

# MOTIVAR

## ¿ES VÁLIDA LA COMBINACIÓN DE ANTIHELMÍNTICOS?

La MV Candela Cantón describe las investigaciones que se llevan adelante en Tandil, Buenos Aires, para el control parasitario en bovinos. Pág. 16 a 18.

## ¿QUÉ PASÓ EN EL MUNDIAL DE BRANGUS EN CORRIENTES?

Con una nutrida participación de laboratorios, distribuidores y veterinarios, el encuentro convocó a criadores de Argentina y otros 15 países. Pág. 28 a 30.

## LOS LABORATORIOS SIGUEN EL RITMO DE LA ECONOMÍA

La industria veterinaria no es inmune al impacto de la inflación, ni los movimientos cambiarios. ¿Cuáles son los temas que hoy más preocupan? Pág. 46.

## UN MV ARGENTINO, LIDERA EL HARAS MÁS GRANDE DE CHILE

Martín Alberto Ferrari tomó las riendas de Haras don Alberto, firma de la familia Heller Solari, herederos de Falabella. Pág. 48 a 50.

## ZAPATERO

— A TUS —

## ZAPATOS

*Tras el Decreto presidencial que habilita a las farmacias a recibir recetas firmadas por veterinarios para el expendio de productos de humana con destino a los animales, parte del sector busca delimitar su alcance únicamente a medicamentos que no existan aprobados por el Senasa. ¿Podrán?*

Pág. 12 a 14.

## El plan es fortalecerlos apenas nacen.



Consulta con tu médico veterinario



Asegurá la **inmunidad** de tus terneros durante el **preparto**.



Conocé el plan completo.

# neocuprexan

DEFICIENCIA MÚLTIPLE  
SOLUCIÓN ÚNICA

Combinación  
de 5 minerales  
esenciales:

**COBRE**

**ZINC**

**MANGANESO**

**SELENIO**

**IODO**



- + Ideal para el tratamiento de hipocuprosis.
- + Ayuda a mejorar la fertilidad en machos y hembras.
- + Previene y controla el estrés oxidativo.
- + Favorece el desarrollo en la cría e invernada.

CIENCIA PARA LA SALUD  
www.over.com.ar  

**over** +40  
MEDICINA VETERINARIA DESDE 1981



## Providean® ENTERO PLUS 7

### Vacune a la madre para proteger al ternero

Providean Entero Plus 7, contiene 7 antígenos virales y bacterianos para prevenir la diarrea neonatal de los terneros (DNT).



CALIDAD TECNOVAX  
PARA EL MUNDO

MEJORES  
EMPRESAS  
DE ARGENTINA

**TECNOVAX**  
Sanidad Animal

# LA ACTIVIDAD VETERINARIA, EN BOCA DE TODOS

En muchas oportunidades hemos recalado que la actividad veterinaria juega un rol preponderante en la vida de los animales y de las personas, siendo eje no solo de cuestiones médicas, sino también productivas y comerciales.

Y esto quedó demostrado una vez más en abril, cuando diversas noticias pusieron a los veterinarios en el centro de la escena mediática nacional.

¿Por qué decimos esto? En primer lugar, por el revuelo generado en la previa de una Semana Santa que culminó con la oficialización del decreto presidencial que modificó la Ley 17.565 para que ahora si los farmacéuticos estén formalmente habilitados a recibir la receta de un veterinario y así expender al público productos que fueran aproba-

dos para uso humano, pero que se administrarán en los animales.

Esta no es una novedad. Ya ocurría. Pero el abordaje con el cual los principales medios de comunicación de alcance nacional describieron la noticia elevó el tema al máximo de su repercusión.

“Las farmacias podrán vender medicamentos para mascotas recetados por un veterinario”, aseguraron prácticamente al mismo tiempo, generando turbulencias puertas adentro del sector, tal como les contamos en la cobertura especial sobre este tema que preparamos en la presente edición de **MOTIVAR**.

## SANIDAD Y COMERCIO

Además de esta situación, el mundo veterinario también vivió otro acontecimiento destacado que puso el foco de la opinión pública en un tema sanitario, pero esta vez con

## “ EL DECRETO DEL PRESIDENTE Y EL TRIPLE MUESTREO POR INFLUENZA AVIAR EN CORRIENTES FUERON LOS TEMAS DESTACADOS ”

impacto social y comercial.

Así es, el caso de los muestreos positivos y luego negativos de influenza Aviar en la Avícola Santa Ana de Corrientes también tomaron un alcance público notorio, en el cual también el Senasa debió salir a comunicar en los grandes medios de comunicación qué ocurría en el lugar y por qué esta enfermedad obligó a tomar los máximos reparos.

También en esta edición de **MOTIVAR**, podrán encontrar todas las voces sobre un tema que sigue dando que hablar y que puso sobre el tapete, una vez más el impacto que siempre tienen las cuestiones sanitarias sobre el comercio de proteínas animales y que esta vez, con cruces y acusaciones por todos lados, trascendió de lo sectorial a lo masivo.

## EN TODOS LADOS

Si bien estos fueron los dos grandes temas que llevaron a la profesión veterinaria a estar en boca de todos durante varias semanas, existen otros que en el día a día también refuerzan el valor de la sanidad en nuestro país.

¿Es consciente el sector del peso que tiene en temas que también impactan en la economía? Cada vez más...

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar

🐦 @aba\_luciano



## MOTIVAR

**DIRECTOR**  
Luciano Esteban Aba  
luciano@motivar.com.ar

**DISEÑO Y FOTOGRAFÍA**  
Nicolás de la Fuente  
nicolas@motivar.com.ar

**DIRECCIÓN DE MARKETING**  
Margarita Briceno  
margarita@motivar.com.ar

**PUBLICIDAD**  
Florencia Martiren  
publicidad@motivar.com.ar  
(11) 4717-2153 | (5411) 2657-3000

**REDACTORES**  
Facundo Sonatti  
redaccion@motivar.com.ar

Guadalupe Varelli  
guadalupe@motivar.com.ar

Daniela Mattiussi  
daniela@motivar.com.ar

Impresión Mariano Mas SA

Fecha de cierre de esta edición: 4/5/2023

📱 pmotivar 📷 motivarok

📄 Periódico MOTIVAR

Asociación de ideas SRL

**MOTIVAR** es una publicación propiedad de Asociación de ideas S.R.L., Cangallo 830 dpto A, Martínez (B1640DXT), Buenos Aires, Argentina.

Los artículos firmados no representan necesariamente la opinión de esta publicación, como así tampoco los contenidos vertidos en las publicidades. Los editores no asumen responsabilidad alguna por su contenido o autoría. Prohibida la reproducción total o parcial de todo material incluido en esta publicación sin previa autorización escrita de la editorial. ISSN: 1667-9566. RPI N°: 732146

¡LANZAMIENTO!

# Un tratamiento, varias respuestas

La solución para las infecciones respiratorias, pododermatitis y queratoconjuntivitis.



Antibiótico  
Antiinflamatorio  
Antipirético  
Analgésico de rápida acción y efecto prolongado.

TILMICOSINA 300 mg | mL  
FLUNIXINA 37 mg | mL

Info completa



Ganale a los problemas del invierno con este equipo



**Richmond Vet Pharma** richmondvet.com.ar

**GMP CERTIFICATE**  
SENASA BPPV  
Richmond Vet Pharma



**LABORATORIOS PLASTICOS**

Tecnología y calidad para envasar los mejores productos.



40 años

abasteciendo a la industria veterinaria y farmacéutica

📍 Calle 123 Nro 2174, C.P. 1923, Berisso, PBA

📞 +54 9 0221 4 528242

🌐 labplasticos.com.ar

**BROUWER**  
www.brouwer.com.ar

**+ ikrönen Vet**  
**PROMO!**

**COMPRANDO**

**Power GOLD MELTRA GOLD**



**» TE LLEVÁS**

**1 VITROCONVECTOR**

Calefactor Convector - 2000W de potencia  
Control mecánico de temperatura.  
Incluye: patas de aluminio y accesorio  
para colgar en pared.



**¡DE REGALO!**



telemarketing2@kronenvet.com.ar

+54 9 221 6374218

Hacelo tuyo!  
con **PUNTOS**  
i**krönen Vet**



**¡Además, intercambiá puntos  
por increíbles beneficios!**

¡Escaneá!



Comprá

Acumulá

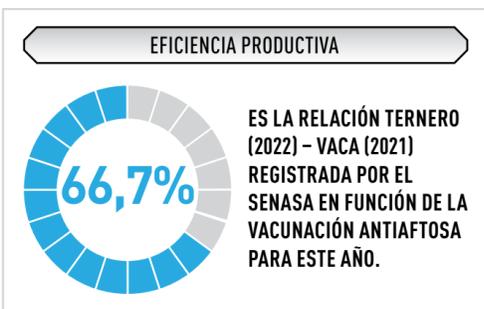
Canjeá



Sujeto a productos seleccionados de los laboratorios participantes. Imágenes a modo ilustrativo. Sujeto hasta agotar stock. Ver Bases y Condiciones.

# EL RODEO BOVINO SE INCREMENTÓ 1,6% Y SUPERÓ LOS 54 MILLONES DE CABEZAS

Según la información del Senasa, la cantidad de terneros marcó el máximo récord histórico y su relación con la categoría vaca alcanzó el 66,7%. Aún en tiempos de crisis y seca, la ganadería muestra su expansión.



¿Cuál es la estratificación de los establecimientos?		
Unidades Productivas	% bovinos totales	% unidades totales
Más de 4.000 cabezas	10	1
Entre 2.001 y 4.000	13	2
Entre 1.001 y 2.000	19	6
Entre 751 y 1.000	9	4
Entre 501 y 750	12	7
Entre 251 y 500	17	17
Entre 101 y 250	12	24
Entre 21 y 100	6	29
Hasta 20	1	10

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

Aunque no haya captado la atención de los grandes medios nacionales, es noticia: el stock ganadero nacional alcanzó en 2022 las 54.242.595 cabezas, tal como lo informó la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación.

Vale recordar que esta información fue relevada hasta el 31 de diciembre de 2022 por el Sistema Informático de Gestión de Sanidad Animal del Senasa.

En este sentido, el Secretario Juan José Bahillo resaltó que la relación ternero 2022 / vaca 2021, es un hito histórico en lo que respecta al nivel de eficiencia reproductiva del rodeo nacional.

“Con menos vacas de las que tenía-

mos en 2007, producimos más terneros que a la misma fecha, lo que resulta una mejora en unos de los principales indicadores de eficiencia productiva”, sostuvo el funcionario al señalar que el resultando de esa relación para este año es del 66,7%.

Asimismo, vale decir que el informe publicado por la Subsecretaría de Ganadería y Producción Animal destaca que el stock terneros/as se ubica en 15.129.000 de cabezas, lo que representan un del 4,6% respecto al año anterior.

Este también representa el máximo récord histórico, al menos desde el 2002, año desde el que se tienen registros comparables.

¿Otro dato? Claro: de acuerdo con los resultados por categoría, se observa también un aumento del 1,4% en vacas.

A LOS NÚMEROS

Del análisis del trabajo surgen también muchos datos que MOTIVAR difunde con el objetivo de destacar siempre que la mayor eficiencia productiva no es fruto de la suerte.

Y aunque los analistas sostienen que la venta de “vaca vieja o improductiva” se ha acelerado en el último tiempo, permitiendo que este indicador mejore considerablemente, no podemos menos que

destacar el trabajo de los productores y sus asesores en la búsqueda de mejorar siempre sus resultados, aunque la situación no sea la esperada ni económica, ni financiera, ni climáticamente.

En este marco, vale decir que Buenos Aires sigue siendo la provincia con mayor cantidad de cabezas bovinas en nuestro país (37% del total), seguida por Santa Fe (12%), Córdoba (9%), Corrientes (8%) y Entre Ríos (8%). Este mismo Top 5 también lidera la canti-

1 EL DATO

1,6 fue el porcentaje que creció el stock bovino nacional en 2022 respecto de 2021, alcanzando las 54.242.595 cabezas.

2 EL DATO

De acuerdo con los resultados por categoría, se observó también un aumento del 1,4% en vacas.

dad de cabezas en las categorías Vaca / Vaquillona y Ternero / Ternera.

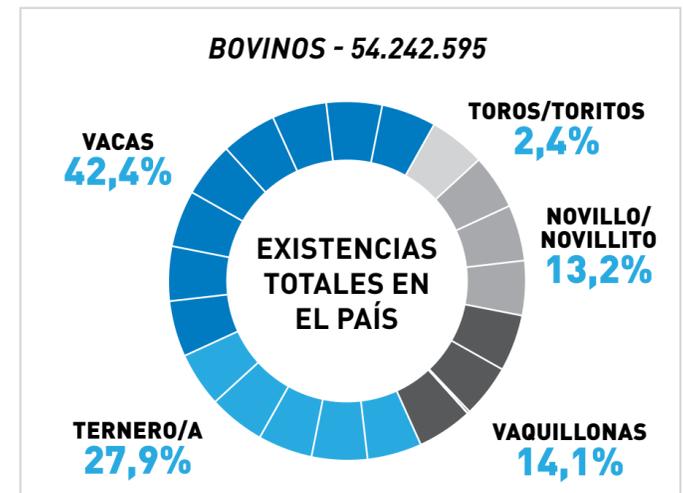
Como se destaca en los gráficos que compartimos en este artículo, es interesante también mencionar que de la totalidad de la hacienda en el país, el 42,4% son vacas, mientras que el 14,1% son vaquillonas; el 13,2% corresponde a la categoría novillo / novillito, el 2,4% a toros / toritos y un 27,9% a la que se enfoca sobre terneros y terneras.

Y es en este último punto donde también vale el reconocimiento a la

adopción de tecnologías que en el último tiempo y aún con condiciones climáticas absolutamente desafiantes, la producción ha logrado mostrar también mejores resultados de los que muchos suponían para el año pasado.

¿CÓMO SE DISTRIBUYEN LAS UNIDADES PRODUCTIVAS?

Otro dato relevante que surge de la información provista por la Secretaría



de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación tiene que ver con la estratificación de las casi 290.000 unidades productivas que existen en el país.

Allí puede observarse claramente (Ver Tabla) cómo las UP de más de 1.001 cabezas (9% del total) concentran el 32% de las existencias bovinas. Por su parte, aquellas que tienen menos de 1.000 cabezas (81% del total), mantienen el 68% de los animales.

Este dato se agudiza entre las UP con menos de 500 cabezas, las cuales representan el 70% del total y agrupan al 36% de las cabezas.

PRODUCIR MÁS

La mayor participación de los asesores veterinarios y de los ingenieros agrónomos en la producción ganadera ha llevado a que las empresas que invierten y planifican puedan crecer incluso en los tiempos que corren.

Por eso, es una buena noticia saber que los mismos indicadores que desde los organismos oficiales se vienen siguiendo desde 2002 muestran hoy una mejora que no solo tiene que ver con cantidades sino también con eficiencias.

¿Cómo se analiza esto en relación también a lo ocurrido en los primeros meses de este año? ¿Cómo darán los números en 2023?

Esos son otros temas de debate para cuando correspondan. Hoy la noticia es buena, clara y concreta: la ganadería argentina ha logrado mejorar sus niveles productivos. AR

¿ADÓNDE ESTÁN LOS TERNEROS Y LAS TERNERAS?

Compartimos la información segregada por las localidades con mayor cantidad de hacienda dentro de la categoría (representan el 18% del total nacional).

- 1- San Cristóbal (Santa Fe) 296.457 cabezas.
- 2- Ayacucho (Buenos Aires) 275.293 cabezas.
- 3- Olavarría (Buenos Aires) 261.937 cabezas.
- 4- San Justo (Córdoba) 206.086 cabezas.
- 5- Azul (Buenos Aires) 203.895 cabezas.
- 6- Río Cuarto (Córdoba) 197.041 cabezas.
- 7- Benito Juárez (Buenos Aires) 177.701 cabezas.
- 8- Lincoln (Buenos Aires) 158.410 cabezas.
- 9- Gral. Lamadrid (Buenos Aires) 155.758 cabezas.
- 10- Rauch (Buenos Aires) 154.287 cabezas.

“ CON UN STOCK 15.129.000 DE CABEZAS, LA CATEGORÍA TERNEROS/AS LOGRÓ EL MÁXIMO RÉCORD HISTÓRICO, AL MENOS DESDE 2002. ”

## UNIENDO FUERZAS POR UNA DISTRIBUCIÓN EFICIENTE

Ya **somos 37** las empresas que trabajamos para asegurar una distribución eficiente de los productos veterinarios.



¿Querés asociar a tu empresa?  
[www.cadisvet.com.ar](http://www.cadisvet.com.ar)



## CARAVANAS OFICIALES



Oficial Bovino



Oficial Ovino



Tarjeta CUE (Circ. Unión Europea)



Botón + tarjeta (Vac. Aftosa)



Botón + tarjeta (Sin Vac. Aftosa)

## ELECTRÓNICAS OFICIALES



Botón Oficial



Binomio Oficial

## DE MANEJO



Electrónica reutilizable



Caravanas 13 colores:

## FEEDLOT



Caravanas 6 colores:

Macho color negro



# CARRETELES RAFAELA

## SOMOS FABRICANTES Y DISTRIBUIDORES DE CARAVANAS

### ARGENTFLEX **BiO** CARAVANAS COMPOSTABLES

## LA PRIMER CARAVANA COMPOSTABLE DEL MUNDO

ArgentFlex Bio es fabricada con EcoVio, un polímero de última generación desarrollado por BASF, es biodegradable y compostable. Son reutilizables. Se ofrecen lisas o numeradas, en cuatro tamaños:



IMÁGENES EN TAMAÑO REAL



13 colores disponibles



7 SUCURSALES EN EL PAIS  
 ○ CASA CENTRAL RAFAELA  
 ○ SUC. BUENOS AIRES

○ SUC. CARLOS CASARES  
 ○ SUC. BAHÍA BLANCA  
 ○ SUC. RÍO CUARTO

○ SUC. CORRIENTES  
 ○ SUC. SANTA ROSA

[www.carretelesrafaela.com.ar](http://www.carretelesrafaela.com.ar) | Carreteles Rafaela

# ¿LA CASA ESTÁ EN ÓRDEN?

El Decreto presidencial que habilitó a las farmacias a recibir recetas de veterinarios generó resquemores puertas adentro del sector. ¿Por qué muchos lo ven como una amenaza? ¿Quedará delimitado su alcance?

