRIMERA VETERINARIA,
te acompaña Krönen.



Krönen te acompaña EN TU PRIMERA VETERINARIA



Precio mayorista sin volumen de compra.



Financiación y facilidades de pago.



Sistema de Gestión **MyVete.**



Amplio portfolio de **laboratorios.**

Sumate al Club  +54 9 221 6374218



kronenvet



kronen.distribuidora

www.kronenvet.com.ar | ventas@kronenvet.com.ar | Línea gratuita: 0800 222 1729 / 0810 666 1155

krönen
VETERINARY SUPPLIER



Ni un paso atrás en la salud de los animales

A simple vista puede parecer que no, pero el sector ligado a la sanidad animal continúa en un proceso de transformación constante a nivel global y, obviamente, también en Argentina. Esto involucra no solo a los profesionales veterinarios, sino también a los laboratorios, las distribuidoras y los distintos organismos que regulan las actividades, entre otros. Es cierto que muchos de los cambios se aceleraron en el marco de la pandemia que atravesamos desde 2020. Sin embargo, hay otros que son inherentes al peso específico de la actividad no solo

para garantizar el bienestar de los animales, sino también la inocuidad de los alimentos que se producen, por ejemplo. El caso más concreto que podemos plantear en este sentido es la reciente prohibición del uso del Estradiol como herramienta central de las IATF en la República Oriental del Uruguay. Ya desde enero, los profesionales del país

vecino están imposibilitados de su uso, situación que despierta una alarma a la espera de las decisiones que tomen otros de la región, como Chile, Paraguay y, lógicamente, Argentina.

En esta edición de **MOTIVAR**, conocerán la visión del experto en reproducción animal, Alejo Menchaca, quien durante las últimas Jornadas Taurus puso sobre el tapete la situación actual, orientando incluso los pasos a seguir.

Pero esto no es todo. Mientras el Senasa avanza en nuevas resoluciones ligadas al sector porcino y refuerza la importancia de cumplir con las normativas oficiales en materia de brucelosis bovina, por ejemplo, las producciones avanzan. Otro ejemplo gráfico de esta situación queda evidenciado también en esta edición de mayo, en la cual "viajamos" junto a un grupo de veterinarios por las particularidades y desafíos que enfrenta la producción primaria de leche en un momento crucial.

Más allá del agradecimiento a todos los que rápidamente aceptan ser "nuestros ojos" en el campo, vale la pena repasar cómo se está trabajando en favor de mejorar la atención de los partos, el manejo de la guachera y la correcta gestión y solución de los desafíos que el ambiente propone a semanas de iniciar un invierno que se prevé más húmedo en nuestro país.

Así las cosas, en el medio de nuevas medidas para la exportación, la Mesa de las Carnes insiste (lo ha hecho públicamente) en avanzar más intensamente en lo que es la adopción de caravanas electrónicas sobre la hacienda bovina... Tema sobre el cual

también profundizaremos. Cambios y más cambios, en Argentina y en el mundo.

La situación lo amerita y es así como cada vez más veterinarios y veterinarias de nuestro país comienzan a vacunarse ya contra el COVID19, en buena medida gracias a la "presión" ejercida por colegios y consejos profesionales que -en las últimas semanas- han vuelto a reflotar protocolos y recomendaciones en lo que hace a la interacción de los profesionales con sus pacientes y clientes, tanto dentro, como fuera de las veterinarias. De la misma manera, cada vez son más las entidades que buscan fomentar, a través de las redes sociales y acciones presenciales, no solo la mayor adopción de tecnologías y el cumplimiento de los planes sanitarios, sino también una mayor difusión de conceptos clave que las personas deben saber sobre los cuidados de los animales.

¿Y LA INDUSTRIA?

También laboratorios y distribuidores viven una transición. En varios sentidos.

En primer lugar, vale destacar los esfuerzos puertas adentro de las empresas por seguir cuidando la salud de sus colaboradores, incluso reforzando en este último tiempo los protocolos y las burbujas internas, buscando hacer frente a una realidad de la cual no son ajenos: el notable incremento de casos de personas contagiadas con COVID19 en nuestro país.

Pero esto no es todo. En un abrir y cerrar de ojos, las empresas pueden ya empezar a comparar sus resultados actuales con los mismos meses de un



@veterinariahernandezsrl
El trabajo a campo no se detiene.



@cvpba
Es clave retomar los protocolos.



Chemo, un paso adelante.

El mejor servicio del mercado

Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria, nutrición animal y agroquímicos.

Antibióticos, Antiinflamatorios, Antiparasitarios, Coccidiostatos, Insecticidas, Hormonales, Vitaminas.



Romikin S.A.U.

Paraguay 1535 C1061ABC
Buenos Aires, Argentina
T (54 11) 4872 1200
F (54 11) 4872 1201
consultas@romikin.com
www.romikin.com.ar

Sea cual fuera la estrategia elegida para los próximos meses por las empresas del rubro, será clave no perder de vista la importancia que tiene el bienestar emocional de las personas a la hora de lograr los objetivos.

LECTURA SUGERIDA



En esta frase podríamos resumir el pensamiento de muchas y muchos empresarios de un sector que lejos de retraerse, siguen buscando las mejores alternativas para mantener los incrementos de unidades comercializadas (fármacos y biológicos) a lo largo del año pasado.

A la vez, el mix entre la virtualidad y la presencialidad, empieza a mostrar nuevamente competencias en el mercado que se creían dejadas en el pasado, con movimientos de precios, descuentos y ventas por fuera del canal formal. Todo un desafío que sin dudas ameritará la toma de decisiones estratégicas.

QUE NO SE CORTE

Queda claro entonces que el sector de la sanidad animal vive una transición permanente, que involucra cuestiones macro de la economía nacional, pero también desafíos propios de la actividad.

Entre tanto, una vez más, veterinarios, distribuidoras y laboratorios han reforzado su

compromiso por seguir abasteciendo de soluciones al mercado.

Cada quien con sus inconvenientes y expectativas, pero todos juntos buscando que la mayor adopción de tecnologías, tanto en el campo de la producción, como en el cuidado de las mascotas, no retroceda respecto del año pasado.

Sabemos y entendemos que desde el punto de vista empresarial esto requerirá tomar nuevas decisiones, sostener lo que se hizo bien y mejorar lo que se hizo mal en 2020. Pero, además, se necesitará de un plus anímico de todas las personas que conforman el sector.

Son muchos los esfuerzos, los contratiempos y los desafíos que el contexto actual plantea, razón más que suficiente para que sea cual fuere la estrategia elegida, no se pierda de vista la preponderancia que el bienestar de las personas representa en la búsqueda de un éxito verdadero y sustentable.

Ni un paso atrás, tampoco en este sentido.

Está disponible el trabajo realizado por las Estaciones Experimentales del INTA Balcarce y Cuenca del Salado, en donde se analiza el "Efecto de la vacunación contra la fiebre aftosa sobre la pérdida de preñez en un rodeo de bovinos para carne".



ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ MÁS INFORMACIÓN SOBRE EL TEMA



2020 en los cuales la situación de cuarentenas obligatorias pesaba mucho más que en la actualidad.

"Pasamos de un abril 2020 en el que llovían pedidos de cotizaciones y ventas, a un abril 2021 en el cual también se lograron buenos resultados, pero con una tarea de generación de demanda mucho más activa que 12 meses atrás".

MOTIVAR

**Director**

Luciano Esteban Aba
(011) 15-5014-1296
luciano@motiviar.com.ar

Diseño y fotografía

Nicolás de la Fuente
(011) 15-6131-9954
nicolas@motiviar.com.ar

Dirección de Marketing

Margarita Briceño
(011) 15-7045-7170
margarita@motiviar.com.ar

Publicidad

publicidad@motiviar.com.ar
(011) 4717-2153

Impresión Mariano Mas SA

Redactores

Solana Sommantico
solana@motiviar.com.ar
Guadalupe Varelli
guadalupe@motiviar.com.ar
Facundo Sonatti
redaccion@motiviar.com.ar

Fecha de cierre de esta edición:
28/4/2021

**Asociación
de ideas SRL**

MOTIVAR es una publicación propiedad de Asociación de ideas S.R.L., Monseñor Larumbe 1750, Martínez (B1640GYJ), Buenos Aires, Argentina. Tel/fax: (011) 4717-2153.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial.
ISSN: 1667-0566. RPI N°: 732146

Acompañando la salud animal



**Esterilización para terceros
por OXIDO DE ETILENO
y VAPOR DE AGUA**



STERILOX[®]
Servicio Integral de Esterilización
de Grupo Quality S.A.

www.sterilox.com.ar
info@sterilox.com.ar

BPF Aprobados por ANMAT . Certificación ISO 9001:2015

España N° 3475, Villa Lynch
CP 1650. San Martín
4753.2414 // 4754.0743

"Es tiempo de invertir en una sanidad inteligente"



NOTA DE OPINIÓN POR:

Fernando Matticoli

Director comercial del Laboratorio CDV



Brucelosis, IBR, DVB, Leptospirosis y otras patologías.

Finalmente, según Caprove, de los 70 terneros que comienzan su crianza al pie de la madre, 9 mueren por problemas de diarrea o neumonía.

¿Hace cuánto sabemos esto?

Quizás tanto como el tiempo que llevamos sin aplicar vacunas reproductivas en más del 40% del rodeo susceptible; o como el que hemos pasado sin lograr dar protección a la totalidad de los animales susceptibles al carbunco, aún incluso contando con la obligatoriedad de hacerlo en las provincias de Buenos Aires y Santa Fe.

Al país y a buena parte de los establecimientos ganaderos les faltan terneros. Está a la vista de todos, al igual que la solución para lograrlos.

Es por esto que desde el Laboratorio CDV redoblabamos los esfuerzos en difundir los beneficios de prevenir las enfermedades que afectan a los bovinos.

Contamos con las herramientas y los profesionales para hacerlo.

Es tiempo de invertir en una sanidad inteligente.

¿A qué nos referimos con esto?

Entendemos a la sanidad inteligente como aquella que se orienta a lograr que productores y veterinarios cumplan con planes sanitarios preventivos, específicamente pensados para sus campos y rodeos.

Tiene el objetivo de potenciar al máximo las mejoras nutricionales y genéticas que los productores logran en los animales. No lo duden, la sanidad inteligente es un seguro a las inversiones realizadas.

Provee un calendario de acciones

mínimas a cumplir, indicando en qué momento ponerlas en marcha, cómo y con qué; justificando las acciones propuestas.

Claro que esto no es ninguna novedad para muchos de los que leen este medio; sin embargo, es clave entender la importancia de volver a las fuentes y reparar cuestiones que parecen básicas y sencillas, pero que siguen sin cumplirse.

¿Sería inteligente que todos los campos ganaderos de la República Argentina cuenten con un veterinario asesor permanente?

Claro que sí, pero no ocurre.

¿Es inteligente estacionar el servicio en 90 días concentrando las pariciones?

Hay evidencia de los beneficios que obtienen los productores que lo logran, pero son minoría los ganaderos que lo hacen en nuestro país.

¿Es inteligente realizar raspajes de toros y realizar diagnóstico de las vacas que no presentan un ternero?

Si, tener un diagnóstico de lo que ocurre en nuestro rodeo es inteligente y nos ayuda a diagramar la estrategia sanitaria acorde a la situación.

Claro que la sanidad inteligente forma parte de la Ganadería de Precisión.

Es hoy indispensable contar con

Información y trazabilidad

En base al esfuerzo de todo nuestro equipo de trabajo, productores y veterinarios podrán conocer el origen y componentes de cada una de las vacunas de CDV gracias a una codificación especial que abre la puerta a múltiples posibilidades.

Cada etiqueta llevará un código QR para que incluso desde un celular se pueda acceder a la información técnica de forma rápida y sencilla, desde cualquier lugar.

Desde allí, se podrá tomar contacto con planes sanitarios, videos en los que se destaca el impacto de la sanidad en cada etapa del año e información relevante en cuanto a qué vacuna aplicar según las categorías animales. Incluso una vía de contacto rápida a través de WhatsApp.

Asimismo, y mediante otro código, esta vez DATAMATRIX, reforzaremos la trazabilidad de cada producto, brindándole también a la cadena de distribución la facilidad de escanear un código y tener la identificación única de cada vacuna de CDV para mejorar la administración y control, minimizando errores.

Somos la primera empresa del sector en avanzar en este sentido.

CDV es pionero en introducir estas tecnologías en el mercado de vacunas y

antígenos veterinarios para grandes animales. Estamos atentos a las necesidades del sector y esta decisión va en ese sentido.

Todas estas herramientas segu-

ramente permitirán trabajar cada vez con mayor registro de vacunaciones en los campos y seguir estimulando la interacción entre los veterinarios y los productores ganaderos.

Cumplir con un calendario de acciones, indicando en qué momento ponerlas en marcha, cómo y con qué, es parte fundamental de una sanidad inteligente; tanto como la relevancia de justificar las acciones propuestas.

Simple, básico y ahora, con el soporte necesario de la tecnología para, efectivamente, hacerlo.

Aplicar sanidad es inteligente. **AR**

Entendemos a la sanidad inteligente como aquella que promueve y justifica la incorporación de planes sanitarios preventivos, ofreciendo un calendario de acciones mínimas a cumplir, indicando en qué momento ponerlas en marcha, cómo y con qué.

personal y tecnologías capaz de medir, monitorear y controlar indicadores representativos de cada animal para generar información de calidad y ofrecer ventajas competitivas en la toma de decisiones.

Hay ejemplos concretos en nuestro país: comederos inteligentes; tambos robot; sensores para aguada y forrajes; APP de bienestar animal; geoposicionadores de parto; monitores de actividad reproductiva en toros y desde un tiempo a esta parte, también vacunas inteligentes como las que elaboramos en CDV.

2+2 MI NEGOCIO VETERINARIO

#PrimeroLoPrimero

2+2 MI NEGOCIO VETERINARIO

Si no recibiste la edición impresa de abril 2021, descargala en PDF

<https://bit.ly/dosmasdos59>

TOP 5 INDICADORES Para el éxito de tu Veterinaria



CADISVET

CÁMARA ARGENTINA DE
DISTRIBUIDORES DE
PRODUCTOS VETERINARIOS

COBERTURA NACIONAL

Distribución
garantizada
en todo el país.

Más de
30 distribuidoras
de distintas provincias
argentinas ya son parte
de **CADISVET.**

¿Querés asociar a tu empresa?
www.cadivet.com.ar



✉ info@cadivet.com.ar 📞 +54 9 11 5488-1589



CRÓNICA DE UNA MUERTE ANUNCIADA

Chau estradiol: Uruguay perdería más de US\$ 30 millones por retirarlo de las IATF

» Durante las Décimas Jornadas Taurus, el especialista uruguayo Alejo Menchaca analizó la medida tomada por la Dirección General de Servicios Ganaderos en su país. ¿Avanza este impedimento en la región?

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



Desde el 1 de enero de 2021 y hasta –al menos– el próximo 30 de septiembre, se suspende en Uruguay el uso, tenencia, fabricación para uso interno, venta e importación de productos veterinarios que contengan Estradiol 17 y sus derivados. Así de concreta es la decisión implementada por la Dirección General de Servicios Ganaderos de nuestro país vecino.

Frente a esto, distintos profesionales y entidades de Uruguay, como por ejemplo la Cámara de Especialidades Veterinarias (CEV), manifestaron su malestar frente a la resolución, advirtiendo los inconvenientes que generará y aseguró que cuando la

Unión Europea prohíbe el uso de Estradiol “no se basa en el conocimiento científico actualizado”, como declararan en medios periodísticos.

Sin dudas, uno de los principales rubros que se verá afectado por esta decisión será el de la reproducción bovina, tal como lo dejó en claro Alejo Menchaca durante su participación en las Décimas Jornadas Taurus, concretadas durante el pasado mes de marzo de manera virtual y bajo el slogan “Propuestas técnicas, para el profesional innovador”.

Más allá de las excelentes presentaciones y temas propuestos desde Taurus (www.revistataurus.com.ar) y coordinados en vivo por su editor, Sergio Marcantonio, la cita sirvió para profundizar en la prohibición del estradiol.

“Un tema que ya sabíamos iba a ocurrir en algún momento, pero aún así nos tomó de sorpresa”, aseguró Menchaca, quien es referente en temas de reproducción animal con foco en dinámica folicular ovárica, IATF, superovulación y Transferencia Embrionaria, producción de embriones in vitro, transgénesis y edición genética por CRISPR. Y completó: “Debemos ser proactivos y mirar al futuro, no solo en la



En Uruguay. Buscan alternativas en el campo de la reproducción.

Fuente: www.gub.uy

rados en 1988 sobre el uso de la ecografía ovárica, el referente uruguayo destacó la revolución científica lograda en la década de los 90, documentándose el éxito de utilizar de forma exógena las mismas hormonas que produce la vaca para controlar su fisiología ovárica y su dinámica folicular.

“Estas estrategias posibilitaron controlar esta dinámica para hacer que las vacas ovulen de manera sincronizada, se puedan inseminar todas juntas y lograr una tasa de preñez aceptable. Esa fue la revolución científica. Ya luego pasó a ser tecnológica, cuando se empezó a aplicar en el campo”, expresó Menchaca destacando por ejemplo la participación de nuestro compatriota Gabriel Bo en los primeros protocolos para inseminar a tiempo fijo, y los tratamientos con estradiol y progesterona.

“Este hito cambió el sector; el veterinario encontró un nicho de negocio en una actividad que había dejado de lado. Volvimos a ser protagonistas de la reproducción, fomentando que la técnica se aplique a gran escala”, resaltó el disertante dejando en claro que hoy se inseminan unas

búsqueda de suplir este componente estratégico en los protocolos de IATF, sino también para irnos preparando ante potenciales futuros desafíos del mismo tenor”.

Estimando lo que viene

“La IATF ha sido una revolución en el campo de la reproducción animal, seguramente la de más impacto y adopción en los últimos 20 o 30 años en nuestra región”, dejó en claro Menchaca desde el inicio de su presentación titulada “El adiós al estradiol, crónica de una muerte anunciada”.

Durante la misma y luego de destacar la relevancia de los primeros trabajos gene-

do se empezó a aplicar en el campo”, expresó Menchaca destacando por ejemplo la participación de nuestro compatriota Gabriel Bo en los primeros protocolos para inseminar a tiempo fijo, y los tratamientos con estradiol y progesterona.

Continúa »»

/esperanzadistribuciones

**Innovamos,
para seguir
estando cerca.**

Desarrollamos una aplicación exclusiva para nuestros más de 2400 clientes, donde pueden acceder a más de 3000 productos, promociones y descuentos. Más información: info@esperanzadistri.com.ar



ESPERANZA
DISTRIBUCIONES

**34 años al servicio
de la farmacia veterinaria.**



Brigadier López 25, Esperanza Santa Fe.



03496-426815

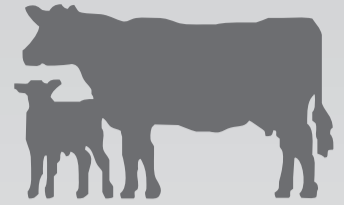


www.esperanzadistri.com.ar



PROMO

MINERALIZANTES Y PROMOTORES DE CRECIMIENTO



FRASCOS X 500ML
AZ-5, AZ-MAG, MULFORT PLUS



POR LA COMPRA DE **24** FCOS

POR LA COMPRA DE **72** FCOS



CHALECO POLAR PAMPERO



MOCHILA ZOOM



@FATROVONFRANKEN



COMPROMETIDOS CON LA SANIDAD ANIMAL

VÁLIDO POR ABRIL - MAYO 2021



Virtuales. Sergio Marcantonio y Alejo Menchaca en uno de los tres bloques que dieron forma a las Décimas Jornadas Taurus en marzo.

25.000.000 de vacas entre Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay, un 15% de las hembras destinadas a la reproducción en la región. Y completó: “El impacto productivo es evidente: por cada dólar invertido en IATF regresan cinco al ganadero”.

Más allá de esto y luego de justificar los beneficios concretos que genera la IATF sobre más de 500 mil vacas al año en Uruguay, Alejo Menchaca fue contundente: “Si le sacamos el estradiol a esta técnica, seguramente tendremos un impacto negativo en su rendimiento y en su adopción, el cual estimamos en US\$ 37 millones por año”.

Si bien la charla completa se encuentra disponible para los suscriptores de la Revista Taurus en www.revistataurus.com.ar, compartimos aquí más mensajes estratégicos del profesional uruguayo graduado en la Universidad de la República e investigador de la Agencia Nacional de Investigación e Innovación.

Una muerte anunciada

“Se argumenta que el estradiol genera un problema de inocuidad en la carne y la leche y en Europa no quieren exponer

al consumidor. Sin embargo, no hay estudios que demuestren que la IATF pueda generar un problema a la inocuidad de los alimentos”, explicó Menchaca, a la vez que hizo un repaso histórico por medio del cual justificó el título de su charla.

“Cuando la técnica de IATF irrumpe en 1994 ya se sabía que el estradiol estaba prohibido en Europa para su utilización como promotor de crecimiento en los animales de engorde. Cuando esto ocurre en 1988, Uruguay toma la misma medida (Argentina lo hace en 2004), pero permite su uso en la reproducción animal”, repasa Menchaca, destacando puntos que justifican la medida.

“Por ejemplo, que mientras que las dosis que se usan en reproducción no son más de 0, 5 a 2 mg de cipionato y benzoato de estradiol, los implantes que lo utilizan como promotor de crecimiento (están prohibidos en nuestros países) emplean entre 10 a 100 veces mayores”, ejemplificó.

Otro dato clave, tiene que ver con que mientras que en la IATF se administra intramuscular, una o dos, y desaparece a los

48 a 72 horas; en los implantes hay una liberación lenta, que dura de 60 a 120 días, con el agravante de que se vuelven a reimplantar: cada vaca recibe varios implantes a lo largo de la temporada de engorde.