Luciano Aba

luciano@motivar.com.ar  
@aba\_luciano



El año 2023 se inició con una serie de novedades vinculadas a la profesión veterinaria que trascendieron el impacto sectorial.

Desde ser declarada "actividad de interés sanitario" por la propia ministra de Salud de la Nación, Carla Vizzotti y pasando por la mediática cobertura en cuanto a la venta de productos oncológicos de humanos en animales de compañía, las noticias continuaron hasta horas antes que iniciara la pasada Semana Santa.

¿Qué pasó? El miércoles 4 de abril comenzaron a circularse las invitaciones a las autoridades de las entidades que representan a los veterinarios para que asistieran el día siguiente al domingo de Pascua a una reunión con el Presidente de la Nación, Alberto Fernández, en la Quinta de Olivos, para formalizar un de-

creto ya firmado, por iniciativa del Ministerio de Salud.

MOTIVAR estuvo presente en el lugar, y si bien no pudimos ingresar al recinto donde la reunión se llevó adelante, dialogamos con los invitados.

El evento contó con la presencia del vicepresidente del Senasa, Rodolfo Acerbi, y el coordinador nacional del Programa Protenencia, Juan Enrique Romero. A ellos se sumaron el titular de la FeVA, Federico Berger, y el gerente de la entidad, Héctor Otermin; el presidente y el vicepresidente de FECOVET, Ariel Dibb y Osvaldo Castañares; la presidenta del Consejo Profesional de Médicos Veterinarios (CABA), Analía Tortosa; el presidente del Colegio de Veterinarios de Buenos Aires, Osvaldo Rinaldi; el presidente y el vicepresidente del CONADEV, Alejo Pérez Carreras y Marcelo Pecoraro; el presidente de la SOMEVE, Leonardo Sepiurka; la presidenta de la Sociedad Argentina de Oncología Veterinaria, Laura Denzoin, y el vicepresidente del Colegio de Farmacéuticos y Bioquímicos (CABA), Claudio Marcelo Uchino.

En un ambiente relajado e informal, del cual también participó la Secretaría de Legal y Técnica, Vilma Ibarra, los representantes de la profesión destacaron el hecho de haber sido recibidos por primera vez en la historia por un Presidente



No son pocos en la industria veterinaria los que encienden las alarmas por un potencial avance de las droguerías de humana en el sector.

de la Ley N° 17.565 (que regula el ejercicio de la actividad farmacéutica), el cual queda estipulado: "Vigilar que en la farmacia bajo su dirección sólo se acepten las recetas extendidas por las personas autorizadas por la Ley N° 17.132 a efectuarlas, así como, por todo médico veterinario matriculado ante la autoridad jurisdiccional competente según lo establezca la normativa vigente".

Asimismo, en su Artículo 2, la normativa sostiene que "La Autoridad de Aplicación de la Ley N° 17.565 y sus modificaciones podrá dictar las normas complementarias y aclaratorias que resulten necesarias, en el ámbito de su competencia, con el fin de cumplimentar

y aprovechar para remarcar que su verdadero objetivo es lograr el reconocimiento de los profesionales veterinarios como agentes primarios de salud.

"En mi consideración, un médico veterinario está al mismo nivel que un médico de humanos", habría sostenido el mandatario respecto de este tema, según fuentes consultadas por MOTIVAR.

## ¿QUÉ DICE EL DECRETO?

En su Artículo 1, resuelve que se sustituya el inciso c) del artículo 25 de la Re-

## ¿QUÉ PUBLICARON LOS MEDIOS?

Si bien la modificación en cuestión no hace más que legalizar una situación que ya sucedía en las grandes ciudades de nuestro país, principalmente en CABA y GBA, el impacto que generó la noticia luego de su comunicación en los medios de comunicación masiva fue muy relevante.

"Las farmacias podrán vender reme-



El debate sobre los alcances del Decreto presidencial se abrieron luego de las primeras repercusiones en los grandes medios nacionales de comunicación.

dios para mascotas recetados por veterinarios", publicaba La Nación en su Web.

"Un ibuprofeno y dos curabicheras, por favor", ejemplificaba en potencial también el portal Bichos de Campo, avanzando de alguna manera más allá del ámbito de los animales de compañía al cual los involu-

crados hacen referencia, pero punto que no se aclara aún en la normativa.

También en televisión pegó la noticia: "las farmacias ahora podrán tener una sección para la venta de productos veterinarios" o "Si uno va a la veterinaria y no encuentra un medicamento, se podrá

dirigir a una farmacia", fueron algunas de las frases que trascendieron.

Esto generó revuelo y fue el puntapié para que al debate se sumaran las cámaras de laboratorios y distribuidores veterinarios, atentos a lo que podría ser un nuevo embate de las droguerías de humana

por expandir su alcance en veterinaria.

"Lamentablemente la difusión de este contenido no condice con el espíritu de la norma. No se habilita a las farmacias a comercializar productos veterinarios, ni tampoco a las veterinarias a vender medicamentos de uso humano para sus pacientes", salieron a aclarar rápidamente la FeVA y FECOVET en un tema sobre el cual también se expidió Juan Enrique Romero, del Ministerio de Salud de la Nación en su columna de Infobae.

Así y luego de sostener que con esta resolución "la jerarquía de la profesión veterinaria está la misma altura que la de un médico humano", el Dr. Romero avanzó: "Ahora se hizo legal lo que antes no estaba contemplado en la Ley". Asimismo, también dejó en claro, en diálogo con MOTIVAR, "que el Decreto no habilita a las farmacias a vender productos veterinarios, ni a las veterinarias a vender productos farmacéuticos humanos".

Continúa >>>



## DISTRIBUYENDO CONFIANZA



## VETERINARIAS INTEGRADAS DE ARGENTINA

Representamos y distribuimos a más de 70 laboratorios nacionales y multinacionales.

VENTA EXCLUSIVA EN VETERINARIAS

Comunicate con nosotros:

Tel: (03388) 15-466993 / 15-418191 / 15-418213  
15-418195 / 15-418206 +549 3388 466993  
ventas@veterinariasintegradas.com  
www.veterinariasintegradas.com

informate acerca de nuestra promociones vigentes:

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



Veterinarias Integradas de Argentina S.A.  
© 2016 - Todos los derechos reservados

## SOMOS EL ALIADO IDEAL PARA EL DESARROLLO Y REGISTRO DE SUS PRODUCTOS FARMACÉUTICOS

- Estudios piloto y regulatorios.
- Ensayos de eficacia.
- Estudios de residuos en tejidos y leche, farmacocinética, seguridad.
- Diseño de protocolos experimentales bajo normas de aseguramiento de la calidad y bienestar animal.



www.alianzainvet.com

info@alianzainvet.com  
+54 9 11 3315 0638  
+54 9 3496 502722





El presidente de la FeVA, en diálogo con MOTIVAR.

bienestar animal, con lo cual esta norma podría entrar en conflicto con leyes, resoluciones y regulaciones existentes del sector".

Frente a esto, un referente del sector nos explicaba: "Para ampliar la indicación de un producto de una especie a otra, hay que hacer un nuevo expediente".

Asimismo, las cámaras sostienen estar a favor de que, cuando no exista un fármaco aprobado por el Senasa para una patología en una especie determinada, se pueda usar excepcionalmente y en forma "off label", un medicamento de humana o veterinaria. Sin embargo, advierten: "Convertir esta excepción en uso rutinario y masivo conlleva serios riesgos para la salud animal, ya que en los prospectos y etiquetas de los medicamentos de humana no se explicita ninguna información respecto a su uso en animales". Y agregaron: "La utilización no excepcional tiene riesgos para la salud humana ya que habilita el uso de medicamentos de humana, sin estudios de residuos y sin indicación de período de restricción, en las especies destinadas a consumo humano. A esto se suma la posibilidad de prescripción por parte del veterinario de medicamentos de humana con principios activos prohibidos para su uso en veterinaria, con la posible alteración de la calidad agroalimentaria y el consecuente cierre del comercio internacional de productos de origen animal".

## LA PREOCUPACIÓN DE LA INDUSTRIA

"Cuidemos la cadena de valor del sector veterinario que hemos construido por años en forma sinérgica", decía el comunicado emitido entre Caprove, Clamevet y Cadisvet sobre el tema, en lo que claramente el sector percibe como una amenaza, no solo comercial -como lo pueden ver algunos- sino también técnica.

La preocupación se basa en que el Ministerio de Salud "parece no haber tenido el asesoramiento adecuado, como es el caso de Senasa, organismo encargado de regular todo lo concerniente a la salud y

estudios de residuos y sin indicación de período de restricción, en las especies destinadas a consumo humano. A esto se suma la posibilidad de prescripción por parte del veterinario de medicamentos de humana con principios activos prohibidos para su uso en veterinaria, con la posible alteración de la calidad agroalimentaria y el consecuente cierre del comercio internacional de productos de origen animal".

## ZAPATERO A TUS ZAPATOS

¿Por qué la industria pone reparos?

Más allá de lo mencionado, está claro que -en caso que no se especifique para qué tipo de medicamentos corre la norma- muchos laboratorios y distribuidores ven una amenaza ante el posible reemplazo de medicamentos específicamente autorizados para veterinaria, a manos de otros de humana, principalmente en productos como Cefalexina; Prednisolona; Furosemida; Omeprazol; Dexametasona; Ácido Tióctico; Ranitidina; T4; Benazepril; Enalapril; Meloxicam; Amoxicilina; Cremas antimicóticas; Colirios de ojos; Metoclopramida (Pileran); Hepatoprotectores y productos oncológicos.

"Este botiquín" podría representar hoy de un 15 a un 20% de la facturación del rubro de animales de compañía.

Pero esto no es todo. El concepto de "recetas multiespecie" que se parecería estar impulsando, tampoco debería pasar desapercibido. Sobre todo, porque no solo se trata de su impacto en el segmento de los animales de compañía, sino también en otros como el de los equinos.

¿Qué sucederá con las farmacias que rodean a los hipódromos? ¿Quién es puntualmente quien supervisa que la firma en cuestión sea efectivamente la de un médico veterinario matriculado?

El tema seguirá avanzando y paulatinamente se irá viendo el impacto real de su implementación. Sin embargo, fue la propia Academia de Agronomía y Veterinaria la que también sumó sus reparos, y aquí repasamos los puntos que enfatiza y que las autoridades no debieran perder de vista al especificar el alcance del Decreto 185/2023:

» La farmacopea veterinaria consta de una gran variedad de productos especialmente diseñados y desarrollados para su uso en una o varias especies

animales, no en humanos. Esos productos fueron desarrollados cumpliendo con las premisas de calidad, seguridad y eficacia. Se los administrará de determinada manera, vía, dosis y duración de tratamiento, claramente establecidos para cada especie.

» Eso no ocurre con los productos desarrollados para su administración en humanos. En este caso, los productos no fueron desarrollados para animales. No obstante, existen productos para seres humanos en base a fármacos que no existen en veterinaria.

» El veterinario que prescribe un medicamento humano para animales debe conocer muy bien la farmacología de ese producto y debe hacerse responsable de sus resultados, ya que, en este caso, está haciendo "uso fuera de etiqueta", es decir, no está siguiendo las recomendaciones del elaborador.

En definitiva, la Academia "recomienda la utilización de medicamentos desarrollados y registrados para animales, y únicamente recetar y utilizar medicamentos desarrollados para humanos en animales, cuando no se disponga de un producto veterinario para esa indicación".

Y la industria refuerza: "Contrariamente a lo expresado por algunos sectores, estamos convencidos que, por idoneidad y conocimientos, es el veterinario el único profesional indicado para la prescripción de los medicamentos y la farmacia veterinaria el ámbito natural para el expendio de productos zooterápicos". AR

Escaneá el Código QR y mirá las aclaraciones de la FeVA sobre el tema.



# Un mundo, una salud



## La diferencia está en la calidad.

Ofrecemos soluciones de calidad para mejorar el bienestar de los animales; cuidando también la salud de las personas y el equilibrio del medioambiente.



LA LECHERÍA DEL FUTURO



fatrovonfranken.com



LA MEJOR CAPACITACIÓN ESTÁ EN

## EXPO VETERINARIAS

1 Y 2 DE JULIO  
de 12 a 20 hs.

Pabellón 4 - Centro Costa Salguero  
Buenos Aires

### JORNADA TÉCNICO-CIENTÍFICA

<p><b>RINITIS Y SINUSITIS</b> Dr. Ernesto Bruzzone</p>	<p><b>DERMATOPATÍAS MÁS FRECUENTES</b> Dr. Lisandro Reynes</p>	<p><b>LO NUEVO EN CARDIOLOGÍA</b> Dr. Sergio Sánchez</p>
<p><b>NUTRICIÓN BÁSICA CON ALTERACIONES GASTROINTESTINALES</b> Dra. Érika Valverde Altamirano</p>	<p><b>PANCREATITIS: MANEJO CLÍNICO Y NUTRICIONAL</b> Dra. Érika Valverde Altamirano</p>	

### JORNADA DE MEDICINA CANINA Y FELINA

<p><b>EDEMA AGUDO DE PULMÓN EN BRAQUICÉFALOS</b> Dr. Sergio Sánchez</p>	<p><b>GASTRITIS CRÓNICA</b> Dra. Érika Valverde Altamirano</p>	<p><b>DIARREA CRÓNICA</b> Dra. Florencia Spampinato</p>	<p><b>ESOFAGITIS Y ESTENOSIS ESOFÁGICA POR EL USO DE DOXICICLINA</b> Dr. Ernesto Bruzzone</p>
<p><b>TRASPLANTE FECAL</b> Dra. Érika Valverde Altamirano</p>			

### JORNADA DE MARKETING Y NEGOCIOS

RETAIL MARKETING: PROFESIONALISMO ANIMAL

**CanCat**  
CÓDIGO BIENESTAR ANIMAL

--	--	--	--	--

TÉCNICAS DE VENTAS  
Matías Wullich

### SIMPOSIO DE PELUQUERÍA CANINA

PROYECCIÓN PROFESIONAL, ASIAN FUSIÓN EN PELO RIZADO Y PELO LACIO


CÓMO SER UN PELUQUERO CANINO PROFESIONAL EXPERTO EN TODAS LAS RAZAS

VER INFO DE TALLERES TEÓRICO-PRÁCTICOS Y TEMARIO COMPLETO EN [WWW.EXPOVET.COM.AR](http://WWW.EXPOVET.COM.AR)

[congreso@expovet.com.ar](mailto:congreso@expovet.com.ar) / Consultas al 11-2524-0148



# DE LA INVESTIGACIÓN AL CAMPO

Por Candela Cantón Dra. Vet – CIVETAN / CONICET - ccanton@vet.unicen.edu.ar

## CONTROL PARASITARIO: ¿ES LA COMBINACIÓN DE ANTIHELMÍNTICOS UNA HERRAMIENTA VÁLIDA?

La situación de resistencia anti-helmíntica es crítica en Argentina. El fármaco más comprometido es la ivermectina (93.5% de los establecimientos), aunque también alcanza al ricobendazole (27.9% de los establecimientos); siendo el levamisole el único antiparasitario que aún no

tiene reporte de resistencia en bovinos. A pesar del actual escenario de resistencia, el uso de antihelmínticos continúa siendo una de las herramientas clave en el control parasitario y la alternativa más práctica para su aplicación a campo.

Es imprescindible buscar nuevas estrategias para optimizar el uso de los antihelmínticos disponibles, tanto para minimizar las probabilidades de una falla terapéutica en el contexto de resistencia parasitaria, como para retardar el desarrollo de la misma. Es imprescindible también el uso racional de los antiparasitarios para mantener su eficacia y vida útil, y así lograr un balance entre productividad y sustentabilidad.

### COMBINACIÓN DE FÁRMACOS

En este contexto y teniendo en cuenta que la combinación de fármacos es una estrategia farmacológica exitosa muy utilizada con otro tipo de drogas como es el caso de anticancerígenos o de antimicrobianos, y con el objetivo de minimizar las probabilidades de un fracaso terapéutico tras el tratamiento, el uso de combinaciones de antihelmínticos que incluyen varios principios de actividad nematodocida con diferente mecanismo de acción/resistencia es una estrategia válida en busca de optimizar el control parasitario.

Uno de los objetivos de combinar fármacos podría ser aumentar el espectro de los componentes de la combinación, pero es importante aclarar que en esta oportunidad nos referimos a combinaciones de principios activos con acción nematodocida (sólo contra nematodos).

Su utilización se basa en que los ru-

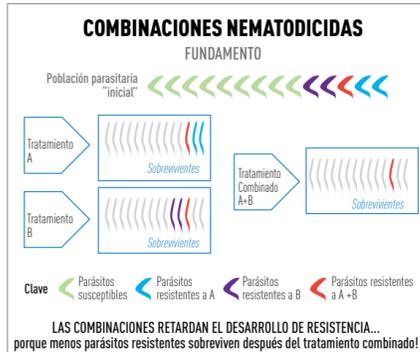
miantes se ven afectados por infecciones parasitarias mixtas (incluyendo diferentes géneros de parásitos GI), por lo tanto, dentro de una población parasitaria pueden coexistir sub-poblaciones con resistencia individual a diferentes fármacos.

Así, el uso simultáneo de dos o más fármacos podría derivar en un efecto antihelmíntico "cruzado" a partir del cual se logre un efectivo control parasitario.

Las posibilidades de encontrar en una población parasitaria un parásito que sea portador de dos o más mecanismos de resistencia (a dos de los principios activos incluidos en la formulación), es mucho más baja que la posibilidad de encontrar un parásito que manifieste un mecanismo de resistencia (por ej. una mutación puntual en el gen de la  $\beta$ -tubulina que le confiera resistencia a los benzimidazoles).

De esta forma, la supervivencia de

Continúa >>>



## MOSCAS EN TAMBOS Y FEED LOTS?

Si la mosca es su problema, Nosotros tenemos la solución: La línea de mosquicidas más completa del mercado

**NUEVOS!**



**PIDA NUESTRA LÍNEA DE MOSQUICIDAS A SU PROVEEDOR HABITUAL**

**DEVEFOS** Es un potente mosquicida de volteo instantáneo. Se fumiga sobre las moscas en zonas de excesiva concentración (Rendimiento: 100 ml. en 20 litros de agua)

**CYNLARVIN SOLUBLE** Es un potente larvicida que se fumiga sobre las zonas de crecimiento larvario (Rendimiento: 100 gramos en 20 litros de agua)

**MOSCAPLUS ZURON** Potente larvicida para vacas de tambos y feed lots. Se mezcla con el alimento y se mantiene activo en la materia fecal evitando el desarrollo larvario

**MOSCAPLUS Y MOSCAPLUS AZ** Son dos potentes mosquicidas granulados que se diluyen en agua para luego colocar los cebos húmedos en las zonas de concentración de moscas. Para aves y porcinos

Santos Dumont 4345 CABA CI 427EIS  
Argentina Tel: (54)011-4855-6374 (54)011-4854-0282  
aviar1@laboratoriosaviar.com.ar



www.laboratoriosaviar.com

MOTIVAR



## Protegé a tus terneros de la diarrea neonatal

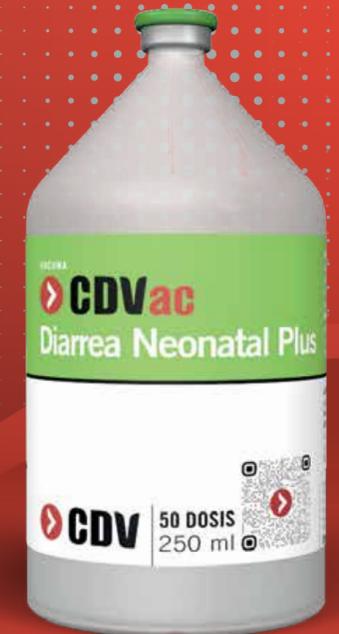


**Vacuná** a tus vacas 30 y 60 días antes del parto.

**Resguardá** tu producción de terneros y evitá futuros gastos en tratamientos.

Prevenir con CDV es una **decisión inteligente**

CONSULTE CON SU VETERINARIO



www.cdv.com.ar | 011 3312 - 2CDV (238) | @labcdv



parásitos con genotipo resistente será mucho menor tras el uso de un producto combinado, que tras el tratamiento con un solo fármaco (Figura 1). Estos pocos parásitos, de existir, serían "diluidos" por los parásitos no seleccionados por el tratamiento (en refugio), retardando el predominio de los genes de resistencia en la población parasitaria. En este sentido, las combinaciones antihelmínticas podrían lograr un control efectivo de todos los nematodos GI, especialmente retrasando el desarrollo de resistencia y controlando poblaciones parasitarias resistentes.

## VENTAJAS

La Asociación Mundial para el Avance de la Parasitología Veterinaria (WAAVP) definió que las ventajas del uso de combinaciones nematodocidas requieren que los mecanismos de acción de los antiparasitarios a combinar deben ser diferentes (pertenecer a distintos grupos químicos, como por ejemplo una lactona macrocíclica-ivermectina- y un benzimidazole-ricobendazole-), los mecanismos de resistencia a los principios activos incluidos en la formulación deben ser diferentes, que exista una importante población parasitaria en refugio (proporción de la población parasitaria no expuesta al tratamiento antihelmíntico) y que los genes para resistencia sean raros en la población tratada.

Considerando estos "requisitos", es fundamental que el uso de combinaciones de fármacos nematodocidas sea siempre una decisión del profesional veterinario.

## INVESTIGACIONES EN TANDIL

En los últimos años, en el Laboratorio de Farmacología del CIVETAN, FCV, UNCPBA, hemos evaluado las posibles interacciones farmacocinéticas (a nivel de la absorción, distribución, metabolismo, eliminación) y/o farmacodinámicas (eficacia antihelmíntica) que pueden ocurrir entre diferentes antihelmínticos luego de su co-administración y que obviamente, podrían afectar el resultado final de un tratamiento. Además, lo hemos hecho en diferentes escenarios representativos de la situación real de la resistencia antihelmíntica en los establecimientos ganaderos comerciales de la Argentina.

Evaluamos diferentes combinaciones nematodocidas en diversos escenarios siempre co-administrando antihelmínticos de distintos grupos químicos como lactonas macrocíclicas (ivermectina o abamectina), benzimidazoles (ricobendazole inyectable, oxfendazole oral o albenbazole oral), imidazotiazoles (levamisole) y derivados del aminoacetónitrilo (monepantel oral). Se realizaron ensayos en establecimientos ganaderos comerciales co-administrando (con dos jeringas por separado y a dosis terapéutica de cada antiparasitario) ivermectina+ricobendazole, ivermectina+levamisole, ricobendazole+levamisole, abamectina+oxfendazole, monepantel+ricobendazole, entre otras.

Con respecto al estudio farmacocinético, los perfiles de concentraciones plasmáticas de cada antihelmíntico evaluado no mostraron diferencias luego de la administración en forma única o combinada, lo que indica la ausencia de interacciones

farmacocinéticas entre los antihelmínticos testeados. En todos los casos se vió una mayor eficacia antihelmíntica (efecto aditivo) luego del tratamiento combinado en comparación a la administración de cada antiparasitario en forma única.

Es importante tener en cuenta que idealmente todos los antihelmínticos en la combinación deberían tener alta eficacia contra todos los géneros parasitarios presentes (nos debemos adelantar al desarrollo de resistencia); que cada género debe ser susceptible a, al menos, uno de los antihelmínticos en la combinación y que la eficacia es limitada ante la presencia de un género multi-resistente (resistente a ambos antihelmínticos).

Luego de varios ensayos, podemos decir que entre los posibles usos de las combinaciones nematodocidas (que incluyan componentes con diferentes mecanismos de acción) se encuentran:

- » Tratamiento antihelmíntico de ingreso al establecimiento.
- » Maximizar la eficacia del tratamiento.
- » Retardar el desarrollo de resistencia antihelmíntica.
- » "Manejar" la resistencia en un establecimiento, controlando poblaciones parasitarias resistentes.

## CONCLUSIÓN

Considerando que el desarrollo de nuevas moléculas antihelmínticas es un proceso que requiere una enorme inversión en tiempo y dinero, es necesario buscar alternativas para un uso sustentable de los antihelmínticos disponibles.

También sabemos que la limitada implementación de sistemas de monitoreo parasitológico (para decidir la necesidad de tratamiento) y la falta de diagnóstico de resistencia en los campos ganaderos, determina que se continúen utilizando antihelmínticos que son inefectivos, comprometiendo la productividad del rodeo.

El inadecuado control parasitario por presencia de parásitos resistentes tiene un impacto negativo en la productividad de los terneros, generando importantes pérdidas económicas tanto en el feedlot como en los sistemas pastoriles de producción de carne.

En este contexto, las combinaciones nematodocidas pueden ser una herramienta útil para optimizar el control parasitario en campos ganaderos comerciales con un gran impacto en la producción.

Sin embargo, para asegurar que esta estrategia sea efectiva y sostenible, es imprescindible abandonar definitivamente el uso "a ciegas" de antihelmínticos, basando el Control Parasitario en el Diagnóstico Previo, tanto de la enfermedad parasitaria, como de la resistencia en cada establecimiento, considerando cada situación individual, para lo cual es fundamental que dicho control sea realizado por profesionales veterinarios. De esta forma, se puede "diseñar" la combinación según las condiciones particulares de cada campo.

Sólo de esta manera, y sumado al trabajo en conjunto entre la academia, la industria farmacéutica y los veterinarios, se puede asegurar que las combinaciones antihelmínticas sean una herramienta útil y sustentable para optimizar el control parasitario a campo. **AR**



# Línea Reproductiva



ESCANEA EL QR PARA INGRESAR A NUESTRO VADEMECUM

Entérate más seguinos en las redes [calier.com.ar](http://calier.com.ar)

Participá de nuestros webinars abiertos en [calierformacion.com](http://calierformacion.com)

# Biológicos



**PPD**  
Reactivo Biológico



@LaboratorioPaul • Laboratorio Paul  
laboratoriopaul.com.ar • ventas@laboratoriopaul.com.ar • 11 6304 8849

**PAUL**<sup>®</sup>  
Laboratorio Veterinario



# “VAMOS A TRABAJAR CON EL SECTOR PRIVADO PARA REVISAR LO QUE SEA NECESARIO”

Así lo sostuvo la presidenta del Senasa, Diana Guillén, tras el resultado negativo del tercer muestreo en la Avícola Santa Ana.

Guadalupe Varelli

guadalupe@motivar.com.ar



Al tiempo que en Estados Unidos el USDA se encuentra trabajando en la aprobación de una vacuna para contener el brote de influenza aviar que provocó la muerte ya de casi 60 millones de aves, en el resto del mundo la situación no es muy diferente.

En el caso de Francia, por ejemplo, hasta el propio Emmanuel Macron se ha involucrado en el último tiempo también en lograr la tan ansiada vacuna contra la enfermedad.

Mientras tanto, en nuestro país, el negativo del tercer muestreo realizado en la Avícola Santa Ana dejó al Senasa en una situación compleja, tras las idas y venidas de un caso que llegó a la Justicia luego de que a comienzos de abril el organismo sanitario realizara un primer muestreo positivo que, días después y con la orden de un Juez se repitió dando

negativo, para llegar luego al mencionado “desempate”.

Desde el ingreso de la enfermedad al país a principios de año, se han presentado sólo dos casos en los que los resultados positivos no coincidieron con la presencia de sintomatología de la enfermedad. El primero fue en Carnave, al norte de Santa Fe, donde a pesar de la resistencia de la empresa, se sacrificaron unas 15.000 reproductoras.

El segundo caso fue el de la correntina Santa Ana. Litigio judicial mediante y ante un segundo resultado negativo, la presidenta del Senasa, Diana Guillén, dio cuenta de que el organismo reconoce la importancia del tema.

“El Senasa trabaja con el sector privado para revisar y actualizar los protocolos que sean necesarios”, declaró y enfatizó lo que parece una obviedad: “Necesitamos que se siga produciendo carne aviar y huevos, como volver a recuperar las exportaciones. Está claro que no queremos que se mueran las aves”.

En este punto es interesante destacar que recientemente el Senasa convocó a la Comisión Avícola para analizar estrategias de vacunación contra la influenza aviar, situación que tiempo atrás



El Senasa ahora sí analiza estrategias de vacunación contra la enfermedad.

con Daniel Enciso Piazza, director general de la empresa. “Por un error de comunicación interno, los hisopos enviados al Senasa fueron estériles. Cuando nos dimos cuenta, revisamos las cámaras de seguridad y pudimos confirmar que efectivamente durante el tiempo que el funcionario de Senasa estuvo esperando nadie fue a los galpones a tomar las muestras. Se enviaron estériles por error”, decía el representante de Santa Ana. Y comentó que ni bien se dieron cuenta de lo que había sucedido avisaron a las autoridades.

parecía poco probable de concretarse.

## LA AVÍCOLA REBELDE

Avícola Santa Ana está ubicada en Corrientes, dentro de la zona de control sanitario, a pocos kilómetros de San Cosme, localidad donde se detectó un brote de influenza aviar. Esta fue la razón por la cual el Senasa llegó a sus instalaciones a tomar muestras a fin de evaluar su estatus.

Tras el primer positivo, el Senasa dispuso el sacrificio sanitario de todas las aves del establecimiento. Pero la empresa no cumplió con la orden.

MOTIVAR se puso en contacto

Enciso Piazza reportó que en un primer momento un funcionario del Senasa les habría dicho que las muestras habían sido negativas, pero luego se desdijeron y reportaron 20 positivos.

Ante la ausencia de síntomas de la enfermedad en los corrales y la convicción de que esos positivos no podían ser propios, la empresa se negó a sacrificar las aves y el conflicto llegó a la justicia.

## FUEGO CRUZADO

Santa Ana presentó un recurso de amparo ante la justicia, y obtuvo la orden para un segundo muestreo.

Mientras tanto, el organismo mantuvo la interdicción del establecimiento.

Desde ese momento, y ante la imposibilidad de continuar sus actividades comerciales, Santa Ana inició una campaña en busca del apoyo de la comunidad. Ello incluyó la manifestación de sus empleados “en defensa de sus puestos de trabajo”, decenas de entrevistas y la publicación en sus redes sociales de imágenes de las aves sin síntomas. El punto más álgido fue la difusión de videos mostrando la destrucción de 360.000 huevos, culpando de ello al organismo.

El Senasa respondió diciendo que en ningún momento ordenó la destrucción de huevos almacenados y que fue una decisión unilateral de la empresa.

En cuanto a la toma de la primera muestra, también hubo versión oficial.

Diana Guillén manifestó: “entregamos a la empresa los hisopos sellados, cuya muestra fue devuelta a través de su veterinaria privada acreditada,

quien firmó el acta de extracción de muestras que luego fueron enviadas al Laboratorio del Senasa”.

La funcionaria insistió en que el laboratorio oficial es del máximo nivel de bioseguridad, que las muestras llegaron con el sello en buen estado, y que en los casos de influenza aviar las cajas no se abren en la Mesa de Entrada para evitar cualquier contaminación.

La versión de Enciso Piazza es diferente. “Todo el proceso carece de la rigurosidad que debería tener, especialmente considerando la gravedad de estos casos y el riesgo de perder agricultores”, afirmó en diálogo con MOTIVAR.

Cuando el segundo muestreo realizado dio negativo, ante dos diagnósticos divergentes, el Senasa mantuvo las medidas adoptadas a las que consideró pertinentes “dado que Argentina atraviesa una emergencia por este virus de alta y rápida difusión, sumado a que la granja en cuestión está ubicada dentro del área de riesgo por la cercanía a un

brote confirmado”.

## ¿CÓMO RECUPERAR LA CONFIANZA?

Luego de que una tercera prueba volviera a dar negativo, el Senasa levantó la interdicción de la granja y autorizó el movimiento de productos.

Pero eso no cerró la grieta. Guillén declaró que “si bien no hay razón para descreer en lo que dice la empresa, y las muestras no hayan tocado a las aves, la contaminación tuvo que haber ocurrido en el área administrativa de la granja por un mal manejo de las muestras”.

Además, el organismo informó que continuará con el seguimiento epidemiológico de la situación, lo que la empresa interpretó como una actitud de “persecución y hostigamiento”.

Mientras tanto, desde Santa Ana indicaron que están abocados a la reconstrucción tras los hechos.

“Fueron 14 días de bloqueo, sin facturar, perdiendo mercadería; somos una

Pyme, nos hicieron un daño enorme, ahora estamos volviendo a retomar contacto con clientes, bancos y proveedores”, puntualizó Enciso Piazza.

Más allá de los cruces, los dos casos de positivos sin síntomas son una preocupación para el sector y el caso de Santa Ana puso en entredicho la gestión del organismo en cuanto al control del avance de la influenza aviar altamente patógena.

En este marco, también fuentes oficiales comienzan a deslizarse la posibilidad de que el virus esté mutado, situación que sin dudas deberá agilizar el trabajo de todos.

Semanas atrás y con estos temas en agenda, los funcionarios del Senasa se reunieron con representantes de la Cámara Argentina de Productores Avícolas (CAPIA) y del Centro de Empresas Procesadoras Avícolas (CEPA), señalando la necesidad de revisar los protocolos que sean necesarios en la evaluación de casos positivos sin síntomas a medida que se conoce el comportamiento del virus de IAAP. AR



PROTEGE  
TUS INGRESOS  
**Antidiarreico  
Lechones  
Elmer**

2 Presentaciones:  
100 ml y 1 Lt



La **solución más efectiva** para la prevención y tratamiento de la **Colibacilosis Neonatal**, contiene en su fórmula **Neomicina**, antibiótico de amplio espectro y acción bactericida muy estable en presencia de alimentos y fermentos digestivos, así como a las variaciones del pH intestinal. Completa su fórmula la combinación de **Sulfametoxazol y Trimetoprima**.



Chemo,  
un paso adelante

Más de 40 años al servicio del mercado

  
**CHEMO**  
ROMIKIN



Materias primas de última generación para la industria farmacéutica, veterinaria y nutrición animal.

Romikin SAU  
Paraguay 1535 C1061ABC Buenos Aires, Argentina  
T (011) 4872-1200 / Cel: (+ 54911) 6936-3287  
consultasvet@romikin.com

www.romikin.com.ar



# SANIDAD EN GANADERÍA

Por Fernando Grippaldi - @patacongrippaldi - patacon1966@gmail.com

## ¿EL OBJETIVO? DESTETAR UN TERNERO MÁS

Tomando como inicio de este artículo el párrafo final de la nota del mes pasado: "Los números hablan, cuando los calculamos y los analizamos, no sirven para solamente llenar una planilla o comentarlos en un café o en la reunión de grupo. Salvo que los participantes de cualquiera de los dos eventos opinen y ayuden a interpretarlos. Sirven si, una vez analizados los números y de ver en qué etapa se producen, para ver qué medidas de manejo,

“ EN LAS PARICIONES ES “NORMAL” UNA PÉRDIDA DEL 2 AL 3%, PERO EN ZONAS MARGINALES SUELE ACEPTARSE ENTRE UN 4 Y 5% ”

sean sanitarias, reproductivas, y/o nutricionales, debemos replantear.” En caso de tener varios, es clave llevar esta información “por rodeo”. Las variables que pueden afectar a un rodeo son muchas, en más o en menos que a otro. Por ejemplo, en los establecimientos de zonas marginales, donde la carga animal puede ser de 6, 10 y más hectáreas por Equivalente Vaca, no llueve igual en todo el campo; por ende, cada rodeo deberá, inclusive dentro de un mismo campo, ser manejado acorde a su zona.