Vale decir también que esta nueva medida que toma Uruguay en línea con la UE (hacia donde destina buena parte del 80% de la producción local en concepto de exportaciones) ya se ha comenzado a evaluar en Paraguay, en Chile y obviamente en nuestro país. “Cada vez más, los países compradores nos exigirán lo mismo que a sus propios productores”, completó Menchaca.

¿Hacia dónde vamos?

Culminando su presentación en las Décimas Jornadas Taurus, Alejo Menchaca dejó en claro que cualquier alternativa que se proponga al uso del estradiol en la IATF debe considerar algunas premisas centrales para su éxito.

- » Mejorar la producción de terneros y terneras. El uso de semen sexado asociado a IATF es una herramienta muy interesante.
- » Mantener el formato de una técnica simple. Toda complicación va en des-

medro de la adopción. Es clave que podamos mantener los tres encierres totales de la hacienda.

- » Mantener una ecuación económicamente favorable y atractiva para el productor.
- » Adaptarnos al mercado. El mundo consume cada vez más carne bovina y las exigencias de los países irán en aumento. cosas a las que nos tenemos que adaptar. Pensando en 10 a 15 años, tenemos que generar un alimento que sea aceptado por la sociedad.

Es por esto que cualquier alternativa que evaluemos deberemos compararla con los resultados locales que obteníamos en el caso de las IATF convencionales con estradiol y progesterona, mientras que en las vaquillonas similar al J – Synchron, que es el más difundido para la categoría desde México a la Argentina.

“En estudios que realizamos en Uruguay pudimos ver que una alternativa (preliminar) podría tener que ver con usar GnRH al inicio en reemplazo del Benzoato de Estradiol; el protocolo debería reducirse a 5 días y podríamos evaluar si las vacas están en celo o no. Luego, administrar GnRH a las sin celo para inseminarla más tarde y generando un proestro más largo”.

Finalmente, Alejo Menchaca sostuvo que el estradiol ha sido la estrella y responsable de los buenos resultados de la IATF como técnica, pero instó a buscar nuevas mejoras siempre a partir de la ciencia.

“Durante todos estos años hemos tenido un beneficio que realmente valió la pena. Pensamos que estas prohibiciones no llegarían a la región, pero llegaron. Tenemos que mirar hacia adelante y seguir trabajando”, concluyó. **AR**

Líneas Rotativas:
0343 4248818 / 0343 4242171
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

www.agropalmafuerte.com.ar



El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✔ 38 Laboratorios en un contacto
- ✔ Precios y ofertas imperdibles
- ✔ Todo en un solo envío
- ✔ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó | MSD | CDV | KÖNIG | TECNNOVAX | Holliday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspret | Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek | Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford | Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

ELABORADOS BAJO
NORMAS GMP

zoovet®

WWW.ZOOVET.COM.AR

COMPLEJOS INYECTABLES DE ÚLTIMA GENERACIÓN



- CON -
ATP

I+D

POWERMIN ADE®

- Solución inyectable (500 ml)
ATP + VITAMINAS + MINERALES
ENERGIZANTE - MINERALIZANTE - VITAMÍNICO

DOSIS: 1 ML C/ 50 KG



- CON -
ATP

I+D

SELEVIT ENERGY®

- Solución inyectable (500 ml)
FÓSFORO + SELENIO + ZINC + VITAMINAS ADE + ATP
ENERGIZANTE - VITAMÍNICO - MINERALIZANTE

DOSIS: 1 ML C/ 50 KG



CONSULTÁ
ESTA PROMOCIÓN



I+D

ONCE 7+4 CON SELENIO®

- Solución inyectable (500 ml)
SUPLEMENTO VITAMÍNICO MINERALIZANTE
DE ALTO APORTE. INDICADO EN RECRÍA.

DOSIS: 1 ML C/ 50 KG



MAGNEZINC PLUS®

- Solución inyectable (100 ml / 500 ml)
CALCIO + MAGNESIO + ZINC + COBRE + COBALTO
SUPLEMENTO MINERALIZANTE INYECTABLE

DOSIS: 1 ML C/ 50 KG



V.C.C.®

- Solución inyectable (500 ml)
SUPLEMENTO CALCIFICANTE
CURATIVO Y PREVENTIVO

SACHET ¡LISTO PARA USAR!



POLICALCIO B12®

- Solución inyectable (250 ml / 500 ml)
CALCIO + FÓSFORO + ZINC + SELENIO + COBRE
COBALTO + VITAMINA B12 + VITAMINA D3
ALTA CONCENTRACIÓN DE ACTIVOS
¡NO ES UN CALCIO MÁS!

DOSIS: 1 ML C/ 50 KG



CUZINC®

- Solución inyectable (500 ml)
Cobre Metálico (como edetato) 1,5%;
Zinc Metálico (como edetato) 5%.
MAYOR CONCENTRACIÓN Y BIODISPONIBILIDAD

¡MENOR DOSIS! - 1 ML C/ 100 KG



I+D

BIFOS-D®

- Solución inyectable (100 ml / 500 ml)
DOS SALES DE FÓSFORO + VITAMINA D
SUPLEMENTO MINERALIZANTE INYECTABLE
MAYOR CONCENTRACIÓN Y BIODISPONIBILIDAD

¡MENOR DOSIS! 1 ML C/ 50 KG

IDENTIFICACIÓN Y MANEJO DE LOS RODEOS

Caravana electrónica: entre el impacto productivo y la seguridad alimentaria

ESCANÉA EL
CÓDIGO QR Y MIRÁ
LA ENTREVISTA
COMPLETA EN VIDEO



» Junto a Sebastián Gigena analizamos la normativa para la identificación de los bovinos. ¿Qué pide la Mesa de las Carnes? ¿Cuáles son las claves?

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

Si bien desde 2019 y por medio de la Resolución 1698, el Senasa establece la posibilidad de que los rodeos bovinos incorporen caravanas electrónicas oficiales como alternativa a las convencionales, promediando marzo fue la Mesa de las Carnes la que publicó en el diario La Nación un comunicado solicitándole al ente sanitario que avance en una mayor implementación de esta tecnología.

Frente a esto y a través de las entrevistas que realizamos los martes a las 16 horas desde la cuenta de Instagram @motivarok, tomamos contacto con Sebastián Gigena, quien es gerente de Nuevos Desarrollos en

Villa Nueva. ¿Por qué? Porque la firma radicada en Villa María, Córdoba, es representante en nuestro país tanto de los equipos de monitoreo, como de las caravanas de Allflex, compañía global que abarca el 70% de la identificación a nivel mundial y el 80% de la que se realiza de manera electrónica.

Los interesados en ver la entrevista completa pueden dirigirse a la sección **MOTIVAR Live** en www.youtube.com/pmotivar o escanear el Código QR que complementa este artículo para acceder de manera directa.

El “pedido” de la Mesa de las Carnes fue claro: poner en marcha el uso de un chip electrónico en cada vacuno para reforzar la trazabilidad con foco en los mercados internacionales. Destacando que la medida tiene lógica en relación con lo que ocurre en todo el mundo, Gigena insistió en que los productores que quieran, ya pueden incorporar esta tecnología de manera oficial y optativa.

“El mercado necesita saber cada vez con mayor precisión qué se consume y poder trazar esa información en el caso de surgir un problema. Eso sumado no solo a lo que serán las exigencias de los compradores en materia de seguridad alimentaria, sino también a la posibilidad de mejorar la gestión y el manejo de los rodeos bovinos”, indicó Gigena. Más allá de esto y en relación con la Resolución 1698, nuestro entrevistado agregó: “Se plantea una alternativa a los dispositivos que ya se emplean. La disposición habla de identificación y reidentificación;

con lo cual los productores que ya tengan sus animales identificados con los dispositivos anteriores a esta normativa (visuales) pueden incorporar una caravana electrónica reforzando su esquema de trabajo”.

Según Gigena, las caravanas electrónicas dan la posibilidad de generar un sistema más sólido de trazabilidad y de individualidad. “En un campo con 500 madres, podremos ver cuál tiene un problema para tratarla y dejar a las restantes 499 tranquilas. Esto tiene un alto impacto productivo, así como en el bienestar de los animales y de las personas que trabajan día a día con ellos”, reforzó.

Más beneficios

“La potencia de la identificación electrónica de cara al usuario es muy alta porque se obtiene la información más rápida, más certera, sin errores. Además, poseer información individualizada es lo que permite la potencialidad”, indicó el representante de Villa Nueva. Y profundizó: “Está claro que a partir de la pandemia será cada vez más estratégico trabajar en función de demostrar la inocuidad de los alimentos. Es esto, la trazabilidad cumple un rol clave, más allá de los beneficios productivos de las herramientas”.

Por otro lado, afirmó que el profesional veterinario es uno de los involucrados en todo este proceso, ya que la información sanitaria de los rodeos es fundamental.

“Se podrán hacer manejos y tratamientos por excepción, mejorar la calidad de los



trabajos y los reportes, a la vez de proponer nuevas mejoras en los establecimientos. La identificación electrónica abre la puerta a la implementación de cada vez más tecnología en los establecimientos”, aseguró Gigena.

Y concluyó: “Vamos rumbo a una ganadería de mayor tecnificación. Estamos ante la necesidad de ser cada vez más precisos y demandantes de información. No pasa solo por cumplir una norma de manera obligatoria, sino también comprender la relevancia de contar con herramientas que permitan tomar decisiones acertadas”. **AR**

¿Pensando en una escapadita?

No hay chance con un Agrotronic que le marque los límites.

Agrotronic ELECTRIFICADORES RURALES

ALTA POTENCIA PARA MUCHOS METROS DE ALAMBRE

+54 9 2314 48-4402 - Fabricados en Daireaux. Industria Argentina - AGROTRONIC.COM.AR





Línea Mineral Chinfield

LA DEFICIENCIAS MINERALES SUBCLÍNICAS pasan desapercibidas para el productor pero ocasionan enormes pérdidas económicas al provocar: bajos porcentajes de preñez, abortos, retenciones placentarias, distocias, baja producción de leche, disminución del ritmo de crecimiento de la recria y el engorde, entre otras.

**IMPACTO ECONÓMICO NEGATIVO – PÉRDIDAS PRODUCTIVAS
PREVÉNGALAS...
ES MÁS ECONÓMICO QUE CURAR**



INFORME ESPECIAL

China: viaje al centro del gran jugador mundial de carne porcina

» Su consumo interno ronda las 50 millones de toneladas anuales desde 2010. Sin embargo, la PPA hizo tambalear el abastecimiento. ¿Cómo se produce hoy en el gigante asiático? ¿Qué rol cumple el Estado?

En este caso, presentamos un análisis en detalle de cómo lo hace China, el gigante asiático. Y para eso recurrimos a la palabra de Isaac Wang, gerente de Desarrollo de Negocios de Biogénesis Bagó, empresa nacional que pisa fuerte allí con la instalación de una planta de vacunas antiaftosa en la ciudad de Yangling, provincia de Shaanxi, en el centro del país asiático.

Es uno de los desarrollos industriales más modernos del mundo y cuenta con la última tecnología en producción de cultivos celulares, purificación de antígenos y formulación de vacunas.

Antes de poner el foco sobre la cantidad de granjas, la sanidad, el bienestar animal y el rol del Estado en el desarrollo de esta industria en un país que llega a consumir cerca del 50% de la carne de cerdo de todo el mundo, compartimos algunas cifras para entender una escala que para fines de 2020 y según cifras oficiales contaba con 41,6 millones de cerdas y un inventario de cerdos comerciales de 406,5 millones.

Hasta acá, más de 100 veces el stock



Categorico. Yangxiang cuenta con una granja para la producción de cerdos de 9 pisos.

FACUNDO SONATTI
redaccion@motivar.com.ar
@facusonatti



La producción de carne de cerdo en China, como casi cualquier otra industria en ese país, parece de ciencia ficción. La escala es sencillamente descomunal y es así cómo todo, lo bueno y lo malo, se magnifica.

Viajar al centro de la gran aspiradora global de carne porcina es una tarea que puede darnos algunos indicios sobre la viabilidad de la producción a gran escala también en la Argentina. Ya en la edición de abril de **MOTIVAR** pusimos el foco sobre Dinamarca, una nación 62 veces más pequeña territorialmente que la nuestra, pero que reúne el 8% del stock porcino de Europa y produce cinco veces más que nosotros.

argentino. Sin embargo, la industria tiene su propia estimación (no oficial): ubica el inventario de cerdas en “solo” 26,3 millones: un tercio menos que las cifras oficiales. Esto se debe a que la PPA causó un gran daño desde 2018 y ahora reapareció, por lo que algunos productores de cerdos son muy pesimistas.

“El stock actual estará entre los datos oficiales y la estimación de la indus-

tria”, le aseguró Wang a **MOTIVAR**.

El número total de cerdos comercializados en 2020 fue 527 millones. Es decir, unas 41,1 millones de toneladas de carne de cerdo, lo que significa un volumen equivalente a 1.000 kilos por cada argentino sobre la Tierra.

Pero no fue suficiente para abastecer la demanda interna: China tuvo que importar 4,39 millones de toneladas de carne de cerdo, lo que representa un crecimiento interanual del 108,34%.

Los 3 principales países exportadores fueron España (961,5 mil toneladas, 21,89%), Estados Unidos (699,1 mil toneladas, 15,92%) y Brasil (481,9 mil toneladas, 10,97%).

“El Gobierno regula el mercado, almacenando o liberando carne de cerdo congelada para asegurar el suministro y los precios minoristas”, aseguró Isaac Wang, gerente de Desarrollo de Negocios de Biogénesis Bagó, en China.

ESTRATEGIAS PARA EVITAR LA RESISTENCIA PARASITARIA A LAS DROGAS ACTUALES

LEVAMISOL	
IVERMECTINA	BENCIMIDAZOLES
BENCIMIDAZOLES	IVERMECTINA
IVERMECTINA / BENCIMIDAZOLES	

TECNOFARM

tecnofarm srl | www.tecnofarm.com.ar | contacto@tecnofarm.com.ar

El número oficial para fines de 2020 era de 41,6 millones de cerdas y un inventario de cerdos comerciales de 406,5 millones de cabezas. Hasta acá, más de 100 veces el stock argentino.

¿Argentina? Exportó unas 42.000 toneladas, con China como receptor de un 70% de esos envíos. En definitiva, aportamos menos del 1% de las importaciones chinas de carne de cerdo el último año. El margen de crecimiento es tan grande como la demanda del mayor consumidor del globo.

¿Cómo lo hace China?

“A lo largo de la historia, el Gobierno fue quien lideró la industria hacia la modernización”, afirmó Wang en diálogo con **MOTIVAR**. “A través de pautas oficiales, estándares y regulaciones, el Estado tuvo un rol protagónico. También a la hora de apoyar y orientar a los pequeños productores con capacitación, servicio veterinario oficial y financia-

ción, por ejemplo, con vacunas gratuitas para atender enfermedades críticas”, completó nuestro entrevistado.

En el presente, la tarea principal del Estado chino es alentar a los productores a recuperarse de las consecuencias que dejó la Peste Porcina Africana (PPA), a través de una política de préstamos preferenciales a la granja de cerdos, apoyo financiero para la restauración de las granjas pequeñas y medianas, así como controles y límites en el transporte de cerdos de nivel nacional y provincial, entre otras.

Hoy, la intervención estatal en la producción no se reduce solo a recuperar el stock perdido sino también a regular el mercado en una política activa para evi-



Gigante. En China también Muyuan Foods montó la granja más grande del mundo.

tar cimbronazos en los precios.

Así lo explicó Wang: “el Gobierno regula el mercado almacenando o liberando carne de cerdo congelada para asegurarse el suministro y los precios minoristas. Por ejemplo, mientras que la relación entre el precio de la carne de cerdo y del maíz es inferior a 6:1, el gobierno comenzará a almacenar. Pero si el suministro de carne de cerdo no es

suficiente o el precio es demasiado alto, liberará mercadería al mercado”.

Peste Porcina Africana: el gran tropiezo

Los primeros focos asiáticos de la Peste Porcina Africana fueron detectados en 2017 en la zona rusa de Siberia.

La enfermedad llegó a territorio chi-

Continúa »»





Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Diagnóstico de Tricomonosis y Campylobacteriosis Bovina

Nueva estrategia de diagnóstico que combina técnicas tradicionales y PCR en tiempo real involucrando a los animales compañeros



Mayor Sensibilidad y Especificidad

Eficiencia probada en los años 2019 y 2020 sobre 20.820 muestras procesadas en paralelo y sin costos adicionales



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Tel. 02281 43-1771 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794

 LaboratorioAzul

 LaboratorioAzul

www.laboratorioazul.com.ar

no en agosto de 2018 y desde entonces comenzó a expandirse. Los resultados son ampliamente conocidos. Las pérdidas se estiman en al menos 130 millones de cabezas, lo que es equivalente a la oferta anual de la Unión Europea y representa un déficit anualizado de carne de cerdo de 16,2 millones de toneladas, una cantidad 1,3 veces mayor que la producida por los Estados Unidos.

Tras estos acontecimientos, la industria China se volvió cada vez más intensiva: los grandes grupos se extienden, mientras que muchas pequeñas granjas abandonan el negocio.

Desde el primer brote de PPA, la bioseguridad se vuelve cada vez más importante y el uso de desinfección se dispara.

El gerente de Desarrollo de Negocios de Biogénesis Bagó en China resaltó que, debido a la falta de cerdas reproductoras, muchas cerdas comerciales (híbridas de tres razas), hoy se utilizan para la reproducción, pero su desempeño no es lo suficientemente bueno.

Por otro lado, el Gobierno alienta al productor local a desarrollar tecnología de reproducción porcina nacional para reducir la dependencia de los criadores importados. Además, el precio de los cerdos vivos si bien es muy alto, fluctúa, y los productores tienden a criar cerdos de un peso mayor, y a veces puede ser superior a 150 kilos por cabeza.

Si bien tanto las provincias más occidentales, como las del norte de China buscan fomentar la producción y restaurar sus inventarios de animales, según nuestro entrevistado la industria necesitará de 3 a 5 años para recuperarse y alcanzar las al menos 45 millones de cerdas, siempre en base a una estimación optimista.

China: La inversión en protección ambiental representa más del 40% de la inversión total en nuevas granjas porcinas a gran escala.

¿Qué pasa en las granjas hoy?

Extraoficialmente las granjas porcinas chinas podrían dividirse en cinco categorías, según su escala.

Están los productores con menos de 50 cerdas; las granjas que son consideradas pequeñas (51-500 cerdas); las medianas (500-3.000 cerdas); las grandes (más de 3.000 cerdas), y las mega grandes, con generalmente más de 10.000 cerdas por granja, como es el caso de las siguientes firmas:

- » Wens tiene 1, 3 millones de cerdas.
- » Muyuan tiene 1,28 millones.
- » NewHope con 500.000 cerdas.

Sólo este último, tiene más cerdas que toda la industria porcina argentina.

En China existen regulaciones sobre las granjas de cerdos relacionadas con la distancia al recurso hídrico, eliminación de desechos y heces, pero las regulaciones sobre el medio ambiente son provinciales, no nacionales, y pueden tener grandes variaciones en la regla y la ejecución. En general las políticas son las siguientes:

- » **Áreas prohibidas:** Zonas de protección de fuentes de agua potable, áreas escénicas; reserva natural; áreas residenciales urbanas, áreas de investigación científica y educativa y otras áreas densamente pobladas.
- » **Requisitos ambientales:** Las granjas deben establecer instalaciones

EL CERDO, LOS CHINOS Y LA OPINIÓN PÚBLICA

Es sabido que China es el mayor consumidor global de carne de cerdo a razón de uno de cada dos kilos que se producen. En 2018, el 61,9% del consumo per cápita de carne en ese país era de cerdo, un 23,9% de pollo y la carne de vacuna representaba solo el 7,9%. Sin embargo, desde el brote de PPA, el aumento del precio minorista (que casi se duplicó), redujo el consumo de carne de cerdo al 45,9%. Según el pronóstico del Informe de Perspectivas Agrícolas de China, este año el consumo per cápita de carne de cerdo en China alcanzará los 42,3 kilos. Más allá de esto, los productores todavía están estimulados por el precio del cerdo,

buscando restaurar la producción. Para Isaac Wang, gerente de Desarrollo de Negocios de Biogénesis Bagó en China, los consumidores prestan más atención a la seguridad alimentaria, pero siguen de cerca, y con reclamos, las subas de precios. En la búsqueda de estar más cerca de la opinión pública y mostrar el modo en que se lleva adelante la producción, la industria porcina no se queda afuera en el uso de la plataforma Wechat, canal de comunicación más importante que existe en China hoy. Mediante Tik Tok y otras plataformas de videos cortos, los productores también buscan mostrar a la sociedad su trabajo en las granjas.

para el almacenamiento, el tratamiento inofensivo y la reutilización integral de las heces, las aguas residuales, los cerdos sacrificados y otros desechos. El equipo debe coincidir con la escala de la granja.

» **Auditorías regulares:** Todas las granjas deben ser evaluadas antes de iniciar el negocio y debe ser monitoreada de forma rutinaria por el Gobierno.

» **Responsabilidad regional:** Los gobiernos son responsables de desarrollar la regulación regional y áreas prohibidas; monitorear, orientar, alentar y subsidiar las granjas para mejorar la capacidad de tratamiento, contemplando el bienestar animal y la reutilización integral de desechos.

“No hay que perder de vista que las granjas que no cumplan con el estándar de contaminación son multadas por el

Gobierno”, resaltó Wang. Y amplió el análisis: “Las granjas que se construyeron antes de la configuración del área prohibida, deben mudarse a un nuevo lugar, y el Gobierno regional debe brindar apoyo financiero para tal fin”.

Las granjas pueden obtener apoyo financiero del Gobierno mientras establecen o mejoran las instalaciones de tratamiento que contempla el bienestar animal. Asimismo, los establecimientos que hacen un buen trabajo en la reutilización de desechos pueden obtener políticas preferenciales, por ejemplo, reducción de impuestos, precios más bajos de la electricidad, etc. A su vez, hay un dato contundente por parte de la Comisión de Desarrollo y Reforma que señala que la inversión en protección ambiental representa más del 40% de la inversión total en nuevas granjas porcinas a gran escala en China, sobre todo en los últimos años. **AR**

SARTORIUS

Simplifying Progress

4Cell® BHK-21 CD Medium

Diseñado para ser utilizado en la producción de vacunas virales en la industria veterinaria.

Beneficios de su uso:

- Listo para usar
- Químicamente definido
- Sin suero
- Sin componentes animales
- Sin antibióticos y sin hidrolizados.
- Soportar el crecimiento
- Alcanzar y mantener altas densidades celulares en cultivos en suspensión



Descubra Más, Visite https://www.sartorius.com/shop/ww/en/usd/4cell%C2%AE-bhk-cd-medium/c/M_4Cell_BHK-21#product-facets

TOMAR MATE SIEMPRE
ES UNA BUENA IDEA.

¡ELEGIR

TILMEC

TAMBIÉN!



Consulte con su promotor por las promociones vigentes

TILMEC ofrece grandes ventajas:



Máxima absorción desde
el sitio de administración



Una única administración



Máxima calidad

Tilmec se utiliza para combatir
afecciones como:



Pérdida por mortalidad
(principalmente en neumonías)



Pérdidas en la producción
(pietín, queratoconjuntivitis, etc)



**Pérdidas por un aumento
del movimiento de hacienda**

BROUWER 
www.brouwer.com.ar

DONDE SE UNEN LA OFERTA Y LA DEMANDA

SANI avanza con más soluciones para el canal veterinario

» Veterinarios, laboratorios y distribuidoras encuentran en www.sani.com.ar una completa alternativa para trabajar juntos en el mundo digital. Información validada, Transfers de productos, promociones y mucho más.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

La posibilidad de contar con un vademecum de productos veterinarios On Line no es una novedad. De hecho, en Argentina existe desde 1999 la plataforma www.sani.com.ar, donde se almacena la información de miles de presentaciones de fármacos y biológicos aprobados por el Senasa para las distintas especies animales.

La novedad radica en que, a fines de 2020, SANI anunció una serie de beneficios que se han hecho realidad en los últimos meses.

Así es, además de recibir más de 1.5 millones de visitas únicas durante los últimos 12 meses, incorporar la información de los laboratorios que operan en nuestro país y lograr un potente posicionamiento orgánico en las búsquedas de productos veterinarios en Google, www.sani.com.ar suma ahora

un listado con más de 150 laboratorios de diagnóstico que se distribuyen por toda la Argentina. Más información para los veterinarios, más puntos de contacto y más interacción entre el canal profesional.

Transfers On Line

Activo también en sus redes sociales @vademecumsani en Instagram y Facebook, así como un sistema de envío de Mailings con novedades y acciones comerciales, SANI anunció ir por más: sumó un listado con cerca de 130 distribuidoras georreferenciadas en todo el país, a fin de comenzar a ser también un nexo que una a la oferta con la demanda de productos veterinarios, siempre en el marco del canal profesional y sin

concretar operaciones comerciales.

¿Cómo? A partir de una figura de Transfers On Line que busca emular la realización física de Transfers, pero en el campo digital.

De este modo, www.sani.com.ar ofrece a los veterinarios y las veterinarias de todo el país una plataforma exclusiva para tomar contacto directo con dos tipos de acciones. Por un lado, el pedido de promociones comerciales específicas a los distribuidores que las ofrecen y, por otro, la posibilidad de ir incorporando a un carrito de Transfers productos veterinarios, incluso de diferentes empresas, para luego solicitarlo a uno o más distribuidores, según su ubicación.

“Unir la oferta y la demanda de produc-



tos veterinarios en el marco de lo que la regulación actual permite es el nuevo objetivo de SANI. Claro que los veterinarios podrán seguir usando nuestro vademecum digital, pero ahora tendrán más opciones y la solución a una de las preguntas más recurrentes en la historia de la plataforma: ¿adónde consigo X producto?”, aseguraron desde Asociación de Ideas, empresa que comercializa esta y otras plataformas en el sector.

TRANSFERS ON LINE TAMBIÉN PARA LOS LABORATORIOS

Todas las soluciones que www.sani.com.ar suma en su plataforma tienen el objetivo de unir la oferta y la demanda de productos veterinarios dentro del canal comercial profesional. Más laboratorios, más distribuidoras y nuevos laboratorios de diagnóstico. Paulatinamente la apuesta se va considerando.

Y no solo eso, sino que se suman nuevas alternativas, como lo es que los laboratorios veterinarios suscriptos en SANI dispongan de una herramienta (dentro del ambiente de la plataforma) para que sean sus propios promotores y vendedores los que realicen Transfers de sus

productos hacia las distintas distribuidoras con las que trabajan.

Una solución práctica, que ya está siendo evaluada en el mercado por un grupo de empresas locales.

¿Cómo funciona? Sencillo. Por medio de un panel propio para la empresa y cada uno de sus promotores, contarán con una herramienta que posibilita ingresar el 100% de los SKU disponibles, generar bonificaciones y descuentos, ofrecer promociones e impulsar una rápida vinculación con el distribuidor elegido.

Para más información: info@aideas.com.ar.

¿Quiénes ya son parte de la iniciativa?

Con más de 40 laboratorios suscriptos y la información básica del resto de las empresas que conforman el mercado, SANI logró consolidar la participación de distribuidoras de la talla de Esperanza Distribuciones, Kronen, DROVET e Insupec, para que puedan recibir pedido de Transfers por parte de veterinarios de Argentina en todos y cada uno de los productos que comercializan, a la vez de ofrecer un enlace directo a promociones y acciones comerciales destacadas.

Una alternativa donde el canal comercial podrá volcar sus acciones y estrategias con el objetivo de avanzar en un mayor alcance geográfico para sus productos. La invitación está realizada: www.sani.com.ar. **AR**

LÍNEA REPRODUCTIVA



RÍO DE JANEIRO





DISPROG BOVINO



Investigación, desarrollo y compromiso con la reproducción animal.



ALLIGNANI



Planta Santa Fe: Balcarce 951 - Tel. (0342) 4538777 • Planta La Plata: Ruta 36 esq 78
Tel. (0221) 4962392 - www.allignanihnos.com.ar | allignanihnos@ciudad.com.ar



GMP
ARGENTINA

VITALIDAD Y MÁXIMO RENDIMIENTO PARA CADA ETAPA DEL CRECIMIENTO

BEDGEN 40® **BEDGEN 40® Plus**

+ PREBIÓTICO



Fisiología hepática



Aprovechamiento de los nutrientes del alimento

Mejor salud e integridad gastrointestinal **Plus**

Refuerzo del sistema inmunológico - GALT **Plus**
(gut associated lymphoid tissue)

RETORNO DE INVERSIÓN

ENSEÑANZAS EN PANDEMIA

Criterios actualizados en la vacunación de los cachorros

» Al igual que en personas, es posible que perros adecuadamente vacunados y protegidos contra la enfermedad clínica por virus entéricos, puedan eliminar virus en sus heces si están expuestos al agente patógeno.

MV. LEONARDO MAURO
Laboratorio Tecnovax



La pandemia por COVID19 obligó a repensar la prevención de las enfermedades infecciosas en dos dimensiones íntimamente relacionadas: la individual y la colectiva. Dentro de todo lo malo, esta experiencia nos deja lecciones que servirán para encontrar el camino hacia un futuro que esperamos sea mejor.

Dentro del curso rápido sobre epidemiología que la realidad nos colocó, aprendimos la diferencia entre “letalidad” y “mortalidad”. Entendiendo por “mortalidad” los decesos que cierto patógeno produce en la población en su conjunto, y por “letalidad” a los fallecidos del total de infectados.

Medidas de Bioseguridad

La experiencia nos demostró que un método efectivo para prevenir infecciones comunitarias es impulsar restricciones a los individuos de una población para reducir la exposición a patógenos. Para las poblaciones humanas el distanciamiento social, el uso de tapabocas y la higiene de manos son primordiales para prevenir algunas de estas infecciones.

En veterinaria, la educación y conocimientos sobre bioseguridad que podamos transferir a los clientes, contribuirán a evitar la exposición de cachorros jóvenes a potenciales fuentes de infección (animales enfermos y ambientes contaminados).

Además de las estrictas medidas de higiene y bioseguridad, que no siempre serán posibles de llevar a la práctica, el siguiente método con el que contamos para prevenir infecciones y/o signos clínicos de enfermedad, producidas por patógenos prevalentes, es a través de la inoculación cuidadosa y estratégica de una “serie inicial completa de vacunaciones” que logre desarrollar una respuesta inmune efectiva en los cachorros.

Uso de vacunas

Las vacunas caninas más difundidas están formuladas con virus activos atenuados que, de ser eficaces, darán al cachorro inmunidad humoral (anticuer-



En crecimiento. Durante 2020 se logró aumentar la cobertura vacunal en Argentina.

pos) y celular (citotoxicidad).

Para ello, es esencial que una cantidad del virus vacunal administrado al animal se replique y propague hacia los órganos diana. El hecho de estar atenuados no permite que los virus contenidos en las vacunas causen enfermedad.

No se ha demostrado que las vacunas utilizadas habitualmente en perros puedan producir la enfermedad que buscan prevenir. Acontecimientos de público conocimiento nos demuestran que, si un individuo manifiesta signos clínicos de enfermedad pocos días luego de la vacunación, la explicación aceptada es que estaban infectados antes de la vacunación, o se infectaron inmediatamente

después. En la carrera entre el antígeno vacunal y el virus de campo siempre ganará este último.

Si se administran correctamente, las vacunas protegerán a la mayoría de los individuos contra ciertas enfermedades infecciosas, pero en raras ocasiones, podrían existir casos de animales vacunados que pueden presentar la enfermedad. Ninguna vacuna produce protección al 100% de los animales el 100% de las veces, por lo que se sugiere que “La vacunación NO se debería tomar como una garantía de protección” (AAFP, 2020).

Continúa »»

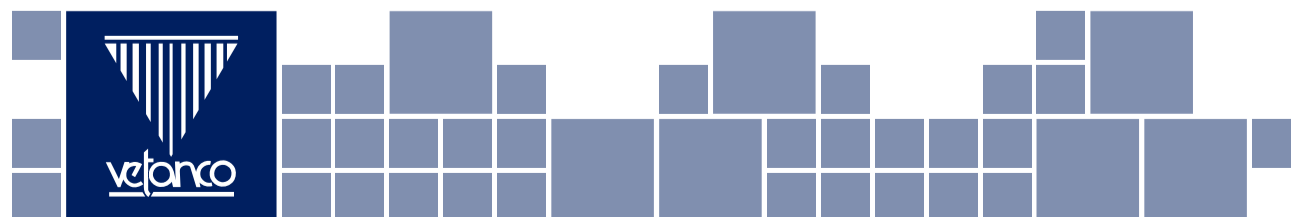
CONDROvet[®]
PERROS Y GATOS **FORCE HA**



La fórmula ganadora
en Condroprotección



PRODUCTOS INTERNACIONALMENTE PROBADOS, CONTROLADOS, SEGUROS



WWW.VETANCO.COM

vetancoargentina



vetscan

LÍNEA DE DIAGNÓSTICO ZOETIS

Innovación, tecnología y resultados rápidos en tus manos.

- ✓ Resultados en el momento.
- ✓ Diagnósticos y tratamientos más efectivos.
- ✓ Servicios que generan valor y que pueden salvar vidas.



Para más información ingresá en ar.zoetis.com



UNA FAMILIA, UNA SALUD.

zoetis

Hace tiempo que sabemos esto, pero contar con vacunas muy efectivas para prevenir enfermedades en nuestros pacientes caninos nos ha llevado a una sobrevaloración de eficacia.

Con cierto rigor, la actual pandemia se ha encargado de hacernos repensar algunos criterios epidemiológicos y de bioseguridad.

Hoy somos testigos: las vacunas mejoran las probabilidades de que un individuo esté protegido contra una determinada enfermedad.

No hay forma, incluso con vacunas altamente inmunogénicas, de estar seguros de que el sistema inmunológico de un animal en particular responderá de la manera deseada.

Es esperable que existan casos ocasionales de "ruptura de la inmunidad", como llamamos a la situación donde la vacunación no logrará proteger al individuo contra el desafío de campo de un agente causante de enfermedad infecciosa.

Sin embargo, si se produjera esta ruptura en un animal que ha sido vacunado adecuadamente, en raras ocasiones experimentará una forma letal de la enfermedad, siendo más típico esperar una forma leve de la misma.

Dos guarismos a tener en cuenta: Protección frente a la infección vs Protección frente a la enfermedad grave.

Las vacunas son seguras y proporcionarán inmunidad protectora cuando se administran a los animales en los intervalos apropiados. Además, dependiendo de la cantidad de individuos vacunados, también colaborarán en la reducción de la circulación viral y los casos clínicos de enfermedad, mediante el aumento de la inmunidad poblacional. Lamentablemente, los veterinarios

sabemos que la cantidad de animales vacunados en la región dista mucho de ser la ideal.

Consideraciones sobre la vacunación

En animales jóvenes, los anticuerpos de origen materno (pasivos) pueden interferir con la producción de anticuerpos (activos) protectores inducidos por la vacunación.

Debido a esto, los expertos coinciden en que la principal causa de fracaso en la vacunación es la administración de la última vacuna del esquema inicial a cachorros menores de 16 semanas, o sea cuando todavía los anticuerpos maternos pueden interferir con el desarrollo de la inmunidad.

Existen otras causas de fracasos en la prevención, más allá de los factores relacionados con las vacunas (cepa; errores de almacenamiento y administración), las cuales son variadas e incluyen condiciones de desafío con alta carga viral ambiental, diversidad antigénica viral, otras infecciones virales, bacterianas y parasitarias, particularidades de raza, animales no respondedores genéticos e incompetencia inmunitaria.

De esta manera en la medida que surgen nuevas variantes existirán mayores posibilidades de que las vacunas puedan perder cierto grado de eficacia, pero siempre debemos tener en cuenta que los anticuerpos generados por las mismas son del tipo policlonal, lo que significa que se unirán a distintas posiciones del mismo epítopo, mejorando las posibilidades de neutralización viral.

Dependiendo del tipo de vacunas utilizadas y de la forma en que son administradas, debemos sumar la respuesta celular mediada por los

linfocitos T, que actúan sobre células infectadas por virus, siendo este mecanismo por lo general independiente de la variante viral involucrada.

Los síndromes de inmunodeficiencia hereditarios representan un problema probablemente cada vez mayor, debido a las políticas de endogamia intensiva que usan muchos criadores de perros. Estas inmunodeficiencias suelen ser inespecíficas y representan un número importante pero desconocido de fallas en la vacunación. Actualmente a este grupo de animales se los identifica como "No Respondedores" a la vacunación (WSAVA, 2016).

La exposición excesiva de perros a ambientes altamente contaminados y en donde la inmunidad poblacional es baja, puede superar los niveles de protección inducidos por la vacunación, los que serían suficientes en circunstancias normales.

Las vacunas no siempre tendrán la capacidad de inducir respuestas inmunes que puedan prevenir todas las infecciones, pero deberían ser suficientes para minimizar la enfermedad clínica en pacientes inmunocompetentes dentro de un entorno de baja exposición viral.

Así como sucede con las personas vacunadas, es posible que perros adecuadamente vacunados y protegidos contra la enfermedad clínica, puedan infectarse y eliminar virus si se exponen al agente patógeno.

Las pautas actuales de vacunación recomiendan la aplicación de vacunas vivas atenuadas de alto título y bajo pasaje, comenzando a partir de las 6 semanas de edad y colocando a continuación dosis adicionales de vacunas cada 3 a 4 semanas hasta las 16 semanas de

edad. Para animales con mayor riesgo de exposición como refugios o zonas endémicas, se recomienda comenzar la vacunación a partir de las 4 semanas y extender la misma hasta las 18 a 20 semanas de edad.

Conclusiones

Vacunar animales sanos, colocando una dosis de vacuna en el momento preciso, cuando ya no estén presentes los anticuerpos maternos con capacidad de neutralizar a los antígenos de la vacuna, es el objetivo de mínima para considerar a un cachorro con su esquema inicial de vacunaciones completo.

Debido a la alta circulación de diversos patógenos que afectan a la especie canina en la región, la posibilidad de vacunar a un animal que presenta algún padecimiento subclínico se encuentra omnipresente en la práctica clínica diaria, y este es uno de los factores que se deben considerar frente a la presentación de fallas en la vacunación contra las infecciones virales principales.

Por lo tanto, la estrategia de protección y el diseño del mejor esquema de vacunaciones que sirva para prevenir enfermedades infecciosas en un perro siempre debe estar en manos del médico veterinario conocedor de las características epidemiológicas de la zona en donde vive cada animal.

Es muy importante informar adecuadamente para que los tutores de perros cumplan con las fechas establecidas por el profesional, pues los intervalos entre vacunaciones son una de las claves para obtener la protección efectiva. **AR**

Solicitar la bibliografía consultada via redaccion@motivar.com.ar

krönen
VETERINARY SUPPLIER



¡Comprá en KrönenVet App!

COMPRANDO

12 LITROS de Yodacalcio B12 D y Yodacalcio MG de 250ml y 500ml.

*Misma presentación o combinados.

TE REGALAMOS

✓ 1 linterna LED 15 W Busca Huellas.

*Imágenes a modo ilustrativo.



40 AÑOS PRODUCIENDO CIENCIA PARA LA SALUD



1981

2021



www.over.com.ar



over® **40**
 MEDICINA VETERINARIA AÑOS

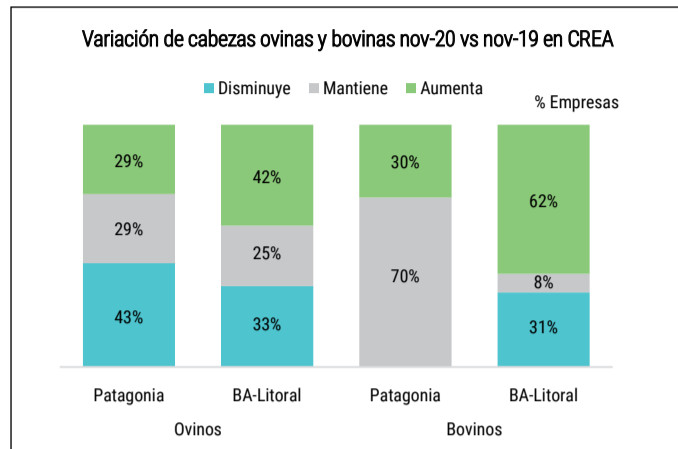
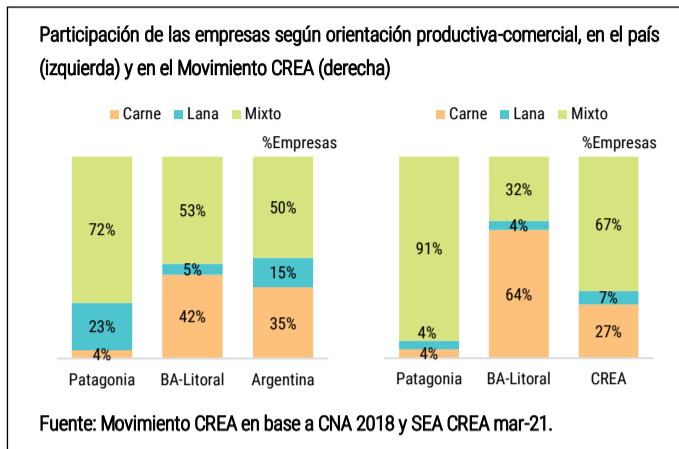
UNA ACTIVIDAD QUE BRINDA OPORTUNIDADES A LOS VETERINARIOS

Un panorama del negocio ganadero ovino

ESCANEA EL CÓDIGO QR Y DESCARGÁ MÁS INFORMACIÓN SOBRE EL TEMA



» Un reciente estudio del Movimiento CREA brinda información concreta sobre la actualidad del sector en las principales regiones productivas.



DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

Lo que leerán a continuación es un resumen de la muy interesante información difundida a fines de abril desde el Movimiento CREA a través de un informe Microeconómico enfocado sobre el negocio ganadero ovino en Argentina.

Luego, los interesados podrán acceder al vínculo del documento completo escaneando con sus celulares el código QR que acompaña este artículo.

A modo de contextualizar, el informe destaca que la evolución del stock ovino de 2009 a 2020 se redujo 4,7%, pasando de 15,28 millones de cabezas en 2009 a 14,57 millones de cabezas en

el año 2020 que pasó.

En cuanto a las características de las empresas, el informe de CREA describe diferencias entre la región Patagonia y el resto del país. Dado que, hacia el sur de Argentina, predominan majadas más grandes. Y lo ejemplifican: en esa zona, el 25% de los predios tienen majadas de 1.000 a más de 5.000 animales. Contrariamente, en la región BA-Litoral, el 97% posee majadas pequeñas (hasta 500 animales), similar a lo que sucede a nivel nacional (91%).

En lo referido al objetivo de los establecimientos que realizan actividad ovina, también existen diferencias entre regiones. En la región Patagonia el 67% de los predios persiguen un objetivo productivo-comercial, mientras que en la región BA-Litoral, sólo el 18% de los establecimientos tiene una meta productiva-comercial.

¿A nivel nacional? El 30% de los establecimientos. A su vez, en los que persiguen un objetivo productivo-comercial, la principal orientación es la mixta (combinada). Luego, varía según la región.

En Patagonia prepondera la dedicación exclusivamente a la lana, siendo apenas 4% las empresas que se orientan solo a la carne.

En tanto, en la región BA-Litoral, prevalecen las empresas orientadas exclusivamente a la carne.

Nuevamente, en el Movimiento CREA se replica lo que ocurre a nivel nacional, siendo aún mayor la participación de empresas con orientación mixta.