En cada rodeo, debemos arrancar hablando del estado de la vaca al parto.

¿Para qué? Primero para lograr que la vaca una vez parida, recupere su estado de ciclicidad en no más de 45-60 días post parto. De esta manera, arrancaremos con un mejorado porcentaje de preñez.

Una vez obtenido este dato, si vemos que no fue el esperado, deberíamos replantearnos si debemos hacer un destete precoz, anticipado o con destetador (temporario), para que la vaca disminuya sus requerimientos de

lactancia y así comience a ciclar, para volver a quedar preñada.

Una vez preñada, si sigue bien alimentada, mantendrá la preñez y dará como producto un ternero sano y seguramente más pesado. Si el estado corporal es bueno, el ternero tendrá calostro en volumen y calidad adecuada para poder sobrevivir durante las primeras horas de vida.

### DESTETE

Si hablamos, por ejemplo, de destete precoz, temporario o anticipado, evaluar a qué vaca, a cuál rodeo se lo vamos a aplicar. Con la consigna de cada una de estas tecnologías no es “la herramienta”, debemos adecuarla según las necesidades.

Cada una es una herramienta más, no la única. Muchas veces solemos aplicar, según haga falta, a la Vaca “Cola” de parición, para que ésta se recupere, al disminuir sus requerimientos más rápido y se reagrupe con el “Cuerpo”.

O ante la imposibilidad de manejar



“Una vez hecho el tacto, deberemos supervisar que las medidas sanitarias se cumplan”.

cualquiera de estas herramientas, tener la alternativa de destinarle a esta categoría, la “mejor parte del campo”.

Siempre y cuando no lo precisemos

Continúa >>>



Solucionemos la neumonía con una dosis

# NEUMOXINA

Tulatromicina 10%

Excelente biodisponibilidad y jeringabilidad.

21 días de retiro. Larga acción. Única dosis.

Apto para tratamiento de pietín y queratoconjuntivitis

Consultá más información:



**LA** Laboratorio Azul  
Diagnóstico Veterinario

La Red de Laboratorios de Diagnóstico Veterinario  
más grande y segura del país

Laboratorios con Convenio de Transferencia de Tecnología y Asistencia Técnica bajo normas de Laboratorio Azul Diagnóstico S.A.

1. LABORATORIO DIAGNÓSTICO VETERINARIO CORRIENTES  
Tacuarí 1133 CP3400 (Corrientes, Corrientes)  
Tel. (0379) 53 24339 / labvco@gmail.com
2. LABORATORIO PREVIR  
Belgrano 287 CP3187 (San José de Feliciano, Entre Ríos)  
Tel. (03458) 40 5147 / veterinariaprevir@gmail.com
3. DIAGNÓSTICO VETERINARIO LA PLATA  
Calle 69 N° 936 PB "A" CP1900 (La Plata, Buenos Aires)  
Tel. (0221) 452 5817 / diagnosticoveterinariopl@gmail.com
4. LABORATORIO LOBOS  
Rivadavia 335 CP7240 (Lobos, Buenos Aires)  
Tel. (02227) 42 1546 / lablobos@outlook.com
5. LABORATORIO DIAGNÓSTICO VETERINARIO DEL SUDESTE  
Carmona 336 CP7100 (Dolores, Buenos Aires)  
Tel. (02245) 44 0358 / labsudeste@gmail.com
6. LABORATORIO DIAGNÓSTICO VETERINARIO TANDIL  
Caseros 736-738 CP7000 (Tandil, Buenos Aires)  
Tel. (02494) 59 1140 / laboratoriodiagveterinario@gmail.com
7. LABORATORIO VETEST S.H.  
Belgrano 1588 CP7414 (Laprida, Buenos Aires)  
Tel. (02285) 42 1222 / vetest@laprida.net
8. LABORATORIO DIAGNÓSTICO OLAVARRÍA  
España 2251 CP7400 (Olavarría, Buenos Aires)  
Tel. (02284) 44 5747 / idolavaria@gmail.com
9. LABORATORIO SAN JOSÉ  
G. del Solar 756 CP6450 (Pehuajó, Buenos Aires)  
Tel. (02396) 47 0580 / laboratoriosanjose@hotmail.com.ar
10. LABORATORIO BALCARCE DIAGNÓSTICO VETERINARIO  
Calle 22 850 esq 25 CP7620 (Balcarce, Buenos Aires)  
Tel. (02266) 57 5123 / labvetbalcarce@gmail.com



**LA** Laboratorio Azul  
Diagnóstico Veterinario

Tel. 02281 43-3000 (rotativas) / info@laboratorioazul.com.ar  
Av. 25 de Mayo 479 - Azul, Pcia. de Buenos Aires, Argentina (CP 7300)

2281 575794 LaboratorioAzul LaboratorioAzul  
www.laboratorioazul.com.ar

para la de 1º parición, categoría que sienten mucho su recuperación, más si la entorpecemos a los 15 meses.

Muchas veces sacrificamos a la vaca en los momentos más críticos de sus requerimientos, tanto durante la preñez, como al momento de parir.

Debemos tener en cuenta que el volumen que ocupa un útero grávido en el último tercio de gestación limita el consumo.

¿Nos pusimos a evaluar en qué momento del año sucede?

Teniendo en cuenta, no solo la disponibilidad forrajera, sino también su calidad, que si es baja -fibrosa-, también limitará el consumo y, por ende, no llegará a parir en buen estado y su posterior recuperación, será más difícil; con el riesgo de que en el mejor de los casos sea una "vaca cola" y en el peor, una "vaca vacía".

Otro dato a tener en cuenta, una vez hecho el tacto, es ver si las medidas sanitarias fueron llevadas a cabo.

Revisación de los toros, porcentaje asignado, vacunación reproductiva preventiva. Si se hicieron, ver cómo y cuándo.

El manejo post servicio de las vacas, al menos en producciones extensivas, donde el clima y las distancias traen inconvenientes para moverlas y hacer tratamientos, son cruciales en los primeros 60 días de vida de ese embrión.

Bajar el estrés en la etapa embrionaria de este futuro ternero, es fundamental, para evitar pérdidas. No vaya a ser que le asignemos un error en la preñez al "vete", cuando esa vaca estaba preñada y la "vaciamos" nosotros en el manejo posterior al tacto, máxime si anticipamos este diagnóstico a los 35-

40 días con ecografía.

A veces podemos tener errores en el tacto, principalmente humanos, como la inexperiencia, vacas preñadas fuera de servicio, la forma de trabajar, instalaciones deficientes, anticierres prolongados, error al tomar número de caravana, etc.

¿Cómo suele ser la secuencia del error en la lectura del número de caravana?:

Se lee bien, se dice mal.

Se dice bien, se escucha mal.

Se escucha bien, se escribe mal.

Normalmente pasa. Hoy existe una herramienta que es la caravana electrónica y el bastón, pero no todos la tienen.

Bien, ya tenemos la vaca preñada y se nos acerca el momento de la parición.

También un momento muy importante a tener en cuenta, porque es donde se produce la mayor pérdida de terneros desde el tacto en adelante.

Las causales son muchas:

» Partos distócicos, no siempre llegamos a tiempo a partear o hacer una cesárea.

» La atención del ternero, en las primeras 24-48 horas de nacido, hasta los primeros 7 días.

» Depredadores, según zona puma, cóndores, zorro, buitres.

» Abandono materno, suele pasar en la vaquillona de primera parición.

En esta etapa, lo normal es una pérdida entre el 2 y el 3%, pero en zonas más



lo manifestará en su vida productiva. Acá aparece, otra vez, la Vaquillona de primer parto. Suele producir menor cantidad de calostro, por ende, su cría está más predispuesta a un cuadro de diarrea.

Zafamos de las "diarreas neonatales", ahora a estar atentos con las infecciones que entran por el ombligo. Donde su descuido en limpieza, desinfección, etc., no solo traerá problema de "bichera" (miasis), sino dejar una puerta abierta a una gran variedad de bacterias que produzcan septicemia, muerte o un ternero débil.

Me fui en palabras, datos y explicaciones y aún no llegué al destete, momento en el que terminaremos de calcular esa diferencia desde el tacto.

El destete, como dije, nos permitirá al final, no solo saber cuántos terneros destetamos, también poder calcular el porcentaje que perdimos desde el tacto y en no todos los casos, cuánto fue por etapa.

Número que reitero, nos pondrá en órbita para saber qué y cuánto bien venimos haciendo el manejo de nuestro rodeo de cría.

Analícelo, discútanlo y evalúen dónde debemos ajustar la clavija para que las cuerdas de esta guitarra que se llama cría suenen cada vez mejor. **AR**

Lo abordado por el MV Fernando Grippaldi, está a disposición en charlas destinadas a productores, técnicos y operarios. Más información: [patacon1966@gmail.com](mailto:patacon1966@gmail.com)

NUEVO CAMINO EN TECNOLOGÍAS REPRODUCTIVAS

# Kit BullSynch®

Activador y Sincronizador del Sistema Reproductivo de la Vaca



Para Monta Natural



- ✓ Agrupa las pariciones
- ✓ Reduce los tiempos improductivos de las hembras (anestros)
- ✓ Más preñeces con las mismas vacas
- ✓ Terneros más pesados al destete

Más Beneficios. Más Ganancia.



Consulte a su Médico Veterinario y los Protocolos de Aplicación [agropharma.net](http://agropharma.net)

**AGROPHARMA**  
Salud, Performance y Productividad Animal

# VETAMEC

Doramectina al 1%

El nuevo endectocida de la familia Vetanco

- ✓ Potente acción contra parásitos internos y externos
- ✓ Alta biodisponibilidad en piel, lo que lo hace una herramienta ideal para la prevención y tratamiento de las bicheras
- ✓ Potente acción antisármica
- ✓ Clave en la rotación de principios activos



[f](https://www.facebook.com/vetanco) [i](https://www.instagram.com/vetanco) [in](https://www.linkedin.com/company/vetanco) [yt](https://www.youtube.com/channel/UC...) @VETANCOARGENTINA | VETANCO.COM

# UDDER CHOICE, UNA NUEVA HERRAMIENTA SUSTENTABLE EN LA LUCHA CONTRA LA MASTITIS

Chinfield presenta este fitoterapico de origen estadounidense para la prevención y el tratamiento de una de las principales enfermedades que afectan a los tambos.

aciones antiinflamatorias y vasomotoras, Nicolás Caggiano destacó que Udder Choice también propone un sistema de marcación. "Ese azul fuerte del producto hace que se identifique el animal tratado", explicó.



El nuevo producto fitosanitario de Chinfield ya se encuentra en la cadena comercial veterinaria y en los tambos argentinos.

practicidad al momento de ser aplicado, situación clave para el tamero.

"Otra aplicación es que en el caso de que tengas un animal con mastitis clínica y requiera de un pomo, este producto puede ser un coadyuvante del tratamiento", agregó Caggiano.

Según el profesional, ya hay establecimientos utilizando el producto en el país. "Dadas sus características, la adopción comenzó por el lado de productores permeables al uso de esta tecnología, atentos a las últimas tendencias y que buscan trabajar de manera planificada contra la resistencia antimicrobiana, minimizando la utilización de antibióticos en los tambos".

## VENTAJAS PARA TODOS

"Es un producto dirigido a productores y veterinarios. Es una novedad para todos. Para el veterinario, porque cuenta hoy con una nueva herramienta para disminuir el uso de antibióticos en el tambo, pensando fundamentalmente en la mastitis subclínica y, por el otro lado, está ofreciendo al productor una solución simple y amigable", sostuvo Caggiano.

Desde el punto de vista del productor, lo más importante es que desde una noCIÓN más económica, no descarta leche. A ello, se suma el beneficio de su

Camila Montaña

camila@motivar.com.ar



## ¿CUÁNDO USARLO?S

Según nuestro entrevistado, este fitosanitario puede ser utilizado en diversas situaciones. "Por su gran poder antiinflamatorio, puede incluirse en el tratamiento del edema mamario, que generalmente se da en animales jóvenes", sostuvo. Y agregó: "Se logra una rápida mejoría, favoreciendo también la menor utilización de diuréticos, por ejemplo".

"Su fortaleza está ligada al tratamiento de la mastitis subclínica que sigue generando pérdidas en los establecimientos por menor producción y baja calidad de leche. Con Udder Choice el animal puede seguir produciendo (y derivando leche a la industria), al tiempo que mejora", aseguró el profesional.

Y completó: "No viene a sustituir al pomo intramamario a base de antibióticos que tienen una indicación específica contra patógenos que afectan a un animal".

Udder Choice es un producto formulado con componentes naturales, para complementar el tratamiento y prevención de las mastitis bovinas, que llega al mercado local de la mano de Chinfield. Este fitosanitario está aprobado en Estados Unidos y Canadá, donde se viene utilizando hace años y ha sido testeado en más de 400 animales no solo en esos países, sino también en Argentina.

"Chinfield elabora y distribuye Udder Choice en nuestro país y también en el resto de la región", nos comentaba el MV Nicolás Caggiano, referente del laboratorio nacional. Y completaba: "Se trata de un producto de origen vegetal, que no contiene antibióticos y, por lo tanto, no tiene tiempo de retiro de leche".

Además de estos beneficios, que generalmente van de la mano de cues-

Escanea el Código QR y descargá información del producto en PDF.



# Tron

Encendemos tu pasión de Innovar

**SOFTWARE Y SERVICIOS ESPECIALIZADOS EN SOLUCIONES PARA EMPRESAS DE MEDICINA VETERINARIA**

Servicios orientados a su empresa:

- ✓ Consultoría de procesos digitales
- ✓ Asistencia a usuarios
- ✓ Capacitación digital
- ✓ Tableros de comando
- ✓ Integración de sistemas
- ✓ Desarrollos de aplicaciones satélites al ERP

ESCANEA EL QR Y ACCEDÉ A NUESTROS SERVICIOS



CONTACTOS

www.tron.com.ar

ventas@tron.com.ar



## El camino hacia el alivio del prurito parecía muy largo...



## ...hasta que llegaron Apoquel y Cytopoint

Más info:

apoquel



CYTOPOINT.



zoetis

# BRANGUS BRILLÓ EN EL MUNDIAL DE CORRIENTES

Con la participación de criadores de 15 países y más de 520 animales en exposición, el evento mostró todo el potencial de la ganadería en el norte argentino. Destacada participación de los laboratorios veterinarios.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar  
 📧 @aba\_luciano



El Gran Campeón macho fue de la cabaña Santa Lucía, en Entre Ríos.

## 83,5

Fueron los millones de pesos que se pagaron por el 50% del Gran Campeón macho de Cabaña Santa Lucía, Entre Ríos.

asombro que genera ver a cabañeros y expositores presentar productos de excelencia que se superan año a año, y que ello suceda a pesar de las dificultades, en medio de una catástrofe histórica".

### LA GIRA PREVIA

Si bien el Congreso se realizó en la Sociedad Rural del 25 al 27 de abril, el Mundial inició días antes, con una gira a la que asistieron productores de distintos países. ¿Cuál fue su recorrido?

El contingente pisó fuerte en Corrientes, recorriendo el Establecimiento Las Marías (Virasoro); Cabaña Itá Siri, (Desmochado) y Cabaña La Victoria (Esquina).

Asimismo, los productores visitaron las Estancias El Bagual, en Presidente Yrigoyen (Formosa), y La Leonor, en Presidencia Roca (Chaco). Y culminaron en

La ganadería argentina sigue consolidándose en el norte de nuestro país, tal como quedara reflejado luego de la realización del Congreso Mundial de la raza Brangus en el Sociedad Rural de Corrientes, lugar hasta el cual se trasladó MOTIVAR para compartir con los protagonistas un evento de alto impacto.

"Somos la tercera potencia ganadera de Argentina, con 26 mil productores. No nos conformamos y vamos por más", decía en la inauguración de la muestra el gobernador de Corrientes, Gustavo Valdez. A ello, valdría sumarle que, según los últimos datos del Senasa, la provincia representa el 8% del rodeo bovino nacional, con más de 4 millones de animales.

Asimismo, agregó: "Más allá de la cantidad de cabezas bovinas con las que contamos, es clave que los productores correntinos sigan trabajando sobre la

genética, en seguir mejorándola, fundamentalmente de la raza Brangus".

Con una gran cantidad de productores, veterinarios y agrónomos, el Mundial de Brangus contó con una fuerte presencia de laboratorios veterinarios, los cuales ven en la región un alto potencial para sus negocios, basados en la aplicación de vacunas y suplementos minerales, así como también inseminaciones artificiales a tiempo fijo y obviamente, productos antiparasitarios y garrapaticidas, entre otros que se siguen adoptando en el norte.

En ese sentido, MOTIVAR pudo dialogar con los referentes de Agroinsumos, OVER, Tecnovax, Agropharma, Chinfield, Vetanco, CEVA - Zoovet y Biogénesis

Bagó, empresa esta última que lanzó Forbox FT, nuevo garrapaticida, mosquicida y

piojicida que se destaca por su poder residual de 32 días y por ser el único en su categoría con 17 días de retiro en carne.

Además, pudimos hablar con representantes de la distribuidora TRT, así como con referentes de la región como Bovitec, Agroveterinaria San Martín, Veterinaria Hernández y Agropecuaria Paraná, entre otros.