Producción de lana

Respecto a la producción de lana, la tendencia es análoga al stock ovino.

Gravemente afectada a inicios de la

década por los depósitos de ceniza volcánica (-13 mil t de lana), se estabiliza y alcanza una mejora en 2014/15 con una producción de 46 mil Tn. Para luego descender a 40,7 mil t en 2018/19, debido a la conjunción de factores de climáticos y nutricionales que contribuyen a incrementar las diferencias de peso entre lana sucia y lavada.

En las dos últimas zafras, se comenzó a revertir la situación (+9,6%), acompañado el incremento en cabezas de ganado. Sin embargo, la producción estimada para 2020/21 (44,6 mil Tn) se ubica aún por debajo de 2014/15 (-1,4 mil Tn) y muy por debajo del pico de producción del decenio pasado (-12,4 mil Tn).

El consumo interno promedio de lana en el ciclo 2009/10 a 2020/21 es cercano a las 2.000 mil Tn en base sucia, con algunas excepciones (máximos

ClameVet

Cámara de Laboratorios Argentinos Medicinales Veterinarios

Trabajamos para promover, prestigiar y defender la industria medicinal veterinaria argentina.

ClameVet. Av. Maipú 1536, 1° Florida Vicente López Teléfono: (54 11) 4796 4397 info@clamevet.com.ar www.clamevet.com.ar

Miembro fundador de FLAIVET

Federación Latinoamericana de la Industria Veterinaria

de 3.000 t y mínimos 1.000 Tn de lana), el valor se mantiene relativamente constante a lo largo de los años.

Carne ovina

La faena de ovinos en nuestro país presentó una reducción marcada (cerca de 500 mil cabezas) entre 2009 y 2010, que continuó hasta 2013, alcanzando un mínimo de 770,5 mil cabezas.

Posteriormente, se registra un aumento en 2014-2015 (en promedio de +6,1% vs 2013), y otro salto en el período 2016-2020 (en promedio de +13,5%), donde la faena de ovinos se estabiliza entre 900 a 950 mil cabezas.

El consumo de carne ovina en Argentina es muy bajo en comparación al consumo del resto de las carnes.

Los kilos per cápita de carne ovina en el período 2009-2020 se ubican en el rango de 1,06 a 1,86 kg/hab/año.

Por su parte, el promedio de consumo por hab/año del resto de las carnes

es de 57,4 kg de vacuna, 40,5 kg de aviar, y 11,1 kg de porcina.

Expectativas para el negocio

Las expectativas para los próximos cuatro meses difieren según el producto y la región.

En la Patagonia, una mayor cantidad de empresarios esperan que el precio de la lana esté por encima del actual, mientras que la mayoría considera que el precio de la carne se mantendrá sin variación.

En tanto en BA-Litoral, las expectativas son más favorables para el precio de la carne y estables para la lana.

En cuanto al resultado económico de las empresas, en Patagonia tienen mayor incertidumbre, ya que los porcentajes de empresas creen que el resultado mejorará y empeorarán son equivalentes. Mientras que en BA-Litoral, la mayoría espera que el resultado se mantenga sin variación.

Como bien se detalló a lo largo del

informe, el sector de la ganadería ovina a pesar de ser una actividad tradicional en las provincias del sur de nuestro país, y que viene creciendo en las provincias de Buenos Aires y de la región del Litoral, tiene posibilidades de expandirse y posicionarse como una producción proveedora de carne con proteínas de alto valor biológico, equilibrada en grasas y que aporta minerales esenciales, considerando el bienestar animal y las buenas prácticas.

No obstante, el sector ovino tiene desafíos. Uno de ellos es lograr la continuidad de los Programas para la Promoción del Consumo de Carne Ovina y para el Mejoramiento de la Calidad de Lana (PROLANA), logrados y solventados mediante el Fondo para la Recuperación de la Actividad Ovina (FRAO) creado por la Ley Ovina.

Actualmente, el plazo estipulado para el funcionamiento del fondo se encuentra vencido, y se espera el tratamiento legislativo del proyecto de ley generado en el marco de la Mesa Ovina Nacional.

Un segundo desafío es lograr la inserción de la carne ovina en el mercado local con una mayor presencia, regularidad y visibilidad en las góndolas, junto con presentaciones prácticas (cortes más pequeños y/o sin hueso).

Y como tercer desafío, es promocionar las exportaciones de los productos ovinos, considerando que, en los mercados internacionales, se espera una mayor demanda de proteína animal, en línea con el crecimiento de la población y de los ingresos de las clases medias, junto con la persistencia de la Peste Porcina Africana en China, y la escasez de competidores. **AR**

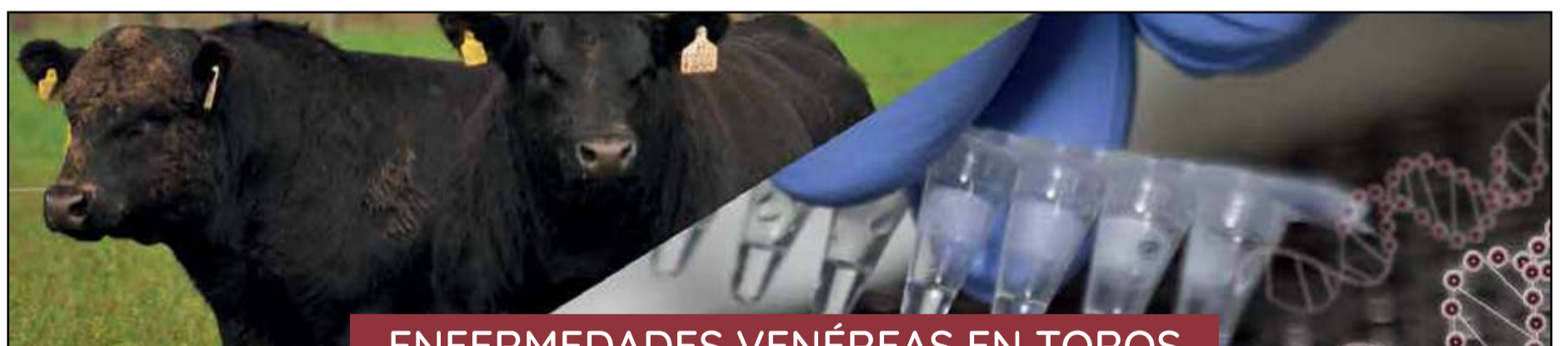
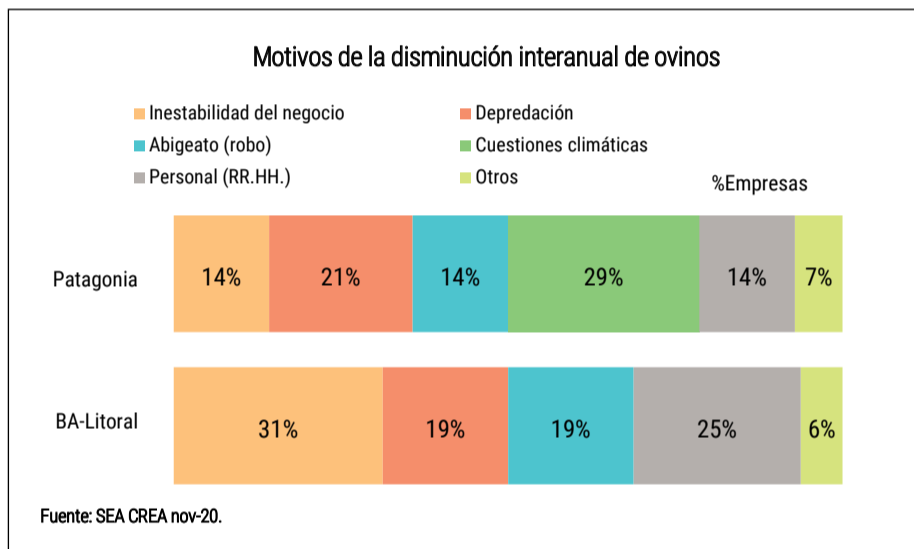
A BASE DE EPRINOMECTINA

Nuevo endectocida de OVER

» En pruebas a campo, Eprinover Pour on resultó ser eficaz frente a nematodos gastrointestinales y piojos.

Eprinover Pour on es un antiparasitario elaborado a base de Eprinomectina, una lactona macrocíclica que combina un amplio espectro de acción con elevado perfil de seguridad. No posee período de retiro en leche, lo que permite utilizarlo en vacas en lactación. En pruebas a campo, Eprinover Pour on resultó ser eficaz frente a nematodos gastrointestinales y piojos. Se aplica a lo largo de la línea dorsal, convirtiéndose en un producto muy versátil para los distintos sistemas productivos.

“Eprinover Pour on es práctico, seguro y eficaz. Se presenta en bidón auto-dosificante de 1 litro de contenido neto”, aseguraron desde el laboratorio. **AR**
Más información: www.over.com.ar



ENFERMEDADES VENÉREAS EN TOROS PCR REAL TIME

✓ MAYOR SENSIBILIDAD **✓ MENOS MUESTREO**



Robbio 622, 9 de Julio, Buenos Aires (CP. 6500)

(02317) 424667
5492317407709

www.lab9dejulio.com.ar
info@lab9dejulio.com.ar

f Laboratorio 9 de Julio
@ Laboratorio9dejulio

El efecto dominó no



FLOROXIN®

Aplicá la mejor alternativa de tratamiento y frená la neumonía a tiempo.

Consulta con tu médico veterinario

La evolución de la salud animal.



es ningún juego.



**Biogénesis
Bagó**

NOTA DE TAPA

Veterinarios en acción: momentos cruciales en el tambo

» De la mano de profesionales que asesoran establecimientos en distintas partes del país, emprendemos una recorrida por las acciones sanitarias que se llevan adelante en momentos cruciales para definir el potencial productivo local.

Allí, en los más de 10.000 tambos de nuestro país, se viven momentos cruciales en lo que hace a la concentración de partos y nuevas preñeces, como también al manejo de los terneros recién nacidos en la guachera y el bienestar general de vacas y vaquillonas que atraviesan días de alto estrés y exigencia.

También se están terminando las vacunaciones contra la fiebre aftosa, la implantación de verdeos y generando los silos de maíz. El tambo no para. Si bien a diario se implementan protocolos, es en estos meses previos al invierno cuando los mismos se intensifican para garantizar el mayor confort a los animales y así lograr la mayor cantidad de litros libres de alimento posibles.

Por eso, **MOTIVAR** contactó a referentes de distintas especialidades y zonas.

¿El objetivo? Ver la actualidad de los tambos a través de sus ojos y su conocimiento. ¿Tiene correlación el aumento en la producción con un mejor manejo de la sanidad?

¿Es la estrategia de todos lograr mejorar la reposición, disminuir mortandades y rechazos e invertir en lograr calostro de mejorar calidad? ¿Qué tareas se vienen?

Un pantallazo general

“Estamos en un proceso interesante en cuanto a la llegada de tecnología a los rodeos lecheros. Como veterinarios deberemos adaptarnos a los cambios y sumarnos a las mejoras sanitarias y productivas que se están llevando adelante”. Con estas palabras inició su diálogo con **MOTIVAR** el

médico veterinario, docente a cargo de la Cátedra de Reproducción Animal y director de la Diplomatura en Medicina Productiva del Ganado Lechero, de la FCV en la UNLPam, Julián Bartolomé.

“Muchos han comprendido que para que la vaca lechera aumente su producción es clave controlar el ambiente: hoy se invierte en minimizar los problemas con el barro y el estrés calórico. Esto es una buena noticia”, aseguró quien también realiza consultoría privada de establecimientos lecheros al sur de Córdoba y Santa Fe, así como en la Pampa Húmeda y la Cuenca Mar y Sierra.

Y agregó: “Tenemos que entender cómo la vaca se comporta y se mueve dentro de los galpones para comprender la in-

LUCIANO ABA
luciano@motivar.com.ar
@aba_luciano



SOLANA SOMMANTICO
solana@motivar.com.ar



Según el Observatorio de la Cadena Láctea Argentina, la producción total de leche alcanzó en 2020 los 11.113 millones de litros (+ 7.44% que en 2019). Pero esto no es todo ya que si observamos la Tabla N° 1 también provista desde www.ocla.org.ar, veremos que la tendencia ascendente se consolida en estos primeros meses de 2021.

Estamos en un momento estratégico para la producción primaria.



Enrique Pofcher. “La economía de ningún tambo soporta ya un 30% de vacas rengas”.



Hernán Bertotti. “Los índices productivos aumentan de manera proporcional al confort que se les brinda a las vacas”.

WEIZUR
www.weizur.com

Para prevenir la mastitis
Ahorrando tiempo y dinero

Ultraseal
Subnitrato de bismuto



Calle 474 n°87 • City Bell • Pcia. de Buenos Aires
Tel. (0221) 480 - 0010 • info@weizur.com

BUSCANOS
EN FACEBOOK



teracción entre la alimentación, el ambiente, el confort y la salud de los bovinos”.

Consultado por **MOTIVAR**, el referente de La Pampa dejó en claro que, si bien los protocolos sanitarios se aplican todo el año en los tambos con servicio continuo, estamos en un momento clave para la producción. “Debemos prestar especial atención a la calidad de los partos, trabajando sobre enfermedades como hipocalcemia, cetosis o metritis; así como en el manejo de los terneros en la guachera”, dijo. Y completó: “Es momento de ajustar los protocolos para que la vaca se insemine cuando corresponda”.

Pero aquí no termina nuestro informe.

Desde Bolívar, Buenos Aires, se sumó Claudio Sarramone, profesional especializado en medicina productiva del ganado lechero, quien además de ser docente universitario, brinda asesoramiento desde su veterinaria a campos de cría e internada, así como también tambos.

“En esta época, trabajamos sobre pilares estratégicos para la producción, como

lo son reproducción, sanidad y recursos humanos. En cuanto a la reproducción, estamos realizando examen ginecológico (ecógrafo y manual), sincronización de vaquillonas, y en los estacionados con esquema de pintura para iniciar el servicio en mayo”, le explicó Sarramone a **MOTIVAR**. Y agregó: “En cuanto al tema de los Recursos Humanos, claramente es la de mayor complejidad e interacciona con todas las actividades, temas e integrantes del sistema. Para abordarlo y avanzar, todos los días debemos poner en marcha la misma premisa de buscar enseñar, a la vez de aprender. Ese es el camino”.

Vale mencionar que Sarramone asesora tambos con distintas características en materia de litros producidos, tipos de vacas y sistemas de trabajo. “Están produciendo entre 18 a 37 litros, con cerca de un 40% del total de partos anuales y resultados similares al año anterior, pero con mejoras en cuanto a una notable disminución de asis-

Continúa »»

MASTITIS: “HAY UNA SITUACIÓN AMBIENTAL MÁS DESAFIANTE”

El médico veterinario Martín Pol es referente en mastitis y calidad de leche y desde Lactodiagnóstico Sur y asesora a establecimientos lecheros de diferentes partes del país. Al tanto del objetivo de este informe de **MOTIVAR**, Pol contextualizó su participación. “Como en todos los veranos secos, durante el que pasó vivimos una situación bastante favorable en cuanto a la presencia de mastitis en los rodeos. Sin embargo, con las lluvias que comienzan a llegar a distintas regiones y la concentración de partos que se da en muchos establecimientos, es evidente que hay una situación ambiental más desafiante”, explicó. Y profundizó: “La mastitis sigue siendo la de más prevalencia y que mayores pérdidas genera en rodeos lecheros de todo el mundo. En el periparto resulta estratégico evitar infecciones, es un momento crítico de la lactancia”.

Más allá de esto y compartiendo su visión con **MOTIVAR**, Martín Pol describió lo que para él resulta un cambio de paradigma a futuro. “Luego de trabajar para que los tambos tuvieran protocolos generales de tratamientos, hoy contamos con herramientas para que en el campo se pueda diagnosticar qué le pasa a una vaca en particular, más allá de lo que ocurra poblacionalmente”, aseguró. Y agregó: “Básicamente esto se lleva a la práctica con un cultivo en tambo, determinando qué familia de bacterias están causando ese problema en esa vaca”. Según Pol, a partir de aquí se podrá administrar a cada animal el tratamiento que necesita. “Pasamos de usar antibióticos a nivel poblaciones a hacerlo de manera individual. No es menor la creciente preocupación de los productores por hacer un uso más racional y efectivo de los antibióticos”, completó.



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.

DISTRIBUYENDO CONFIANZA

VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunícate con nosotros:

Tel: (03388) 420777 / 420514 / 424877

Fax: 0800-7777-842 (VIA)

ventas@veterinariasintegradas.com

www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.

© 2016 - Todos los derechos reservados



tencias o partos distócicos”.

Más allá de esto, dejó en claro el avance de los últimos trabajos realizados en materia de sangrados de brucelosis, las correspondientes tareas de tuberculización y el cada vez mayor cumplimiento de planes integrales de manejo antiparasitario.

Dándole continuidad a la recorrida de **MOTIVAR** llegamos a Pehuajó, Buenos Aires, para dialogar con Ignacio Pagate, egresado de la FCV de La Plata, quien junto a su socio -Humberto Balbi- asesora desde su veterinaria una amplia gama de tambos, algunos basados en sistemas intensivos, semi estabulados y casi netamente pastoriles.

“La mayoría de estos tambos no cortan los servicios, por lo tanto, tienen partos durante todo el año. Con respecto a esta etapa productiva, realizamos capacitaciones y educamos al personal todos los años, ya que nos parece fundamental para que el sistema de producción funcione”, mencionó Pagate. Asimismo, destacó que los establecimientos que asesoran poseen desde 60 a 1.700 vacas en ordeño, con producciones muy variadas que rondan de 20 a 35 litros en promedio.

Ya haciendo foco sobre las tareas sanitarias, repasando la importancia de cumplir con los calendarios de vacunación y las correspondientes tareas para mitigar el impacto de las mastitis, Pagate destacó seguir muy de cerca el avance de enfermedades como particularmente la Leucosis. “Hay tambos con un impacto muy grande; esta es una problemática del presente, pero también del futuro”, concluyó.

Más recorridas a campo

A la propuesta de **MOTIVAR** se sumó Hernán Bertotti, coordinador de tareas veterinarias del tambo de Grupo Chiavassa en Carlos Pellegrini, Santa Fe.

“Entre las que realizamos, se destaca el control de vaca fresca y salud, mediante collares que miden la actividad de la rumia, y tectos. En lo que hace a calidad de leche, cultivo en tambo e identificación bacteriológica de los patógenos causales de mastitis”, explicó quien es responsable del área de salud de vacas adultas y calidad de leche en el establecimiento.

Continúa >>>

PODOLOGÍA VETERINARIA: “LA INCIDENCIA DE LA DERMATITIS DIGITAL SE INCREMENTA EN INVIERNO”

La inversión de los tambos argentinos en acciones ligadas a la podología veterinaria va en aumento. Tal es así que distintos profesionales comienzan, de manera individual o en equipos, a mostrarles a los productores que sí es posible prevenir y curar a las vacas rengas. “En esta época del año tenemos que estar atentos a los pediluvios, aumentando la frecuencia y exposición de los animales a los productos comerciales aprobados para este uso”, nos indicó el médico veterinario Nicolás González, especialista en podología que atiende establecimientos que van desde las 400 hasta las 3.000 vacas en las provincias de Buenos Aires, Santa Fe y Córdoba. “Es clave que cada vez más veterinarios se capaciten sobre este tema. Hoy, la clave pasa por estar atentos a los encierres, los caminos y el tamaño de los rodeos en las salas de espera”, agregó el también referente de APROCAL para luego ilustrar el impacto de la vaca renga, citando ejemplos de la ganadería australiana. “Allí pierden entre US\$ 30 y 45 millones al año por rengueras. Una vaca renga hoy tiene un costo de US\$ 250 – 300”, explicó quien hoy realiza su servicio sobre más de 650 animales al mes, alcanzando las 7.000 vacas al año.

“La mayor parte de esa pérdida se da en el área reproductiva: la vaca no cicla y queda en anestro o cicla, pero sufre reabsorciones embrionarias por dolor; o bien no manifiesta el celo porque no se deja montar. Luego, entra en juego la potencial pérdida de un 6% de su producción en litros de leche. Esto se traduce en cientos de litros no logrados a causa de

un solo evento de renguera”, nos explicó González. Y agregó: “Además, a eso debe sumarse el costo de la medicación en caso de no prevenir el problema, el tiempo de retiro de leche, etc, etc”.

A nuestro recorrido se sumó Enrique Pofcher, médico veterinario también especialista en podología, quien una vez más aporta a **MOTIVAR** toda su experiencia de trabajo en tambos que tienen entre 4 a 3.000 vacas, con clientes radicados tanto en la Cuenca Abasto Sur, como en Córdoba y Buenos Aires.

En primer lugar y en coincidencia con Nicolás González, Pofcher asegura notar más planificación y demanda en los trabajos para contrarrestar las enfermedades podales.

“Me consultan sobre tareas de manejo y esto es realmente muy bueno. Todos están trabajando en la medida de lo posible para bajar la vaca renga, pensando en el invierno. Cuando ven que las vacas se curan y que se pueden prevenir las rengueras, ahí la gente empiezan a enfocarse. Saben ya que en invierno el barro será un problema”, aseguró el referente también de APROCAL.

Y agregó: “Obviamente la patología infecciosa, dermatitis digital, aumenta en invierno y tiene que ver con la acumulación de barro. Es por ello que en estas épocas es clave prestarle atención e invertir en el tema, intensificando las pasadas por el pediluvio para prevenir la dermatitis digital. Hoy la economía de ningún tambo soporta un 30% de rechazos a causa de vacas rengas”.

Al gran campo argentino, salud!

trt
DISTRIBUIDORA VETERINARIA

- SANTA FE · SAN JUAN 2434
0342 455 7214
- RESISTENCIA · SALTA 985
0362 443 0470
- VERA · PTE. PERÓN 853
03483 422 098
- RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SARSFIELD
03492 29 0767
- TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586
03491 470 544
- MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725
0223 472 2540

TRTSA.COM.AR

TRTveter



Escaneá el código para más info

DESPUÉS DE LA MADRE, LA MEJOR PROTECCIÓN



¿CONSULTAS? escribinos a  011 3312-2CDV (238)



Animal Pharm
Award Winner 2019

Mejor empresa del sector veterinario en Latinoamérica

Ignacio Pagate. El veterinario destacó la importancia de controlar la Leucosis.



Nicolás González. "Tenemos que estar atentos a los pediluvios".

desde hace 45 años en establecimientos lecheros con un número de vacas en ordeño que va desde las 150 hasta más de 10.000.

"El asesoramiento que ofrecemos es integral, cubriendo áreas que incluyen sanidad, manejo, alimentación, reproducción, crianza y recría, como también programas informáticos para tambos y capacitación de personal", resumió uno de los integrantes del grupo liderado por el MV Edgardo Vélez. Y avanzó: "Funcionamos como un equipo integrado de manera tal de poder brindarle al productor un servicio que le ayude no sólo a resolver problemas sino también a planificar y monitorear su sistema de producción".

Según su punto de vista, actualmente en la mayor parte de los tambos donde las vacas están a campo, hay una suspensión de los servicios en los meses de marzo y abril, de manera tal de evitar los partos en verano. "Los mismos se reanudan a principios de marzo y por lo tanto en este momento hay una menor producción de leche porque hay vacas que están todavía para parir", aclaró.

Molinari destaca las visitas semanales que incluyen los tactos y análisis repro-

ductivos, las recorridas por los lotes de pasturas y los rodeos, la supervisión de los comederos y raciones utilizadas, recorrida por la Crianza y la Recría y supervisión de rutina de ordeño, calidad de leche y mastitis. Sin embargo, algo que les está preocupando relacionado a la sanidad, es la aparición de brotes de Tristeza Bovina (Anaplasmosis), acompañada de Tripanosomiasis. "Produce pérdidas severas, con mortandad de animales adultos, vacas que bajan su producción y no se pueden recuperar, y un muy elevado porcentaje de abortos", sostuvo Molinari. Y culminó: "Incorporamos el control de Anaplasma en el plan de vacunación de las recrias por sugerencia del INTA Rafaela".

Tan variado como interesante, este nuevo reporte de **MOTIVAR** llega a su fin esperando reflejar mucho del trabajo, las expectativas y desafíos que los veterinarios argentinos atraviesan en su día a día junto a una producción láctea que vive momentos cruciales en su eslabón primario. ¿El objetivo? Seguir abasteciendo de leche de calidad no solo al mercado interno, sino cada vez más a la exportación. **AR**

"Estamos atravesando el pico de partos con muy buenos resultados en el manejo de los terneros recién nacidos y las vacas en transición. En este último caso, logramos generar un espacio independiente y crear un lote de frescas para controlar el puerperio y permitir una mayor producción", nos explicó el referente de un tambo que cuenta con 1.400 vacas en triple ordeño (1.000 bajo galpón en camas de compost y el resto en drylot), con producciones anuales que rondan los 33 litros, promedio.

Bertotti destacó que los índices reproductivos mejoran de manera proporcional al confort que les brindan a los animales, logrando una tasa de preñez anual en vacas adultas que es del 27% y en vaquillonas con collares, en un 55% con semen sexado.

"Crecimos muy rápido y estamos adecuando la capacidad de las instalaciones. En las guacheras, optamos por realizar una crianza mixta, parte individual en una casita donde los terneros están 15 días con una

cama de cáscara de arroz para luego, a los 30 o 40 días de nacidos, pasar a un sistema de crianza colectiva", explicó.

Ya culminando este "viaje", repasamos las palabras compartidas con **MOTIVAR** por Rodolfo Molinari, médico veterinario del Grupo PROAL; un profesional que trabaja

Caludio Sarramone. "Disminuimos la cantidad de partos distócicos respecto del año pasado".



Julián Bartolomé. El experto subrayó la mayor adopción de tecnología en los tambos argentinos.



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

LA RED DE LABORATORIOS DE DIAGNÓSTICO VETERINARIO
MÁS GRANDE Y SEGURA DEL PAÍS

Listado de Laboratorios con Convenio de Transferencia de Tecnología y Asistencia Técnica bajo normas de Laboratorio Azul Diagnóstico S.A.

1. LABORATORIO DIAGNÓSTICO CORRIENTES
Tacuarí 1133 CP3400 (Corrientes, Corrientes)
Tel. (0379) 47 3587 / ladvco@gmail.com

2. LABORATORIO PREVIR
Belgrano 287 CP3187 (San José de Feliciano, Entre Ríos)
Tel. (03458) 420131 / laboratorio@previr.com.ar

3. DIAGNÓSTICO VETERINARIO LA PLATA
Calle 69 N° 936 PB "A" CP1900 (La Plata, Buenos Aires)
Tel. (0221) 452 5817 / diagnosticoveterinariolp@gmail.com

4. LABORATORIO LOBOS
Rivadavia 365 CP7240 (Lobos, Buenos Aires)
Tel. (02227) 42 1546 / lablobos@outlook.com

5. DIAGNÓSTICO VETERINARIO DEL SUDESTE
Carmona 336 CP7100 (Dolores, Buenos Aires)
Tel. (02245) 440358 / labsudeste@gmail.com

6. LABORATORIO DIAGNÓSTICO VETERINARIO TANDIL
Caseros 736-738 CP7000 (Tandil, Buenos Aires)
Tel. (0249) 443 0418 / labdiagvettandil@infovia.com.ar

7. LABORATORIO VETEST S.H.
Belgrano 1288 CP7414 (Laprida, Buenos Aires)
Tel. (02285) 421222 / vetest@laprida.net

8. LABORATORIO DIAGNÓSTICO OLAVARRÍA
España 2251 CP7400 (Olavarría, Buenos Aires)
Tel. (02284) 44 5747 / idolavarría@gmail.com

9. LABORATORIO SAN JOSÉ
G. del Solar 756 CP6450 (Pehuajó, Buenos Aires)
Tel. (02396) 47 0580 / laboratoriosanjose@hotmail.com.ar

10. LABORATORIO BALCARCE DIAGNÓSTICO VETERINARIO
Calle 22 850 esq 25 CP7620 (Balcarce, Buenos Aires)
(02266) 49 4441 / labvetbalcarce@gmail.com



Laboratorio Azul
Diagnóstico S.A.

Tel. 02281 43-1771 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794

LaboratorioAzul

LaboratorioAzul

www.laboratorioazul.com.ar



Línea lechería

Programa de protección eficaz contra las mastitis



ENTERATE MÁS,
SEGUINOS EN LAS REDES.
WWW.CALIER.COM.AR



ORGANIZADO POR LA CÁMARA DE LA INDUSTRIA NACIONAL

Anemia infecciosa equina: un desafío siempre vigente para el país

» Criadores, veterinarios, investigadores y funcionarios compartieron el Primer Congreso Argentino sobre la enfermedad.

Con la participación de alrededor de 200 personas a través de Zoom y YouTube, se realizó el Primer Congreso Argentino sobre Anemia Infecciosa Equina, organizado por la Cámara de la Industria Nacional Equina (CAMINE).

El encargado de abrir el debate fue Carlos Dodera, presidente de la Asociación Argentina de Veterinaria Equina (AAVE) y de la Comisión de Salud y Bienestar Animal de CAMINE, quien remarcó que la Anemia Infecciosa Equina es una problemática a nivel mundial y que, si no se toman medidas, puede ser limitante para la participación argentina en el mercado global.

“La evolución de nuestra profesión acompañó el crecimiento de la industria equina, pero en este rubro, una enfermedad que nos pone en jaque, no hemos podido avanzar. Si no estamos todos en el mismo barco, no vamos a poder controlar la enfermedad. La AIE no solo enferma al caballo, sino que nos obliga a su sacrificio”, aseguró Dodera.



La segunda disertación estuvo a cargo de María Barranteguy, investigadora del INTA y profesora de Enfermedades Infecciosas en la Universidad del Salvador, quien lleva 40 años trabajando con la AIE. “Es un poco frustrante saber que estamos en el mismo lugar o incluso un poco peor”, reconoció.

Y explicó que si bien la forma natural de transmisión es a través de insectos hematófagos (principalmente tábanos), pero hoy la causa principal es el manejo inadecuado por parte del hombre por el uso de jeringas infectadas. “Tenemos que educar para que nunca se use la misma aguja para más de un caballo”, remarcó.

Para finalizar, Barranteguy sintetizó los factores críticos de transmisión: los animales que se encuentran cursando enfermedad clínica aguda, las regiones o épocas del año con elevada densidad de vectores y la alta concentración de caballos con poca distancia entre animales sanos e infectados.

Por su parte Esteban Gapel, del Consejo

de Veterinarios de Corrientes, advirtió que hay más de 400.000 caballos infectados en el país y que hay que pensar en un proyecto de 10-15 años. “Debemos crear un ente superador que entienda a la AIE como una cuestión crítica, lo que se hizo hasta ahora no alcanzó”, dijo.

La visión del Senasa

También del Congreso participó Ximena Melón, directora nacional de Sanidad Animal del Senasa, quien mostró que las condiciones sanitarias difieren en cada región. “Hay índices de prevalencia de hasta 60% de los predios en algunas zonas y otras zonas libres de la enfermedad”, dijo.

En líneas generales, en la Argentina hay tres estatus diferentes frente a la AIE. La Patagonia, al sur del río Colorado, está libre de la enfermedad. El centro y oeste del país está bajo control y requiere un seguimiento cercano de la problemática, y en el Litoral y noreste del país, las zonas más húmedas, la enfermedad es endémica y no se la pretende erradicar.

En la Argentina en lo que va del año se identificaron 400 equinos con AIE. Según los datos epidemiológicos que maneja el Senasa, en el norte hay prevalencias de más del 35%, mientras que en el centro hay 2% de prevalencia. Según destacó la funcionaria, la estrategia de control, establecida en la norma 617/05, es similar

en todo el país salvo en las zonas libres, pero la propuesta es comenzar a llevar una estrategia diferenciada, resguardar las poblaciones libres y las poblaciones deportivas, pero también dar respuestas de control a los equinos rurales. Entre las acciones a realizar, Melón destacó el control de movimientos, el desarrollo del documento de tránsito equino y la eliminación de los animales positivos en todos los casos salvo que estén y permanezcan en zonas con alta prevalencia.

Si se puede

En el cierre del evento, el veterinario Martín Cipolla contó la experiencia realizada durante 2018 y 2019 en la localidad de San Pedro, Buenos Aires, donde con la colaboración de los sectores público y privado se logró mejorar sensiblemente la situación sanitaria de los equinos. El primer paso fue el secuestro de los caballos sueltos en la vía pública en el casco urbano, que fueron destinados a corrales municipales acondicionados. Además, en cada una de las muchas fiestas tradicionalistas de San Pedro se empezó a exigir que hubiera un director técnico veterinario y que se controlara toda la documentación de los animales. En total se inscribieron 600 animales en el Renspa, se hicieron 1.300 sangrados y se detectó una prevalencia de AIE del 9,7%, mientras que entre los caballos incautados ese valor fue del 18,5%. **AR**



Baldini
veterinaria

DISTRIBUIDORA EQUINA
envíos a todo el país en 24hs.

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini vetebaldini
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar



Equipate con **Richmond Vet Pharma**™

TRENTO



Cada **\$20.000**
Cuchillo Navaja
¡de regalo!
250 unidades disponibles

TRENTO



Cada **\$30.000**
Pinza Multiuso
¡de regalo!
150 unidades disponibles

Cada **\$15.000**

Boina Lagomarsino

¡de regalo!
300 unidades disponibles

Lagomarsino

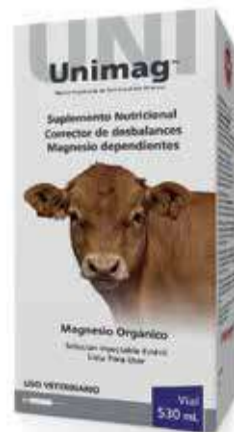


Cada **\$7.500**
Portaplanillas
¡de regalo!
600 unidades disponibles



BLACK+DECKER

Cada **\$50.000**
Compresor Inflador
¡de regalo!
100 unidades disponibles



BASES Y CONDICIONES: Promoción válida para todo el territorio nacional y hasta agotar stock.

Solicítalo a tu distribuidor oficial

Richmond
Vet Pharma™

0810-333(RICHVET)7424 • richmondvet.com.ar

ELABORADOS BAJO
NORMAS GMP

LA MÁXIMA EXPRESIÓN EN EL DESARROLLO DE LA TILMICOSINA



BRONCOMICINA®

- Solución inyectable

Tilmicosina 30%, Flunixin Meglumine 6,5%,
Bromhexina Clorhidrato 1%

ANTIBIÓTICO - ANTIINFLAMATORIO - ANTIPIRÉTICO - MUCOLÍTICO

¡FORMULACIÓN ÚNICA A NIVEL MUNDIAL!

TILMICOVET®

- Solución inyectable

Tilmicosina 30%

ANTIBIÓTICO - MACRÓLIDO - ANTIMICROBIANO



TILMICOFULL DÚO®

- Solución inyectable

Tilmicosina 30%, Flunixin 3,9%,

ANTIBIÓTICO - ANALGÉSICO - ANTIPIRÉTICO
ANTIINFLAMATORIO NO ESTEROIDE

TDF 35®

- Solución inyectable

Tilmicosina 30%, Diclofenac Sódico 7,5%,
Dexametasona Fosfato Sódico 0,12%

ANTIBIÓTICO - MACRÓLIDO - ANTIINFLAMATORIO

¡CALMA EL DOLOR Y DESINFLAMA!

¿Se puede mejorar el bienestar animal?

» Referentes en el tema compartieron su visión y brindaron conceptos prácticos para poner rápidamente en marcha en el campo.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

De manera virtual, organizado por IA Total –Inseminación Artificial- y con el apoyo de la Asociación Argentina de Bienestar Animal y la FCV de la UNICEN, se llevó adelante el Webinar “¿Qué hacemos y cómo mejorar el bienestar animal?”. De la jornada participaron destacados referentes, cuyas principales ideas y conclusiones compartimos a continuación.

Una tarea de todos los eslabones

“Hoy hablar de bienestar animal es plantear la integración en un medio ambiente sustentable, una mejor relación del ser humano con el animal, apuntando a asegurar la inocuidad de los alimentos de este origen”, sostuvo dando el punta pie inicial de la jornada el Dr. Marcelo Ghezzi, médico veterinario, Doctorado UNLP en 2005 y asesor de comisiones científicas en Bienestar Animal del Senasa, del IPCVA y de FAO.

“Es clave sensibilizar acerca de los

conceptos del bienestar animal a todos los actores de la cadena de producción. A esta sensibilización se le debe sumar el compromiso para aceptarlas y aplicarlas”, reforzó.

Y agregó: “Debemos enfocar el bienestar animal desde un punto de vista positivo. En la cadena de producción se deben ofrecer herramientas útiles y aplicables. El mensaje debe ser claro y directo: asociamos al bienestar animal con el de las personas”.

Ghezzi sostuvo que los programas sanitarios son parte de la propuesta.

“Un animal sano aprovechará mejor los recursos a las que tiene acceso”, destacó, para luego insistir en que las buenas condiciones para lograr la eficiencia en el trabajo hacen a una sustentabilidad del sistema de producción.

Luego fue el turno del médico veterinario Miguel Mejía, Diplomado en Medicina Productiva del Ganado Lechero y asesor en Sanidad y Producción de Empresas Ganaderas. “Hay que evaluar el bienestar animal desde el punto de vista práctico. La mayoría de los conceptos pasan por el trabajo con los animales en la manga (palos – gritos – perros) y el encierro o el envío a faena (traslado). Pero considero que el bienestar animal está más allá de este concepto evidente”.

Y completó: “Nos encontramos con “una tradición campera arraigada” que actúa como freno para la adopción de nuevos conocimientos. Más allá de las instalaciones, el bienestar incluye lo que debemos tener en cuenta para que el animal tenga

un correcto acceso a la comida, al agua, a la sombra, al lugar de reposo. Para finalizar su participación, Mejía compartió una serie de mensajes clave:

- » Confort no es solo no golpear o no gritar.
- » Son fundamentales las instalaciones correctas en todos los ámbitos. Establecer manejos que adecuen un comportamiento animal normal, definiendo estrategias para medirlo y evaluarlo.
- » Es nuestro desafío un gran programa de extensión y difusión de las “Buenas Prácticas Ganaderas” (BPG).
- » Hay que trabajar en la Capacitación del personal y los productores.

“Predicar con el ejemplo”

También el médico veterinario, Ricardo Chayer -socio fundador de CONPAS (Consultores Pampeanos Asociados)- fue de la partida, dejando rápidamente en claro que la implementación de lo que se denomina Buenas Prácticas Productivas (BPP) tiene los siguientes aspectos relevantes: Mejoran el resultado productivo y económico; Favorecen las condiciones y la seguridad en el trabajo y son cada vez más requeridas de parte de los mercados y los consumidores, como consecuencia de un cambio cultural. Además, Chayer explicó



Clave. Promover las buenas prácticas de manera positiva.

que -en lo cotidiano- se encuentran factores relevantes que limitan la implementación de estas BPP:

- » Diseño y mantenimiento inapropiado de las instalaciones
- » Aguadas de capacidad insuficiente en relación con las cargas animales
- » Deficiencias en la oferta de sombra en los potreros
- » Tanto las personas que toman decisiones, como las que ejecutan las tareas en sistemas de producción ganadera cuentan con poca información, conocimiento y capacitación para abordar BPP.
- » En la mayoría de los casos, las pérdidas e ineficiencias ocasionadas por no utilizar BPP no son cuantificadas, por lo que pasan inadvertidas.

Continúa »»



LABORATORIOS
agro
Insumos



PROBIOS BAC GEL ORAL

Laboratorios Agroinsumos presenta nuevos probióticos para terneros

La mejor y más moderna forma de prevenir y tratar las diarreas

MÚLTIPLE ACCIÓN

- Impide la adherencia y desarrollo de patógenos.
- Mejora la actividad inmunológica intestinal.
- Práctico y simple de aplicar.



CHR HANSEN

Jerigas dosificadoras que contienen 34g de producto

Laboratorios Agroinsumos S.A.
www.laboratoriosagroinsumos.com

Dirección: Caldas 175, CABA, República Argentina
Teléfono: (+5411) 4855-9410

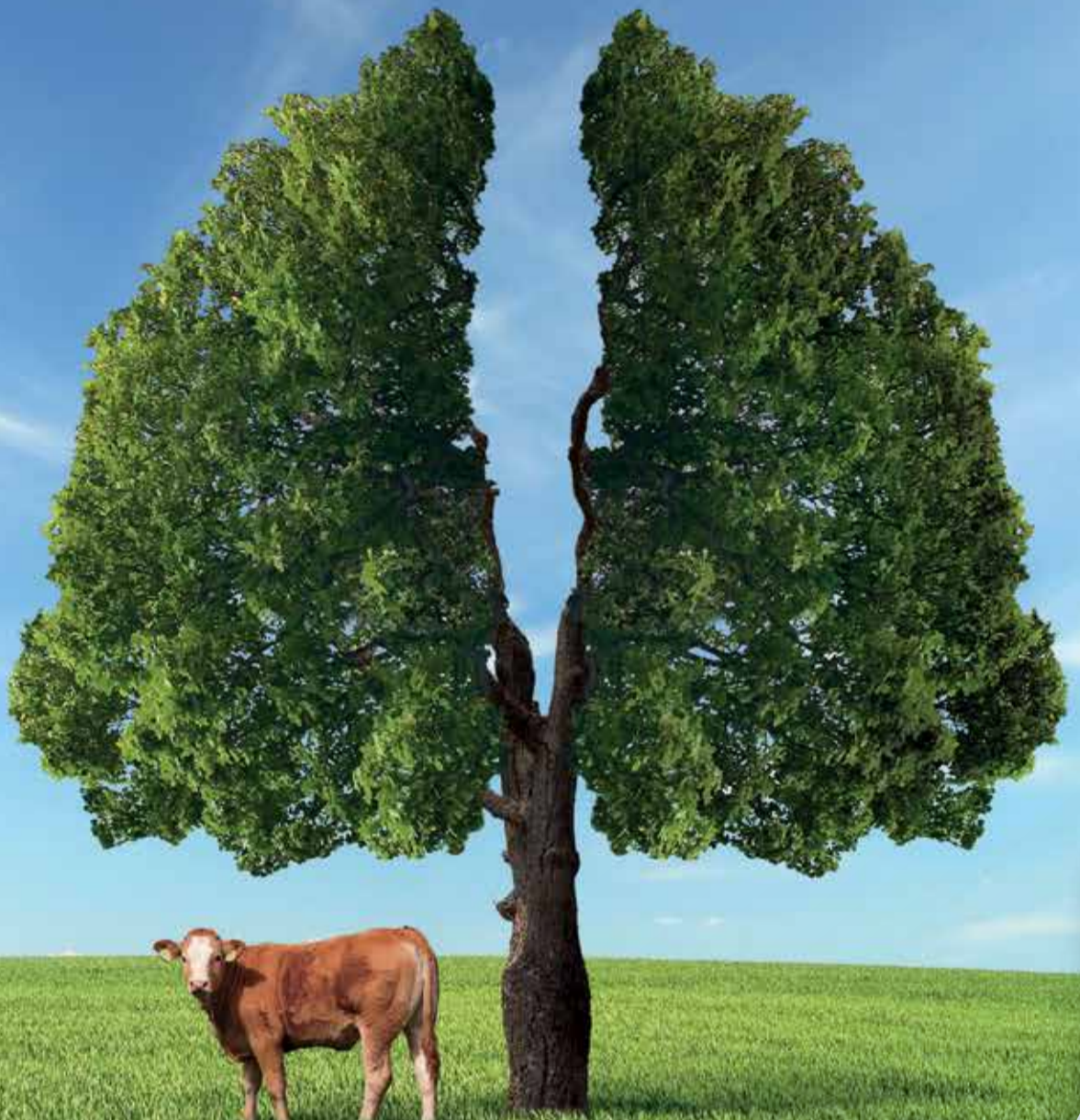
 /LaboratoriosAgroinsumosSA

ZELERIS®

[florfenicol 40% + meloxicam]



ZELERIS®
CRB
EL TRATAMIENTO POR
naturaleza



1. Abra la cámara de su celular.
2. Enfoque el código QR.
3. Haga click en el link.

cevolution
THE RESPONSIBLE INNOVATION



Juntos, más allá de la Salud Animal

www.ceva.com.ar



Tabla 1. Porcentaje de preñez en vaca con toro al pie, según manejo al momento de implementar IATF.