Se mostraron entusiasmados con la asistencia de productores y veterinarios de la zona, con quienes pudieron dialogar sobre el manejo sanitario de su hacienda, con la expectativa de que se recuperen algunos de los trabajos que "se corrieron" por la sequía.

En este sentido, fue el propio presidente de la Sociedad Rural de Corrientes, Francisco Velar, quien destacó "el



**LABORATORIOS**  
**Agro**  
**Insumos S.A.**

**EXPRESA EL POTENCIAL DE SU RAZA**

Laboratorios Agroinsumos S.A.  
 Caldas 175 (C1427AGA) CABA, Argentina  
 Tel./Fax: (+5411) 4855-9410

www.laboratoriosagroinsumos.com

[in](#) [f](#) [@](#)

Santa Fe, visitando las instalaciones de Los Guasunchos, Santa Margarita.

"Acá sí dan ganas de trabajar y tener esperanzas concretas", sostuvo en relación con la actividad el presidente de la Asociación Argentina de Brangus, Víctor Navajas. Y agregó que "los campos que visitamos invierten y movilizan enormes masas de capital, sabiendo que eso es lo que promueve el desarrollo humano en todas sus dimensiones a través del trabajo y lo que deriva de las inversiones".

### LOS NÚMEROS DE LA EXPOSICIÓN

Luego de 9 días de actividad en el campo y en las pistas, mostrando una raza Brangus consolidada, el Congreso Mundial reunió a criadores de 15 países y más de 520 animales. Tal fue la calidad y el impacto de los animales presentados, que el evento cerró con una multitudinaria venta de reproductores. "Cuando el producto es de calidad, los productores

se animan a invertir en genética", nos contaban desde la Asociación.

Y vaya si lo hicieron. Si bien no es habitual que salga a venta un gran campeón macho, la cabaña Santa Lucía, de Entre Ríos, decidió ofertar el 50% de este toro hijo de "Viamonte", con la posibilidad de obtener el 100% del animal si el comprador lo disponía.

¿El valor? \$38,5 millones por la mitad del Gran Campeón.

Asimismo, Cabaña La Tilita, de Corrientes, también decidió sacar a venta el 50% de la Reservada Gran Campeón Hembra de la Gran Nacional, otro animal muy comentado durante la jornada. La mitad de esta vaca con cría fue adquirida por una cabaña colega en \$31.000.000.

Las condiciones de venta del remate del Mundial Brangus fueron 90 días libres y 20% de descuento por pago contado, con el flete gratis dentro de la Argentina. También la casa martillera operó con tarjetas de crédito bancarias destinadas al agro, en un contexto en el cual mucho se ha-

bló sobre el valor local del Dólar y las posibilidades que esto les brindaba a los inversores extranjeros que asistieron tanto de países de la región, como Brasil, Paraguay, Uruguay y Bolivia, así como también de Paraná, Estados Unidos y distintos países asiáticos.

### DISTINTOS

El Congreso Mundial Brangus conoció a los mejores ejemplares de la Exposición Nacional del Ternero Brangus, que fueron para las cabañas El Porvenir, en hembras, y La Victoria en machos. A la hora de la elección, Ojea Rullán (jurado) explicó que se inclinó por los animales más funcionales y correctos en sus líneas inferiores.

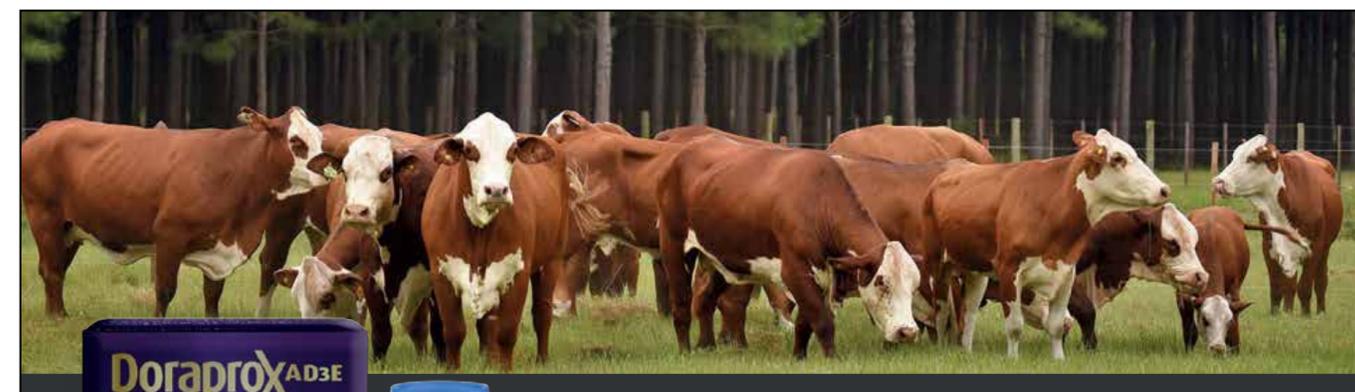
"En general todos los animales que quedaron en esta final son muy buenos



La Reservada Gran Campeona hembra fue de Corrientes.

para cualquier programa genético", sostuvo el profesional. Luego fue el turno de los toros, donde el jurado fue claro al señalar la calidad de los animales que se presentaron en conjuntos y a bozal.

"Hoy es muy difícil lograr toros en todas las razas y creo que en Brangus es el mejor encierre de toros que me tocó ver", concluyó el jurado internacional. **AR**



## Doraprox<sup>AD3E</sup>

- ✓ Solución inyectable de acción prolongada
- ✓ Tratamiento y control de parásitos internos y externos
- ✓ Puede utilizarse en hembras preñadas y reproductores



Conocé más sobre este producto escaneando el código QR.

DESDE 1969  
**PROAGRO**  
 Laboratorio Veterinario

www.proagrolab.com.ar  
 info@proagrolab.com.ar  
 0800 555 0008

Experiencia en medicina veterinaria

# BIOGÉNESIS BAGÓ PRESENTÓ FORBOX FT

El nuevo garrapaticida, mosquicida y piojicida de la empresa se lanzó oficialmente en Corrientes, haciendo foco en su poder residual de 32 días y la ventaja de ser el único en su categoría con 17 días de retiro en carne.

De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

El Mundial de la Raza Brangus realizado en la provincia de Corrientes sirvió también como punto de encuentro de productores, veterinarios y distribuidores locales, los cuales se hicieron presentes en el stand de Biogénesis Bagó para presenciar un nuevo lanzamiento que busca ampliar la línea de soluciones garrapaticidas de la empresa.

“Forbox FT es la única solución antiparasitaria externa para bovinos disponible en el mercado, aprobada contra garrapatas, piojos, moscas, tábanos y ura. Es de fácil aplicación,

pour on, y en sus dos presentaciones, bidones de 2.5 y 5 litros, es altamente efectiva para los productores”, destacaron desde la empresa en un evento en el cual también participó MOTIVAR.

Actualmente es el único producto con un 3% de Fluzurón en su composición, asegurando así un poder residual de 32 días y el único con 17 días de retiro en carne, siendo así el producto con menor retención del mercado permitiendo a los productores liberar la hacienda en un menor tiempo.

“Forbox FT es la evolución en el tratamiento de los parásitos externos que viene a completar una línea con la cual Biogénesis Bagó ya lideraba el segmento de productos para baños y también en endectocidas inyectables. Ahora también contamos con esta innovadora combinación pour on”, le explicaba a

MOTIVAR el director comercial de la empresa para Argentina y Uruguay, Martín Mascarenhas. Vale decir también que, en los distintos estudios a los que se ha sometido el producto, tanto en Argentina como en otros países, incluido el realizado el Senasa previo a su aprobación, se registró una eficacia superior al 99% contra todos los parásitos a los que combate.

## PRESENTACIÓN

El MV Juan Cruz Muriel, gerente del Servicio Técnico de Biogénesis Bagó fue el responsable de llevar adelante la presentación a la cual asistieron referentes de distribuidora y profesionales de distintas provincias del norte argentino.

“Hablamos de un producto que realmente viene a traerle soluciones concretas a productores y veterinario en el manejo de la garrapata, las moscas y los piojos”, nos decía Muriel luego del lanzamiento. Y completaba: “El producto va a tener una gran aceptación dentro del mercado”.

Tal es así que desde Biogénesis Bagó aseguran haber ya superado sus expectativas iniciales de ventas, con números que esperan se multipliquen considerablemente a lo largo del año.

En relación al producto, los exper-



El MV Juan Cruz Muriel, presentando Forbox FT en Corrientes.

tos de la empresa dejaron en claro que se trata de un innovador ectoparasitocida de acción sistémica y aplicación Pour On.

El mismo combina tres activos: Fluzurón, cipermetrina e imidacloprid, junto a una exclusiva matriz de excipientes hace que el producto tenga un óptimo derrame sobre la superficie del animal, favoreciendo el contacto con los ectoparásitos y también la absorción de los tres activos.

Su aplicación es Pour On: en dos líneas cortas desde la paleta hasta el anca, a ambos lados de la línea media con jeringa dosificadora. AR

“EL PRODUCTO YA TIENE UNA GRAN ACEPTACIÓN POR PARTE DE PRODUCTORES Y VETERINARIOS”

Escaneá el Código QR y conocé más sobre el producto



Líneas Rotativas:  
0343 4248818 / 0343 4242171  
atclientes@agropalmafuerte.com.ar

AGROPECUARIA  
ALMAFUERTE S.A.

www.agropalmafuerte.com.ar

El mejor portfolio en productos veterinarios

- ✓ 38 Laboratorios en un contacto
- ✓ Precios y ofertas imperdibles
- ✓ Todo en un solo envío
- ✓ Llegamos a todo el país



Biogénesis Bagó MSD CDV KÖNIG TECNOVAX  
Boehringer Ingelheim zoetis zoovet BROUWER

Holliday - Von Franken - Agro Insumos - Rio de Janeiro - Agropharma - Calier - Osspret - Labyes - Biotay - Proagro - Richmond - Mayors - Mustad - Nort - Imvi - Windhoek - Camabe - Cimol - Vetue - Induvet - Invesbio - Janvier - John Martin - Kualcos - Afford - Perez hnos - Elmer - Arsa - Equi System - Calastreme - Vetec - Mandinga - Pateador

¡NUEVO!

Eficaz y sabroso bocadito masticable para perros, contra pulgas y garrapatas

¡CON PROTECCIÓN DE LARGA DURACIÓN!



12 semanas de protección

Eficacia comprobada 99%



Fácil aceptación



Acción inmediata



Acción prolongada



Menos tratamientos



Seguridad demostrada

Ahora, el bocadito es Masticable para perros **Power Gold** FLURALANER



Para más información consultá a tu promotor de confianza  
Seguinos en redes

BROUWER  
www.brouwer.com.ar

# “EL 95% DE LOS TOROS POSITIVOS A TRICOMONOSIS FUERON DETECTADOS EN EL PRIMER RASPAJE”

La técnica brinda mayor sensibilidad para detectar los toros positivos, aunque la cantidad de *Tritrichomonas foetus* inoculadas en el medio sean pocas o no tengan viabilidad.

Dr. Julio César Caione,  
Dra. Daniela Andreoli y  
Lic. Pablo Addamo

info@labdejulio.com.ar  
Laboratorio 9 de Julio

La Tricomonosis es una enfermedad venérea, causada por el protozoo *Tritrichomonas foetus* (*T. foetus*). En las vacas, aunque la infección desaparezca luego de unos meses, es causante de baja tasa de preñez, repetición de servicios con celos irregulares, preñeces desuniformes y tardías. En los toros, la infección pasa inadvertida y es crónica, son portadores de *T. foetus* y re-infectan al rodeo, sobre todo los mayores a 5 años, ya que el protozoo invade el fondo de las criptas del prepucio, dificultando aun más su erradicación.

La técnica estándar para la identifica-

ción de las *T. foetus* es la observación por microscopio de medios de cultivos inoculados con la muestra, hay evidencia que este método presenta dificultades para distinguir el patógeno causante de Tricomonosis, de otros que habitan en el intestino.

Además, esta técnica se ve afectada por diversos factores como la temperatura y tiempo de transporte de la muestra, diversos medios de cultivos usados, el número de muestreos realizados, presencia de barro, heces y la cantidad de organismos inoculados por muestra.

La sensibilidad del diagnóstico por cultivo y microscopía a un solo muestreo en nuestro país es aproximadamente del 70%.

De allí que se deban realizar al menos dos muestreos consecutivos negativos con un intervalo no menor a los 15-21 días entre ellos como para considerar a un toro libre de la infección y hasta cuatro muestreos si el macho proviene de un rodeo donde la enfermedad es endémica.

El arribo de las técnicas moleculares, como la reacción en cadena de la polimerasa (PCR), nos brinda mayor sensibilidad para detectar los toros positivos, aunque la cantidad de *T. foetus* inoculadas en el medio sean pocas o no



Laboratorio 9 de Julio avanza en la implementación de la técnica.

croorganismos que no son de interés sanitario.

El objetivo de este trabajo es presentar estadísticas recopiladas por Laboratorio 9 de Julio con la técnica de PCR en tiempo real sobre la tasa de infección por *T. foetus* en los rodeos y toros.

## MATERIALES Y MÉTODOS

Durante el período 2020-2022 se analizaron 14.995 muestras prepuciales, corres-

pondientes a 681 rodeos, de Entre Ríos, La Pampa, Córdoba, Santa Fe y, principalmente, Buenos Aires. Se llevó registro de las muestras, distinguiendo por rodeos y número de muestreo (1er y 2do).

Estas se analizaron por una PCR en tiempo real, con juego de primers dirigidos al gen 5.8s rARN y las regiones de espaciadores transcritos internos (ITS) (Fellensein et al; 1998), el cual brinda mayor sensibilidad en la detección y la posibilidad de diferenciar *T. foetus* de microorganismos no patógenos.

Los resultados se interpretaron observando la curva de Melting y la curva de amplificación (Cq), considerándose positivas las muestras que amplifiquen a un Cq menor a 37 ciclos y muestren una temperatura de Melting entre 83 y 84 °C.

## LÍNEA REPRODUCCIÓN

**KIT REPRODUCCIÓN**

**50 TRATAMIENTOS**

- + 5 DISPROZUR x 10u
- + 1 BENZATRIOL x 100ml
- + 1 CIPIONAL x 50ml
- + 5 CELOPROST x 20ml

**DISPROZUR**

DISPOSITIVO INTRAVAGINAL  
PROGESTERONA 1G

**CELOCHECK**

PINTURA MARCADORA DE GANADO

Tabla N° 1. Tasa de infección en rodeos año 2020 - 2022.

Tricomonosis qPCR en rodeos			
Año	(n) Rodeos	(n) positivos	%
2020	134	24	17,9
2021	163	11	6,7
2022	384	38	9,9
TOTAL	681	73	10,72

Tabla N° 2. Tasa de infección en toros año 2020 - 2022.

Tricomonosis qPCR en toros			
Año	(n) muestras	(n) positivos	%
2020	2.516	75	3
2021	4.306	32	0,7
2022	8.173	155	1,9
Total	14.995	262	1,7

Tabla N° 3. Toros positivos según N° de raspaje año 2020-2022.

Positivos según N° de raspaje		
Raspaje	n (+)	%
1º	249	95,0
2º	13	5,0
3º	0	0,0
4º	0	0,0
Total +	262	100

## RESULTADOS

De los 681 rodeos analizados, 73 (10,72%) resultaron positivos (Tabla N° 1).

Asimismo, de 14.995 toros estudiados 262 (1,7%) fueron positivos (Tabla N° 2).

Por otro lado, se pudo observar la capacidad de la técnica para detectar la enfermedad en el primer muestreo. Del total de positivos, 249 (95%) resultaron positivos en el primer raspaje, mientras que en el segundo sólo 13 (5%).

De esta manera en el presente repor-

te podemos confirmar un 95% de sensibilidad al primer raspaje (Tabla N° 3).

## CONCLUSIONES

La prevalencia de la enfermedad en la provincia de Buenos Aires va desde el 7% hasta 25% de rodeos infectados y 1% hasta 6% de toros positivos, con métodos de diagnóstico convencionales.

Según nuestros resultados, tomando los datos del año 2020 al 2022, por PCR en tiempo real el 10,72% de rodeos y el 1,7%

de toros presentaron la enfermedad.

Considerando que hay un déficit de muestreos sucesivos, es imprescindible contar con una técnica de alta sensibilidad y especificidad. La técnica de qPCR demostró una ventaja en este sentido, ya que detecta el 95% de los positivos en el primer raspaje, mientras que por microscopía ronda el 70%.

Por otro lado, esta técnica presenta una ventaja muy destacada sobre el transporte de las muestras, debido a que las mismas pueden conservarse refrigeradas y/o congeladas por varios días,

lo cual le permite al Médico Veterinario trabajar con comodidad y seguridad a la hora de conservarlas.

Otra ventaja no menor es que se requiere sólo un muestreo para las dos enfermedades venéreas (Tricomonosis y Campylobacteriosis), ya que las muestras son transportadas en un mismo tubo, haciendo la metodología muy práctica, segura y eficaz. **AR**

Consultar referencias bibliográficas en artículo completo publicado en [www.motivar.com.ar](http://www.motivar.com.ar).



# SINATOP®

ADSORBENTE DE MICOTOXINAS  
Aditivo alimenticio no nutricional

LA MEJOR ESTRATEGIA CONTRA LAS MICOTOXINAS

- + Eficiencia en conversión alimenticia
- + Salud del aparato gastrointestinal
- + Inmunomodulación

¡Seguinos en Instagram!



[www.bedson.com](http://www.bedson.com)

**bedson**

# EFECTO GUACHERA: ¿CÓMO MEJORAR EL “SEMILLERO” DE LOS TAMBOS?

Junto a MSD Salud Animal y 25 profesionales argentinos, viajamos a Uruguay para seguir de cerca las distintas herramientas con las que cuentan los profesionales para hacer frente a los desafíos de las crías.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar  
 @aba\_luciano



Club de Salud Neonatal de MSD Salud Animal en Argentina, el cual también hemos comenzado a replicar en Chile”, le explicó a MOTIVAR el director de la unidad de Ganadería de la firma para la Región Sur, Marco Antonio Gallardo. Y agregó: “Con esta estrategia se busca impactar positivamente en la ecuación económica y financiera de la reposición anual, en las tasas de crecimiento y desarrollo de las terneras, como así también en la producción futura de las terneras en su primera lactancia”.



Las mortandades y pérdidas en las crías de terneros siguen siendo una cuenta pendiente para resolver en Argentina y otros países de la región. ¿Pueden los veterinarios revertir esto?

## A CAMPO

Las mortandades y los problemas sanitarios en las guacheras siguen siendo uno de los principales desafíos para los tambos de nuestro país y la región.

Con el objetivo de seguir de cerca el tema, cruzamos el Río de la Plata y nos trasladamos a Colonia, Uruguay, junto a MSD Salud Animal.

En una jornada de tres días con charlas, talleres y una recorrida a campo, compartimos la capacitación con los representantes de la empresa y 25 veterinarias y veterinarios argentinos expertos en lechería, con foco en las crías.

“Esta es la segunda edición del

Interesante fue también aprovechar el viaje para repasar la actualidad de una lechería uruguaya que en mayor medida se desarrolla sobre base pastoril, con unos 3.000 productores que, en promedio, cuentan



**EN URUGUAY HAY 3.000 PRODUCTORES DE LECHE, CON UN PROMEDIO DE 130 VACAS EN ORDEÑE.**



con 130 vacas en ordeño, y no le escapan a las mortandades y pérdidas que generan problemáticas como las diarreas neonatales y las enfermedades respiratorias.

En ese marco, una de las actividades del encuentro organizado por MSD fue la visita a campo realizada de la mano del MV argentino Darío Caffarena.

“Hicimos un diagnóstico de situación como si fuese la primera vez que llegamos al establecimiento, to-

mando contacto directo con el dueño del tambo, con el objetivo de identificar si hay un problema o no en el manejo de la actividad y estando alertas a las oportunidades de mejora”, nos explicó el profesional que desde 2016 vive y se desarrolla profesionalmente en Uruguay. Y agregó: “Los puntos clave que repasamos fueron desde parto (vacca seca) hasta la guachera, recolectando in-

Continúa >>>



Más de 20 años acompañando al veterinario

Más de 50 laboratorios que nos acompañan.

☎2302-306357 / 306359 ☎0800-222-6401 ✉distribuidorasivet@gmail.com 🌐distribuidorasivet.com.ar 📘Sivet SH 📷distribuidorasivet

# Vigormeq

Shock de energía con más fuerza. Engorde y producción.

## Beneficios



### Maximice el Engorde y la Producción

Potencia el crecimiento, la ganancia de peso sin presencia de anabólicos, la producción de carne y leche. Mejora de las condiciones de destete.



### Maximice la Recuperación

Potencia la acción revitalizante o estimulante.



### Maximice la Fertilidad

Ayuda a revertir carencias que afectan los índices reproductivos.



## Fórmula híbrida superior

Immunomiq: Inmunoestimulante de origen biológico

Fósforo en alta concentración

Oligoelementos

Aminoácidos

Vitaminas



biochemiq.com  
 Tel.: 0810 333 1692 | Whatsapp: 11 5048 9969



formación sobre calostro, manejo y salud de las terneras, además de la gestión del recurso humano”.

Caffarena es profesor adjunto en la Universidad de la República, investigador asistente en la plataforma de Investigación en Salud Animal del INIA y en diálogo con **MOTIVAR** destacó las similitudes que existen a la hora de hablar de desafíos en los distintos países de nuestra región. “Hemos realizado trabajos que demuestran que las potenciales áreas de mejora en los establecimientos tienen que ver con el manejo del personal, el calostro de los animales y el manejo sanitario en sí es de todo el sistema”, sostuvo el MV. Y completó: “Más allá de esto, es evidente que los productores le están dando cada vez más importancia a la crianza de terneros: es el semillero de sus vacas para el futuro”.



Dario Caffarena llevando adelante una actividad práctica a campo en Colonia.

#### DIAGNÓSTICO, BIENESTAR Y REDUCCIÓN DE ANTIBIÓTICOS

La jornada de charlas contó con la participación de la Dra. Pilar Sepúlveda (FCV de la Universidad

Austral de Chile), quien compartió información de alto impacto en relación a los desafíos del bienestar animal en la etapa de crianza.

Asimismo, y avanzada la capacitación, hubo tiempo para avanzar en la descripción de los bacteriófagos, como un nuevo giro hacia la prevención de las enfermedades, dando luego lugar luego a la disertación del MV Javier Lillo (MSD Salud Animal España), quien compartió toda su experiencia y conocimiento en materia de Ecografía de pulmón en la recría, describiendo la técnica y sus beneficios.

Culminando el encuentro, **MOTIVAR** pudo dialogar con algunos de los veterinarios que formaron parte de la experiencia.

“Fueron muy destacados los temas, en especial el vinculado al diagnóstico ecográfico y la prevención de enfermedades respiratoria, sobre todo en un contexto de uso indiscriminado de antibióticos, sin receta médica”, nos comentaba la

MV Natalia Weber, profesional que junto a una colega supervisa unos 6.000 terneros al año en las zonas de Lincoln, Villegas, Trenque Lauquen, 9 de Julio y Carlos Casares, en Buenos Aires. “Me gustó la participación en grupo. Fundamentalmente el abordaje que se le dio a la actividad práctica: el intercambio a campo con colegas es lo que más nos enriquece”, agregó.

A ella se sumó Javier Bruno, MV de Arroyito, Córdoba, quien destacó también la capacitación en materia de Bienestar animal y los protocolos de sedación y anestesia para prácticas zootécnicas.

Asimismo, el profesional que también trabaja con un colega atiende cerca de 2.500 terneros al año y destacó que todavía hay mucho por mejorar: “en 2050 vamos a tener pocos efectivos, o sea que todo lo que venga a ayudarnos a bajar el uso es fantástico, y los bacteriófagos nos van a dar una mano”, aseguró. **AR**



Participaron referentes de distintos puntos de nuestro país.



El equipo de Ganadería de MSD Salud Animal, junto a los profesionales que participaron del encuentro en Uruguay.

**Baldini**  
veterinaria

DISTRIBUIDORA EQUINA  
envíos a todo el país en 24hs.

TRAYECTORIA PROFESIONAL EN EL MERCADO EQUINO

LA PLATA 41 esq.120  
tel/fax 0221425-5729/427-3246

SAN ANTONIO DE ARECO  
Alvear 241 02326 454142

+549221 463-4363 Veterinaria Baldini  
info@veterinariabaldini.com.ar www.veterinariabaldini.com.ar



## NUEVO FORBOX FT

Innovador pour on **garrapaticida combinado** con el **mayor poder residual** y el menor periodo de retiro del mercado.

**32 DÍAS**

PODER RESIDUAL  
CONTRA GARRAPATA

**17 DÍAS**

RETIRO EN CARNE

**3%**

FLUAZURÓN

**ÚNICO**

APROBADO CONTRA GARRAPATAS,  
PIOJOS, TÁBANOS, MOSCAS Y URA  
EN BOVINOS



Consultá con tu médico veterinario



Escaneá el código QR  
para más información.

**Biogénesis**  
Bagó

# LABORATORIO AZUL POTENCIA SUS SERVICIOS DE DIAGNÓSTICO E INVIERTE PARA SEGUIR CRECIENDO

Tras la integración con Biogénesis Bagó, el laboratorio de diagnóstico suma inversiones en equipamiento, infraestructura y capacitación del personal. Además, comenzó a exportar sus materiales exclusivos a Uruguay.

## De la Redacción de MOTIVAR

redaccion@motivar.com.ar

Con el mismo impulso que llevó a Laboratorio Azul a convertirse en el primer laboratorio de diagnóstico veterinario privado del país hace 45 años, la empresa avanza hoy en una serie de novedades y desafíos, siempre con la mirada puesta en crecer y seguir brindando un buen servicio a veterinarios y productores. Vale decir que, actualmente, cuenta con una cartera de más de 800 veterinarios clientes, y registra más de 11.000 establecimientos ganaderos para su evaluación epidemiológica. “Estamos en un proceso de crecimiento segmentado en tres grandes áreas: la ampliación y moderniza-

ción de las instalaciones, el crecimiento y profesionalización del equipo de trabajo y la actualización del sistema de gestión y aseguramiento de la calidad”, le decía a MOTIVAR el gerente operativo y Director Técnico de Laboratorio Azul, MV Gustavo Combesies. Y agregó: “Estamos incorporando a nuestro laboratorio equipamiento de última tecnología y finalizando la construcción de un área de análisis de hormonas reproductivas, mejorando aún más el servicio de diagnóstico y asesoramiento a nuestros clientes”.

Asimismo, y desde la gerencia comercial, administrativa y financiera de la empresa, Sebastián Ramón destacó que se ha ampliado la estructura de trabajo, incorporando al MV Master Phil Investigador del INTA Balcarce, Ernesto Odriozola, profesional con amplia trayectoria, reconocido y valorado en el rubro. Asimismo, este año se sumarán profesionales con experiencia en diagnóstico, para continuar brindando un servicio de primera línea. “Uno de los objetivos es avanzar a nuevas regiones del país, más allá de nuestra zona influencia, para lo cual estamos realizando inversiones estratégicas y consolidando una propuesta más que atractiva para los veterinarios locales”, sostuvo Se-



Parte del equipo de Laboratorio Azul, avanzando en una nueva etapa de expansión.

bastián Ramón.

Y Combesies completó: “Estamos contratando un Lic. En Genética con experiencia en técnicas biomoleculares, las cuales serán clave en este desafío. Pensamos que para poder llegar a zonas más alejadas y que veterinarios y productores puedan utilizar el servicio de diagnóstico de enfermedades venéreas, la técnica de qPCR permite mandar una muestra adecuada”.

## UNA INTEGRACIÓN QUE SUMA

“Creemos que la cooperación con otras compañías líderes en el sec-

tor nos permite potenciar el servicio a nuestros clientes”, aseguraron nuestros entrevistados. Y profundizaron: “Es por eso que a principios de 2022 nos sumamos al equipo de Biogénesis Bagó, con el objetivo de cooperar con el diagnóstico y análisis de enfermedades, información que permitirá implementar el correcto plan sanitario, de acuerdo a los resultados obtenidos”.

Frente a esto, Combesies fue contundente: “Creemos que la mejora continua de nuestros procesos de trabajo es fundamental para brindarle a los clientes el mejor servicio posible”.

Con 35 colaboradores en su sta-

ff, Laboratorio Azul cuenta también con un convenio con la raza Angus, con el objetivo de trabajar en conjunto y acompañar al productor, participando en los principales remates de sus cabañas.

“Nuestra misión es prestar servicios de diagnósticos y evaluaciones epidemiológicas, utilizando tecnologías de vanguardia y metodologías precisas, garantizando a nuestros clientes un servicio de calidad y asesoramiento técnico veterinario personalizado”, nos recaló Sebastián Ramón.

A lo cual Gustavo Combesies agregó: “En Laboratorio Azul creemos que un diagnóstico oportuno y adecuado es fundamental para detectar tempranamente enfermedades en los animales de producción, permitiendo iniciar el tratamiento cuanto antes para evitar el contagio dentro del rodeo”.

Frente a este contexto, fue inte-

## “ EL MV ERNESTO ODRIOZOLA SE SUMÓ A LA EMPRESA COMO ASESOR EXTERNO PARA EL SEGUIMIENTO DE CASOS CLÍNICOS COMPLEJOS ”

resante también conocer la opinión del MV Juan Cruz Muriel, gerente del Servicio Técnico Comercial de Biogénesis Bagó.

“Mi rol es el de poder integrar el trabajo de los equipos para brindar un servicio integral a los veterinarios y productores, combinando el diagnóstico con las estrategias de prevención que puede desarrollar Biogénesis Bagó”, aseguró el profesional.

Y adelantó: “La idea es poten-

ciar el negocio de ambas empresas, y para eso trabajamos en aquellos puntos que tenemos en común. Compartimos con Sebastián los objetivos comerciales y con Gustavo el diseño de estrategias de diagnóstico y control de las enfermedades. Creemos que la prevención inicia con un correcto diagnóstico, primer eslabón para garantizar la salud animal y una producción eficiente”.

## PRODUCTOS Y SERVICIOS

La prevención de enfermedades a través del correcto diagnóstico asegura el bienestar de los animales, las personas y los ecosistemas.

Por esto, desde Laboratorio Azul realizan diagnóstico serológico de enfermedades bovinas, porcinas, ovinas, equinas como la tricomonosis, campylobacteriosis, brucelosis, leptospirosis, leucosis, paratuberculosis y el carbunco rural, entre otras. Esto posibilita a los veterinarios detectar la actividad viral o bacteriana en períodos entre muestreos, utilizar animales centinelas para detectar infecciones en el rodeo desde terneros, y el control de animales vacunados, entre otras acciones clave para una buena salud de los rodeos. “También producimos y comercializamos materiales como: TRICO AZUL (medio de cultivo y transporte para diagnóstico de tricomonas), CAMPY AZUL (conjugado anticampylobacter para el diagnóstico de campylobacteriosis por IFD), raspadores, soluciones y reactivos para diagnóstico veterinario”, nos comentó Sebastián Ramón, contando también que se ha concretado la primera exportación a Uruguay del medio de cultivo y transporte para diagnóstico de tricomonas, a lo cual seguramente se sumará luego el resto de los productos. **AR**

# Diclosan A, Diclosan S y Cefapirina Intramamaria

**ROSEBUSCH**  
EXPERIENCIA EN SANIDAD ANIMAL



## Antibióticos intramamarios

### Diclosan A

para mastitis clínicas a base de Amoxicilina (Trihidrato).

### Diclosan S

para el período de secado a base de Cloxacilina.

### Cefapirina

para el período de secado a base de Cefapirina.

Al gran campo argentino, salud!

**trt**  
DISTRIBUIDORA VETERINARIA

- SANTA FE · SAN JUAN 2434  
0342 455 7214
- RESISTENCIA · SALTA 985  
0362 443 0470
- VERA · PTE. PERÓN 853  
03483 422 098
- RAFAELA · RUTA N° 34 Y VÉLEZ SANSFIELD  
03492 29 0767
- TOSTADO · 12 DE OCTUBRE 1586  
03491 470 544
- MAR DEL PLATA · AV. COLÓN 3725  
0223 472 2540

TRTSA.COM.AR  
TRTvet

Contactanos

ventas@rosenbusch.com

+54 9 11 5598 5959

# “LA PARASITOSIS SUBCLÍNICA REPRESENTA UNA GRAN PÉRDIDA ECONÓMICA”

El MV Jaime McLean y su equipo establecen pautas de trabajo para mitigar sus efectos. ¿Cómo lo hace asesorando 193 tropas y 45.000 cabezas en recría?

Facundo Sonatti

redaccion@motivar.com.ar  
@facusonatti



El MV Jaime McLean no se anda con rodeos. “No hay nada nuevo bajo el sol”, confiesa en un mano a mano con **MOTIVAR** y apunta a lo que es su filosofía a la hora de entablar relaciones laborales con los productores. “Lo que comparto con mi equipo es la idea es satisfacer las necesidades y expectativas de los clientes y tenemos que buscar cuáles son los puntos de contacto y donde podemos agregar valor”, aseguró.

En la ganadería argentina hay un gap entre los resultados que pudiese alcanzar la producción con un plan sanitario óptimo y la dura realidad. En parasitosis, donde el Estudio McLean pone el foco, su fundador asegura que la presencia subclínica de la enfermedad representa una gran pérdida económica para el productor.

Este tema no es menor. Incluso desde

Caprove, se lo pone en números.

Terminado el período de cría marzo-octubre y con alrededor de 14 millones de terneros en la recría, los animales ponen en juego 30 kilos que se pueden perder a causa de las parasitosis. Pero, si se evalúa la estadística de uso de antiparasitarios a nivel nacional, Caprove destaca que, del total de 30 kilos que se ponen en juego, se pierden 15 kg por animal, que representan 210.000 toneladas en el total del rodeo, solamente por no atender bien una patología. Esa merma -y la suma de las pérdidas de preñez y de terneros no logrados- se traduce en una pérdida económica anual de \$ 74.000 millones “solamente por parasitosis”, resalta la Cámara que agrupa a los laboratorios veterinarios.

McLean trabaja a la par de 25 productores que suman 193 rodeos y más de 45.000 cabezas en recría no solo en Buenos Aires, sino también

“**HAY QUE CONSIDERAR QUE, AL HACER UN HPG, EL RESULTADO ES SOLO 5 O 10% DE LOS PARÁSITOS QUE TIENEN LOS RECURSOS FORRAJEROS**”

en Córdoba, Entre Ríos, Corrientes y Neuquén. A su vez, asesora a ganaderos en Uruguay y Bolivia. “A partir del manejo general de los rodeos surgen propuestas, para mejorar la eficiencia productiva ajustando el plan sanitario para prevenir las enfermedades más comunes, según la zona”, resume en diálogo con **MOTIVAR**.

**¿DE DÓNDE SE PARTE A LA HORA DE PENSAR UN PLAN DE MEJORA?**

**Jaime McLean:** Cuando armas un objetivo de producción que parte del destete, en un campo con el recurso que fuere, trazás una curva de ganancia diaria.

Hay que tener en cuenta que al hacer un HPG, el resultado es solo 5 o 10% de los parásitos que tienen los recursos forrajeros.

Es el campo el que está infectado.