TOTAL	Estrés	38,2 ^a (26/68)
	Sin estrés	63,1 ^b (41/65)

* Valores con superíndices diferentes difieren: P<0,01.

Tabla 2. Porcentaje de preñez en vaquillonas de 15 meses, al momento de implementar IATF.

TOTAL	Estrés	45,5 ^y (76/167)
	Sin estrés	54,8 ^x (86/157)

* Valores con superíndices diferentes difieren: P<0,01.

“Es posible encontrar una amplia variabilidad en el grado de adopción de BPP entre establecimientos dedicados a la producción bovina”, aseguró.

Y completó: “Desde nuestro lugar de asesores veterinarios aportamos a fomentar las BPP”. ¿Cómo? Capacitando al personal permanentemente y recomendando pago de bonificaciones a partir de los resultados para estimular al empleado rural a adoptar BPP.

Asimismo, será clave que los veterinarios las apliquen en sus trabajos de manga: separar categorías previo al ingreso de los animales; fomentar el uso de banderines; utilización de bozal en lugar de la clásica mocheta para inmovilizar la cabeza; uso de material descartable (agujas – jeringas) para las maniobras semiológicas y administración de tratamientos o medidas sanitarias; correcta diagramación e implementación del plan sanitario a cargo del veterinario.

“Para la aplicación de las BPP no es indispensable contar con instalaciones sofisticadas o modernas. Se puede trabajar bien con instalaciones modes-

tas”, aseguró Chayer para luego destacar: “Cómo profesionales aplicamos como norma la ejecución de las BPP en nuestro trabajo cotidiano. Como dice el título de este texto, predicamos con el ejemplo. De esta manera, los diferentes actores van comprendiendo la importancia de trabajar con buenas prácticas, asimilando y adoptando nuevas modalidades”.

Según el disertante: “Al verse beneficiados por lo resultados, conciben las BPP como una rutina. Consideramos muy positivo, que las nuevas generaciones de profesionales están más aggiornadas a estos conceptos, por lo que el panorama es alentador en que el uso y aplicación de las BPP”.

La manga y la IATF

Adrián Vater, presidente de la Asociación Argentina de Información Lechera (ANILA) y Director Técnico de IA Total Group repasó temas claves en materia de instalaciones, con foco en evaluar acciones que se realizan en la manga para desarrollar un programa de IATF.

En cuanto al comportamiento de los animales será clave comprender que los herbívoros de manada, como los bovinos, reaccionan por el recuerdo de imágenes asociadas al pasado o a asociaciones visuales muy específicas. Asimismo, entender que, al ser los bovinos animales de presa, el miedo es la emoción más importante y un gran factor de estrés (Grandin. 1997). “Es importante tener en cuenta que los estímulos simples pueden causar miedo, como lo es un movimiento brusco o sonidos agudos (gritos- ladridos). Cuando el ganado se agita durante los trabajos de manejo, esto se debe, frecuentemente, al miedo”, aseguró Vater.

“¿Qué hacemos con el personal cuando utilizan perros y los caballos dentro del ámbito de la manga y corrales?”, se preguntó el referente. Y compartió sus experiencias:

- » “El concepto que los perros son útiles en el movimiento de los bovinos en la manga es una falacia”.
- » “El ruido que generan los perros sólo exacerbaban el ánimo y comportamiento de los animales y las personas”.
- » “No aceptamos el uso del caballo dentro del embudo: facilita el encierre de los bovinos, con la consecuencia que muchas veces se excede su capacidad. El uso del equino no tiene límite independiente de la categoría: puede ser un ternero; ternera; novillito, vaquillona, vaca adulta o toros. Todos son embestidos por igual”.

Rol del profesional

“Para evaluar el impacto del manejo de los animales durante un programa de inseminación se efectuó un ensayo comparativo, tanto con vacas de cría con terneros al pie, como vaquillonas de 15 meses”, explicó Vater dejando en claro que estos trabajos fueron publicados en eventos científicos en el año 2008 y 2009 (Ver Tabla N° 1 y 2).

Siguiendo con el concepto del mejor uso de las instalaciones, se comparó la demanda de tiempo para una IATF teniendo en cuenta el manejo de los animales durante la misma, con un sistema PRO bienestar animal, y otro podríamos definir como “tradicional”.

La evaluación se efectuó en mangas que tenían capacidad para 1 vaca en el brete, dos en la manga, y 12 animales en el embudo.

Se registró la cantidad de animales que se inseminaban cada 10 minutos y se calculó el promedio en segundo para que pase cada vaca o cada vaquillona (Ver Tabla N° 3).

“Una gran cantidad de personas trabajando en el arreo – encierre – paso de animales por la manga, no es sinónimo de eficiencia. La combinación de mucha gente y mucho ruido por parte del personal aumenta la confusión de los animales; e incrementa el ímpetu de los arreos en la medida que transcurre el trabajo”, explicó el profesional.

Asimismo, dejó en claro que se debe abandonar el modelo “trabajar en contra del ganado”. Y cerró: “Es importante reflexionar sobre la importancia en la utilización de buenas prácticas y no resignarse a “que no se pueden aplicar”. Hay que comprometerse con sistemas de producción de alimentos de origen animal que no causen daño a la salud del consumidor”. **AR**

TIEMPO UTILIZADO DURANTE UNA IATF CON O SIN USOS DE PERROS.

IATF VACAS con TORO AL PIÉ	CON PERROS	SIN PERROS	IATF VAQ 15 meses	CON PERROS	SIN PERROS
CANTIDAD ANIMALES	204	202	CANTIDAD ANIMALES	225	238
MINUTOS TOTALES	211	135	MINUTOS TOTALES	244	194
Segundos / ANIMAL	62	40	seg/ANIMAL	65	49

Vater, A. et al (2020) (sin publicar).

AMPLIA GAMA DE PRODUCTOS VETERINARIOS PARA TODAS LAS ESPECIES

La Mejor Experiencia En Sanidad Animal



Visitanos en www.burnet.com.ar

Seguinos @LaboratoriosBurnet



BURNET®



glypondin⁴ multimineral



MANGANESO ZINC COBRE SELENIO



SUPLEMENTACIÓN MINERAL ESTRATÉGICA PARA EL DESTETE:

- Incremento en el desarrollo músculo-esquelético
- Mayor ganancia de peso en los terneros
- Más inmunidad
- Menor mortandad

¡MAYOR PRODUCTIVIDAD GARANTIZADA!



¿Cómo abordar las pérdidas de terneros en el parto y posparto?

» En el marco del Convenio de Colaboración Técnica entre el INTA y el Laboratorio OVER, está disponible una nueva edición del Manual "La atención del parto en los rodeos de cría".

MV LUIS RHADES
Área de Salud Pública Veterinaria y
Mejoramiento Animal EEA INTA Anguil

Para un eficiente aumento e intensificación de la producción ganadera, es clave hacer hincapié en los procesos de manejo de la hacienda.

La atención del parto es un hito que reviste extrema relevancia, ya que la cría se encuentra dentro de los primeros eslabones de la cadena.

El productor tiene en claro que el objetivo de su empresa es producir terneros. Para esto, las vacas tendrían que parir uno por año. Pero una de las causas que afectan la eficiencia productiva y económica del sistema, es la mortandad perinatal y posnatal de terneros.

Algunos números

Se estima que la mortandad de ter-

neros por efecto de partos espontáneos ronda el 3%, mientras las pérdidas como consecuencia de la utilización de la tracción forzada alcanzan un 30%. Las muertes acaecidas como resultado de la práctica de cesárea son de alrededor del 8%. Por tal motivo, la toma de decisiones a la hora de intervenir en la atención de los partos es decisiva.

Como queda claro, el único ternero que gana kilos es aquel que nace vivo y se desarrolla en forma normal. Siguiendo este planteo y para dejarlo aún más claro, nadie puede comer un bife de un ternero que murió en el parto.

Para lograr la máxima eficiencia en este punto, el personal encargado de los rodeos de cría debe saber qué hacer, cuándo actuar, comprender la utilidad de su accionar y su contribución en beneficio de la vaca y de la empresa: la capacitación de los operarios rurales es fundamental.

La capacitación continua es un insumo que deberá ser tenido en cuenta por las empresas, porque quienes están diariamente al pie de las vacas tendrán que ser profesionales en su rubro y estar en condiciones de tomar decisiones y asumir acciones que lleven a evitar pérdidas innecesarias, las que en su mayoría -y valga la redundancia- pueden ser efectivamente evitadas.

Esto posibilitará a las empresas me-

jorar su eficiencia, minimizando pérdidas que disminuyen los índices reproductivos de los rodeos durante el parto y posparto.

Materiales de difusión

El Laboratorio OVER, asumiendo el compromiso de colaborar en la reversión de los bajos índices reproductivos, que no superan el 65% de terneros logrados a nivel nacional, apuesta a la capacitación activa en el manejo y la atención del parto y el recién nacido, para minimizar estas pérdidas y acompañar el desarrollo de la intensificación de la producción.

En tal sentido, OVER, mediante la firma un Convenio de Colaboración Técnica con el INTA, dispone del Manual "La atención del parto en los rodeos de cría", elaborado por técnicos del Área de Producción y Sanidad Animal del INTA Anguil, La Pampa, (Luis Rhades, Bruno Rutter y Héctor Schreyer). El mismo sin dudas llegará a los equipos de trabajo de las empresas ganaderas, para acompañar los procesos de adiestramiento y capacitación de los RRHH, colaborando así a disminuir una de las causas de los bajos índices productivos.

Los recursos humanos capacitados

representan una diferencia cualitativa y competitiva dentro de las empresas agropecuarias, que demandan personas que se integren y compartan los objetivos fijados.

La diferencia estará en aquellos que saben por qué se hacen las cosas. **AR**

Aquellos interesados en recibir el Manual completo pueden solicitarlo vía redaccion@motivar.com.ar.





SPORT HORSE
farmacología equina con experiencia

fórmulas originales

FENITIDINA
analgésico con protector gástrico
2 en 1

Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.
ORAL 10ml. para 500kg.p.v. MULTIDOSIS.
Frasco plástico de 100ml.



HEPATO-RENAL
protector hepato renal
2 en 1

Ac. Tioctico 0,5g.
Urotropina 40g.
25ml. EV.
Frasco de 100ml.



011 4293-6916  +54 9 221 621-0113

info@sport-horse.com.ar

 sport horse argentina

www.sport-horse.com.ar

 Sport Horse - Argentina



Identificación y trazabilidad. El futuro de la ganadería.

Las soluciones de identificación electrónica de Allflex Livestock Intelligence, están diseñadas para adaptarse a las necesidades específicas de cada sistema ganadero.

Los productos Allflex garantizan resultados óptimos de implementación, retención y velocidad de lectura.

Las soluciones RFID combinados con las caravanas visuales y la soluciones de recolección de muestras de tejidos, permiten sistemas de trazabilidad sólidos.

**Más trazabilidad para una
#GanaderiaEficiente.**





María Isabel Nieto
EEA Catamarca

Por Solana Sommantico
solana@motivar.com.ar

Mejor manejo, más producción y menos emisiones de GEI

1 ¿Cómo formaste parte del estudio sobre ganadería y GEI? ¿Cuáles son los resultados logrados?

Realicé mi doctorado en la Universidad de Zaragoza, donde los Dres. Olivia Barrantes y Ramón Reiné fueron mis directores de tesis. En 2018 obtuve el título de Doctora por la Universidad de Zaragoza -en Ciencias Agrarias y del Medio Natural- presentando y exponiendo la tesis denominada "Gestión de los sistemas ganaderos extensivos bovinos basados en pastos naturales de San Luis (Argentina) y su incidencia en la emisión de gases de efecto invernadero". Entre los principales resultados de estas investigaciones, está la demostración de que a través de la adopción de tecnologías relacionadas principalmente con la alimentación y el manejo del animal, se pueden disminuir las emisiones de GEI y, al mismo tiempo, obtener una mejora en la producción.

2 ¿Cuál es tu opinión con respecto a la crítica social frente a la ganadería sobre este tema no solo en Argentina, sino también en el mundo?

La ganadería, especialmente la bovina en sistemas extensivos, cumplen un rol muy importante en el sistema y es muy necesaria su existencia. Creo que tenemos un problema de comunicación. Es necesaria una mayor difusión de resultados de investigación para que el público en general tenga a disposición resultados científicos y no empíricos o suposiciones y creencias que hacen que tengamos un mal concepto de la ganadería.

3 ¿Es posible establecer un vínculo entre la mayor cantidad de bovinos sanos (y productivamente activos) y la menor emisión de estos gases?

Según estas investigaciones, es posible establecer un vínculo entre el buen manejo y la obtención de menores emisiones. O a la inversa, hay un incremento de emisiones de GEI en situaciones de manejo deficiente.

La ganadería bovina es de las principales fuentes de emisiones antropogénicas de gases de efecto invernadero (GEI). Por ello existen diversos estudios relacionados con la búsqueda de estrategias para su mitigación. La Ing. de Recursos Naturales Renovables para Zonas Áridas, María Isabel Nieto, trabaja en la EEA Catamarca del INTA y fue parte de un equipo de trabajo con profesionales de la Universidad de Zaragoza (España), en el que analizaron el efecto de la aplicación de tecnologías sobre las emisiones de GEI en sistemas ganaderos típicos de la región sur de San Luis. En diálogo con MOTIVAR, Nieto comentó que la adopción de tecnologías no solo baja las emisiones, sino que mejora la producción. Es decir que los resultados demuestran que la aplicación de prácticas de mejora en los sistemas de producción -como por ejemplo ajuste de carga animal, reordenamiento del rodeo, manejo del pasto, sanidad, división de potreros- tienen un considerable potencial para mitigar las emisiones de GEI.

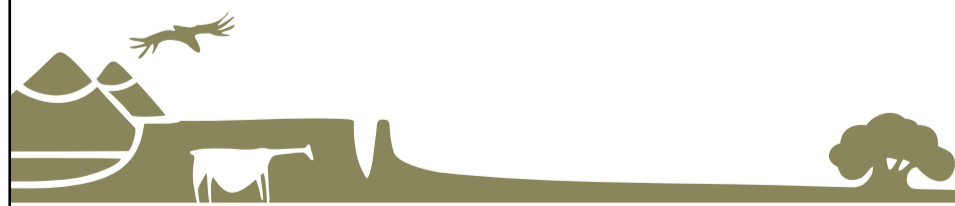
Para conocer más sobre el estudio realizado por la especialista del INTA y los de la Universidad de Zaragoza, pedilo a redaccion@motivar.com.ar.



Patagonia y Pampa

DISTRIBUIDORA DE PRODUCTOS VETERINARIOS
Y SANIDAD ANIMAL

**Transformando crisis
en Fortalezas!!!**



Patagonia y Pampa

9 de Julio 654 - (8400) - S.C. de Bariloche
Tel: 0294 - 4435532 - 4432250 - Fax: 4427932
patagoniaypampa@speedy.com.ar

4

¿Cuáles son las tecnologías y acciones de manejo que permitirían a los productores disminuir hasta un 30% estas emisiones?

En el estudio analizado, entre otros, se simuló la aplicación de estrategias de mejora en los sistemas productivos que estuvieron relacionadas con el ajuste de la carga animal, el reordenamiento del rodeo (eliminación de animales improductivos, por ejemplo), un mayor apotramiento (para mejora en el uso y descanso de pastizales), el ordenamiento de la parición (estacionar los servicios), la implementación de los planes de manejo sanitario regional, el monitoreo del estado del animal (seguimiento de la condición corporal), y la implantación de pasturas.

Con estas estrategias propuestas y simuladas se ha procurado la mejora del estado nutricional y sanitario del rodeo, lo que aseguraría altos niveles reproductivos como los propuestos en los sistemas mejorados. La aplicación de estas tecnologías arrojan como resultado una importante disminución en las emisiones de GEI.

5

¿Son estas cifras logradas en sistemas de la provincia de San Luis extrapolables a lo que ocurre en el resto del país?

No, estas son investigaciones de una región puntual. Nuestro país es muy grande, heterogéneo en sus características ambientales, sociales y productivas, por lo cual los resultados pueden ser muy diferentes. No obstante, el criterio general, que vincula el manejo de los sistemas con las emisiones podría ser tomado como hipótesis para ser contrastada en otras regiones.

Sumate a nuestra Red WhatsApp de MOTIVAR
+54 911 6425 3333

6

¿Cuál es el mensaje para los asesores veterinarios y agrónomos que trabajan codo a codo con los productores para mejorar la situación?

Darle valor a lo que dice el productor. Es muy importante escuchar al productor para comprender sus objetivos y percepciones, su manera de trabajar. A partir de allí, formular la estrategia de trabajo en conjunto.

PRÓXIMO LANZAMIENTO



Iversol Duo

Ecto Endo Parasiticide

Injectable

LEVAMISOL + IVERMECTINA

Ovicida - Larvicida - Adulticida
Inhibidor de la Postura
Actúa contra Cepas Resistentes

EL ENDECTOCIDA ESTRATÉGICO

ÚNICA FORMULACIÓN COMBINADA

Cada 100 ml contiene
Levamisol Clorhidrato 18,75 g. (I)
Ivermectina..... 1,00 g.
Excipientes c.s.p 100 ml.
(I) equivalente a levamisol fosfato 22,3 g.

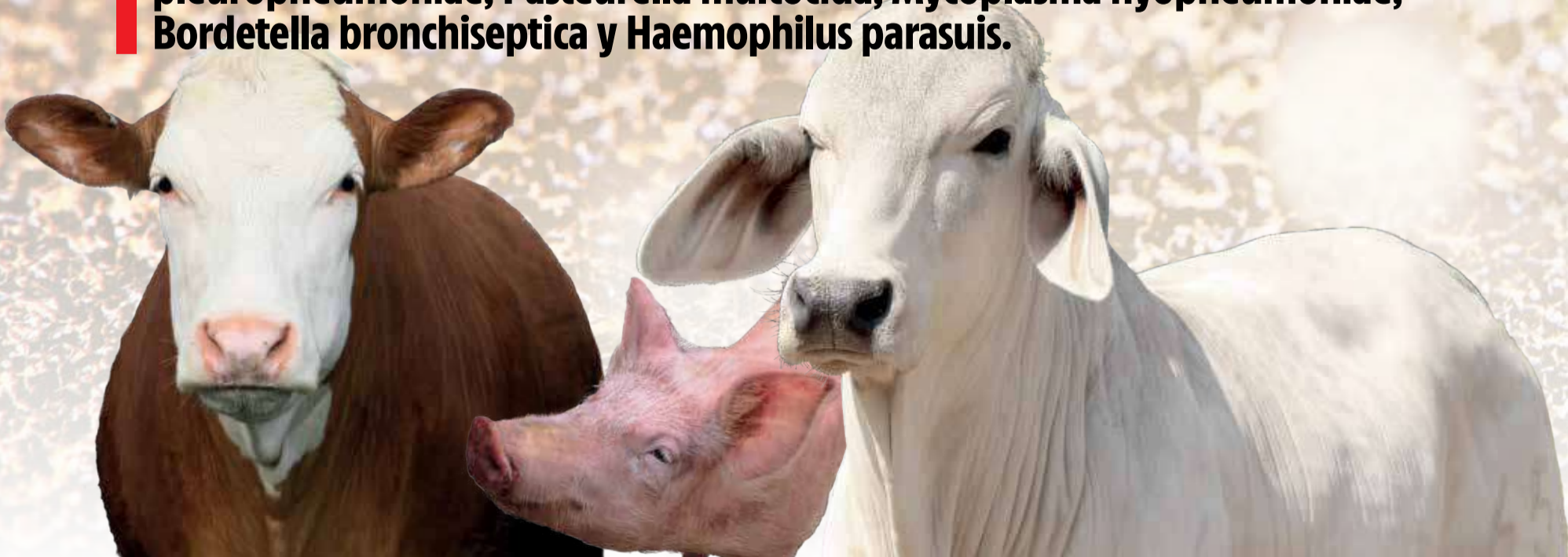
Neumogen **GOLD**

Tulatromicina 10%

**Llegó, la opción
más esperada.**

**Tratamiento completo contra el complejo respiratorio Bovino y Porcino. Tratamiento de queratoconjuntivitis infecciosa bovina asociada a *Moraxella bovis*.
Uso terapéutico y metafiláctico.**

Indicaciones: Bovinos: Tratamiento de infecciones del tracto respiratorio asociada a *Pasteurella spp.*, *Histophilus somni* y *Mycoplasma bovis*. Tratamiento de queratoconjuntivitis infecciosa bovina asociada a *Moraxella bovis*. Porcinos: Tratamiento de infecciones del tracto respiratorio asociadas a *Actinobacillus pleuropneumoniae*, *Pasteurella multocida*, *Mycoplasma hyopneumoniae*, *Bordetella bronchiseptica* y *Haemophilus parasuis*.





**Dosis única
de larga
duración!**

cada día somos más



¿Cómo fue la reconversión de una firma pionera que exporta el 90% de su producción?

» Bedson nació con el desarrollo de la primera vacuna contra tifosis aviar para el mercado local. Luego, las familias Colusi y Romano encontraron en la fosfomicina para uso animal el fármaco para salir a conquistar el mundo. ¿Cómo fue este recorrido? ¿Cuál es su situación actual?



Alicia Romero de Colusi, presidenta de Bedson.

“Bedson es mi segunda casa y me genera mucha satisfacción porque la construí de alguna manera desde la hora cero. Hoy tengo dos intereses que atender que son la gente y la responsabilidad social empresarial. A su vez, con parte de los socios radicados en el exterior, nunca he dejado de venir a la oficina y sostener la impronta que imprimió el Dr. Colusi sobre el vínculo con sus empleados”.



Eugenio Colusi, vicepresidente de Bedson.

“El futuro de Bedson será más cauteloso no solo por lo que ocurrió desde 2020 con el tema de la pandemia sino también porque entendemos que es una firma consolidada, con una visión clara en nuevos segmentos y observar potenciales mercados, recorriendo el camino de manera firme”.

FACUNDO SONATTI
redaccion@motivar.com.ar
@facusonatti



En los océanos del mundo aún hay inmensas porciones que permanecen completamente inexploradas. En el plano empresarial, existe una teoría que señala algo similar: hay espacios “ocultos” donde las compañías que los descubran pueden encontrar una oportunidad para el crecimiento rentable y repleto de ventajas.

Esa estrategia quedó plasmada en una obra creada por dos profesores de la escuela de negocios europea INSEAD, W. Chan Kim y Renée Mauborgne, en 2005, y se conoce como Océano Azul. Si dar con uno a lo largo de la vida de una empresa puede ser toda una hazaña, hacerlo por partida doble resulta casi un milagro.

En la Argentina, ese milagro se hizo realidad de la mano de otra dupla, en este caso los doctores Arnaldo Colusi y Omar Romano Sforza. ¿Cómo?

A partir de un descubrimiento que vino a combatir a la tifosis aviar en la Argentina una enfermedad que literalmente dieztaba las granjas hacia fines de los años 70. Sin embargo, el desarrollo de esa vacuna no impidió que una década más

tarde un nuevo hallazgo se transforme en la plataforma exportadora de la compañía. Así fue como discontinuó la producción de biológicos y se inclinó por los fármacos, introduciendo la fosfomicina, hasta entonces un antibiótico solo de uso humano, en el canal veterinario.

Ambos hallazgos representan las bases de Bedson que, hoy, suma a la sede local oficinas en España, México, República Dominicana, Guatemala, Líbano y Malasia. Y de la mano de 91 colaboradores y una planta propia de 3050 m², en Pilar, Buenos Aires, exporta cerca de un millón de dólares por mes a casi 40 mercados.

La conquista

Sendero Luminoso, movimiento subversivo peruano, para inicios de la década del 90 ya se había cobrado la vida de cerca de 500 personas.

La violencia era moneda corriente en la región, al punto tal que las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia

(FARC) hacían lo propio en ese país con un saldo de muertes aún más grande.

Mientras tanto, en la Argentina la mayor violencia conocida por esos años era la inestabilidad macroeconómica.

Es así que, a pesar de la distancia, el temor no fue un impedimento para que Arnaldo Colusi y Omar Romano con ansias de ganar mercados internacionales despedían a sus familias y encararan periplos que podían durar hasta dos semanas en busca de sellar nuevas alianzas comerciales en esos países convulsionados.

“Romano siempre fue muy inquieto y explorar el mundo también fue una de las iniciativas que cambió la visión de todos como empresa”, afirma Alicia Romero de Colusi, actual presidenta de Bedson en diálogo con **MOTIVAR**.

“Nos dimos cuenta que los vaivenes argentinos nos obligaban a pensar en el mercado externo y fue así como se dieron los primeros pasos. Si bien eso parece sencillo, conquistar un país es muy

complejo y sacrificado. De hecho, suele llevar años de trabajo. Ellos se turnaban y durante 15 días visitaban los distintos mercados. No puedo olvidar los primeros viajes a Perú, eran momentos álgidos en la región y no sabíamos si volverían”, recuerda esos primeros viajes.

En la década del 80, Bedson ya estaba presente en Uruguay y el desembarco en el resto de los países de la región fue paulatino.

En ese proceso, la figura del estadounidense John Rathbone cobra protagonismo. Amigo de los fundadores y con amplia experiencia en laboratorios de los Estados Unidos fue un aliado estratégico en la apertura de mercados en Centroamérica y el Caribe, primero, y el Sudeste asiático y Sudáfrica después.

En los albores de los 2000, Bedson estaba en franco ascenso y se enfocó en optimizar su administración y recursos dando un salto hacia nuevos mercados.

En ese momento, deja de mirar solo a

MOTIVAR

#PrimeroLoPrimero

MOTIVAR

Si no recibiste la edición impresa de abril 2021, descargala en PDF

<https://bit.ly/Motivar220>





Tiempo atrás. Omar Romano y Arnaldo Colusi.



Revolución. Bedson introdujo la fosfomicina en el mercado veterinario.

próximos cinco años veo un Bedson más fortalecido en ese aspecto, pero no solo en la división avícola sino también en cerdos, rumiantes y peces”.

Un camino sinuoso

No era una comida más. Esa noche del 8 de agosto de 2006, el Dr. Arnaldo Colusi traía una excelente noticia a la mesa familiar. Junto a su socio de toda la vida viajaría a China para estrechar lazos con su más importante proveedor de materias primas. Todo transcurrió con total normalidad y terminó la comida repasando los regalos que les podía traer a sus hijos más pequeños, Emilia y Eugenio.

Nadie pudo prever que sería la última cena. En horas de la madrugada del martes, Arnaldo se descompensó y falleció más tarde.

Un cimbronazo en el seno familiar y, por ende, también para Bedson.

“Si bien lo teníamos muy charlado,

Continúa »»

la región y empieza un camino que hasta el día de hoy continúa con la mirada puesta en mercados de otros continentes. En esa época la compañía estaba cercana al millón de dólares en ventas anuales con un porcentaje del 85% de producto exportado. Cono Sur, África y Sudeste Asiático eran las tres regiones que explicaban ese presente.

Eugenio Colusi, vicepresidente de la compañía y miembro de la segunda generación, tiene en su memoria los recuerdos de esa etapa de Bedson cuando incluso hacía las veces de traductor en los viajes junto a su padre.

“El año pasado los distribuidores en Filipinas, Tailandia, Malasia e Indonesia celebraron las primeras dos décadas con

Bedson y tuve la oportunidad de visitarlos con mucha satisfacción”, afirma quien, a su vez, piensa el futuro de la compañía: “Ahora la línea de nutrición es nuestro foco. Sin desatender la de antibióticos, debemos acompañar la tendencia de su uso racional y surfear la onda verde del mercado a partir del uso de aditivos en la nutrición para anticiparse a los problemas. En los

50 AÑOS

PROAGRO
Laboratorio Veterinario

LOS PRECIOS MÁS BAJOS DEL MERCADO

Doraprox^{AD} 500g
Irondel plus 250ml
Irondel IVA Carga Acción 250ml
Bicherón Curabicheras Plata FORTE 400 ml

Acompañándonos para avanzar www.proagrolab.com.ar - info@proagrolab.com.ar - 0800-555-0008

asumirlo fue una tarea muy difícil. Además de mis dos hijos en plena etapa de crecimiento, quedaba también el rol en la empresa”, señala Alicia Colusi. Y agrega: “En esa primera semana me di cuenta que también fue un golpe para la sociedad: recibí llamados y correos de los lugares más remotos del mundo. Uno entiende que la vida es esto, pero el golpe es muy grande”.

La actual presidente de la compañía se tomó 15 días para rearmarse y volvió a la empresa. “No fue sencillo llenar ese vacío que dejó el doctor, pero todos los días lo mencionamos, sigue muy presente”, asegura quien como primera medida se sentó a dialogar con su ahora socio.

“Entendimos que esto es una empresa y teníamos responsabilidades, así convenimos en seguir trabajando como lo veníamos haciendo porque eventualmente llegaría la transformación”, resalta Alicia de esa etapa. Y completa: “Siempre hablo de mis cinco hijos, porque a los tres primeros hijos de Arnaldo los considero propios. En ese momento ellos me empoderaron como la cabeza de lo que consideramos el Grupo Colusi que hasta hoy conserva el 50% de Bedson”.

Luces y sombras

Los años posteriores continuaron en ascenso para la compañía argentina alcanzando en 2012 un monto extraordinario en ventas en torno a los US\$ 18 millones, a raíz de una serie de factores que incluyen ventas excepcionales a distintos mercados de África. Sin embargo, casi en simultáneo, fronteras adentro se desataba una nueva tormenta.

La escasez de divisas a nivel nacional se hacía evidente y las restricciones gubernamentales se acrecentaban. Una nueva norma obligaba a las empresas a “repatriar”

el dinero generado por las exportaciones en tan solo 30 días.

“Era imposible hacerle entender a un tailandés que nos pague la compra cuando su mercadería aún estaba flotando a mitad de camino”, recuerda el absurdo Colusi.

“Bedson siempre se caracterizó por su bajo perfil, pero esta situación nos puso al límite y nos hizo salir a hablar públicamente. La planta estuvo parada durante 60 días, la incertidumbre era generalizada y teníamos los pasillos abarrotados de mercadería que no podíamos despachar”, recuerda junto a **MOTIVAR**. Y agrega: “Finalmente logramos hacerle llegar el caso a las autoridades y que se regularice la situación, pero fue una de las crisis más graves que nos tocó vivir”.

En los años sucesivos, las exportaciones fueron descendiendo paulatinamente a partir de nuevas barreras arancelarias y una mayor competencia internacional. “Nuestro producto estrella sigue siendo Fosbac, es decir, el mismo que nos permitió salir al mundo. Junto al hepatoprotector Bedgen, un producto natural, generamos un 90% de nuestros ingresos”, asegura la presidente de Bedson y traza la visión de su compañía: “No creo que en la cría extensiva podamos erradicar el uso de los antibióticos, pero si hay que saber cuándo usarlo y evitar abusar de su uso. En el plano comercial, queda abierta la puerta a reconquistar mercados, como Brasil y Australia y en el mediano plazo llegar con más fuerza a gigantes como China e India”.

Mientras tanto, Bedson espera alcanzar ingresos por alrededor de US\$ 12 millones este año y está abierta la puerta para que las nuevas generaciones aporten proyectos en búsqueda del próximo océano azul. **AR**

¿CÓMO EMPEZÓ TODO HACE YA 42 AÑOS?

Bedson nace de una forma distinta a la compañía actual porque surgió como un laboratorio de biológicos a partir del desarrollo de una vacuna que no existía en el mercado argentino.

La cepa nueva R contra tífosis aviar fue parte del estudio que realizó el Dr. Arnaldo Colusi en Francia. Tras su regreso a la Argentina, continuó con ese trabajo y obtuvo un premio que se trasladó al campo práctico con el surgimiento de Bedson de la mano de su socio y amigo Omar Romano Sforza.

El problema de la tífosis aviar era gravísimo porque de contraerse había que sacrificar a todos los animales de la granja. La solución que desarrolló Bedson tuvo una rápida aceptación y gran demanda que inicialmente se abasteció desde un laboratorio tercerizado en la localidad de Olivos (GBA), llamado Ewing Clinical, donde Alicia Romero era empleada. A su vez, el Dr. Juan Carlos Manetti también colaboró en el desarrollo de la vacuna. Hasta entonces, ninguno de los miembros de ese proyecto pensaba en crear una empresa. El Dr. Colusi veía la vida a través del microscopio, era un microbiólogo de pura cepa, y jamás imaginó la dimensión empresarial de su descubrimiento. En cambio, Romano Sforza siempre tuvo una veta más estratégica y comercial. En esencia, eso dio lugar a una gran fusión porque



Arnaldo Colusi. Primeros pasos de la empresa.

se complementaban muy bien.

En 1979, la producción ya era continua al punto tal que se turnaban para dormir en la planta porque los cortes de la vacuna vía fermentación eran cada 18 horas y eso se daba muchas veces a la madrugada. En esa etapa nunca se detuvo la producción.

La inversión inicial salió de los bolsillos del Dr. Colusi, Romano Sforza y colaboradores que financiaron los primeros lotes, pero tuvieron una conducta inicial de reinvertir todas las ganancias que generaba el negocio. Esto permitió montar la planta propia sin tener que recurrir a préstamos o capital adicional de los accionistas.

La vacuna COLVAC 9R contra la tífosis aviar representaba un mercado exclusivo para Bedson porque fueron los primeros en introducirla en el mercado local. Familias como De Grazia y Rasic y multinacionales de la talla de Cargill se encontraban entre los primeros clientes, pero pronto empezaron a surgir competidores a partir del desarrollo de copias. Bedson había montado su propia planta en una ex “watt de camioneros” sobre la Ruta 8, no eran más de cinco personas trabajando allí, cuando esa zona aún no estaba desarrollada.

Hoy el lugar conserva los azulejos que colocaron en aquel entonces para transformar ese enorme cubo vacío en su propia línea de producción.



Reconocidos. Múltiples son las distinciones alcanzadas por Bedson en su historia.

PAUL

Fidelidad es cuidar las defensas de quien nos defiende.



Paulferón

Único interferón recombinante alfa humano tipo 2b desarrollado para **pequeños animales**.

Protege sus defensas

**Enfermedades Inmunosupresoras
Enfermedades Crónicas - Destetes
Periparto - Gerontes - Virostático - Estrés**





Nuestra familia de productos



Línea de boca rosca



Cobertores de envases



Línea de frascos cilíndricos



Línea vacuna hombro redondo



Línea de frascos rectangulares PVC



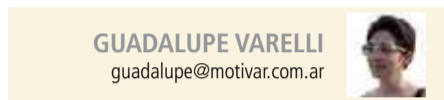
Línea de frascos rectangulares PP

www.labplasticos.com.ar
info@labplasticos.com.ar
Tel.: (0054-221) 452 8242 | 451 8197
Calle 123 n° 2174 | Berisso | Pcia. de Buenos Aires

REQUISITOS OFICIALES PARA LOS BIOLÓGICOS

¿Cómo se registran las vacunas veterinarias en Argentina?

» Federico Luna nos explicó cómo es el proceso para la inscripción y venta local.



Si de algo habla la sociedad es de virus, prevención y vacunas. En el ámbito de los humanos, el tema lo impuso la pandemia. En el de los animales, las ventas de biológicos que crecieron significativamente en el último año llegando en el caso de los destinados a los animales de compañía, a duplicarse respecto de 2019.

En este contexto, tomamos contacto con Federico Luna, director de Productos Veterinarios del Senasa, para que describa el proceso que realizan los laboratorios previo a ingresar una vacuna al mercado local.

En diálogo con **MOTIVAR** y mediante una entrevista disponible en www.youtube.com/pmotivar, Luna destacó: “Cuando hablamos de sanidad animal, no hay producto más importante que las vacunas. Podemos utilizar antimicrobianos, antiparasitarios y

diversos medicamentos que ayudan a tratar enfermedades, pero la prevención por medio de vacunas es central”.

¿Cómo se aprueban las vacunas?

El primer paso es la presentación de una solicitud de registro por parte de la empresa que quiere fabricar o importar una vacuna. Allí se da cuenta de unos 30 requisitos que hacen al control de calidad de las materias primas, el proceso de elaboración y la calidad del producto terminado.

Los controles que se realizan en esta etapa se refieren a la seguridad y la eficacia. “Que sea segura significa que, cuando esa vacuna se inyecta en los animales, no produce ningún daño. Mientras que la eficacia se refiere a la efectiva generación de anticuerpos para prevenir la enfermedad en cuestión”, aseguró Federico Luna.

Si bien en la entrevista se destaca el trabajo de la Dirección General de Laboratorios y Control Técnico, Luna dejó en claro que al momento que ingresa una solicitud de registro, “de acuerdo al tipo de vacuna, se deriva para ser evaluada por los profesionales del laboratorio y, en el caso de que se requiera, se solicitan pruebas adicionales”.

Una vez evaluada la información técnica, el organismo argentino solicita a la empresa que elaborare (o importe) un lote piloto de la vacuna, sobre el que se hacen controles de esterilidad e inocuidad en animales de laboratorio para garantizar su seguridad.

“Además, dependiendo del tipo (como es el caso de aftosa y brucelosis), se hacen pruebas de potencia que buscan corroborar que efectivamente generan una protección real en los animales”, sostuvo Federico Luna.

En el caso de que la elaboración sea local, la planta debe estar habilitada por el ente oficial en cumplimiento de las Buenas Prácticas de Manufactura, entre las que se destacan requisitos vinculados con la bioseguridad de la instalación.

¿Y las vacunas importadas? La empresa debe presentar un certificado emitido por la autoridad sanitaria de origen, donde se consigne el producto, su fórmula completa, y se certifique que la planta en la cual es elaborada cumple con los mismos estándares que los que se piden a nivel local (GMP).

“El Senasa controla todas las series de vacunas antes de ser liberadas al mercado, más allá de los controles que realice la empresa”, agregó Luna, destacando el trabajo de la Dirección de Laboratorios del Senasa, que se encarga de tomar las muestras y realizar controles como pueden ser: esterilidad, potencia o inocuidad. Recién luego de esto, con el certificado de lote aprobado y los aranceles al día, la empresa puede liberar el lote al canal. ¿Lo sabían?



Federico Luna. El referente de Productos Veterinarios en el Senasa dialogó con nuestro medio.

¿Qué deben saber los veterinarios?

“Deben exigir a su proveedor la garantía de que se respetó la cadena de frío en el traslado de las vacunas. En el rubro veterinario, cada actor de la cadena comercial es responsable por la correcta conservación del producto”, aseguró Luna. Y avanzó. “Los veterinarios deben corroborar el estampillado oficial, que garantiza que la vacuna ha pasado los controles. Es clave revisar la fecha de vencimiento y el número de lote, ya que garantiza la trazabilidad”.

“Junto con el uso de otros productos que mejoran el bienestar de los animales, como los probióticos o prebióticos, las vacunas son herramientas estratégicas que, en el campo de la producción, permiten a los animales expresar su máximo potencial productivo”, cerró Federico Luna. **AR**





ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA FARMACÉUTICA Y VETERINARIA DESDE 1936.

Cumpliendo con los requerimientos indispensables de calidad e inocuidad.



Línea para vacuna antiaftosa



Productos personalizables



Compromiso con el medioambiente

Visitanos en www.estapal.com.ar

TODAS LAS MARCAS. UNA SOLA EMPRESA.

Autorizado por la Dirección de Productos Veterinarios de la Red



QUIMICA



PROVISION INTEGRAL PARA LABORATORIOS

CERTIFICADO ISO 9001



VIALES, MEMBRANAS



MATERIAL PLÁSTICO



INSTRUMENTAL



MATERIAL DE VIDIO



FILTRACIÓN



REACTIVOS

EQUIPOS



BIOLOGÍA MOLECULAR



DISTRIBUIDORES



REPRESENTANTES



IMPORTADOR DIRECTO **SOLICITE CATÁLOGO**

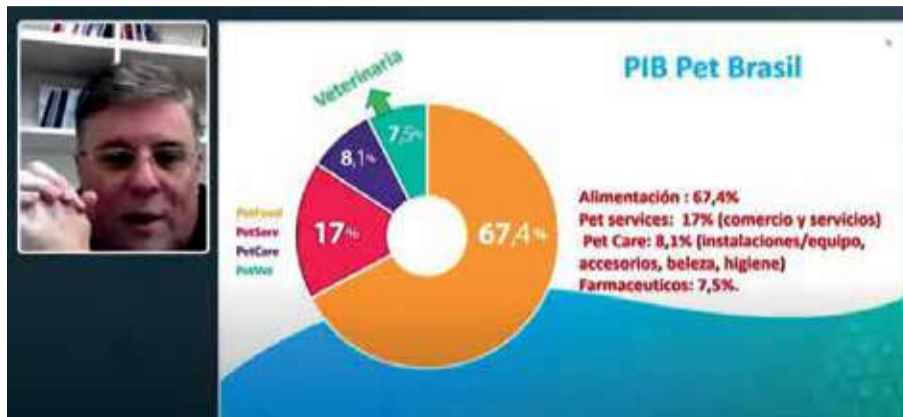


Leiva 4676 (1427) CABA • Tel./Fax: 011 4857-5418 / 011 4854-6620 (Lin. Rot.)
 Tel.: 011 4856-7788 • e-mail: quimicafenix@quimicafenix.com.ar
www.quimicafenix.com.ar

CIFRAS EXCLUSIVAS Y ACTUALIZADAS

¿Qué está pasando con el mercado de las mascotas en Brasil?

» Durante la pasada edición del LATAM Business Veterinary 2021, el experto brasileño Marco Gioso profundizó sobre la actualidad de un mega sector que busca, incluso, seguir creciendo.



Gigante. Marco Gioso describió cómo se comportan los distintos rubros en su país.

DE LA REDACCIÓN DE MOTIVAR
redaccion@motivar.com.ar

Brasil tiene la mayor cantidad de facultades de Veterinarias a nivel mundial y es de los países con mayor tasa de veterinarios por población general”. De este modo inició su segunda presentación en el LATAM Business Veterinary 2021 el experto brasileño Marco Gioso al referirse al mercado brasileño de productos y servicios para las mascotas.

Previamente, Gioso había compartido con los más de 1.000 asistentes que desde toda la región participaron de la iniciativa, con una ponencia sobre “Los grandes inconvenientes y dificultades a las que deben sobreponerse los centros veterinarios”.

Referente de www.vetcoaches.com.br, el

brasileño es veterinario y cirujano odontológico (incluso Diplomado por el colegio americano) y no ocultó su pasión por el Coaching y la gestión de clínicas, durante el LATAM virtual 2021 (Ver recuadro).