Tenemos pocas drogas disponibles y ya existen resistencias, con lo cual es necesario realizar controles de eficacia de los tratamientos repitiendo el HPG a los 14 días de realizada la aplicación del antiparasitario y así saber si estamos en presencia de géneros de parásitos resistentes a alguna de las drogas. A partir de allí, establecer una estrategia de controles y tratamientos. Si te atrasás en los controles, vas a tener una parasitosis subclínica.

**¿QUÉ REPRESENTA ESTO PARA LA PRODUCCIÓN GANADERA?**



MV Jaime McLean.

Es una pérdida económica muy grande para el productor, porque “se lleva” entre 150 y 300 gramos diarios, según la ganancia de peso regular del animal que se tiene planificada. Si un kilo de carne cuesta alrededor de \$ 500 y la ganancia diaria de peso esperada es de 800 gramos, la ecuación sobre un rodeo de solo 100 animales representa ingresos por más \$ 40.000 diarios, pero la presencia del parásito puede llevarse la mitad de eso, es decir, se pueden llegar a perder \$ 600.000 al mes.

**¿CÓMO SE ERRADICA SU PRESENCIA?**

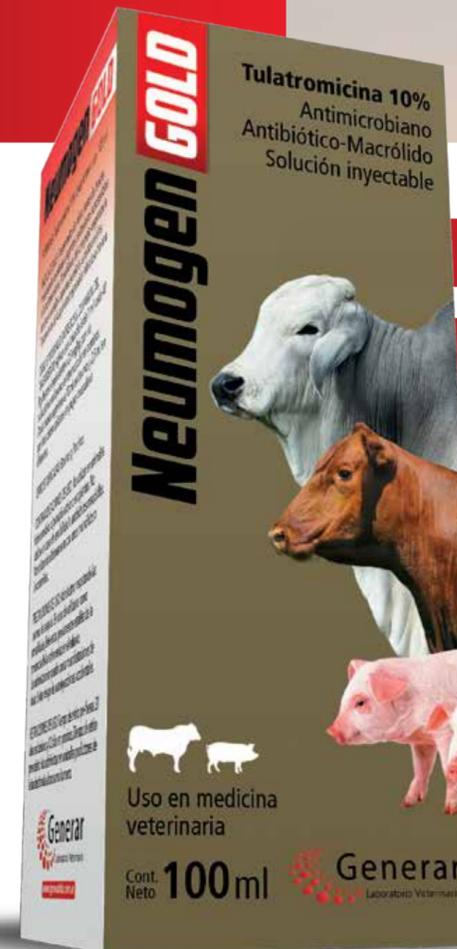
Es muy difícil erradicar las parasitosis en los campos, tenemos que aprender a

Continúa >>>

La mejor opción!

# Neumogen GOLD

Tulatromicina 10%



Antimicrobiano

Antibiótico - Macrólido

Solución Inyectable

Dosis única de larga duración

## Adiós a la neumonía

Generar  
Laboratorio Veterinario

cada día somos más

Seguinos en las redes @laboratoriogenerar

Laboratorio Generar - Ruta 9 Km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina  
(54-341) 5580303 - generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA

## FENITIDINA

analgésico con protector gástrico

2 en 1

Fenilbutazona 20g. con Ranitidina 11g.  
ORAL 10ml. para 500kg.p.v. MULTIDOSIS.  
Frasco plástico de 100ml.



farmacología equina con experiencia

fórmulas originales

## HEPATO-RENAL

protector hepato renal

2 en 1

Ac. Tioctico 0,5g.  
Urotropina 40g.  
25ml. EV.  
Frasco de 100ml.



011 4293-6916



+54 9 221 621-0113

info@sport-horse.com.ar



sport horse argentina

www.sport-horse.com.ar



Sport Horse - Argentina

convivir con ellas. Parte del éxito del control de estas enfermedades es la correcta planificación de los pastoreos y el conocimiento de los recursos forrajeros.

Hay recursos limpios, como pasturas nuevas, verdes de invierno y promociones de raigrás, que debemos cuidar y mantener limpios de parásitos. Para eso, hay que hacer una estrategia de control, definir cuáles son los recursos limpios y sucios y si entrás con animales desparasitados y los mantenés limpios todo el invierno no necesitas desparasitar.

No es habitual, pero debería ser así.

#### ¿QUÉ ESTRATEGIA PROPONES PARA ACERCARSE A ESA META?

Nuestro equipo de veterinarios debe tener pleno conocimiento de los objetivos y los planes de producción de cada cliente, a partir de allí entonces proponemos tener una comunicación frecuente y efectiva con cada cliente, utilizamos planillas donde se detalla cada tropa, sus HPG sus tratamientos y drogas utilizadas. A partir de estos datos, la planilla nos emite fechas con alertas para hacer nuevos controles HPG y, en base a los resultados indicamos

# 74.000

Son los millones de pesos que, según Caprove, pierde la ganadería local por la presencia de parasitosis en los rodeos bovinos.

el tratamiento o no y a la hora de indicarlo, sugerimos la rotación de drogas para evitar la resistencia.

En aquellas situaciones donde no vemos una mejora de los animales o son tropas ingresadas al establecimiento por compra (situación desconocida respecto a la presencia de resistencias), realizamos a los 14 días un nuevo HPG, donde esperamos que el conteo tiene que ser cero o estar cercano a cero.

Además del seguimiento de las parasitosis, se incluye en esa comunicación efectiva, el seguimiento del cumplimiento del calendario sanitario, como las vacunas que hay que dar, es algo que se lo recuerdo regularmente y se adapta cada año. A su vez, tenemos charlas de capacitación para el personal que son fundamentales para el conocimiento y manejo de los mismos.

#### ¿QUÉ PAPEL JUEGA EL PERSONAL?

Un gerente o administrador tiene múltiples actividades entre las que está el plan sanitario, pero por las cuestiones de coyuntura esto queda relegado.

Cumplir con los tiempos correctos de aplicación y manejo son fundamentales para evitar pérdidas importantes.

Para que esto no ocurra, el rol del personal es clave y para esto las charlas y cursos de capacitación que brindamos son fundamentales.

El personal debe conocer el ciclo y la epidemiología de las enfermedades parasitarias, bacterianas y virales más co-



Para que los planes sanitarios no queden relegados por la coyuntura, cumplir con los tiempos de la aplicación y el manejo es fundamental.

munes. Debe conocer sus síntomas, sus tratamientos y cómo sacar las muestras para el envío a laboratorio.

Otras charlas de capacitación que consideramos necesarias son la organización y planificación de las pariciones, donde es muy importante designar responsables y registrar la información diaria.

Por otro lado, les enseñamos a los recorredores a controlar los servicios, evaluar el porcentaje de celo diario y su dinámica durante los meses del servicio, para detectar anomalías a tiempo y poder tomar medidas correctivas.

Incluimos en esta capacitación a las enfermedades venéreas, cuáles son las posibles puertas de ingreso, sus síntomas en las vacas (repetición de celos) y la propagación de las mismas en los rodeos.

Siempre desde la perspectiva del trabajo de ellos para evitar su propagación

e informar inmediatamente cualquier anomalía que vean en el campo.

#### ¿CÓMO SE APLICA ESE CALENDARIO DE TRABAJO?

Suelo dedicar mis mañanas, bien temprano, para planificar y después me focalizo en temas puntuales. Tengo una planilla de Excel donde vuelco toda la planificación de las tropas y voy filtrando por colores campos y días para dar aviso al encargado de cada establecimiento que tiene que hacer tal o cual cosa, también doy seguimiento y chequeo que hagan lo que les pido.

Siempre los primeros días del mes se envía un recordatorio con las acciones a realizar

en sanidad y manejo para cada categoría del campo. Mantenemos reuniones muy frecuentes con el equipo de veterinarios.

Hoy contamos con varias herramientas para comunicarnos, independientemente de las distancias.

Una herramienta poderosa es el WhatsApp, armamos con cada cliente un grupo y la comunicación es casi diaria y permanente, donde enviamos los resultados de laboratorio, las sugerencias de tratamientos, la droga a utilizar y los recordatorios de los próximos controles a realizar de cada tropa. Del mismo modo, desde el campo recibimos consultas, nos envían fotos de animales con síntomas, lesiones, necropsias. En los hechos, el administrador del campo, el encargado general y el capataz de ganadería junto a todos los veterinarios del equipo forman parte de cada grupo de Whatsapp. **AR**



Comprometidos con el bienestar animal



## CAMPAÑA DE OTOÑO UNA NUEVA OPORTUNIDAD

Combinalos   
y obtené mejores resultados.



eCG  
recombinante

Innovación al **servicio** de tu rodeo

+ Consultá más información:



zoovet

LLEGAMOS DONDE VOS MÁS NOS NECESITÁS.



Insumos y productos veterinarios, avalados por más de 100 laboratorios.

Tel.: 011 4738 1113/1973 | ventas@caminosdistribucion.com.ar | www.caminosdistribucion.com.ar



# DE PAÍSES BAJOS A TANDIL, CON FOCO EN LA PRODUCCIÓN PORCINA

Con la visita a la Estancia San Lorenzo y una reunión con productores locales, un grupo de productores nerlandeses desembarcó en la localidad bonaerense, donde recorrieron distintos tipos de establecimientos.

Daniela Mattiussi

daniela@motivar.com.ar



Participamos del intercambio entre los asistentes a campo.



La visita también llegó a las instalaciones de Cagnoli, en Tandil.

Una delegación nerlandesa integrada por miembros del Clúster Porcino GITAH realizó un tour en Argentina para trabajar junto a referentes locales en la optimización de la cadena de producción y procesamiento de cerdos.

Vale decir que el GITAH Porcino es una iniciativa público-privada que tiene como objetivo colaborar con sus contrapartes locales. En ese marco, participó en coordinación con el Grupo de Técnicos y Productores de cerdos (GTPC).

En diálogo con **MOTIVAR**, el M.V. Francisco Tascón, encargado de los negocios de Agrovisión para Latinoamérica, explicó que "el objetivo del recorrido es conocer la industria, ver sus necesidades y ver cómo

nosotros desde nuestra experiencia y productos podemos resolver problemas que tengan para mejorar la productividad y la rentabilidad de las granjas".

La jornada se dividió en dos partes en las cuales, durante la mañana, el GTPC recibió al grupo GITAH, con quienes fueron a recorrer instalaciones de una de las unidades de engorde asociadas que tiene Uniporc, Estancia San Lorenzo, de la familia Zubiaurre. Allí se observó la planta de alimento balanceado, sus métodos de elaboración, los distintos cereales que se producen en el campo, y después, por un tema de bioseguridad, recorrieron por fuera las instalaciones del criadero.

En ese sentido, Federico Guatri, ge-

rente de producción de Uniporc Tandil, le explicó a **MOTIVAR** que el intercambio fue muy fructífero. "Es bueno conocer su experiencia trabajando hace años en bienestar animal, uso de antibióticos, tecnología y capacitación del personal".

En simultáneo, parte de la delegación visitó la fábrica de Cagnoli donde también compartieron una explicación sobre su forma de producción.

Fabio Cagnoli comentó: "Este tipo de actividades son muy especiales. Nos ayudan a descubrir nuevos caminos de trabajo y refuerzan nuestra orientación hacia la integración y la calidad en cada eslabón de la cadena".

Ya por la tarde, el hotel Elegance, tam-

bién en Tandil, fue el marco en el que el grupo nerlandés se reunió con cerca de 40 productores de distintas granjas y establecimientos de la zona.

Por otro lado, las ciudades que visitaron fue una elección del clúster extranjero en el que se encontraba Tandil, Córdoba, Buenos Aires, Santa Fe y Entre Ríos.

## DIFERENCIAS ENTRE LOS SISTEMAS

Guillermo Raca, gerente técnico de MSD Salud Animal, fue parte de un programa en el que viajaron a Países Bajos donde observaron toda la cadena porcina, llegando incluso hasta el frigorífico.

En ese marco fue parte de la delegación nerlandesa que estuvo en Argentina y le precisó a **MOTIVAR** que una de las diferencias más importantes entre los sistemas productivos de ambos países está en la tecnología. "Ellos tienen todo muy automatizado. La mano de obra es escasa y cara, representa casi el mismo porcentaje de valor o más que nosotros, pero con mucha menos gente. Incluso, los propios dueños de las granjas son los que forman parte del día a día y del proceso", destacó.

Otras de las diferencias es la edificación, ya que parecen casas.

"Incluso están en el medio de la ciudad. Por lo tanto, las reglamentaciones y las leyes en relación con las emisiones de carbono y nitrógeno es un tema importante. Allí el aire está sumamente purificado, pero para eso necesitan mucha tecnología e inversión", agregó Raca.

Por otro lado, indicó que, en Países Bajos el retiro del efluente es muy caro; por lo tanto, hacen un aprovechamiento para lo que es calefacción.

"La mayoría del agua que se utiliza en las granjas se recicla, principalmente en esta parte de calefacción, y para reducir las emisiones de nitrógeno, porque todo eso se tiene que purificar al momento de la salida", explicó. Y especificó que "cuando ellos vienen a Argentina y ven todas estas tierras sin granjas, sin explotar, no lo pueden creer. Para ellos, la eficiencia fundamental. Nosotros a lo mejor pecamos de mucha disponibilidad y poca eficiencia".

## ROL DEL VETERINARIO

En lo que respecta a esta cuestión, Raca le indicó a **MOTIVAR** que allí hay dos grandes diferencias en el rol del veterinario. En relación a los frigoríficos, el veterinario formaba parte de la línea de producción. De esta forma estaba presente todas las horas de trabajo. "Forma parte de todas las reses y las inspecciona. Está muy bien preparado con una computadora di-

“**ELLOS NO PUEDEN MEDICAR SIN LA AUTORIZACIÓN DE UN VETERINARIO. TODO TIENE QUE ESTAR BIEN AUTORIZADO**”

gital y le daba el ok para que continuara la línea de producción", indicó.

Sin embargo, a nivel granja y con la restricción de uso de antibióticos, ahí juega otro rol fundamental el veterinario.

"Ellos no pueden medicar sin la autorización de un veterinario y todo tiene que estar autorizado. Las medicaciones son, en general, vía dosatón, se hacen siempre pulsos metafilácticos. No hay medicación en alimento", agregó Raca.

Por último, manifestó que las consultas al veterinario o ese uso de antibióticos es caro; por lo tanto "no veíamos una figura fija del veterinario en la granja, sino que era un asesor que iba ante circunstancias puntuales".

## BIENESTAR ANIMAL

En este sentido, Francisco Tascón le explicó a **MOTIVAR** que en Argentina no están todavía tan impactados, pero que es clave estar preparados para cuando suceda.

Por su parte, Federico Guatri indicó que en Uniporc vienen trabajando y que, si bien siempre se habla de gestaciones colectivas y demás, también arranca de la sanidad, de la alimentación, del agua, del ambiente, "de cosas muy básicas que en general las empresas que forman parte del GTPC y Uniporc, ya las tienen resueltas". **AR**

## Más de 50 años fabricando tecnología de punta

✓ Cámaras y cuartos de estabilidad con PLC

✓ Datalogger

✓ Regitradores gráficos



INDUSTRIA ARGENTINA  
ORGULLO NACIONAL

Hornos de Secado de Granulado • Estufas de Cultivo y Esterilización • Heladeras • Freezer hasta -25°C

www.coprevasaic.com.ar info@coprevasaic.com.ar Tel.:(+5411) 4502-5184

**copreva**

Generar  
Laboratorio Veterinario

Antiparasitario externo en tabletas  
**SPINOGEN MAX**  
- EFECTO AMBIENTAL -

DOBLE ACCIÓN Spinosad + Lufenurón

Masticable y palatable  
Sabor Carne

cada día somos más

Laboratorio Generar - Ruta 9 km 280,5 Lote 124 S2126 Alvear, Santa Fe - Argentina (54-341) 5580303  
generarlab.com.ar - INDUSTRIA ARGENTINA - Seguinos en las redes @laboratoriogenerar

# ¿QUÉ TEMAS SIGUEN DE CERCA LOS LABORATORIOS?

La preocupación por el Decreto firmado por Alberto Fernández, la disparada del Dólar y la necesidad de agilizar importaciones y exportaciones son algunos de los temas que desvelan al sector.

Luciano Aba

✉ luciano@motivar.com.ar  
 @aba\_luciano



Más allá de los ideas y vueltas comerciales propios de la actividad que realizan los laboratorios veterinarios, esta industria manifiesta una serie de desafíos.

Ya sea que sus productos se destinen a animales de producción o bien a animales de compañía, los directivos siguen de cerca temas que impactan en su día a día y pueden configurar lo que pasará en el sector en los próximos meses.

## ZAPATERO A TUS ZAPATOS

Tal como destacamos no solo en la tapa de esta edición de **MOTIVAR**, sino también en un artículo específico, el Decreto firmado por Alberto Fernández que permite a los farmacéuticos recibir recetas de veterinarios para expender produc-

tos de humana para ser aplicados en animales, las Cámaras del sector han salido a plantear su preocupación. Si bien Caprove, Clamevet y Cadisvet se mostraron a favor de que esta metodología se aplique en el caso de que no existan productos veterinarios para el tema en cuestión, plantean sus reparos en cuanto al alcance de la normativa y advierten que la novedad puede contradecir las regulaciones previamente establecidas por el Senasa.

Sin dudas, los laboratorios y distribuidores más involucrados en el tema son aquellos que comercializan productos veterinarios para animales de compañía y también para la actividad equina.

## SUSPENDIDAS

La macroeconomía también afecta a las empresas veterinarias radicadas en el país. Específicamente, los últimos incrementos del Dólar Blue han hecho que, por ejemplo, algunas droguerías suspendan por unos días la comercialización de materias primas imprescindibles para dar continuidad a la oferta de medicamentos y vacunas esenciales para la producción y el bienestar animal.

## "SE CORRIERON LOS TRABAJOS"

El clima impactó en todos los sectores. No solo en ganadería, sino también en el caso de los perros y los gatos. "Muchas de las aplicaciones que de-

bían realizarse en los primeros meses no se realizaron. Se corrieron para adelante. Algunas se terminarán realizando y otras ya quedarán para otra oportunidad.

Desparasitaciones, control de bicheras, inseminaciones artificiales y vacunaciones son algunas de las tareas mayormente afectadas por la seca. Más allá de esto, los laboratorios avanzan y buscan estimular a veterinarios y productores para que sigan adelante en su incorporación de tecnología.

## ¿SIRA O NO SIRA?

El mecanismo por el cual las empresas veterinarias gestionan la importación de productos terminados y materias primas sigue estando en la mente de las gerencias comerciales y de compras en el.

Si bien a fines de abril, muchos fueron los laboratorios que pudieron ingresar al país estos productos, seguramente ayudados por la gestión de Caprove ante la Secretaría de Agricultura y Ganadería de la Nación, el tema sigue estando latente y preocupa a los principales líderes del sector pensando en lo que viene.

## A PEDIR DE LOS CERDOS

Con un negocio estable en el caso de la ganadería y números que no terminan de recomponerse en animales de compañía, los laboratorios veterinarios que participan del rubro han visto en el sector por-

## LAS 5 CLAVES

- #1 El Decreto firmado por Alberto Fernández causó reparos en laboratorios y distribuidores, los cuales trabajan en el tema a través de sus Cámaras.
- #2 La subida manifestada por el Dólar Blue a cierres de abril impactó en la suspensión provisoria para la venta de materias primas.
- #3 Muchos de los trabajos sanitarios que debían realizarse a comienzos de año, no se hicieron o se corrieron a causa del clima.
- #4 Si bien las mismas se han agilizado en las últimas semanas, las SIRAS que deben lograr las empresas para importar siguen siendo un problema.
- #5 El sector de productos veterinarios para cerdos crece en esta etapa del año por sobre el rendimiento de rubros como ganadería y animales de compañía.

cino una fuente de crecimiento en lo que hace a la venta de fármacos y biológicos. "Hay muchas granjas que están sumando nuevas madres a los establecimientos y eso impulsa la mayor adopción de tecnologías para estabilizar y dotar de una buena sanidad a los animales y, por ende, a la producción", le comentaba un distribuidor del rubro a **MOTIVAR**. **AR**

# FÁBRICA DE ETIQUETAS AUTOADHESIVAS

**Industrial Print & Labels Argentina**



- Sistema Letterpress
- 9 colores - Laca UV
- Laminados - Relieve
- Stamping - Hologramas
- Etiquetas de seguridad
- Etiquetas "Librito"
- IMPRESION DIGITAL (Nuevo)



## Sistema de impresión Letterpress / Digital

Fabricamos Etiquetas Autoadhesivas en bobina para una gran variedad de productos y mercados, tanto para etiquetado automático o manual. Diseño y tamaño de etiqueta a medida. Contamos con una amplia gama de materiales, para poder cubrir todas las necesidades de nuestros clientes, entre ellos, Papel Ilustración, OPP blanco, transparente o metalizados. En cuanto a terminaciones, ofrecemos lacas mate o brillante, laminados o sectorizados para codificación posterior.

## Etiquetas Libro

Contamos con etiquetas de gran calidad que permiten incluir más información en tu producto. Eliminando muchas veces la necesidad de folletos extra y logrando así tener toda la información a la mano en tu producto, brindando comodidad para el consumidor. Este sistema permite abrir y cerrar la etiqueta, las veces que se necesario, sin perder su funcionalidad.

Rosales 4276 • Villa Lynch • B1672APN • Buenos Aires  
 Tel: 11-4755-3213 / Cel: 11-5038-0701 / [www.ipl.com.ar](http://www.ipl.com.ar) / [ipl@ipl.com.ar](mailto:ipl@ipl.com.ar)

www.over.com.ar



# Acción persistente en 1 sola dosis

# Tulatromax



ALTA CONCENTRACIÓN EN PULMÓN



RÁPIDA Y LARGA ACCIÓN



PARA BOVINOS Y PORCINOS



**over**  
 MEDICINA VETERINARIA

ANTIBIÓTICO INYECTABLE

**Tulatromicina**



CHILE



## ¿CÓMO PRODUCE CABALLOS PURA SANGRE EL MAYOR HARAS DE CHILE?

Facundo Sonatti

redaccion@motivar.com.ar  
@facusonatti



La primera vez que pisé La Biznaga sabía muy poco de caballos, pero hoy puedo decir que pasé gran parte de mi vida en el haras y ahora tengo un tremendo desafío acá en Chile.

Quien habla del otro lado de la Cordillera es Martín Alberto Ferrari, médico veterinario argentino que acaba de tomar las riendas de Haras don Alberto, la firma equina de la familia Heller Solari, herederos del gigante chileno Falabella. Para Ferrari trabajar a la par de apellidos destacados no es cosa nueva.

Pasó más de tres décadas en el haras emblema de la familia Blaquier, en Estación Islas, pero cuando planeaba su retiro en 25 de Mayo, donde junto a su esposa y colega,

Juliana Raffo, montó un laboratorio de análisis, Roberto "Coco" Bullrich lo puso en contacto con Ricardo Poblete, gerente general de Haras don Alberto y terminó armando las valijas para volver a empezar.

"Me encantan los caballos y cuando me dijeron que se vendía La Biznaga no lo podía creer, porque hay un apego muy grande más allá de lo económico y profesional", confiesa Ferrari en diálogo con MOTIVAR.

"Tengo 62 años y es una caricia al alma que me venga a buscar uno de los mejores haras de Sudamérica, por ese tomé el desafío y desde el 3 de enero me instalé en Los Ángeles, al sur de Santiago, como gerente de producción", agrega quien está a cargo de un stud con 430 yeguas y cuatro padrillos permanentes, además de los que suelen venir cada temporada desde los Estados Unidos, donde la familia chilena tam-

bién tiene un haras.

### UN MODELO PERFECTIBLE

En los hechos, Ferrari es el gerente de producción de Haras don Alberto, es decir, es el responsable de la entrega de los caballos de cuida, dos años más tarde.

"Una de las primeras cosas que queríamos modificar con el equipo era el encierre, porque ellos encierran mucho los caballos, tienen un manejo diferente a lo que solemos hacer en la Argentina. Sin embargo, en cuanto a los resultados finales los potrillos son exactamente iguales, donde la única diferencia puede encontrarse en la mansedumbre", analiza el profesional y acota: "Si bien los caballos deben estar al aire libre y hacer ejercicios, en este caso, no impide que el haras chileno



El MV Martín Alberto Ferrari avanza con su carrera profesional en el país vecino.

## EL COSTO DE PRODUCCIÓN, INCLUIDA LA AMORTIZACIÓN DE LOS CAMPOS, DEMANDA ENTRE US\$ 8.000 Y US\$ 11.000 AL AÑO

gane todas las estadísticas desde hace años".

En resumen, el modelo argentino es totalmente a campo y solo se encierra la categoría cuida, a partir del año y medio, tanto para venta o aquellos destinados a correr.

En cambio, el manejo en Chile es más intensivo donde, en este caso, hay cerca de 120 personas para 1.300 cabezas.

Con su llegada, Ferrari propuso sumar otro colega argentino que había terminado en Dubai de modo que el staff de profesionales veterinarios saltó de tres a cinco este año.

A su vez, recuerda que, en este caso, él no tendrá un rol de veterinario, sino que será el responsable de la producción.

"Tengo en mira varias cosas que se pueden modificar", adelanta.

En ese sentido, cuenta a MOTIVAR que piensa incorporar un estudio nutricional como lo hacían en la Biznaga, de la mano de la Dra. Angélica Chiappe, titular de la cátedra de Fisiología de la UBA. "Los caballos están muy bien, pero me gustaría corroborar si están en los niveles correctos de minerales y energía y para eso hay que tener muestras, datos y ajustar donde se debe ajustar, pero enviar sangre y

suegro de un país a otro no es sencillo. Apenas tenga el ok lo vamos a hacer", afirma Ferrari y aporta solo un número: "En materia de medicamentos se invierten no menos de US\$ 130.000 anuales".

"La zona es deficitaria en selenio y acá cada tres meses se dan inyectables para cubrir el déficit por lo cual quiero ver si lo podemos incorporar en el alimento balanceado", analiza el ahora gerente de Producción de Haras don Alberto, firma que obtiene parte de su abastecimiento nutricional de campos propios que la familia tiene en la Patagonia chilena.

"Al ser argentino es difícil implementar los cambios, primero me tienen que conocer como persona, que crean en mi proyecto y que ellos



Las prácticas profesionales siguen vigentes.

Continúa >>>

Nueva vacuna

## ZooRespivac Max

La máxima protección contra el Complejo Respiratorio Bovino (CRB) en cada aplicación.

**Composición:** IBR 1 (Herpesvirus Bovino tipo 1), IBR 5 (Herpesvirus Bovino tipo 5), DVB (Virus de la Diarrea Viral Bovina), Pi3 (Virus de Parainfluenza tipo 3), VRSB (Virus Respiratorio Sincicial Bovino), *Pasteurella multocida* tipo A, *Mannheimia haemolytica*, *Histophilus somni* y *Trueperella pyogenes* (Arcanobacterium pyogenes).



zoovac+  
+ cerca del campo.

www.institutozoovac.com

info@institutozoovac.com

zoovac.ar



## ONCOVET® IM (crema)

EL TRATAMIENTO MÉDICO DE PRIMERA LINEA APROBADO PARA CARCINOMA DE CÉLULAS ESCAMOSAS EN FELINOS



Comercialización: Categoría II (Venta Bajo Receta Archivada)



senasa Cert. 22-055



LOS AÑOS DORADOS

Martín Alberto Ferrari nació en Mar del Plata, pero desde que terminó la carrera en la UBA gran parte de su vida la transitó viviendo con su familia en La Biznaga. "Me salió una oportunidad de hacer una pasantía en el haras donde estuve un año, para mí el mejor del país, tremenda organización, yeguas madres y resultados, se trabajaba muy bien", recuerda a mediados de los años 80. "Luego, me fui al haras Alentue, de la familia Taquini, donde pasé un año hasta que volví a Mar del Plata donde con Francisco Crende, un gran amigo, abrimos una veterinaria y siempre trabajamos de la mano de caballos de carrera

en diversos haras", cuenta Ferrari que, en 1988, recibió el llamado de La Biznaga para sumarse definitivamente a su staff. "Fueron años de aprendizaje a la par de entrañables colegas, como el jefe veterinario Gustavo Bado, cargo que terminé ocupando en 1993, Ricardo López Echenique, Susana Wacholder, Leticia Marco, Juan Pablo Mondeli, Florencia Nerone y mi esposa en neonatología", repasa algunos de los nombres de colegas que participaron activamente en La Biznaga, haras que llegó a contar con 550 yeguas madres y al menos siete padrillos para cerrar sus puertas con solo 137 ejemplares en 2018.

también estén seguros de lo que propongo", confiesa una vez más Ferrari que debido al número de animales, decidió que la única manera de lograr esos cambios es viviendo en Chile.

LA EXPERIENCIA LA BIZNAGA

"La nutrición y la sanidad son los dos pilares de la producción de un haras", dispara Ferrari y recuerda que, en La Biznaga, tenían un muy buen plan sanitario con controles regulares desde parásitos vía conteo HPG cada tres o cuatro meses, y con respecto a la nutrición, si bien contaban con un responsable, los veterinarios terminaron tomando la posta. "Controlábamos mucho los pesos y las enfermedades ortopédicas del desarrollo porque cuando empieza a "patinar" la

pata nutricional aparecen esas dificultades con diversas patologías, según la edad. Teníamos todo muy controlado en base a índices internacionales como referencia y nuestros números siempre estaban incluso por debajo", explica quien conserva junto a su esposa y colega un laboratorio de análisis clínicos en 25 de Mayo.

"El costo de producción en un haras como La Biznaga, incluido la amortización de los campos, demanda entre US\$ 8.000 y US\$ 11.000 por animal. Ese mismo monto se estima para lo que se hace hoy en Chile", compara Ferrari y acto seguido advierte: "El 99% de los haras son deficitarios y solo se puede ganar dinero a partir de machos que ganen carreras de grupo uno para luego avanzar en su comercialización".

Carlos Pedro Blaquier, reciente-

“ SOLO EN LA ARGENTINA SE HAN PAGADO HASTA CERCA DE US\$ 200.000 POR ALGUNOS CABALLOS EN LOS ÚLTIMOS REMATES. ”

mente fallecido, era un gran entusiasta de la actividad y sin conocer al detalle el tema, tomaba todas las decisiones económicas. Para Ferrari, fue un empresario brillante que trasladó su pasión por el turf a uno de sus hijos, Charly Blaquier Arrieta que

"siempre estuvo en tema". Por su parte, el interés de Carlos Heller Solari por el turf es herencia de la madre y sus abuelos, es algo de familia, al menos, desde 1987.

"A nivel mundial, si bien la pandemia significó un parate para la actividad, en los últimos años empezó a repuntar y la disciplina está en buen momento. Solo en la Argentina se han pagado hasta cerca de US\$ 200.000 por algunos caballos en los últimos remates", lo pone en números Ferrari y da una pista para elegir los mejores: "Observás el pedigree y la conformación. Puede haber animales de dos años que aún no corrieron y se pagan esos montos, quiere decir que la actividad sigue firme". AR



"La nutrición y la sanidad son los dos pilares de la producción en un haras", dice Ferrari.

**MÁS CERCA TUYO**

En Esperanza seguimos estando cada vez más cerca tuyo. Por eso, hoy te presentamos nuestro nuevo servicio de **Whatsapp Automatizado**, para que puedas consultarnos lo que necesites en todo momento.

**+54 3496 422100**  
Asistencia Automática 7/24

# Cuprifarma MAX

## Más Cobre por Más Tiempo



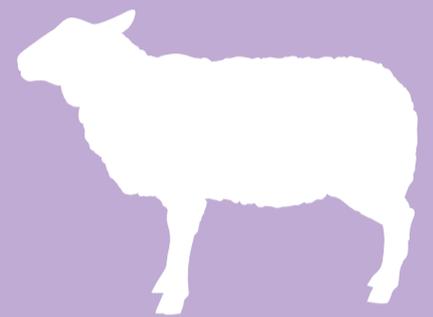
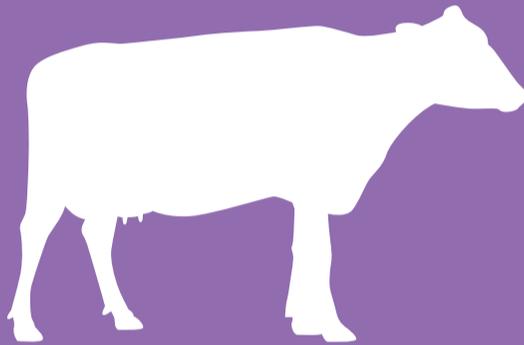
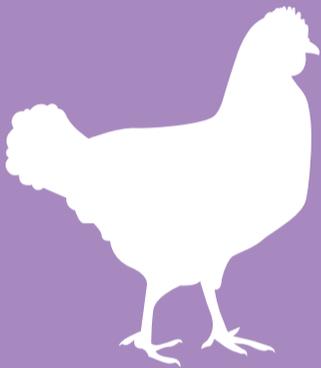
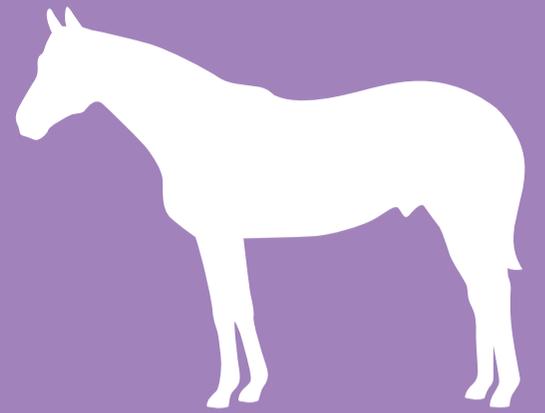
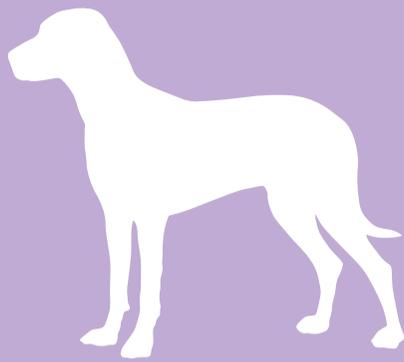
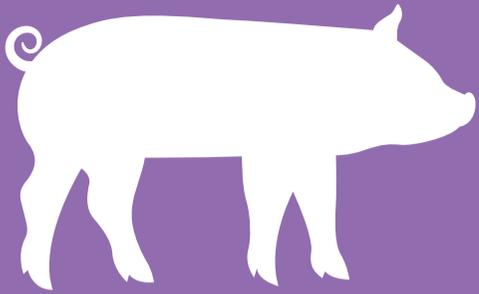
- ✓ Exclusiva Tecnología FLOW
- ✓ Más de 115 Días de Cobertura por Aplicación
- ✓ Mayor Rendimiento por Dosis
- ✓ Más Dosis por Frasco

*Revierta las Pérdidas y Daños que Ocasionan las Carencias de Cobre, Selenio y Zinc*



Consulte a su Médico Veterinario  
[www.agropharma.net](http://www.agropharma.net)

**AGROPHARMA**  
Salud, Performance y Productividad Animal



# CAPROVE,

más de 70 años trabajando junto al médico veterinario por una mayor sanidad y bienestar animal para el país y el mundo.



[www.caprove.com.ar](http://www.caprove.com.ar)

# CAPROVE

CÁMARA ARGENTINA DE LA INDUSTRIA DE PRODUCTOS VETERINARIOS