A los números

“Brasil puede ser una gran oportunidad para muchos empresarios, ya que hay 210 millones de personas y 132 millones de mascotas, de los cuales 52.3 millones son perros y 22.1 millones, gatos (con una fuerte tendencia creciente en este caso)”, aseguró Marco Gioso, para luego avanzar en más cifras de Brasil.

» Existen 470 facultades de Veterinaria, de las cuales 102 están ubicadas en el estado de San Pablo.

» Al año, se egresan 10 mil nuevos veterinarios. La mitad de ellos abandonan la profesión en los primeros 5 años. Es marcada la tendencia hacia una cada vez mayor “exportación” de profesionales, principalmente a países como Colombia y también Chile, en la región.

» Son 203.000 los veterinarios registrados, aunque se estima que, de ellos y ellas, son 160.000 los efectivamente activos. Mientras que son 500 mil los médicos de humana que ejercen en el país.

» Al menos el 45% de este total de profesionales se dedica a la atención de animales de compañía.

“El mercado pet en Brasil va a seguir

creciendo. Hay cada vez más mascotas en los hogares de las personas. Estoy orgulloso de ser veterinario, y ver como crece el mercado veterinario. Antes no se hablaba de emprendedorismo, ni mucho menos de gestión, como lo estamos haciendo en este LATAM Business Veterinary”, aseguró Gioso para luego avanzar con su análisis de mercado. Según sus palabras el mercado de animales de compañía en Brasil pasa los US\$ 6.300 millones, que se dividen en las distintas categorías que el disertante presentó (Ver imagen). Allí queda en claro que el 67% del total de esos ingresos se dirigen directamente al rubro de la nutrición de perros y también gatos.

“Las expectativas son siempre crecientes. El mercado de las mascotas en Brasil, como tantos otros, solamente va a crecer a futuro”, destacó el expositor.

Modelos de negocio

Interesante fue también escuchar a Gioso describir cómo se componen los 42.000 establecimientos veterinarios que existen en el gigante de nuestra región.

- » Hospitales veterinarios: 930.
- » Clínicas 24 horas: 26.880.
- » Consultorios: 10.000.
- » Laboratorios de análisis; 3.500 (muchos están dentro de las veterinarias 24 horas).

PharmaDevelop®

Asesoramiento, Desarrollo y Elaboración de Productos Veterinarios

Formas farmacéuticas sólidas, líquidas, antibióticos betalactámicos.

Arregui 3910 (C1417) - Capital Federal · República Argentina
Tel./Fax: 4566-9205 - e-mail: info@pharmadevelop.com.ar

Nuevo!!

LIMPIA UBRE

Paños húmedos indicados para la limpieza de pezones de vacas lecheras

VENTAJAS

- Muy fáciles de Usar
- Mejoran Resultados Tiempo-Producción
- Suaves y no irritantes
- Una Toallita por vaca, previenen la contaminación cruzada

Rinde Hasta 900 vacas

Santos Dumont 4345 CABA C1427EIS Argentina Tel: (54)011-4855-6374 / 4854-0282 aviar@laboratoriosaviar.com.ar www.laboratoriosaviar.com

Sponsors. Cerca de 100 veterinarios argentinos fueron becados y formaron parte del congreso gracias a Zoetis, Krönen y MyVete Gestión.



» Consultorios ambulatorios: 160.
 “Para que tengan una idea de su peso específico en todo esto, el Estado de San Pablo solo cuenta con 5.400 clínicas 24 horas, 2.300 consultorios y 150 hospitales”, agregó el disertante internacional y referente de la industria brasilera.

¿Cuánto ganan los veterinarios?

En base al disertante y en promedio, un médico veterinario gana en Brasil el equivalente a US\$ 10.000 por año, prácticamente la mitad de lo que gana un médico de humano. Al mismo tiempo, Gioso dejó en claro que un odontólogo veterinario incrementa la cifra a los US\$ 13.000 al año, habiendo especialistas cirujanos, oftalmólogos y ortopedistas veterinarios que logran facturar entre US\$ 3.500 y US\$ 10.000 al mes.

Ya en cuanto a los modelos de negocio, quedó claro que la presentación del LATAM Business Veterinary 2021 que se llevó delante de manera virtual por segundo año consecutivo, que en promedio las clínicas 24 horas y los consultorios veterinarios logran facturaciones anuales cercanas a los US\$ 110.000, también un poco menos de la mitad de lo que pueden generar las clínicas de medicina humana (US\$ 250.000 promedio al año). “Si la idea es montar un hospital veterinario en Brasil, hay que tener mucha motivación para conseguir

MÁS INFORMACIÓN SOBRE EL LATAM 2021 EN LA REVISTA 2+2

La cantidad y calidad de mensajes que inundaron el chat en vivo que acompañó durante 3 días las conferencias y testimonios de 15 expertos, fueron uno de los indicadores del éxito alcanzado por la segunda edición del LATAM Business Veterinary 2021 realizado de manera virtual del 20 al 22 de abril pasados. Y así queda reflejado en lo que es la amplia cobertura que la **Revista 2+2** le destina a este encuentro en su edición impresa de mayo, cuyos contenidos están también disponibles en www.dosmasdos.com.ar.

Más de 1.000 veterinarios, veterinarias y personas ligadas al sector de animales de compañía participaron desde distintos países de América Latina de lo que sin dudas fue una experiencia única, que buscó generar una vinculación estrecha entre los contenidos, los disertantes, los sponsors y los participantes. Y lo logró.

¿Otro dato? Cerca de 100 fueron los asistentes de Argentina, los cuales en gran medida accedieron a sus becas gracias las empresas que volvieron a apostar por la capacitación de sus clientes en temas como la gestión, el marketing, la comunicación, las ventas y el manejo de los RRHH en las veterinarias. Ellas fueron Zoetis, Kronen

(mediante un acuerdo con Brouwer y Tecnovax) y también el sistema MyVete Gestión.

Organizado por Congreso Veterinario de Chile y con el soporte de Asociación de Ideas en Argentina para sus productos **MOTIVAR** y **Revista 2+2**, el LATAM fue una vez más conducido por su cara principal, Mariano Tischler, y la moderación permanente de nuestro compatriota, Marcelo Zysman.

Más información en www.dosmasdos.com.ar.



el éxito. Además de la gestión que tenemos que saber, tenemos que manejar toda la legislación y regulaciones vigentes”, explicó Marco Gioso. Y completó:

Más allá de esto, los números son muy buenos, nos entusiasman y nos dejan de cara a una oportunidad muy grande para los próximos años”. **AR**

COMIENZA EL 9 DE JUNIO

Gestión y Marketing

» La segunda edición del Curso de Posgrado de VetesWeb se enfoca en el negocio de animales de compañía y suma docentes.

El 9 de junio, www.vetesweb.com pondrá en marcha la segunda edición del Curso de Posgrado en Gestión y Marketing Veterinario que se dicta On Line y dirige el editor de **MOTIVAR** y la **Revista 2+2**, Luciano Aba.

Consta de 360 horas cátedra y divide su programa en clases en Vivo y Grabadas para que los alumnos puedan abordar el tema de manera efectiva. El cuerpo docente está conformado por Javier Sánchez Novoa, Marcelo Zysman, Antonio Castelletti y Javier Paoloni, de Argentina; a quienes se suman Libardo Rivas, Alejandra Mejía Vallejo y Daniela Jiménez Salinas (Colombia); Hugo Ochs (Uruguay); Sandra Álvarez (Ecuador); José Luis Villaluenga y Ana Anglada (España) y Cecilia Henríquez (Chile).

Son 8 módulos que se desarrollarán en 10 meses, con foco en contenidos que abordarán temas de gestión, marketing, comunicación, ventas, RSE, herramientas digitales, sistemas cat friendly, telemedicina e imagen profesional, entre otros.

Inscripciones: ventas@vetesweb.com, o por WhatsApp: 54 11-6857-2673. **AR**

copreva S.A.I.C.
 ATMÓSFERAS ESTABLES

INDUSTRIA ARGENTINA
 ORGULLO NACIONAL

Llevamos más de 50 años en el mercado fabricando tecnología de punta

CÁMARAS Y CUARTOS DE ESTABILIDAD CON PLC, DATALOGGER, REGISTRADORES GRÁFICOS



Hornos de Secado de Granulado, Estufas de Cultivo y Esterilización, Heladeras y Freezer hasta -25°C.

www.coprevasaic.com.ar | info@coprevasaic.com.ar | tel.:(+5411) 4502-5184

DE LA MANO DE BOEHRINGER INGELHEIM

La vacuna de última generación contra Marek llegó a Argentina

» PREVEXXION® RN es una vacuna desarrollada con un diseño de ingeniería sin precedentes que aporta un equilibrio óptimo entre seguridad y eficacia.

Boehringer Ingelheim anunció el lanzamiento en Argentina de PREVEXXION® RN, la vacuna de última generación contra la enfermedad de Marek.

Se trata de la primera innovación en la categoría de Marek en más de 40 años. Es un constructo innovador de serotipo 1, que brinda un equilibrio único entre seguridad y eficacia contra las cepas más virulentas de la enfermedad de Marek.

Su propósito es aportar a los productores avícolas tecnología de punta en cuanto a protección contra la enfermedad.

Jerôme Baudon, responsable del segmento de Avicultura de Boehringer Ingelheim a nivel global, comentó: "PREVEXXION® RN aporta valor a través de la innovación a los

productores avícolas que requieren mejorar continuamente su productividad y contar con protección efectiva para sus aves.

Las pruebas a campo realizadas en todo el mundo han demostrado la seguridad y eficacia del producto, así como también la efectiva protección de las aves, en una etapa temprana y de larga duración, contra las cepas más virulentas de la enfermedad de Marek. PREVEXXION® RN es el nuevo golden standard para los programas de vacunación de Marek2".

Por su parte, Leandro Álvarez, responsable del negocio de Aves y Porcinos de Boehringer Ingelheim para la región Sudamérica, mencionó: "Con este nuevo producto aportamos innovación sin precedentes al mercado avícola de Sud-

Novedad. La vacuna PREVEXXION® RN está disponible en Argentina en ampollas de 1.000, 2.000, y 4.000 dosis, congelada en nitrógeno líquido.



américa. Continuamos trabajando junto al productor y al veterinario, para asegurar la salud de los animales a su cuidado y la sustentabilidad de sus granjas." **AR**

BUENOS RESULTADOS EN UN MERCADO MUY COMPETITIVO

El negocio de salud animal de Boehringer Ingelheim es uno de los mayores proveedores de vacunas y medicamentos veterinarios y tiene una fuerte presencia en los segmentos del ganado y las mascotas. En 2020, el negocio de salud animal obtuvo fuertes resultados en un mercado muy competitivo y creció un 5% (en términos interanuales y ajustados por los efectos de las divisas) con ventas netas de 4.120 millones de euros. En particular, los segmentos de antiparasitarios para cerdos y mascotas se desarrollaron con éxito y superaron las expectativas. En 2020, la disminución de la incidencia de la peste

porcina africana en China tuvo un efecto rebote en el segmento porcino. Como resultado de ello, la vacuna porcina INGELVAC CIRCOFLEX® registró un fuerte aumento del 14,9% en las ventas netas (en términos interanuales y ajustadas por los efectos de las divisas) hasta 264 millones de euros (2019: 238 millones de euros). El parasitocida NEXGARD® siguió siendo el producto más vendido, con un crecimiento del 12% (en términos interanuales y ajustado por los efectos de las divisas) y unas ventas netas de 804 millones de euros.

Fuente: Boehringer Ingelheim



FABRICA DE ETIQUETAS AUTOADHESIVAS EN BOBINA

**Etiquetas para envases
Desarrollos especiales**

- Sistema Letterpress
9 colores - Laca UV
- Laminados - Relieve
Stamping - Hologramas
- Etiquetas de seguridad
Etiquetas "Librito"



Rosales 4276 (B1672APN) Villa Lynch - San Martín
Pcia. de Buenos Aires - (54-11) 4755-3213
www.ipl.com.ar / ipl@ipl.com.ar



ENVITAP S.A.

Buenas Prácticas de Fabricación Veterinarias

VIDRIO TIPO II

El fabricante de productos veterinarios debe ser el responsable de la elaboración. Un proceso clave en la elaboración es el envasado y para ello se debe contar con el envase adecuado. Debido a su composición, el envase de vidrio posee moderada resistencia hidrolítica. No dejes que la calidad de tu producto se vea afectada por desprendimientos alcalinos. Nosotros realizamos el tratamiento de los envases de vidrio para alcanzar un vidrio Tipo II, indispensable para polvos liofilizados, soluciones oleosas y acuosas.

Teléfonos: (011) 4713-1815 / 4752-9316 / 4753-5601

www.envitap.com.ar | ventas@envitap.com.ar | f /Envitap SA

AIRMIX

Máxima protección de neumonías y patologías oculares para bovinos.

Vacuna contra IBR, DVB, PI3, ERSB, Pasteurelosis, Hemofiosis y Queratoconjuntivitis Infecciosa.

Los antígenos seleccionados, sumado a los estrictos controles moleculares que aseguran la presencia de genes claves para generar altos niveles de anticuerpos, favorecen la prevención simultánea de signos clínicos de neumonías y queratoconjuntivitis reduciendo las pérdidas ocasionadas por dicha enfermedad.

MBS Molecular[®]
Biology
Supported

Antígeno

Gen controlado

IBR
Gen de la Glicoproteína B (gB)

PI3
Gen de la Proteína F

DVB
Gen de la proteína 125/80

P. multocida
Gen KTM1



Presentación Frasco conteniendo 300 ml / 60 dosis y 125 ml / 25 dosis.


BIOCHEMIQ
Mejorando el presente

Tel: 0810-333-1692
info@biochemiq.com
www.biochemiq.com

ABORDAJE TRADICIONAL DE UNA DIETA BALANCEADA

Microbiota y nutrición de animales de producción: ¿a quién alimentamos?

» Consideraciones a tener en cuenta en una vinculación cada vez más relevante.

VET MAG MARÍA INÉS BIANCHI
Y LIC. PROD. ANIMAL ALEJANDRO
FABIÁN BASSANETTI
Grupo de Innovación en Sistemas Ganaderos,
EEA INTA Salta

El concepto de microbiota se refiere al conjunto de microorganismos comensales autóctonos que coexisten dentro de un huésped sin causar daño al mismo. En general nos referimos a la microbiota del tracto gastrointestinal, pero comprende también a la existente en el sistema respiratorio, urinario, genital y la piel.

En el caso de la microbiota digestiva, en los rumiantes es de fundamental importancia la existente en el rumen, mientras que, en los monogástricos como cerdos, aves y equinos, lo es la microbiota intestinal colónica.

A la luz de nuevas investigaciones científicas, se considera a la microbiota como otro órgano funcional del cuerpo. Los microorganismos que la forman, principalmente las bacterias, establecen con su huésped una sociedad que se inicia desde el momento del nacimiento. Por lo que la pregunta a la hora de alimentar ya no es solamente sobre qué especie se trata, sino también sobre a qué

microbiota se debe favorecer a fin de que esos microorganismos brinden los nutrientes necesarios al animal mediante la fermentación de los alimentos ingeridos.

Por ello, el concepto de nutrición ya no sólo apunta al organismo animal como se hizo en forma clásica, midiendo requerimientos y aportes de cada especie y etapa, sino que se debe tener en cuenta el equilibrio de la microbiota, para mantener la salud y optimizar la producción de los animales.

Esto comprende tanto una dieta saludable y balanceada, correctamente administrada, como evitar el mal uso de antibióticos que perjudican la microbiota normal, generando resistencia antibiótica y el sobrecrecimiento de microorganismos patógenos.

La alteración del equilibrio de la microbiota normal conduce a una baja producción, y una mayor prevalencia de enfermedades y mortalidad en los animales, con la consecuente pérdida económica para el productor y la pérdida del bienestar animal.

Alimentar la microbiota, según la especie

Pongamos un ejemplo donde disponemos de una partida de porotos de descarte como insumo para incluir en la ración.

Esto es habitual en el NOA, y como parte de nuestro trabajo en INTA Salta lo vemos habitualmente, en el cual existen tres aspectos a considerar. El primero es introducir un ingrediente nuevo a la dieta, y que debe hacerse en forma gradual en cualquier especie,

en un lapso no menor a 21 días para garantizar la adaptación de la microbiota y prevenir efectos indeseables en la salud animal. Los valores máximos de inclusión de legumbres, tanto sea de soja como porotos, garbanzos, habas, rondan entre un 20% a 30% del peso total de la ración, según especie y categoría. El segundo, y donde cobra más importancia diferenciar especies animales, es que las legumbres poseen factores antinutricionales, que son sustancias presentes en la dieta que inhiben la función intestinal, generando consecuencias indeseables.

Entre otros factores, como las saponinas y los inhibidores de tripsina, tomaremos como ejemplo el ácido fítico o fitato, que es un ácido orgánico que contiene fósforo presente en las legumbres y otros alimentos.

La biodisponibilidad del fósforo a partir de los fitatos, se produce durante la digestión mediante la acción de la enzima fitasa de la que carecen los animales monogástricos, mientras que los rumiantes aprovechan el fitato por la acción de los microorganismos del rumen. Esta diferencia entre la microbiota ruminal y la colónica, es decir entre la microbiota "órgano funcional" de cada especie, vuelve indispensable la desactivación de las legumbres para incluirlas como



En primera persona. Desactivador casero de legumbres en una granja porcina.

parte de la dieta de un monogástrico.

Si no desactivamos los porotos, se afecta negativamente la microbiota digestiva, causando disminución del crecimiento, menor eficiencia alimenticia, daños al hígado y al páncreas y fermentaciones indeseables. En líneas generales, la desactivación se realiza mediante el uso de calor, como la cocción o el uso de desactivadores comerciales o caseiros. La inclusión de soja en la alimentación animal se realiza habitualmente en forma de harina, expeller o pellets, por lo que ya se encuentra desactivada industrialmente, pero en el caso de utilizar el grano de soja crudo u otras legumbres, como por ejemplo porotos de descarte, garbanzos, etc. deben desactivarse previamente a administrarse a los cerdos, aves y equinos. **AR**

LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS.

Caminos
Distribuciones S.R.L.

Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.caminosdistribucion.com.ar

zoetis

CHINFIELD

König
koniglab.com

Biogénesis Bagó

BIOCHEMIQ

Boehringer
Ingelheim

Elanco

CDV
DIAGNÓSTICO Y VACUNAS
PARA LA SANIDAD ANIMAL

MSD
Salud Animal

Richmond
Vet Pharma



Encontraste la manera de que
descubra su talento.

ENCONTRÁ EL PLAN MÉDICO CON
EL QUE TE GUSTARÍA CUIDARLO.



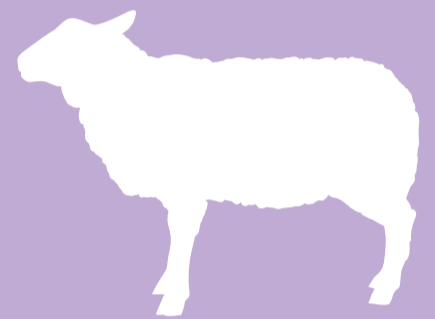
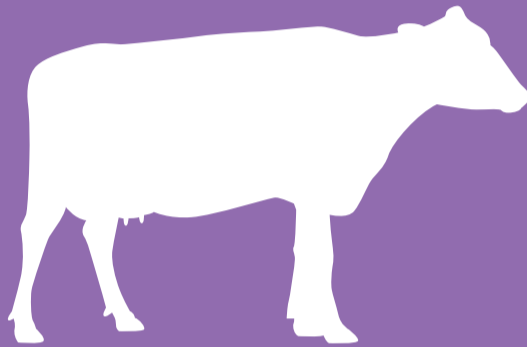
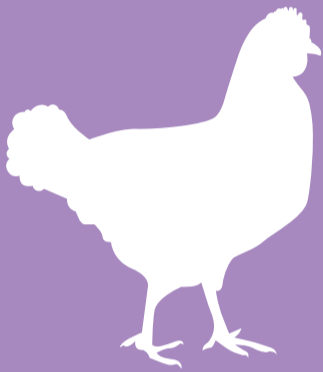
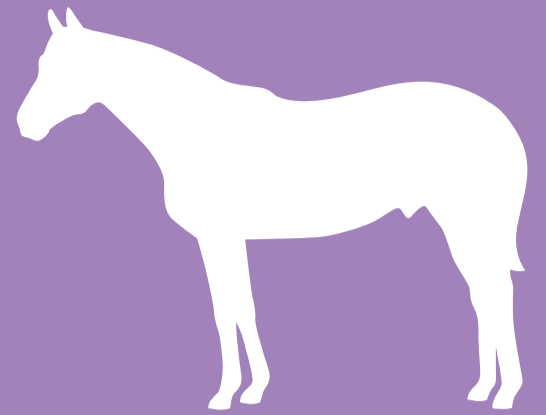
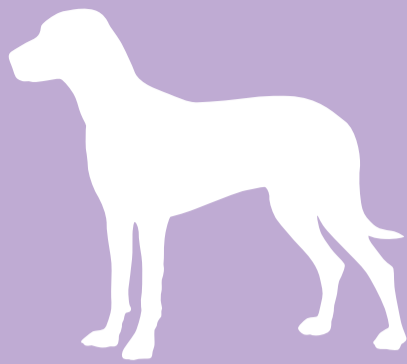
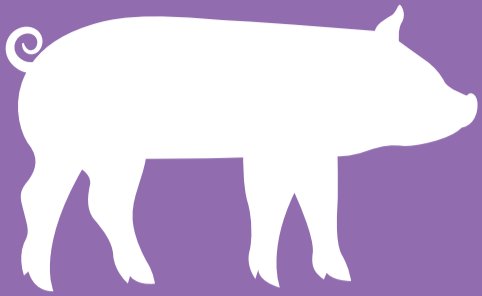
LUIS
PASTEUR

Cuidamos tu salud

oslpasteur.com.ar

#SiemprePodemosEstarMejor





CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



www.caprove.com.ar

CAPROVE
CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

